
“ESTUDIO DE COMPLEMENTARIEDAD ECONÓMICA ENTORNO AL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL COQUIMBO – PORTO ALEGRE (CBC)”

Proyecto FIC-R BIP 30137688-0
Gobierno Regional - Región de Coquimbo

INFORME FINAL

15 de Enero de 2016



**Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte**



Equipo Técnico del Proyecto FIC-R BIP 30137688-0

Universidad Católica del Norte, Chile:

Cristian Morales Letzkus, Director

Pablo Pinto Cornejo, Director Alterno

Marcelo Olivares Arenas, investigador

Alberto Rojas Castro, investigador

Meibol Santander, investigadora

Andrés Vallone, investigador

Gabriela Veliz Morales, investigador

Universidad Católica del Cuyo, Argentina:

Laura Rópolo, investigadora

Emilio Posleman, investigador

Cecilia Munafó, investigadora

TABLA DE CONTENIDOS

<u>AGRADECIMIENTOS.....</u>	<u>16</u>
<u>1 INTRODUCCIÓN.....</u>	<u>18</u>
<u>2 CARACTERIZACIÓN TERRITORIAL E INFRAESTRUCTURA</u>	<u>22</u>
2.1 CARACTERIZACIÓN TERRITORIAL	22
2.2 INFRAESTRUCTURA DEL CBC	25
2.2.1 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO VÍA TERRESTRE	25
2.2.1.1 El estado de la vías terrestres en el CBC	27
2.2.1.2 Aspectos relevantes que dificultan la vinculación a tener en cuenta.....	32
2.2.2 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO POR VÍA MARÍTIMA.....	37
2.2.2.1 Movimiento de carga en los puertos	40
2.2.3 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO POR VÍA AÉREA.....	44
<u>3 PRODUCCIÓN Y COMERCIO.....</u>	<u>49</u>
3.1 DINÁMICAS DE COMERCIO EXTERNO.....	49
3.1.1 COMERCIO EXTERNO.....	49
3.1.2 COMERCIO EXTERNO SEGÚN PRODUCTOS Y DESTINO.	51
3.2 DINÁMICAS DE COMERCIO INTERNO	54
3.2.1 EL COMERCIO EN EL CORREDOR	54
3.2.2 COMERCIO INTRA-CORREDOR SEGÚN PRODUCTOS Y DESTINO	56
<u>4 METODOLOGÍA PARA LA IDENTIFICACIÓN DE LAS CADENAS DE VALOR</u>	<u>59</u>
4.1 IDENTIFICACIÓN DE LAS CADENAS DE VALOR.....	59
4.1.1 PRODUCTOS CONSIDERADOS	60
4.1.2 MERCADOS DE DESTINO DEFINIDOS	63
4.1.3 REDES BIMODALES.....	64
4.1.4 LIMITACIONES DE LA METODOLOGÍA UTILIZADA.....	68
4.2 SELECCIÓN DE PRODUCTOS PARA ANÁLISIS DE CADENAS DE VALOR	69
<u>5 ANÁLISIS DE LAS CADENAS DE VALOR SELECCIONADAS.....</u>	<u>74</u>
5.1 SOJA.....	74
5.1.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA SOJA.....	74
5.1.2 LA INDUSTRIA DE LA SOJA	75
5.1.2.1 La Oferta Mundial de la soja.....	75
5.1.2.2 La Demanda Mundial de la soja.....	75
5.1.3 PRODUCCIÓN DE SOJA.....	76
5.1.3.1 Distribución espacial del cultivo de Poroto de soja en Argentina por provincias.....	76
5.1.3.2 Situación en Argentina.....	78
5.1.3.3 Distribución espacial del cultivo de Poroto de soja en Brasil.....	80

5.1.3.4	Situación en Brasil.....	80
5.1.4	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA SOJA	81
5.1.5	LA CADENA DE VALOR DE LA SOJA	83
5.1.5.1	Insumos	83
5.1.5.2	Transporte	83
5.1.5.3	Industrialización.....	84
5.1.5.4	Comercialización: mercado local y exportación.....	86
5.2	ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS	86
5.2.1	INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL INDUSTRIA DE LA SOJA.....	86
5.2.2	LA INDUSTRIA DEL ACEITE DE SOJA	86
5.2.2.1	La oferta mundial del aceite de soja	87
5.2.2.2	La demanda mundial del aceite de soja.....	87
5.2.3	PRODUCCIÓN ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS	88
5.2.3.1	Producción de aceite de soja	88
5.2.3.2	Producción de Biodiesel	89
5.2.4	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DEL ACEITE DE SOJA.....	90
5.2.6	PROCESO PARA LA PRODUCCIÓN DE ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS.....	92
5.2.6.1	Aceite de soja.....	92
5.2.6.1.1	Empresas productoras de aceite de soja	94
5.2.6.2	Biodiesel	99
5.3	CAL	102
5.3.1	INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA CAL	102
5.3.2	LA INDUSTRIA DE LA CAL	104
5.3.2.1	La Oferta Mundial de Cal	104
5.3.2.2	La Demanda Mundial de Cal	104
5.3.3	PRODUCCIÓN DE CAL	105
5.3.3.1	La Cal en el Corredor.....	107
5.3.4	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA CAL	108
5.3.5	LA CADENA DE VALOR DE LA CAL	111
5.3.5.1	Exploración	112
5.3.5.2	Desarrollo	112
5.3.5.3	Extracción	112
5.3.5.4	Procesamiento.....	113
5.3.5.5	Comercialización: mercado local y Exportación	114
5.3.5.6	Principales Empresas Caleras Provincia de San Juan	114
5.3.5.7	Flujo Estimado Cal San Juan-Chile	115
5.4	UVA Y SUS DERIVADOS.....	116
5.4.1	INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA UVA Y SUS DERIVADOS	116
5.4.2	LA INDUSTRIA DE LA UVA Y SUS DERIVADOS	117
5.4.2.1	La Oferta Mundial de la uva y sus derivados.....	117
5.4.2.2	La Demanda Mundial de la uva y sus derivados.....	119
5.4.3	LA PRODUCCIÓN DE UVA.....	120

5.4.4	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA UVA.....	122
5.4.4.1	Región de Coquimbo.....	122
5.4.4.2	San Juan	123
5.4.4.3	La Rioja.....	125
5.4.5	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LOS DERIVADOS DE LA UVA	125
5.4.5.1	Aguardiente de vino.....	126
5.4.5.2	Vino	127
5.4.5.3	Pasas.....	136
5.4.6	LA CADENA DE VALOR DE LA UVA Y SUS DERIVADOS	140
5.4.6.1	Producción Primaria.....	141
5.4.6.2	Embalaje.....	141
5.4.6.3	Transporte	141
5.4.6.4	Comercialización.....	141
5.5	GRANO.....	142
5.5.1	INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DEL GRANO	142
5.5.2	LA INDUSTRIA DEL GRANO	142
5.5.2.1	La oferta mundial de Maíz.....	142
5.5.2.2	La oferta mundial de Trigo y Morcajo.....	143
5.5.2.3	La oferta mundial de Sorgo de Grano	143
5.5.2.4	La oferta mundial de Salvados y Moyuelos de Leguminosa	144
5.5.2.5	La demanda mundial de Maíz	144
5.5.2.6	La demanda mundial de Trigo y Morcajo	145
5.5.2.7	La demanda mundial de Sorgo de Grano	145
5.5.2.8	La demanda mundial de Salvados y Moyuelos de Leguminosa	146
5.5.3	PRODUCCIÓN DE GRANOS	147
5.5.3.1	Maíz.....	147
5.5.3.2	Trigo y Morcajo.....	148
5.5.3.3	Sorgo de Grano.....	150
5.5.4	CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DEL GRANO	151
5.5.5	LA CADENA DE VALOR DE LA INDUSTRIA DEL GRANO	154
5.5.5.1	Insumos/Producción	155
5.5.5.2	Acopio	155
5.5.5.3	Industria de Molienda	156
5.5.5.4	Industrias Derivadas.....	157
5.5.5.5	Comercialización: Mercado local y Exportación	157
6	<u>ANÁLISIS DE LAS CONDICIONES DE EXPORTACIÓN.....</u>	158
6.1	PRINCIPALES ELEMENTOS DE LOGÍSTICA.....	158
6.1.1	DESPLAZAMIENTOS NAVIEROS	158
6.1.1.1	Distancias y tiempo a principales destinos	158
6.1.1.2	Aproximación de costos navieros.....	160
6.1.2	DEMANDA ESTIMADA PASO AGUA NEGRA	161

6.2	MARCO LEGAL	164
6.2.1	ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR CHILE	164
6.2.1.1	Acuerdos de asociación económica.....	164
6.2.1.2	Tratados de Libre Comercio	167
6.2.1.3	Acuerdos de Complementación Económica.....	183
6.2.1.4	Acuerdos y Tratados Comerciales Internacionales suscritos por Argentina	186
6.2.1.5	Acuerdos y Tratados Comerciales Internacionales suscritos por Brasil	188
6.2.1.6	Acuerdos y Tratados Comerciales Internacionales suscritos por Argentina y Brasil en el marco del Mercosur.....	189
6.3	DIFERENCIAS ARANCELARIAS	190
6.3.1	PRODUCTOS SELECCIONADOS (CHILE – ARGENTINA)	190
6.3.1.1	Destino Estados Unidos	191
6.3.1.2	Destino Unión Europea	192
6.3.1.3	Destino China	193
6.3.1.4	Destino Japón	194
7	<u>OPORTUNIDADES Y LIMITANTES PARA LAS CADENAS DE VALOR SELECCIONADAS</u>	196
7.1	INTRODUCCIÓN	196
7.2	ANÁLISIS FODA.....	196
7.2.1	CAL.....	197
7.2.2	UVA Y SUS DERIVADOS	199
7.2.3	GRANOS.....	202
7.2.4	SOJA, ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS	204
7.3	PROBLEMÁTICAS DETECTADAS.....	207
7.4	PROYECTOS.....	208
8	<u>CONCLUSIONES</u>	226
9	<u>ANEXOS.....</u>	229
9.1	ANEXO N°1: PRODUCTOS EN EL 90% FOB DE LAS EXPORTACIONES 2013	229
9.1.1	REGIÓN DE COQUIMBO.....	229
9.1.2	PROVINCIA DE SAN JUAN	230
9.1.3	PROVINCIA DE LA RIOJA.....	231
9.1.4	PROVINCIA DE CÓRDOBA	231
9.1.5	PROVINCIA DE CORRIENTES	234
9.1.6	PROVINCIA ENTRE RÍOS.....	235
9.1.7	PROVINCIA DE SANTA FE	236
9.1.8	ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL.....	238
9.2	ANEXO N°2: CLASIFICACIONES ARANCELARIAS REALIZADAS SEGÚN RED	245
9.2.1	RED N°1	245
9.2.2	RED N°2.....	247
9.2.3	RED N°3	249

9.2.4	RED N°4.....	251
9.2.5	RED N°5.....	253
9.3	ANEXO N°3: MARCO LEGAL EN CHILE.....	256
9.3.1	ACUERDOS DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA	256
9.3.1.1	Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE) con Chile	256
9.3.1.2	Acuerdos Comerciales de Alcance Parcial - Argentina.....	277
9.3.1.3	Acuerdos Comerciales de Alcance Parcial - Brasil.....	279
9.3.1.4	Acuerdos y Tratados Comerciales Internacionales suscritos por Argentina y Brasil en el marco del MERCOSUR	282
9.3.2	MARCO JURÍDICO PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN CHILE	287
9.3.2.1	Decreto Ley 600 del año 1974	287
9.3.2.2	Capítulo XIV del Compendio de Normas de Cambios Internacionales del Banco Central de Chile	288
9.3.3	TIPOS DE EMPRESAS Y REGLAS BÁSICAS PARA SU CREACIÓN EN CHILE	288
9.3.3.1	Sociedades Comerciales	289
9.3.4	ESTRUCTURA TRIBUTARIA Y DE FOMENTO EN CHILE	291
9.3.4.1	Principales Normas Tributarias Chilenas	291
9.3.4.2	Impuestos a las Rentas.....	291
9.3.4.3	Impuestos a las Ventas y Servicios	293
9.3.4.4	Otros Impuestos	294
9.3.5	LEYES DE FOMENTO A LAS EXPORTACIONES EN CHILE.....	294
9.3.5.1	Ley 18.708: Establece sistema de reintegro de derechos y demás gravámenes aduaneros que indica a favor de los exportadores.....	294
9.3.5.2	Ley 18.634: Establece sistema de pago diferido de derechos de aduana, crédito fiscal y otros beneficios de carácter tributario que indica	294
9.3.5.3	Ley 18.480: Establece sistema de reintegro de gravámenes que indican en costo de insumos de exportaciones menores no tradicionales.....	295
9.3.6	LEGISLACIÓN Y ESTRUCTURA ADUANERA DE CHILE	295
9.3.6.1	Principales Leyes y Decretos que conforman la legislación en materia aduanera.....	295
9.3.6.2	Descripción del sistema de Aduanas	296
9.3.7	LEGISLACIÓN AMBIENTAL EN CHILE	300
9.3.7.1	Ley 19.300: Bases Generales del Medio Ambiente	301
9.4	ANEXO N°4: ARANCELES DEL RESTO DE LOS PRODUCTOS	303
9.5	ANEXO N°5: ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN Y DE TRABAJO	333
9.5.1	RESUMEN ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN Y TRABAJO DURANTE EL PROYECTO	333
9.5.2	INTERNACIONAL TÚNEL DE AGUA NEGRA, LA SERENA	339
9.5.2.1	Invitación	339
9.5.2.2	Programa Seminario Túnel de Agua Negra	340
9.5.2.3	Material Presentado en Seminario Internacional Túnel de Agua Negra.....	341
9.5.2.4	Presentación y Lanzamiento del Proyecto en Seminario Túnel de Agua Negra, La Serena, septiembre de 2014	344
9.5.3	MATERIAL PRESENTADO GIRA CBC (SAN JUAN, CÓRDOBA, SANTA FE, ENTRE RÍOS).....	345

9.5.3.1	Presentación	345
9.5.3.2	Material Fotográfico Gira CBC	348
9.5.3.3	Prensa Gira CBC.....	351
9.5.4	SEMINARIO "INVERTIR EN CHILE Y EN LA REGIÓN DE COQUIMBO", SAN JUAN, ARGENTINA, 02 DE DICIEMBRE DE 2014.	353
9.5.4.1	Programa.....	353
9.5.4.2	Listado de Asistentes a Talleres realizados en Argentina	354
9.5.5	TALLER EN PUERTO DE COQUIMBO, CHILE	356
9.5.5.1	Invitación	356
9.5.5.2	Listado de Asistentes a Taller realizado en Chile	357
9.5.5.3	Material Fotográfico Taller TPC Coquimbo - Miércoles 10 de diciembre de 2014	359
9.5.5.4	Registro de medios	363
9.5.6	TALLER EN BARRIO INDUSTRIAL, COQUIMBO, CHILE.....	369
9.5.6.1	Descripción	369
9.5.6.2	Invitación	369
9.5.6.3	Listado de Asistentes	370
9.5.6.4	Presentación	371
9.5.6.5	Material Fotográfico Taller Barrio Industrial- Miércoles 7 de Enero de 2015	376
9.5.7	ENCUENTRO INSTITUCIONAL Y EMPRESARIAL, SAN JUAN, ARGENTINA	382
9.5.7.1	Descripción	382
9.5.7.2	Antecedentes.....	382
9.5.7.3	Invitación	384
9.5.7.4	Programa.....	385
9.5.7.5	Asistentes al Encuentro de Negocios en San Juan, Argentina	387
9.5.7.6	Presentaciones	409
9.5.7.7	Rondas de Negocios.....	452
9.5.7.8	Empresarios de Chile	464
9.5.7.9	Acuerdo en San Juan.....	467
9.5.7.10	Registro Prensa.....	469
9.5.7.11	Registro fotográfico Encuentro de Negocios.....	488
9.5.7.12	Reuniones de Coordinación.....	506
9.5.8	COMITÉ DE INTEGRACIÓN SAN JUAN, ARGENTINA.....	510
9.5.8.1	Descripción	510
9.5.8.2	Presentaciones	511
9.5.9	GIRA PORTO ALEGRE, RIO GRANDE, BRASIL	516
9.5.9.1	Descripción	516
9.5.9.2	Antecedentes.....	517
9.5.9.3	Asistentes	519
9.5.9.4	Programa.....	521
9.5.9.5	Actividades	522
9.5.9.6	Acuerdos y actividades comprometidas.....	527
9.5.9.7	Notas de prensa	528

9.5.10	ENCUENTRO SANTA FE, ARGENTINA, FEBRERO 2015	539
9.5.10.1	Antecedentes.....	539
9.5.10.2	Objetivos del viaje a Santa Fe	542
9.5.10.3	Viaje II Encuentro Red CBC	543
9.5.10.4	Participantes.....	544
9.5.10.5	Programa.....	546
9.5.10.6	Resultados	551
9.5.10.7	Fotografías.....	554
9.5.10.8	Registro de publicaciones en medios	556
9.5.11	GIRA PORTO ALEGRE –SEMINARIO OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS E INVERSIONES EN CHILE....	563
9.5.11.1	Antecedentes.....	563
9.5.11.2	Objetivos del viaje a Porto Alegre	564
9.5.11.3	Viaje II encuentro red cbc	564
9.5.11.4	Participantes.....	565
9.5.11.5	Programa.....	566
9.5.11.6	Presentación	567
9.5.11.7	Registro Fotográfico	570
9.5.12	SEMINARIO-TALLER “LA LOGÍSTICA PORTUARIA EN LA REGIÓN DE COQUIMBO: DESAFÍOS Y PERSPECTIVAS DE DESARROLLO”	573
9.5.12.1	Invitación	573
9.5.12.2	Carta invitación.....	574
9.5.12.3	Programa.....	575
9.5.12.4	Asistentes	577
9.5.12.5	Carta Puerto Coquimbo	579
9.5.12.6	Registro Fotográfico	580
9.5.12.7	Registro de Publicaciones	583
9.5.13	GIRA PORTO ALEGRE, RIO GRANDE DO SUL-BRASIL	595
9.5.13.1	Antecedentes.....	595
9.5.13.2	Objetivos de la Gira a Porto Alegre	595
9.5.13.3	Descripción	596
9.5.13.4	Comitiva Regional.....	596
9.5.13.5	Invitación	597
9.5.13.6	Programa.....	598
9.5.13.7	Actividades	599
9.5.13.8	Nóminas de autoridades del estado de Rio Grande do Sul- Brasil.....	600
9.5.13.9	Presentación	601
9.5.13.10	Registro Fotográfico	604
9.5.13.11	Registro de Publicaciones	609
9.5.13.12	Acuerdos de la Comitiva Regional.....	615
9.5.14	PRESENTACIÓN TALLER PROYECTO NODO, OVALLE.....	617
9.5.14.1	Invitación	617
9.5.14.2	Asistentes	618

9.5.14.3	Presentación	619
9.5.14.4	Registro Fotográfico	623
9.5.15	SEMINARIOS Y RUEDAS DE NEGOCIOS: OPORTUNIDADES DE MERCADO DEL CBC	627
9.5.15.1	Invitación	627
9.5.15.2	Programa	628
9.5.15.3	Presentaciones Panel de Expertos I	630
9.5.15.4	Registro de publicaciones	640
9.5.15.5	Asistentes seminario	651
9.5.15.6	Asistentes talleres	656
9.5.15.7	III Reunión RED CBC	658

INDICE DE TABLAS

TABLA 2-1	DISTANCIAS PRINCIPALES: BRASIL - ARGENTINA Y CHILE	27
TABLA 2-2	ESTADO DE LA RUTA D-41, REGIÓN DE COQUIMBO, CHILE	28
TABLA 2-3	ESTADO DE LA RUTA NACIONAL N° 150, PROVINCIA DE SAN JUAN Y LA RIOJA, ARGENTINA.	29
TABLA 2-4	ESTADO DE LA RUTA NACIONAL N° 38, PROVINCIA DE CÓRDOBA, TUCUMÁN Y LA RIOJA, ARGENTINA.	29
TABLA 2-5	ESTADO DE LA RUTA NACIONAL N° 12, PROVINCIA DE ENTRE RÍOS, ARGENTINA.	30
TABLA 2-6	ESTADO DE LA RUTA NACIONAL N° 127, PROVINCIA DE CORRIENTES Y ENTRE RÍOS, ARGENTINA.	30
TABLA 2-7	ESTADO DE LA RUTA NACIONAL N° 117, PROVINCIA DE CORRIENTES, ARGENTINA.	31
TABLA 2-8	ESTADO DE LA BR-290 SEGÚN ENCUESTA DE CARRETERAS CNT, BRASIL. 2014... 31	31
TABLA 2-9	ESTADO DE LA INFRAESTRUCTURA DE CARRETERAS RIO GRANDE DO SUL. 2014	32
TABLA 2-10	ESTADO DE LAS CARRETERAS Y EL PAVIMENTO EN RIO GRANDE DO SUL, BRASIL. 2014.....	32
TABLA 2-11	PUERTOS DEL CBC POR TIPO Y CONDICIÓN DE USO	38
TABLA 2-12	PUERTOS DEL CORREDOR SEGÚN TIPO DE PUERTO, TIPO DE CARGA Y CAPACIDAD DE ALMACENAJE DE CARGA.....	39
TABLA 2-13	MOVIMIENTO CONTENEDORIZADO, EN TEU DE LOS PUERTOS DE TIPO MARÍTIMO EN EL CORREDOR. PERÍODO 2008-2012.	40
TABLA 2-14	PRODUCTOS PRINCIPALES EMBARCADOS, EN TONELADAS, PUERTO DE ROSARIO, ARGENTINA. PERÍODO 2008-2013.....	41
TABLA 2-15	PRODUCTOS PRINCIPALES EMBARCADOS, EN TONELADAS. PUERTO DE COQUIMBO, CHILE. PERÍODO 2010-2013	42
TABLA 2-16	PRODUCTOS PRINCIPALES EMBARCADOS, EN MILLONES DE DÓLARES. PUERTO RIO GRANDE, ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL, BRASIL. PERÍODO 2008-2013	43

TABLA 2-17 AEROPUERTOS EN EL CORREDOR, SEGÚN LOCALIZACIÓN, MOVIMIENTO DE PASAJEROS, Y SUPERFICIE.	46
TABLA 3-1 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DESDE EL CORREDOR CON DESTINO ASIA, 2014 (MILLONES DE DÓLARES).....	52
TABLA 3-2 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DESDE EL CORREDOR CON DESTINO EUROPA, 2014 (MILLONES DE DÓLARES).	52
TABLA 3-3 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DESDE EL CORREDOR CON DESTINO NORTEAMÉRICA, 2014 (MILLONES DE DÓLARES).....	53
TABLA 3-4 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DESDE EL CORREDOR CON DESTINO SUDAMÉRICA, 2014 (MILLONES DE DÓLARES).....	53
TABLA 3-5 INTERCAMBIO COMERCIAL INTRA-CORREDOR SEGÚN ZONA DE ORIGEN DE LAS EXPORTACIONES Y PAÍS DE DESTINO (MILLONES DE DÓLARES). AÑO 2014.....	54
TABLA 4-1 NÚMERO DE PRODUCTOS QUE EXPLICAN EL 90% DE LAS EXPORTACIONES EN CADA UNIDAD ADMINISTRATIVA.....	60
TABLA 4-2 EJEMPLO AGRUPACIÓN DE PRODUCTOS SEGÚN CÓDIGO ARANCELARIO	61
TABLA 4-3 LOS 10 PRINCIPALES DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES POR UNIDAD ADMINISTRATIVA.....	63
TABLA 4-4 TOTAL EXPORTACIONES FOB CBC DE LOS PRODUCTOS IDENTIFICADOS	72
TABLA 4-5 PRODUCTOS SELECCIONADOS PARA ANÁLISIS DE CADENAS DE VALOR.....	73
TABLA 5-1 EXPORTACIONES EN ARGENTINA SEGÚN TOTAL, 17 COMPLEJOS EXPORTADORES, AÑO 2013	78
TABLA 5-2 TOTAL LIQUIDACION POR AÑO DESDE 2009 A 2015 (USD).....	79
TABLA 5-3 EXPORTACIONES DE BRASIL DEL COMPLEJO SOJA AÑO 2014.....	81
TABLA 5-4 OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL DE SOJA	82
TABLA 5-5 DETALLE DE LOS USOS DEL ACEITE DE SOJA, EN TONELADAS.	85
TABLA 5-6 PRODUCCIÓN Y EXPORTACIÓN DE ARGENTINA Y BRASIL 2013/14	85
TABLA 5-7 PARTIDA ARANCELARIA.....	87
TABLA 5-8 FÁBRICAS DE ACEITES VEGETALES EN ACTIVIDAD, POR PROVINCIA, EN ARGENTINA	94
TABLA 5-9 CAPACIDAD INSTALADA DE PROCESAMIENTO DE OLEAGINOSAS, BRASIL.....	97
TABLA 5-10 EMPRESAS DE PROCESAMIENTO DE ACEITES VEGETALES, BRASIL	98
TABLA 5-11 FÁBRICAS DE BIODIESEL EN ACTIVIDAD, ARGENTINA	101
TABLA 5-12 DETALLE EXPORTACIONES Y CONSUMO INTERNO CAL ARGENTINA 2013.....	108
TABLA 5-13 DETALLE IMPORTACIONES Y CONSUMO INTERNO CAL CHILE 2013.	109
TABLA 5-14 EMPRESAS PRODUCTORAS DE CAL SAN JUAN	114
TABLA 5-15 TRÁFICO TERRESTRE INGRESO DE VEHÍCULOS DE CARGA, PASO FRONTERIZO LOS LIBERTADORES 2014.	115
TABLA 5-16 PARTIDAS ARANCELARIAS DERIVADOS DE UVA	125
TABLA 5-17 EMPRESAS ELABORADORAS DE PISCO, REGIÓN DE COQUIMBO	127
TABLA 5-18 DESCRIPCIÓN DE LOS INSUMOS PARA LA VITIVINICULTURA.....	129
TABLA 5-19 EXPORTACIONES DE INSUMOS PARA LA VITIVINICULTURA, CHILE, 2014.....	130
TABLA 5-20 PRINCIPALES EMPRESAS ELABORADORAS DE VINO, REGIÓN DE COQUIMBO .	131

TABLA 5-21 PRINCIPALES EMPRESAS ELABORADORAS DE VINO, PROVINCIAS DE ARGENTINA.....	132
TABLA 5-22 PRINCIPALES EMPRESAS ELABORADORAS DE VINO, RIO GRANDE DO SUL	134
TABLA 5-23 EMPRESA PROCESADORA DE PASAS, REGIÓN DE COQUIMBO	138
TABLA 5-24 EMPRESAS PROCESADORA DE PASAS, SAN JUAN, ARGENTINA.....	139
TABLA 5-25 PARTIDAS ARANCELARIAS DEL GRANO	142
TABLA 6-1 DISTANCIAS Y TIEMPOS MARÍTIMOS SAN JUAN	158
TABLA 6-2 DISTANCIAS Y TIEMPOS MARÍTIMOS LA RIOJA.....	159
TABLA 6-3 DISTANCIAS Y TIEMPOS MARÍTIMOS CÓRDOBA.....	159
TABLA 6-4 DISTANCIAS Y TIEMPOS MARÍTIMOS SANTA FE	160
TABLA 6-5 DISTANCIAS Y TIEMPOS MARÍTIMOS ENTRE RÍOS.....	160
TABLA 6-6 COSTO APROXIMADO DE FLETES MARÍTIMOS ²⁵	161
TABLA 6-7 ESTIMACIÓN FLUJO DE CARGA PASOS FRONTERIZOS EJE MERCOSUR-CHILE AL 2030 (TONELADAS)	162
TABLA 6-8 ESTIMACIÓN FLUJO DE PASAJEROS PASOS FRONTERIZOS EJE MERCOSUR-CHILE AL 2030 (TONELADAS).....	162
TABLA 6-9 ESTIMACIÓN FLUJO DE VEHÍCULOS PASOS FRONTERIZOS EJE MERCOSUR-CHILE AL 2030 (TONELADAS).....	163
TABLA 6-10 ARANCELES EXPORTACIONES CHILENAS Y ARGENTINAS A EE.UU.	191
TABLA 6-11 ARANCELES EXPORTACIONES CHILENAS Y ARGENTINAS A UNIÓN EUROPEA.....	192
TABLA 6-12 ARANCELES EXPORTACIONES CHILENAS Y ARGENTINAS A CHINA.....	193
TABLA 6-13 ARANCELES EXPORTACIONES CHILENAS Y ARGENTINAS A JAPÓN	194
TABLA 9-1 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES CHILE.....	256
TABLA 9-2 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA (AAE) – CHILE	257
TABLA 9-3 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES TRATADOS DE LIBRE COMERCIO (TLC) ...	259
TABLA 9-4 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA (ACE) - CHILE	271
TABLA 9-5 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE ALCANCE PARCIAL - ARGENTINA.....	277
TABLA 9-6 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA (AAE) – BRASIL	279
TABLA 9-7 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE TRATADOS DE LIBRE COMERCIO (TLC) - ARGENTINA Y BRASIL	282

INDICE GRÁFICOS

GRÁFICO 3-1 COMPOSICIÓN DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN REGIÓN DE DESTINO. MILLONES DE DÓLARES. AÑO 2014.....	49
GRÁFICO 5-1 SUPERFICIE SEMBRADA POR PROVINCIA Y TOTAL PAÍS.....	76
GRÁFICO 5-2 SUPERFICIE SEMBRADA Y PRODUCCIÓN PARA LAS CAMPAÑAS 90/91 AL 13/14	77

GRÁFICO 5-3 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DEL ACEITE DE SOJA, BRASIL-ARGENTINA, EN MILES DE TONELADAS	88
GRÁFICO 5-4 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE BIODIESEL DE SOJA, ARGENTINA-BRASIL, EN MILES DE TONELADAS	90
GRÁFICO 5-5 PRINCIPALES DESTINOS DEL ACEITE DE SOJA DE ARGENTINA, AÑO 2014.....	90
GRÁFICO 5-6 PRINCIPALES DESTINOS DEL ACEITE DE SOJA DE BRASIL, AÑO 2014.....	91
GRÁFICO 5-7 DISTRIBUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN ROCAS Y MINERALES INDUSTRIALES CHILE 2013.....	103
GRÁFICO 5-8 DISTRIBUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN ROCAS DE APLICACIÓN ARGENTINA 2005.	103
GRÁFICO 5-9 EVOLUCIÓN PRODUCCIÓN DE CAL PROVINCIA DE SAN JUAN-CHILE (2007-2014*) EN TONELADAS.....	106
GRÁFICO 5-10 EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE CAL ARGENTINA-CHILE (2004-2013), EN TONELADAS.	109
GRÁFICO 5-11 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN (HÁ) DE UVA SEGÚN DESTINO (COMPARACIÓN AÑO 2007-2013)	121
GRÁFICO 5-12 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN (HÁ) DE UVA SEGÚN DESTINO. PROVINCIAS DE ARGENTINA (2007 Y 2013).....	122
GRÁFICO 5-13 DESTINOS DE LAS UVAS FRESCAS DESDE LA REGIÓN DE COQUIMBO, AÑO 2013.....	123
GRÁFICO 5-14 DESTINOS DE LAS UVAS DESDE LA PROVINCIA DE SAN JUAN, ARGENTINA, AÑO 2013	124
GRÁFICO 5-15 DESTINOS DE VINOS DESDE LA PROVINCIA DE SAN JUAN, ARGENTINA, AÑO 2013.....	124
GRÁFICO 5-16 DESTINOS DE VINOS DESDE LA PROVINCIA DE LA RIOJA, ARGENTINA, AÑO 2013.....	125
GRÁFICO 5-17 DESTINOS DEL AGUARDIENTE DE VINO, EN TONELADAS, AÑO 2014	126
GRÁFICO 5-18 DESTINOS DEL VINO, EN MILES TONELADAS, AÑO 2014.....	128
GRÁFICO 5-19 DESTINOS DE LAS PASAS, EN MILES TONELADAS, AÑO 2014.....	136
GRÁFICO 5-20 PRODUCCIÓN DE PASAS SEGÚN PROVINCIAS DE ARGENTINA, AÑO 2013	137
GRÁFICO 5-21 IMPORTACIONES DE CHILE DE PASAS DESDE ARGENTINA, 2004-2013	138
GRÁFICO 5-22 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE MAÍZ 2006-2013, TONELADAS ANUALES	147
GRÁFICO 5-23 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE TRIGO 2006-2013, TONELADAS ANUALES	148
GRÁFICO 5-24 EVOLUCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE SORGO DE GRANO 2006-2013, TONELADAS ANUALES.....	150
GRÁFICO 5-25 EVOLUCIÓN EXPORTACIONES TOTALES DE GRANOS ARGENTINA 2010-2014, POR CATEGORÍA (TONELADAS).....	152
GRÁFICO 5-26 EVOLUCIÓN EXPORTACIONES TOTALES DE GRANOS BRASIL 2010-2014, POR CATEGORÍA (TONELADAS).....	152

INDICE FIGURAS

FIGURA 2-1 UBICACIÓN DEL CBC.....	22
FIGURA 2-2 DIVISIÓN POLÍTICA DE LAS UA	23
FIGURA 2-3 DISTRIBUCIÓN POBLACIONAL DE LAS UA	24
FIGURA 2-4 RUTA DEL CBC	25
FIGURA 2-5 CONECTIVIDAD TERRESTRE DEL CBC.....	26
FIGURA 2-6 ESTADO DE LAS RUTAS DEL CBC.....	27
FIGURA 2-7 PERFIL LONGITUDINAL DEL TÚNEL	34
FIGURA 2-8 INGENIERÍA BÁSICA DEL PROYECTO	34
FIGURA 2-9 PUERTOS DEL CBC	37
FIGURA 2-10 AEROPUERTOS DEL CBC	45
FIGURA 3-1 VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE LAS REGIONES QUE COMPONEN EL CORREDOR, SEGÚN LA ZONA GEOGRÁFICA DE DESTINO. MILLONES DE DÓLARES. AÑO 2014.	51
FIGURA 3-2 INTERCAMBIO COMERCIAL INTRA-CORREDOR SEGÚN ZONA DE ORIGEN DE LAS EXPORTACIONES Y PAÍS DE DESTINO (MILLONES DE DÓLARES). AÑO 2014.	55
FIGURA 3-3 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A BRASIL DESDE EL CBC (MILLONES DE DÓLARES, 2014)	56
FIGURA 3-4 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A CHILE DESDE EL CBC (MILLONES DE DÓLARES, 2014).	57
FIGURA 3-5 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A ARGENTINA DESDE EL CBC (MILLONES DE DÓLARES, 2014)	58
FIGURA 4-1 EJEMPLO DE RED BIMODAL PARA LA IDENTIFICACIÓN DE PRODUCTOS.....	60
FIGURA 4-2 RED DE PRODUCTOS SEGÚN UNIDAD ADMINISTRATIVA DE ORIGEN	62
FIGURA 4-3 RED N°1 PRODUCTOS AGROPECUARIOS I.....	64
FIGURA 4-4 RED N°2 PRODUCTOS AGROPECUARIOS II	65
FIGURA 4-5 RED N°3 PRODUCTOS MINERALES, ACEITES Y OTROS	66
FIGURA 4-6 RED N°4 PRODUCTOS DE MADERA, CUEROS, QUÍMICOS Y OTROS.	67
FIGURA 4-7 RED N°5 MAQUINARIA Y AUTOPARTES.	68
FIGURA 4-8 MATRIZ DE SELECCIÓN ORIGINAL.....	70
FIGURA 4-9 MATRIZ DE SELECCIÓN PRIMERA ITERACIÓN.....	71
FIGURA 4-10 MATRIZ DE SELECCIÓN SEGUNDA ITERACIÓN	71
FIGURA 5-1 SOJA EN ARGENTINA.....	77
FIGURA 5-2 SOJA EN BRASIL.....	80
FIGURA 5-3 PROCESO INDUSTRIAL DE LA SOJA	83
FIGURA 5-4 PROCESO PARA LA OBTENCIÓN DEL ACEITE DE SOJA.....	93
FIGURA 5-5 PROCESO PARA LA OBTENCIÓN DEL BIODIESEL.....	100
FIGURA 5-6 DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA EMPRESAS PRODUCTORAS DE CAL EN EL CORREDOR.....	107
FIGURA 5-7 LA CADENA DE VALOR DE LA MINERÍA CON FOCO EN LA CAL	111

FIGURA 5-8 PROCESO EXTRACCIÓN CALIZA	113
FIGURA 5-9 LA CADENA DE VALOR DE LA UVA	140
FIGURA 5-10 PRINCIPALES ZONAS DE PRODUCCIÓN DE MAÍZ, ARGENTINA-BRASIL	148
FIGURA 5-11 PRINCIPALES ZONAS DE PRODUCCIÓN TRIGO, ARGENTINA-BRASIL.	149
FIGURA 5-12 PRINCIPALES ZONAS DE PRODUCCIÓN SORGO DE GRANO, ARGENTINA.....	151
FIGURA 5-13 CADENA DE VALOR DE LA INDUSTRIA DEL GRANO	154
FIGURA 5-14 ACTIVIDADES LIGADAS AL DESARROLLO DEL SECTOR PRIMARIO DE LA INDUSTRIA DEL GRANO.....	155
FIGURA 5-15 PROTOTIPO DE ACOPIO GRANELERO	156

AGRADECIMIENTOS

Este proyecto ha sido fruto del trabajo coordinado de un grupo de académicos y profesionales de la Escuela de Ciencias Empresariales de Universidad Católica del Norte y de la Universidad Católica de Cuyo de San Juan.

Sin embargo, su trayecto no hubiese sido posible sin el apoyo de un importante número de personas que relevaremos a través de las instituciones en que se desempeñan.

A quienes financiaron este proyecto:

- Gobierno Regional de la Región de Coquimbo (GORE Coquimbo)

A quienes co-financiaron este estudio:

- Ministerio de Producción y Desarrollo Económico de la Provincia de San Juan, Argentina
- Terminal Puerto de Coquimbo (TPC), Chile

Y a todas las organizaciones que apoyaron la ejecución de los distintos talleres, ruedas de negocios, seminarios, giras organizadas y otras actividades realizadas en el marco del desarrollo del Estudio (en orden alfabético):

- Asociación de Industriales de Coquimbo (ASOINCO), Chile
- Bolsa de Cereales de Santa Fe, Argentina
- Bolsa de Comercio de Córdoba, Argentina
- Bolsa de Comercio de San Juan, Argentina
- Bolsa de Comercio de Entre Ríos, Argentina
- Bolsa de Comercio de Santa Fe, Argentina
- Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe, Argentina
- Cámara de Comercio e Industria Brasil-Chile (CCIBC), Brasil
- Comité de Inversiones Extranjeras (CIE), Chile
- Comité de las Rutas de Integración de Sudamérica (CRIAS), Brasil
- Comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa del Estado de Río Grande Do Sul, Brasil
- Consejo Federal de Inversiones (CFI), Argentina
- Consejo Regional de la Región de Coquimbo, Chile
- Corporación de Fomento de la Producción (CORFO), Chile
- Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP) de la Región de Coquimbo, Chile
- Dirección de Promoción de Exportaciones (PROCHILE), Chile
- Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales (Direcon), Chile.
- Empresa Portuaria Coquimbo (EPCO), Chile
- Federación de Industrias de Estado de Rio Grande do Sul (FIERGS), Brasil
- Foro de Entidades Empresarias y de la Producción de la Región Centro, Argentina
- Gobierno Regional de Coquimbo (GORE Coquimbo), Chile

- Ilustre Municipalidad de Coquimbo, Chile
- Ilustre Municipalidad de La Serena, Chile
- Ministerio de la Producción y Comercio de la Provincia de Argentina, San Juan
- Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile
- RED del Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre, Chile-Argentina y Brasil
- Secretaria de la Producción de Córdoba, Argentina
- Secretaría Regional Ministerial de Economía de la Región de Coquimbo, Chile
- Servicio de Impuesto Internos, Chile
- Terminal Puerto de Coquimbo (TPC), Chile

Un agradecimiento especial al Consejo Regional de la Región de Coquimbo quienes fueron parte fundamental para el desarrollo de este proyecto, así como también a la División de Planificación y Desarrollo Regional del Gobierno Regional de la Región de Coquimbo.

1 INTRODUCCIÓN

El presente documento corresponde al Informe Final del proyecto denominado “Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)”, financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo mediante el Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). El proyecto cuenta además, con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo (TPC) y del Ministerio de Producción y Desarrollo Económico de la Provincia de San Juan.

El Estudio se inició en el mes de julio del año 2014 y se extendió hasta enero de 2016. El proyecto fue dirigido y ejecutado por la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad Católica del Norte con el apoyo de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad Católica de Cuyo de San Juan Argentina.

El CBC Coquimbo-Porto Alegre es una vía de comunicación vial de 2.472 km de extensión que une el Océano Pacífico y el Océano Atlántico en torno al paralelo de 30° sur, abarcando una superficie de alrededor del 5,42% del territorio Sudamericano y que traspasa las unidades territoriales o administrativas de la Región de Coquimbo en Chile, las provincias de San Juan, La Rioja, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos y Corrientes en Argentina y el Estado de Rio Grande do Sul en Brasil. El 65% del trayecto (1.601 km) corresponde a rutas argentinas; el 25% se encuentra en Brasil (621 km) y sólo 250 kms. corresponden a territorio chileno. En términos poblacionales, el CBC representa un mercado de 21 millones de habitantes (8,3% de la población de los tres países), de los cuales un 51% se localiza en el estado de Rio Grande do Sul, un 46% en las provincias argentinas del CBC, y un 3% en la Región de Coquimbo. Para Chile, sin embargo, el corredor representa 1,3 veces el territorio y 1,2 veces la población de Chile, lo que implica una gran oportunidad de negocios.

El año 2014, la Presidenta de Chile Michelle Bachelet y su par trasandino Cristina Fernández, anunciaron la próxima licitación del Túnel Paso Agua Negra, el cual significará una inversión estimada de 1.500 millones de dólares y se espera que quede plenamente habilitado en un periodo de tiempo aproximado de 10 años.

El presente estudio tuvo por objetivo identificar las oportunidades que podrían generarse mediante la integración del territorio del CBC con la futura apertura del túnel Paso Agua Negra. Un corredor bioceánico puede definirse como un territorio interconectado a través de un continente, que une puertos estratégicos ubicados en dos océanos y que permite el transporte de mercancías hacia ambos y entre ambos océanos, para la vinculación comercial con puertos pivotes ubicados en territorios distantes dentro del mismo u otros continentes.

El estudio incorpora en su análisis la Región de Coquimbo (Chile), seis provincias argentinas (San Juan, La Rioja, Córdoba, Santa Fe, Corrientes y Entre Ríos), y el estado brasileño de Rio Grande do Sul. El objetivo general del proyecto fue “Identificar oportunidades de complementación productiva entorno al corredor bioceánico Coquimbo – Porto Alegre”.

El convenio de transferencia de recursos identificó cuatro productos esperados del estudio:

1. Caracterizar el CBC Coquimbo – Porto Alegre, lo que incluye un análisis del territorio, infraestructura, legislación comercial, estructura productiva y principales actores públicos y privados.
2. Identificar oportunidades de negocios en el CBC.
3. Proponer acciones tendientes a concretar las oportunidades de complementación identificadas.
4. Alimentar, validar y difundir los resultados del Estudio mediante talleres y rondas de negocio en el CBC.

Este Estudio no incorpora elementos que lo constituyan en una Evaluación Económica o Análisis de Demanda producto de la construcción del Túnel de Agua Negra, ni tampoco una Evaluación de Impacto Ambiental que requiere una obra de esta envergadura. El estudio tampoco incluye el sector turismo, ya que su medición en base a fuentes secundarias no es directa (el sector no es calculado en el sistema de cuentas nacionales del Banco Central de Chile), y por tanto sería complejo compararlo con otras industrias y/o sectores para su priorización. La importancia del turismo para la Región de Coquimbo es, sin embargo, innegable y las oportunidades que se producirán producto de la apertura del Túnel Agua Negra requieren analizarse en futuros estudios.

El Informe Final recoge y actualiza los antecedentes y resultados presentados en los tres informes de avance que le precedieron (diciembre de 2014, julio de 2015 y septiembre de 2015). Este Informe Final está estructurado en siete capítulos, incluida el primer capítulo de Introducción, más un apartado de Conclusiones y una sección de Anexos.

El segundo capítulo, “Caracterización territorial e infraestructura”, describe el territorio del CBC Coquimbo-Porto Alegre, destacando los principales elementos en cada unidad territorial y el nivel de infraestructura que permite la interconexión dentro del CBC.

El tercer capítulo, “Producción y Comercio”, incluye una caracterización de la estructura económica del CBC destacando las principales actividades productivas y la distribución del empleo tanto a nivel agregado del CBC como de cada unidad administrativa que lo compone. Adicionalmente, se analiza la estructura de las exportaciones desde el corredor hacia el resto del mundo, así como también el flujo comercial intracorredor entre las economías de Argentina, Brasil y Chile.

El cuarto capítulo, “Metodología para la Identificación de las Cadenas De Valor”, describe la forma en que se identificaron, seleccionaron y analizaron las cadenas de valor para las industrias o sectores económicos prioritarios en base a los nexos comerciales entre las regiones que forman parte del CBC. En su identificación se utilizan además información obtenida vía los diversos talleres y reuniones de trabajo que el equipo técnico binacional del proyecto ha realizado con actores público-privado del CBC.

El quinto capítulo, “Análisis de las Cadenas de Valor Seleccionadas”, presenta una descripción de las cadenas productivas analizadas: la Soja, el aceite de soja y la industria de residuos, la Cal, la

Uva y sus productos derivados, y la industria del maíz y otros cereales (o industria del grano). Las cadenas analizadas representan sectores económicos relevantes en términos de tamaño de mercado o de las relaciones comerciales actuales y potenciales entre la región de Coquimbo y otros territorios del CBC.

El capítulo sexto, "Análisis de las condiciones de exportación", describe brevemente las distancias, tiempos y costos aproximados que implica el transporte de mercancías a los principales destinos del mundo. Estos costos y tiempos podrían verse modificados con la apertura del Túnel Agua Negra y por tanto podrían generar oportunidades de negocios. Este capítulo presenta, además, los aspectos jurídicos que reglan el comercio de bienes y servicios en Chile, Argentina y Brasil, y las diferencias arancelarias para el conjunto de productos correspondientes a aquellos seleccionados para el análisis de las cadenas de valor

El capítulo séptimo, "Oportunidades y limitantes para las cadenas de valor seleccionadas", resume, en una primera sección, los factores claves que afectan a las cadenas de valor seleccionadas, en términos de fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas, como base para definir sus problemáticas centrales. En una segunda sección, propone proyectos e iniciativas críticas para mejorar, en particular, la competitividad de la cadena y, en general, la integración y aprovechar las oportunidades del CBC. Estos proyectos e iniciativas son el resultado de diversas fuentes, incluidos talleres, reuniones de trabajo, y presentaciones realizadas en los tres países del CBC, y también de documentos de apoyo, en los que se incluyen los proyectos de infraestructura informados y priorizados a través del Programa Territorial de Integración (PTI), Túnel Binacional Agua Negra. Estas propuestas han sido además validadas con diversos actores del CBC.

En la sección de Conclusiones se resume los resultados del Estudio FIC, y se plantea las acciones recomendadas a futuro para una estrategia integral de integración económico en el CBC.

Finalmente, en Anexos, se presentan diversos antecedentes complementarios que fueron recogidos y acciones realizadas durante la ejecución del Proyecto. Se incluyen cinco Anexos:

- "Productos en el 90% FOB de las Exportaciones 2013", que describe el criterio utilizado para la identificación de los productos transables en cada unidad administrativa y que explicaron al año 2013 el 90% de los envíos. Esto incluye un total de 148 productos cuyo detalle para el caso de cada unidad administrativa.
- "Clasificaciones Arancelarias Realizadas Según Red", que describe cómo los 148 productos identificados inicialmente fueron reclasificados y reducidos a 60.
- "Marco Legal en Chile", que describe el marco jurídico vigente en Chile para inversión extranjera, los tipos de empresas y reglas básicas para su creación, la estructura tributaria y de fomento, la legislación y estructura aduanera y las normativas ambientales que favorecen y/o afectan la inversión.
- Aranceles del Resto de los Productos analizados en el Estudio, por nombre y código arancelario.

- “Actividades de Difusión y de Trabajo”, que describe las diversas instancias colaborativas de participación en que el equipo técnico binacional del FIC y autoridades y representantes del sector público y privado se han reunido durante el proyecto para discutir aspectos formales y oportunidades de desarrollo económico y de negocios de la integración territorial y difundir los resultados del estudio.

A continuación se presenta la Caracterización Territorial del CBC.

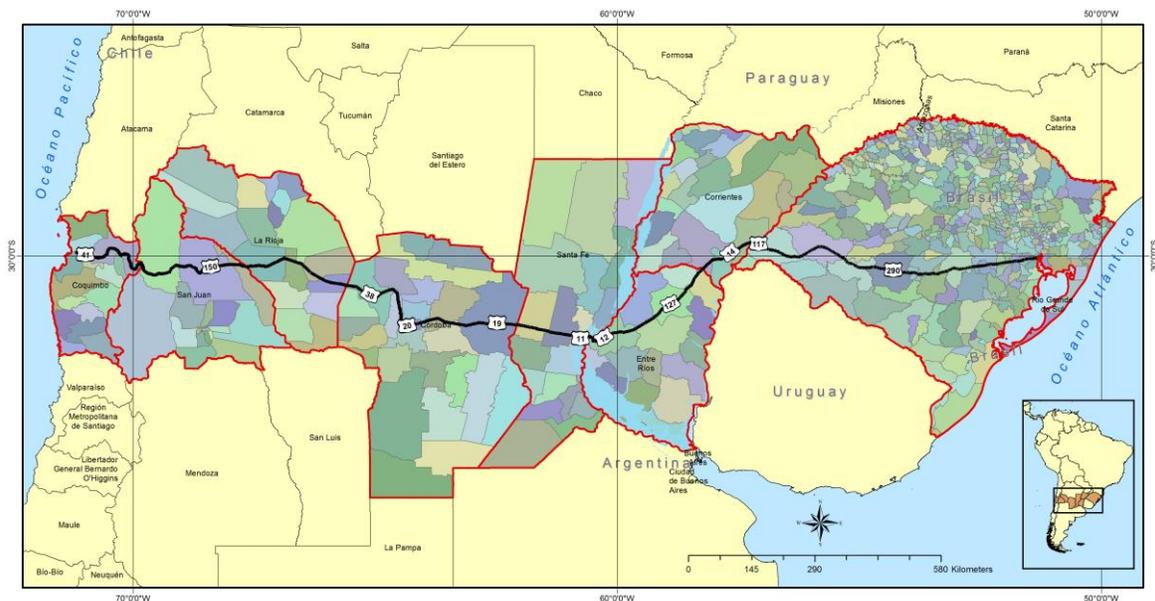
2 CARACTERIZACIÓN TERRITORIAL E INFRAESTRUCTURA

Este capítulo tiene como objetivo realizar una descripción del territorio del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC), mostrando elementos relevantes a cada unidad territorial y describiendo el nivel de infraestructura que permite la interconexión de los territorios participantes del CBC y su entorno. Para tal efecto, se utiliza cartografía realizada en base a datos del Database of Global Administrative Áreas (GADM) la cual es alimentada con datos de fuentes oficiales de los países vinculados al CBC.

2.1 CARACTERIZACIÓN TERRITORIAL

El Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre es una vía de comunicación entre el Océano Pacífico y el Océano Atlántico ubicado en torno al paralelo de 30° sur (Figura 2-1), abarcando una superficie de alrededor del 5,42% del territorio Sudamericano, ocupando 967.281 Km² de Chile, Argentina y Brasil.

Figura 2-1 Ubicación del CBC



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R.

La ruta de 2.472 kms. de extensión une los puertos de Coquimbo en Chile con el Puerto de Porto Alegre en Brasil, traspasando las entidades territoriales, o unidades administrativas (UA) de la IV Región de Coquimbo en Chile, las provincias de San Juan, La Rioja, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos y Corrientes en Argentina y el Estado de Rio Grande do Sul en Brasil. Estas ocho UA están subdivididas en 608 unidades territoriales inferiores denotando un alto grado de complejidad y diversidad territorial, siendo el estado de Rio Grande do Sul el más fragmentado territorialmente con 467 unidades inferiores, mientras que el resto de las UA se subdividen en un promedio de 20 unidades territoriales inferiores. Debe aclararse en este punto que la división político

administrativa difiere entre los países, tanto en jerarquía, nombre y atribuciones políticas. La Figura 2-2 muestra un sistema de división territorial para cada uno de los países, en adelante se considera a la división de Región en Chile, Provincia en Argentina y Estado en Brasil como unidad territorial comparable, a su vez se considera equivalente a la comuna en Chile, el Municipio en Argentina y la Microregión en Brasil como unidades territoriales inferiores.

Existe en Argentina una clasificación adicional: las regiones integradas, si bien no tiene carácter administrativo están formalmente constituidas por los respectivos tratados interprovinciales y tienen un sentido funcional estratégico, puesto que todos los miembros de una región integrada poseen el tamaño y la escala adecuada para funcionar como una unidad operativa en la economía internacional. De las cuatro regiones constituidas, el CBC abarca completamente la Región Centro (Cordoba, Santa Fe y Entre Ríos) y dos provincias de la Región de Cuyo (San Juan y La Rioja).

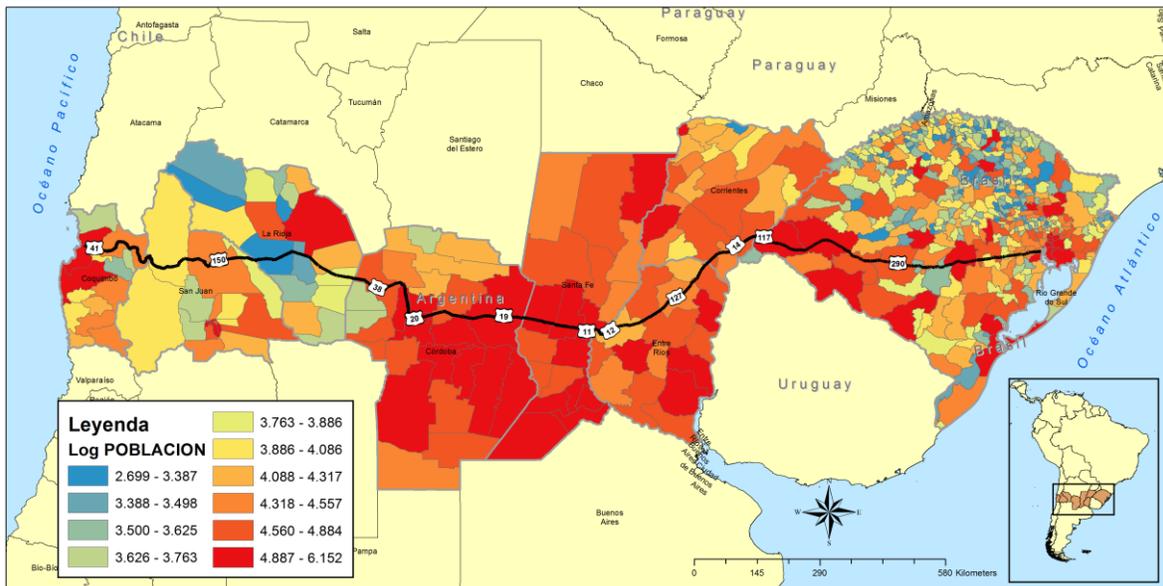
Figura 2-2 División Política de las UA



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R.

En términos poblacionales, el CBC consta de 21.243.301 habitantes situados heterogéneamente en el territorio, encontrándose un 51% de la población en el estado de Rio Grande do Sul, un 4,6% en las provincias argentinas del CBC, y un 3% en la Región de Coquimbo.

Figura 2-3 Distribución Poblacional de las UA



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

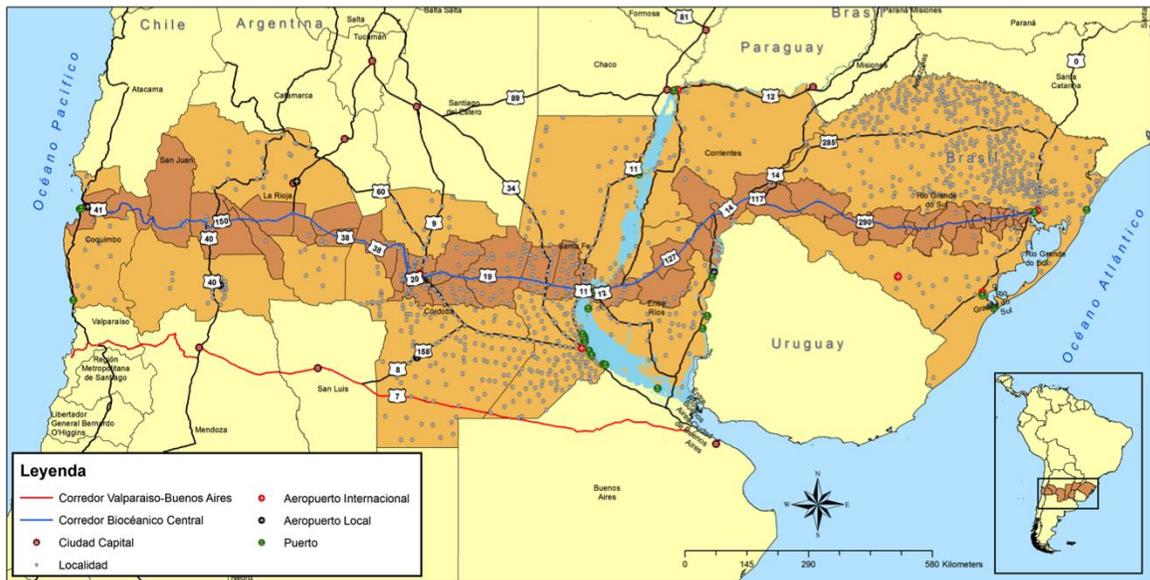
Un análisis de la distribución poblacional permite denotar algunos elementos relevantes. Primero, las unidades espaciales vinculadas a las ciudades capitales en todas las UA son zonas altamente pobladas y con un alto nivel de densidad poblacional. Segundo, la región centro argentina (Cordoba, Santa Fe y Entre Ríos) representa un área con un alto potencial de negocios, ya que el 77% de los municipios que la componen se ubican en los rangos de mayor cantidad de habitantes. Esto puede notarse en la Figura 2-3 donde se observa la distribución geográfica de la población en logaritmos¹ dividida en 10 rangos, utilizando cortes naturales (jenks) para su generación a fin de agrupar de mejor manera los valores similares y maximizar las diferencias entre clases.

El Corredor representa el 8,0% del territorio y el 8,3% de la población de los tres países. El CBC presenta para Chile un mercado potencial de relevancia, puesto que es equivalente a 1,3 veces el territorio y 1,2 veces la población de Chile; mientras que para Argentina representa 0,4 veces su territorio y 0,5 veces la población. En el caso de Brasil es equivalente a 0.1 veces su territorio y población.

La ruta del CBC (Figura 2-4) atraviesa 18 microregiones de Rio Grande do Sul, 25 municipios argentinos y 3 provincias chilenas. Además, se encuentra cercana a 19 localidades en Brasil, 14 en Chile y 221 en Argentina, generando de esta forma una posibilidad directa de integración de los habitantes y una expansión de mercado para todas las empresas en los pueblos y ciudades vinculados por la ruta.

¹ Puesto que la población tiende a distribuirse conforme a una distribución de Pareto, se aplica logaritmos a fin de disminuir el peso de los valores extremos.

Figura 2-4 Ruta del CBC



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

La ruta del corredor atraviesa dos pasos fronterizos: el Paso de Agua Negra (PAN) que une la Región de Coquimbo y la provincia argentina de San Juan, y el Paso de los Libres (PdL) entre la provincia argentina de Corrientes y el Estado de Rio Grande do Sul en Brasil. A su vez, cada uno de estos pasos involucra una obra de ingeniería, en el PAN se requiere la construcción de un túnel que permita sortear la barrera natural generada por la cordillera de Los Andes, mientras que en el PdL se requiere la mejora del Puente Internacional Paso de los Libres-Uruguayana permitiendo saltar la barrera impuesta por el río Uruguay.

2.2 INFRAESTRUCTURA DEL CBC

2.2.1 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO VÍA TERRESTRE

Los 2,472 km de extensión de la ruta del CBC comprende en un 65% (1601 km) rutas argentinas, el restante 35% se encuentra mayoritariamente sobre Brasil (621 km) y Chile (250 km).

El Corredor está compuesto en Chile por la RN 5 CH desde la ciudad y puerto de Coquimbo en el Pacífico hasta la ciudad de La Serena, desde allí conecta con la RN 41 CH hasta hasta la frontera con Argentina, continuando en dicho país por la RN 150 que atraviesa San Juan y conecta en el límite de las provincias de La Rioja y Córdoba con la RN 38. Luego, desde el límite con la provincia de Santa Fe continúa por la ruta RN 19 hasta su capital homónima, para seguir por la RN 127 desde el otro lado del Río Paraná hasta la RN 14, luego se conecta con la RN 117 la cual termina en el Puente Internacional Paso de Los Libres – Uruguayana en la frontera con Brasil. Desde el límite,

la ruta brasileña RN 290 Rodovía Osvaldo Aranha conecta directamente con la ciudad y puerto de Porto Alegre en el Atlántico.

La Tabla 2-1 muestra las distancias principales entre Porto Alegre y Coquimbo denotando las rutas involucradas en cada tramo. En la Figura 2-5; **Error! No se encuentra el origen de la referencia.** es posible notar que el CBC posee un alto nivel de conectividad con su entorno, mediante la RN 116 de Brasil es posible vincularse con la ciudad de Sao Paulo, mediante la RN 11 Argentina es posible conectar a la ciudad de Buenos Aires hacia el sur y Asunción en el Paraguay hacia el norte. Mediante la combinación de las rutas RN 14 Argentina y las RN 1 y 2 de Uruguay es factible conectarse con la ciudad de Montevideo².

El recorrido de la ruta RN 9 permite comunicarse desde Córdoba con Bolivia, a su vez realizando la combinación con la RN 60 permite generar un desvío hasta el paso de San Francisco en la Región chilena de Atacama. Adicionalmente, el CBC también posee la posibilidad de conectarse con el Norte y el sur de Argentina en la zona precordillerana mediante la RN 40 y el norte y el sur de Chile mediante la RN 5. Estas conexiones fueron identificadas teniendo en cuenta sólo las principales rutas planteadas por la Iniciativa para la Integración de la Infraestructura Regional Suramericana (IIRSA), sin embargo, analizando sólo estas rutas es posible notar que la principal ventaja del CBC es su ubicación sobre el paralelo 30° ya que le permite conectarse con el resto del MERCOSUR, haciendo que el impacto del corredor no sea meramente localizado a los estados miembros.

Figura 2-5 Conectividad Terrestre del CBC



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

²Esta ruta no es graficada en la Figura 2-5 puesto que Uruguay no está incluido en los países a analizar en el Estudio.

Tabla 2-1 Distancias principales: Brasil - Argentina y Chile

Tramo	Ruta Nacional (RN)	Distancia en km
Porto Alegre (Br) - Uruguayana (Br)	RN 290	631,9
PDL (Arg.) - Paraná	RN 117 – RN 14 - RN 127 - RN 12	426
Santa Fe - Córdoba	RN 19	349
Córdoba - Patquía	RN 38	422
Patquía - Lmte. Internacional (Arg.)	RN 150	386
Lmte. Internac.- Coquimbo (Ch)	RN 41 – RN 5	250

Fuente Dirección de Vialidad Nacional, Argentina; Subsecretaría de Turismo de la Provincia de San Juan.

2.2.1.1 EL ESTADO DE LA VIAS TERRESTRES EN EL CBC

Dado que gran parte de la vinculación depende del estado de las rutas y teniendo en cuenta la información provista por las direcciones de vialidad argentinas, chilenas y brasileras, a continuación se presenta el estado de la condición actual de las distintas rutas vinculadas al CBC. La Figura 2-6 muestra de forma gráfica que el 94.21% del trayecto del CBC se encuentra pavimentado, quedando una parte minoritaria con trabajos asociados al mejoramiento de las rutas. A continuación se realiza un análisis por país de cada una de las rutas involucradas en el CBC.

Figura 2-6 Estado de las rutas del CBC



Fuente: Elaboración propia Proyectos FIC-R

2.2.1.1.1 SITUACIÓN ACTUAL DE TRAMOS EN CHILE.

Una parte del tramo chileno con respecto al corredor corresponde a la Ruta D-41 (Ruta Internacional Gabriela Mistral) que une el Paso de Agua Negra y el Complejo Fronterizo Juntas del Toro, con el Valle del Elqui y las ciudades de La Serena y Coquimbo. Del recorrido total de 235 Km de la ruta, el 80% esta con pavimento, el restante es ripio consolidado aunque ya están vigentes proyectos de pavimentación para estos tramos.

Tabla 2-2 Estado de la Ruta D-41, Región de Coquimbo, Chile

Provincia	Tramos	Estado
Elqui	Ruta D-41 (Ruta Internacional Gabriela Mistral) – Juntas del Toro (Km 147.560)	Pavimentada
	Juntas del Toro (Km 147.560) – Puente Camarón (Km 162.660)	Enripiada - Pavimentación en proyecto
	Puente Camarón (Km 162.660) - Embalse La Laguna (Km 176.415)	Enripiada - Pavimentación en proyecto
	Tramo La Laguna (Km 176.415) hasta el Llano Las Liebres (Km 199.135)	Enripiada - Pavimentación en proyecto

Fuente: Dirección de Vialidad, Chile.

2.2.1.1.2 SITUACIÓN ACTUAL DE TRAMOS EN ARGENTINA

Durante los últimos 5 años las obras de expansión o reparación viales han mejorado el estado de las carreteras asociadas al CBC, encontrándose pavimentado el 93% del trayecto. Destaca entre esas la obra asociada a la RN 150 considerada como la "Obra Vial del año 2013" por la Asociación Argentina de Carreteras, en base a los trabajos de pavimentación de alrededor de 85 kilómetros de extensión que atraviesan toda la provincia de San Juan. A continuación se presenta en forma detallada el estado en base a lo declarado por la Dirección de Vialidad Argentina y el nivel de conectividad con otros territorios a partir de las rutas argentinas asociadas al CBC.

2.2.1.1.2.1 RN 150

La RN 150 es una ruta asfaltada que se encuentra al sur de la Provincia de La Rioja y en el centro norte de la Provincia de San Juan. En su recorrido de 389 kilómetros une la RN 38 en el km 356, en la localidad de Patquía, con el Paso de Agua Negra.

Actualmente, con las obras finalizadas del tramo de un poco más de 120 kilómetros, se busca unir el Parque Provincial Ischigualasto con el Departamento Jáchal, pero aún falta por construir unos 30 km entre el límite de los departamentos Valle Fértil y Jáchal y el paraje Punta del Agua.

Tabla 2-3 Estado de la Ruta Nacional N° 150, Provincia de San Juan y La Rioja, Argentina.

Provincia	Tramos	Estado
La Rioja	Empalme Ruta Nac. N° 38 - Límite con San Juan	Pavimentada
San Juan	Límite c/La Rioja – Ischigualasto	Pavimentada
	Empalme Ruta Nac.N° 40 - Jachal Km 223 - Km 236	Pavimentada
	Las Flores - Arrequintin km 296 - Km 333	Pavimentada
	Arrequintin - Lte. Con Chile Km 333 - Km 389	Enripiada.
	Rodeo (km 273) - Las Flores (Km 296)	Pavimentada.
	Jachal (Km 233) - Rodeo (Km 273)	Pavimentada.
	Tramo Ischigualasto Km.106 - Huaco Km.191	Pavimentada

Fuente: Dirección de Vialidad, Argentina.

Cabe señalar que el tramo de 54 km entre Arrequitín y el límite internacional con Chile, es el tramo de mayor longitud sin pavimento en la parte argentina del CBC.

2.2.1.1.2.2 RN 38

La RN 38 es una carretera pavimentada que une las provincias de Córdoba, La Rioja, Catamarca y Tucumán. Comienza al oeste de la capital de Córdoba y pasa por las capitales de las otras provincias mencionadas. Actualmente, se han realizado obras a la altura de la provincia de Tucumán en el marco del Programa de Infraestructura para el Norte Grande de Argentina, donde se busca mejorar la conexión entre San Miguel de Tucumán y Alberdi, al sur de la provincia, a fin de promover la producción provincial y regional mediante una vía eficaz para el traslado de mercancías.

Tabla 2-4 Estado de la Ruta Nacional N° 38, Provincia de Córdoba, Tucumán y La Rioja, Argentina.

Provincia	Tramo	Tipo Calzada
Córdoba	Emp RN 20 - Villa Carlos Paz	Pavimento
	Villa Carlos Paz - Cruz del Eje	Pavimento
	Cruz del Eje - Lte. C/La Rioja	Pavimento
La Rioja	Límite con Córdoba - Chamental	Pavimento
	Chamental - Patquia	Pavimento
	Patquia - La Rioja	Pavimento
	La Rioja - Bazan	Pavimento
	Bazan - Límite con Catamarca	Pavimento

Fuente: Dirección de Vialidad, Argentina

2.2.1.1.2.3 RN 19

La RN 19 es una ruta argentina que une las provincias de Santa Fe y Córdoba. Desde el empalme con la RN 11 en Santo Tomé hasta el empalme con la RN 9 en Córdoba, recorre 337 kms. totalmente asfaltados. Actualmente se encuentra concesionada a VIAL 3 S.A..

2.2.1.1.2.4 RN 12

La RN 12 es una carretera que comunica a la región mesopotámica con el resto del país. Une las provincias de Misiones, Corrientes y Entre Ríos con la de Buenos Aires, con un recorrido que sigue mayormente al margen este de la totalidad del tramo argentino del río Paraná. Tiene una extensión de 1580 kilómetros, totalmente asfaltados.

Tabla 2-5 Estado de la Ruta Nacional N° 12, Provincia de Entre Ríos, Argentina.

Provincia	Tramo	Estado de la Calzada
Entre Ríos	Paraná - Cerrito	Pavimento Asfáltico
	Cerrito - Emp. RN 127	Pavimento Asfáltico

Fuente: Dirección de Vialidad, Argentina

2.2.1.1.2.5 RN 127

La RN 127 es una carretera argentina, que une las provincias de Entre Ríos y Corrientes. Desde que nace en el km 497 de la RN 12 (a 61 km al noreste de Paraná) hasta que muere, en la intersección con las rutas nacionales 14 y 119 en el paraje Cuatro Bocas, recorre 260 kms. totalmente pavimentados desde 1997, cuando se ejecutó el tramo desde Federal hasta el empalme con la RN 14.

Tabla 2-6 Estado de la Ruta Nacional N° 127, Provincia de Corrientes y Entre Ríos, Argentina.

Provincia	Tramo	Estado de la Calzada
Corrientes	Limite con la provincia de Entre Ríos (Río Guayquiraró)// Empalme RN 14 y 119 (Cuatro Bocas)Pk (292,24-324,25)	Pavimentada-Calzada Única
Entre Ríos	Emp. R. Nac. N° 12 - Emp. R. Prov. N° 6	Pavimento Asfáltico
	Emp. R. Prov. N° 6 - Federal	Pavimento Asfáltico
	Federal - La Hierra	Pavimento de Hormigón
	La Hierra - Lte. c/Corrientes	Pavimento de Hormigón

Fuente: Dirección de Vialidad, Argentina

2.2.1.1.2.6 RN 14

La RN 14 no forma parte de los tramos involucrados en el CBC, sin embargo, constituye la principal vía de conexión carretera con el MERCOSUR (Brasil y Uruguay). Es una de las vías más transitadas del país, con un flujo que combina automóviles, buses y camiones.

A lo largo de la RN 14, en el kilómetro 147 se intercepta la Ruta Nacional N° 117 (asfaltada), de acceso a Paso de los Libres y después de 13 kilómetros se accede al puente.

De forma general, el tránsito en la RN 14 supera los 3.600 vehículos por día, mientras que en la RN N° 117 supera los 3.500, siendo el tránsito pesado más del 50% del total en ambas rutas.

Las últimas obras en ejecución en la ruta RN 14 se refieren a la Autovía Gualeguaychú - Paso de Los Libres, la cual con una extensión de 507 kilómetros, permitirá duplicar la capacidad de tránsito de la ruta y mejorar la seguridad vial de los usuarios, propiciando un tránsito más fluido y que promueva el desarrollo de la industria, el sector agrícola y los servicios en las provincias de Entre Ríos y Corrientes.

2.2.1.1.2.7 RN 117

La RN 117 se encuentra en el departamento de Paso de los Libres, en el sudeste de la provincia de Corrientes. Desde que nace en el kilómetro 496 de la RN 14 hasta que muere, en el Puente Internacional Agustín P. Justo - Getulio Vargas (que cruzando el río Uruguay, une las ciudades de Paso de los Libres y Uruguayana, en Río Grande do Sul, Brasil) recorre 12,9 kms. totalmente asfaltados.

Tabla 2-7 Estado de la Ruta Nacional N° 117, Provincia de Corrientes, Argentina.

Provincia	Tramo	Estado de la Calzada
Corrientes	Emplame RN 14 (Acceso al Paso de los Libres) // Acceso al Aeropuerto PK (0,00-8,06)	Pavimentada-Autovia
	Acceso al Aeropuerto // Puente Internacional (Limite con la Republica de Brasil) PK (8,06-12,88)	Pavimentada-Calzada Unica

Fuente: Dirección de Vialidad, Argentina

2.2.1.1.3 SITUACIÓN ACTUAL DE TRAMOS EN BRASIL

2.2.1.1.3.1 RUTA BR-290 URUGUAIANA

La ruta BR-290 cuyo nombre oficial es Rodovia Osvaldo Aranha, es una carretera federal que inicia en el municipio de Osório y recorre el estado de Rio Grande do Sul hasta Uruguaiana, en la frontera con Argentina. Cuenta con un tramo de autovía, el cual se extiende desde Osório hasta Porto Alegre. Este tramo, de tráfico intenso, cuenta con dos peajes (en Gravataí y Santo Antônio da Patrulha) y tres carriles en cada sentido.

La BR-290 junto a las rutas BR-101 y BR-376 forman parte del corredor rodoviario Curitiba (Paraná) - Porto Alegre (Rio Grande do Sul), de una extensión de 726 kms.

Según los resultados de la Encuesta de Carreteras en Brasil (Confederación Nacional de Transporte, 2014), la ruta BR-290 se encuentra pavimentada y en buen estado, con algunos problemas de señalización.

Tabla 2-8 Estado de la BR-290 según Encuesta de Carreteras CNT, Brasil. 2014.

Carretera	Extensión (km)	Estado general	Pavimento	Señalización
BR-290	738	Bueno	Bueno	Regular

Fuente: Confederación Nacional de Transporte, Brasil

De forma general, a lo largo del estado, las condiciones de la infraestructura vial indican que existe desgaste en las carreteras y que muchas rutas se encuentran en malas condiciones, regulares o desgastadas.

Tabla 2-9 Estado de la infraestructura de carreteras Rio Grande do Sul. 2014

Rio Grande do Sul	Estado (km)	General	Extensión (km)	Pavimentada	Señalización (km)
Óptimo	302		2721		388
Bueno	2386		1244		2437
Regular	4319		3491		3942
Malo	1021		678		1034
Muy Malo	267		161		494
	8295		8295		8295

Fuente: Confederación Nacional de Transporte, Brasil

Tabla 2-10 Estado de las carreteras y el pavimento en Rio Grande do Sul, Brasil. 2014

Tipo Carretera / Extensión	km	%
Pista doble calzada	398	4,8
Pista doble calzada con barrera central	70	0,8
Pista doble calzada con banda central	103	1,2
Vía simple doble sentido	7724	93,2
Total	8295	100
Condición Pavimento		
Perfecto	787	9,5
Desgastado	4258	51,3
Parchado	3113	37,5
Con agujeros, mal estado	137	1,7
Total	8295	100

Fuente: Confederación Nacional de Transporte, Brasil

2.2.1.2 ASPECTOS RELEVANTES QUE DIFICULTAN LA VINCULACIÓN A TENER EN CUENTA

A partir de los talleres realizados y de la participación en diversos seminarios e instancias de diálogo, se logra determinar un conjunto de aspectos relevantes a tener en cuenta al momento de hablar de la conectividad terrestre del CBC. Cada uno de estos aspectos es un elemento relevante que se debe considerar a fin de eliminar trabas de infraestructura para la generación de negocios.

2.2.1.2.1 ESTADO GENERAL DE LA RUTA

Si bien el 94,21% del corredor está pavimentado, se debe denotar que existen casi 100 km en torno al límite entre Chile y Argentina sin pavimento, constituyéndose en un cuello de botella al momento de generar negocios, no obstante, es de esperarse que esta situación cambie en un corto plazo debido a la existencia de proyectos de pavimentación y a la construcción del túnel.

No obstante, debe realizarse un estudio para generar un estándar de carretera común para toda la ruta, puesto que actualmente el pavimento existente no posee las mismas características en todos los tramos, encontrándose pavimento de hormigón (RN 127 AR) y zonas de pavimento solo con asfalto (RN 12 AR). A su vez, deben evaluarse los flujos y adecuar las calzadas a tal efecto, puesto que existen zonas de calzada única que dificultan en gran medida el transporte de cargas.

2.2.1.2.2 CONECTIVIDAD RN 41 CH CON EL PUERTO DE COQUIMBO

Un elemento importante a considerar es el ordenamiento del flujo de tránsito que surgirá en torno al comercio en el CBC, esto involucra solucionar dos situaciones importantes: primero la movilidad desde la salida del TAN hasta la ciudad de La Serena y segundo, el manejo del flujo de carga hasta el puerto de Coquimbo, dado que este traslado implica la utilización del tramo interurbano de la RN 5 actualmente con un importante colapso vial.

La solución proporcionada debe ser tal que permita conciliar el flujo de tránsito habitual y un mayor tráfico turístico y de cargas desde el túnel hasta los lugares de destino en la Región. Entre las soluciones propuestas a evaluar se pueden listar las siguientes:

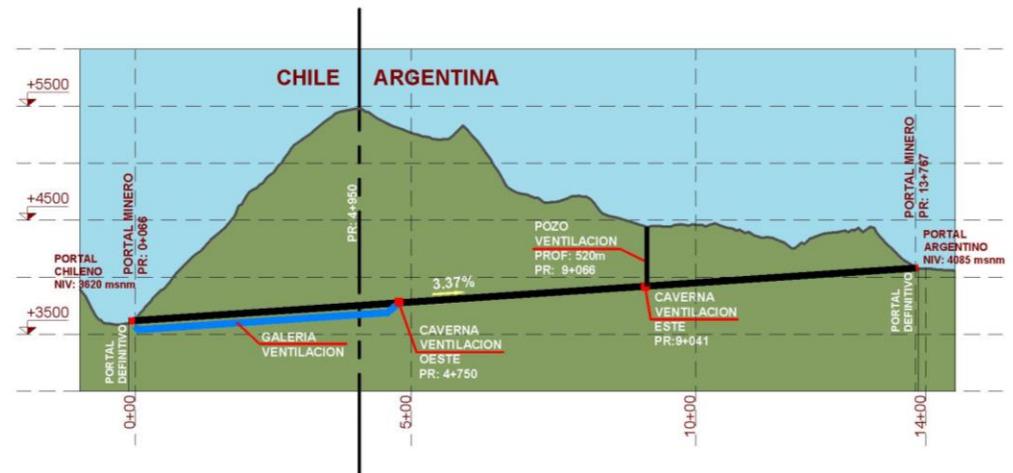
- La reconversión a doble vía de RN 41 CH para poder afrontar el crecimiento del flujo turístico.
- La realización de una ruta alternativa a la RN 41 (sector de Huanta hacia nuevas plataformas portuarias en la comuna de La Higuera) para el transporte de carga.
- Generación de nuevas plataformas portuarias a fin de evitar el traslado de carga dentro de la conurbación.
- La realización de un punto de acopio y consolidación de carga, o un puerto seco, en la zona periférica para luego ser transportada vía ferrocarril al puerto.

2.2.1.2.3 CONSTRUCCIÓN DEL TÚNEL DE AGUA NEGRA

El mayor obstáculo asociado a la conectividad terrestre tiene relación a la barrera natural de la cordillera de los Andes. Para solucionar este problema surge el proyecto del Túnel de Agua Negra, el cual consiste en la construcción de un túnel de 13,9 kms. de longitud en el Paso Internacional de Agua Negra, que unirá la Región de Coquimbo y la Provincia de San Juan, involucrando una inversión aproximada de 1.400 millones de dólares, a ser financiada en un 72% por Argentina y el resto por Chile.

Un perfil logitudinal del túnel Figura 2-7 denota que este se ubicará a una altura aproximada de 4.100 msnm (portal lado argentino) y 3.600 msnm (portal lado chileno) con una pendiente promedio de 3,4%.

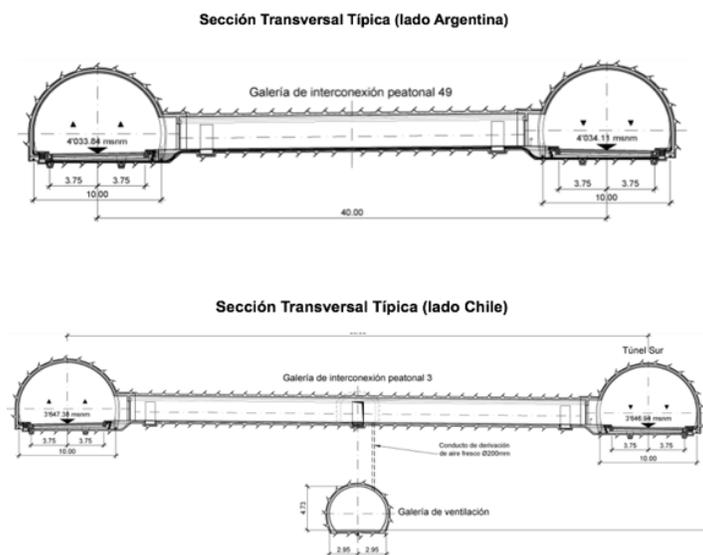
Figura 2-7 Perfil Longitudinal del Túnel



Fuente: EBITAN

La composición básica del proyecto (Figura 2-8) considera dos túneles de doble vía unidireccionales con calzadas de 7,5 m de ancho, con sendos espacios laterales para circulación peatonal y servicios. Los túneles poseen una altura libre de circulación vehicular de 4,80 m, con una separación entre los túneles variable entre los 40 y 50 metros. En el lado chileno se adiciona un túnel más, puesto que la altura de la cordillera no permite la ventilación vía perforación vertical, a diferencia del lado argentino, por lo tanto la ventilación del lado chileno se realizaría de forma subterránea mediante este tercer túnel. La ventilación queda configurada entonces como pozo vertical de ventilación en territorio argentino de 535 m. de altura de excavación y 4,5 m. de diámetro interno y una galería de ventilación en territorio chileno de 4,75 km de largo y 36 m2 de sección transversal.

Figura 2-8 Ingeniería Básica del proyecto



Fuente: Presentacion Seminario Tuenl Agua Negra. Vialidad Argentina.

El proyecto del Túnel de Agua Negra se compone de las siguientes obras subterráneas

- Galerías peatonales de conexión entre túneles para emergencias, separadas 250 mts. entre sí, a lo largo de todo el trazado.
- Galerías de interconexión vehicular para emergencias, cada 1.550 mts.
- Centro integrado de control de tránsito para vigilar su seguridad y tener bajo control aspectos esenciales para la circulación como la ventilación sanitaria, la iluminación y la visibilidad interior.
- Sistemas de última generación de detección automática de incidentes, cámaras de televisión y comunicaciones.
- Edificaciones contiguas a los portales para servicios de bomberos y socorristas con los equipamientos necesarios.
- Caminos de acceso de calzadas separadas en la zona de influencia de ambos portales.
- 2 edificios con locales técnicos ubicados a ambos portales entre los falsos túneles, para alojar los equipamientos electromecánicos necesarios para el funcionamiento del Túnel.
- Los edificios de control fronterizo.
- La subestación, el patio de alta tensión y el grupo generador ubicados en las proximidades del túnel
- El Centro de Control Operativo a distancia
- El Centro de Mantenimiento e intervención a distancia.

2.2.1.2.4 CONEXIÓN SANTA FE- PARANÁ

La conectividad entre las provincias de Entre Ríos y Santa Fe está dada a partir del funcionamiento del Túnel Subfluvial "Raúl Uranga – Carlos SylvestreBegniss" (alguna vez llamado Túnel Hernandarias de Saavedra), construido entre los años 1961 y 1969. Este túnel une (por debajo del lecho del río Paraná) la ciudad de Paraná (Entre Ríos) con la isla de Santa Cándida (Santa Fe).

La longitud aproximada del túnel es cercana a los 4.500 metros, incluyendo las dimensiones de las rampas de acceso y caminos de convergencia. En la actualidad, el túnel solo cuenta con calzadas dispuestas para el paso vehicular, sin embargo, existe la infraestructura base para integrar estas calzadas con una conexión ferroviaria.

El flujo vehicular a través del túnel alcanza aproximadamente los 10.480 vehículos diarios, con un flujo anual que supera los 4 millones de vehículos. En consideración de estas cifras, y de la importancia de la conexión vial entre las dos provincias, se han iniciado los procesos para realizar los estudios y elaborar proyectos de un nuevo enlace vial. La idea del proyecto es la construcción de un puente que deberá ubicarse entre Punta Alvear y Villa Celina (en la provincia de Entre Ríos) el cual contempla que del lado de Santa Fe se ubique un nuevo puerto y un paso de barcazas hacia la Planta Generadora de Electricidad en construcción en Sauce Viejo.

Se planea aprovechar la red vial existente, utilizando parte de la Autovía Santa Fe - Paraná, correspondiente a la RN 168, limitando el tránsito en algunas avenidas a fin de restringir el paso de tránsito pesado por la zona urbana y evitar el nudo vial que converge al puente Oroño, en la capital de Santa Fe. Además, como parte del proyecto, la calzada toda la nueva vinculación interprovincial será pavimentada, con dos calzadas de circulación por sentido de tránsito.

2.2.1.2.5 TRAMOS DE LA RN 38 EN CÓRDOBA CON DEFICIENCIA Y PRIMEROS 150 KMS. DE RN 290 BR

Durante la realización del taller en la provincia de Santa Fe en la Gira de Octubre de 2014 realizada en la Bolsa de Cereales de Santa Fe, se encuentra una discrepancia entre lo declarado en las distintas direcciones de vialidad. Particularmente se denotan dos cuellos de botellas: el primero asociado a los primeros 150 km de la RN 290 de Brasil entre los tramos de Uruguayana y Tacuarembó donde se encuentran en mal estado el pavimento, dificultando el tránsito de cargas, y el segundo, asociado al mal estado de la RN 38 y la zona rutera del norte de Córdoba que se encuentran transitables pero con pavimento en mal estado dificultando la fluidez de mercadería.

2.2.1.2.6 INFRAESTRUCTURA DEL PASO DE LOS LIBRES

Los inconvenientes del Paso de los Libres se encuentran en las deficiencias estructurales, falta de coordinación, e importantes demoras. El lado argentino del paso está en buenas condiciones, aunque con mucha congestión. El puente, en muy malas condiciones, sólo tiene una vía de circulación para cada dirección, lo que causa embotellamientos.

En cuanto a la infraestructura para el control de servicios de carga, el recinto aduanero argentino se localiza en el acceso al puente y recibe el nombre de Complejo Terminal de Cargas (COTECAR), y tiene una capacidad para albergar más de 600 camiones.

La infraestructura vial interna está muy deteriorada. El cerco perimetral se encuentra en muy malas condiciones, lo que atenta contra la seguridad de las mercaderías, vehículos y personas. No se dispone de oficinas para los despachantes de aduana y parece presentar cierta carencia de servicios adecuados para los transportistas. Existe un solo portón de salida que no discrimina entre tránsitos, importaciones y lastre, lo que causa situaciones que muchas veces demandan más tiempo que la realización de los controles. Si bien la capacidad de las playas es grande, el COTECAR no asigna una cochera determinada a los vehículos que ingresan, lo que genera desorden e ineficiencia.

La infraestructura desde el lado brasilero cuenta con un complejo de oficinas y pequeña playa denominado BR 290 (ubicado a un costado del puente) desde donde los camiones que ingresan a Brasil siguen, con un tránsito aduanero simplificado, hasta la Estación Aduanera de Interior (EADI) ubicada a unos 3 kms. hacia el interior del Brasil. Cuenta con muy buena infraestructura y equipamiento para la realización de los controles aduaneros y sanitarios, y un eficiente vínculo informático con la Receita Federal. Los despachantes de aduana cuentan con oficinas y servicios

apropiados. El predio (de 14 hectáreas aproximadamente), cuenta con capacidad para más de 600 camiones.

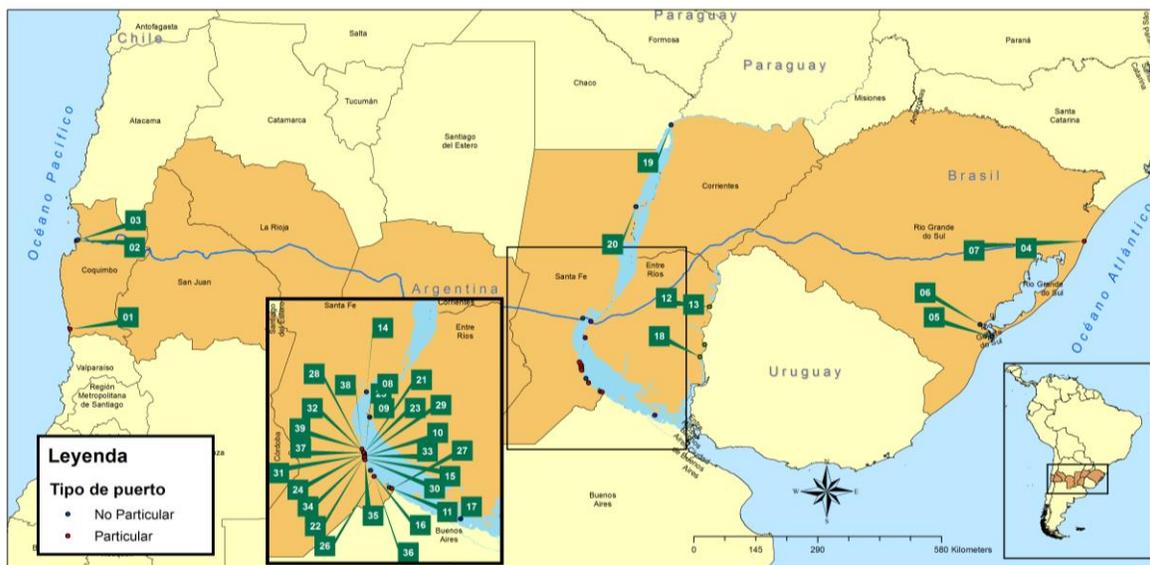
2.2.2 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO POR VÍA MARÍTIMA

Un punto importante a considerar para el Corredor Bioceánico es la importancia, características y ubicación de los puertos dentro del territorio. En base a recopilación de los distintos organismos nacionales e informaciones de centros de transporte marítimos es posible identificar al menos 38 puertos a lo largo del territorio del corredor que se encuentran plasmados en la Figura 2-9 y la Tabla 2-11.

Los puertos identificados no se encuentran distribuidos de forma uniforme en el territorio, 3 están situados en la Región de Coquimbo, 4 en el Estado de Rio Grande do Sul y 32 en la zona litoral Argentina de las provincias de Corrientes, Entre Ríos y Santa Fe. A su vez, es mayor la existencia de puertos fluviales, los cuales corresponden al 89% del total, en el caso de Argentina el 100% de los puertos se encuentran en la ribera del Río Paraná (29 puertos) y Río Uruguay (3 puertos). Chile no presenta puertos fluviales, mientras que Brasil cuenta con 2, uno situado en Lago Dos Patos/Canal Sao Gonçalo y otro en Lago Guaiba; además del caso especial del puerto de Rio Grande que es considerado Marítimo Fluvial.

Un elemento relevante es que el 55% de los puertos están para uso exclusivo de empresas, y el 100% de estos se encuentran situados en el litoral argentino. Los puertos de mayor tamaño en cuanto a tráfico y tamaño de corredor son los puertos de Rio Grande, Coquimbo, Rosario, y el Complejo Portuario San Lorenzo-Puerto de San Martín.

Figura 2-9 Puertos del CBC



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R

Tabla 2-11 Puertos del CBC por tipo y condición de uso

Puerto	Nombre	Región	Marítimo// Fluvial	Condición de uso
1	Terminal Punta Chungo	Coquimbo	Marítimo	Particular
2	Bahía Herradura Guayacán	Coquimbo	Marítimo	Particular
3	Coquimbo	Coquimbo	Marítimo	Público-privado
4	Tramandai	Rio Grande Do Sul	Marítimo	Particular
5	Rio grande	Rio Grande Do Sul	Marítimo/ fluvial	Público
6	Pelotas	Rio Grande Do Sul	Fluvial	Público
7	Porto alegre	Rio Grande Do Sul	Fluvial	Público
8	Paraná	Entre Ríos	Fluvial	Público
9	Diamante	Entre Ríos	Fluvial	Público
10	Puerto San Martin	Santa Fe	Fluvial	Público-privado
11	Villa Constitución	Santa Fe	Fluvial	Público-privado
12	Concordia	Entre Ríos	Fluvial	Público
13	Colon	Entre Ríos	Fluvial	Público
14	Santa fe	Santa Fe	Fluvial	Público
15	San Lorenzo	Santa Fe	Fluvial	Público
16	Rosario	Santa Fe	Fluvial	Público
17	Puerto Ibicuy	Entre Ríos	Fluvial	Privado(*)
18	Concepción del Uruguay	Entre Ríos	Fluvial	Público-privado
19	Puerto Corrientes	Corrientes	Fluvial	Público
20	Puerto Reconquista	Santa Fe	Fluvial	Público-privado
21	Terminal 6 S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
22	La Plata Cereal S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
23	Punta Alvear S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
24	Cargill S.A. Comercial e industrial	Santa Fe	Fluvial	Particular
25	Asociación De Cooperativas Argentinas A.C.A. Coop. Ltda.	Santa Fe	Fluvial	Particular
26	S.A.C. De Exportación Y Financiera Louis Dreyfus Y Compañía Limitada.	Santa Fe	Fluvial	Particular
27	"Acindar" Industria Argentina De Aceros S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
28	Minera alumbarrera limitedsuc. Bs.As.	Santa Fe	Fluvial	Particular
29	Alfred C. Toepfer International S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
30	Vicentin S.A.I.C	Santa Fe	Fluvial	Particular
31	Nidera S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
32	Resinfor Metanol S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
33	Alfred Toepfer International Argentina S.R.L.(ex Tradigrain S.A.)	Santa Fe	Fluvial	Particular

Puerto	Nombre	Región	Marítimo// Fluvial	Condición de uso
34	Esso Sociedad Anonima Petrolera Argentina	Santa Fe	Fluvial	Particular
35	Molinos Rio De La Plata S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
36	S.A.C. De exportacion y financiera lousidreyfus y compañía limitada (ampliacion dto. 687/97)	Santa Fe	Fluvial	Particular
37	Noble Argentina S.A.	Santa Fe	Fluvial	Particular
38	DreyfusTimbúes (muelle de barcazas)	Santa Fe	Fluvial	Particular

(*) El puerto de Ibicuy se encuentra en reconstrucción luego de hundirse un muelle el 17 de julio de 2011, actualmente está a cargo de TISA, empresa responsable del accidente .

Fuente:Elaboración propia en base adatos de la Subsecretaria de Puertos y Vias Navegables (Argentina), Servicios Portuarios S.A. y Terminal Puerto Rosario S.A.(Argentina), Empresa Portuaria de Coquimbo (Chile), Secretaria de Infraestructura y Logística (Estado de Rio Grande do Sul, Brasil), Agência Nacional de Transportes Aquaviários - ANTAQ (Brasil).

La Tabla 2-12 muestra una marcada especialización de los puertos, mientras los puertos brasileños trabajan con cargas de tipo industrial y químico, el puerto de Coquimbo trabaja con cargas y embarques de minerales y frutas, y los puertos fluviales de las provincias argentinas trabajan con el rubro Cerealero, Oleaginoso, Petrolero, Químico y Petroquímico y Mineral con cargas similares entre ellos.

Tabla 2-12 Puertos del corredor según tipo de puerto, tipo de carga y capacidad de almacenaje de carga.

Puertos	Tipo de carga	Almacenaje (toneladas)	
		Sólido	Líquido
Coquimbo	Fruta, Concentrado de Cobre, Trigo, Prod. Industriales, Manganeso, Pesca Fresca	33.000	
Rio Grande	Maderas, Cuero, Prod. Químicos, Maquinaria Agrícola, Granos, Carga general, Automotriz, Tabaco	734.500toneladas para carga general y 48.400 TEU de almacenaje estático	
Pelotas	Cereales, granos	27.000	
Tramandai	Petróleo, combustibles	-	
Colon	Uso recreativo, náutico/deportivo	-	
Concepción del Uruguay	Madera, Cereales y Granos, Combustibles, Minerales.	32.000	
Concordia	Solo transporte de pasajeros.	-	
Diamante	Cereales, Granos, subproductos	317.000	
Paraná	No activo- Inoperabilidad	-	
Ibicuy	Maderas, granos, subproductos y productos forestales	80.000	
Villa Constitución	Granos, Minerales y Acero	261.000	26.200
Rosario	Cereales, Granos, Subproductos, Aceites, Fertilizantes, Minerales	2.360.930	163000
San Lorenzo-San Martín	Cereales, Oleaginosas, Químico, Petroquímico, Petroleros, Minerales	3.892.000	474.700
Santa Fe	Granos, Subproductos, Aceites y Azúcar	65.000	

Puertos	Tipo de carga	Almacenaje (toneladas)	
		Sólido	Líquido
Puerto Corrientes	Carbón vegetal, Maderas de palo santo, Troncos descortezados de palo santo, Miel de abejas, Punto de abastecimiento de combustible.	20.000	
Puerto Reconquista	Semillas de girasol, Soja, Algodón, Aceites y Subproductos Oleaginosos, Arena y Piedras	1.010	3.000.000 litros

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (Argentina), Servicios Portuarios S.A. y Terminal Puerto Rosario S.A. (Argentina), Corrientes Exporta, Instituto de Fomento Empresarial (Argentina), Empresa Portuaria de Coquimbo (Chile), Secretaría de Infraestructura y Logística (Estado de Rio Grande do Sul, Brasil), Agência Nacional de Transportes Aquaviários - ANTAQ (Brasil), Petrobras Transporte S.A (Brasil).

A partir de la Tabla 2-13 es posible notar la mayor preponderancia del puerto Rio Grande de Brasil en cuanto a movimiento, movilizándolo más de 600,000 TEU³ al año, mientras que el puerto de Coquimbo moviliza entre 1.823 y 4.674 TEU al año; mostrando un comportamiento más volátil respecto al movimiento de contenedores que el puerto brasileño.

Tabla 2-13 Movimiento Contenedorizado, en TEU de los puertos de tipo marítimo en el Corredor. Período 2008-2012.

Puertos	TEU 2008	TEU 2009	TEU 2010	TEU 2011	TEU 2012	TEU 2013
Coquimbo (Chile)	2.462	4.674	-	1.823	-	-
Rio Grande (Brasil)	601.580	629.586	647.188	618.039	611.133	626.095
Tramandai (Brasil)	-	-	-	-	-	-

Fuente: CEPAL, Naciones Unidas.

2.2.2.1 MOVIMIENTO DE CARGA EN LOS PUERTOS

2.2.2.1.1 PUERTOS ARGENTINA

El Puerto de Rosario es uno de los puertos más importantes para la exportación de granos y subproductos, donde, según la Cámara de Comercio de Rosario, del total de los productos agropecuarios exportados por Argentina, el 75% son enviados al exterior a través de las terminales del Gran Rosario. En el año 2012, la capacidad operativa del puerto estuvo cercana a los 2 millones de toneladas, y para el año siguiente se aumentó esa cifra en un 50%. El puerto cuenta con acceso vial, fluvial, y servicios de ferrocarril, y tiene una extensión de 15 kms. a lo largo del río frente a la ciudad del mismo nombre. Otra característica importante del puerto de Rosario, es que en sus terminales se encuentran las zonas francas cedidas a las Repúblicas de Bolivia y Paraguay.

³ Las siglas TEU acrónimo del término en inglés Twenty-foot Equivalent Unit, representa una unidad de medida de capacidad inexacta del transporte marítimo expresada en contenedores. Una TEU es la capacidad de carga de un contenedor normalizado de 20 pies (6,1 m).

Tabla 2-14 Productos principales embarcados, en toneladas, Puerto de Rosario, Argentina. Período 2008-2013

Productos	2008	2009	2010	2011	2012	2013
	Toneladas					
Trigo	577.316	108.201	235.872	446.128	925.945	160.207
Maíz	1.043.613	552.959	1.585.082	1.056.683	1.248.084	1.947.421
Sorgo	343.848	202.198	359.533	611.814	950.032	384.966
Soja	529.940	312.037	850.328	1.022.233	524.291	217.999
Cebada	19.321	-	-	-	-	21.671
Total Terminal Granelera	2.514.038	1.175.395	3.030.815	3.136.858	3.648.352	2.732.264
Azúcar	173.454	117.519	145.726	46.624	36.688	46.992
Aceites vegetales	123.794	36.330	54.671	109.643	77.518	43.978
Lecitina de soja	-	7.353	11.885	5.753	10.370	1.219
Glicerina	2.000	1.500	9.646	19.519	13.232	3.448
Fertilizantes	5.213	-	17.497	9.185	-	-
Siderúrgicos	-	2.035	1.195	8.766	120.185	7.104
Plomo	-	-	-	14.789	16.365	9.311
Cemento	-	-	16.279	2.304	-	-
Carga general	112	3.338	3.052	869.888	1.592.094	2.846.354
Total Terminal Multipropósito	304.573	168.075	259.951	1.086.471	1.866.452	2.958.406
Totales parciales	2.818.611	1.343.470	3.290.766	4.223.329	5.514.804	5.690.670

Fuente: Ente Administrador Puerto de Rosario

La actividad del puerto en relación al embarque de mercaderías se ha duplicado desde el año 2008 al 2013. Actualmente en las terminales del puerto se embarcan alrededor de 5.6 millones de toneladas de diversos productos, de las cuales un 76% corresponde al terminal granelero y el porcentaje restante a los terminales multipropósito.

Dentro de la diversidad de productos embarcados en el Puerto de Rosario, los embarques de carga de tipo granelero son los principales. Los embarques del tipo de carga granelero correspondieron en promedio en el período a 2.706.287 toneladas, concentrando el primer lugar de porcentaje de carga exportada del total embarcado por el puerto. Los productos principalmente exportados por el Puerto de Rosario son los cereales, especialmente el maíz, el trigo, la soja y el sorgo. De los otros productos que salen por el puerto se destaca el azúcar y los aceites vegetales.

Los puertos fluviales más importantes, en términos de tamaño, servicios, e importancia relativa para el comercio, son los puertos de San Lorenzo y San Martín, que forman el Complejo Portuario San Lorenzo-Puerto General San Martín, El Complejo Portuario San Lorenzo-San Martín agrupa terminales de embarques y muelles privados del rubro cerealero y oleaginoso, petrolero, químico y petroquímico, y mineral, donde cada terminal cuenta con distintas características según la entidad operadora de cada muelle. Cuenta con almacenaje para granos, cereales, aceites,

productos químicos, productos petroquímicos, productos petroleros, y productos minerales. Tiene acceso ferroviario, carretero, fluvial y aéreo (helipuerto). Desde el complejo sale el 39% de las exportaciones totales de cereales y soja de Argentina, el 73% de sus subproductos y el 68% de los aceites.

El resto de puertos fluviales, mantienen condiciones similares en términos de capacidad de almacenaje y en relación a los tipos de carga con los que operan, a excepción de algunos puertos que no operan con cargas de mercancías y productos, que son los puertos de Colón (usado con fines recreativos), Concordia (solo disponible para el transporte de pasajeros) y Paraná que se encuentran en condiciones de inoperabilidad).

2.2.2.1.2 PUERTOS DE COQUIMBO, CHILE

Las exportaciones de la Región de Coquimbo son embarcadas en distintos puertos, de los cuales, tres se localizan dentro de la Región: Puerto de Coquimbo, Puerto de Guayacán y Puerto de Punta Chungo.

Tabla 2-15 Productos principales embarcados, en toneladas. Puerto de Coquimbo, Chile. Período 2010-2013⁴

Productos	2010	2011	2012	2013
Productos	Toneladas			
Uvas, frescas o secas (incluye pasas)	177.925	110.603	51.481	55.399
Min. de cobre y sus concentrados.	131.949	30.255.005 ⁵	414.195	241.497
Min. de hierro y sus concentrados		-	56.615	51.418
Las demás frutas u otros, frescos	-	-	31.593	28.954
Otros Productos	35.170	61.951	121	204
Total	345.044	30.457.593	554.005	377.471

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas, Chile.

Para el Puerto de Coquimbo los embarques de tipo mineral concentran el mayor porcentaje de carga exportada con un promedio de 83% del total sin embargo los embarques de minerales de cobre y sus concentrados los más relevantes. Otros productos que son embarcados en el puerto regional corresponden a las cargas de fruta fresca, en especial las uvas frescas que concentran un 16% del total embarcado. El valor FOB de la carga exportada por vía marítima, a través del Puerto de Coquimbo ascendió a US\$ 844.011.654 en el año 2012.

A partir del año 2012 la concesión del puerto quedó en manos de TPC (Terminal Puerto Coquimbo S.A.), quienes han conseguido resultados importantes en la transferencia de carga, superando las

⁴Valores para el año 2013 solo incluyen información hasta agosto de ese año.

⁵En el mes de mayo de 2011 la fuente presenta un valor de 30.020.390 toneladas asociadas a este transformando el 2011 como un año atípico. <http://diarioeldia.cl/articulo/diciembre-2011-marca-record-envios-desde-region>.

cifras de la concesión anterior (280.000 toneladas promedio para el período 2000-2011), en sus primeros años de operación (770.000 toneladas promedio para el período 2012-2013).

En cuanto a la actividad del puerto, el año 2012 se destacó por el volumen de carga transferida con un total de 750 mil toneladas, un 27,5% más que el año anterior. Esto estuvo dado por el incremento de un 222% de exportación de Hierro y de un 25% más de Concentrado de Cobre, el cual corresponde a la principal carga transferida por el Puerto, con un total de 394.073 toneladas (56,2%). Para el año 2013, el volumen de carga transferida siguió en aumento alcanzando las 788 mil toneladas. El Puerto solo cuenta con acceso por carretera y acceso marítimo. Para los años que siguen, TPC proyecta la construcción de nuevos sitios de atraque y la ampliación de la infraestructura del puerto para alcanzar en el período 2015-2020, volúmenes de transferencia de carga al nivel de los terminales más modernos del país, con proyecciones de 1,4 millones de toneladas de carga transferidas.

El tipo de carga embarcado en el Puerto de Guayacán corresponde principalmente a minerales de hierro y sus concentrados, y el tipo de carga embarcado en el Puerto de Punta Chungo corresponde a minerales de cobre y sus concentrados. Este último puerto concentra, en promedio, más de un 57% del total exportado por la región.

2.2.2.1.3 PUERTOS DE RIO GRANDE DO SUL, BRASIL

El Puerto de Rio Grande, es considerado uno de los puertos más importantes de Brasil para el desarrollo del comercio internacional. Administrado por la Superintendencia do Porto do Rio Grande (SUPRG), cuenta con 9 terminales aduaneras y se encuentra conectado con todas las regiones del estado de Rio Grande do Sul, mediante carreteras y ferrovías y el sistema navegable de las Lagunas de los Patos y Mirim, con sus respectivos ríos. El movimiento de carga estática (TEU) en el puerto tiene pocas variaciones anuales, y para el año 2013, el puerto obtuvo el puesto N°23, y el 4° puesto en Brasil, en el Ranking de Movimiento Contenedorizado de América Latina y el Caribe, hecho por la CEPAL. En términos comparativos por ranking, el puerto estuvo por debajo del Puerto de Santos, São Paulo (2° lugar), el Puerto de Buenos Aires (7° lugar), y el Puerto de San Antonio, Chile (12° lugar).

Tabla 2-16 Productos principales embarcados, en millones de dólares. Puerto Rio Grande, Estado de Rio Grande do Sul, Brasil. Período 2008-2013

Período	Año 2008	Año 2009	Año 2010	Año 2011	Año 2012	Año 2013
Productos	Millones de Dólares					
Tabaco	1.738	1.932	1.653	1.726	2.036	2.123
Soja	1.543	1.855	1.737	2.874	1.927	4.172
Plataformas de perforación o explotación	862	-	-	-	-	4.773
Residuos de la extracción de aceite de soja	681	651	800	1.159	1.134	1.173
Arroz	283	234	147	558	493	371
Carne de ave (Gallos y gallinas)	874	652	698	755	669	797

Período	Año 2008	Año 2009	Año 2010	Año 2011	Año 2012	Año 2013
Aceite de soja	607	258	366	572	418	202
Calzado	739	515	432	296	182	190
Tractores	210	245	161	217	187	143
Trigo y otros	204	48	114	453	486	335
Cueros preparados	163	117	153	144	125	186
Cueros y pieles	15	12	25	23	22	43
Partes y accesorios de vehículos	101	71	77	69	75	59
Maíz	76	29	30	36	24	243
Resto	4.275	3.249	3.744	4.547	4.128	4.426
Total	12.371	9.868	10.136	13.428	11.907	19.236

Fuente: AliceWeb, Brasil

La actividad del puerto de Rio Grande en relación al embarque de mercaderías ha ido en aumento en el período. Actualmente, en las terminales del puerto se embarcan alrededor de 12 millones de toneladas anuales en promedio, donde destacan los embarques de tabaco y soja. Los embarques de tabaco superan los 1.800 millones de dólares en promedio anual, mientras que los segundos se encuentran por sobre los 2.351 millones de dólares.

Otros productos importantes en cuanto a las toneladas de carga, son los residuos provenientes de la extracción de soja y las plataformas de perforación o explotación. En promedio para el período, un 69% del total de exportaciones realizadas por el Estado de Rio Grande do Sul, han sido embarcadas a través del Puerto de Rio Grande.

El Puerto de Pelotas, ubicado en el margen izquierdo del canal São Gonçalo que une las Lagunas de los Patos y Mirim, cuenta con tres almacenes utilizados para carga general y de granos, y con acceso por carreteras, ferrovías, marítimo y fluvial. El Terminal Portuario de Tramandai es de menor tamaño en comparación con los otros puertos del estado considerados. El terminal es operado por Petrobras Transporte S.A. y su actividad esta reducida a operar con barcos que cargan diésel y gasolina provenientes de la refinería Alberto Pasqualini (Refap S.A.) y con barcos que descargan petróleo y sus derivados, para Refap S.A. y la Companhia Petroquímica do Sul (Copesul S/A)⁶.

2.2.3 LA CONECTIVIDAD DEL CBC CON EL ENTORNO POR VÍA AÉREA.

A partir de los datos brindados por los organismos oficiales de transporte es posible identificar 16 aeropuertos en el entorno del corredor (Figura 2-10 y Tabla 2-17). Según la Dirección de Aeropuertos del Ministerio de Obras Públicas de Chile⁷, en la región de Coquimbo se encuentran tres aeropuertos, uno apto para vuelos comerciales y 2 pequeños aeródromos: El Tuqui y

⁶http://www.transpetro.com.br/pt_br/areas-de-negocios/terminais-e-oleodutos/informacoes-portuarias.html

⁷<http://www.aeropuertos.gov.cl/Paginas/default.aspx>

Pichidangui. Por otro lado, el Ministerio del Interior y Transporte de la República Argentina reconoce la existencia de 11 aeropuertos en el territorio del Corredor⁸. En el caso de Rio Grande do Sul se sitúan 4, en base a Infraero (Empresa Brasileira de Infraestrutura Aeroportuaria)⁹, que es controlada por el Ministerio de Transportes do Brasil¹⁰.

Figura 2-10 Aeropuertos del CBC



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R

El único miembro que aún mantiene la administración de los aeropuertos por parte del Estado es Chile. Argentina y Brasil tiene concesionada la administración de los aeropuertos, en el caso de Argentina la empresa encargada es Aeropuertos Argentina 2000 y en Brasil la empresa INFRAERO está a cargo de la administración aeroportuaria. De los aeropuertos considerados, seis cuentan con habilitación internacional, el resto de los aeropuertos solo están habilitados para el transporte de pasajeros y cargas a nivel nacional y regional.

Es posible observar como el tránsito de pasajeros a través de los aeropuertos internacionales supera de forma importante el movimiento de pasajeros en los aeropuertos de cabotaje, siendo el aeropuerto Internacional Salgado Filho en Porto Alegre, el más importante en este ámbito, seguido por el Aeropuerto Internacional Ingeniero Ambrosio Taravella en Córdoba. El Aeropuerto La Florida en La Serena es el tercero en cuanto a tránsito de pasajeros, aun considerando que no está habilitado para vuelos internacionales, y que su superficie en hectáreas es reducida en comparación con los otros recintos.

⁸<http://www.transporte.gov.ar/content/servicios-aeropuertos/>

⁹<http://www.infraero.gov.br/index.php/es/aeropuertos/rio-grande-do-sul.html>

¹⁰<http://www.transportes.gov.br/index/conteudo/id/53137>

Tabla 2-17 Aeropuertos en el Corredor, según localización, movimiento de pasajeros, y superficie.

Nº	Nombre Aeropuerto	Localización	Habilitación	Movimiento Pasajeros (2012)	Superficie (ha)	Aeroestación (m2)	Distancia al Centro de la ciudad (km)
01	La Florida	La Serena, Chile	Cabotaje	620.000	2,8	3.200	6
02	General Justo José de Urquiza	Paraná-Entre Ríos, Argentina	Cabotaje	15.800	425	3.400	10
03	Daniel Jukic ¹¹	Reconquista-Santa Fe, Argentina	Cabotaje	*	756	700	8
04	Comodoro Juan José Pierrestegui	Concordia-Entre Ríos, Argentina	Cabotaje	*	94	257	10
05	Doctor Fernando Piragine Niveyro	Corrientes, Argentina	Internacional	85.411	800	1.400	10
06	Aeropuerto Internacional de Paso de los Libres	Corrientes, Argentina	Internacional	*	77	160	
07	Aeropuerto de Sauce Viejo	Sauce Viejo-Santa Fe, Argentina	Cabotaje	*	380	3000	17
08	Aeropuerto Internacional Rosario "Islas Malvinas"	Rosario-Santa Fe, Argentina	Cabotaje	137.686	550	5007.87	15
09	Rio Cuarto ¹²	Córdoba, Argentina	Cabotaje	*	14	550	7
10	Ingeniero Ambrosio Taravella	Córdoba, Argentina	Internacional	1.572.429	1.020	12.000	11,5
11	Capitán Vicente Almandos Almonacid	La Rioja, Argentina	Cabotaje	48.700	189	890	6

¹¹ Aeropuerto Daniel Jukic, actualmente no recibe vuelos comerciales regulares.

¹² Aeropuerto de Rio Cuarto: Opera en el aeropuerto el Área Material de Rio Cuarto (Fuerza Aérea Argentina).

Nº	Nombre Aeropuerto	Localización	Habilitación	Movimiento Pasajeros (2012)	Superficie (ha)	Aeroes-tación (m2)	Distancia al Centro de la ciudad (km)
12	San Juan Domingo Faustino Sarmiento	San Juan, Argentina	Cabotaje	176.235	367	2.200	15
13	Aeroporto Internacional de Uruguiana Rubem Berta	Uruguiana, Rio Grande do Sul	Internacional	3140	115	800	9
14	Internacional Salgado Filho	Porto Alegre-Rio Grande do Sul, Brasil	Internacional	8.261.355	433	37.600	6
15	Aeroporto Internacional de Bagé - Comandante Gustavo Kraemer	Bagé, Rio Grande do Sul	Internacional	2.001	255	600	9
16	Aeroporto Internacional de Pelotas	Pelotas, Rio Grande do Sul	Internacional	37.371	257	1.098	8

Fuente: Coordinación de Concesiones de Obras Públicas (Chile), Infraero-Empresa Brasileira de Infraestrutura Aeroportuária (Brasil), Administrador Aeropuertos Argentina 2000 (Argentina), Organismo Regulador del Sistema Nacional de Aeropuerto (Argentina), Área Material Río IV-Fuerza Aérea Argentina (Argentina), Subsecretaría de Desarrollo Turístico (Argentina).

En cuanto al movimiento de pasajeros, cargas, y aeronaves, el Aeropuerto Internacional Salgado Filho (también llamado Aeropuerto de Porto Alegre) obtuvo resultados negativos en la variación anual correspondiente al año 2012 y 2013 especialmente con la carga aérea transportada, con una caída del 15,97% y 0,9%, y con el movimiento de aeronaves que llegaron al aeropuerto. El movimiento de pasajeros embarcados y desembarcados tuvo mejores resultados con aproximadamente 427 mil pasajeros más transportados durante el 2012. Sin embargo para el año 2013, hubo una caída del 3,3% en el transporte de pasajeros. Para comparar, el aeropuerto más importante de Brasil, São Paulo/Congonhas, transportó alrededor de 17 millones de pasajeros en el 2013, y movilizó más de 45.951 toneladas de carga en el mismo período.

El Aeropuerto Ing. Aeronáutico Ambrosio Taravella (también conocido como Pajas Blancas) cuenta con una terminal capaz de recibir a 2,4 millones de pasajeros al año. El año 2012, el aeropuerto recibió alrededor de 1,5 millones de pasajeros, un 2% más de pasajeros que en el año anterior. El aeropuerto de Córdoba ocupa el tercer lugar en cuanto al transporte de pasajeros en Argentina, con especial mención en el transporte a nivel nacional. En términos comparativos, los aeropuertos más importantes en Argentina por sus cifras son el Aeropuerto Internacional de Ezeiza (8.880.289 pasajeros transportados en el 2012) y el Aeroparque Jorge Newberry (8.849.465 pasajeros transportados en el 2012).

El Aeródromo La Florida se localiza a 6 kilómetros del centro de la ciudad de La Serena en la Región de Coquimbo (Chile). Inaugurado en el año 1949, y entregado en concesión, hoy es

administrado por la Sociedad Concesionaria Aeropuerto La Florida S.A., responsable por la explotación y administración del recinto. En el año 2012 el aeropuerto recibió alrededor de 620 mil pasajeros y movilizó cerca de 260 toneladas de carga. Las aerolíneas que operan actualmente en este aeródromo tienen vuelos regulares de cabotaje con destinos en otras ciudades de Chile como Antofagasta, Calama, Copiapó, El Salvador y Santiago. Debe mencionar en este punto que existe un proyecto para la construcción de un nuevo aeropuerto en la localidad de Tongoy, el cual poseerá la infraestructura adecuada para la recepción de vuelos internacionales, mejorando de esta forma el actual nivel de conectividad aérea y permitiendo desarrollar un nuevo polo turístico regional, impulsar la industria exportadora de productos marinos, así como también aumentar el empleo y los ingresos regionales.

En cuanto a la cantidad de pasajeros transportados por cabotaje, en Argentina destaca principalmente el Aeropuerto de San Juan Domingo Faustino Sarmiento, con cerca de 176.235 pasajeros transportados en el 2013. Le sigue en números el Aeropuerto Internacional Doctor Fernando Piragine Niveyroque, el cual a pesar de contar con habilitación internacional, solo se encuentra operando con vuelos que van desde la provincia de Corrientes hasta Buenos Aires. Finalizan la lista en cuanto al transporte de pasajeros, el Aeropuerto Capitán Vicente Almandos Almonacid (La Rioja) y el Aeropuerto General Justo José de Urquiza (Entre Ríos).

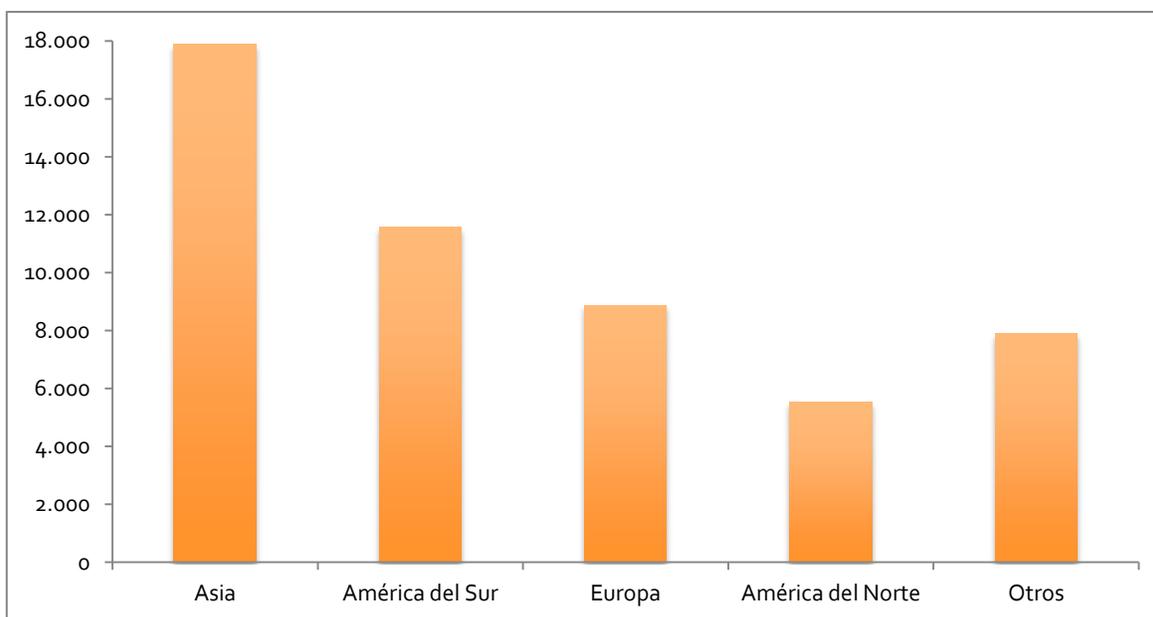
3 PRODUCCIÓN Y COMERCIO

3.1 DINÁMICAS DE COMERCIO EXTERNO

3.1.1 COMERCIO EXTERNO

El total de las exportaciones realizadas por las regiones del Corredor alcanzó los US\$50.772 millones para el 2014. Según se presenta en el Gráfico 3-1, el principal destino de las exportaciones con un 35% del total fue Asia, seguido por Sudamérica con el 23%, Europa con el 17% y finalmente Norteamérica con un 9%. En relación al 16% correspondiente a otros destinos, destacan las exportaciones a África y Medio Oriente.

Gráfico 3-1 Composición de las exportaciones según región de destino. Millones de dólares. Año 2014.



Fuente: Servicio Nacional de Aduanas, Chile; Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) - Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC), Argentina; AliceWeb, Brasil.

En relación al origen de las exportaciones realizadas desde el Corredor, estas provinieron principalmente desde Rio Grande do Sul (36%) y Santa Fe (30%), seguidos por Córdoba (18%) y la Región de Coquimbo (8%). Las provincias de La Rioja y Corrientes poseen una muy menor participación en el total de las exportaciones del Corredor.

Las exportaciones con destino Asia alcanzaron los US\$17.888 millones en el 2014, envíos provenientes principalmente desde Rio Grande do Sul (38%), Santa Fe (28%) y la Región de Coquimbo (15%). Cabe destacar esta última, la cual envió el 66% de sus exportaciones totales al mercado asiático, en su mayoría productos de la minería (cobre, concentrado de cobres y otros). El comercio exterior hacia el continente asiático tuvo como principal destino China.

Sudamérica se posiciona como el segundo destino más importante de las exportaciones con US\$11.564 millones al 2014. Para las provincias de Corrientes, Córdoba, Entre Ríos y La Rioja, las exportaciones hacia los países sudamericanos constituyeron el principal destino. Llama la atención el caso de La Rioja, provincia que envió el 57% de sus exportaciones totales hacia dicha región.

De forma general, Santa Fe y Rio Grande do Sul tuvieron la mayor influencia en relación al comercio hacia Sudamérica con un 40% y 33% del total, respectivamente, a pesar de que otras zonas geográficas fueran el destino principal de sus exportaciones. Los principales países de destino para las exportaciones del corredor en el continente son Brasil, Argentina, Chile, Paraguay, Uruguay y Perú.

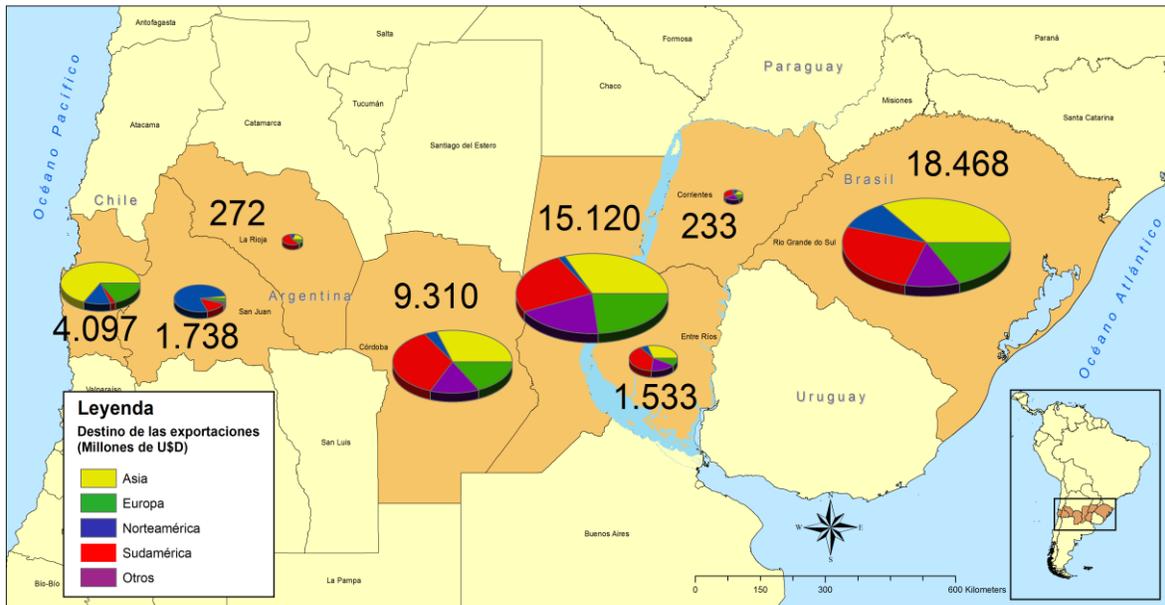
Las exportaciones con destino a Europa desde el Corredor alcanzaron los US\$8.878 millones en el 2014, total explicado principalmente por las exportaciones de Santa Fe (40%), Rio Grande do Sul (34%), Córdoba (16%) y la Región de Coquimbo (8%). Los principales países de destino para las exportaciones con origen en el corredor fueron el Reino Unido, Países Bajos, España y Alemania.

Las exportaciones a Norteamérica correspondieron aproximadamente a la mitad de las exportaciones a Europa, alcanzando los US\$5.543 millones. Dichos envíos se originaron principalmente desde Rio Grande do Sul (38%), la provincia de San Juan (30%), y la Región de Coquimbo (13%). El destino principal de las exportaciones hacia Norteamérica provenientes del corredor fue Estados Unidos, sin embargo, en el caso de San Juan, el 76% de sus exportaciones se dirigieron a Canadá.

De los destinos correspondientes al resto del mundo, se destacan los niveles de exportación hacia Africa (sobre los US\$3.800 millones) y Medio Oriente (en torno a los US\$2.600 millones).

El detalle del origen y destino de las exportaciones según zona geográfica se presenta en la Figura 3-1

Figura 3-1 Valor de las exportaciones de las regiones que componen el corredor, según la zona geográfica de destino. Millones de dólares. Año 2014.



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

3.1.2 COMERCIO EXTERNO SEGÚN PRODUCTOS Y DESTINO.

Del total de exportaciones generadas desde el Corredor, los principales productos provienen principalmente de los sectores agropecuario, la industria automotriz y de transporte, y el sector minero. Así, el primer sector, explica en torno al 38% de las exportaciones, del cual aproximadamente la mitad corresponde a residuos y desperdicios de la industria alimenticia (más de US\$12.000 millones), donde destacan los subproductos oleaginosos de la soja, girasol y maní, entre otros. Otros productos agropecuarios de gran importancia en el total son las semillas y frutos oleaginosos, los cereales, las grasas y aceites, además de la producción de carne y los lácteos.

La industria automotriz, fuertemente presente en la provincia de Córdoba y el estado de Río Grande do Sul, explica sobre el 5% de las exportaciones del Corredor, donde destacan productos como los vehículos automóviles, tractores y autopartes.

Por otro lado, las exportaciones del sector minero se concentran en torno al cobre y sus concentrados (7% del total), con una marcada presencia en la región de Coquimbo.

En relación a los productos exportados según destino, para el caso de Asia los principales productos de acuerdo a la Tabla 3-1 son las semillas y frutos oleaginosos, el cobre y sus concentrados y las grasas y aceites, los cuales sumados explican el 75% de los envíos a esta

región. Otros productos importantes pero de menor participación son los productos pecuarios como la carne, pieles y lácteos, los cereales y el tabaco.

Tabla 3-1 Principales productos exportados desde el Corredor con destino Asia, 2014 (millones de dólares).

Productos	MMUS\$	%
Semillas y frutos oleaginosos	7.044	47%
Mineral de cobre y sus concentrados	2.601	17%
Grasas y aceites	1.624	11%
Carnes y sus preparados	1.581	11%
Cereales	641	4%
Tabaco sin elaborar	570	4%
Pieles (excepto la peletería) y cueros	437	3%
Productos lácteos	246	2%
Soya	129	1%
Residuos y desperdicios de la industria alimenticia	91	1%
Subtotal	14.964	84%
Total General	17.769	

Fuente: Fuente: Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

Las exportaciones con destino a Europa poseen una marcada concentración en las semillas y frutos oleaginosos, los cuales representan el 54% de los envíos y más de US\$4.400 millones, seguido del cobre y sus concentrados, mientras que en menor medida el tabaco y los cereales. Otros productos de importancia son los provenientes de la industria agropecuaria como preparaciones de hortalizas, fruta, carnes y pescado, además de manufacturas de plástico y los productos químicos. El detalle de estos productos son presentados a continuación en la Tabla 3-2.

Tabla 3-2 Principales productos exportados desde el Corredor con destino Europa, 2014 (millones de dólares).

Productos	MMUS\$	%
Semillas y frutos oleaginosos	4.420	54%
Mineral de cobre y sus concentrados	718	9%
Tabaco	696	9%
Cereales	549	7%
Productos químicos inorgánicos	339	4%
Residuos y desperdicios de la industria alimenticia	303	4%
Preparaciones de hortalizas	284	3%
Carnes y sus preparados	226	3%
Calzado y sus partes componentes	190	2%
Productos lácteos	180	2%
Plástico y sus manufacturas	126	2%
Pieles	93	1%
Subtotal	8.124	94%
Total General	8.631	

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

En relación a las exportaciones con destino Norteamérica, estas son explicadas en un 46% por los envíos de piedras y metales preciosos, los cuales son realizados principalmente por la provincia argentina de San Juan, para la cual dichos envíos representan en torno al 98% del total de sus exportaciones, las cuales como se mencionó anteriormente tiene como destino Canadá.

Otros productos de menor participación en el total exportado a Norteamérica según se presenta en la Tabla 3-3 son los productos químicos, manufacturas de la industria automotriz, pieles y tabaco, entre otros.

Tabla 3-3 Principales productos exportados desde el Corredor con destino Norteamérica, 2014 (millones de dólares)

Productos	MMUS\$	%
Piedras y metales preciosos	1.309	46%
Productos químicos	319	11%
Vehículos automóbiles, tractores, otros, sus partes y accesorios	285	10%
Pieles (excepto la peletería) y cueros	189	7%
Tabaco	185	7%
Fruta fresca	181	6%
Máquinas y aparatos, material eléctrico	112	4%
Preparaciones de hortalizas, de frutas u otros frutos, otros	98	3%
Semillas	76	3%
Armas, municiones, partes	58	2%
Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; Otros	26	1%
Subtotal	2.838	62%
Total General	4.569	

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

Respecto a las exportaciones realizadas desde el Corredor con destino Sudamérica, el 30% de estas corresponde a manufacturas de la industria automotriz, seguido productos químicos, grasas y aceites y cereales, que explican el 14, 13 y 9%, respectivamente. En menor medida y como se puede apreciar en la Tabla 3-4, se encuentran residuos de la industria alimenticia, máquinas y aparatos eléctricos, los productos lácteos y frutos oleaginosos, entre otros.

Tabla 3-4 Principales productos exportados desde el Corredor con destino Sudamérica, 2014 (millones de dólares).

Productos	Monto	%
Vehículos automóbiles, tractores, otros, sus partes y accesorios	2.489	30%
Productos químicos	1.155	14%
Grasas y aceites	1.057	13%
Cereales	759	9%
Residuos y desperdicios de la industria alimenticia	685	8%
Máquinas y aparatos, material eléctrico	644	8%
Productos lácteos	584	7%
Frutos oleaginosos	537	6%
Metales comunes y sus manufacturas	201	2%

Papel y carton	143	2%
Plástico y sus manufacturas	116	1%
Subtotal	8.370	72%
Total General	11.677	

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

3.2 DINÁMICAS DE COMERCIO INTERNO

El comercio interno en el CBC corresponde al intercambio comercial desde las regiones que lo integran (Coquimbo, Río Grande do Sul y las Provincias Argentinas) hacia Chile, Argentina y Brasil. De esta manera, a continuación se analizan los flujos comerciales entre las regiones que componen el Corredor, identificándose aquellos productos de mayor importancia.

3.2.1 EL COMERCIO EN EL CORREDOR

El comercio interno del corredor alcanzó el año 2014 cerca de US\$5.714 millones. De este monto el 55,5% de las exportaciones tuvo como destino Brasil, un 23,8% destino Argentina y un 20,7% Chile.

Tabla 3-5 Intercambio comercial intra-corredor según zona de origen de las exportaciones y país de destino (millones de dólares). Año 2014.

Origen / Destino	Chile	Brasil	Argentina
Coquimbo	-	119	15
Provincias Argentinas	837	3.052	-
Corrientes	13	35	-
Córdoba	343	1.571	-
Entre Ríos	109	118	-
La Rioja	57	45	-
San Juan	48	101	-
Santa Fe	264	1.181	-
Río Grande do Sul	346	-	1.345
Total	1.183	3.171	1.360

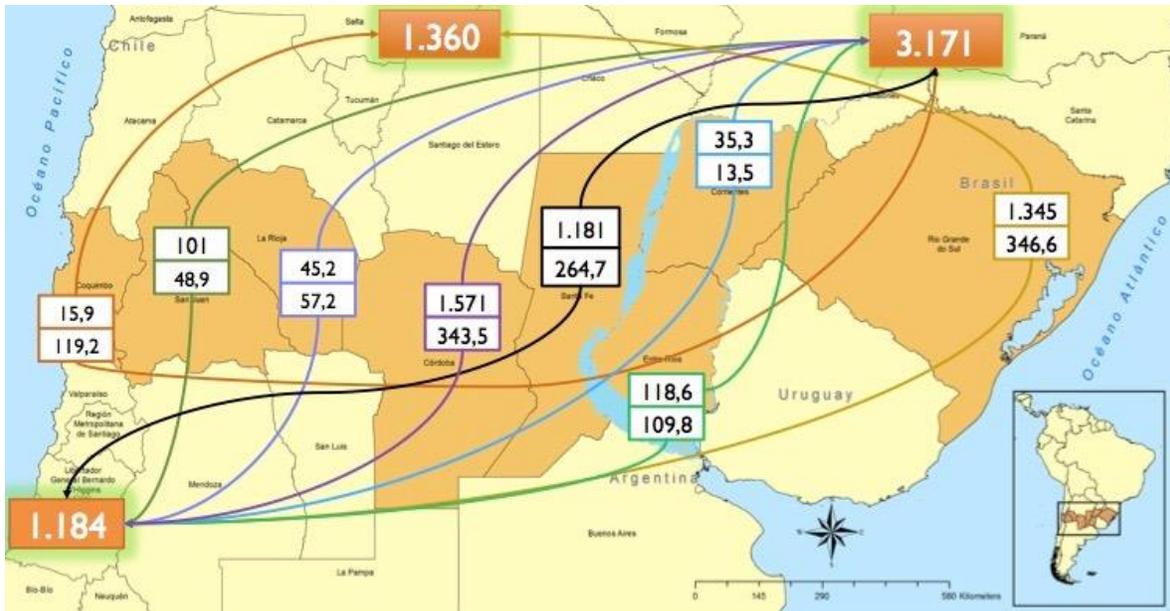
Fuente: ProChile (Chile), AliceWeb, Ministerio do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

Del comercio intra-corredor con destino Brasil, un 96% tuvo su origen en las provincias argentinas, mientras que solo un 4% provino desde la Región de Coquimbo.

La provincia de Córdoba fue la más destacada en cuanto a las exportaciones enviadas a Brasil, con US\$1.571 millones, seguido muy de cerca por Santa Fe con US\$1.181 millones. Por otro lado, las exportaciones del resto de las provincias argentinas fueron más acotadas, alcanzando sólo un 10%. Del total, Córdoba y Santa Fe explican el 86% de las exportaciones.

En relación a las exportaciones hacia Chile, un 71% provino de las provincias argentinas y un 29% desde el estado de Río Grande do Sul. Córdoba y Santa Fe destacan nuevamente, con exportaciones hacia Chile que sobrepasan los US\$608 millones, entre ambas provincias. Río Grande do Sul se ubica en segundo lugar con US\$346 millones en el 2014. Del resto de las provincias argentinas, se destacan Entre Ríos y San Juan con casi US\$159 millones en exportaciones hacia Chile entre ambas provincias.

Figura 3-2 Intercambio comercial intra-corredor según zona de origen de las exportaciones y país de destino (millones de dólares). Año 2014.



Fuente: ProChile (Chile), AliceWeb, Ministerio do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

Para el 2014, las exportaciones hacia Argentina desde el Corredor tuvieron su origen en Río Grande do Sul (99% del total), correspondiente a US\$1.345 millones en exportaciones, y solo las exportaciones restantes tuvieron su origen en la Región de Coquimbo con US\$15 millones.

Las provincias de Córdoba, Santa Fe, y el estado de Río Grande do Sul fueron los que más exportaciones realizaron hacia los países del corredor en el periodo descrito. Les siguieron la provincia de Entre Ríos, San Juan y la Región de Coquimbo. Las provincias de La Rioja y Corrientes son las que menos exportaron hacia el corredor, alcanzando entre ambas solo US\$151 millones en exportaciones.

De forma general, el comercio intra-corredor está enfocado en el ámbito agropecuario, industrial automotriz y minero, lo cual se analizará a continuación.

3.2.2 COMERCIO INTRA-CORREDOR SEGÚN PRODUCTOS Y DESTINO

Las exportaciones del Corredor destinadas a Brasil, como se puede observar en la Figura 3-3, fue principalmente de tipo automotriz, agropecuario, y mineral. De los US\$3.171 millones en productos que llegaron a Brasil en el año 2014, aproximadamente un 60% correspondió a automóviles, tractores, piezas y partes. Las principales provincias de procedencia de estos productos fueron Córdoba y Santa Fe, con US\$1.241 y US\$674 millones, respectivamente.

El segundo producto de mayor relevancia con un 8% del total fue la categoría de Cereales (trigo, harina de trigo y arroz) con envíos por sobre los US\$238 millones, provenientes principalmente desde Santa Fe (35%), Entre Ríos (29%), Córdoba (27%), y Corrientes (9%).

Figura 3-3 Principales productos exportados a Brasil desde el CBC (millones de dólares, 2014)

San Juan		Coquimbo		Corrientes		La Rioja	
Frutas secas US\$ 31	Ajos US\$ 16	Otros US\$ 52	Cobre y Hierro US\$ 104	Agricultura US\$ 13	Arroz US\$ 22	Otros US\$ 12	Aceitunas US\$ 32
				Otros US\$ 1			Otros US\$ 12
Entre Ríos		Trigo US\$ 51	Arroz US\$ 18	Otros US\$ 48			
Santa Fe							
Vehículos y Motores US\$ 674		Trigo US\$ 83	Leches Preparadas US\$ 44	Otros US\$ 378			
Córdoba							
Vehículos US\$ 602		Partes de Vehículos y Tractores US\$ 495		Motores US\$ 144	Trigo US\$ 64	Leches Preparadas US\$ 59	Otros US\$ 205

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

Por otro lado, la producción exportada a Chile desde el Corredor, como se aprecia en la Figura 3-4 fue principalmente de tipo industrial y agropecuario. De los US\$1.184 millones que llegaron a Chile en el año 2014, un 12% correspondió a los restos de grasas y aceites, la cual se originó en su mayoría en las provincias de Córdoba (US\$115) y Santa Fe (US\$26 millones).

El segundo lugar en cuanto a importancia con un 10% del total de envíos desde el corredor correspondió a Vehículos (automóviles, tractores, y otros) sus partes y accesorios. Los envíos de vehículos estuvieron sobre los US\$115 millones, provenientes en su totalidad del estado de Rio Grande do Sul.

Los residuos sólidos resultantes de la producción de la industria alimenticia ocuparon el tercer lugar de relevancia (6% del total de productos enviados desde el CBC a Chile, respectivamente).

Los envíos más importantes tuvieron su origen en las provincias de Córdoba (US\$38 millones), y Entre Ríos (US\$31 millones).

Figura 3-4 Principales productos exportados a Chile desde el CBC (millones de dólares, 2014).

Origen	Producto	Valor (US\$)	Origen	Producto	Valor (US\$)	Origen	Producto	Valor (US\$)
Córdoba	Grasas y Aceites	115	Entre Ríos	Residuos Alimenticios	31	Rio Grande do Sul	Material de Transporte	115
	Residuos Alimenticios	38		Otros	2			
	Maiz	36	La Rioja	Papel y Cartón,	54			
	Otros	153		Otros	132			
Corrientes	Arroz	5	Bovinas	Bovinas	16	Rio Grande do Sul	Plástico	70
	Otros	8		Otros	30			
Santa Fé	Bovinas	33	La Rioja	Papel y Cartón,	54	Rio Grande do Sul	Material Eléctrico	28
	Grasas y Aceites	26						
	Subproductos de Soya	23						
San Juan	Quesos	22	Otros	US\$ 140	US\$ 13	Rio Grande do Sul	Plástico	70
	Cauchos	17						

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

En menor medida, se pueden destacar los envíos a Chile de plástico y sus manufacturas provenientes de Rio Grande do Sul con US\$70 millones, los envíos de Bovinas desde Santa Fe con US\$33 millones, y los envíos de papel, cartón y sus manufacturas, provenientes de La Rioja con US\$54 millones.

El comercio intra-corredor con destino Argentina (Figura 3-5) fue principalmente del tipo industrial, automotriz, y de servicios. Cabe destacar que de los US\$1.360 millones en productos que llegaron a Argentina en el año 2014, el 99% provino desde Rio Grande do Sul, y solo un 1% de la Región de Coquimbo. En consideración de esto, es que el producto de mayor relevancia correspondió a Vehículos (automóviles, tractores, y otros) sus partes y accesorios con envíos que alcanzaron los US\$34,7 millones, equivalente a un 26% del total de los envíos del CBC a Argentina.

El segundo producto de mayor relevancia con respecto a su comercialización (24%), después del material de transporte, fue el plástico y sus manufacturas, con envíos desde el CBC por sobre los US\$333 millones, también proveniente de Rio Grande do Sul.

El tercer más importante (15% del total de envíos a Argentina desde el CBC) fueron los productos químicos, con envíos cercanos a los US\$199 millones, provenientes igualmente desde el estado brasileiro (99%). La Región de Coquimbo (1%) con niveles de producción muy por debajo de Rio Grande do Sul, destaca por la exportación de servicios con cerca de US\$5,7 millones en el 2014, y por los envíos de productos como los metales no ferrosos, otros instrumentos, productos químicos, vino y pisco, y otros con envíos cercanos a los US\$10 millones.

Figura 3-5 Principales productos exportados a Argentina desde el CBC (millones de dólares, 2014)

Región de Coquimbo	Servicios	US\$ 5,7	Otros	US\$ 10
Río Grande Do Sul				
	Material de Transporte		US\$ 347	
	Plástico		US\$ 333	
	Productos Químicos		US\$ 199	
	Máquinas y Mat. Eléctrico		US\$ 94	
	Partes de Calzado		US\$ 48	
	Otros		US\$ 321	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Servicio Nacional de Aduanas (Chile), AliceWeb, Ministerio de Economía y Desarrollo (Brasil), Origen provincial de las exportaciones argentinas (OPEX) -INDEC (Argentina).

4 METODOLOGÍA PARA LA IDENTIFICACIÓN DE LAS CADENAS DE VALOR

A continuación se presenta la metodología que permitió priorizar las cinco cadenas productivas analizadas.

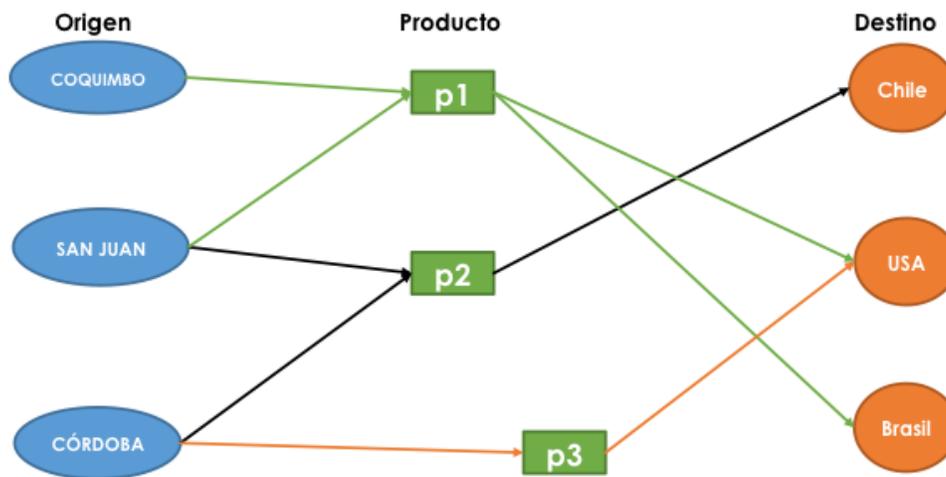
4.1 IDENTIFICACIÓN DE LAS CADENAS DE VALOR

Para efectos del presente estudio se define una “Cadena de Valor” como la colaboración estratégica entre varias empresas y organizaciones independientes con el propósito de satisfacer mercados objetivos específicos y lograr beneficios mutuos para todos los “eslabones” de la cadena¹³. Una cadena exitosa implica una integración vertical desde el productor hasta los consumidores. Esta integración requiere de múltiples actores, incluidos organizaciones públicas y gremiales que faciliten el intercambio y la colaboración entre empresas.

La metodología utilizada para el análisis de identificación de los productos más importantes se basa en la construcción de redes bimodales del tipo eventos, la cual permite identificar la existencia de relaciones comerciales comunes en base a los productos exportados desde cada unidad administrativa del CBC y sus principales destinos. Esta metodología permite identificar los productos, y en consecuencia las industrias, de mayor importancia comercial cuyas cadenas de valor serán posteriormente analizadas. El objetivo es identificar aquellos productos que además de formar parte de la estructura productiva de más de una región en el Corredor, poseen más de un destino en común. A modo de ejemplo, la figura 4-1 grafica los productos p1 y p2 que constituirían los productos identificados en el análisis y que pertenecen al menos a dos territorios del CBC a nivel de producción. Este proceso permite identificar todos aquellos productos de mayor relevancia en el contexto de la estructura comercial del CBC, además de observar los destinos comerciales que poseen.

¹³ Ver Iglesias, D.H. (2002). Cadenas de valor como estrategia: las cadenas de valor en el sector agroalimentario. Documento de Trabajo. INTA.

Figura 4-1 Ejemplo de Red Bimodal para la Identificación de Productos



4.1.1 PRODUCTOS CONSIDERADOS

Los datos utilizados corresponden a los productos exportados al año 2013 por cada unidad administrativa en función de su clasificación arancelaria en la nomenclatura común del MERCOSUR, a un nivel de desagregación de 8 dígitos. Esta clasificación se deriva del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías establecido por la Organización Mundial de Aduanas. El criterio utilizado para la identificación de los productos transables en cada unidad administrativa fue aquéllos que explicaron al año 2013 el 90% de los envíos. Esto significa un total de 148 productos distribuidos de acuerdo a la tabla 4-1 y cuyo detalle para el caso de cada unidad administrativa se presenta en detalle en el Anexo N°1.

Tabla 4-1 Número de productos que explican el 90% de las exportaciones en cada unidad administrativa

Unidad Administrativa	Total Productos en el 90%
Coquimbo	20
San Juan	10
La Rioja	11
Córdoba	36
Santa Fe	32

Unidad Administrativa	Total Productos en el 90%
Corrientes	9
Entre Ríos	24
Rio Grande do Sul	100
Total	148

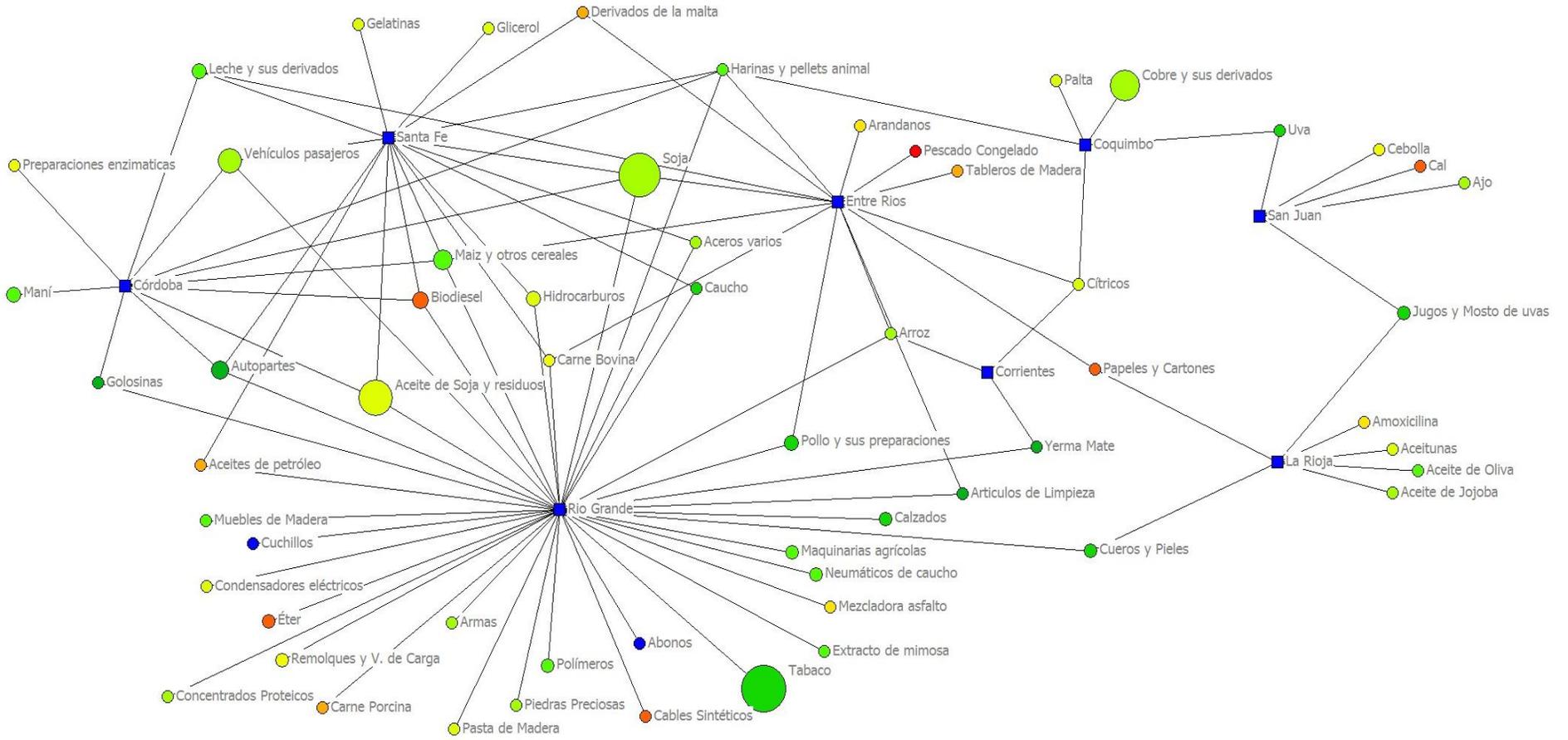
Los productos seleccionados y que representan la canasta comercial del Corredor es posible agruparlos en torno a una categoría común o "Producto" que representa las distintas clasificaciones arancelarias que existen de acuerdo a su nivel de industrialización, tipo de embalaje u otras características. De este modo, a fin de simplificar el análisis y definir nombres representativos y de fácil comprensión, se han agrupado los productos según su relación. A modo de ejemplo, en la tabla 4-2 se presenta la agrupación que considera el producto "Pollo y sus preparaciones".

Tabla 4-2 Ejemplo agrupación de productos según código arancelario

Producto	Código	Glosa Según Código Arancelario
Pollo y sus preparaciones	02071200	Carne de gallo o gallina, sin trocear, congelados
	02071400	Carne de gallo o gallina, trozos y despojos, congelados
	16023220	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 57% en peso, cocidas
	16023230	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 25% pero inferior a 57% en peso

Siguiendo el mismo procedimiento, los 148 productos identificados inicialmente fueron de esta manera clasificados y reducidos a 60, cuyo detalle es posible ver en Anexo N°2. Una vez definidos los 60 productos, se creó una matriz de relación para la construcción de una red que permitiera visualizar los productos identificados según su origen. El resultado se presenta a continuación (Figura 4-2), donde el tamaño de las nodos se asocia al valor FOB de la producción, mientras que el color varía según destino de rojo (1 destino) a verde oscuro (10 destinos):

Figura 4-2 Red de productos según unidad administrativa de origen



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

4.1.2 MERCADOS DE DESTINO DEFINIDOS

Adicionalmente, para cada unidad administrativa se identificaron los 10 principales destinos de sus exportaciones al año 2013.

Tabla 4-3 Los 10 principales destinos de las exportaciones por unidad administrativa

Unidades Administrativas	Países
Coquimbo	Japón, China, Alemania, Estados Unidos, India, Bulgaria, Corea del Sur, Canadá, Brasil, España.
San Juan	Canadá, Brasil, Estados Unidos, Chile, Uruguay, Japón, Rusia, Países Bajos, México, Taiwán.
La Rioja	Chile, Brasil, Estados Unidos, Uruguay, Perú, Hong Kong, China, Ecuador, México, Taiwán.
Córdoba	Brasil, China, Países Bajos, Chile, Venezuela, Indonesia, Vietnam, Colombia, Estados Unidos, Argelia.
Santa Fe	Brasil, China, Indonesia, Argelia, Venezuela, Países Bajos, India, España, Malasia, Perú.
Corrientes	Brasil, Irak, USA, Rusia, Chile, Irán, Países Bajos, España, Uruguay, Senegal.
Entre Ríos	China, Venezuela, Brasil, Chile, Japón, Argelia, Estados Unidos, Uruguay, Colombia, Vietnam.
Río Grande	China, Países Bajos, Argentina, Estados Unidos, Paraguay, Corea del Sur, Alemania, Bélgica, Uruguay, Chile.

A continuación, para elegir los mercados de relevancia a analizar en el contexto del Corredor, se utilizaron los siguientes criterios de selección: en primer lugar, se consideró aquellos destinos para los cuales se identificaron más de 5 nexos, es decir, destinos que se encuentran entre los 10 principales destinos de a lo menos 5 de las 8 unidades administrativas que componen el Corredor. De esta manera, se seleccionaron los destinos: Brasil, Estados Unidos, China, Chile, Países Bajos y Uruguay.

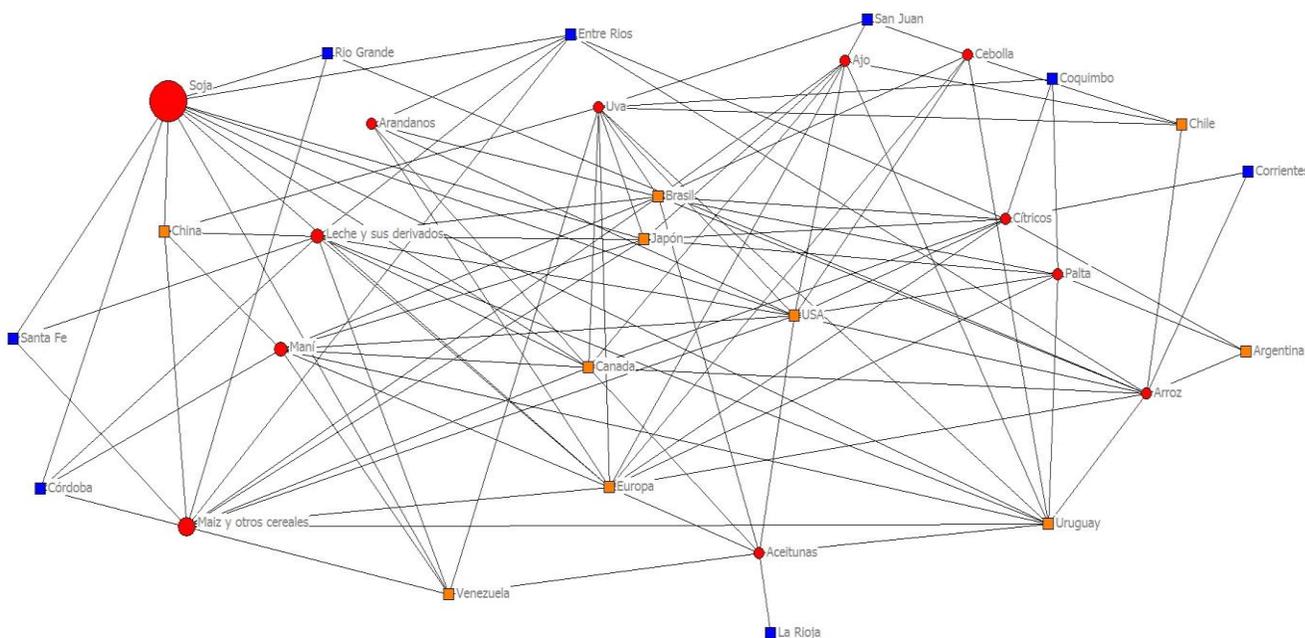
En segundo lugar, y a fin de complementar lo anterior en base a la importancia absoluta de los destinos para el Corredor, se incluyó aquellos países que teniendo más de 3 unidades administrativas en común, representan sobre el 4% de las exportaciones totales del Corredor. En base a esto, se amplió el número de destinos a 9, incluyéndose Japón, Canadá y Venezuela.

Una vez definidos los destinos relevantes para el Corredor, se confeccionó una matriz de relaciones que incorpora no solo los orígenes de cada producto sino también su destino. Esto permite finalmente establecer las redes bimodales de productos, las cuales relacionan productos y destinos, donde el tamaño de los nodos corresponde al valor FOB de la producción.

4.1.3 REDES BIMODALES

Las relaciones identificadas son agrupadas en 5 redes construidas para visualizar de mejor manera la vinculación existente entre los territorios en relación a su producción exportable y los destinos donde se envía la producción. Cabe señalar que la estructura física de las redes presentada en las figuras a continuación obedece a un criterio arbitrario de agrupamiento en base a la similitud relativa de los productos.

Figura 4-3 Red N°1 Productos Agropecuarios I



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

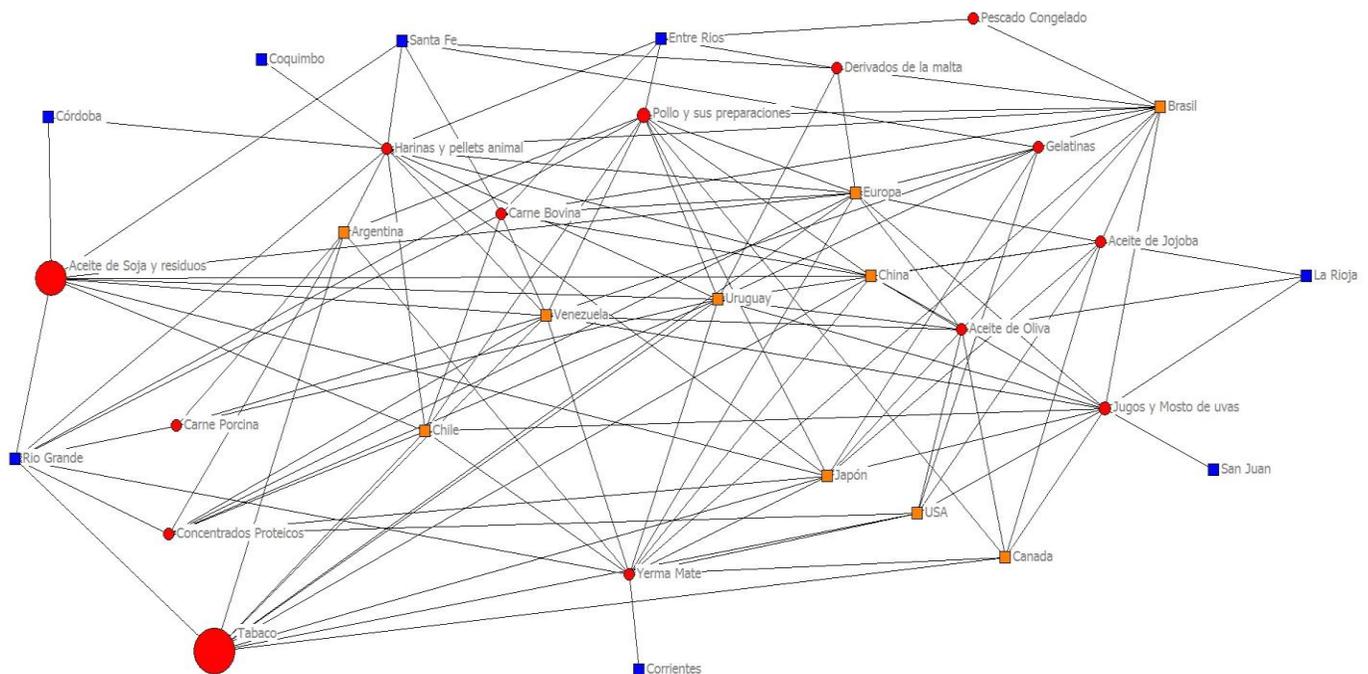
En relación a la Red N°1 (Figura 4-3), se puede observar que la Soja aparece como el producto más relevante tanto en valor (total de MUS\$5,6 millones exportados, medido como el tamaño de las nodos), como en el número de unidades administrativas y destinos con los cuales genera conexiones. La Soja es exportada por las provincias de la región centro del Corredor (Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos), y además tiene una fuerte presencia en las exportaciones del Estado de

Río Grande do Sul. Respecto a los destinos, es enviada a 7 de los 10 destinos considerados en el análisis.

De igual manera destaca también “Maíz y otros cereales” el cual con MUS\$1,4 millones exportados, es producido por las mismas provincias que la Soja y llega a 8 destinos.

Con un menor valor FOB pero de igual manera con un importante número de conexiones, destacan la “Leche y derivados” (MMUS\$670), Maní (MMUS\$498), Arroz (MMUS\$123) y Uva (MMUS\$84).

Figura 4-4 Red N°2 Productos Agropecuarios II



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

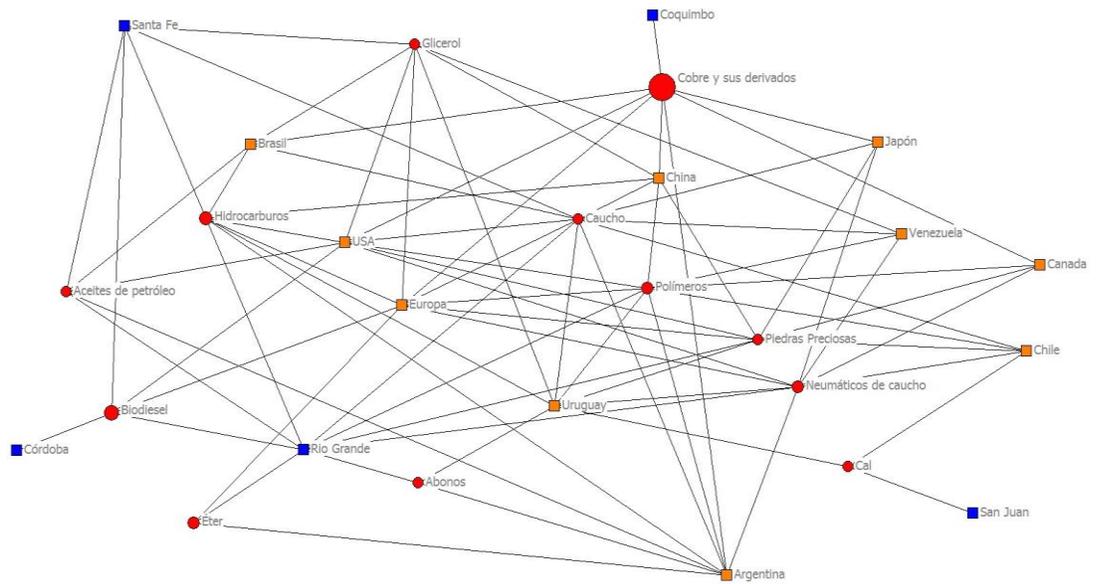
En la segunda red (Figura 4-4) se agrupan otros productos agropecuarios, donde sobresale fuertemente el Tabaco, cuyas exportaciones al año 2013 se ubicaron por sobre los US\$6.079 millones. Sin embargo, y pese a enviarse a casi la totalidad de los destinos considerados (9/10), el tabaco es exportado únicamente desde el Estado de Río Grande do Sul.

Con un total FOB equivalente a MUS\$4,3 millones, el segundo producto que destaca por su valor es Aceite de Soja y Residuos, el cual originado en las regiones Córdoba, Santa Fe y Río Grande do Sul principalmente, alcanza un importante número de mercado.

Otros productos importantes de mencionar son “Pollos y sus preparaciones” y “Jugos y mostos de uva”, los cuales con exportaciones en torno a los US\$577 y US\$144 millones, respectivamente, tienen en común el provenir de dos unidades administrativas (Entre Ríos y Río Grande en el caso de la primera, San Juan y La Rioja para el segundo) y ser exportados a 9 destinos.

Figura 4-5 Red N°3 Productos minerales, aceites y otros

- Corrientes
- Entre Ríos
- La Rioja



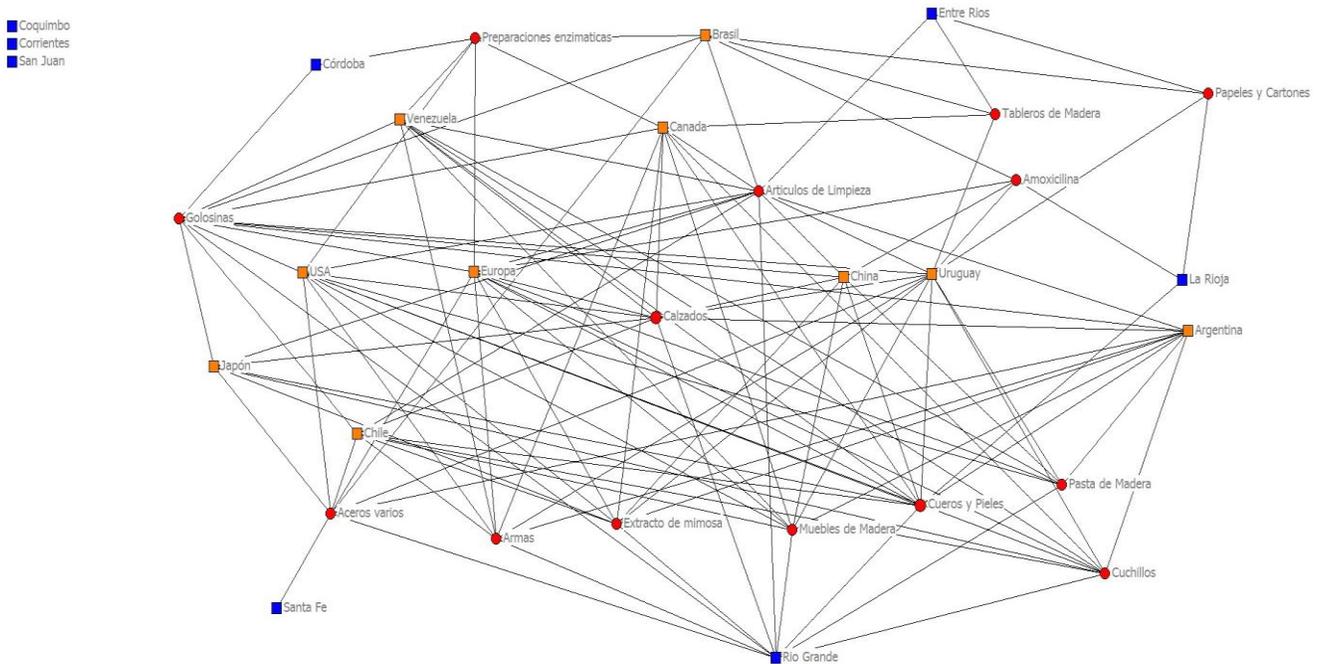
Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

La Red N°3 presenta productos asociados principalmente a la minería, los aceites y otros como caucho y plásticos. La ubicación de las unidades administrativas que se encuentran en el extremo superior izquierdo del diagrama no participan en la producción y exportación de estos productos.

El producto de la Red de mayor importancia en valor es sin duda "Cobre y sus derivados" cuyas exportaciones al año 2013 alcanzaron los US\$3.370 millones. No obstante, pese a ser exportado a un importante número de destinos, el mineral cuprífero es enviado únicamente desde la Región de Coquimbo.

A diferencia de las redes presentadas con anterioridad, los productos de esta red por su naturaleza no comparten un número importante de orígenes en común. Una excepción es el Biodiesel, el cual exportado por las provincias de Córdoba, Santa Fe y Río Grande, alcanza un total de US\$720 millones. Este producto es enviado a Estados Unidos y Europa.

Figura 4-6 Red N°4 Productos de madera, cueros, químicos y otros.

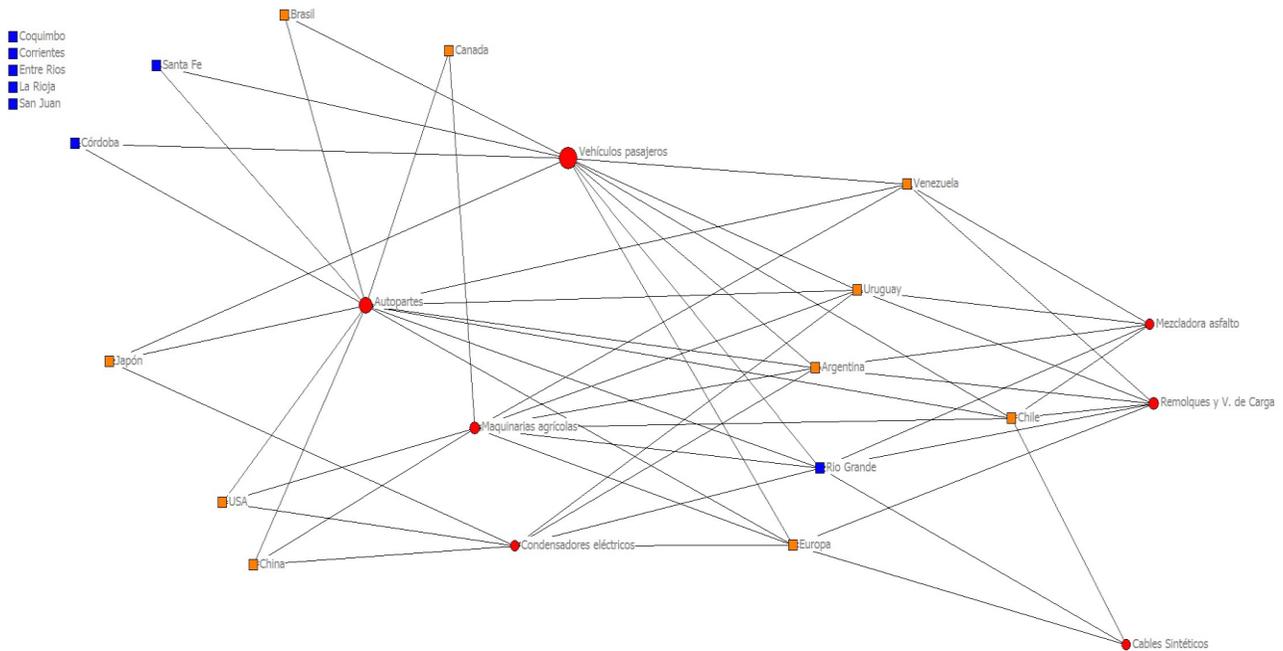


Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

El grupo de productos presentados en la Red N°4 tiene su origen mayoritariamente en el Estado de Rio Grande do Sul, lo cual evidencia la relevancia que posee esta unidad administrativa en el sector industrial. En relación a la importancia en valor, sobresale “Cueros y pieles” con US\$363 millones, los cuales exportados principalmente por el estado brasilero y en menor medida por la provincia de La Rioja se envían a todos los destinos considerados.

La fuerte presencia de Rio Grande se evidencia también en su dominancia relativa en la exportación de un conjunto de bienes a múltiples destinos, entre estos destacan los envíos de: Calzado (US\$183 millones), “Pasta de madera” (97 millones), “Muebles de madera” (US\$95 millones) y “Artículos de limpieza” (US\$43 millones), este último producido también por la provincia de Entre Ríos. Adicionalmente, Entre Ríos participa en las exportaciones de “Tableros de madera” y “Papeles y cartones” junto a La Rioja.

Figura 4-7 Red N°5 Maquinaria y autopartes.



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

La Red N°5 que agrupa la producción de vehículos, autopartes y maquinarias, si bien se concentra únicamente en las provincias argentinas de Córdoba y Santa Fe, y en el Estado de Río Grande del Sur, representa en torno al 13% del total de las exportaciones del CBC, es decir, aproximadamente US\$3.800 millones explicados por 7 productos¹⁴.

En esta categoría, los productos de mayor relevancia son los "Vehículos de pasajeros" (US\$2.170 millones) y Autopartes (US\$1.185 millones), cuyos orígenes son compartidos por las tres provincias. Propios de las exportaciones del estado brasileiro es la exportación de "Maquinarias agrícolas", "Condensadores eléctricos" y "Remolques y vehículos de carga", entre otros.

4.1.4 LIMITACIONES DE LA METODOLOGÍA UTILIZADA

La utilización de la metodología propuesta responde a las restricciones en la disponibilidad de datos de producción y comercio para cada unidad administrativa. En concreto, prácticamente no existen estadísticas de producción a nivel de productos ni de comercio entre los territorios definidos, ya que en este caso, si bien las exportaciones tienen un origen a nivel de región o provincia, esto no ocurre para el caso de las importaciones, las cuales solo se registran a nivel país.

¹⁴ Recordar que en el análisis los productos corresponden a agrupaciones en relación a sus glosas arancelarias y las exportaciones consideradas son solo aquellas que explican hasta el 90% del total de cada unidad administrativa.

Adicionalmente, existe la restricción de contar con estadísticas oficiales para todos los territorios de un mismo año.

Por lo anterior, se ha trabajado con las exportaciones de cada unidad administrativa, ya que su registro permite identificar productos específicos en base a la codificación arancelaria comercial.

Este enfoque presenta, sin embargo, algunas limitaciones como por ejemplo, que no permite identificar productos y/o servicios no transables en la economía que son transversales a más de un sector productivo, como por ejemplo, los servicios logísticos, la educación o el comercio.

4.2 SELECCIÓN DE PRODUCTOS PARA ANÁLISIS DE CADENAS DE VALOR

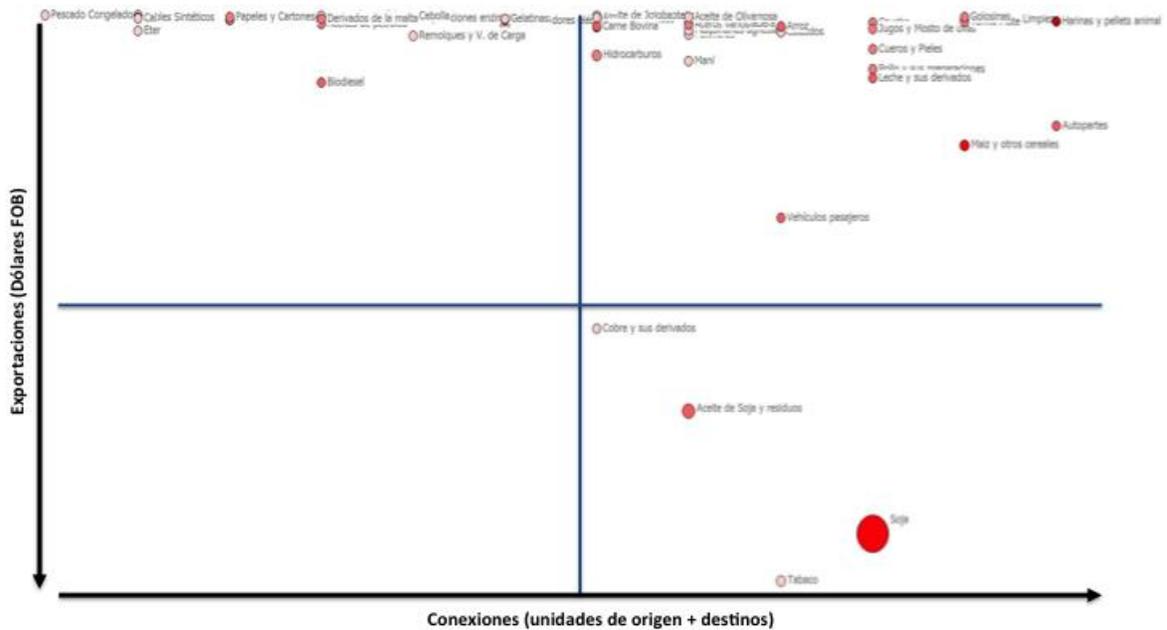
Para el proceso de selección de cadenas, se procede a transformar la red bimodal de afiliación de unidad territorial con producto a una red unimodal de producto por producto. Las conexiones en este caso, muestran los vínculos entre los productos según su origen o destino en común. No obstante, debido a la forma de la construcción de la red, las interconexiones carecen de sentido porque siempre existirá algún tipo de relación entre los productos ya sea mediante un origen o un destino en común.

Para seleccionar los productos de mayor relevancia en el CBC que serán analizados posteriormente, se utiliza un método basado en el número de conexiones totales generadas dentro de la red unimodal, es decir la suma de los destinos y los orígenes de cada producto, y el valor FOB de las exportaciones al año 2013. Estos criterios se fundamentan, en primer lugar, en la idea de que mayores conexiones generan mayores interacciones entre las unidades administrativas y sus actores, maximizando la posibilidad de complementación, mientras que en el segundo caso, mientras mayor sea el valor FOB de las exportaciones, mayores posibles retribuciones se tienen en la inversión, generando un incentivo positivo para la cooperación.

A fin de representar de forma gráfica el criterio de selección, se ordena la red producto-producto mediante un ordenamiento de coordenadas basadas en los atributos antes mencionados. En este caso, en el eje X de la Figura 4-8 se mide el número de conexiones existentes, la suma de unidades de origen y destinos, mientras que en el eje Y el valor FOB de las exportaciones. Sobre este último, cabe señalar que los aumentos en valor se registran de manera inversa, es decir, hacia el intercepto o abajo. Además, el tamaño del nodo corresponde al volumen de producción (toneladas). De esta manera, aquellos productos de mayor relevancia para su posterior análisis corresponderán a aquellos que se ubiquen en el cuadrante inferior derecho.

Así, en primer lugar aparecen como los productos a seleccionar el Tabaco, la Soja y "Aceite de Soja y residuos".

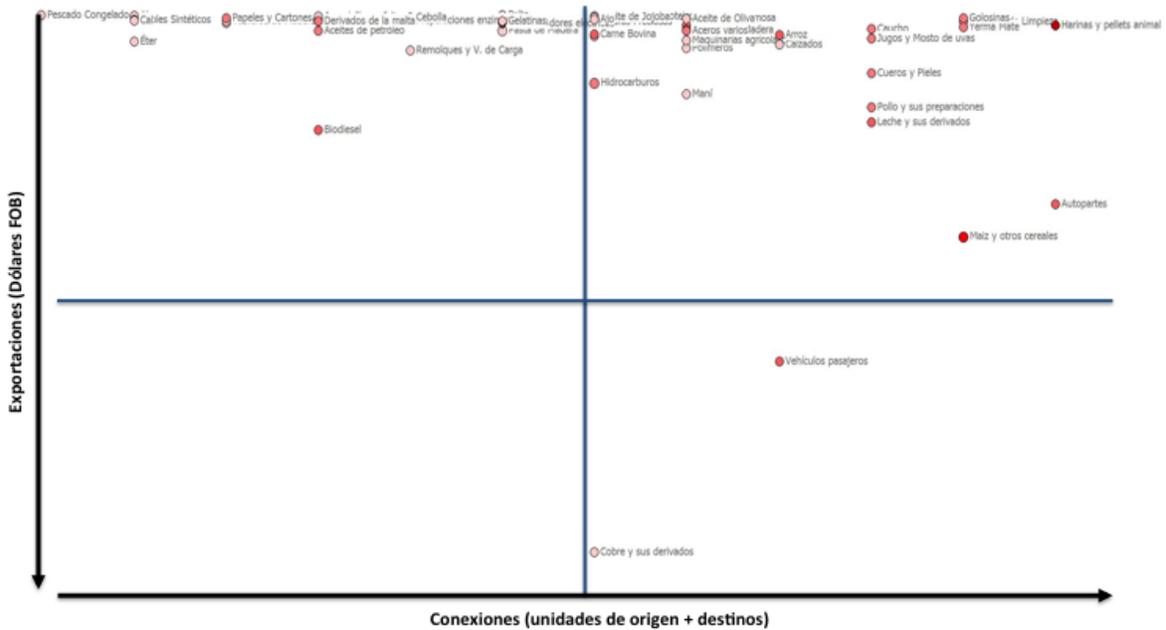
Figura 4-8 Matriz de Selección Original



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

Para ampliar la gama de productos, la selección se realiza mediante un conjunto de iteraciones del proceso que define la matriz, es decir, una vez elegido el producto del cuadrante relevante, se vuelve a generar la matriz pero excluyendo aquél producto elegido originalmente o bien en el proceso inmediatamente anterior. Productos que una vez excluidos, se procede a un nuevo cálculo de la matriz como se muestra en la Figura 4-9. De esta primera iteración se identifica el “Cobre y sus derivados” y “Vehículos de pasajeros”.

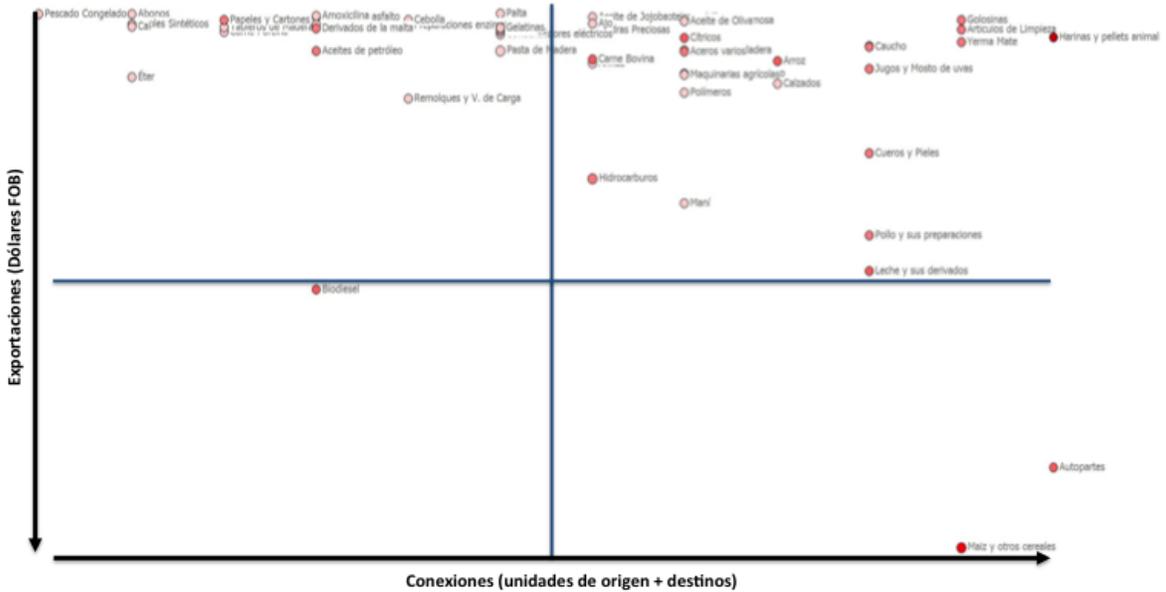
Figura 4-9 Matriz de Selección primera iteración



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

Retirados los productos identificados anteriormente, la segunda iteración identifica "Maíz y otros cereales" y "Autopartes", como se indica en la Figura 4-10.

Figura 4-10 Matriz de Selección segunda iteración



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

No obstante el proceso podría continuar para incorporar nuevos productos en la identificación, se considera un número suficiente los 7 productos elegidos, en consideración de las limitaciones en el número de productos cuyas cadenas de valor serán analizadas en profundidad.

A continuación y a fin de definir los productos de mayor relevancia cuyas cadenas de valor serán desarrolladas en profundidad, se considera el total de exportaciones FOB de cada producto generadas desde el Corredor¹⁵. De esta manera, los tres productos de mayor relevancia entre aquellos identificados en el proceso anterior son considerados en su posterior análisis. Estos son Aceite de soja y residuos, Soja, y Maíz y otros cereales (granos).

Tabla 4-4 Total Exportaciones FOB CBC de los productos identificados

Productos	Total FOB CBC (US\$)
Aceite de Soja y residuos	12,440,715,114
Soja	6,458,634,285
Maíz y otros cereales (granos)	4,409,922,758
Cobre y sus derivados	3,912,995,908
Tabaco	2,301,509,042
Vehículos pasajeros	2,237,216,190
Autopartes	1,527,880,310

Por regla general, sin embargo, no es posible abarcar una cadena de valor analizando únicamente su nivel económico, sino que se debe tener en cuenta también los aspectos sociales y culturales¹⁶. Estos aspectos son críticos considerando cadenas de valor que escapan los márgenes nacionales tradicionales, como es el caso de las cadenas de valor que se intentan identificar en este estudio del CBC. Por tal razón, en nuestro análisis se han incorporado dos sectores particularmente relevantes para la Región de Coquimbo y la Provincia de San Juan, los cuales si bien no aparecen como el resultado de la metodología introducida en esta sección, su importancia ha sido manifestada en las distintas instancias de consulta y difusión de este estudio, a nivel de talleres y rondas de negocios. Estos productos corresponden a las industrias de la “Uva y derivados” y la “Cal”. En el caso del primero, el sector se encuentra consolidado y con un importante grado de desarrollo en ambas unidades administrativas, mientras que en el caso del segundo, la vinculación de la industria de la cal con Chile es estrecha, considerando que el 85% de este producto a nivel de Argentina es producido en San Juan y se exporta principalmente a Chile (mercado que representa

¹⁵ Cabe señalar que a diferencia del proceso anterior que consideraba las exportaciones en base a un conjunto de destinos definidos en el apartado 1.1.1., en esta etapa se han considerado los totales, lo cual pudiera bien considerar otros destinos.

¹⁶ Ver Koschatzky, K. (2002). Fundamentos de la economía de redes: especial enfoque a la innovación. Economía industrial (346), 15-26.

el 99% de las exportaciones argentinas de Cal) para ser utilizada en una industria consolidada, como es la minería.

De esta manera, considerando tanto el resultado del proceso de identificación en base a las exportaciones y destinos, como el resultados de los talleres, los productos seleccionados para el posterior desarrollo de sus cadenas de valor se indican en la tabla 4-5. En total se seleccionan cinco cadenas productivas para ser analizadas en este estudio.

Tabla 4-5 Productos Seleccionados para Análisis de Cadenas de Valor

Selección por datos e iteración de redes	Selección por talleres Coquimbo y San Juan
Aceite de soja y residuos	Uva y derivados
Soja	Cal
Maíz y otros cereales (granos)	

5 ANÁLISIS DE LAS CADENAS DE VALOR SELECCIONADAS

En este capítulo se presenta el análisis de las principales características económicas de las cadenas de valor identificadas para el CBC: Soja, Aceite de Soja y Residuos, Cal, Uva y sus derivados, y Maíz y otros cereales (granos).

5.1 SOJA

5.1.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA SOJA

Las condiciones agronómicas preponderantes en una región determinan la estructura productiva de la misma. Brasil y Argentina tienen condiciones agronómicas que se caracterizan por grandes extensiones y por esto la agricultura y la agroindustria tienen participaciones relevantes en sus respectivos Producto Interno Bruto (PIB). En Argentina el sector Productor de Bienes representa el 29% y dentro de ese porcentaje el sector agropecuario es el 4% del PIB, mientras que en Brasil el sector productor de bienes es 31% y el sector agropecuario el 5%. Las oleaginosas en general son los principales cultivos y en particular destaca la soja en ambos países como producción agrícola principal.

La producción de soja a nivel mundial, en los últimos 50 años, ha crecido de 27 a 270 millones de toneladas y es América del Sur la región con mayor crecimiento para ese período (siendo Argentina y Brasil quienes lideran la producción). Este crecimiento en el mercado se explica porque la soja crece rápidamente, en diferentes ecosistemas, es altamente nutritiva y produce más proteínas que otros cultivos de producción masiva. Tiene, además, diferentes usos: la soja ha sido cultivada en Asia durante miles de años donde son consumidos enteros y usados en ingredientes como el tofu y la salsa de soja. Pero la mayor parte de la soja se consume indirectamente. La mayoría es molida para hacer harina de soja con un alto contenido de proteína y se ha convertido en el forraje animal número uno del mundo. El aceite de soja se usa para cocinar, en margarinas y en otros bienes de consumo como cosméticos y jabones. El aceite de soja se usa cada vez más como biocombustible. Y derivados de soja, como la lecitina, son usados como emulsionante en un amplio rango de alimentos procesados incluyendo chocolate, helados y alimentos horneados.

A continuación se presenta una breve contextualización de la industria de la soja a nivel mundial, la distribución de la producción entre las zonas complementarias del corredor que registran actividad y la caracterización del insumo en los principales mercados de destino.

5.1.2 LA INDUSTRIA DE LA SOJA

A continuación se presenta una breve contextualización de la industria mundial de la Soja.

5.1.2.1 LA OFERTA MUNDIAL DE LA SOJA

- La oferta mundial de soja se encuentra concentrada en Estados Unidos, Brasil y Argentina. Otros países como China, India y Paraguay tienen producciones relativamente importantes pero se deben considerar como participantes menores. El total es de 286.8 mtn para la campaña 2013-14.
- Los tres primeros productores son, además, los principales exportadores que deben abastecer una demanda global creciente¹⁷ siendo Brasil el mayor exportador para el año 2014.
- Estados Unidos es el mayor productor: en los últimos diez años pasó de cosechar 66,7mtn a 89.5 mtn para 2013-14. En el mismo período, las exportaciones crecieron de 24,1 mtn a 35,7 mtn. Es también el referente del mercado para los precios aun cuando la producción de Latinoamérica como conjunto es mayor que la EE.UU.
- Brasil es el segundo productor mundial: hace 10 campañas agrícolas cosechaba 51 millones de toneladas mientras que en el ciclo 2013/14 la producción alcanzó las 89 mtn logrando volúmenes de producción iguales a Estados Unidos.
- Argentina: el área destinada a la siembra de la oleaginosa ha crecido en forma sostenida desde la campaña 90/91 a 2013/14 y la producción con un incremento desde 10.8 mtn en 90/91 a 54.5 mtn en la campaña 13/14.
- Paraguay es el sexto productor y el tercer exportador de nivel mundial. La cosecha de soja 2013-14 de Paraguay fue de 9,37 mtn, muy similar a la campaña agrícola 2012/2013. Como en el resto de los países de latinoamerica la soja ha crecido en superficie desplazando a actividades como la ganadería.

5.1.2.2 LA DEMANDA MUNDIAL DE LA SOJA

- Se espera que la producción de soja se incremente rápidamente en la medida en que el desarrollo económico lleve a un aumento en el consumo de proteína animal, especialmente en países emergentes y en vías de desarrollo. Proyecciones recientes de la FAO indican un aumento de los actuales 270 mtn a 515 mtn para 2050.
- Los principales demandantes son China y la Unión Europea. China es el principal importador de la oleaginosa con compras por 59,5 millones de toneladas en la campaña 12/13, que explica el 62% de las importaciones totales. El resto de los compradores son la Unión Europea, México y Japón, aunque con volúmenes de menores.

¹⁷ http://www.fyo.com/especiales/soja13-14/estadisticas_mundo.php

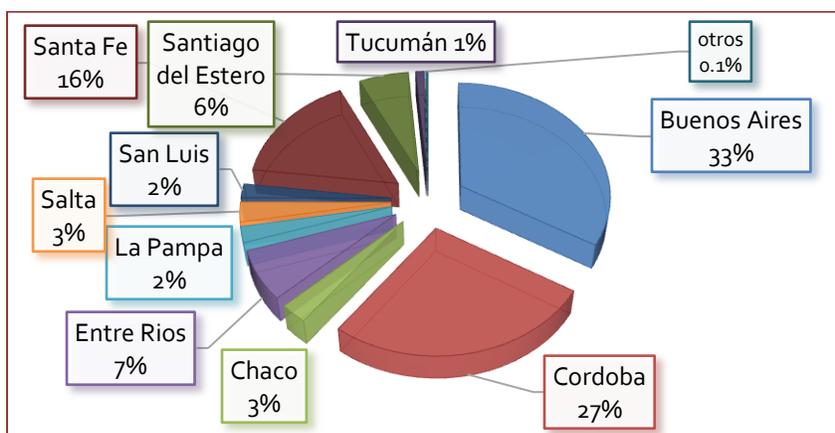
- La creciente participación de China como comprador en el mercado mundial de soja está relacionada principalmente con el crecimiento económico del país y los cambios en la alimentación de su población.
- Durante los diez últimos años, la producción de soja de China se ha mantenido relativamente estable en alrededor de 15 millones de toneladas mientras que las importaciones han crecido año tras año. El poroto es procesado internamente para producir harina, utilizada como insumo forrajero, y aceite. Los niveles de molienda pasaron de 25 millones de toneladas en la campaña 2003/04 a 64,6 millones de toneladas en el ciclo 2012/13, reflejando un crecimiento de 154% en el período analizado.
- Se prevé un incremento de las importaciones de China en 59% para el período 2021-2022.

5.1.3 PRODUCCIÓN DE SOJA

5.1.3.1 DISTRIBUCIÓN ESPACIAL DEL CULTIVO DE POROTO DE SOJA EN ARGENTINA POR PROVINCIAS

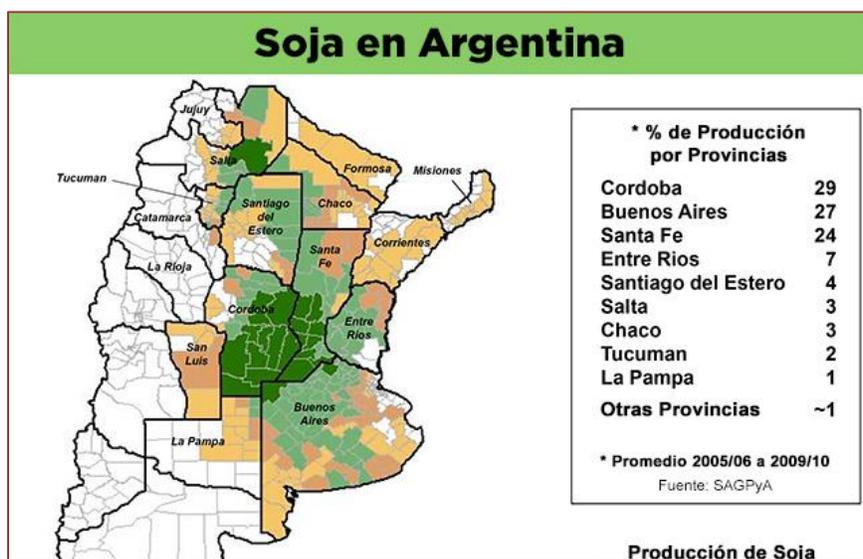
El cultivo de soja se encuentra distribuido en 16 provincias de las 23 que integran la república de Argentina. La mayor superficie sembrada con soja para los años 2008 a 2013 se encuentra en la provincia de Buenos Aires con el valores que superan el 30% del total, le siguen Córdoba con valores que varían entre el 26 y el 29%, Santa Fe con valores que varían entre el 19% y el 15,5%, Entre Ríos con el 6.9% a 7% y Santiago del Estero entre 3.48% a 5.87%. Otras provincias con menor superficie destinada al cultivo son: Chaco entre, Salta, Tucumán, La Pampa, San Luis, Catamarca y Corrientes.

Gráfico 5-1 Superficie sembrada por provincia y total país



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, sobre los datos de <http://www.ciaracec.com.ar/estadisticasNac.php#>

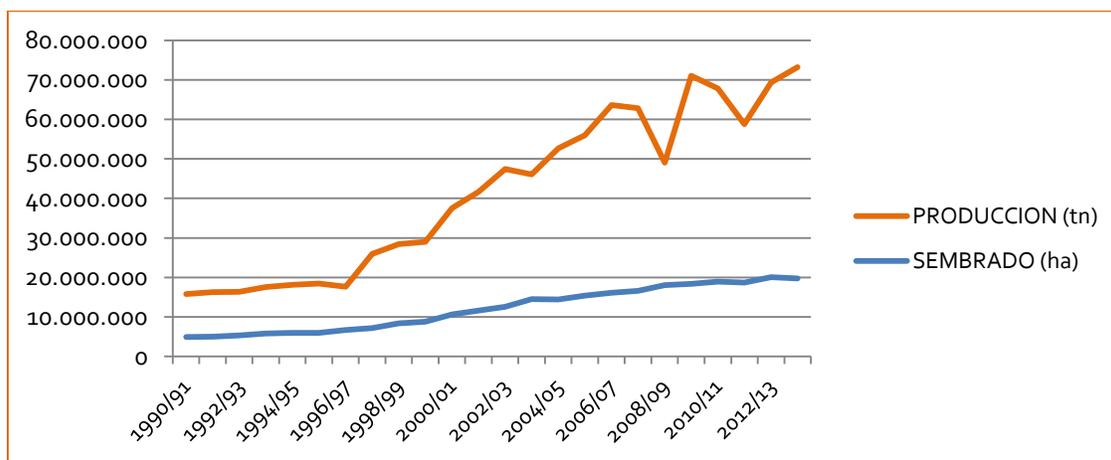
Figura 5-1 Soja en Argentina



Fuente: SAGPyA

En Argentina el área sembrada ha crecido en forma sostenida entre la campaña 90/91 a la campaña actual. En el gráfico 5-2 se presenta la superficie sembrada y la producción total para 20 campañas. Se observa que entre puntas de la serie la superficie crece al 7% promedio anual. Pero existen períodos de mayor crecimiento tales como del 95/96 a 05/06 con una tasa de 9,85% o del 90/91 a 99/00 con una tasa promedio de 8,10% y períodos de menor crecimiento como 00/01 a 10/11, con una tasa promedio de 6,07%. Construyendo un índice para la producción con base 100 campaña 90/91 el índice para la campaña 13/14 es de 491, esto indica que la producción se ha quintuplicado entre puntas de la serie.

Gráfico 5-2 Superficie sembrada y producción para las campañas 90/91 al 13/14



Fuente: SIIA, Sistema Integrado de Información Agropecuaria. <http://www.acsoja.org.ar/contenido.asp?cid=677>

5.1.3.2 SITUACIÓN EN ARGENTINA

- La producción de la cadena de oleaginosos se concentra en la región pampeana, en forma similar a lo que sucede para la mayoría de los granos producidos en el país, ya que en dicha región se observan las condiciones más aptas para la agricultura granaria.
- Las oleaginosas son la base de un desarrollo agroindustrial en aceites, harina, biodiesel, pellet y la soja es la oleaginosa más importante con 54.5 mtn para la campaña 2013-14.
- Los establecimientos que industrializan esa producción oleaginosa se localizan en las zonas de producción de las mismas y en el litoral para su comercialización internacional.
- Entre todas las oleaginosas el poroto de soja es el más importante. La soja constituye la principal producción oleaginosa de Argentina.
- Se registró una fuerte expansión sojera pasando de 4.7 millones de ha en 1991 a 18.7 millones de ha en las veinte campañas agrícolas posteriores.

En términos de comercio exterior, el complejo oleaginoso genera el 25.7% de las exportaciones totales y el complejo soja explica el 24.5% del total de exportaciones dejando para el girasol y otros el restante 1.3%. En importancia le sigue el complejo automotriz con el 14.2%, el complejo cerealero con 11,6% y el complejo petrolero-petroquímico con el 7.9%. Para el año 2013 las exportaciones de base soja son 1.7 veces las exportaciones de todas las actividades extractivas tales como oro, cobre, gas y petróleo, siderúrgica y aluminio que juntas representan el 14.5% del total exportado.

Tabla 5-1 Exportaciones en Argentina según total, 17 complejos exportadores, Año 2013

Complejos exportadores	Total en millones de US\$	% de Participación
Total exportaciones	81.660	100
Complejos oleaginosos	20.985	25,7
Complejo soja	20.032	24,5
Complejo girasol	795	1,0
Otras exportaciones oleaginosas ¹	157	0,2

Fuente: INDEC.

Sin embargo, a nivel económico, uno de los problemas recurrentes de la economía argentina ha sido la imposibilidad de generar divisas al ritmo del crecimiento económico. Incluso se ha identificado como la principal restricción al crecimiento económico sostenido de Argentina la insuficiencia de divisas. A este concepto se lo llama "restricción externa".

...a medida que la economía crece, las importaciones lo hacen más que proporcionalmente, las divisas no alcanzan para sostener las importaciones y sobreviene la "necesidad" de una devaluación de la moneda nacional. El proceso comienza, primero, con un fuerte aumento de precios de los bienes transables, originados en la devaluación y, luego, viene un proceso recesivo. Este es el que logra, finalmente, ajustar al sector externo por la vía de una fuerte caída en las importaciones...

Esta situación recurrente en la economía realza la importancia de los complejos exportadores netos como la agroindustria, la minería y los hidrocarburos. La soja aporta a aliviar la restricción externa. A continuación se presenta la generación de divisas proveniente de la exportación de poroto de soja y sus derivados. En el período 2005-2014 se ha exportado por casi 200 mil millones de dólares. En la tabla 5-2 se muestran los totales liquidados para los años 2009 a 2014.

Tabla 5-2 Total liquidacion por año desde 2009 a 2015 (USD)

	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Total Anual	16.198.645.201	22.233.931.266	25.033.021.783	23.069.014.717	23.208.541.446	24.051.334.122

Fuente: Centro de Exportadores de Cereales (C.E.C.), Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina (C.I.A.R.A.)

El complejo oleaginoso en general y la soja en particular aportan por los impuestos al comercio exterior vía retenciones. Los derechos de exportación (retenciones) han sido el impuesto más relevante en materia de incremento en la contribución impositiva de Argentina desde el año 2002 que se implementaron ya que los mimos eran casi inexistentes hacia 2001. Su participación en la recaudación total para 2012 fue de 9% de la misma y en términos del PIB, en 2002 representaba el 1,6%, mientras que en 2012 registró un 2,8%.

Las retenciones fueron reintroducidas en 2002 por razones de equidad. Los sectores productores de bienes transables gozaban de una renta "excedente" por la devaluación, y por ende debían contribuir adicionalmente al fisco por cuestiones sociales de redistribución, ante el impacto de la crisis de pobreza de 2002. Ese año 2002, se recaudaron MM\$5.387 por retenciones financiaron y financiaron gran parte de los MM\$5.770 en concepto de planes sociales nacionales, es decir, transferencias corrientes al sector privado con destino a unidades familiares, como ser los Planes Jefas y Jefes de Hogar, entre otros.

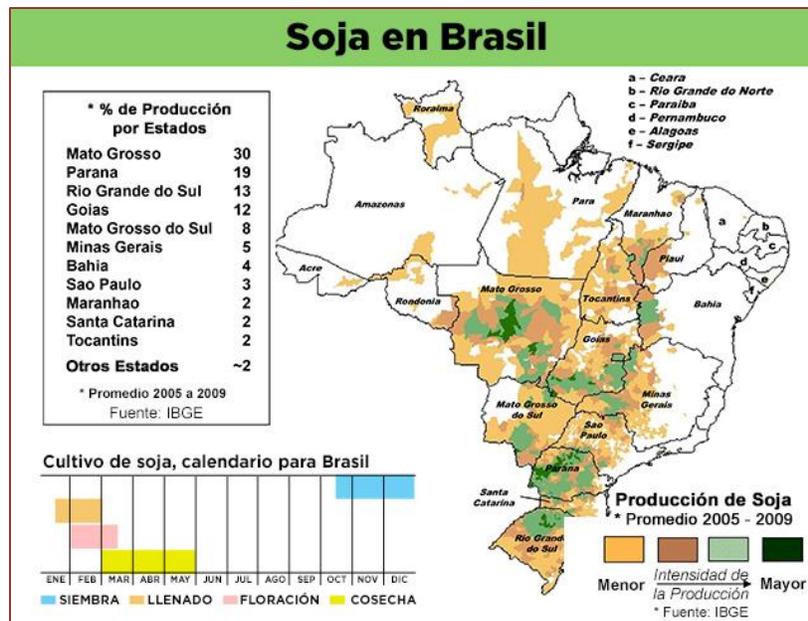
La alta eficiencia y los precios internacionales crecientes permitió absorber esa carga tributaria, aunque esta situación ha cambiado en las dos últimas campañas ya que el precio internacional ha disminuído desde valores superiores de US\$ 600 la tn a menos de US\$ 400 y el atraso cambiario ha aumentado relativamente los costos internos.

Otro tema a destacar el que el 30% de la recaudación por derechos de exportacion del complejo soja se destina a un fondo denominado Fondo Federal Solidario (FFS) que se distribuye a todas las provincias de manera automática replicando el sistema de Coparticipación Federal, a través del Banco de la Nación Argentina conforme a los mismos porcentajes establecidos en la Ley N°23.548 de Coparticipación Federal de Impuestos. Los recursos del FFS tienen asignación específica, los mismos son destinados a "financiar obras que contribuyan a la mejora de la infraestructura sanitaria, educativa, hospitalaria, de vivienda o vial en ámbitos urbanos y rurales"(Dto.(PEN)206/2009) y queda expresamente prohibida su utilización para financiar gasto corriente.

5.1.3.3 DISTRIBUCIÓN ESPACIAL DEL CULTIVO DE POROTO DE SOJA EN BRASIL

Los principales estados productores de Brasil son Mato Gross 30%, Paraná 19%, Rio Grande do Sul 13%, Goias 12%, Mato Grosso do Sul 8%, y con producciones menores se encuentran los estados de Minas Gerais 5%, Bahía 4%, San Pablo 3%, Maranhao 2%, Santa Catarina 2% y Tocantins 2%.

Figura 5-2 Soja en Brasil



Fuente: IBGE

5.1.3.4 SITUACIÓN EN BRASIL

- Brasil es el segundo mayor productor de soja del mundo y el mayor exportador mundial del grano.
- El 75% de la producción se concentra en 4 estados: Mato Gross 30%, Paraná 19%, Rio Grande do Sul 13%, Goias 12%, y el restante 25% se distribuye en siete estados más.
- Para el año 2014 exportó 45,7 millones de tn de porotos de soja, 13,7 millones de tn de harinas de soja y 1,3 millones de tn de aceite de soja.
- La campaña, 2013/14, produjo 89 mtn para lo que utilizó 29 millones de hectáreas, que corresponde al 7% de superficie cultivable.

Brasil cosechaba en la campaña 2003/04 un total de 51 mtn mientras que en el ciclo 2013/14 la producción alcanzó las 89 mtn, evidenciando un salto en la producción del 74% y superando a Estados Unidos como el principal productor a nivel mundial. Además, en el mismo período sus exportaciones se duplicaron al crecer de 20 mtn en 2004 a 45.7 mtn en 2014. En la última campaña, el país sudamericano se convirtió en el principal exportador de poroto de soja,

concentrando el 42% de las exportaciones totales y superando a Estados Unidos, que exportó el 36% de ese total.

Tabla 5-3 Exportaciones de Brasil del complejo Soja año 2014

Producto : 1507 Aceite de soja y sus fracciones , incluso refinado, pero sin modificar químicamente			
Periodo	Código	Valor Comercial (MMUS\$)	Peso Neto (kg)
2014	1507	\$1.129	1,305,097,195
Producto: 1201 Porotos de soja, incluso quebrantadas.			
Periodo	Código	Valor Comercial (MMUS\$)	Peso Neto (kg)
2014	1201	\$23.277	45,691,999,528
Producto: 230400 TORTAS y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja incluso molidos o en «PELLETS».			
Periodo	Código	Valor Comercial (MMUS\$)	Peso Neto (kg)
2014	230400	\$7.000	13,716,323,610

5.1.4 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA SOJA

El consumo de harinas proteicas tiene relación directa con el consumo mundial de carnes bovina, aviar y porcina. Estas harinas son una importante fuente de proteína indispensable para completar la dieta de los diferentes tipos de animales proveedores de esas carnes.

Respecto de la oferta de soja el stock y la producción sumados indican la oferta mundial. Se observa que la existencia inicial de 2014/15 es mayor que en 2013/14 para granos y harinas mientras disminuye para el aceite. Mientras que la oferta de granos, aceites y harinas que ha crecido para ese período. Si bien la demanda de los tres productos muestra un aumento, la existencia final también crece porque el aumento en la oferta fue mayor que el aumento en la demanda. El aumento de la existencia final infiere que los precios no se modificaran e inclusive pueden disminuir. En las siguientes tablas se presenta la oferta y demanda del complejo sojero calculado por la USDA para el 2015.

Tabla 5-4 Oferta y Demanda Mundial de Soja

Oferta y Demanda Mundial (Mill. tn)			
	2011/12	2012/13 e	2013/14 p
Stock Inicial	71,8	55,1	60,6
Producción	239,2	268,3	286,8
EE.UU.	84,2	82,6	89,5
Argentina	40,1	49,3	54,5
Brasil	66,5	82,0	89,0
China	14,5	13,1	12,2
India	11,0	11,5	12,2
Paraguay	4,0	9,4	9,0
Oferta total	310,9	323,4	347,4
Utilización	257,0	258,2	270,9
Stock Final	55,1	60,6	72,3
Relac. stock/consumo	21,46%	23,45%	26,70%

Fuente: USDA Enero.

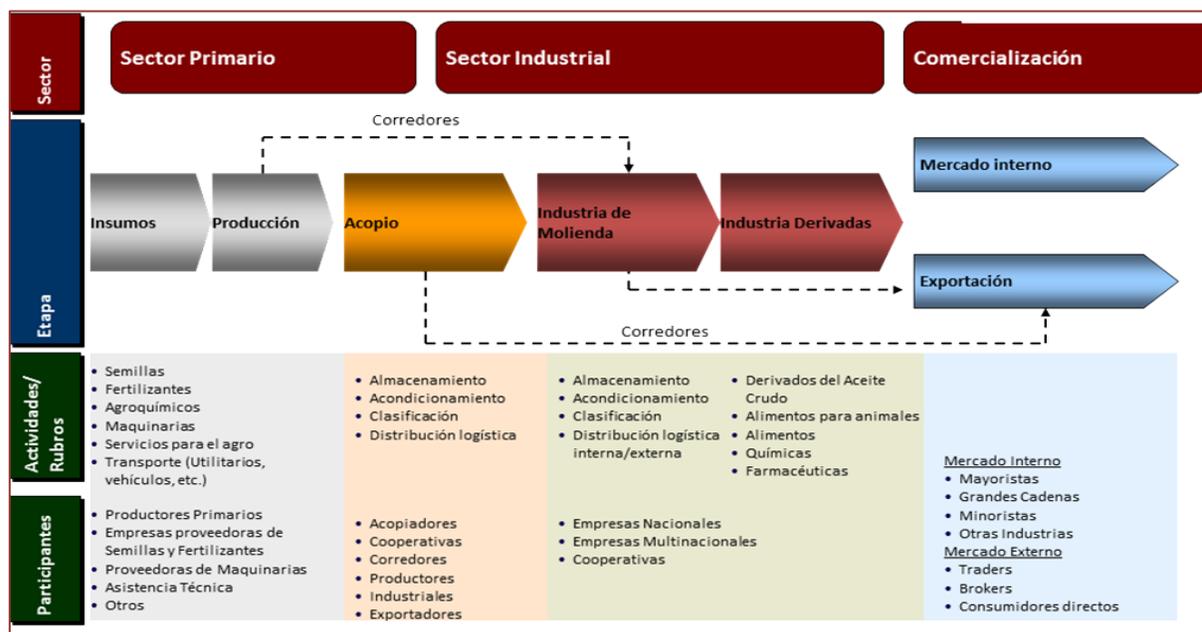
El Crecimiento sostenido del área sembrada en Brasil y Argentina por la demanda creciente a nivel mundial del poroto. Las compras mundiales en quince años pasaron de 38.6 mtn en 1998/99, 54 mtn en 2003/04 hasta llegar a la actualidad con un mercado mundial de 105.9 mtn en 2013/2014. Para 1999 China compraba algo más del 10% de ese total (4 mtn). Si bien el mercado mundial creció, las compras han tenido tendencia diferentes: Europa adquiriría 14.7 mtn en 2003/04 (el 27%) de esas 54 mtn y China el 31% representando 17 mtn. Para 2013/14 Europa bajó a 12.3 mtn de las 105.9 (11,6%) y China compró 69 mtn que implican el 65% del mercado mundial. Asimismo, la dependencia creciente de las compras de granos de China (ha aumentado 307% sus compras en los últimos 10 años), pasando a representar el 65% del total de compras para la campaña 2013/14 contra el 31% que representaba en la campaña 2003/04.

A nivel de agroindustrias, Argentina ha desarrollado su sector agroindustrial más que Brasil y exporta como grano solo el 14.6%, mientras que Brasil exporta como grano el 52% de lo que producen. Brasil exporta principalmente el grano para abastecer el complejo industrial chino. Argentina exporta más aceites que granos pero también gran parte de ese aceite tiene como destino el mercado chino.

5.1.5 LA CADENA DE VALOR DE LA SOJA

La Figura 5-3 diagrama el proceso industrial de la soja.

Figura 5-3 Proceso Industrial de la Soja



5.1.5.1 INSUMOS

En esta sección se incluye: genética y semillas, fertilizantes, y maquinaria para el cultivo de la soja.

- La principal "materia prima" la semilla de soja.
- El glifosato es el principal insumo utilizado en soja
- MAP: fosfato monoamónico (MAP)

5.1.5.2 TRANSPORTE

Los principales estados productores de Brasil son mediterráneos y se encuentran relativamente lejos de los puertos marítimos para exportar o por sus mismas dimensiones tienen largas distancias medias a los puertos. Por ejemplo la distancia media desde el interior del Estado de Paraná (PR) hasta el puerto marítimo Paranaguá ubicado en el mismo estado es de 500 km. El promedio de la distancia por carretera desde el Estado de Mato Grosso hasta el puerto de Santos es 1.549 kilómetros por el sur. Por el norte, la distancia entre la ciudad de Primavera del Este, en el Estado de Mato Grosso y el puerto de Itacoatiara, en el Estado de Amazonas es de 2.786 kilómetros y está formada por dos sistemas combinados, carretera y vía navegable. Cerca del 5% del transporte interno de la soja brasileña se hace por hidrovías, un 28% por ferrocarril y un 67% por carreteras

En Argentina las exportaciones de granos se realizan en un 90% por buque, un 7% por camión y un 3% por barcaza. Para el movimiento interno en cambio el camión representa el 84% de los fletes, el ferrocarriles el 14.5% y la barcaza el 1.5%. Esta situación se explica porque los centros de acopio se encuentran en promedio a 20 km de distancia de los campos de producción y los centros industriales a una distancia media de 300 km de esos centros de acopio que generalmente se localizan dentro de los puertos. Existen aproximadamente 400 mil camiones para el mercado granario. Estas condiciones y sumadas a la flexibilidad del camión explica que el mayor porcentaje del movimiento interno se realice por este medio.

5.1.5.3 INDUSTRIALIZACIÓN

La soja es la materia prima de la industria aceitera, harinera y biodiesel principalmente. La producción de aceite de soja promedio de los últimos 5 años fue de 7.139,2 mtn para Brasil y 6.803,2 mtn para Argentina y tendiendo a igualarse para el último año 2014. Los niveles de cosecha más estables en Brasil determinan también mayor estabilidad en la producción de la industria aceitera brasileña. Por ejemplo Argentina en el año 2011 produjo 7,1 mtn de aceite y en 2012 solo 6,3 mtn.

El destino de esta producción de aceite es, sin embargo, muy diferente: Argentina exporta el 65.2% mientras que Brasil exporta el 19.7%. Argentina destina 2.4 mtn para el mercado interno pero de este volumen 2 mtn se destina a la producción de biodiesel que también tiene destino de exportación que indica un fuerte sesgo exportador del sector de las oleaginosas.

Brasil destina al consumo doméstico y producción de biodiesel 6 mtn, algo más del doble de lo que destina Argentina a su mercado interno. De ese total, 2.160.000 toneladas se afectarán a la producción de biodiesel (casi lo mismo que Argentina) pero cerca de 3.890.000 toneladas se asignarán a otros usos.

Esta diferencia entre ambos países se explica dado que Brasil tiene un gran consumo interno de aceite de soja para alimentación, el que más se consume en el país. En Argentina se consumen 150.000 toneladas de aceite de soja.

A nivel de la producción de biodiesel, ambos países destinan cerca del 30% de la producción de aceite a la producción de biodiesel. El promedio de Brasil para los últimos 5 años fue de 2.478,2 mtn y de Argentina para el mismo período de 2.148,8 mtn. Argentina perdió el mercado de la Unión Europea por la aplicación de medidas antidumping y la posterior decisión del Gobierno Español de excluir a las fábricas argentinas de biodiesel del listado de plantas autorizadas a vender a dicho país. Estas medidas han implicado prácticamente el cierre del principal destino de exportación del biodiesel argentino.

Incluso empresarios brasileños del Biodiesel realizaron exportaciones a la Unión Europea con una baja rentabilidad pero con el objetivo de desarrollar el know-how del negocio de exportación. Brasil busca convertirse en el gran exportador de biodiesel en base a aceite de soja, aunque a diferencia de Argentina, en el 2014 podría llegar a generar cerca de 650.000 toneladas de biocombustible utilizando sebo bovino. Una cifra para nada despreciable. Este rasgo estructural

en la producción de biodiesel no se observa en Argentina, donde la industria es absolutamente "soja dependiente".

Tabla 5-5 Detalle de los usos del Aceite de Soja, en Toneladas.

	2014		2013	
	Brasil	Argentina	Brasil	Argentina
	Aceite de Soja			
Existencia inicial	288.000	200.000	316.000	267.000
Producción	7.340.000	7.120.000	7.077.000	6.433.000
Importaciones	2.000	-	5.000	-
Exportaciones	1.300.000	4.700.000	1.362.000	4.361.000
Consumo con destino a	6.050.000	2.430.000	5.748.000	2.139.000
Biodiesel	2.160.000	2.050.000	1.890.000	1.997.000
Electricidad	-	230.000	-	-
Otros destinos	3.890.000	150.000	3.858.000	142.000
Existencia final	280.000	280.000	288.000	200.000

La producción de aceite de soja promedio de los últimos 5 años fue de 7.139,2 mtn para Brasil y 6.803,2 mtn para Argentina. Argentina exporta el 65,2% mientras que Brasil exporta el 19,7%.

Tabla 5-6 Producción y exportación de Argentina y Brasil 2013/14

Campaña 2013/14	Argentina	Brasil
Producción	54,9	86
Exportación	8	44,5
% exportado de porotos	14,60%	51,70%
Producción de harina de soja	28,5	28,6
Exportación de harina de soja	27,3	13,7
% exportado de harinas	95,80%	47,90%
Producción de aceite de soja	6,9	7,1
Exportaciones de aceite de soja	4,5	1,4
% exportado de aceite	65,20%	19,70%

5.1.5.4 COMERCIALIZACIÓN: MERCADO LOCAL Y EXPORTACIÓN

El mercado doméstico de poroto de soja tiene como demandante a la agroindustria de base oleaginosa que elabora aceites y harinas con destino a la exportación. El aceite de soja tiene un demandante local que es la industria del biodiesel; subproducto que tiene demanda local y mercado externo.

Otro demandante del poroto de soja es la exportación directa como grano. La producción está atomizada en miles de productores que acopian y/o venden en función de los precios internacionales y nacionales presentes y futuros.

5.2 ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS

5.2.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL INDUSTRIA DE LA SOJA

La industrialización mundial de la soja alcanzó una producción promedio de 226 millones de toneladas durante el período 2010-2012. China ocupa el primer lugar en la industrialización mundial de la soja, con una producción promedio de 60,3 millones de toneladas en el período 2010-2012, representando el 27% de la industrialización mundial de la soja. En tanto, el 52% de la industrialización mundial se distribuye entre los tres principales productores mundiales, E.E.UU con 45,3 millones de toneladas, y Argentina y Brasil, que en conjunto alcanzaron una producción promedio de 72,7 millones de toneladas de derivados de la soja en el período 2010-2012.

Del proceso de industrialización de la soja se obtiene una amplia gama de productos que van desde los más tradicionales, como aceites, harinas y productos alimenticios, hasta biocombustibles, ceras, solventes y productos menos convencionales como bioplásticos y productos de belleza. Según MAGyP la producción promedio mundial de aceite de soja durante el período 2012-2013 alcanzó las 43 millones de toneladas. Los principales países productores de aceite de soja son China, E.E.U.U, Argentina y Brasil. En tanto, la producción mundial de biodiesel se estima que alcanzó las 23,4 millones de toneladas en el año 2012. Los principales países productores de biodiesel son la Unión Europea, E.E.U.U, Argentina, Brasil e Indonesia. De estos países quienes utilizan el aceite de soja como insumo para la producción de biodiesel son E.E.U.U, Argentina y Brasil, quienes en su conjunto alcanzaron una producción de 8 millones de toneladas de biodiesel de soja en el año 2012.

5.2.2 LA INDUSTRIA DEL ACEITE DE SOJA

En esta sección se caracteriza brevemente el mercado mundial del aceite de soja, analizando la progresión de los principales países exportadores e importadores, considerando la siguiente partida arancelaria:

Tabla 5-7 Partida arancelaria

Partida	Código Arancelario
Aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente	1507

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas

5.2.2.1 LA OFERTA MUNDIAL DEL ACEITE DE SOJA

- Los principales oferentes del aceite de soja a nivel mundial son Argentina, Brasil, E.E.U.U, Paraguay y España, registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD6.300, equivalentes al 71% del valor total del sector exportador de aceite de soja del mundo (MMUSD8.862).
- Argentina es el mayor exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 1,5%, pasando de ofrecer al mundo 3.399.699 toneladas en 2002 a exportar 4.059.026 toneladas en 2014. El aceite de soja de Argentina tuvo como principales destinos a India (40%), Venezuela (11%), China (9%), Bangladés (8%) y Perú (6%).
- Brasil es el segundo exportador a nivel mundial, aun registrando una tasa de decrecimiento promedio del 3% de los volúmenes totales exportados, pasando de ofrecer 1.934.387 toneladas en 2002 a exportar 1.305.097 toneladas en 2014. El aceite de soja proveniente de Brasil el año 2014, tuvo como principales destinos a India (32%), China (30%), Bangladés (8%), Algeria (7%) y Cuba (7%).

5.2.2.2 LA DEMANDA MUNDIAL DEL ACEITE DE SOJA

- Los principales importadores de aceite de soja a nivel mundial son India, China, Argelia, Perú y Colombia, registrando el año 2014, una valorización de sus importaciones de MMUSD4.266, equivalentes al 57% del valor total de la demanda de aceite de soja en el mundo (MMUSD7.424)
- India es el mayor importador de aceite de soja a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio del 6% de los volúmenes totales importados; pasando de 1.091.523 toneladas en 2003 a importar 2.106.206 toneladas en 2014. La demanda de india por el aceite de soja fue cubierta principalmente por Argentina (78%), Brasil (19%), Paraguay (3%) y Ucrania (1%).
- China es el segundo importador de aceite de soja en el mundo, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 2%; pasando de importar 870.275 toneladas en 2002 a importar 1.135.477 toneladas en 2014. La demanda de China por el aceite de soja fue cubierta principalmente por Argentina (42%), Brasil (41%) y E.E.U.U (17%).

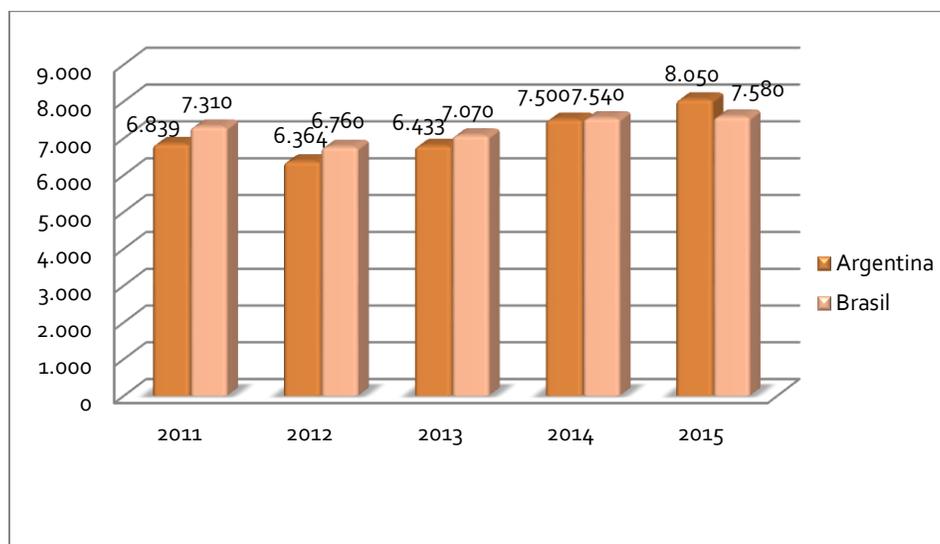
5.2.3 PRODUCCIÓN ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS

5.2.3.1 PRODUCCIÓN DE ACEITE DE SOJA

A nivel general, América Latina tiene la mayor capacidad de procesamiento de la industria oleaginosa a nivel mundial. El total de capacidad instalada de los países que la integran estaría superando a la del complejo industrial de China y los Estados Unidos, principales competidores en molienda de soja y girasol. Los países de Argentina, Brasil, Paraguay, Bolivia y Uruguay disponen en la de una capacidad de procesamiento de semillas oleaginosas de aproximadamente 381.086 Tn/día. Hace 10 años atrás, esta capacidad conjunta era de 239.384 Tn/día, habiéndose registrado un incremento en el período, en valores absolutos, de 141.702 Tn/día, lo que representa un alza del 59% entre el año 2003 y 2013.

El Gráfico 5-3 muestra la evolución de la producción del aceite de soja de Brasil y Argentina en el periodo 2011-2015. En este periodo Argentina registró una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes producidos del 4% pasando de producir 6.839.000 toneladas en 2011 a producir 8.050.000 toneladas en 2015. Brasil, por su parte, registró una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes producidos del 1% pasando de producir 7.310.000 toneladas en 2011 a producir 7.580.000 toneladas en 2015.

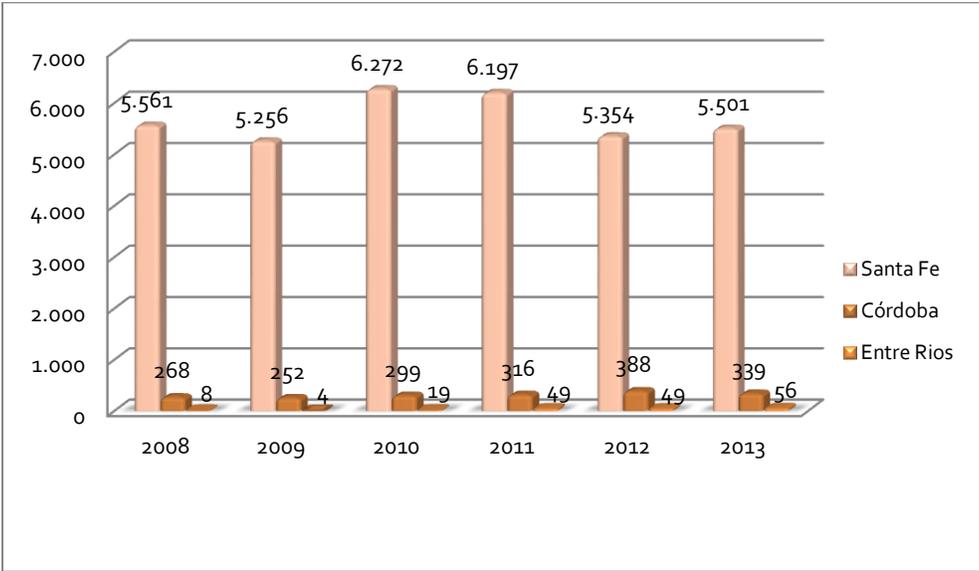
Gráfico 5-3 Evolución de la producción del aceite de soja, Brasil-Argentina, en miles de toneladas



Fuente: MAGyP

Las provincias de Santa Fe, Buenos Aires, Córdoba y Entre Ríos son las principales provincias de Argentina productoras de aceite de soja. Según datos del año 2013, la provincia de Santa Fe representó el 86% de la producción total de Argentina (6.432.978 toneladas), produciendo 5.501.135 toneladas de aceite de soja en el año 2013. En tanto las provincias de Córdoba y Entre Ríos, representaron el 5% y 1% respectivamente. El Gráfico 5-12 muestra la evolución de la producción de aceite de soja de las provincias de Santa Fe, Córdoba y Entre Ríos en el periodo 2008-2013. Santa Fe es la principal provincia productora de aceite de soja en Argentina, aun registrando una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes producidos del 0,2% pasando de producir 5.561.416 toneladas en 2008 a producir 5.501.135 toneladas en 2013.

Gráfico 5-12 Evolución de la producción del aceite de soja, provincias de Argentina, en miles de toneladas



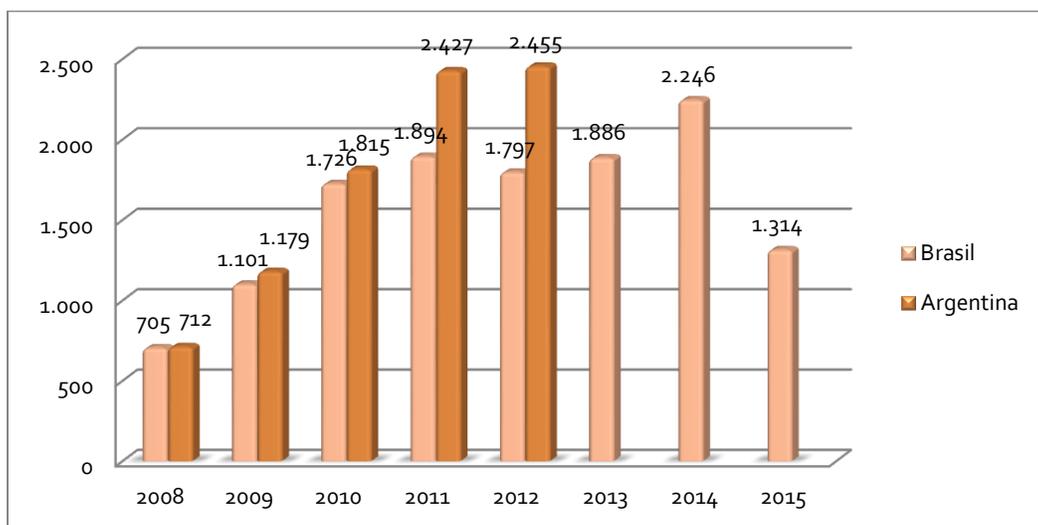
Fuente: MAGyP

5.2.3.2 PRODUCCIÓN DE BIODIESEL

La producción de biodiesel de soja en Argentina durante el período 2008-2012 ha registrado una tasa de crecimiento promedio del 36%, pasando de producir 712.066 toneladas el año 2008 a producir 2.455.138 toneladas en 2012. La producción de Brasil¹⁸ durante el periodo 2008-2015 registró una tasa de crecimiento promedio del 9%, pasando de producir 705.162 toneladas en el año 2008 a 1.314.298 toneladas en 2015. (Ver Gráfico 5-4).

¹⁸ Fórmula de transformación de m³ a toneladas de Biodiesel Brasil: Densidad promedio del biodiesel= 0,88 (ton/m³)*m

Gráfico 5-4 Evolución de la producción de biodiesel de soja, Argentina-Brasil, en miles de toneladas

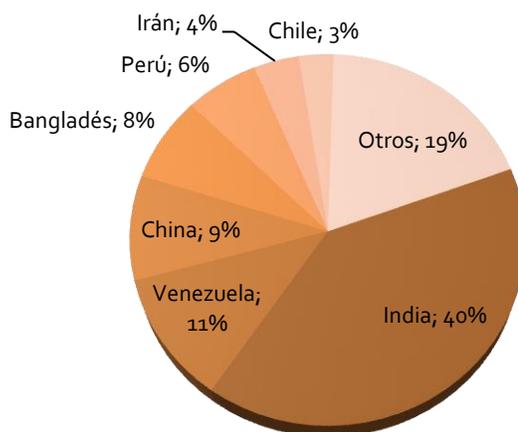


Fuente: MAGyP y ABIOVE

5.2.4 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DEL ACEITE DE SOJA

Las exportaciones de aceite de soja desde Argentina alcanzaron las 4.059.026 toneladas en el año 2014, con un valor FOB de MMUSD3.468. La exportación de aceite de soja se destinó principalmente a India exportando 1.668.066 toneladas, valorizadas en MMUSD1.394 representando el 40% del total exportado, seguido por Venezuela (11%), China (9%), Bangladés (8%), Perú (6%), Irán (4%), Chile (3%).

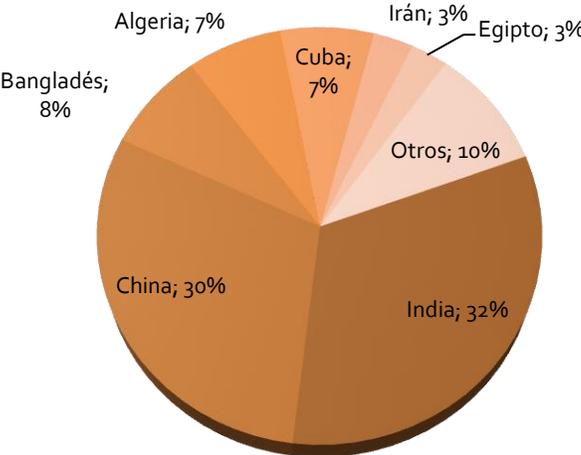
Gráfico 5-5 Principales destinos del aceite de soja de Argentina, año 2014



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos de comtrade

Las exportaciones de aceite de soja desde Brasil alcanzaron las 1.305.097 toneladas en el año 2014, con un valor FOB de MMUSD1.130. La exportación de aceite de soja se destinó principalmente a India exportando 423.857 toneladas, valorizadas en MMUSD 367 representando el 32% del total exportado, seguido por China (30%), Bangladés (8%), Algeria (7%), Cuba (7%), Irán (3%), Egipto (3%). (Gráfico 5-6)

Gráfico 5-6 Principales destinos del aceite de soja de Brasil, año 2014



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos de comtrade

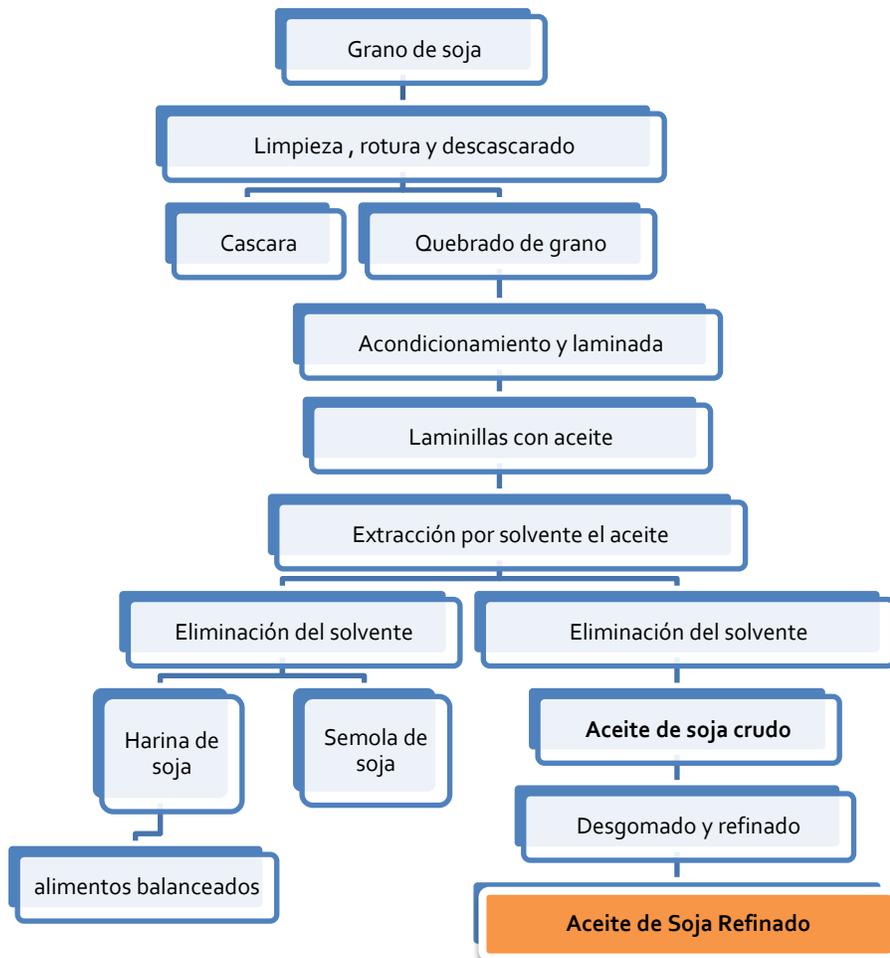
5.2.6 PROCESO PARA LA PRODUCCIÓN DE ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS

5.2.6.1 ACEITE DE SOJA

La soja tiene menor contenido de aceite que otras oleaginosas y por esto hay que acondicionar el grano de trituration para disminuir su tamaño. Seguido se calienta para dar plasticidad y se lamina para producir la ruptura de la fibra que envuelve al glóbulo graso. De este proceso pasa a la extracción por solvente mediante un extractor específico. Sale del extractor mezclado con hexano. Esta mezcla se denomina "Miscela", que se destila bajo vacío para que no se degrade en su aspecto físico y organoléptico obteniendo el aceite de soja crudo. Luego de extraer el aceite queda una torta de harina desengrasada que sirve para alimento balanceado para la ganadería. La cáscara que se separa sirve para hacer pellets de soja. Es necesario extraer la cáscara para reducir la cantidad de fibras poder obtener harinas de alta calidad mediante la concentración de la proteína.

La próxima actividad es el desgomado, proceso necesario para que el proceso de refinación sea exitoso. Las gomas son fosfátidos separados que poseen aceite ocluido con 30 a 40% de agua y deben ser sometidos a un proceso de deshidratación. El proceso de refinación del aceite consiste en eliminar los fosfátidos residuales, neutralizar la acidez libre, eliminar los pigmentos que dan color y afectan su estabilidad y someterlo a un proceso de desodorización. Estos procesos permiten obtener un aceite color crema claro y brillante sin impurezas aditivado con antioxidantes artificiales.

Figura 5-4 Proceso para la obtención del aceite de soja.



5.2.6.1.1 EMPRESAS PRODUCTORAS DE ACEITE DE SOJA

5.2.6.1.1.1 ARGENTINA

Argentina tiene una capacidad instalada de 190 mil toneladas diarias de producción de aceites. En la provincia de Santa Fe se localiza la mayor cantidad de empresas, las más modernas, las de mayor escala y la mayor capacidad instalada con el 82,8% del total nacional. Estas instalaciones se encuentran sobre las márgenes del río Paraná indicando la orientación exportadora de las empresas y del sector sojero. Le sigue muy de lejos la provincia de Buenos Aires con el 9.9% y luego Córdoba con 4.6%.

Tabla 5-8 Fábricas de aceites vegetales en actividad, por provincia, en Argentina

Empresa	Ton/día	% de capacidad por empresa
Buenos Aires	19.280	9,9%
Nidera Sociedad Anónima	4.500	2,3%
Bunge Argentina S.A.	3.000	1,5%
Cargill S.A.C.I.	2.200	1,1%
Cargill SACI	2.000	1,0%
Oleaginosa Moreno S.A.	1.800	0,9%
Oleaginosa Moreno Hnos. SA	1.350	0,7%
Molino Cañuelas S.A.C.I.F.I.A.	1.200	0,6%
Protoil S.A. (8)	750	0,4%
Agroindustria Madero S.A.	700	0,4%
Gensiroil S.A.	500	0,3%
S.E.D.A. S.A.	380	0,2%
La Oleaginosa de Huanguelen	300	0,2%
Germaíz S.A.	300	0,2%
Ingredion S.A. (5)	150	0,1%
Arcor S.A.I.C.	100	0,1%
Siete Soles S.A.	50	0,03%
Córdoba	8.820	4,6%

Aceitera Gral. Deheza SAICA	7.000	3,6%
Bunge Argentina S.A.	1.000	0,5%
Oleos del Centro S.A.	350	0,2%
Oleag. Gral. Cabrera OLCA SA	270	0,1%
Nueva Aceitera Ticino S.A.	200	0,1%
Entre Ríos	1.970	1%
Entre Rios Crushing S.A.	1.000	0,5%
Aceitera del Litoral S.A. (7)	600	0,3%
Green Lake S.A. Bco. Nación Arg	250	0,1%
C.I.D.A. Cía. Ind. de Aceites SCA	120	0,1%
La Pampa	300	0,2%
Gente de La Pampa SA	300	0,2%
Salta	40	0,021%
Cia. Aceitera de Tartagal	40	0,021%
Sgo. Estero	3.000	1,5%
Viluco S.A.	3.000	1,5%
Santa Fe	160.406	82,8%
Molinos Rio de la Plata S.A. (3)	20.000	10,3%
Terminal 6 Industrial SA	20.000	10,3%
Renova	20.000	10,3%
Cargill SACI Pto.	13.000	6,7%
LDC Argentina S.A.	12.000	6,2%
Oleaginosa San Lorenzo S.A.	10.000	5,2%
Noble Argentina S.A.	9.500	4,9%
Cargill SACI Pto.	9.000	4,6%
Bunge Argentina S.A. (6)	8.000	4,1%
LDC Argentina S.A.	8.000	4,1%

Nidera Sociedad Anónima	6.500	3,4%
Vicentin SAIC (Planta Puerto)	6.500	3,4%
Aceitera Chabás S.A	4.000	2,1%
Vicentin S.A.I.C. (Planta Ruta 12)	4.000	2,1%
Buyatti S.A.I.C.A.	3.350	1,7%
Bunge Argentina S.A.	2.000	1,0%
Molinos Rio de la Plata S.A. (1)	1.500	0,8%
Buyatti S.A.I.C.A.	1.456	0,8%
AFA (Agríc. Federados Args.)	600	0,3%
Tanoni Hnos. S.A.	500	0,3%
Aceitera Ricedal	300	0,2%
Oleos Santafesinos S.A.	200	0,1%
Argentina	193.816	100%

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos regional en Argentina

5.2.6.1.1.2 BRASIL

Brasil tuvo una capacidad instalada de 180 mil toneladas diarias de producción de oleaginosas en el año 2014. La Región Centro-Oeste concentró la mayor cantidad de producción de oleaginosas representando un 41% de la producción total de Brasil, produciendo 74.585 toneladas al día. El Estado de Río Grande do Sul tuvo una producción diaria de 29.190 toneladas representando el 16% del total producido en 2014.

Tabla 5-9 Capacidad instalada de procesamiento de Oleaginosas, Brasil

Región/Estado	2014		2013		
	ton/día	%	ton/día	%	
Centro-Oeste	74.585	41%	70.811	40%	
Mato Grosso	MT	40.410	22%	38.736	22%
Goiás	GO	23.585	13%	21.485	12%
Mato Grosso do Sul	MS	10.590	6%	10.590	6%
Distrito Federal	DF	0	0%	0	0%
Sur	68.135	38%	70.305	40%	
Paraná	PR	35.745	20%	35.745	20%
Rio Grande do Sul	RS	29.190	16%	31.360	18%
Santa Catarina	SC	3.200	2%	3.200	2%
Sudeste	23.873	13%	23.273	13%	
São Paulo	SP	14.773	8%	14.173	8%
Minas Gerais	MG	9.100	5%	9.100	5%
Nordeste	11.491	6%	11.291	6%	
Bahía	BA	6.691	4%	6.491	4%
Piauí	PI	2.800	2%	2.800	2%
Maranhão	MA	1.500	1%	1.500	1%
Pernambuco	PE	400	0%	400	0%
Ceará	CE	100	0%	100	0%
Norte	2.300	1%	2.300	1%	

Amazonas	AM	2.000	1%	2.000	1%
Rondônia	RO	300	0%	300	0%
Brasil		180.384	100%	177.980	100%

Fuente: Según datos de ABIONE

La Tabla 5-10 muestra las empresas de procesamiento de los aceites vegetales en Brasil. Las 38 empresas cuentan con 64 unidades de procesamiento industrial, de las cuales 55 están activas y 9 están paradas.

Tabla 5-10 Empresas de procesamiento de aceites vegetales, Brasil

Empresas de procesamiento de aceites vegetales			
1	ADM	20	Dureino
2	Agrenco	21	Giovelli
3	Algar Agro	22	Granol
4	Agrovigna	23	Granosul
5	Algodoeira Palmeirense / EBE	24	Imcopa
6	Brejeiro	25	M. Dias Branco
7	BRF	26	Menu
8	Bunge	27	Nossa Soja
9	Camera	28	Olivebra
10	Caramuru	29	Olfar
11	Cargill	30	Portal
12	Clarion	31	Refino de Óleos Brasil
13	Coamo	32	Sina
14	Cocamar	33	Siol Alimentos
15	Cocentral	34	Solae do Brasil (Dupont)
16	Crista	35	Triângulo
17	Luis Dreyfus Commodities	36	Unilever Bestfood

18	Comigo	37	Vida Alimentos
19	Diplomata	38	Zaffari

Fuente: Según datos de ABIONE

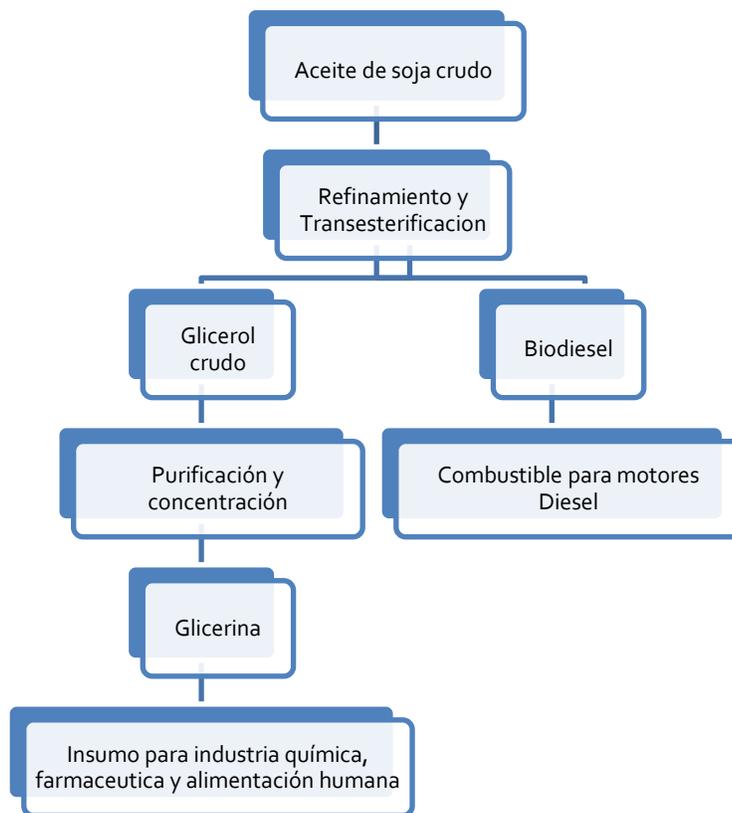
5.2.6.2 BODIESEL

Cuando el objetivo es producir biodiesel se utiliza el aceite semirefinado y se realiza la interesterificación que consiste en reaccionar el aceite con un alcohol generalmente metanol dando lugar a la producción de un metilester denominado generalmente como biodiesel. Un subproducto de este proceso es la glicerina que luego de un proceso de concentración da origen a glicerina con 99.8% el cual tiene usos en la industria farmacéutica y/o alimenticios.

Estos ésteres metílicos o etílicos (biodiesel) se mezclan con el combustible diesel convencional en cualquier proporción o se utilizan como combustible puro (biodiesel 100%) en cualquier motor diésel. Los diferentes usos de motores diesel tales como aquellos que operan centrales eléctricas con equipos diésel de petróleo tienen porcentaje aceites vegetales mayores a aquellos utilizados para el transporte, estos porcentajes son diferentes según la legislación de cada país¹⁹.

El biodiesel tiene una cantidad de energía similar al diesel de petróleo pero es un combustible más limpio que el diesel regular y puede ser utilizado por cualquier tipo de vehículo diesel (vehículos de transporte, en embarcaciones, naves turísticas y lanchas), solo o en solución como aditivos para mejorar la lubricidad del motor. Actualmente el biodiesel se usa en varios países en mezclas con porcentajes diversos.

Figura 5-5 Proceso para la obtención del biodiesel



Existe interés en utilizar biodiesel donde los trabajadores son expuestos a gases de escape de diesel, en aeronaves, para controlar la polución en el área de los aeropuertos y en locomotoras que enfrentan restricciones en su uso debido a sus emisiones.

El uso de biodiesel presenta ciertas ventajas:

- No contiene azufre y, por ende, no genera emanaciones de este elemento, las cuales son responsables de las lluvias ácidas.
- Mejor combustión, que reduce el humo visible en el arranque en un 30%.
- Reduce las emanaciones de CO₂, CO, partículas e hidrocarburos aromáticos.
- Los derrames de este combustible en las aguas de ríos y mares resultan menos contaminantes y letales para la flora y fauna marina que los combustibles fósiles.
- Volcados al medio ambiente se degradan más rápidamente que los petrocombustibles.
- Su combustión genera menos elementos nocivos que los combustibles tradicionales.
- Es menos irritante para la piel humana.
- Actúa como lubricante de los motores prolongando su vida útil.

- Su transporte y almacenamiento resulta más seguro que el de los petroderivados ya que posee un punto de ignición más elevado. El biodiesel puro posee un punto de ignición de 148°C contra los escasos 51°C del gasoil.

EMPRESAS PRODUCTORAS DE BIODIESEL

5.2.6.2.1.1 ARGENTINA

En Argentina hay 36 empresas que operan 55 plantas de biodiesel. El conjunto de las empresas tiene una capacidad instalada de 4.776.260 tn de biodiesel anual.

Las cuatro primeras plantas industriales más importantes están ubicadas en el Gran Rosario, en la provincia de Santa Fe y son Louis Dreyfus en General Lagos con una capacidad instalada de 605.000 toneladas, Renova (Timbúes) y Patagonia Bioenergía (San Lorenzo) con 500.000 toneladas cada una. En cuarto lugar se ubica Terminal 6 en Puerto General San Martín con una capacidad de 480.000 toneladas por año.

Tabla 5-11 Fábricas de Biodiesel en actividad, Argentina

N°	Empresa	Producción (tn)	Participación (%)
1	SACEIF Louis Dreyfus	605.000	12,7%
2	Renova SA	500.000	10,5%
3	Patagonia Bioenergía	500.000	10,5%
4	t6 Industrial	480.000	10,0%
5	Unitec Bio SA	450.000	9,4%
6	Noble SA	250.000	5,2%
7	Cargill SACI	240.000	5,0%
8	Ecofuel SA	240.000	5,0%
9	Viluco SA	200.000	4,2%
10	Vicentin SA	180.000	3,8%
11	Explora SA	120.000	2,5%
12	Explora SA 2° tramo	120.000	2,5%
13	Molinos rio de la plata SA	120.000	2,5%
14	Diaser	96.000	2,0%
15	Biomadero	72.000	1,5%
16	Oil fox	50.000	1,0%
17	Aripar Cereales	50.000	1,0%
18	Cremer y Asociados	50.000	1,0%
19	BIOBAHIA SA	50.000	1,0%
20	PAMPA BIO SA	50.000	1,0%
21	Agrupacion de Colab San Antonio	50.000	1,0%
22	Rosario Bioenergy	50.000	1,0%
23	Advanced Organic Materiasl SA	48.000	1,0%

N°	Empresa	Producción (tn)	Participación (%)
24	Maikop	40.000	0,8%
25	ERA SRL	36.000	0,8%
26	diferol SA	30.000	0,6%
27	Ricard SER SA	18.000	0,4%
28	Soyenergy	18.000	0,4%
29	Pitey	18.000	0,4%
30	Ecopor sa	11.000	0,2%
31	Grutasol petroleo SA	10.000	0,2%
32	Recomb sa	7.260	0,2%
33	Héctor bolzano SA	7.200	0,2%
34	Bio ramallo SA	4.400	0,1%
35	BH Biocombustibles	4.000	0,1%
36	Bionerg/Don Mario	1.400	0,0%
		4.776.260	100%

5.3 CAL

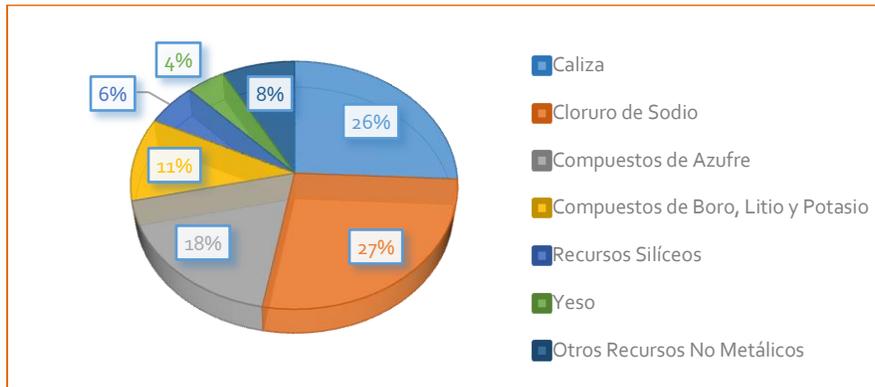
5.3.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA CAL

Los recursos naturales que forman parte del desarrollo actual de las actividades mineras se agrupan en tres grandes categorías de explotación: Minería Metálica, Rocas y Minerales Industriales, y Recursos Energéticos (SERNAGEOMIN, 2013). La cal corresponde a la segunda categoría.

En Argentina la contribución agregada de la explotación de minas y canteras alcanzó los MMUSD²¹ en 2013, representando aproximadamente el 3% del Producto Interno Bruto del país trasandino; mientras que en Chile la valorización de la producción minera para el mismo año superó los B¹⁹\$13.775 (cerca del 12% del PIB del país). Al analizar la composición de la explotación de Rocas y Minerales Industriales; la caliza concentra el 26% de la producción de la categoría en Chile (ver Gráfico 5-7), mientras que en Argentina representa cerca del 40% de la extracción total de las Rocas de Aplicación (ver Gráfico 5-8).

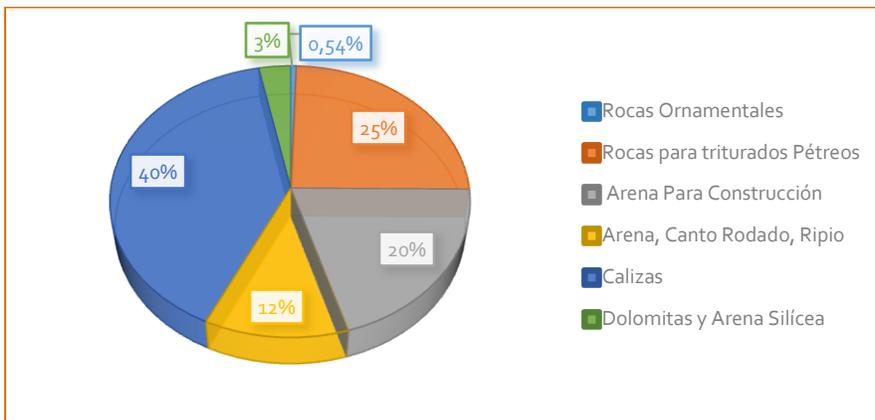
¹⁹Para notaciones en este informe B: Mil Millones; MM: Millones y M: Miles

Gráfico 5-7 Distribución de la producción Rocas y Minerales Industriales Chile 2013



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas SERNAGEOMIN 2013.

Gráfico 5-8 Distribución de la Producción Rocas de Aplicación Argentina 2005.



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, adaptación de Censo Nacional Minero SEGEMAR, 2005.

En Chile cerca del 70% de la producción de caliza se utiliza directamente para la elaboración de cementos, mientras que el 30% restante se utiliza en la Minería e Industria, principalmente en forma de cal viva, apagada e hidrolizada (SERNAGEOMIN, 2013). Se estima que cerca de un 90% de la cal en Chile se consume directamente en el sector minero y el resto en la construcción, el tratamiento de aguas, la industria del acero, la pulpa y el papel, las firmas químicas, agroindustriales y alimenticias (MCH, 2009). En Argentina por su parte, el 85% de la producción del sector calero (2.199.280 toneladas en 2013) se concentra en la provincia de San Juan, donde principalmente se utiliza como insumo para las actividades ligadas al sector de la construcción.

A continuación se presenta una breve contextualización de la industria de la cal a nivel mundial, la distribución de la producción entre las zonas complementarias del corredor que registran actividad y la caracterización del insumo en los principales mercados de destino.

5.3.2 LA INDUSTRIA DE LA CAL

En esta sección se caracteriza brevemente el mercado mundial de la cal, analizando la progresión de los principales países exportadores e importadores, y evaluando el potencial competitivo de Chile y Argentina.

5.3.2.1 LA OFERTA MUNDIAL DE CAL

- Los principales oferentes de cal viva, apagada e hidráulica a nivel mundial son Francia, Bélgica, Alemania, Canadá y Malasia; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD414, equivalentes al 45% del valor total del sector exportador calero del mundo (MMUSD930).
- A nivel mundial las exportaciones de cal viva, valorizadas el año 2014 en MMUSD670; representan el 72% de la oferta total de cal en 2014.
- Los principales exportadores de cal viva al mundo son Francia, Bélgica, Alemania, Canadá y Estados Unidos, concentrando el año 2014 una cuota de mercado del 51% valorizadas en MMUSD311.
- Francia es el mayor exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 0,5%, pasando de ofrecer al mundo 692.365 toneladas en 2002 a exportar 621.722 toneladas en 2014. El 96% de la cal viva francesa en 2014, tuvo como principales destinos: Alemania (45%), Finlandia (37%), Bélgica (10%), Suecia y Ghana (ambas con un 1%).
- Bélgica es el segundo exportador a nivel mundial, aun cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio del 5% de los volúmenes totales exportados; pasando de ofrecer 1.045.228 toneladas en 2003 a exportar 593.761 en 2014. El 95% de la cal proveniente de Bélgica el año 2014, tuvo como principales destinos: Holanda (45%), Francia (24%), Luxemburgo (13%), Alemania (7%) y Ghana (6%).
- Argentina por su parte ha mostrado una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados entre 2002-2014 del 13,2%, pasando de exportar 85.651 toneladas en 2002 a ofrecer 379.288 toneladas en 2014. El 99% de la cal viva proveniente de Argentina el 2014 tuvo como único destino Chile.

5.3.2.2 LA DEMANDA MUNDIAL DE CAL

- Los principales importadores de cal viva, apagada e hidráulica a nivel mundial son Finlandia, Holanda, Alemania, India y Estados Unidos; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD398, equivalentes al 43% del valor total de la demanda de cal en el mundo (MMUSD921).
- A nivel mundial las importaciones de cal viva, valorizada en el año 2014 en MMUSD798; representan el 79% de la demanda total por cal en 2014.
- Los principales importadores de cal viva en el mundo son Finlandia, Holanda, Alemania, India y Chile, concentrando el año 2014 una demanda del 50% equivalentes a MMUSD364.

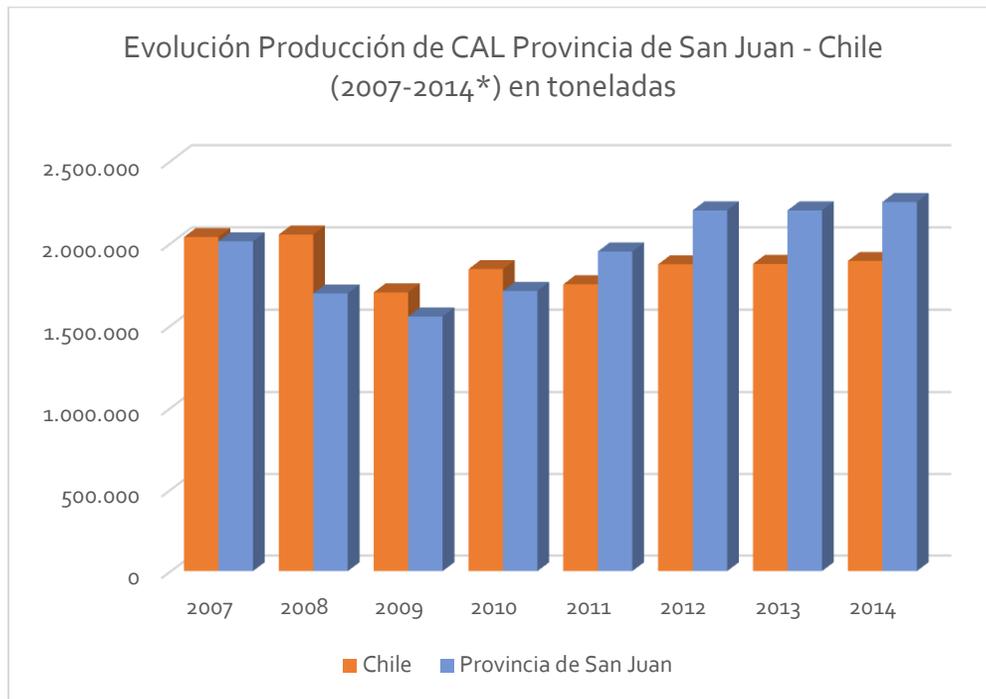
- Finlandia es el mayor importador de cal viva a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados de un 12,2%, pasando de 190.917 toneladas en 2005 a 541.648 toneladas en 2014. El 97% de la demanda finlandesa por cal proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por Francia (77%), Bélgica (10%), Suecia (8%), Holanda y Noruega (ambos con un 2%).
- Holanda es el segundo importador de cal viva en el mundo, aun cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes importados del 0,5%; pasando de importar 752.525 toneladas en 2002 a importar 707.990 toneladas en 2014. El 100% de la demanda holandesa por cal proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por Bélgica (62%), Alemania (22%) y Noruega (16%).
- Chile por su parte es el quinto importador de cal viva en el mundo, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 9,2%, pasando de importar 147.131 toneladas en 2003 a 388.866 en 2014. El 99% de la demanda chilena por cal proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por Argentina.

5.3.3 PRODUCCIÓN DE CAL

San Juan es la provincia que concentra cerca del 85% de la producción total del sector calero en Argentina, con 2.199.280 toneladas producidas el año 2013. Según cifras del Ministerio de Producción y Desarrollo Económico de la Provincia de San Juan, Argentina ha crecido en capacidad de producción instalada en un 300% entre 2011-2014, lo que ha permitido producir más de 2.5 millones de toneladas promedio por año para abastecer el mercado mineral y aumentar un 100% los volúmenes de exportaciones a los países vecinos durante dicho período.

Al analizar la evolución de la Producción del sector calero de San Juan, se aprecia que luego de la recesión mundial producto de la *crisis subprime* que afectó principalmente a las economías pertenecientes al grupo G-20, los niveles de producción han mostrado una tendencia alcista anotando una tasa de crecimiento promedio del 5% entre 2010-2014 (ver Gráfico 5-9).

Gráfico 5-9 Evolución Producción de Cal Provincia de San Juan-Chile (2007-2014*) en toneladas



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a estadísticas Ministerio de la Producción Provincia de San Juan y SERNAGEOMIN Chile. *Nivel de producción proyectado para el año 2014 en Chile.

En contraste con la tendencia presentada por la Provincia de San Juan, la evolución de los volúmenes de cal producidos en Chile²⁰ han registrado una disminución promedio cercana al 1,4%, alcanzando las cerca de 1.8 millones de toneladas a finales de 2013. Es importante destacar que a pesar de la baja en la producción de cal estimada a nivel nacional, producto de la menor actividad presentada por los yacimientos de caliza La Perla y Blanco ubicados en la Región Metropolitana (los cuales concentraron el 35% del valor total de la producción de caliza del país en 2013), las zonas de Antofagasta y Atacama han presentado un crecimiento promedio cercano al 5% durante el mismo período.

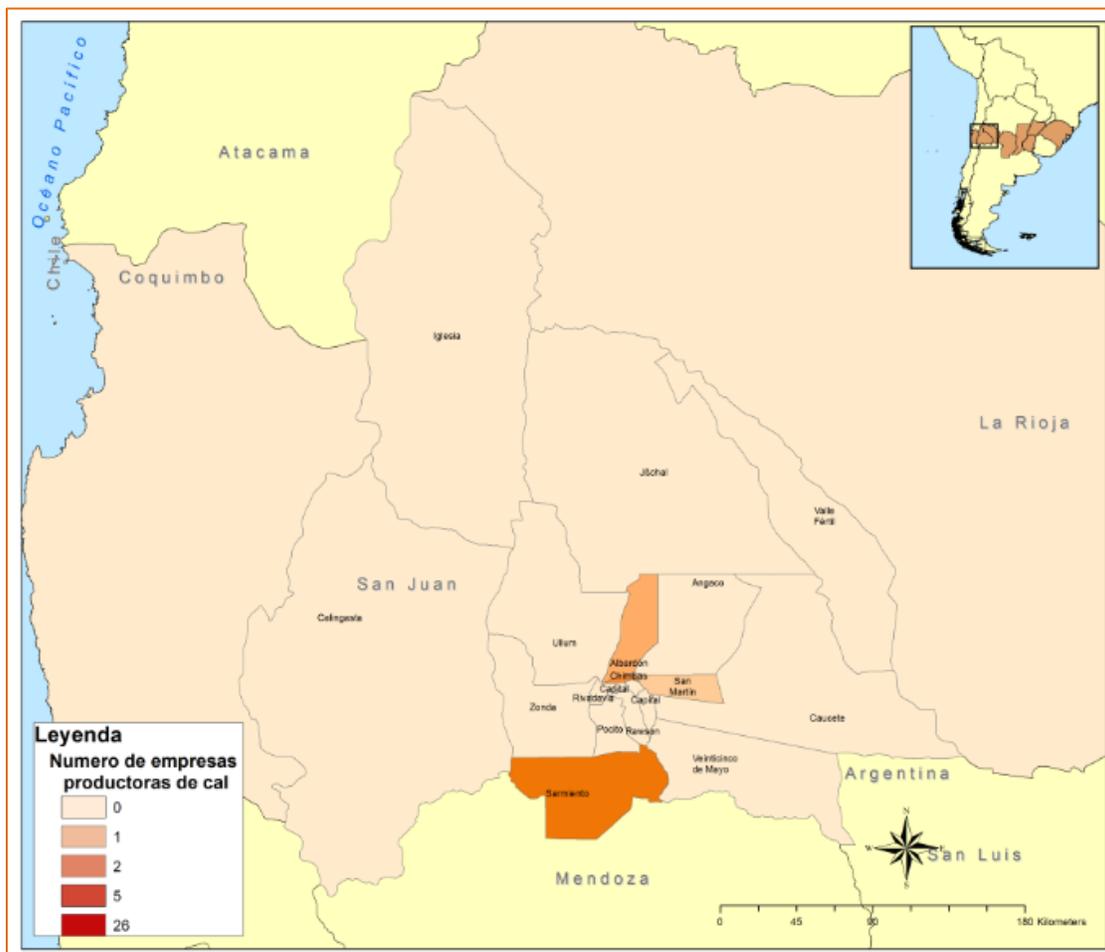
Analizando las cifras expuestas en la gráfica anterior, es posible apreciar que desde el año 2011 la producción del sector calero de San Juan ha sido superior a la registrada en Chile, pudiendo potencialmente satisfacer la demanda interna de todo el país. Sin embargo, aún cuando el 99% de las exportaciones de la Provincia tiene como único destino Chile, los volúmenes de cal importados por el país en 2013 (379.949 toneladas) no superan el 18% del total de la producción del sector calero de San Juan.

²⁰Estimados durante el período 2007-2013 como el 30% del total de caliza producida en el país (SERNAGEOMIN, 2013).

5.3.3.1 LA CAL EN EL CORREDOR

La única zona productora de cal en el corredor se localiza en San Juan, donde gran parte de la actividad de la industria calera se encuentra presente en los Departamentos del sector centro-sur de la provincia, específicamente en Albardón, Chimbas, San Martín y Sarmiento (ver Figura 5-6). En base a los últimos registros disponibles por el Ministerio de Minería de San Juan, el 74% de las caleras más representativas de la Provincia (34), tanto en número de canteras como así también en la contribución global de la producción, se encuentran en el Departamento de Sarmiento, donde destaca el nivel de actividad presente en el cordón calcáreo de los cerros Pedernal-Pedernal de Los Berros y del Medio, con una extensión cercana a los 30 km. En el sector existen canteras de diverso tamaño, desde las pequeñas operadas principalmente por asociaciones familiares que abastecen de forma independiente sus propios hornos de cal con escaso nivel de desarrollo tecnológico, hasta explotaciones mayores de empresas que poseen tecnología de punta en el desarrollo de su proceso productivo, como Cantera CEFAS S.A. y Calera Alborn.

Figura 5-6 Distribución Geográfica empresas productoras de CAL en el corredor.



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas Ministerio de Minería Provincia de San Juan, 2011.

5.3.4 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA CAL

La producción total de cal en Argentina el año 2013 alcanzó las 2.587.506 toneladas, siendo la Provincia de San Juan la región geográfica que concentra el 85% de los volúmenes totales producidos por el sector calero argentino el mismo año. Al analizar la composición de la demanda por cal en sus diferentes formatos de comercialización (viva, apagada e hidrolizada), se aprecia que el 85% de la producción total del insumo calcáreo es consumida localmente en el mercado argentino (ver Tabla 5-12), donde la provincia de San Juan satisface el 83% del consumo nacional con 1.815.986 toneladas.

Tabla 5-12 Detalle Exportaciones y Consumo Interno Cal Argentina 2013.

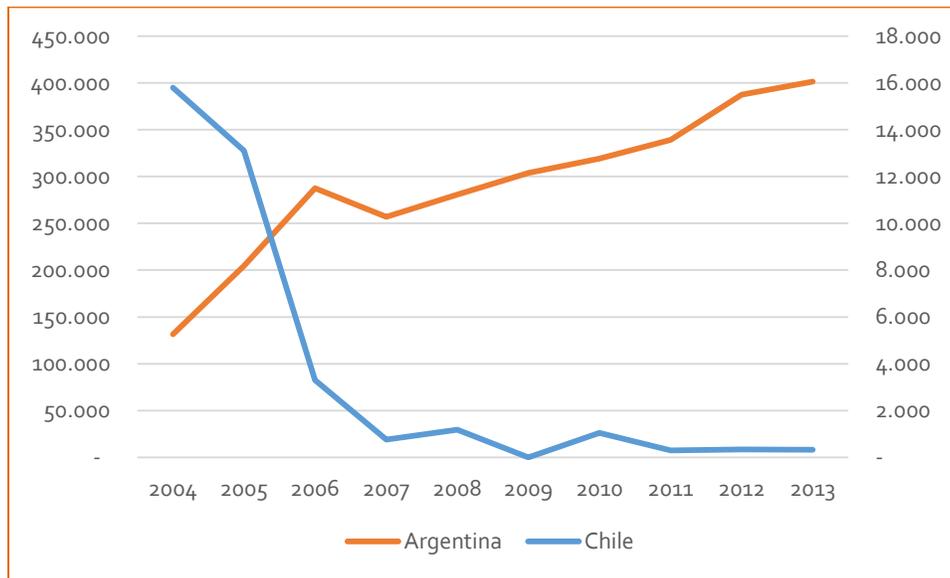
Consumo CAL Argentina 2013:	Toneladas	Detalle producción CAL San Juan 2013	Toneladas	% Aporte Provincial
Producción CAL Argentina 2013:	2.587.506	Producción CAL San Juan 2013:	2.199.380	85%
Exportaciones CAL Argentina 2013:	-401.415	Exportaciones CAL Viva San Juan 2013:	-383.394	96%
Importaciones CAL Argentina 2013:	668	Aporte CAL San Juan	1.815.986	83%
Consumo Interno CAL Argentina	2.186.760			

Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas Ministerio de la Producción Provincia de San Juan, Un Comtrade.

El consumo provincial y nacional de cal en Argentina es liderado por el sector de la construcción (Latinominería, 2013), razón por la cual la demanda interna por el recurso depende directamente de la tasa de crecimiento de las obras público-privadas en agenda, tales como la construcción de viviendas y obras viales.

En relación a la evolución de las exportaciones totales de cal registradas por Argentina, éstas han crecido en promedio un 13,2% entre 2004-2013, pasando de exportar 131.498 toneladas en 2004 a ofrecer 401.415 a fines de 2013 (ver Gráfico 5-10, eje principal). Del total de exportaciones registradas por el país trasandino en 2013, el 96% correspondía a cal viva proveniente de la Provincia de San Juan con una valorización total de MMUSD FOB 33,37. En cuanto a los destinos de la producción exportable de cal por San Juan en 2013 (383.394 toneladas), el 99% de los volúmenes tuvo como destino Chile, mientras que el 1% restante fue demandado por Uruguay.

Gráfico 5-10 Evolución de las Exportaciones de Cal Argentina-Chile (2004-2013), en toneladas.



Fuente:Elaboración Propia Proyecto FIC-R en base a estadísticas de la Minería No Metálica COCHILCO, Ministerio de la Economía Provincia de San Juan, Uncomtrade.

Al analizar el comportamiento de las exportaciones de cal registradas por Chile, éstas han disminuido drásticamente anotando una baja promedio cercana al 35% entre 2004-2013, en contraposición al 9,2% de crecimiento experimentado por las importaciones totales de cal entre 2003-2014. Lo anterior denota claramente que la cal importada por el país atiende una creciente demanda, explicada principalmente por el desarrollo del sector minero en la Zona Norte de Chile. Chile es el principal comprador de la cal proveniente de la provincia de San Juan (ver Tabla 5-13) y quinto importador a nivel mundial para la categoría el año 2014 (UNComtrade, 2014)

Tabla 5-13 Detalle Importaciones y Consumo Interno Cal Chile 2013.

Consumo CAL Chile 2013:	Toneladas
Producción CAL Chile 2013:	1.873.799
Exportación CAL Chile 2013:	-333
Importaciones CAL Chile 2013:	412.538
-Importaciones CAL desde San Juan 2013:	379.946
Consumo Nacional Interno CAL Chile	2.286.004
-Consumo Minería CAL 2013 (90%):	2.057.404
-Consumo Minería Nacional CAL Chilena:	1.686.419
-Consumo Minería Nacional CAL San Juan:	341.951

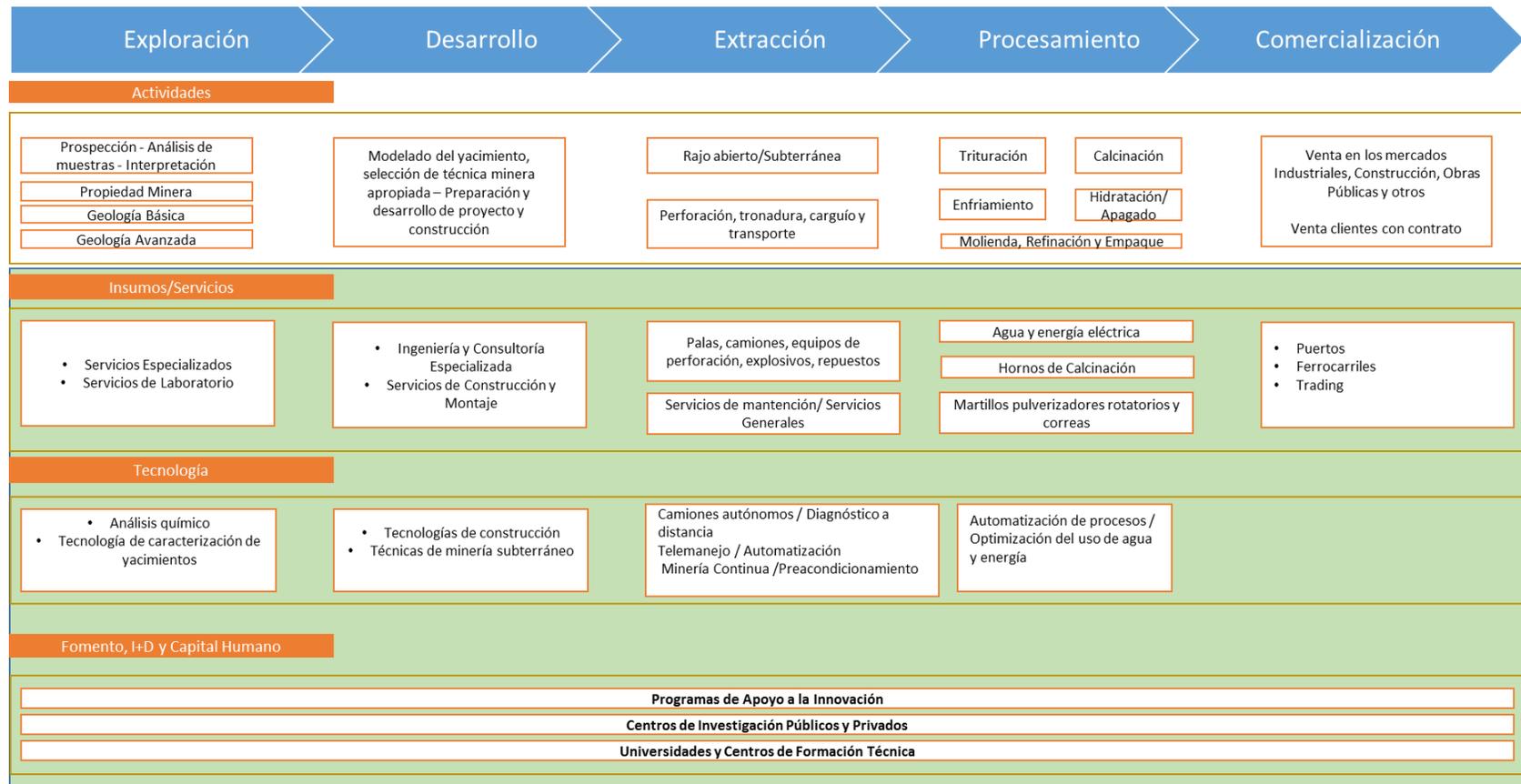
Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas SERNAGEOMIN 2013, Un Comtrade.

El 16,6% del consumo nacional de cal en Chile es provisto por la Provincia de San Juan (379.946 toneladas en 2013 valorizadas en MMUSD 33), donde cerca del 90% es consumido íntegramente por el sector minero. Dada la versatilidad de la cal, es considerada como un "insumo estratégico" en el desarrollo de la minería nacional, dónde su principal uso se concentra en la etapas de extracción de minerales metálicos (principalmente cobre, oro y plata), actuando como regulador de pH y depresante, además de actuar como fundente y agente enlazante; absorbente de SO₃ en gases y desmoldante en las canaletas de sangría, en las ollas de eje y escoria, en las máquinas moldeadoras de blíster, refinado a fuego y electrolítico (MCH, 2009).

5.3.5 LA CADENA DE VALOR DE LA CAL

En esta sección se presenta de forma preliminar la cadena de valor del sector minero, centrando su análisis en la producción de cal. Las fases del proceso se dividen en: Exploración, Desarrollo, Extracción, Procesamiento y Comercialización (Ver Figura 5-7).

Figura 5-7 La cadena de valor de la minería con foco en la cal



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base Estudios de Competitividad en Clusters de la Economía Chilena (The Boston Consulting Group, 2007).

Al igual que se hizo para la soja, en este informe de avance, se desarrollan brevemente las actividades que forman parte de la Cadena de Valor de la Cal y se identifican las empresas del sector calero presentes en el corredor, concentradas en su totalidad en la Provincia de San Juan.

5.3.5.1 EXPLORACIÓN

La primera etapa de todo proyecto minero que no se encuentra en operación, requiere del desarrollo de una exploración previa para identificar y evaluar el yacimiento a explotar. La etapa comienza en primera instancia con una prospección zonal de la corteza terrestre, con el objetivo de encontrar anomalías minerales que permitan posteriormente evaluar el potencial de la zona con potencial de explotación. Las técnicas más utilizadas para la prospección son: Planos de geología regional, mapas, publicaciones, minas antiguas y presentes, geoquímica, geofísica, fotografías aéreas e imágenes satelitales (Barrick, 2009).

Una vez detectada la zona de interés para explotación, se lleva a cabo una exploración preliminar para evaluar el potencial geológico, indicar recursos y probar reservas mediante muestreos superficiales, levantamientos de trabajos pre-existentes, elaboración de trincheras, apiques o cúbicos.

5.3.5.2 DESARROLLO

Una vez explorada la zona de explotación, las actividades que prosiguen guardan directa relación con la preparación y evaluación técnica-económica del proyecto para su posterior construcción. Las fases de la evaluación del proyecto incluyen: Modelamiento del yacimiento; Selección del tamaño de la cantera y planta; Selección del método de explotación y procesamiento; Cuantificación de las reservas; Elaboración y proyección del Plan Minero (Desarrollo, Extracción y Producción); Determinación de las inversiones (equipamiento e infraestructura); Elaboración del flujo de caja y rentabilidad del proyecto; Evaluación de aspectos legales, sociales y Estudio de Impacto Ambiental.

Posteriormente a la evaluación, en caso de ser positiva; se comienza con la construcción, destinada a establecer las diversas instalaciones necesarias para dar soporte a la extracción, procesamiento, transporte, abastecimiento energético y personal. Cabe mencionar que dado el nivel de desarrollo del sector calero en la Provincia de San Juan, tanto las etapas de exploración y desarrollo expuestas anteriormente para empresas con operaciones menores son mucho más simplificados.

5.3.5.3 EXTRACCIÓN

La extracción de la piedra caliza -insumo primario para la elaboración de cal- comienza con la explotación del macizo rocoso desde las canteras. El proceso consta de cuatro etapas básicas: Perforación, Tronadura, Carguío y Transporte (ver Figura 5-8). La actividad de extracción comienza con la perforación de los bancos de caliza donde se encuentra presente el material,

atravesando la altura del banco generalmente en distancias regulares de entre 8 y 12 metros. Posteriormente se realiza el proceso de tronadura mediante la utilización de detonantes de encendido eléctrico operados a distancia, para que la roca fragmentada sea cargada en camiones de gran tonelaje mediante cargadores frontales o palas eléctricas y transportada a la planta de procesamiento.

Figura 5-8 Proceso Extracción Caliza



Fuente: Asociación Nacional de Fabricantes de Cal.

5.3.5.4 PROCESAMIENTO

Una vez en la planta de procesamiento, la caliza es sometida a una preparación previa, donde mediante trituraciones y tamizajes se reduce el diámetro requerido para que el mineral entre a los hornos de calcinación. Para la obtención final de la cal, el manual de minería expone las siguientes fases secuenciales necesarias para el procesamiento de la caliza obtenida en la etapa previa:

- **Calcinación:** La calcinación consiste en la aplicación de calor para la descomposición (reacción térmica) de la caliza. En este proceso se pierde cerca de la mitad de peso, por la descarbonatación o pérdida del dióxido de carbono de la caliza original. La calcinación es un proceso que requiere mucha energía para que la descarbonatación pueda ocurrir y es en este paso cuando la piedra caliza (CaCO_3) se "convierte" en cal viva (CaO).
- **Hidratación:** En esta etapa la cal viva (óxido de calcio) es trasladada a una hidratadora, en donde se le agrega agua al producto. Al hidratarse las piedras de cal viva se convierten en cal hidratada (polvo fino de color blanco). El mismo es un proceso exotérmico, el cual consiste en que cuando a la cal viva se le agrega agua, la reacción libera calor.
- **Separación:** Consiste en separar de la cal hidratada los óxidos no hidratados (óxidos no hidratados como los de magnesio) y algunos carbonatos conocidos como "granaza" que no lograron ser hidratados en la etapa de hidratación.
- **Envasado:** Finalmente, se procede al envasado del producto.

5.3.5.5 COMERCIALIZACIÓN: MERCADO LOCAL Y EXPORTACIÓN

Finalmente las vías de comercialización para abastecer a los mercados locales y de exportación, incluyen el uso de camiones y puertos. Actualmente la cal exportada por la Provincia de San Juan hacia Chile ingresa por el paso Los Libertadores en camiones, para posteriormente embarcarse en los puertos de San Antonio y Valparaíso hacia la Zona Norte del país donde se concentra el 90% del consumo de cal, específicamente en faenas mineras de explotación del cobre.

5.3.5.6 PRINCIPALES EMPRESAS CALERAS PROVINCIA DE SAN JUAN

A continuación se presenta el detalle de las empresas productoras de cal presentes en los registros del Ministerio de Minería de la Provincia de San Juan.

Tabla 5-14 Empresas productoras de cal San Juan

Nº	Empresa	Departamento	Actividad
1	RUARTE, Issac	Sarmiento	Productor/Industrial
2	La Buena Esperanza S.R.L.	Sarmiento	Productor/Industrial
3	OZÁN, Noé A.	Sarmiento	Productor/Industrial
4	CANTERAS EL VOLCAN S.R.L.	Albardón	Productor/Industrial
5	MINERA TEA S. A. M. I. C. A. F.	Albardón	Productor/Industrial
6	F. G. H. S. A.	Sarmiento	Productor/Industrial
7	ZINGALE, Carlos L.	Sarmiento	Industrial
8	Cantera y Calera Albors	Sarmiento	Productor/Industrial
9	Mazud Muñoz Claudio Javier	Sarmiento	Industrial
10	CALERA SAN JUAN S.A.	Sarmiento	Productor/Industrial
11	KORICH, Federico Javier	Sarmiento	Productor/Industrial
12	CEFAS S.A.	Sarmiento	Productor/Industrial
13	DECAVO S.A.M.I.C.A.	Sarmiento	Productor/Industrial
14	SERRANO HNOS S.R.L.	Chimbas	Industrial
15	ARAYA, Basilio Eliseo	Sarmiento	Productor/Industrial
16	CUYO MINERALES S.R.L.	Chimbas	Industrial
17	ONTIVERO, Hugo Omar	Sarmiento	Industrial
18	Miguel Calderón e Hijos S.A.	Sarmiento	Industrial
19	DITECNIC ingeniería S.R.L.	Sarmiento	Industrial
20	CAL PERCAL	Chimbas	Industrial
21	DOMINGUITO S.A.	Sarmiento	Industrial
22	Minerales Nuevo Cuyo SRL	Chimbas	Industrial
23	Cantera SANTA LAURA	Sarmiento	Industrial
24	ROMERO Felipe Agustin	Sarmiento	Productor
25	APUD María Estela	Chimbas	Industrial
26	CARMONA Raúl Alberto	Sarmiento	Productor/Industrial
27	ONTIVEROS Carlos Alberto	Sarmiento	Industrial

Nº	Empresa	Departamento	Actividad
28	CALERA AZF	San Martín	Industrial
29	CANTERAS Y CALERAS VALLECITO	Sarmiento	Productor Minero
30	Lobo Jose Wilson	M. Agua	Industrial
31	Illanes Osvaldo H	Sarmiento	Industrial/Comerciante
32	SIBELCO South America	Sarmiento	Industrial
33	CAL Sarmiento	Sarmiento	Productor/Industrial
34	Loma Negra C.I.A.S.A.	Sarmiento	Productor/Industrial

Fuente: Ministerio de Minería, Gobierno de San Juan 2011.

5.3.5.7 FLUJO ESTIMADO CAL SAN JUAN-CHILE

Actualmente la cal proveniente de San Juan ingresa a Chile por el paso fronterizo Los Libertadores para posteriormente ser embarcada en los puertos de Valparaíso y San Antonio hacia el Norte del país. Según las estadísticas disponibles en el Servicio Nacional de Aduanas, 2.899.608 toneladas de diversos productos ingresaron al país en más de 132 mil vehículos de carga por el paso fronterizo Los Libertadores (Ver Tabla 5-15). Del total de toneladas que ingresaron al país el año 2013, las importaciones de cal desde la provincia de San Juan representaron cerca del 11% del cargamento total terrestre del paso Los Libertadores (3.520.618 tn). El flujo diario estimado es de 73 camiones diarios²¹ que ingresan al país con el mineral cada año.

Tabla 5-15 Tráfico Terrestre Ingreso de Vehículos de Carga, Paso Fronterizo Los Libertadores 2014.

Mes	Vehículos de Carga	Toneladas
Enero	11.915	250.858
Febrero	11.118	237.503
Marzo	12.043	263.923
Abril	441	9.476
Mayo	11.832	253.612
Junio	10.800	231.622
Julio	11.161	251.448
Agosto	11.989	268.447

²¹Considerando 21 días promedio mensuales, tomando como base el ingreso de las toneladas de cal exportadas desde San Juan a Chile el año 2013 en camiones de 20 toneladas. Para ver más información visitar: http://diariodecuyo.com.ar/home/new_noticia.php?noticia_id=438739.

Mes	Vehículos de Carga	Toneladas
Septiembre	11.100	247.779
Octubre	13.842	308.866
Noviembre	12.742	281.220
Diciembre	13.386	294.853
Total	132.369	2.899.608
Promedio	11.031	241.634

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas. República de Chile.

5.4 UVA Y SUS DERIVADOS

5.4.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DE LA UVA Y SUS DERIVADOS

El año 2013, la contribución agregada de la producción del sector silvoagropecuario²² de la Región de Coquimbo representó el 5% de la valorización del Producto Interno Bruto (PIB) sectorial a nivel nacional, el cual alcanzó los BUSD 5,6. Según cifras del Ministerio de Agricultura, el aporte específico de las uvas el año 2008 alcanzó un 0,34% de la agregación total sectorial que ese mismo año representó el 3% del PIB.

En Argentina por su parte, el PIB de sector silvoagropecuario para el año 2013 alcanzó los BUSD 34,7 representando el 6% de la producción total valorizada en el país. Al analizar la superficie agropecuaria cultivada en las provincias argentinas del corredor que presentan producción de uva, a saber: San Juan, Córdoba, La Rioja y Entre Ríos, éstas concentran el 14% de la siembra del país (IDEC,2008).

Según datos del Instituto Brasileño de Geografía y Estadística (IBGE), la producción de uva en Río Grande do Sul alcanzó las 807.693 toneladas en el año 2013, con una valorización del MMUSD 181,9 representando el 56 % de la producción total de uva en Brasil (1.439.535 toneladas).

En Chile, la elaboración de vinos alcanzó los 989.627.000 litros en el año 2014. La Región de Coquimbo representó el 4% del total elaborado, produciendo 40.429.000 litros de vinos. En tanto, la producción de pisco en Chile alcanzó los 105.156.582 litros en el año 2013, según datos del Servicio Agrícola y Ganadero (SAG).

²² El sector Silvoagropecuario incluye los niveles de producción de los subsectores Agrícola, Pecuario y Silvícola (SII, 2015).

Según el Catastro de la Agroindustria Hortofrutícola Chilena del 2012, la producción de pasas en la Región de Coquimbo en conjunto con la Región de Valparaíso alcanzó las 62.544 toneladas en el periodo 2010/2011.

En Argentina, la elaboración de vinos alcanzó los 1.519.745.000 litros en el año 2014. En la provincia de San Juan la producción de vinos fue de 267.379.900 litros, representando el 17,6% del total producido en Argentina. La producción de vino en la provincia de La Rioja fue de 54.011.900 litros, mientras que las provincias de Córdoba y Entre Ríos tuvieron una producción total de 527.200 y 46.900 litros respectivamente. La producción de pasas en Argentina en el año 2014, fue de 33.927 toneladas. La provincia de San Juan representó el 96,5% de la producción total, elaborando 32.738 toneladas de pasas, mientras que la provincia de Mendoza tuvo una producción de pasas de 533,6 toneladas, representando el 1,5% del total producido.

Según datos del Instituto Brasileño del vino (Ibravin), la producción de vinos en Rio Grande Do Sul alcanzó los 225,3 millones de litros en el año 2014.

5.4.2 LA INDUSTRIA DE LA UVA Y SUS DERIVADOS

En esta sección se caracteriza brevemente el mercado mundial de la uva y sus derivados, analizando la progresión de los principales países exportadores e importadores. Para efectos del análisis se considerarán las siguientes partidas arancelarias:

- Uvas, frescas o secas, incluidas las pasas.
- Vinos de uvas frescas, incluso encabezados: mosto de uva, excepto el de la partida 2009
- Aguardiente de vino o de orujo de uvas

Desde ahora en adelante estas partidas se denominarán uvas, vinos y aguardiente de vino, respectivamente.

5.4.2.1 LA OFERTA MUNDIAL DE LA UVA Y SUS DERIVADOS

Uvas:

- Los principales oferentes de uvas a nivel mundial son Chile, EE.UU., Países Bajos, Italia y Turquía, registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD5.337, equivalentes al 57% del valor total del sector exportador de uvas del mundo (MMUSD9.326).
- Chile es el mayor exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 3%, pasando de ofrecer al mundo 558.675 toneladas en 2002 a exportar 797.919 toneladas en 2014. La uva chilena en 2014 tuvo como principales destinos EE.UU. (40%), China (10%), República de Corea (7%), Países Bajos (7%) y Reino Unido (6%).
- EE.UU. es el segundo exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio del 2% de los volúmenes totales exportados; pasando de ofrecer 489.714 toneladas en 2002 a exportar 599.873 en 2014. La uva proveniente de EE.UU. el año 2014 tuvo como

principales destinos: Canadá (28%), México (8%), Hong Kong (7%), Japón (5%) y Australia (5%).

Vino:

- Los principales oferentes de vinos a nivel mundial son Francia, Italia, España, Chile y Australia; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD23.982, equivalentes al 70% del valor total del sector exportador de vinos del mundo (MMUSD34.391).
- Francia es el mayor exportador a nivel mundial, aún cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio del 1% de los volúmenes totales exportados, pasando de ofrecer al mundo 1.638.102 toneladas en 2002 a exportar 1.467.245 toneladas en 2014. El vino francés en 2014 tuvo como principales destinos: Reino Unido (15%), EE.UU. (14%), Alemania (10%), Bélgica (7%), y Japón (6%).
- Italia es el segundo exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio del 2% de los volúmenes totales exportados; pasando de ofrecer 1.665.567 toneladas en 2002 a exportar 2.054.418 en 2014. El vino proveniente de Italia el año 2014 tuvo como principales destinos: EE.UU. (22%), Alemania (19%), Reino Unido (13%), Suiza (6%) y Canadá (5%).
- Chile es el cuarto exportador de vinos a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio del 7% de los volúmenes totales exportados; pasando de ofrecer 401.634 toneladas en 2003 a exportar 805.936 en 2014. El vino proveniente de Chile el año 2014 tuvo como principales destinos: EE.UU. (14%), Reino Unido (12%), Japón (9%), China (8%), y Brasil (6%).

Aguardiente de vino:

- Los principales oferentes de aguardiente de vino a nivel mundial son Francia, Singapur, España, Hong Kong, y EE.UU., registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD5.060, equivalentes al 80% del valor total del sector exportador de uvas del mundo (MMUSD6.310).
- Francia es el mayor exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 0,4%, pasando de ofrecer al mundo 152.045 toneladas en 2002 a exportar 159.293 toneladas en 2014. El 67% del aguardiente francés en 2014 tuvo como principales destinos: EE.UU. (28%), Singapur (20%), China (11%), Reino Unido (5%) y Alemania (4%).
- Singapur es el segundo exportador a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 13%, pasando de ofrecer al mundo 4.137 toneladas en 2002 a exportar 17.703 toneladas en 2014. El 83% del aguardiente de Singapur en 2014 tuvo como principales destinos: Vietnam (28%), China (22%), Hong Kong (12%), Otros socios de Asia (11%), Malasia (9%).

5.4.2.2 LA DEMANDA MUNDIAL DE LA UVA Y SUS DERIVADOS

Uvas:

- Los principales importadores de uvas a nivel mundial son EE.UU., Países Bajos, Reino Unido, Alemania, y China; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD5.018, equivalentes al 55% del valor total de la demanda de uvas en el mundo (MMUSD9.197).
- EE.UU. es el mayor importador de uvas a nivel mundial, aún cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio del 0,34% de los volúmenes totales importados; pasando de 533.411 toneladas en 2002 a importar 511.969 toneladas en 2014. El 99,4% de la demanda estadounidense por uvas proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Chile (63%), México(26%), Perú (9,8%), Sudáfrica (0,5%), e Italia (0,1%).
- Países Bajos es el segundo importador de uvas en el mundo, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 8%; pasando de importar 161.169 toneladas en 2002 a importar 393.550 toneladas en 2014. El 71% de la demanda de Países Bajos por uvas proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Sudáfrica (29%), Chile (17%), Perú (13%), India (6%) y Turquía (6%).

Vino:

- Los principales importadores de vinos a nivel mundial son EE.UU., Reino Unido, Alemania, Canadá y Japón, registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD17.585, equivalentes al 54% del valor total de la demanda de uvas en el mundo (MMUSD32.836).
- EE.UU. es el mayor importador de vinos a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados de un 6%, pasando de 552.140 toneladas en 2002 a 1.073.927 toneladas en 2014. El 81% de la demanda estadounidense por vinos proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Italia (32%), Francia (28%), Australia (9%), Argentina (7%), España (6%).
- Reino Unido es el segundo importador de vinos en el mundo, aún registrando una tasa de decrecimiento promedio de 0,25% de los volúmenes importados; pasando de importar 1.498.232 toneladas en 2002 a importar 1.454.410 toneladas en 2014. El 76% de la demanda de Reino Unido por vinos proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por Francia (34%), Italia (19%), Australia (8%), España (8%) y Nueva Zelanda (6%).

Aguardiente de vino:

- Los principales importadores de aguardiente de vino a nivel mundial son EE.UU., Singapur, China, Hong Kong y Alemania, registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD2.930, equivalentes al 63% del valor total de la demanda de uvas en el mundo (MMUSD4.615).

- EE.UU. es el mayor importador de aguardiente de vino a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados de un 1,2%, pasando de 30.646 toneladas en 2002 a 35.327 toneladas en 2014. El 99,2% la demanda estadounidense por aguardiente de vino proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Francia (98%), España (0,3%), Italia (0,3%), Reino Unido (0,2%) y Perú (0,2).
- Singapur es el segundo importador de aguardiente de vino en el mundo, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 11,5%, pasando de importar 5.040 toneladas en 2002 a importar 18.594 toneladas en 2014. El 99,76% de la demanda de Singapur por aguardiente de vino proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Francia (97%), Reino Unido (2,2%), India (0,14%), Países Bajos (0,11%) y Hong Kong (0,08%).

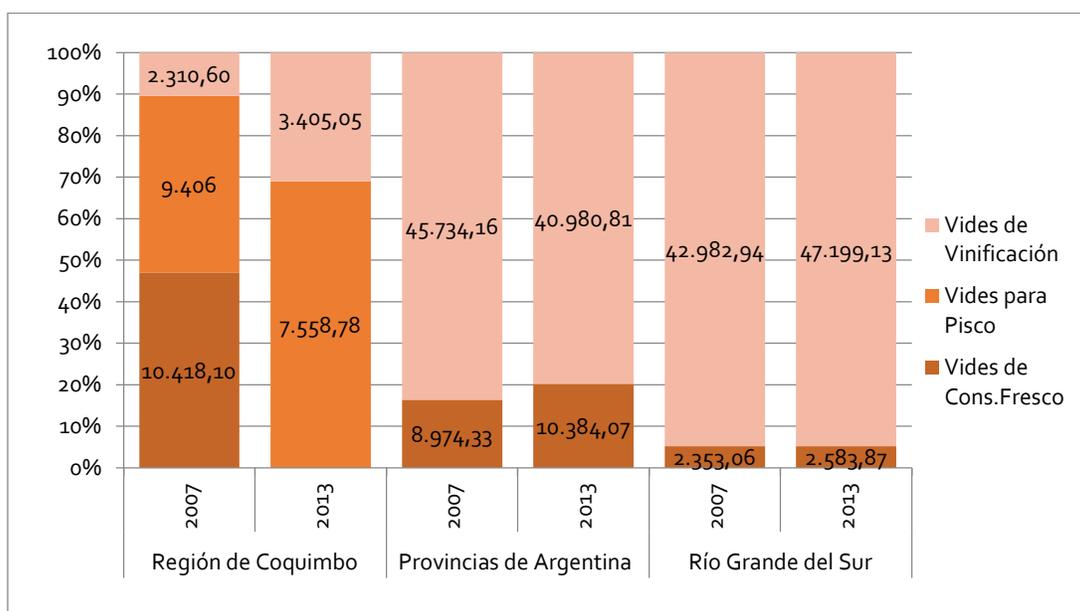
5.4.3 LA PRODUCCIÓN DE UVA

En 2007, la producción de uvas de la Región de Coquimbo se destinó principalmente al consumo fresco, representando un 47% del total de la producción, mientras que el 53% restante se destinó a la producción de pisco (43%) y a la vinificación (10%). Respecto del año 2013, se registró una tasa de decrecimiento promedio del 11%, pasando de producir 22.134,7 hectáreas en 2007 a producir 10.963,8 hectáreas en 2013. La producción de uvas del año 2013 se destinó un 69% a la producción de pisco y un 31% a la vinificación.

Las provincias de San Juan, La Rioja, Entre Ríos, y Córdoba registraron una tasa de decrecimiento promedio de producción de uvas del 1%, pasando de producir 54.708,5 hectáreas en 2007 a producir 51.364,9 hectáreas en 2013. La producción de uvas en las provincias de Argentina se destinó principalmente a la vinificación, representando un 84% de la producción total de uvas el año 2007 y un 80% de la producción total en 2013. Como nota al margen se debe señalar que la provincia vecina a San Juan de Mendoza es la región más importante en la producción de uva, representando un 75% del total.

Rio Grande do Sul registró una tasa de crecimiento promedio de la producción de uvas del 2%, pasando de producir 45.336 hectáreas en 2007 a producir 49.783 hectáreas en 2013. La producción de uvas del año 2013, se destinó un 95% a vinificación y un 5% a consumo fresco. El siguiente gráfico resume la situación para los territorios del CBC.

Gráfico 5-11 Evolución de la Producción (há) de uva según destino (comparación año 2007-2013)



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R. según datos del INV, Argentina, IBGE, Brasil y SAG, Chile.

Para detallar la evolución de la producción de uvas en las provincias de Argentina del CBC se presenta el gráfico 5-12. En la provincia de San Juan se registró una tasa de decrecimiento promedio de producción de uvas del 0,8%, pasando de producir de 46.484,4 hectáreas en 2007 a producir 44.429,9 hectáreas en 2013. De la producción total de uvas en el año 2013, se destinó un 77% a la vinificación y un 23% al consumo fresco.

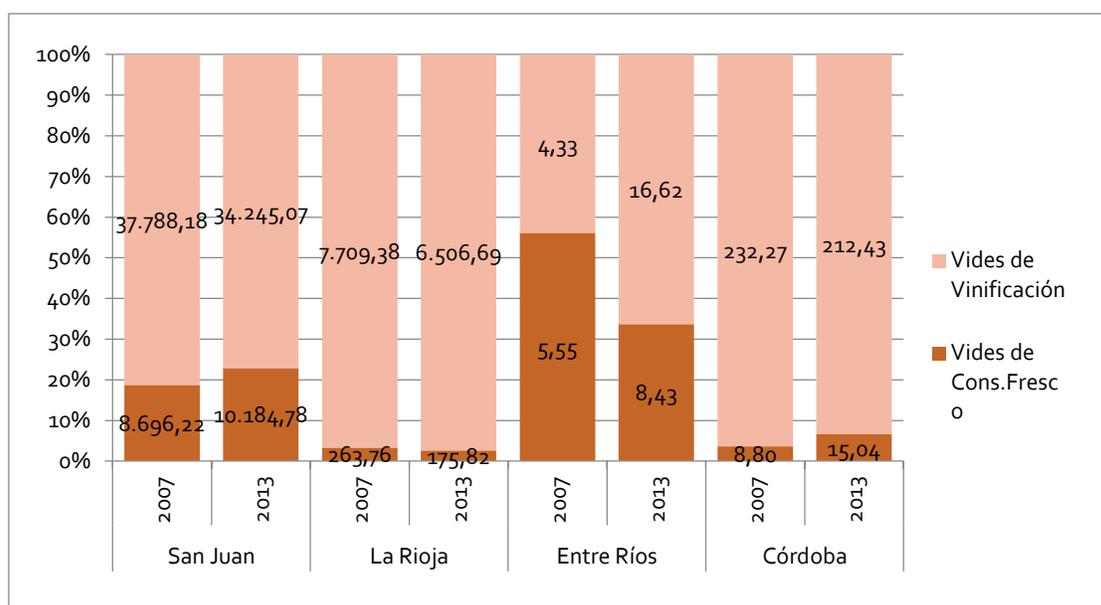
La provincia de La Rioja registró una tasa de decrecimiento promedio de la producción de uvas del 3%, pasando de producir un total de 7.973,1 hectáreas en 2007 a producir 6.682,5 hectáreas en 2013. De la producción total de uvas en el año 2013 se destinó un 97% a la vinificación y un 3% al consumo fresco.

La provincia de Entre Ríos, por su parte, registró una tasa de crecimiento promedio de la producción de uvas del 17%, pasando de producir un total de 9,88 hectáreas en 2007 a producir 25,05 hectáreas en 2013. Del total de la producción de uvas en el año 2013, un 66% se destinó a la vinificación y un 34% al consumo fresco.

Finalmente la provincia de Córdoba registró una tasa de decrecimiento promedio de la producción de uvas del 1%, pasando de producir un total de 241,1 hectáreas en 2007 a producir 227,5 hectáreas en 2013. Del total de la producción de uvas en el año 2013, un 93% se destinó a la vinificación y un 7% al consumo fresco.

De la producción total de uvas de las cuatro provincias en el año 2013 (51.364,9 hectáreas), la provincia de San Juan representó el 86,5% de la producción total, seguido por la provincia de La Rioja con un 13,01% del total, y el 0,49% restante corresponden a la provincia de Entre Ríos y Córdoba, con 0,05% y 0,44% respectivamente.

Gráfico 5-12 Evolución de la Producción (há) de uva según destino. Provincias de Argentina (2007 y 2013)



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Instituto Nacional de Vitivinicultura, Argentina

5.4.4 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LA UVA

5.4.4.1 REGIÓN DE COQUIMBO

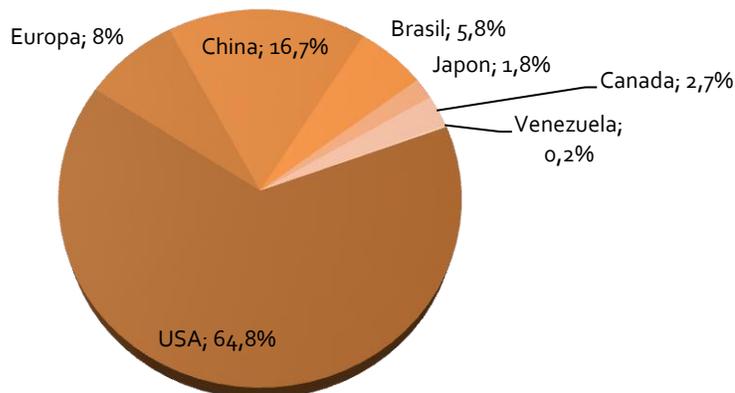
Las exportaciones de uvas frescas desde la Región de Coquimbo alcanzaron 109.170 toneladas en el año 2013, con un valor FOB de USD 225.219. La exportación de uvas frescas se destinó principalmente a EE.UU. exportando 70.713 toneladas, representando un 64,8% del total exportado, seguido por Europa (8%), China (16,7%), Brasil (5,8%), Japón (1,8%), Canadá (2,7%), y Venezuela (0,2%).

Según cifras de Servicio Agrícola y Ganadero, la producción total de vinos para el año 2013 alcanzó los cerca de 1.282 millones de litros correspondiente a vinos de mesa y vinos con y sin denominación de origen, del cual un 31% se destinó a satisfacer la demanda del mercado nacional, mientras el 69% restante se exportó principalmente a EE.UU., China, Japón y Rusia (ProChile, 2013). La Región de Coquimbo por su parte, representó el mismo año una contribución del 4% al total de la producción de vinos del país, no generando exportaciones efectivas para la categoría.

Hasta ahora las exportaciones de pisco a nivel nacional han presentado un porcentaje bajo de la producción nacional (normalmente menos del 5% del volumen total, ODEPA 2013), razón por la cual no han constituido una solución para la situación de superávit de producción de uva pisquera (considerando que el 89% de la superficie plantada a nivel nacional se concentra en la Región de Coquimbo). Esta condición a obligado a darle usos alternativos a las vides pisqueras, las que

actualmente están “engrosando” la producción de vinos del país, a pesar del fortalecimiento de la agrupación pisquera regional.

Gráfico 5-13 Destinos de las uvas frescas desde la Región de Coquimbo, año 2013

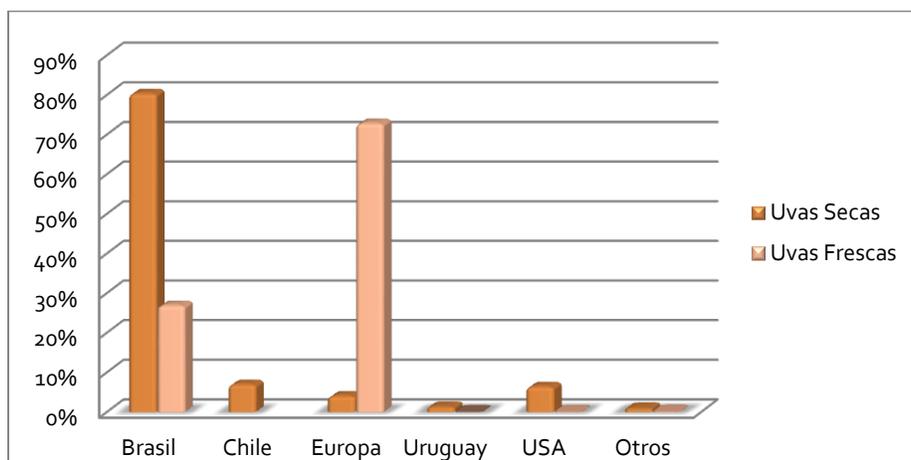


Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos de ProChile.

5.4.4.2 SAN JUAN

Las exportaciones de uvas desde la provincia de San Juan alcanzaron las 42.951 toneladas en el año 2013, donde el 56% del total corresponde a uvas secas y el 44% a uvas frescas. El principal destino de las uvas secas fue Brasil con 19.236 toneladas, representando el 80% de la exportación total de uvas secas, mientras que el 20% restante se distribuyó entre Chile (6,95%), EE.UU. (6,41%), Europa (4,04%), Uruguay (1,30%) y otros países (1%). Por su parte, la exportación de uvas frescas se destinó principalmente a Europa representando un 72,86% del total exportado, equivalente a 13.851 toneladas, seguido por Brasil (26,91%), EE.UU. (0,08%), Uruguay (0,03%) y otros países (0,12%).

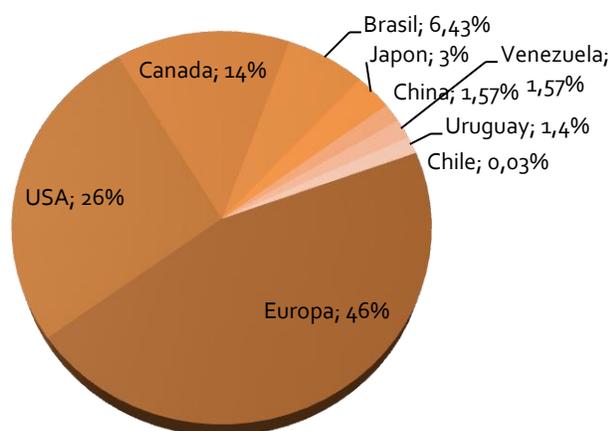
Gráfico 5-14 Destinos de las uvas desde la Provincia de San Juan, Argentina, año 2013



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según estadísticas INDEC.

Las exportaciones de vinos desde la provincia de San Juan alcanzaron las 17.049 toneladas en el año 2013, con un valor FOB de MMUSD 54,6. La exportación de vinos se destinó principalmente a Europa exportando 7.758 toneladas, representando un 46% del total exportado, seguido por EE.UU. (26%), Canadá (14%), Brasil (6,43%), Japón (3%), China (1,57%), Venezuela (1,57%), Uruguay (1,4%) y Chile (0,03%).

Gráfico 5-15 Destinos de vinos desde la Provincia de San Juan, Argentina, año 2013

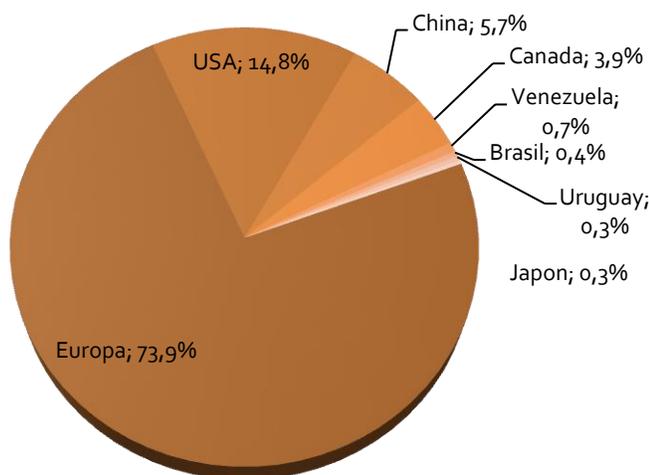


Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según estadísticas INDEC.

5.4.4.3 LA RIOJA

Las exportaciones de vinos desde la provincia de La Rioja alcanzaron las 3.289 toneladas en el año 2013, con un valor FOB de MMUSD 11,06. La exportación de vinos se destinó principalmente a Europa exportando 2.429 toneladas, representando un 73,9% del total exportado, seguido por EE.UU. (14,8%), China (5,7%), Canadá (3,9%), Venezuela (0,7%), Brasil (0,4%), Uruguay (0,3%) y Japón (0,3%).

Gráfico 5-16 Destinos de vinos desde la Provincia de La Rioja, Argentina, año 2013



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según estadísticas INDEC.

5.4.5 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DE LOS DERIVADOS DE LA UVA

En esta sección se caracteriza brevemente el mercado de destino de los derivados de la uva desde Chile, Argentina y Brasil, además se incluyen datos de las principales empresas productoras de pisco, de vino, y de pasas en el corredor. El análisis incluye las siguientes partidas arancelarias:

Tabla 5-16 Partidas arancelarias derivados de uva

Partida	Código Arancelario
Aguardiente de vino o de orujo de uvas	220820
Vino de uvas frescas, incluso encabezado; mosto de uva, excepto el de la partida 20.09	2204
Uvas secas, incluidas las pasas	080620

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas

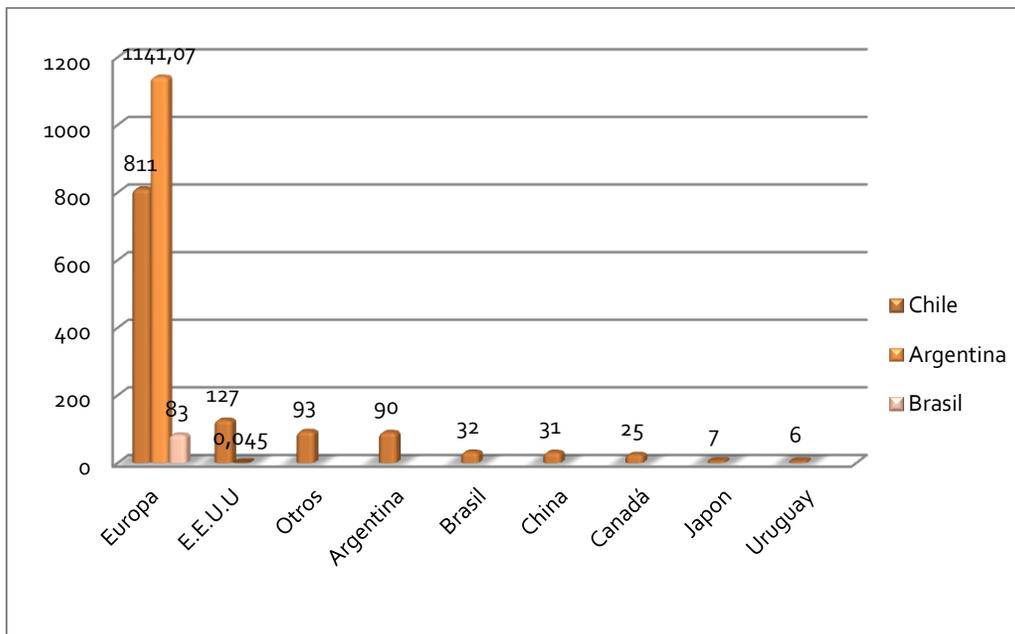
5.4.5.1 AGUARDIENTE DE VINO

En 2014, las exportaciones de Aguardiente de vino de Chile alcanzaron las 1.223 toneladas. El principal destino del Aguardiente de vino de Chile fue Europa exportando 811 toneladas, representando el 66% del total exportado. En el caso de Argentina se exportaron 90 toneladas de Aguardiente de vino de Chile valorizadas en MUSD 453, representando el 7% del total exportado. Mientras que a Brasil se exportaron 32 toneladas de Aguardiente de vino de Chile valorizadas en MUSD 202, representando el 3% del total exportado.

Las exportaciones de Aguardiente de vino de Argentina en el año 2014, alcanzaron las 1.141,115 toneladas, teniendo como principal destino Europa exportando 1.141,07 toneladas representando el 99,996% de las exportaciones totales, mientras que el 0,004% restante se destinó a E.E.U.U exportando 0,045 toneladas.

El Aguardiente de vino de Brasil en el año 2014, tuvo como único destino Europa exportando 83 toneladas, valorizadas en MUSD 362. Esto representó la totalidad de sus exportaciones de Brasil el 2014. La mayor parte de las exportaciones se destinaron a España con 82,35 toneladas, representando el 99,37% del total exportado a Europa (83 toneladas).

Gráfico 5-17 Destinos del Aguardiente de vino, en toneladas, año 2014



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Un comtrade, 2014.

5.4.5.1.1 EMPRESAS ELABORADORAS DE PISCO

5.4.5.1.1.1 REGIÓN DE COQUIMBO

En la actualidad la Asociación de Productores de Pisco AG (APPAG o Pisco CHILE AG), está compuesta por 15 empresas relacionadas a la industria pisquera, de las cuales 10 se ubican en la Región de Coquimbo (Tabla 5-17).

Tabla 5-17 Empresas elaboradoras de Pisco, Región de Coquimbo

N°	Empresa	Provincia
1	ABA Drink & Spirit S.A.	Elqui
2	Compañía Pisquera de Chile S.A. (CPCH),	Elqui y Limarí
3	Cooperativa Agrícola Control Pisquero de Elqui y Limarí Limitada (Control Pisquero)	Elqui y Limarí
4	Cooperativa Agrícola Pisquera Elqui Limitada (CAPEL)	Elqui
5	Fundo Los Nichos S.A.	Elqui
6	Pisquera Artesanal Chañaral de Carén	Limarí
7	Pisquera Tulahuén Ltda.	Limarí
8	Soc. Agroindustrial y Pisquera Río Elqui Ltda.	Elqui
9	Sociedad Agrícola Hacienda Mal Paso y Cía Limitada	Limarí
10	Viñedos Álamo Ltda.	Elqui

Fuente: PiscoChile AG

Esta asociación realiza, entre otras, actividades de promoción y respalda las acciones de desarrollo de labores de investigación científica y tecnológica en el sector pisquero.

5.4.5.2 VINO

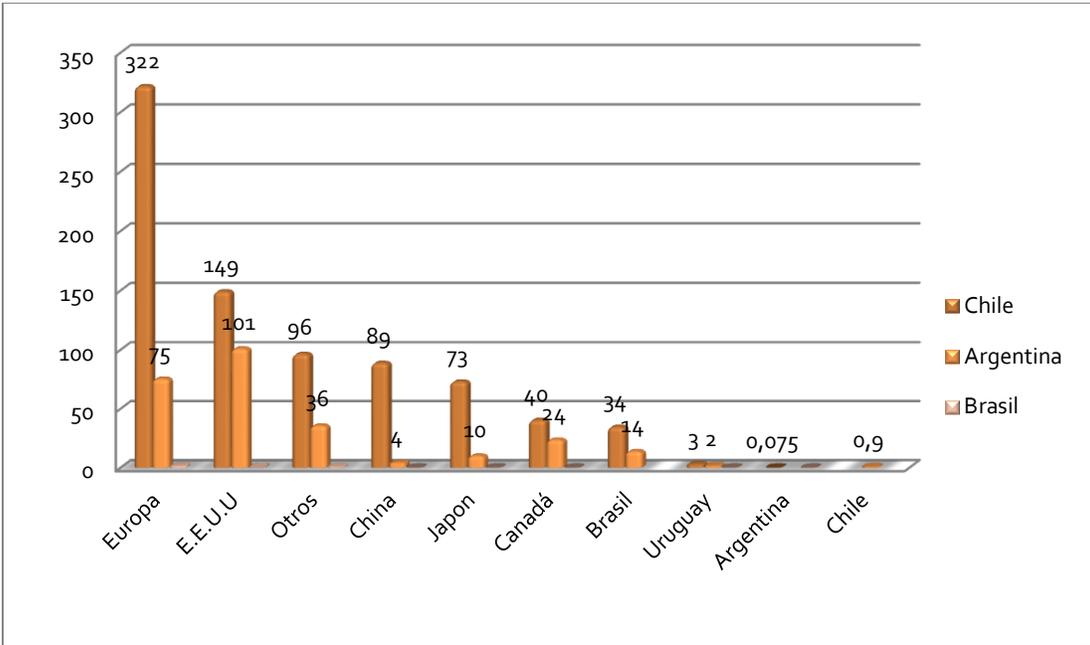
En el año 2014, las exportaciones de vino de Chile alcanzaron las 805.936 toneladas. El 40% del total exportado se destinó a Europa con 321.559 toneladas, teniendo con principal destino Reino Unido. En tanto, Brasil representó el 4% de las exportaciones, con 34.483 toneladas valorizadas en MMUSD 111, mientras que Argentina representó 0,01% del total exportado, con 75 toneladas valorizadas en MUSD 351.

Las exportaciones de vino de Argentina en el año 2014, alcanzaron las 266.115 toneladas, y se destinaron principalmente a E.E.U.U exportando 100.848 toneladas, representando el 38% del total exportado por Argentina. Brasil representó el 5% de las exportaciones de vino de Argentina,

con 13.790 toneladas valorizadas en MMUSD 55,5, mientras que Chile representó el 0,35% del total de vinos exportados desde Argentina, con 933 toneladas valorizadas en MMUSD 5,1.

Las exportaciones de vino de Brasil en el año 2014, alcanzaron las 3.022 toneladas. El principal destino de las exportaciones de vino de Brasil fue Europa con 1.532 toneladas, representando el 51% del total de las exportaciones de vino de Brasil. Mientras que a Argentina se destinaron 20 toneladas de vino desde Brasil, valorizadas en MUSD 95, representando el 0,7% del total exportado por Brasil.

Gráfico 5-18 Destinos del vino, en miles toneladas, año 2014



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Un comtrade, 2014

5.4.5.2.1 INSUMOS PARA LA VITIVINICULTURA

En la elaboración de vino intervienen un conjunto de sustancias y materiales que son utilizados dependiendo de la etapa de producción. Los corchos naturales permiten oxigenar al vino y evitan su envejecimiento. Las etiquetas permiten identificar al vino. Para el empaque de las botellas se utilizan cajas de cartón con separadores, las que son llenadas manualmente y son cerradas con cinta plástica.

Tabla 5-18 Descripción de los insumos para la vitivinicultura

Código	Descripción del Producto
450310000	Corcho Natural Tapones
482110000	Etiquetas de papel de todo tipo, impresa
442190000	Artículos de madera
441600000	Barricas de madera, barriles, cubas, tinas, etc.
481910000	Las cajas de cartón, cajas y maletas, de papel o cartón ondulado.

Fuente: ProChile.

En 2014, la exportación de Corcho Natural de Chile se destinó principalmente a Argentina exportando 35 toneladas valorizadas en MMUSD 1,16, representando el 56% del monto total exportado. El segundo destino fue Europa representando el 27% del monto total exportado, con 16 toneladas valorizadas en MUSD 558. Del monto total de las exportaciones de Etiquetas de Chile, Argentina representó el 1,19%, con 0,7 toneladas valorizadas en MUSD 34, mientras que Brasil representó el 0,04%, con 0,04 toneladas valorizadas en MUSD 1,2. En el caso de los artículos de madera utilizados para la vitivinicultura, Brasil representó el 25,2% del monto total exportado, con exportaciones de 1.661 toneladas valorizadas en MMUSD 1,9, y Argentina, por su parte representó el 3,7% del monto total, con 24 toneladas valorizadas en MUSD 270. Las barricas de madera de Chile tuvieron con principal destino Argentina, exportando 409 toneladas, valorizadas en MMUSD 5,8. Brasil por su parte, representó el 0,65% del monto total exportado, con 4 toneladas valorizadas en MUSD 66,4. Las cajas de cartón de Chile se destinaron principalmente a Argentina representando el 52,28% del monto total exportado, con 3.646 toneladas valorizadas en MMUSD 4,6, a Brasil se exportaron 2,9 toneladas valorizadas en MUSD 19,8, representando el 0,22% del monto total exportado.

Tabla 5-19 Exportaciones de insumos para la vitivinicultura, Chile, 2014

Producto	Principales países de destino	Monto (Dólares)	% Participación
Corcho Natural Tapones	Argentina	1.157.559	56%
	Europa	557.665	27%
	Uruguay	235.260	11%
	Otros	102.763	5%
Etiquetas de papel de todo tipo, impresa	Panamá	1.251.906	43,285%
	Perú	866.694	29,966%
	Otros	673.902	23,3%
	E.E.U.U	34.900	1,207%
	Argentina	34.399	1,189%
	Europa	19.068	0,659%
	Uruguay	8.052	0,278%
	Japón	1.420	0,049%
	Brasil	1.212	0,042%
	China	680	0,024%
Artículos de madera	Perú	2.138.007	29,06%
	Brasil	1.855.710	25,22%
	Otros	1.427.340	19,4%
	Colombia	672.665	9,14%
	Europa	387.120	5,26%
	Japón	293.162	3,98%
	E.E.U.U	277.719	3,78%
	Argentina	270.052	3,67%
	Uruguay	23.910	0,33%
	China	10.992	0,15%
Barricas de madera, barriles, cubas, tinas, etc.	Argentina	5.806.298	56,413%
	E.E.U.U	1.810.941	17,59%
	Otros	1.666.314	16,19%
	Europa	833.014	8,093%
	Uruguay	109.453	1,063%
	Brasil	66.449	0,65%
	Japón	8	0,0001%
	China	4	0,00004%

Producto	Principales países de destino	Monto (Dólares)	% Participación
Las cajas de cartón, cajas y maletas, de papel o cartón ondulado	Argentina	4.646.939	52,28%
	Otros	3.872.181	43,56%
	Uruguay	156.624	1,76%
	E.E.U.U	152.615	1,72%
	Brasil	19.770	0,22%
	China	18.117	0,20%
	Japón	12.897	0,15%
	Europa	9.348	0,11%

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Un comtrade,

5.4.5.2.2 EMPRESAS ELABORADORAS DE VINO

5.4.5.2.2.1 REGIÓN DE COQUIMBO

Según datos de la Encuesta Nacional 2011 de Bodegas de Vino, la Región de Coquimbo registró 26 bodegas de vinos en total, donde 23 de ellas se destinaron a la vinificación²³, 17 a la elaboración de vinos²⁴ y 9 a la elaboración de mostos.

Las principales empresas elaboradoras de vino se concentran mayoritariamente en la provincia del Limarí. (Tabla 5-20)

Tabla 5-20 Principales empresas elaboradoras de vino, Región de Coquimbo

N°	Empresa	Provincia
1	Viña Fco. de Aguirre	Limarí
2	Viña Maycas del Limarí	Limarí
3	Viña Mayu	Elqui
4	Viña ocho tierras	Limarí
5	Viña San Pedro	Elqui
6	Viña Soler	Limarí
7	Viña Tabalí	Limarí

²³ Bodegas que procesan la uva para la obtención de vinos.

²⁴ Bodegas que a partir de los vinos realizan mezclas para la obtención de vinos (estos vinos pueden ser propios o comprados).

N°	Empresa	Provincia
8	Agrícola Bauza	Elqui
9	Casa Dalbosco	Limarí
10	Casa Orozco	Choapa
11	Domaine de Manson	Choapa
12	Soc. Agroindustrial Secretos del Valle de Tulahúen S.A	Limarí
13	Viña Agua Tierra	Limarí
14	Viña Casa Tamaya	Limarí
15	Viña Cavas del Valle	Elqui
16	Viña Concha y Toro	Limarí
17	Viña Falernia	Elqui
18	Viña Farr	Limarí

Fuente: Nuevas Rutas del Vino en Chile: El Caso Elqui-Limarí

5.4.5.2.2.2 ARGENTINA

Según datos del Instituto Nacional de Vitivinicultura (INV), la provincia de Mendoza es la principal productora de vinos, seguida de San Juan. Esta última provincia, que forma parte del territorio de estudio, registró un total de 141 establecimientos elaboradores de vino en el año 2013, seguido por la provincia de la Rioja con un total de 24 establecimientos. Las provincias de Córdoba y Entre Ríos, también en el territorio analizado del CBC, cuentan con una menor cantidad de establecimientos elaboradores de vino, registrando 8 y 1 respectivamente.

Tabla 5-21 Principales empresas elaboradoras de vino, Provincias de Argentina

N°	Empresa	Provincia
1	Aguma Casa Vinícola	San Juan
2	Antigua Bodega	San Juan
3	Augusto Pulenta	San Juan
4	Ayllus	San Juan
5	Bórbore	San Juan
6	Callia	San Juan
7	Casa Montes	San Juan
8	Casa Murer	San Juan
9	Colón	San Juan
10	Dogo	San Juan
11	Don Domenico	San Juan
12	Finca Cactus	San Juan
13	Finca del Enlace	San Juan
14	Finca Las Moras	San Juan
15	Finca Sierras Azules	San Juan

N°	Empresa	Provincia
16	Franalco	San Juan
17	Graffigna	San Juan
18	La Guarda	San Juan
19	Las Marianas Agroenológica	San Juan
20	Magia Andina	San Juan
21	Merced del Estero	San Juan
22	Ovalles & Muñoz	San Juan
23	Putruele	San Juan
24	San Juan de la Frontera	San Juan
25	Tierra del Huarpe	San Juan
26	Tierra Mayor	San Juan
27	Tierras de Ponte	San Juan
28	Valcosta Estate	San Juan
29	Xumek	San Juan
30	Familia Amorelli	Córdoba
31	Familia Lucchesi	Córdoba
32	Fernet 1882	Córdoba
33	Finca Atos	Córdoba
34	Jairala Oller	Córdoba
35	La Caroyense	Córdoba
36	Las Cañitas	Córdoba
37	Nanini	Córdoba
38	San Javier	Córdoba
39	Vittorio Papalini	Córdoba
40	Javier Collovati Vineyards	La Rioja
41	La Riojana	La Rioja
42	Paiman	La Rioja
43	Valle de La Puerta	La Rioja
44	Vulliez Sermet	Entre Ríos
32	Fernet 1882	Córdoba
33	Finca Atos	Córdoba
34	Jairala Oller	Córdoba

Fuente: Buscador de bodegas y vinos del mundo

De acuerdo al Instituto Brasileño del vino (Ibravin), existen 545 bodegas de vino activas en Rio Grande Do Sul. La tabla 5-22 muestra las principales empresas elaboradoras de vino de las zonas vitícolas de Campanha, Serra Gaucha y Serra Do Sudeste.

Tabla 5-22 Principales empresas elaboradoras de vino, Rio Grande Do Sul

Nº	Empresa	Provincia
1	Batalha Vinhas & Vinhos	Campanha
2	Bodega Sossego	Campanha
3	Bueno Bella Vista Estate	Campanha
4	Cooperativas Vinícola Nova Aliança	Campanha
5	Dunamis	Campanha
6	Estância Paraizo	Campanha
7	Guatambu Estância Do Vinho	Campanha
8	Rigo Vinhedo & Olivais	Campanha
9	Routhier & Darricarrère	Campanha
10	Seival Estate	Campanha
11	Vinhos Salton	Campanha
12	Vinícola Almadén	Campanha
13	Vinícola Campos De Cima	Campanha
14	Vinícola Cordilheira De Sant'ana	Campanha
15	Vinícola Peruzzo	Campanha
16	Vinícola Rio Velho	Campanha
17	Alberto Andreazza E Filhos Ltda.	Serra Gaucha
18	Antonio Basso E Filhos Ltda	Serra Gaucha
20	Cantina Veneza Ltda.	Serra Gaucha
21	Fante Ind. de Bebidas Ltda.	Serra Gaucha
22	Ind. de Vinhos Irm. Mioranza Ltda.	Serra Gaucha
23	Muraro & Cia Ltda	Serra Gaucha
24	Soc. de Bebidas Gazzì Ltda.	Serra Gaucha
25	Soc. de Bebidas Malacarne Ltda.	Serra Gaucha
26	Vinícola Mioranza Ltda.	Serra Gaucha
27	Soc. de Bebidas Panizzon Ltda.	Serra Gaucha
28	Soc. de Vinhos Rech Ltda.	Serra Gaucha
29	Soc. Florense de Bebidas Ltda.	Serra Gaucha
30	Terrasul Ind.Vinhos Finos Ltda.	Serra Gaucha
31	Toscan Indústria Bebidas Ltda.	Serra Gaucha
32	União de Vinhos Do R. G. Ltda.	Serra Gaucha
33	Vinhos Monte Reale Ltda	Serra Gaucha

Nº	Empresa	Provincia
34	Vinhos Scopel Ltda	Serra Gaucha
35	Vinhos Vanisul Ltda	Serra Gaucha
36	Vinícola Angelo Luvison Ltda.	Serra Gaucha
37	Vinícola Casa Rodrigues Ltda.	Serra Gaucha
38	Vinícola Molardi Ltda.	Serra Gaucha
39	Vinícola Galiotto Ltda.	Serra Gaucha
40	Vinícola Giachelin Ltda	Serra Gaucha
41	Vinícola Goes Venturini Ltda	Serra Gaucha
42	Vinícola Pipa de Ouro Ltda.	Serra Gaucha
43	Vinícola Salvador Ltda.	Serra Gaucha
44	Vinícola Viapiana Ltda.	Serra Gaucha
45	Vinícola Campestre Ltda.	Serra Gaucha
46	Vinícola Castelo Ltda	Serra Gaucha
47	Sociedade de Bebidas Serrana Ltda.	Serra Gaucha
48	Catafesta Ind. de Vinhos Ltda.	Serra Gaucha
49	Irmãos Molon Ltda.	Serra Gaucha
50	Viícola Serra Gaúcha S/A	Serra Gaucha
51	Golden Sucos Ltda	Serra Gaucha
52	Basso Vinhos E Espumantes Ltda	Serra Gaucha
53	Vinícola Perini Ltda.	Serra Gaucha
54	Ernesto Zanrosso Ind. Vinhos Ltda.	Serra Gaucha
55	Ind. de Vinhos Rossatto Ltda.	Serra Gaucha
56	Irmãos Arbugeri Ltda.	Serra Gaucha
57	Lovatel Ind. Vinícola Ltda	Serra Gaucha
58	Vinhos Bampi Ltda.	Serra Gaucha
59	Vinícola Grutinha Ltda.	Serra Gaucha
60	Tecnovin Do Brasil I.C.Imp.Exp.Ltda	Serra Gaucha
61	Boscato Ind. Vinícola Ltda.	Serra Gaucha
62	Vinícola Milano Ltda.	Serra Gaucha
63	Vinícola Sulmonte Ltda.	Serra Gaucha
64	Vinícola Zorzi Ltda.	Serra Gaucha
65	Casa Valduga	Serra Do Sudeste
66	Angheben	Serra Do Sudeste
67	Lídio Carraro	Serra Do Sudeste
68	Chandon do Brasil	Serra Do Sudeste
69	Cooperativa Aliança	Serra Do Sudeste

Fuente: Vinhos da campanha, Les Vins et Les Autres Registros sobre vinhos, charutos, gastronomia e viagens y Agavi Associação Gaúcha De Vinicultores.

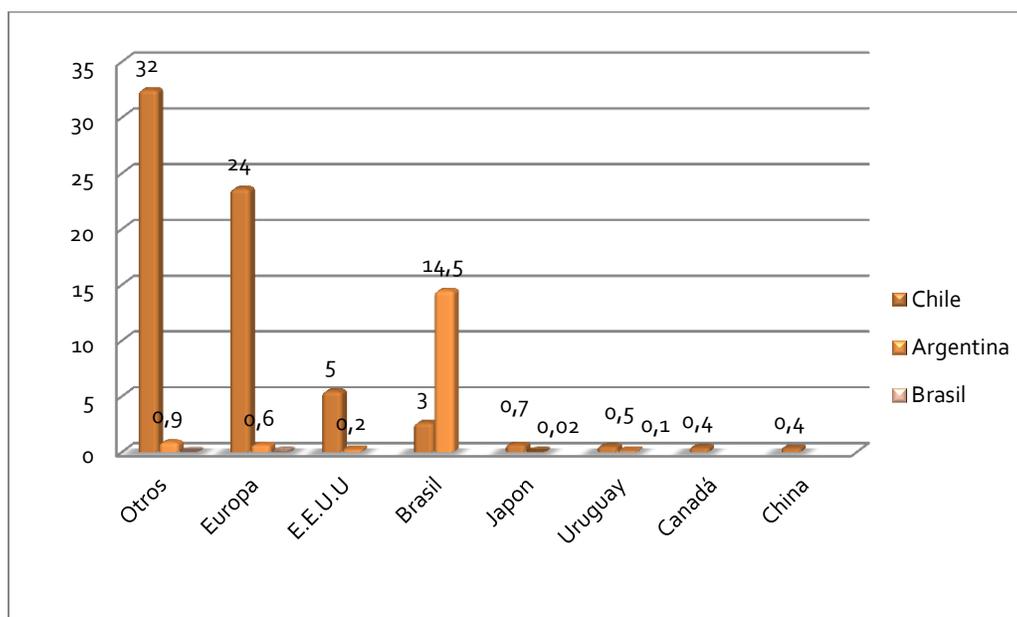
5.4.5.3 PASAS

En el año 2014, las exportaciones de pasas de Chile alcanzaron las 66.026 toneladas, exportando 23.594 toneladas a Europa representando el 36% del total exportado. Brasil representó el 4% de las exportaciones de pasas de Chile, con 2.615 toneladas valorizadas en MMUSD 5,7.

Las exportaciones de pasas de Argentina en el año 2014, alcanzaron las 16.316 toneladas, teniendo como principal destino Brasil exportando 14.455 toneladas valorizadas en MMUSD 33,2, representando el 89% del total exportado. Es la provincia de San Juan quien explica mayoritariamente las exportaciones de este producto argentino.

Las exportaciones de pasas de Brasil en el año 2014, alcanzaron las 21 toneladas. El principal destino de las pasas de Brasil fue Europa con 20 toneladas, representando el 95% del total exportado.

Gráfico 5-19 Destinos de las pasas, en miles toneladas, año 2014

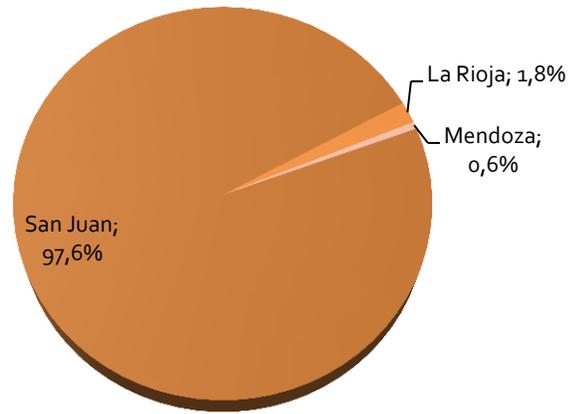


Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Un comtrade, 2014.

5.4.5.3.1 MERCADO DE LAS PASAS CHILE-ARGENTINA

En el 2013, la producción de pasas en Argentina alcanzó las 61.579 toneladas. San Juan representó el 97,6% de la producción de pasas en Argentina, produciendo 60.117,3 toneladas. Por su parte, la producción de pasas en la provincia de La Rioja fue de 1.099,6 toneladas, representando el 1,8% del total producido, y en Mendoza la producción de pasas alcanzó las 362 toneladas, representando el 0,6% del total, según lo indicado en el gráfico 5-20.

Gráfico 5-20 Producción de pasas según provincias de Argentina, año 2013

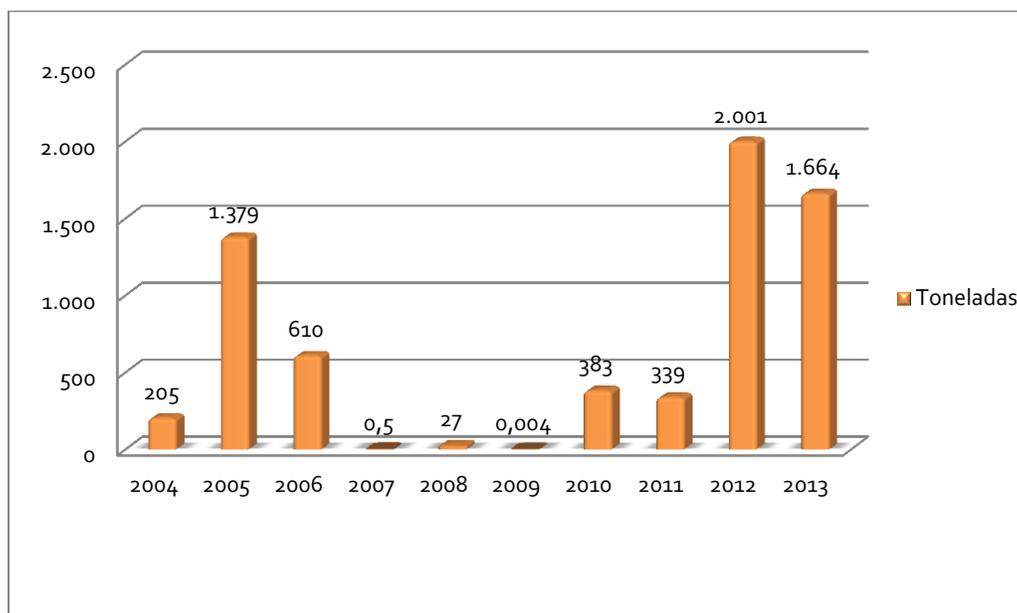


Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del INV, Argentina.

La pasa sanjuanina sin procesar presenta una alternativa viable de complementación productiva entre Chile y Argentina, ya que por su parte Argentina exporta pasas sin procesar, a Chile, en donde se terminan de procesar para luego ser exportadas con denominación de origen chilena, aprovechando así la ventaja arancelaria que posee Chile gracias a los acuerdos comerciales existentes.

En el gráfico 5-21 se muestran las importaciones de Chile de pasas desde Argentina registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 26%, pasando de 205 toneladas en 2004 a 1.664 toneladas en 2013. En el año 2012 se importaron 2.001 toneladas valorizadas en MMUSD 3,5, representando el mayor volumen importado durante el período 2004-2013.

Gráfico 5-21 Importaciones de Chile de pasas desde Argentina, 2004-2013



Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R, según datos del Un comtrade.

5.4.5.3.2 EMPRESAS ELABORADORAS DE PASAS

5.4.5.3.2.1 REGIÓN DE COQUIMBO

Según el catastro de la agroindustria hortofrutícola chilena (2012), existe un total de 80 empresas procesadoras de frutas y hortalizas para la deshidratación, las cuales cuentan con 85 plantas procesadoras. La Región Metropolitana concentra la mayor cantidad de plantas procesadoras teniendo un total de 32 plantas, seguida por la Región de Valparaíso con 20 plantas, mientras que las regiones que cuentan con una sola planta procesadora son la Región de Los Ríos, de los Lagos y La Región de Coquimbo.

Tabla 5-23 Empresa procesadora de pasas, Región de Coquimbo

Razón Social	Valdivinos y Araya Ltda.
Dirección	Parcela La Lluvia de la Cuadra s/n, Chañaral Alto Comuna: Monte Patria Provincia: Limarí Región: Coquimbo.
Contacto	(56) 53-711611; jcortes@elrecreogroup.cl
Proceso	Deshidratados
Producto que procesa	Pasas

Fuente: Directorio de la Agroindustria Hortofrutícola Chilena 2011

5.4.5.3.2.2 ARGENTINA

Según el Plan de Mejora de la Competitividad de la Cadena de las Pasas en San Juan de la Agencia San Juan Desarrollo de Inversiones (2013), existe un total de 33 empresas procesadoras de pasas.

Tabla 5-24 Empresas procesadora de pasas, San Juan, Argentina

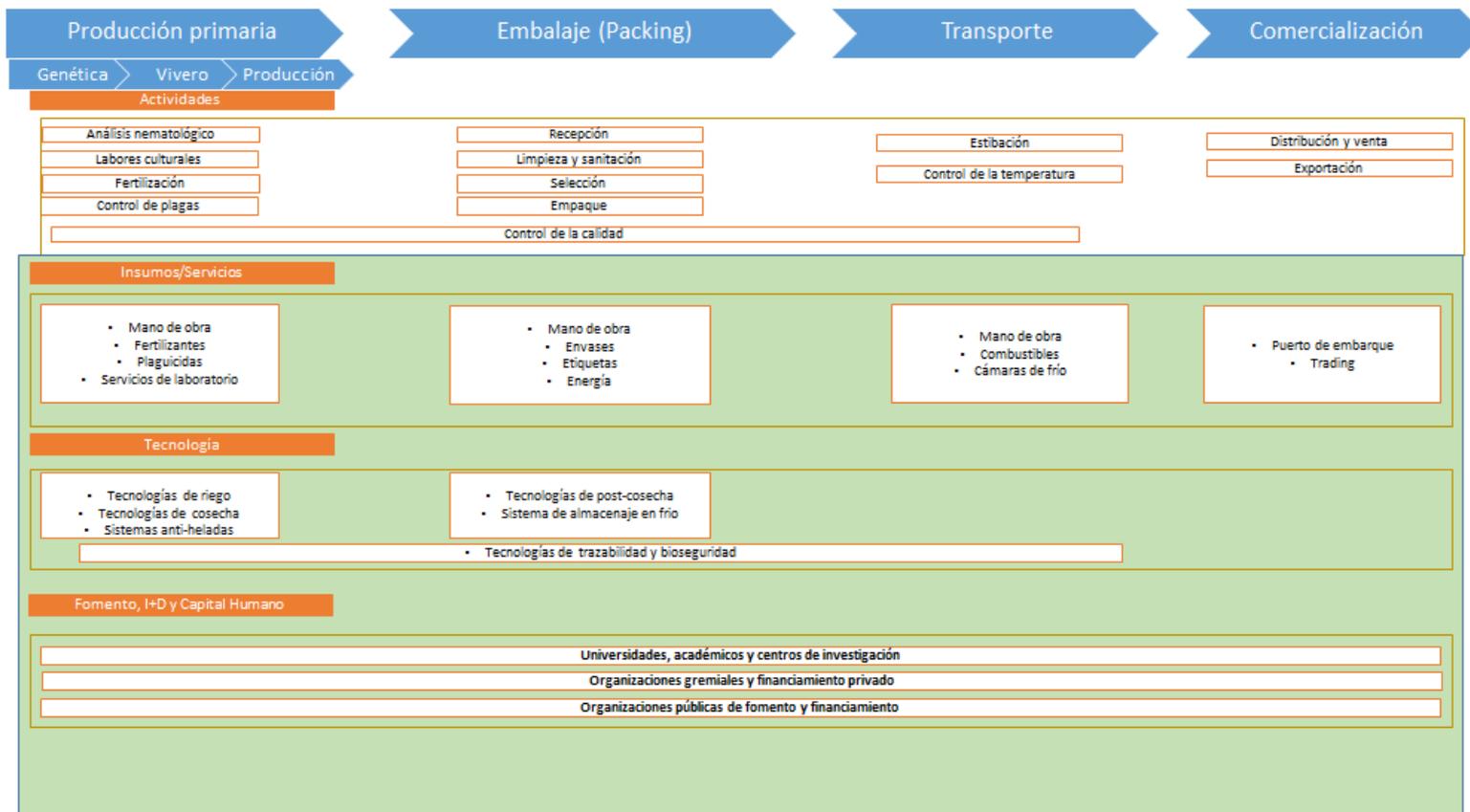
Nº	Empresa/ Entidad	Referente Empresa/ Productor
1	3 MG S.A	Francisco Melo
2	A.Com. Sánchez Sánchez SRL	Patricia Sanchez
3	Agroexport S.A	Domingo Héctor Alos
4	Agroexport S.A	Francisco Vizcaino
5	Alberto Peñas	Alberto Peñas
6	Alfredo Chicona Productor	Alfredo Chicona
7	Bgas. Y Vdos. Tucuma S.A	Carlos Sánchez
8	Cámara de Pasas	Cristian Illanez
9	Carlos Bubica	Carlos Bubica
10	Carosio Productor	Carosio
11	Cooperativa Agrovida Ltda.	Fernando Castro
12	Cooperativa Ecozonda	José Castro
13	Cooperativa Ecozonda	Carlos Guillemain
14	Cooperativa Vitis	Miguel Ángel Martin
15	Coordinador Po2	Santiago del Torchio
16	Coordinador Po4	Carlos J. Huertas
17	Daniel Azcona Productor	Daniel Azcona
18	Ejarque Pintor	Gerardo Ejarque
19	Frutandina S.A	Miguel Huertas
20	Frutandina S.A	Carlos J. Huertas
21	Frutos del Desierto SRL	Héctor Paños
22	Gepins S.A	Juan Pringles
23	Jorge Bubica	
24	José Castro Productor	José Castro
25	Juan C. Reverendo Productor	Juan Carlos Reverendo
26	Juan Vizcaino Productor	Juan Vizcaino
27	Oswaldo Roux Productor	Oswaldo Roux
28	Pasa Sol MR	Miguel Ángel Martin
29	Pasas del Oeste SRL	Eduardo González Villanueva
30	Portasul SRL	Gisel Alves Almeida
31	Prune S.A	Luis Alessi
32	S.A Gregorio Moya y Hnas.	Rodolfo Moisés Moya
33	S.A Gregorio Moya y Hnas.	Gabriel Vernieres

Fuente: PMC, ASJDI, Año 2013

5.4.6 LA CADENA DE VALOR DE LA UVA Y SUS DERIVADOS

En esta sección se presenta de forma preliminar la cadena de valor de las uva. Las fases del proceso se dividen en: Producción Primaria, Embalaje, Transporte y Comercialización (Ver Figura 5-9).

Figura 5-9 La cadena de valor de la uva



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base Estudios de Clusters UCN-ProChile(2006) y de Competitividad UCN-ARDP Región de Coquimbo (2007-08).

5.4.6.1 PRODUCCIÓN PRIMARIA

La cadena de valor de la uva involucra un área de producción primaria la que se desarrolla en el predio y que busca alcanzar los mejores estándares de rendimientos y calidad del producto. Esta etapa requiere entre otras cosas de innovación, que se transforma en un factor clave dado que, entre otros, se requiere de una adecuada genética y de viveros de calidad para conseguir los estándares exigidos internacionalmente (ej., grados Brix y la acidez). El mejoramiento genético de la uva involucra el cruzamiento entre variedades con el objetivo de crear, seleccionar y liberar variedades y patrones mejorados con características de adaptación y calidad según las exigencias de los diferentes mercados de exportación, esto a través de la evaluación de las diferentes técnicas de manejo agronómico. Pese a su nivel de desarrollo, Chile, por ejemplo, sólo ha desarrollado una variedad de uva, INIAgrape-one.

Los viveros a su vez requieren de la preparación para: plantación (preparación de terreno, fertilización de fondo, densidades y marcos de plantación, trazado y marqueo), Fertilización (aspectos nutricionales de la vid), sistemas de mantenimiento de los suelos, riego en la época de producción y Poda. Finalmente (en la producción Primaria) se llega a la producción, donde además de requerir de mano de obra, esta etapa involucra el óptimo momento para la recolección ya sea a través de recolección manual o mecanizada o ambas.

5.4.6.2 EMBALAJE

Posteriormente, la uva entra al área de embalaje y frío, donde se lleva a cabo la recepción de la uva cosechada, limpieza y selección (calidad y condiciones de la fruta), y embalaje adecuado para la exportación del producto. En esta etapa los racimos de uva son embalados en bolsas plásticas y posteriormente en cajas de cartón, considerando el tamaño y cantidad de los racimos.

5.4.6.3 TRANSPORTE

Después se lleva a cabo el transporte y embarque de la fruta, instancia importante del proceso, puesto que se deben evitar variaciones en las condiciones de manejo. Para ello se debe llevar a cabo una adecuada utilización de las cajas (espacio adecuado que impida golpes y daños), circulación de aire y frío, y estructura de la caja y material de embalaje que resista sin problemas el apilamiento en los camiones y barcos.

5.4.6.4 COMERCIALIZACIÓN

Finalmente el producto es enviado principalmente hacia los mercados internacionales. Su tránsito se hace a centros de distribución mayoristas y minoristas para su posterior consumo. En general los descartes de exportación dependiendo de los precios son destinados a la producción de pasas, mostos o vino.

Por tanto los puntos críticos de la cadena de valor para la uva estarían asociados en la producción primaria a la genética (variedades de uva de mesa) y viveros, y la adecuada disponibilidad de recursos como mano de obra, agua, energía, financiamiento entre otros. En el área de embalaje un factor crítico es la energía (frío) al igual que en el transporte. Los factores críticos que cruzan la cadena son los relativos al aseguramiento de la calidad del proceso, el desarrollo tecnológico y obviamente el financiamiento (ver Figura 5-9).

5.5 GRANO

5.5.1 INTRODUCCIÓN: SITUACIÓN ACTUAL DEL GRANO

En esta sección se caracteriza brevemente el mercado mundial del grano, analizando la progresión de los principales países exportadores e importadores, y evaluando el potencial competitivo de Chile, Argentina y Brasil. El análisis incluye las siguientes partidas arancelarias que involucran la mayor valorización del mercado exportador del corredor:

Tabla 5-25 Partidas arancelarias del grano

Partida	Código Arancelario
Maíz	1005
Trigo y Morcajo	1001
Sorgo de Grano	100790
Salvado y Moyuelos de Leguminosa	230250

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas

5.5.2 LA INDUSTRIA DEL GRANO

5.5.2.1 LA OFERTA MUNDIAL DE MAÍZ

- Los principales oferentes de maíz en grano y maíz para la siembra a nivel mundial son Estados Unidos, Brasil, Argentina, Ucrania, y Francia; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD24.075, equivalentes al 76% del valor total del sector exportador de maíz en el mundo (MMUSD31.778).
- A nivel mundial las exportaciones de maíz en grano, valorizadas el año 2014 en MMUSD28.226; representan el 89% de la oferta total de Maíz en 2014.
- **Estados Unidos** es el mayor exportador de la categoría a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 0,8%, pasando de ofrecer al mundo 45.191.828 toneladas en 2002 a exportar 49.703.263 toneladas en 2014. El 68% del maíz estadounidense en 2014, tuvo como principales destinos: Japón (24%), México (21%), Corea del Sur (10%), Colombia (8%) y Egipto (5%).

- **Brasil** es el segundo exportador a nivel mundial, con un crecimiento promedio de los volúmenes totales exportados del 18,3%; pasando de ofrecer 2.746.999 toneladas en 2002 a exportar 20.654.640 en 2014. El 59% del maíz proveniente de Brasil el año 2014, tuvo como principales destinos: Irán (22%), Vietnam (15%), Corea del Sur (9%), Otros países de Asia (7%) y Egipto (6%).
- **Argentina**, el tercer exportador de la categoría a nivel mundial; mostrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados entre 2002-2014 del 4,4%, pasando de exportar 9.483.590 toneladas en 2002 a ofrecer 15.895.031 toneladas en 2014. El 50% del maíz proveniente de Argentina el 2014 fue importado por: Argelia (19%), Egipto (10%), Malasia (8%), Venezuela (7%) y Marruecos (6%).
- El valor total del mercado exportador de **Chile** para la categoría alcanzó los MMUSD 254 en 2014 (con cerca de 74.366 toneladas), siendo los principales destinos EE.UU (72%) y Francia (11%).

5.5.2.2 LA OFERTA MUNDIAL DE TRIGO Y MORCAJO

- Los principales oferentes de trigo y morcajo (excluida la categoría de trigo duro) a nivel mundial son EE.UU, Australia, Canadá Francia y Alemania; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD25.866, equivalentes al 68% del valor total de mercado de la categoría en el mundo (MMUSD 37.589).
- **Estados Unidos** es el mayor exportador de trigo y morcajo a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 0,5%, pasando de ofrecer al mundo 23.198.555 toneladas en 2002 a exportar 24.740.680 toneladas en 2014. El 51% del trigo y morcajo estadounidense en 2014, tuvo como principales destinos: Japón (12%), México (11%), Brasil (10%), Filipinas y Nigeria (ambos con un 9%).
- **Australia** es el segundo exportador a nivel mundial, aun cuando ha presentado una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes totales exportados cercana al 0,07%; pasando de ofrecer 18.207.770 toneladas en 2002 a exportar 18.047.951 en 2014. El 49% del trigo y morcajo proveniente de Australia el año 2014, tuvo como principales destinos: Indonesia (22%), Vietnam (8%), China (7%), Corea del Sur y Malasia (ambos con un 6%).
- En **Argentina** las exportaciones de la categoría alcanzaron los cerca de MMUSD 603 en 2014, con un volumen de 1.851.039 toneladas. El 95% del trigo y morcajo argentino exportado satisface la demanda del mercado brasileño.

5.5.2.3 LA OFERTA MUNDIAL DE SORGO DE GRANO

- Los principales oferentes de sorgo de grano a nivel mundial son EE.UU., Argentina, Australia, Francia y Ucrania; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD2.091, equivalentes al 96% del valor total del sector exportador de la categoría en el mundo (MMUSD2.191).
- **Estados Unidos** es el mayor exportador de sorgo de grano a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 2,2%, pasando de ofrecer al

mundo 5.557.200 toneladas en 2002 a exportar 7.246.644 toneladas en 2014. El 92% del sorgo de grano estadounidense en 2014, tuvo como principales destinos: China (86%), México y Japón (ambos con un 3%).

- **Argentina** es el segundo exportador a nivel mundial, con un crecimiento promedio de los volúmenes totales exportados del 8,7%; pasando de ofrecer 413.389 toneladas en 2002 a exportar 1.128.412 en 2014. El 88% del sorgo de grano proveniente de Argentina el año 2014, tuvo como principales destinos: Japón (48%); Chile (14%); Arabia Saudita (12%); Colombia (10%) y Uruguay (4%).
- En **Brasil** las exportaciones de sorgo de grano alcanzaron los cerca de MMUSD 6,7 en 2014, con un volumen de 17.502 toneladas. Los principales mercados de destino de la categoría se encuentran en Japón (26%), Bolivia (23%) y otros países de Asia (20%).

5.5.2.4 LA OFERTA MUNDIAL DE SALVADOS Y MOYUELOS DE LEGUMINOSA

- Los principales oferentes de salvados y moyuelos de leguminosa a nivel mundial son Argentina, Polonia, Estados Unidos, Canadá y Bélgica; registrando el año 2014 una valorización de sus exportaciones de MMUSD344, equivalentes al 91% del valor total del sector exportador de la categoría en el mundo (MMUSD377).
- **Argentina** es el mayor exportador de salvados y moyuelos de leguminosa a nivel mundial, alcanzando una concentración de mercado del 75%. Durante el período 2002-2014, ha registrado una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes exportados del 15,2%, pasando de ofrecer al mundo 358.529 toneladas en 2002 a exportar 1.968.166 toneladas en 2014. El 77% del salvado y moyuelo de leguminosa argentino en 2014, tuvo como principales destinos: Reino Unido (26%); Holanda (22%); Irlanda (13%), España (11%) y Marruecos (5%).
- **Polonia** es el segundo exportador con mayor valor de mercado a nivel mundial, con un crecimiento promedio de los volúmenes totales exportados del 7%; pasando de ofrecer 26.265 toneladas en 2005 a exportar 48.423 en 2014. El 99% de la categoría proveniente de Polonia en el año 2014, tuvo como principales destinos: Hungría (43%), Eslovaquia (23%), Alemania (22%), Holanda (8%) y Reino Unido (3%).

5.5.2.5 LA DEMANDA MUNDIAL DE MAÍZ

- Los principales demandantes de maíz en grano y maíz para la siembra a nivel mundial son Japón, México, Egipto, España y Holanda; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD11.124, equivalentes al 42% del valor total del sector importador de maíz en el mundo (MMUSD26.601).
- A nivel mundial las importaciones de maíz en grano, valorizadas el año 2014 en MMUSD22.912; representan el 86% de la demanda total de Maíz en 2014.
- **Japón** es el mayor importador de maíz a nivel mundial, aun cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes importados del 0,7%; pasando de importar 16.420.559 toneladas en 2002 a importar 15.033.864 toneladas en 2014. El 92% de la

demanda japonesa por maíz proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por EE.UU. (84%) y Brasil (8%).

- **México** es el segundo importador de maíz en el mundo, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 5,4%, pasando de importar 5.512.910 toneladas en 2002 a 10.407.011 en 2014. El 99,8% de la demanda mexicana por maíz proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por EE.UU (99,5%) y Argentina (0,3%).
- El valor total del mercado importador de **Chile** para la categoría alcanzó los MMUSD 328 en 2014 (con cerca de 1.412.565 toneladas), siendo los principales proveedores Paraguay (57%) y Argentina (36%).

5.5.2.6 LA DEMANDA MUNDIAL DE TRIGO Y MORCAJO

- Los principales demandantes de trigo y morcajo a nivel mundial son Indonesia, Japón, Brasil, Argelia y México; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD8.957, equivalentes al 34% del valor total del sector importador de trigo y morcajo en el mundo (MMUSD25.960).
- **Indonesia** es el mayor importador de trigo y morcajo a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 11,8%; pasando de importar 4.672.551 toneladas en 2010 a importar 7.307.205 toneladas en 2014. El 92% de la demanda de Indonesia por trigo y morcajo proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por Australia (56%), Canadá (21%) y EE.UU. (15%).
- **Japón** es el segundo importador de la categoría en el mundo, aun cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes importados del 0,2%, pasando de importar 5.667.584 toneladas en 2002 a 5.524.641 en 2014. El 83% de la demanda japonesa de la categoría proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por EE.UU. (54%) y Canadá (29%).
- Por su parte **Brasil**, el tercer importador más grande del mundo para la categoría; ha presentado una tasa de decrecimiento promedio cercana al 1%, pasando de importar 6.541.836 toneladas en 2002 a 5.783.000 en 2014. El 92% de la demanda brasileña por trigo y morcajo proveniente del extranjero en el año 2014 fue cubierta por EE.UU. (45%), Argentina (29%) y Uruguay (18%).
- El valor total del mercado importador de **Chile** para la categoría alcanzó los MMUSD 233 en 2014 (con cerca de 746.791 toneladas), siendo los principales proveedores Canadá (56,7%), EE.UU. (42,1%) y Argentina (0,7%).

5.5.2.7 LA DEMANDA MUNDIAL DE SORGO DE GRANO

- Los principales demandantes de sorgo de grano a nivel mundial son China, Japón, Etiopía, México e Italia; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD2.031, equivalentes al 92% del valor total del sector importador de sorgo en el mundo (MMUSD2.212).
- **China** es el mayor importador de sorgo de grano a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 86%; pasando de importar 3.366

toneladas en 2002 a importar 5.775.939 toneladas en 2014. El 92,7% de la demanda china por sorgo de grano proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por EE.UU, mientras que el 7,3% restante fue provisto por Australia.

- **Japón** es el segundo importador de maíz en el mundo, aun cuando ha registrado una tasa de decrecimiento promedio de los volúmenes importados del 5,7%, pasando de importar 1.775.187 toneladas en 2002 a 877.474 en 2014. El 64,2% de la demanda japonesa de sorgo de grano proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta por Argentina, mientras que el 35,3% del grano importado fue provisto por EE.UU.
- El valor total del mercado importador de **Chile** para la categoría alcanzó los MMUSD 33,5 en 2014 (con cerca de 182.637 toneladas), siendo los principales proveedores Argentina (95%) y Bolivia (5%).

5.5.2.8 LA DEMANDA MUNDIAL DE SALVADOS Y MOYUELOS DE LEGUMINOSA

- Los principales demandantes de salvados y moyuelos de leguminosa a nivel mundial son EE.UU., Japón, Uruguay, Letonia y Turquía; registrando el año 2014 una valorización de sus importaciones de MMUSD77, equivalentes al 60% del valor total del sector importador de sorgo en el mundo (MMUSD127).
- **Estados Unidos** es el mayor importador de salvados y moyuelos de leguminosa a nivel mundial, registrando una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 12%; pasando de importar 13.225 toneladas en 2002 a importar 51.797 toneladas en 2014. El 92% de la demanda estadounidense por salvados y moyuelos proveniente del extranjero en 2014, fue cubierta por China (33%), Noruega (32%) y Canadá (27%).
- **Japón** es el segundo importador de maíz en el mundo, ha registrado una tasa de crecimiento promedio de los volúmenes importados del 35%, pasando de importar 1.110 toneladas en 2002 a 40.966 en 2014. El 85% de la demanda japonesa de la categoría proveniente del extranjero en 2014 fue cubierta mayoritariamente por China (52%), seguido por EE.UU. (10%), Malasia (9%), Paraguay e India (ambos países con un 7%).
- Al analizar la demanda de salvados y moyuelos de leguminosa en el corredor, el valor total del mercado importador de **Brasil** alcanzó los MMUSD2,8 en 2014 (con cerca de 25.424 toneladas), siendo el principal proveedor Paraguay (95%). Para el caso de **Chile**, la valorización de las importaciones de la categoría en 2014 alcanzó el medio millón de dólares, con un volumen de 2.569 toneladas provenientes en su totalidad de Argentina.

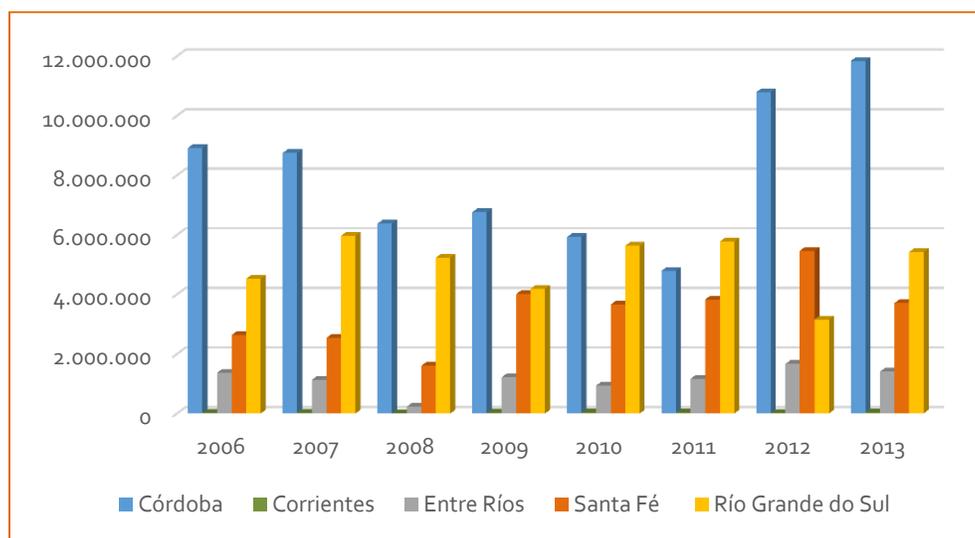
5.5.3 PRODUCCIÓN DE GRANOS

A continuación se analiza la evolución de la producción de Maíz, Trigo-Morcajos, Sorgo de Grano y Salvados y Moyuelos de Leguminosa para las provincias y estados que registran niveles de actividad productiva en el Corredor Bioceánico Central.

5.5.3.1 MAÍZ

La producción de maíz en el CBC ha presentado una tasa de crecimiento promedio del 3,6% durante el período 2006-2013, pasando de contabilizar una producción agregada de **17.472.733 toneladas** de maíz en 2006 a **22.415.335 toneladas** a fines de 2013. La provincia de **Córdoba** es la región geográfica que ha presentado los mayores volúmenes de producción para la categoría durante los últimos 7 años, a excepción del año 2011 dónde el estado brasileño de **Río Grande do Sul** concentró cerca del 37% (**5.772.422 toneladas**) del maíz producido en el Corredor (Ver Gráfico 5-22). Las provincias argentinas de **Santa Fé, Entre Ríos y Corrientes** han presentado tasas compuestas anuales de producción positivas entre 2006-2013, siendo Corrientes la región geográfica que ha crecido más en términos porcentuales (9,4%), a pesar de representar el año 2013 sólo el 0,2% (43.365 toneladas) de la producción total del maíz del Corredor.

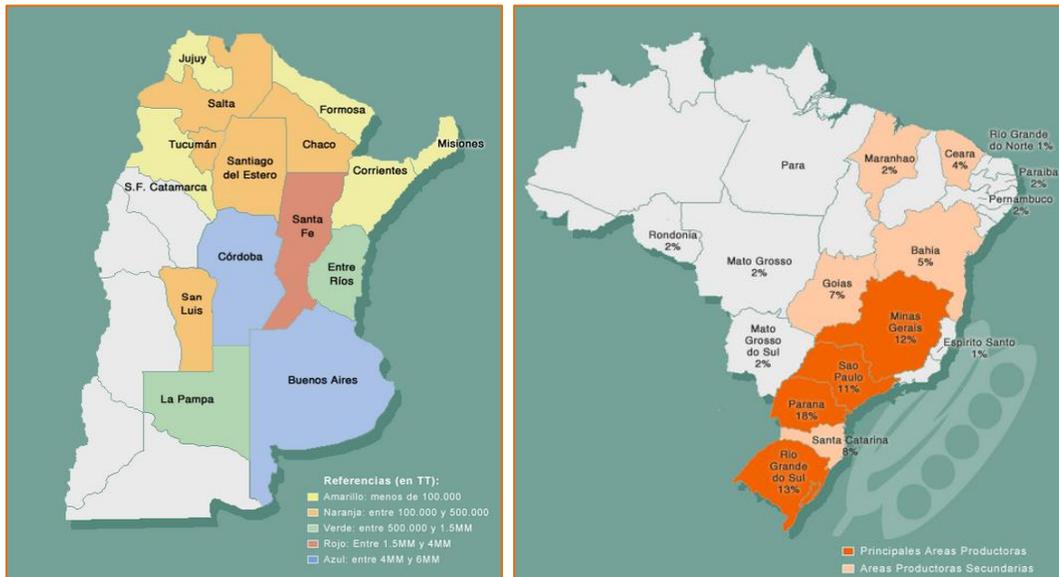
Gráfico 5-22 Evolución de la producción de maíz 2006-2013, toneladas anuales



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas de MAGyP – IBGE.

En la Figura 5-10 se presentan las zonas geográficas que concentran los mayores volúmenes de producción en Argentina y Brasil. Para el año 2013, el 76% del maíz cosechado en el Corredor se concentró en las provincias argentinas de **Córdoba (53%), Santa Fé (17%), Entre Ríos (6%) y Corrientes (0,2%)**; mientras que el 24% restante fue producido por el estado de **Río Grande do Sul**. Dicho estado representa el 13% de los volúmenes totales de maíz cosechados en Brasil, transformándose así en el segundo productor más grande del país superado sólo por el vecino Estado de Paraná (18%).

Figura 5-10 Principales zonas de producción de maíz, Argentina-Brasil

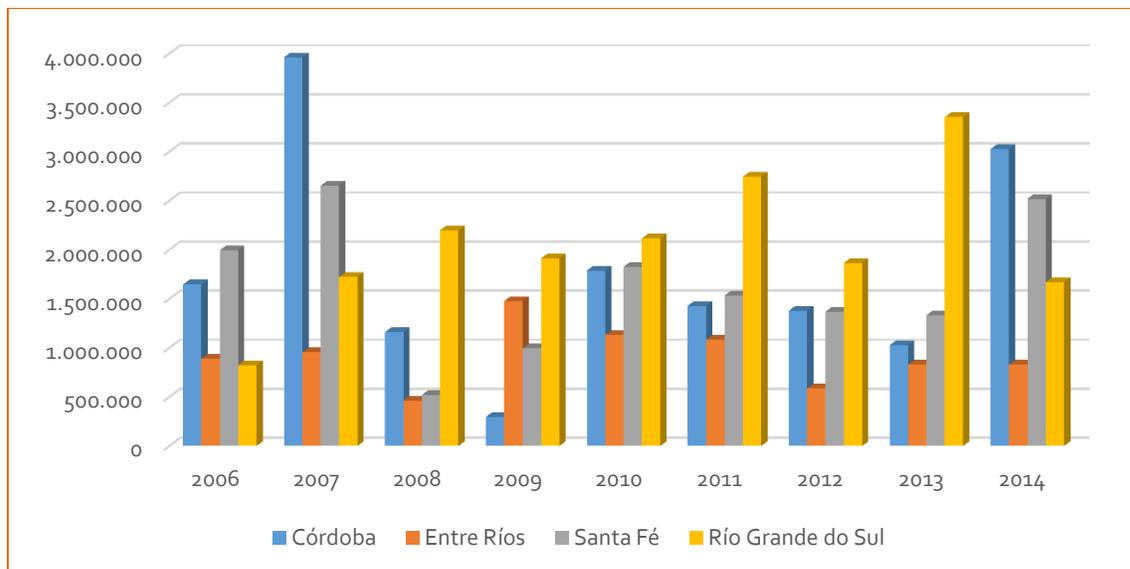


Fuente: INTAGRO S.A.

5.5.3.2 TRIGO Y MORCAJO

Al analizar la evolución de la producción agregada de trigo y morcajo en las zonas geográficas del CBC, se contabiliza una tasa de crecimiento promedio del **5,2%** durante el período 2006-2014, pasando de registrar una producción agregada de **5.354.082 toneladas** de maíz en 2006 a **8.047.268 toneladas** hacia fines de 2014.

Gráfico 5-23 Evolución de la Producción de Trigo 2006-2013, toneladas anuales

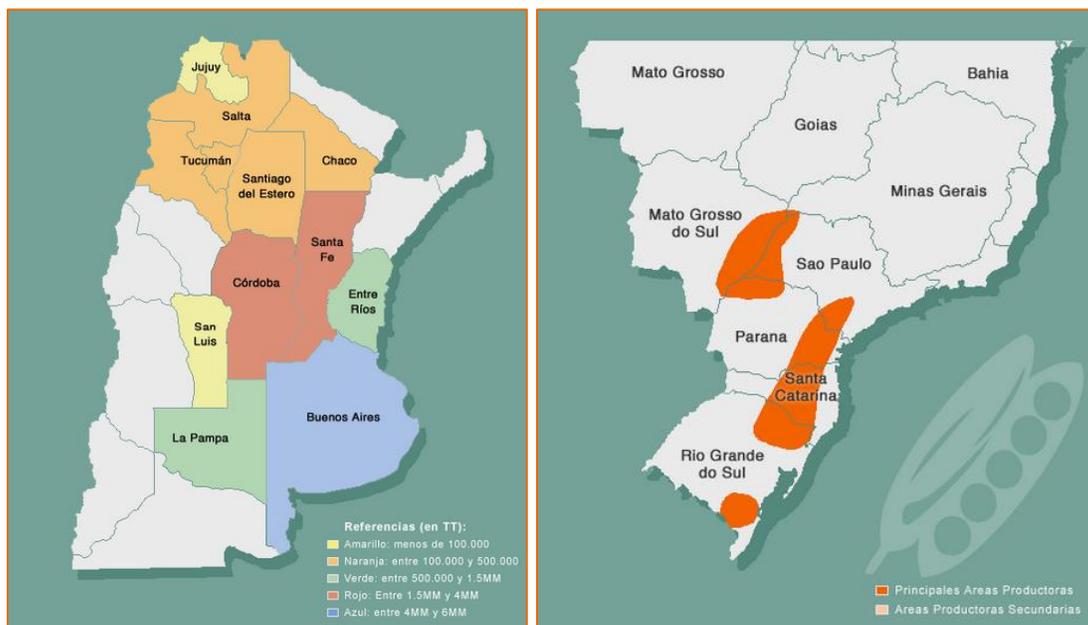


Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas de MAGyP – IBGE.

Entre los años 2008-2013 el estado de **Río Grande do Sul** ha concentrado los mayores volúmenes de producción de trigo (ver Gráfico 5-23), alcanzando un máximo histórico de **3.351.150 toneladas** a fines de 2013. A pesar de reducir la cosecha entre 2013-2014 (anotando un decrecimiento cercano al 50%), durante el período 2006-2014 Río Grande ha registrado la mayor tasa de crecimiento anual compuesto aumentando en promedio los volúmenes de producción en un 9,3%. Por su parte al analizar la evolución de la cosecha de trigo en las provincias de Argentina pertenecientes al CBC, tanto **Córdoba** como **Santa Fé** han anotado crecimientos promedios positivos entre 2006-2014, con tasas de 7,9% y 3% respectivamente. En contraposición, la provincia de **Entre Ríos** experimentó una baja del 0,9% durante dicho período.

En la Figura 5-11 se presentan las zonas geográficas que concentran los mayores volúmenes de producción de trigo para Argentina y Brasil. En el año 2014, el 79% del trigo cosechado en el CBC se concentró en las provincias argentinas de **Córdoba (38%), Santa Fé (31%) y Entre Ríos (10%)**; mientras que el 21% restante fue producido en el estado de **Río Grande do Sul**. En Brasil las principales el 91% de la producción de trigo se encuentran en los estados de Sao Paulo; Mato Grosso do Sul; Paraná; Santa Catarina y Río Grande do Sul (ver Figura 5-11). Éste último registra cultivos importantes en los municipios del noreste y sureste del estado.

Figura 5-11 Principales zonas de producción trigo, Argentina-Brasil.



Fuente: INTAGRO S.A.

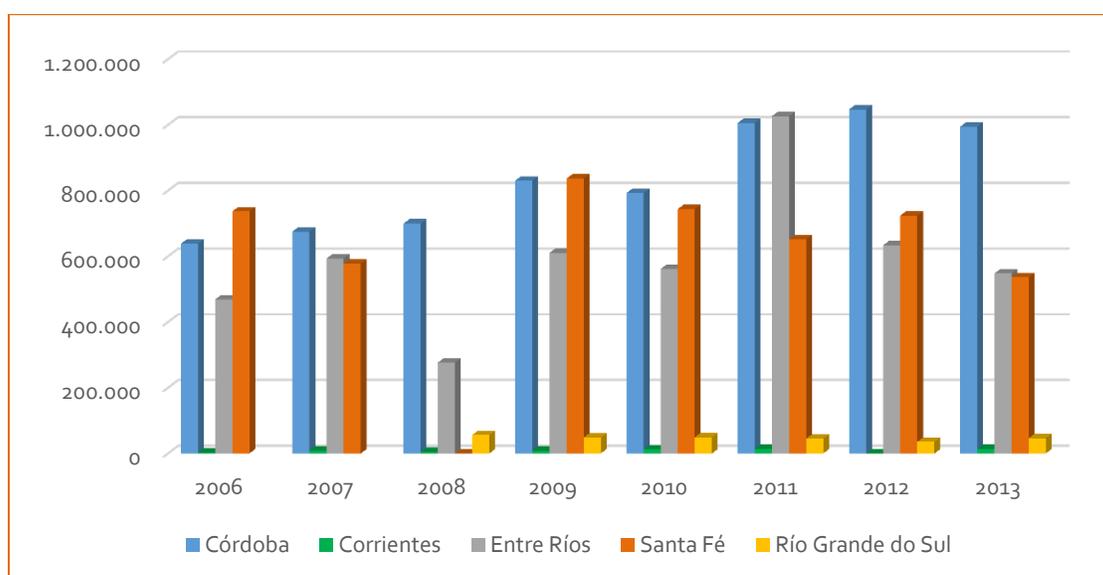
5.5.3.3 SORGO DE GRANO

El sorgo es un cultivo de verano perteneciente a la familia de las gramíneas y al género Sorghum. Es el quinto cereal en importancia a nivel mundial detrás del maíz, el trigo, el arroz y la cebada aportando el 3% de la producción total (INTA, 2013). **Argentina** es el segundo exportador a nivel mundial de sorgo de grano, ofreciendo al mercado mundial cerca de **1.128.412** toneladas durante el año 2014.

La producción agregada de sorgo de grano en las provincias argentinas del CBC ha presentado una tasa de crecimiento promedio del 2,1% durante el período 2006-2013, pasando de contabilizar una producción de **1.846.710 toneladas** en 2006 a cerca de **2.139.170 toneladas** a fines de 2013. Las provincias de **Córdoba y Santa Fé** han presentado los mayores volúmenes de producción para la categoría durante los últimos 7 años, a excepción del año 2008 dónde esta última provincia no registró producción (ver Gráfico 5-24). Aun cuando **Corrientes** representa sólo el 0,6% de la cosecha de Sorgo en las provincias argentinas del CBC, es la zona que ha presentado un mayor crecimiento promedio entre 2006-2013, alcanzando una tasa anual compuesta de 23,8%. En el año 2013, el 98% del sorgo cosechado en el CBC se concentró en las provincias argentinas de **Córdoba (47%), Entre Ríos (26%) y Santa Fé (25%)** (ver Figura 5-12).

Para el caso de Brasil, el estado de Goiás ubicado en la zona centro-oeste del país, continúa liderando el ranking nacional con cerca del 47,2% de la producción de sorgo de grano, es decir 934.000 toneladas (CONAB, 2013). **Río Grande do Sul** por su parte representa sólo el 2% de la producción de sorgo en el CBC, con cerca de 46.480 toneladas en 2013 y una tasa de decrecimiento anual acumulada de la producción de 3,7%.

Gráfico 5-24 Evolución de la Producción de Sorgo de Grano 2006-2013, toneladas anuales



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas de MAGyP – IBGE.

Figura 5-12 Principales zonas de producción sorgo de grano, Argentina



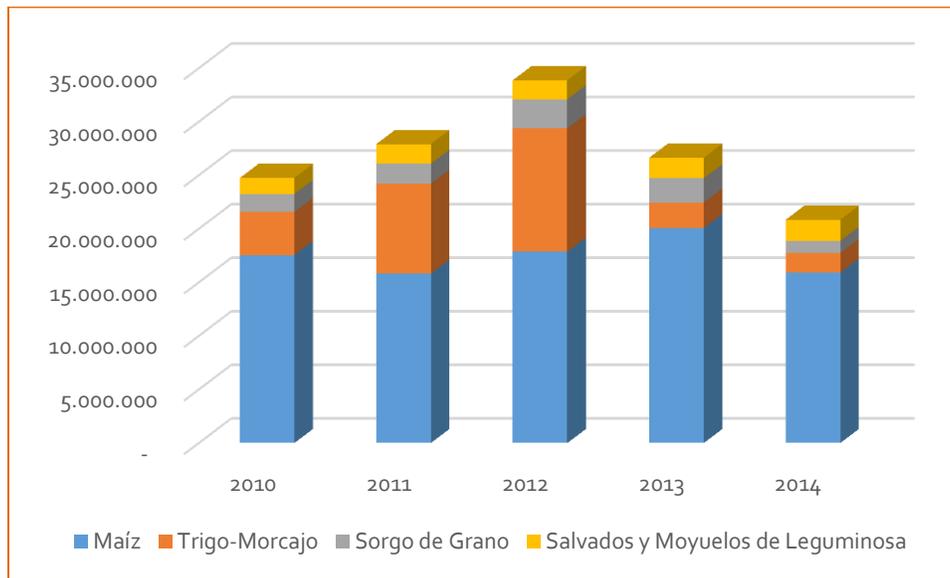
Fuente: INTAGRO S.A.

5.5.4 CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO DESTINO DEL GRANO

En relación a la evolución de las exportaciones para las partidas arancelarias asociadas al desarrollo de la industria del grano en el CBC, tanto Argentina como Brasil se perfilan como oferentes competitivos en el mercado del maíz (ver Gráficos 5-25 y 5-26). **Brasil** fue el segundo mayor oferente de maíz a nivel mundial el año 2014 con cerca de **20.654.640 toneladas** exportadas; seguido por **Argentina** con **15.895.031 toneladas** exportadas el mismo año. El 59% del maíz proveniente de **Brasil** el año 2014, tuvo como principales destinos: Irán (22%), Vietnam (15%), Corea del Sur (9%), Otros países de Asia (7%) y Egipto (6%); mientras que el 50% del maíz exportado por **Argentina** el 2014 fue importado por: Argelia (19%), Egipto (10%), Malasia (8%), Venezuela (7%) y Marruecos (6%).

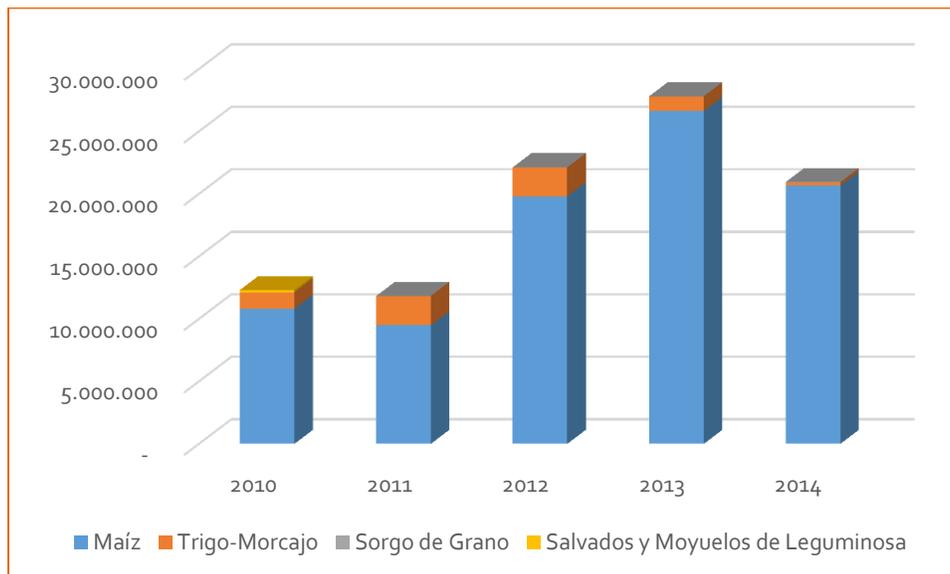
En las gráficas que se presentan a continuación se aprecia la evolución de los volúmenes totales exportados por **Argentina** (Gráfico 5-25) y **Brasil** (Gráfico 5-26); para cada una de las categorías analizadas anteriormente. Para Argentina el 2014, las exportaciones de grano siguieron la siguiente distribución: Maíz (76%); Salvados y Moyuelos de Leguminosa (10%); Trigo (9%) y Sorgo de Grano (5%); mientras que el 98,6% de los exportables brasileños se concentraron en maíz.

Gráfico 5-25 Evolución exportaciones totales de Granos Argentina 2010-2014, por categoría (toneladas)



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas disponibles en UnComtrade

Gráfico 5-26 Evolución exportaciones totales de Granos Brasil 2010-2014, por categoría (toneladas)



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R, en base a estadísticas disponibles en UnComtrade

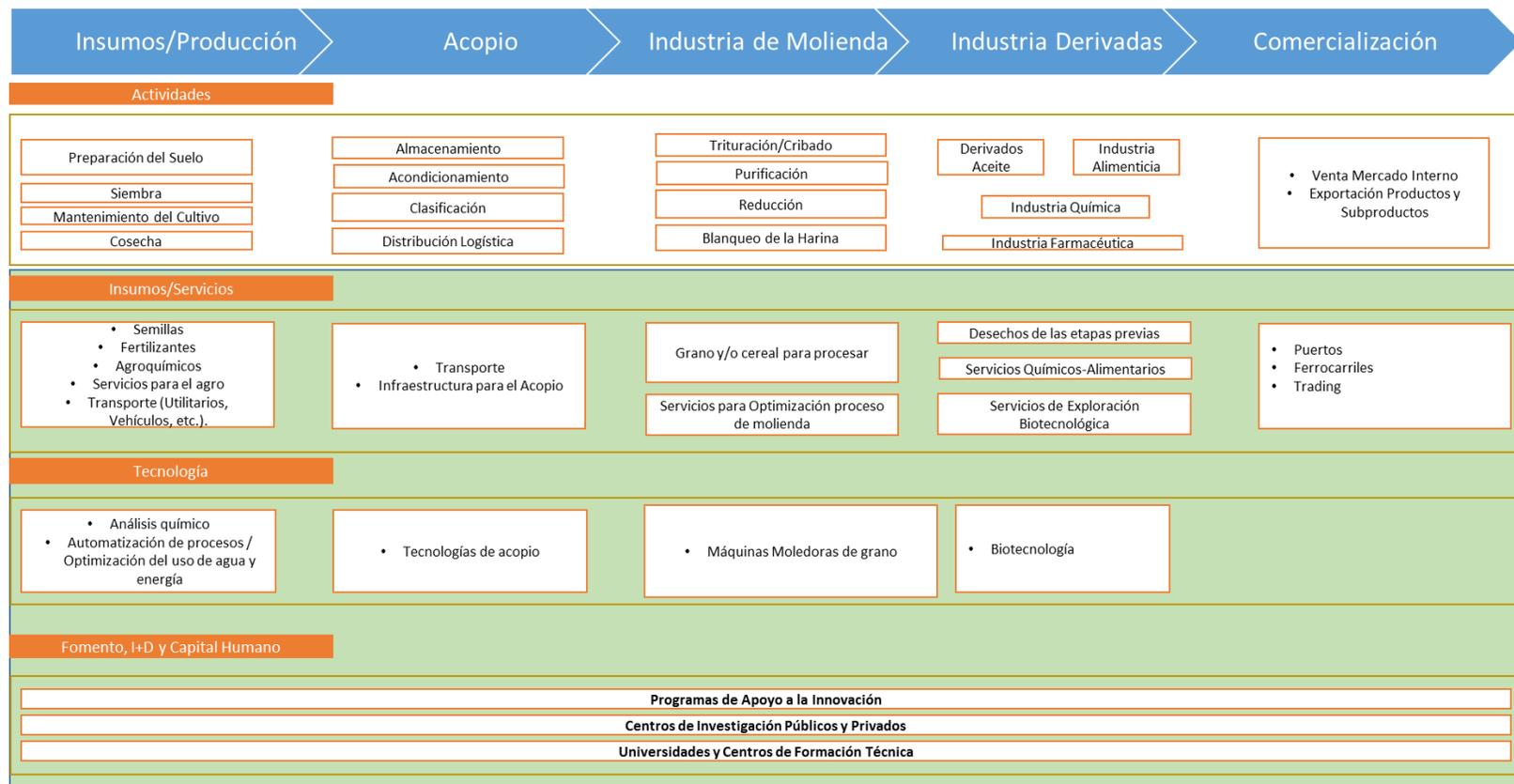
Argentina es el mayor exportador de **Salvados y Moyuelos de Leguminosa** a nivel mundial, abarcando una cuota de mercado del 75% el año 2014 con cerca de **1.968.166** toneladas. El 77% del salvado y moyuelo de leguminosa argentino en 2014, tuvo como principales destinos: Reino Unido (26%); Holanda (22%); Irlanda (13%), España (11%) y Marruecos (5%).

El 95% del **Trigo y Morcajo** exportado por Argentina, cerca de **1.772.164 toneladas**; tienen como destino atender la creciente demanda del mercado brasileño. Finalmente para la categoría **Sorgo de Grano**, Argentina es el segundo exportador a nivel mundial, con un crecimiento promedio de los volúmenes totales exportados del 8,7% entre 2002-2014, ofreciendo cerca de **1.128.412 toneladas** al mundo el año 2014. El 88% del Sorgo de Grano proveniente de Argentina apuntó a satisfacer la demanda de Japón (48%); Chile (14%); Arabia Saudita (12%); Colombia (10%) y Uruguay (4%). Por su parte para la categoría, **Brasil** exportó cerca de 17.502 toneladas a Japón (26%), Bolivia (23%) y otros países de Asia (20%).

5.5.5 LA CADENA DE VALOR DE LA INDUSTRIA DEL GRANO

En esta sección se presenta de forma preliminar la cadena de valor de la Industria del Grano. Las fases del proceso se dividen en: Insumos/Producción, Acopio, Industria de Molienda, Industria de Derivados, y Comercialización (ver Figura 5-13).

Figura 5-13 Cadena de valor de la Industria del Grano



Fuente: Elaboración Propia Proyecto FIC-R

5.5.5.1 INSUMOS/PRODUCCIÓN

El primer eslabón de la cadena productiva en la industria del grano, la cual incluye la producción de maíz, trigo, sorgo de grano y salvados y moyuelos de leguminosa; integra las siguientes actividades ligadas al desarrollo del sector primario y transversales a todo tipo de cultivo:

Figura 5-14 Actividades ligadas al desarrollo del sector primario de la Industria del Grano.



Fuente: Adaptación Buenas prácticas agrícolas, Ministerio de Agricultura-Gobierno de Chile.

El proceso inicia con la **selección del terreno**, dónde se deben verificar las condiciones básicas para el desarrollo de la especie (suelo, agua, luminosidad, clima y otros) en conjunto con las condiciones físicas (estructura), químicas (nutrientes) y biológicas del suelo. Posteriormente a la selección del terreno, se procede al **registro** para cada uno de los campos en la respectiva autoridad agrícola. Una vez cumplida con la normativa previa de inscripción, se inicia la fase de **preparación del terreno y siembra**, dónde se realizan los trabajos del arado de la tierra con el objeto de evitar problemas de compactación en la siembra y crecimiento de los cultivos. Se recomienda en la etapa de **siembra** usar semillas que cumplan con los estándares mínimos de pureza y germinación, además de la separación de una contramuestra para controlar la evolución del cultivo. El **riego, fertilización y control de plagas y malezas** son las actividades de mantención en el crecimiento del cultivo para su posterior **cosecha**, fase donde culmina el primer eslabón de la cadena. Para la cosecha se recomienda chequear el óptimo funcionamiento de la máquina cosechadora, la cual debe estar limpia y libre de residuos.

5.5.5.2 ACOPIO

Luego de la cosecha del grano, este puede pasar directamente a la fase de la **Industria de Molienda** en la cadena de valor; a través de los denominados **corredores** quienes prestan servicios de intermediación en la venta del grano. El proceso de **Acopio** del grano incluye el almacenamiento, acondicionamiento, clasificación y distribución logística. Durante el **almacenaje** se debe mantener la calidad del grano cosechado y evitar el desarrollo de enfermedades, para esto se requiere habilitar infraestructura que permita mantener condiciones adecuadas de temperatura, ventilación y humedad (ver Figura 5-15). Es necesario en esta etapa realizar un

efectivo control complementario para evitar cualquier tipo de contaminación animal y/o ambiental que pudiese potencialmente mermar la producción.

El primer componente de un **centro de acopio** completo incluye una báscula de recepción y un laboratorio acondicionado para evaluar la calidad del grano procedente del campo. Luego de la descarga es común que el grano ingrese a un proceso previo de secado, para su posterior cribado, envasado y comercialización.

Figura 5-15 Prototipo de Acopio Granelero



Fuente: Construequipos Agroindustriales.

5.5.5.3 INDUSTRIA DE MOLIENDA

La producción de grano cosechada en los cultivos puede pasar directamente a la **Industria de Molienda**, donde se obtienen productos intermedios que pueden ser utilizados posteriormente en la fabricación de productos a base de cereales. Existen dos grandes tipos de molienda: la molienda seca y la húmeda. Ambas tienen por objeto reducir anatómicamente y químicamente el grano que ingresa previo cribado y trituración.

El proceso de **molienda seca** generalmente implica la reducción del tamaño del grano y la eliminación de las cubiertas de la semilla. El objetivo de esta molienda es obtener la mayor cantidad de harina posible. En esta fase se elimina el germen por ser relativamente rico en aceite, de tal manera que el producto molido si bien es más agradable al paladar, pierde un porcentaje de valor nutricional por la pérdida de proteínas, vitamina B, sustancias minerales y grasas. Por el contrario, la **molienda húmeda** tiene por objetivo obtener la mayor cantidad de proteínas, vitaminas y minerales; razón por la cual se avanza mucho más en el proceso separando algunos de los componentes del grano en sus constituyentes químicos.

5.5.5.4 INDUSTRIAS DERIVADAS

Los desechos y compuestos obtenidos en la Industria Molinera pueden ser utilizados activamente en las **Industrias Derivadas**. Los granos tienen escalamiento productivo en las Industrias: Alimenticia, Química, Derivados de Aceite y Farmacológica.

En la **industria alimenticia**, dado que el maíz y el sorgo son muy similares en tanto a composición y propiedades, se utilizan comúnmente en el enriquecimiento de alimentos funcionales con aminoácidos y con alto contenido de proteínas.

El desarrollo de la **biotecnología verde**, tecnología aplicada a la obtención de nuevos productos agroalimentarios, podría potencialmente diversificar la oferta actual e introducir innovaciones importantes tanto en los actuales sistemas de cultivo, así como también en el mejoramiento de los subproductos.

5.5.5.5 COMERCIALIZACIÓN: MERCADO LOCAL Y EXPORTACIÓN

Finalmente las vías de comercialización para abastecer a los mercados locales y de exportación, incluyen el uso de camiones y puertos. Actualmente el grano se puede comercializar desde la fase de **acopio** de la cadena de valor, como producto primario sin valor agregado; así como también desde las **Industrias de Molienda y Derivados** que presentan un mayor nivel de desarrollo en la producción.

Tanto en **Argentina** como en **Brasil**, los volúmenes de exportaciones de las categorías de granos que presentan mayor valor FOB a nivel del CBC, son lideradas por el maíz, trigo y morcajo. A Chile el 14% de los volúmenes de **sorgo de grano** provenientes desde Argentina ingresaron por el paso fronterizo Los Libertadores.

MAÍZ COMO FÁBRICA EFICIENTES DE PRODUCTOS FARMACÉUTICOS DE BASE PROTEICA

En marzo del año 2008, el maíz transgénico se convirtió en la primera planta desarrollada en una plataforma comercial para usos médicos. La revista PNAS publicaba el siguiente hallazgo: una semilla de maíz con genes del anticuerpo $\alpha G12$ (ya conocido por su capacidad para neutralizar el contagio del virus) podía producir anticuerpos contra la transmisión del VIH. Fueron investigadores del Departamento de Producción Vegetal y Ciencia Forestal en la Universidad de Lleida quienes diseñaron este fármaco dentro de un proyecto internacional llamado Pharma-Planta (con 39 equipos europeos y sudafricanos), y liderados por el británico Paul Christou.

Fuente:

<http://www.agenciasinc.es/Noticias/Cientificos-apuestan-por-el-maiz-como-fabrica-eficiente-de-productos-farmaceuticos-de-base-proteica>

6 ANÁLISIS DE LAS CONDICIONES DE EXPORTACIÓN

6.1 PRINCIPALES ELEMENTOS DE LOGÍSTICA

6.1.1 DESPLAZAMIENTOS NAVIEROS

A fin de generar una referencia de las distancias, tiempos y costos aproximados que implica el transporte de mercancías a los principales destinos del mundo, en este capítulo se expone la información para las provincias argentinas del CBC, ya que éstas podrían ser las que vean modificadas sus oportunidades de traslado con la apertura del Túnel Agua Negra.

6.1.1.1 DISTANCIAS Y TIEMPO A PRINCIPALES DESTINOS

La información presentada a continuación ha sido generada desde searates.com, una plataforma online que agrupa a un importante número de agentes de carga y que permite de manera eficiente la comparación y contratación de servicios de transporte de mercancías.

Adicionalmente, es importante tener en cuenta que la presente información considera únicamente tiempos y distancias, lo cual no necesariamente implicará una relación directa con los costos de envío. Esto debido a que aquéllo dependerá en última instancia de una serie de variables como son: el tipo de productos y las condiciones de envío (ej.: refrigeración), el volumen de carga y las rutas navieras.

Se consideran los puertos de Valparaíso, Rosario y Buenos Aires como referencias ya que estos puertos constituyen los más importantes en las proximidades del CBC. El puerto de Coquimbo no es considerado en este análisis, dado que actualmente (situación sin túnel) la carga Argentina se desplaza hasta Valparaíso o San Antonio que constituyen puertos de mayor envergadura y, por lo tanto, de mayor tráfico y menores costos operacionales. Sin embargo, en términos únicamente de los tiempos marítimos, Valparaíso es una buena referencia para el caso de Coquimbo.

Tabla 6-1 Distancias y tiempos marítimos San Juan

Puerto de carga	Valparaiso			Rosario			Buenos Aires		
	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.
Shangai (China)	30	15	19,294	33	38	21,932	34	7	21,826
Tierra	0	11	520	-	19	881	1	-	1,109
Mar	30	4	18,774	33	19	21,051	33	7	20,717
Nueva York (USA)	13	33	9,193	18	19	12,089	18	13	12,065
Tierra	0	11	520	-	20	901	1	2	1,208
Mar	13	22	8,673	17	23	11,187	17	10	10,856
Los Angeles (USA)	14	29	9,712	24	2	15,390	23	20	15,364
Tierra	0	11	520	-	20	901	1	2	1,208
Mar	14	18	9,193	23	5	14,450	22	16	14,116
Hamburgo (Alemania)	23	11	14,840	21	1	13,487	20	19	13,463

Tierra	0	11	520	-	20	901	1	2	1,208
Mar	23	0	14,319	20	5	12,584	19	16	12,253

Fuente: searates.com

Tabla 6-2 Distancias y tiempos marítimos La Rioja

Puerto de carga	Valparaíso			Rosario			Buenos Aires		
	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.
Shangai (China)	31	12	20,226	34	13	2,105,873	34	7	21,832
Tierra	1	8	1,452	-	18	817	1	-	1,115
Mar	30	4	18,773	33	19	2,105,056	33	7	20,717
Nueva York (USA)	15	6	10,122	18	15	12,004	18	10	11,971
Tierra	1	8	1,452	-	18	817	1	-	1,115
Mar	13	22	8,670	17	23	11,187	17	10	10,856
Los Angeles (USA)	15	26	10,645	23	23	15,267	23	16	15,231
Tierra	1	8	1,452	-	18	817	1	-	1,115
Mar	14	18	9,193	23	5	14,450	22	16	14,116
Hamburgo (Alemania)	24	8	15,770	20	23	13,402	20	16	13,368
Tierra	1	8	1,452	-	18	817	1	-	1,115
Mar	23	0	14,318	20	5	12,585	19	16	12,254

Fuente: searates.com

Tabla 6-3 Distancias y tiempos marítimos Córdoba

Puerto de carga	Valparaíso			Rosario			Buenos Aires		
	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.
Shangai (China)	31	2	19,779	34	9	21,572	34	3	21,548
Tierra	0	21	982	-	8	404	-	15	711
Mar	30	4	18,774	33	23	21,145	33	10	20,814
Nueva York (USA)	14	20	9,657	18	8	11,592	18	2	11,568
Tierra	0	21	982	-	8	404	-	15	711
Mar	13	22	8,673	17	23	11,157	17	10	10,856
Los Angeles (USA)	15	17	10,219	23	15	14,893	23	9	14,867
Tierra	0	21	982	-	8	404	-	15	711
Mar	14	18	9,198	23	5	14,450	22	16	14,116
Hamburgo (Alemania)	23	22	15,302	20	14	12,990	20	8	12,966
Tierra	0	21	982	-	8	404	-	15	711
Mar	23	0	14,319	20	5	12,584	19	16	12,253

Fuente: searates.com

Tabla 6-4 Distancias y tiempos marítimos Santa Fe

Puerto de carga	Valparaíso			Rosario			Buenos Aires		
	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.
Shangai (China)	31	10	20,124	34	3	21,338	33	22	21,346
Tierra	1	5	1,327	-	3	169	-	11	509
Mar	30	4	18,774	33	23	21,145	33	10	20,814
Nueva York (USA)	15	4	10,002	18	3	11,357	17	22	11,366
Tierra	1	5	1,327	-	3	169	-	11	509
Mar	13	22	8,673	17	23	11,187	17	10	10,856
Los Angeles (USA)	16	1	10,565	23	9	14,658	23	4	14,665
Tierra	1	5	1,327	-	3	169	-	11	509
Mar	14	18	9,198	23	5	14,450	22	16	14,116
Hamburgo (Alemania)	24	5	15,648	20	9	12,755	20	3	12,764
Tierra	1	5	1,327	-	3	169	-	11	509
Mar	23	0	14,319	20	5	12,584	19	16	12,253

Fuente: searates.com

Tabla 6-5 Distancias y tiempos marítimos Entre Ríos

Puerto de carga	Valparaíso			Rosario			Buenos Aires		
	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.	Días	Horas	Kms.
Shangai (China)	31	23	20,740	34	8	21,665	33	17	21,174
Tierra	1	19	1,967	-	13	615	-	10	457
Mar	30	4	18,773	33	19	21,051	33	7	20,717
Nueva York (USA)	15	17	10,636	18	12	11,802	17	20	11,313
Tierra	1	19	1,967	-	13	615	-	10	457
Mar	13	22	8,670	17	23	11,187	17	10	10,856
Los Angeles (USA)	16	13	11,159	23	18	15,064	23	2	14,573
Tierra	1	19	1,967	-	13	615	-	10	457
Mar	14	18	9,193	23	5	14,450	22	16	14,116
Hamburgo (Alemania)	24	19	16284.69	20	18	13199.24	20	2	12711.08
Tierra	1	19	1,967	-	13	615	-	10	457
Mar	23	0	14,318	20	5	12,585	19	16	12,254

Fuente: searates.com

De lo anterior se desprende que en términos de los tiempos y distancias, el puerto chileno presenta una clara ventaja para las provincias argentinas en el caso de los envíos a China y Estados Unidos, mientras que la salida por los puertos argentinos de Rosario y Buenos Aires es más rápida para el caso de Europa.

6.1.1.2 APROXIMACIÓN DE COSTOS NAVIEROS

No obstante las importantes diferencias en los tiempos y distancias, éstos no necesariamente implican menores costos navieros. Esto queda en mayor evidencia en la tabla 6-6, la cual recoge la información de costos aproximados de envíos, en base a un contenedor lleno de 40 pies, a los principales destinos indicados anteriormente desde los puertos de Valparaíso y Buenos Aires. Es

importante enfatizar que estos valores no consideran el costo asociado al traslado por tierra desde donde se genera la producción, sino que únicamente desde un puerto al otro.

Como se puede observar, si bien el puerto chileno de Valparaíso presentaba las mayores ventajas en términos de tiempo y distancia para los destinos con excepción de Hamburgo, en relación a los costos aproximados, dicha ventaja se mantiene únicamente para los envíos a Estados Unidos. Esto se puede explicar en gran medida por la envergadura del puerto de Buenos Aires, el cual al año 2013 movió 1.78 millones de TEU, versus Valparaíso con 0,91 millones, lo cual determina la escala de los navíos que recalán y las rutas navieras que cursan, afectando los costos operacionales.

Tabla 6-6 Costo aproximado de fletes marítimos²⁵

Destino	Puerto Embarque	Frutas y Vegetales	Cereales y Granos	Autopartes	Minerales y metalurgia
Shangai	Valparaíso	\$8,671.19	\$4,271.52	\$4,271.52	\$5,253.97
	Buenos Aires	\$8,604.12	\$4,238.49	\$4,238.49	\$5,213.34
Los Angeles	Valparaíso	\$3,074.96	\$1,514.76	\$1,514.76	\$1,863.15
	Buenos Aires	\$6,922.99	\$3,410.34	\$3,410.34	\$4,194.72
New York	Valparaíso	\$2,628.96	\$1,295.06	\$1,294.91	\$1,592.92
	Buenos Aires	\$6,009.49	\$2,960.34	\$2,960.34	\$3,641.22
Hamburgo	Valparaíso	\$12,175.51	\$5,997.79	\$5,997.79	\$7,377.28
	Buenos Aires	\$11,404.25	\$5,617.86	\$5,617.86	\$6,909.97

Fuente: www.worldfreightrates.com

6.1.2 DEMANDA ESTIMADA PASO AGUA NEGRA

En el siguiente apartado se entrega una síntesis de los flujos de carga y vehículos estimados en el Estudio Binacional de Conectividad Argentina – Chile (2012) financiado por el Banco Interamericano de Desarrollo. Este tuvo por objeto identificar los proyectos de infraestructura de transporte terrestre entre Argentina y Chile, cuya ejecución en un horizonte de corto y mediano plazo, permita avanzar en la optimización y desarrollo de dicha infraestructura, con el fin de mejorar la conectividad entre ambos países y las condiciones de operación del transporte internacional que utiliza los Pasos Fronterizos.

La información presentada corresponde a un resumen de los flujos proyectados al año 2030 bajo distintos escenarios para el eje MERCOSUR – Chile, el cual considera los pasos Cristo Redentor, Agua Negra, Pehuenche y Las Leñas; este último no habilitado para el cruce de vehículos actualmente. De esta manera, se presentan las estimación en base a distintos escenarios:

²⁵Los valores presentados corresponden al promedio entre el menor y el mayor valor que genera el sistema de consulta, y no incluyen impuestos ni derechos de aduanas. El valor referencial está en base a un contenedor lleno de 40 pies. Para el caso de Frutas y Vegetales se considera refrigerado.

- No Mejoras: corresponde al flujo que existiría al año 2030 por cada paso en las condiciones de infraestructura y operación actuales.
- AN1 solo: Paso de Agua Negra pavimentado pero sin túnel.
- AN2 Paso de Agua Negra pavimentado y con túnel.
- Todos: Corresponde a la estimación considerando la habilitación de un tren de carga y optimización de los controles fronterizos en el Paso Cristo Redentor; la construcción de un túnel y consecuente habilitación del Paso Las Leñas; y la existencia de un centro fronterizo integrado en el Paso Pehuenche. Es decir, un escenario donde se lleva a cabo la construcción de las distintas iniciativas que existen en carpeta para cada paso del Eje.

De esta manera, se estima para el caso de Agua Negra, considerando la construcción del túnel un total de 1.723.351 toneladas, las cuales disminuirían considerablemente de materializarse el total de proyectos asociados a los pasos del Eje.

Tabla 6-7 Estimación flujo de carga pasos fronterizos Eje MERCOSUR-Chile al 2030 (toneladas)

Combinacion de alternativas	Agua Negra	Sistema Cristo Redentor	Cristo - Bajo Cota	Túnel	Las Leñas	Pehuenche
No mejoras	0	8,515,271	0	0	0	3,508,658
AN1 solo	694,987	8,502,833	0	0	0	2,857,647
AN2 solo	1,723,351	8,469,017	0	0	0	2,438,129
Todos	529,873	7,299,414	998,847		3,903,457	350,262

Fuente: Estudio Binacional de Conectividad Argentina – Chile (2012), Ministerio de Obras Públicas (Chile) y Ministerio de Planificación Federal (Argentina)

Tabla 6-8 Estimación flujo de pasajeros pasos fronterizos Eje MERCOSUR-Chile al 2030 (toneladas)

Combinacion de alternativas	Agua Negra	Sistema Cristo Redentor	Cristo - Bajo Cota	Túnel	Las Leñas	Pehuenche
No mejoras	221,793	2,666,762	0	0	0	724,310
AN1 solo	563,798	2,628,905	0	0	0	428,703
AN2 solo	939,073	2,534,709	0	0	0	169,320
Todos	235,726	3,174,387	0		509,052	13,051

Fuente: Estudio Binacional de Conectividad Argentina – Chile (2012), Ministerio de Obras Públicas (Chile) y Ministerio de Planificación Federal (Argentina)

Tabla 6-9 Estimación flujo de vehículos pasos fronterizos Eje MERCOSUR-Chile al 2030 (toneladas)

Combinación de alternativas	Agua Negra	Sistema Cristo Redentor	Cristo - Bajo Cota	Túnel	Las Leñas	Pehuenche
No mejoras	59,494	942,833	0	0	0	435,151
AN1 solo	199,516	936,720	0	0	0	311,808
AN2 solo	371,621	921,315	0	0	0	214,121
Todos	100,042	932,118	69,390	372,670	27,782	

Fuente: Estudio Binacional de Conectividad Argentina – Chile (2012), Ministerio de Obras Públicas (Chile) y Ministerio de Planificación Federal (Argentina)

De acuerdo a lo planteado por el Estudio y lo indicado en la tabla 6-9:

“...con la introducción de un túnel paralelo a Agua Negra, se proyectan 371,621 vehículos en 2030. Sin embargo, teniendo en cuenta que en esta situación se consideró una reasignación de 866 vehículos del paso Cristo Redentor en su mayoría al paso Agua Negra, estos valores no reflejan los beneficios reales de este paso. Sin la reasignación de la demanda por saturación de Cristo Redentor, el paso Agua Negra no absorbe flujos de éste, es decir el costo total logístico de carga (o generalizado de pasajeros) no compite con el del CR, y los flujos de Agua Negra son mayoritariamente por generación de demanda. Es decir que el paso Agua Negra no resulta atractivo como alternativa al Cristo Redentor, aunque absorba gran parte de la reasignación, sin embargo, desde el punto de vista de la carga, presenta la apertura de un corredor nuevo a puertos del Pacífico. Al tratarse de una zona de mucha altura y no ser un corredor directo a los máximos atractores / generadores de demanda chilenos en esta región, Santiago, Valparaíso y San Antonio, no será nunca ésta la solución primordial a la congestión central. Pero sí una oportunidad a generar nuevos flujos y mejorar la accesibilidad a nuevas áreas”.

Sumado a este nuevo desarrollo y más allá de las ventajas del Cristo Redentor en términos de costos y acceso a mercado, el paso de Agua Negra podría representar ventajas importantes durante la época de invierno cuando el anterior se encuentra cerrado (entorno a un mes al año).

6.2 MARCO LEGAL

En la presente sección se describen con detalle los Acuerdos y Tratados Comerciales Internacionales vigentes suscritos por Chile, Argentina y Brasil²⁶. En el Anexo N°3, se presenta un resumen de dichos Acuerdos y Tratados para los tres países y, en particular para el caso de Chile se describe el marco jurídico vigente para inversión extranjera, los tipos de empresas y reglas básicas para su creación, la estructura tributaria y de fomento, la legislación y estructura aduanera y las normativas ambientales que favorecen y/o afectan la inversión.

6.2.1 ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR CHILE

Chile es un país con una activa política comercial externa. Esto básicamente se traduce en una política unilateral y bilateral. De la política unilateral se puede mencionar que Chile tiene un arancel *ad valorem* externo común de 6% para las importaciones con aquellos países con los que no ha suscrito Acuerdos. Respecto de la Política bilateral, Chile ha suscrito Tratados de Libre Comercio (TLC), Acuerdos de Asociación Económica (AAE) y Acuerdos de Complementación Económica. A la fecha tiene en vigencia 15 TLC, 2 AAE y 6 ACE.

6.2.1.1 ACUERDOS DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA

6.2.1.1.1 CHILE – UNIÓN EUROPEA

Fue firmado en Bruselas, Bélgica, el día 18 de noviembre del año 2002 y entró en vigencia para ambas partes el 1 ° de febrero del año 2003. El acuerdo está dividido en 5 partes, dentro de las cuales no solo se tratan materias comerciales, sino que también se tratan aspectos culturales, políticos, etc.

En cuanto al programa de desgravación arancelaria respecto de los productos provenientes desde la Unión Europea a Chile, se establecieron 6 categorías de productos que quedarían libres de arancel en etapas anuales que van de los 0 a 10 años, etapas que a la fecha se encuentran concluidas, generando como resultado que el 99,7% del monto total importado ingresa al país libre de arancel. Por otra parte, en cuanto a los productos chilenos exportados a la Unión Europea, se establecieron 7 categorías de productos que quedarían libres de arancel en etapas anuales con un máximo de 10 años, a la fecha, esto ha traído como resultado que el 98,7% del monto total

²⁶El material contenido en esta sección corresponde, en gran parte, a extractos textuales de documentos legales de los acuerdos y tratados internacionales vigentes suscritos por las partes (Chile, Argentina y Brasil). Las referencias bibliográficas específicas se encuentran en la sección "Fuentes" en las Tablas presentadas en este mismo capítulo.

exportado por Chile goza de desgravación arancelaria, sin perjuicio que los productos restantes gozan de reducciones arancelarias que pueden llegar hasta un 50%.

a. Reglas de Origen

Para este efecto, se considerarán como productos originarios aquellos que cumplan con las reglas de origen establecidas en el Anexo III del Acuerdo:

1. Productos enteramente obtenidos en la Comunidad Europea o en Chile, según el caso, por ejemplo, productos minerales o vegetales extraídos en territorio de las partes.
2. Productos obtenidos en la Comunidad o en Chile que son elaborados utilizando materiales no originarios siempre que éstos hayan sido objeto de transformación o elaboración suficiente de conformidad con el apéndice II en el que se establecen las listas a aplicar a los productos no originarios para que el producto sea considerado como tal. Sin perjuicio de ello, en caso que los materiales no cumplan con lo establecido en el apéndice II, el producto podrá considerarse como originario siempre que el valor de los mencionados materiales no supere el 10% del precio costo del producto final.

Se establece además que los materiales originarios de una parte, serán considerados como de la otra siempre que se incorporen a un producto obtenido en ese país aun cuando no haya sido objeto de elaboración o transformación.

Para que los productos originarios puedan acceder a un trato preferencial, deberán presentar un certificado de circulación de mercancías (denominado EUR.1), emitido por la autoridad que corresponda, o una declaración en factura que describa los productos con suficiente detalle para ser identificados (esto sólo aplica para los exportadores autorizados que, en definitiva, son aquellos que efectúan exportaciones frecuentes de productos originarios, o bien aquellos que exportan productos por montos inferiores a 600 euros). Para los dos casos anteriores, los exportadores deberán estar en condiciones de acreditar en todo momento el carácter originario de los bienes.

6.2.1.1.2 CHILE – NUEVA ZELANDA – SINGAPUR – BRUNEI (P₄)

Fue firmado en Wellington, Nueva Zelanda el 18 de julio del año 2006 y entró en vigencia el día 8 de noviembre de 2006.

Respecto al programa de liberalización arancelaria, Chile obtuvo de parte de Singapur y Nueva Zelanda liberación arancelaria inmediata a la entrada en vigencia del tratado de 100% y 80% respectivamente. Respecto de Brunei y los restantes productos que ingresan a Nueva Zelanda se establecieron categorías de desgravación por etapas anuales con un máximo de 10 años, por lo que para el año 2017 el 100% de los productos que ingresan a dichos países estará libre de arancel.

En cuanto a la desgravación otorgada por Chile a los demás países, se liberó de arancel a casi un 75% de los productos de manera inmediata, mientras que para el resto se establecieron

categorías de productos a los que se rebajan las tasas arancelarias en etapas anuales, también con un máximo de 10 años.

a. Reglas de origen

Para efectos de este capítulo, una mercancía será considerada como originaria cuando:

1. Sea obtenida o producida en su totalidad en el territorio de una parte.
2. Sea producida en territorio de una o más partes exclusivamente a partir de materiales originarios.
3. Sea producida en territorio de una o más partes a partir de materiales no originarios que experimenten un cambio de clasificación arancelaria o que cumplan con un determinado valor de contenido regional (regla general: 45%. Industria textil: 50%). Sin perjuicio de ello, en caso que los materiales no originarios no experimenten cambio de clasificación arancelaria, podrá considerarse una mercancía como originaria siempre que el valor de los no originarios no supere el 10% del valor total.

Se hace presente que los materiales originarios de una de las partes que se utilicen en la producción de mercancías de la otra parte, serán considerados como originarios de ésta.

Para determinar el valor de contenido regional será necesario utilizar la siguiente fórmula:

$$VCR = \frac{VT - VMN}{VT} \times 100$$

Donde **VCR** es el valor de contenido regional expresado en porcentaje; **VT** es el valor de transacción de la mercancía, sin considerar costos por transporte y seguros; y **VMN** es el valor de los materiales no originarios, sin considerar transporte y seguros.

Sin perjuicio de lo anterior, se establecen determinadas excepciones dentro de las cuales destaca que en caso de que una mercancía haya sido sometida a procesos de producción fuera del territorio de una parte y luego reimportado a dicha parte, se seguirá considerando como originario siempre que el valor total de los materiales no originarios no excedan el 55% del valor total de la mercancía.

Para obtener un tratamiento arancelario preferencial, el exportador podrá presentar, a su elección, un certificado de origen o bien una declaración de origen

6.2.1.2 TRATADOS DE LIBRE COMERCIO

6.2.1.2.1 CHILE – EE.UU.

Fue firmado en Miami en junio del 2003 y entró en vigencia en ambos países el 1 de enero del año 2004. Está organizado en 24 capítulos, cuyo contenido principal es: Trato nacional y acceso de mercancías al mercado, Reglas de origen y procedimientos de origen, Administración aduanera, Medidas fitosanitarias, Obstáculos técnicos al comercio, Defensa comercial, Contratación pública, Inversiones, Comercio transfronterizo de servicios, Comercio electrónico, Política de competencia, monopolios designados y empresas del Estado, Derechos de propiedad intelectual y Medio ambiente.

De acuerdo con el programa de desgravación contemplado en el Tratado, a partir del 1 ° de enero del año 2015, el 100% del comercio entre Estados Unidos y Chile estará completamente liberalizado.

a. Reglas de origen

Para efectos del TLC en comento, una mercancía se considera originaria cuando:

1. Se obtiene completamente en el territorio de una o ambas partes.
2. Es producida enteramente en el territorio, con materiales no originarios, siempre que dichos materiales sean objeto de un cambio de clasificación arancelaria conforme lo que se detalla en un anexo del Tratado (el Anexo 4.1.) y la mercancía cumpla con el correspondiente valor de contenido regional (45% o 35% dependiendo si se calcula por método de reducción o de aumento respectivamente).
3. La mercancía es producida por completo en el territorio de una o de ambas partes exclusivamente a partir de materiales originarios.

Por otra parte, una mercancía o un material no se consideran originarios por el hecho de haber sido sometidos a operaciones simples de combinación y empaque, o a una simple disolución en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del producto.

En cuanto al valor de contenido regional se establece una fórmula de manera que el interesado pueda calcularlo de manera sencilla, esto se hace principalmente debido a que el sistema de certificación de origen está basado en la "auto certificación" y por tanto se busca que sean los mismo productores, exportadores e importadores quienes determinen sus valores de contenido regional. Para llegar a ello se debe utilizar una de las siguientes fórmulas:

1. Método de reducción: $VCR = \frac{VA - VMN}{VA} \times 100$
2. Método de aumento: $VCR = \frac{VMO}{VA} \times 100$

Donde **VCR**: Es el valor de contenido regional expresado como porcentaje; **VA**: Es el valor ajustado, de manera de eliminar los costos, cargos o gastos en que se incurriere por concepto de transporte, seguro y servicios relacionados; **VMN**: Es el valor de los materiales no originarios utilizados por el productor en la elaboración de la mercancía; y **VMO**: Es el valor de los materiales originarios utilizados por el productor en la elaboración de la mercancía.

Para acceder a un tratamiento arancelario preferencial, el interesado debe:

1. Declarar por escrito que la mercancía califica como originaria.
2. Tener certificado de origen de la mercancía para cuando sea solicitado por la autoridad aduanera.

Dentro de la sección de procedimientos de origen, está establecido que en caso de que una mercancía considerada originaria fuere importada sin solicitar el trato arancelario preferencial, el interesado puede solicitar la devolución del arancel cancelado hasta un año después de haberse efectuado el pago.

6.2.1.2.2 CHILE - CANADÁ

El Tratado fue firmado en Santiago de Chile el día 5 de diciembre de 1996 y entró en vigencia el 5 de julio de 1997. Está organizado en 5 partes: aspectos generales, comercio de bienes, inversión, servicios y asuntos relacionados, disposiciones administrativas institucionales y disposiciones finales.

Según el programa de desgravación arancelaria que contemplado en el Tratado una cantidad de productos quedaron exentos de aranceles al momento de la entrada en vigencia del acuerdo. Respecto de los demás productos se establecieron 12 categorías a las cuales se les iría reduciendo paulatinamente el arancel hasta llegar a cero en un tiempo que no puede superar los 18 años. Cabe destacar que dicho proceso de desgravación culmina justamente en el año 2014, salvo para aquellos productos que fueron expresamente excluidos del Tratado.

a. Reglas de origen

Para efectos de este tratado se considera que una mercancía es originaria cuando:

1. El bien sea obtenido o producido completamente en territorio de una u ambas partes.
2. Cuando se hayan utilizados materiales no originarios en la producción, siempre que dichos materiales hayan sufrido un cambio de clasificación arancelaria.
3. El bien se produzca en el territorio de una o ambas partes a partir exclusivamente de materiales originarios.

Para determinar el valor de contenido regional, los interesados deberán hacerlo conforme las mismas fórmulas ya descritas en para el TLC entre Chile y EEUU.

Adicionalmente, las partes acuerdan que sin perjuicio que en una mercancía se hayan utilizado materiales no originarios que no hayan sufrido el cambio de clasificación arancelaria, no deja por ello de considerarse como mercancía originaria siempre dichos materiales no superen el 9% del valor de transacción del bien.

Para efectos de establecer si un producto es o no originario, la producción del mismo en el territorio de una u ambas partes, por uno o más productores, se considera como originaria en el territorio de cualquiera de esas partes. Es decir, se puede acumular la producción de un productor con la de otro y para efectos de este Tratado son vistos como uno solo.

En cuanto al procedimiento para la solicitud de trato arancelario preferencial, lo principal es que el solicitante cuente con un certificado de origen que dé cuenta que un determinado producto es originario. El mencionado certificado tiene una vigencia de 12 meses. En caso que el exportador no solicite trato arancelario preferencial pudiendo acceder a éste, dentro del plazo de un año puede solicitar la devolución de lo pagado.

6.2.1.2.3 CHILE - EFTA (ISLANDIA, NORUEGA, SUIZA Y EL PRINCIPADO DE LIECHTENSTEIN)

Fue firmado en Kristiansan, Noruega el 26 de junio del año 2003 y entro en vigencia para todos los países miembro el 1 ° de diciembre del año 2004. En cuanto a la eliminación de aranceles, las partes se comprometieron a la eliminación de todos los aranceles aduaneros para productos originarios, salvo las correspondientes listas de exclusiones de productos específicos. Sin embargo, respecto de los productos originarios de cualquiera de los países del EFTA, el plazo máximo establecido para la desgravación total fue de 7 años, es decir, hasta el año 2010, mientras que para los productos originarios de Chile, cada una de las partes se obligó a suscribir acuerdos complementarios bilaterales, que serán revisados en la sección 2.3 de este capítulo.

a. Reglas de origen

Según el Anexo I, se considerarán productos originarios aquellos que:

1. Hayan sido obtenidos en su totalidad en el territorio de una parte.
2. En su elaboración utilicen materiales no originarios, siempre que éstos hayan sido objeto de transformación suficiente (según los listados contemplados en el Apéndice 2 del Anexo I).
3. Productos obtenidos a partir exclusivamente de materiales originarios.

Sin perjuicio de lo anterior, los materiales originarios de una parte utilizados en la producción de una mercancía por otra parte, serán considerados como originarios de esta última.

6.2.1.2.4 CHILE - CHINA

El tratado de libre comercio celebrado entre Chile y China fue firmado en Busan, Corea del Sur en el mes de noviembre del año 2005 y comenzó a regir en el mes de octubre del año 2006. Está organizado en 19 de capítulos, cuyo contenido principal es: Trato nacional y acceso de las mercancías al mercado, Reglas de origen, Procedimientos relacionados con las reglas de origen, Medidas sanitarias y fitosanitarias y cooperación entre las partes. Las normativas específicas del Tratado se encuentran agrupadas en forma de anexos contenidas al final del mismo.

El programa de desgravación arancelaria del Tratado establece que un 100% del comercio entre Chile y China se encontrará liberalizado para el 1° de enero del año 2015, haciendo excepción de sólo aquellos productos que fueron excluidos por el mismo Tratado. Se establece una excepción en cuanto a que a partir de la entrada en vigencia del Tratado no se pueden aumentar aranceles ya existentes respecto de determinados productos y además no se pueden crear nuevos aranceles sobre productos de la otra parte.

a. Reglas de origen

Para efectos de este Tratado, se considera originaria una mercancía cuando:

1. La mercancía es obtenida o producida completamente en el territorio de una parte, por ejemplo animales vivos nacidos y criados en un estado parte. Se consideran en esta categoría un listado de mercancías señaladas en el artículo 16 del Tratado.
2. La mercancía se produce enteramente en el territorio de uno de los Estados a partir de materiales exclusivamente originarios.
3. La mercancía es producida en el territorio a partir de materiales no originarios siempre que el valor de contenido regional no sea inferior a 40%.

Para determinar el valor de contenido regional, los interesados deben hacerlo mediante la siguiente fórmula ya descrita anteriormente:

$$VCR = \frac{VA - VMN}{VA} \times 100$$

Además, se establece que los materiales de una parte, incorporados en mercancías de la otra parte, serán considerados originarios del territorio de ésta última.

Por último, se estipula que para obtener trato arancelario preferencial, además de cumplir con lo anterior, se debe cumplir con el requisito de ser transportado directamente entre las partes. En caso de ser necesaria la estadía de las mercancías en un Estado no parte, ésta no puede ser superior a tres meses y aquellas no pueden ser objeto de procesos productivos, salvo la carga, descarga u operaciones necesarias para mantenerlas en buenas condiciones o para ser transportadas.

Respecto de la emisión de certificados de origen estos deben ser emitidos por la autoridad gubernamental correspondiente, en el caso de China los emite la Administración General de Supervisión de Calidad, Inspección y Cuarentena y en el caso de Chile de acuerdo con una solicitud escrita de parte del exportador. Sobre este punto, las partes se reservan el derecho de verificar la condición originaria de los productos y el cumplimiento de los demás requisitos.

Las partes también estipulan que los certificados de origen no son requeridos en caso que la importación comercial sea inferior a los 600 dólares de Estados Unidos.

Las partes establecen además, un principio de cooperación entre ambas, con miras de asistirse mutuamente en la verificación de la autenticidad de la información dada en los certificados de origen y documentos de respaldo.

6.2.1.2.5 CHILE - JAPÓN

Fue firmado el día 27 de marzo del año 2007 en Tokio, Japón y comenzó a regir para ambos Estados el 3 de septiembre de 2007. El Tratado está organizado en 19 capítulos, entre los cuales destacan: Reglas de origen, Procedimientos aduaneros, Medidas Sanitarias y fitosanitarias, Inversión, Comercio transfronterizo de servicios y Competencia.

En cuanto a la desgravación arancelaria, el acuerdo elimina cerca del 90% de los aranceles correspondientes a intercambios internacionales entre ambos países y contempla para ello un programa que distingue entre 8 categorías que quedarán libres de arancel en 1, 6, 8, 11, 13, 16 etapas anuales. En este sentido es preciso señalar que el 80% de los productos chilenos y el 78% de los productos japoneses goza de desgravación arancelaria desde la entrada en vigencia de este Tratado en el año 2007 y para el año 2022 los únicos productos que estén afectados a tarifas o aranceles serán aquellos que hayan sido expresamente excluidos en el Tratado.

a. Reglas de Origen

Se considerará que una mercancía es originaria de una parte cuando:

1. La mercancía es totalmente obtenida o producida en el territorio de la parte, por ejemplo animales nacidos y criados en la parte, productos vegetales.
2. La mercancía es producida completamente en la parte y en su producción sólo se utilizan materiales originarios.
3. La mercancía es producida totalmente en la parte utilizando materiales no originarios, siempre que se cumpla con lo exigido en el Anexo 2 respecto de dichos materiales, lo cual se traduce básicamente en un cambio de clasificación arancelaria.

En relación con el punto 3, el "Valor de Contenido Calificador" será determinado en virtud de alguna de las siguientes fórmulas:

1. Método de reducción: $VCC = \frac{VT-VMN}{VT} \times 100$ [Se basa en el valor de los materiales no originarios]
2. Método de aumento: $VCC = \frac{VMO}{VT} \times 100$ [Se basa en el valor de los materiales originarios]

Donde **VCC**: Es el valor de contenido calificador de la mercancía expresado como porcentaje; **VT**: es el valor de transacción de la mercancía ajustada descontando gastos de transporte, seguro, etc.; **VMN**: es el valor de los materiales no originarios utilizados, en este valor tampoco debe considerarse gastos por transporte, seguros, embalaje, etc. y **VMO**: es el valor de los materiales originarios utilizados.

Los materiales no originarios utilizados que provengan de la otra parte, serán considerados como originarios de la parte que produce la mercancía.

Cada exportador que quiera solicitar un trato arancelario preferencial deberá presentar un certificado de origen que deberá expedir "la autoridad competente". Dicha autoridad para el caso de Japón es "TheJapanChamber of Commerce and Industry", mientras que en Chile es realizado por la Unidad Central de Certificación de Origen.

6.2.1.2.6 CHILE - MALASIA

Fue firmado el 15 de noviembre del año 2010 y entró en vigencia el día 18 de abril de 2012. El tratado está organizado en 14 capítulos, entre los cuales destacan: Reglas de origen, Administración aduanera y Medidas sanitarias y fitosanitarias. Cabe precisar que el tratado sólo regula el comercio de mercancías, pero se espera que esto se ampliado en el futuro a las áreas de comercio de servicios, inversiones y servicios financieros.

En cuanto al programa de liberalización arancelaria Malasia concedió a Chile que el 89,6% de los productos originarios quede libre de arancel de manera inmediata al momento de entrar en vigencia el tratado, el resto de los productos se encontrará libre de arancel el año 2016, salvo las excepciones expresamente señaladas (1,3% de los productos). Por su parte, Chile concedió a Malasia liberación arancelaria inmediata al 90% de sus productos, en cuanto a los productos restantes, el año 2016 debieran quedar libres de arancel, salvas las excepciones señaladas expresamente (1,1% de los productos).

a. Reglas de origen

Se considera como mercancía de origen cuando:

1. Es producida u obtenida completamente en el territorio de una parte, como por ejemplo: plantas, animales nacidos y criados en territorio de la parte, minerales, etc.
2. Es producida en territorio de una parte a partir de materiales no originarios que cumplan con un valor de contenido calificador o que hayan experimentado un cambio de clasificación arancelaria.
3. Cumple con las reglas específicas establecidas por productos dentro del Anexo 4-B.

El valor de contenido calificador de una mercancía, para que esta sea considerada como originaria, no puede ser inferior al 40% del valor total de la mercancía y para determinar dicho valor deberá utilizarse la siguiente fórmula:

$$VCC = \frac{V - VMN}{V} \times 100$$

Donde **VCC** es el valor de contenido calificador de una mercancía expresado en porcentaje; **V** es el valor de la mercancía, incluyendo los costos de transporte hasta el puerto o lugar de salida; **VMN**: es el valor de los materiales no originarios, incluyendo los costos de seguro y transporte hasta el puerto o lugar de llegada.

Sin perjuicio de lo anterior, en caso que los materiales no originarios utilizados no experimenten un cambio de clasificación arancelaria, aun así podrá considerarse la mercancía como originaria siempre que dichos materiales no originarios no excedan el 10% del valor de la mercancía considerando costos de transporte y seguros hasta que se deja en el puerto o lugar de envío.

Para obtener un trato arancelario preferencial, el exportador debe presentar una solicitud escrita acompañada de los documentos necesarios que acrediten el origen de las mercancías de manera de obtener el certificado de origen que deberá emitir la autoridad competente, acompañado de los documentos necesarios para acreditar el origen de las mercancías.

6.2.1.2.7 CHILE - COREA

Fue firmado en Seúl, Corea, el 15 de febrero del año 2003 y comenzó a regir en ambos países el 1º de abril de 2004. Está estructurado en 20 capítulos de los cuales destacan: Reglas de origen, Procedimientos aduaneros, Medidas sanitarias y fitosanitarias, Inversiones, servicios y asuntos relacionados, Comercio transfronterizo de servicios y Competencia.

Respecto al programa de liberalización que contempla el Tratado, se hizo una distinción entre ambos países de manera que el 100% de los productos originarios de Corea estará desafecto a cargas arancelarias el año 2017, mientras que el 100% de los productos originarios de Chile estarán liberados de pago de aranceles para el año 2020.

a. Reglas de origen

Un bien será originario cuando:

1. Sea obtenido o producido completamente en territorio de una o ambas partes.
2. Sea producido exclusivamente a partir de materiales originarios en el territorio de una o ambas partes.
3. Sea obtenido a partir de materiales no originarios siempre que éstos cumplan con el cambio de clasificación arancelaria establecido en el Anexo 4 del Tratado. O bien que se cumpla con un valor de contenido regional que no podrá ser inferior a 45% cuando se utilice el método de reducción o 35% cuando se utilice el método de aumento.

En caso que uno o más materiales no originarios utilizados en la producción de un bien no experimenten cambio de clasificación arancelaria, será este igualmente considerado originario siempre que el valor de los no originarios no supere el 8% del valor ajustado del bien, esto es, descontando del valor total los gastos de publicidad, servicios de post venta, etc. Además, los bienes originarios de una parte y que sean incorporados a la otra parte, así como también la producción de una u otra parte, se considerarán como originarios de la parte que presenta la solicitud de trato preferencial.

Para determinar el valor de contenido regional se podrá calcular de cualquiera de las dos formas:

1. Método de reducción: $VCR = \frac{VT-VMN}{VT} \times 100$
2. Método de aumento: $VCR = \frac{VMN}{VA} \times 100$

Donde **VCR** es el valor de contenido regional expresado en porcentaje; **VA**: Es el valor ajustado, esto es, el valor total menos los costos de comercialización, publicidad, etc.; **VMN**: valor de los materiales no originarios utilizados por el productor en la producción del bien; **VT**: es el valor de transacción.

Para solicitar trato arancelario preferencial cada interesado debe presentar un certificado y una declaración de origen. En caso de haber tenido derecho a trato arancelario preferencial y no haberlo solicitado oportunamente, el interesado tiene el plazo de una año para pedir la devolución de los aranceles pagados.

El certificado de origen no será requerido cuando el valor de la importación no supere los 1000 dólares, ya sea que tenga o no fines comerciales, o bien cuando la parte haya prescindido de la presentación de un certificado de origen.

6.2.1.2.8 CHILE - AUSTRALIA

Fue firmado en la ciudad de Canberra, Australia, el día 30 de julio de 2008 y comenzó a regir para ambas partes el día 6 de marzo del año 2009. Está organizado en 23 capítulos, cuyo contenido principal es: Reglas de origen, Administración aduanera, Medidas Sanitarias y fitosanitarias, Comercio transfronterizo de servicios, Inversión y competencia.

De acuerdo con el programa de desgravación contemplado en el tratado, a partir del 1° de Enero del año 2015, el 100% del comercio entre Australia y Chile estará completamente liberalizado, salvo las excepciones que expresamente se señalan en el tratado.

a. Reglas de origen

Se considerará que una mercancía es originaria cuando:

1. Es obtenida totalmente en el territorio de una parte, por ejemplo, minerales o vegetales.

2. Es producida en el territorio de una parte exclusivamente a partir de materiales originarios.
3. Producida en territorio nacional o de la otra parte y se utilizaron materiales no originarios pero estos han sufrido un cambio de clasificación arancelaria.

No obstante haber sido producida una mercancía a partir de materiales no originarios, se considerará originaria siempre que el valor de dichos materiales no supere el 10% del valor ajustado de la mercancía, es decir, se excluyen los gastos asociados a transporte, seguros y servicios inherentes al embarque en el país exportador.

Para determinar el valor de contenido regional éste debe calcularse a partir de la siguiente fórmula:

$$VCR = \frac{VA - VMN}{VA} \times 100$$

Donde **VCR**: Es el valor de contenido regional expresado como porcentaje; **VA**: Es el valor ajustado, de manera de eliminar los costos, cargos o gastos en que se incurriere por concepto de transporte, seguro y servicios relacionados; **VMN**: Es el valor de los materiales no originarios utilizados por el productor en la elaboración de la mercancía.

El certificado de origen, en virtud del cual se solicita trato arancelario preferencial, debe ser completado por el exportador y acompañado de una declaración de importación aduanera indicando que la mercancía califica como originaria del país exportador. Nada de esto será solicitado en caso que la exportación no supere los 1000 dólares norteamericanos, o bien cuando la parte importadora haya prescindido de dichos requerimientos.

En caso de que una mercancía considerada originaria fuere importada sin solicitar el trato arancelario preferencial, el interesado podrá solicitar la devolución del arancel cancelado hasta un año después de haberse efectuado el pago.

6.2.1.2.9 CHILE - TURQUÍA

Fue firmado en Santiago de Chile, el día 14 de julio de 2009 y entró en vigencia el 1º de marzo del año 2011. Está organizado en títulos, dentro de los cuales destacan las materias de: Acceso al mercado, Reglas de origen y Normas sanitarias y fitosanitarias.

A la fecha, el 98% de los productos que se comercializan entre Turquía y Chile se encuentra libre de cargas arancelarias, respecto del 2% restante, para el año 2016, debieran estar libres de arancel.

a. Reglas de origen

Están tratadas en el Anexo V del TLC y establece que se considerarán originarios:

1. Los productos obtenidos o producidos enteramente en una parte.

2. Los productos obtenidos en la parte, aun cuando incorpore materiales no originarios, siempre que tales materiales hayan sido objeto de elaboración o transformación suficiente en territorio de la parte para que se cumpla con los correspondientes cambios de clasificación arancelaria.

Se considerarán como documentos justificativos del origen de las mercancías, según el Anexo V del TLC:

1. Cuentas o contabilidad interna que de razón de las operaciones realizadas por el exportador para obtener las mercancías.
2. Documentos que den cuenta del carácter originario de una mercancía de conformidad con la legislación interna de las partes.
3. Documentos que den cuenta de la transformación o elaboración de las mercancías siempre que éstos sean emitidos en conformidad con la legislación interna.
4. Certificados de circulación EUR.1 (documento justificativo del origen preferencial otorgado por la Unión Europea con aquellos países con los cuales mantiene un acuerdo preferencial) o facturas que prueben el carácter originario de los materiales utilizados.

6.2.1.2.10 CHILE - MÉXICO

Fue firmado en Santiago de Chile el 17 de abril de 1998 y entró en vigencia el 1 ° de agosto de 1999. Está estructurado en 20 capítulos entre los cuales destacan: Reglas de origen, Procedimientos aduaneros, Normas sanitarias y fitosanitarias, Inversión, Comercio transfronterizo de servicios y Competencia.

Respecto del programa de liberalización de aranceles, es preciso señalar que casi el 100% de las mercancías se encuentran libres de arancel, quedando solamente 100 productos sujetos a gravamen, ya sea que se hayan rebajado o que se hayan mantenido.

a. Reglas de Origen

Los siguientes bienes serán considerados originarios de una u ambas partes:

1. Sea obtenido o producido totalmente en el territorio de una o ambas partes, por ejemplo bienes obtenidos de la caza y pesca.
2. Sea producido en el territorio de una o ambas partes exclusivamente con materiales originarios.
3. Sea producido a partir de materiales no originarios que sufran un cambio de clasificación arancelaria, y el bien cumpla con un porcentaje de contenido regional.

El valor de contenido regional se calcula a elección del exportador de cualquiera de las siguientes maneras, siendo necesario que se cumpla con valor de contenido regional superior al 50% en el primer caso y mayor a 40% en el segundo, salvo los casos en que expresamente se señala que deberá calcularse según el método de costo neto:

1. $VCR = \frac{VT-VMN}{VT} \times 100$ [Se basa en el valor de transacción].
2. $VCR = \frac{CN-VMN}{CN} \times 100$ [Se basa en el costo neto de la mercancía]

Donde **VCR**: Es el valor de contenido regional expresado en porcentaje; **VT**: Es el valor de la transacción; **VMN**: valor de los materiales no originarios utilizados en la producción (se considera el valor de transacción para realizar el cálculo) y **CN**: costo neto del bien, esto es, el costo total menos los costos de promoción, comercialización, embarque, re-empaque, etc.

En caso que los materiales no originarios utilizados no experimenten un cambio de clasificación arancelaria, aun así podrá considerarse la mercancía como originaria siempre que dichos materiales no originarios no excedan el 8% del valor de transacción del bien.

Un productor puede acumular a su producción, para efectos de determinar si un bien es originario, la de otro(s) productor(es), ya sea de Chile o de México, de manera que la producción de los materiales sea considerada como del productor interesado en obtener un beneficio arancelario.

En cuanto a la certificación de origen, las partes acordaron que existiría un formato único de certificados, los cuales tendrán vigencia de 2 años desde que son firmados. Dicho certificado será exigido obligatoriamente a quienes soliciten un trato arancelario preferencial.

En caso de haber podido optar a un trato arancelario preferencial y no haberlo hecho, el interesado tendrá el plazo de 1 año para solicitar la devolución de lo pagado.

Las partes acuerdan también que no será necesario el certificado de origen en caso de importaciones, ya sea comercial o no comercial, que no superen los 1000 dólares norteamericanos, así como también los productos que sean expresamente excluidos por las partes.

6.2.1.2.11 CHILE - COLOMBIA

Fue firmado en Santiago de Chile el día 27 de noviembre de 2006 y comenzó a regir para ambos países el 8 de mayo de 2009. Está organizado en 22 capítulos entre los que destacan: Régimen de origen, Facilitación al comercio, Medidas sanitarias y fitosanitarias, Inversión, Comercio transfronterizo de servicios y Medio ambiente.

En cuanto a la desgravación arancelaria se hace presente que el 100% de los productos chilenos que ingresan a Colombia están libres de arancel desde el año 2012.

a. Reglas de origen

Para efectos de este Tratado, se considera originaria una mercancía cuando:

1. La mercancía sea producida u obtenida en su totalidad en el territorio de una u otra parte, por ejemplo: productos minerales y productos vegetales.

2. La mercancía es producida en territorio de una parte a partir exclusivamente de materiales originarios.
3. La mercancía es producida en territorio de una parte a partir de materiales no originarios que experimenten un cambio de clasificación arancelaria o con un valor de contenido regional.

Para determinar el valor de contenido regional, deberá utilizarse la siguiente fórmula:

$$VCR = \frac{VM - VMN}{VM} \times 100$$

Donde **VCR**: es el valor de contenido regional; **VM**: es el valor de transacción de la mercancía; **VMN**: es el valor de transacción de los materiales no originarios, descontando gastos por transporte, embalaje, etc.

Sin perjuicio de lo anterior, una mercancía se considera originaria aun cuando los materiales no originarios utilizados no experimenten un cambio de clasificación arancelaria siempre que el valor de dichos materiales no exceda el 10% del valor de transacción de la mercancía. Además, los materiales originarios de cualquiera de las partes incorporados en mercancías de la otra parte serán considerados como originarios del territorio de esta última.

Para acceder al trato arancelario preferencial el importador deberá hacerlo mediante la presentación de certificado de origen emitido por la autoridad exportadora competente y una declaración jurada de origen. Sin embargo, no será necesario el certificado cuando el valor de la importación no exceda los 1500 dólares norteamericanos o bien cuando la parte no requiera al importador demostrar el origen de la mercancía.

6.2.1.2.12 CHILE - PANAMÁ

Firmado en Santiago de Chile el día 27 de junio del año 2006 y entró en vigencia para ambos países el día 7 de marzo del año 2008. Está organizado en 15 capítulos, entre los que destacan: Reglas de origen y procedimientos de origen, Administración de aduanas, Medidas sanitarias y fitosanitarias, Comercio e inversiones y Comercio transfronterizo de servicios.

En cuanto a la desgravación arancelaria, respecto de los productos que ingresan desde Panamá a Chile, para el año 2015 el 98% de ellos se encontrará liberalizado, mientras que para Chile en el año 2020 la totalidad de los productos se encontrará exento de arancel, salvo los productos expresamente excluidos al momento de la suscripción del tratado, esto debido a que se establecieron 6 categorías de productos con programas de desgravación de 1, 5, 10, 12 y 15 etapas anuales.

a. Reglas de origen

Serán consideradas como mercancías de origen:

1. Aquellas que se obtienen o producen en su totalidad en el territorio de una o ambas partes.
2. La mercancía se produce enteramente en territorio de una o ambas partes y cada uno de los materiales no originarios utilizados sufre las transformaciones necesarias para que le afecte un cambio de clasificación arancelaria y además la mercancía cumple con el valor de contenido regional exigido.
3. La mercancía es producida en territorio de una parte a partir exclusivamente de materiales originarios.

Para determinar el valor de contenido regional de una determinada mercancía se utilizarán las siguientes fórmulas:

1. Método de aumento: $VCR = \frac{VA - VMN}{VA} \times 100$
2. Método de reducción: $VCR = \frac{VMO}{VA} \times 100$

Donde **VCR**: Es el valor de contenido regional; **VA**: Es el valor ajustado; **VMN**: Es el valor de los materiales no originarios utilizados y **VMO**: Es el valor de los materiales originarios utilizados en la producción de la mercancía.

Sin embargo, aun cuando una mercancía elaborada a partir de materiales no originarios que no han sufrido cambio de clasificación arancelaria, puede considerarse como originaria siempre que el valor de los materiales no originarios utilizados no supere el 10% del valor ajustado de la mercancía. Además, los materiales originarios de la otra parte, podrán considerarse como originarios de la parte.

Para acceder al trato arancelario preferencial los exportadores deberán presentar un certificado de origen que se obtiene mediante el llenado de un formulario tipo establecido entre ambos países, se exigirá también una declaración de origen emitida por el interesado. Salvo que se trate de importaciones o comerciales o no comerciales que no superen los 1.000 dólares norteamericanos o que hayan sido eximidos por la propia parte.

6.2.1.2.13 CHILE - CENTROAMÉRICA

Fue firmado el 18 de octubre de 1999 en Ciudad de Guatemala. En virtud de este tratado los Estados parte establecen un marco normativo común que establece los estándares mínimos que las partes deberán cumplir al momento en que cada uno de los países centroamericanos nombrados celebre con Chile protocolos bilaterales, los que debían celebrarse con posterioridad a la firma del Tratado y de los cuales sólo se encuentran vigentes los celebrados con El Salvador (2002), Costa Rica (2002) y Honduras (2008).

Está organizado en dos partes: la primera consta de 21 capítulos entre los que destacan: Reglas de origen, Procedimientos aduaneros, Normas sanitarias y fitosanitarias, Inversión, Servicios y Competencia. La segunda parte está compuesta por los protocolos bilaterales firmados entre

Chile y cada uno de los países centroamericanos. En lo que refiere a liberalización arancelaria de los productos, cada protocolo establece normas diversas.

a. Reglas de origen

Para efectos de este tratado se considera como mercancía originaria:

1. Sea obtenida o producida en su totalidad en territorio de una o más partes.
2. Sea producida en territorio de una o ambas partes a partir exclusivamente de materiales originarios.
3. Producida en territorio de una o ambas partes a partir de materiales no originarios que hayan sufrido cambio de clasificación arancelaria o cumplan con los valores de contenido regional exigidos en el Anexo 4.03 (Regla general: 30%).
4. Sea producida en una o ambas partes, aunque se haya utilizado materiales no originarios y éstos no cumplan con un cambio de clasificación arancelaria, siempre que:
 - La mercancía se importe sin ensamblar y se clasifica como ensamblada.
 - La mercancía y sus partes están clasificadas en la misma partida o subpartida del sistema armonizado.

Para determinar el valor de contenido regional, debe hacerse en base a la siguiente fórmula:

$$VCR = \frac{VM - VMN}{VM} \times 100$$

Donde **VCR**: se refiere a valor de contenido regional; **VM**: es el valor de la transacción menos los costos por transporte, seguros, etc.; **VMN**: valor de transacción de los materiales no originarios, incluido transporte, seguros, etc.

No obstante haber sido producida una mercancía a partir de materiales no originarios, se considerará originaria siempre que el valor de dichos materiales no supere el 8% del valor de la mercancía, calculado según la fórmula anterior.

Para obtener el trato arancelario preferencial, el interesado deberá completar y firmar un certificado de origen y una declaración de origen, ambos de formato único para todos los países. Sin perjuicio de ello, cuando la mercancía no supere los 1000 dólares norteamericanos ya sea que tenga o no fines comerciales, no será exigido por la parte el certificado de origen. Por último, en caso que el interesado no solicite trato preferencial teniendo derecho a ello, podrá solicitar la devolución del dinero pagado por concepto de arancel dentro del plazo de un año.

6.2.1.2.14 CHILE - PERÚ

Fue firmado en Lima, Perú, el día 22 de agosto del año 2006 y comenzó a regir para ambos países el 1 de marzo del año 2009. Está organizado en 20 capítulos, cuyo contenido principal es: Régimen de origen, Procedimientos aduaneros y facilitación al comercio, Medidas sanitarias y fitosanitarias, Inversión y Comercio transfronterizo de servicios.

De acuerdo con el programa de desgravación contemplado en el tratado, a partir del 1 de enero del año 2015, el 100% del comercio entre Perú y Chile estará completamente liberalizado.

a. Reglas de origen

Para efectos de este tratado, las siguientes mercancías serán consideradas como originarias:

1. Aquellas se elaboran completamente en territorio de una parte a partir exclusivamente de materiales originarios.
2. Productos de la minería obtenidos en territorio de una de las partes.
3. Aquellas provenientes del reino vegetal, obtenido en territorio de una parte.
4. Aquellas provenientes del reino animal, nacidas y criadas o bien que provengan de la caza, captura o pesca en territorio de la parte.
5. Aquellas obtenidas en el mar, fuera del territorio de las partes, por barco con bandera de las partes, siempre que éstos estén registrados según la legislación nacional.
6. Aquellas producidas a bordo de barco con bandera de la parte o arrendados por empresas establecidas en territorio de la parte, siempre que estén registrados en conformidad a la legislación de la parte.
7. Aquellas obtenidas del subsuelo marino fuera de las aguas territoriales, siempre que dicha persona haya tenido derecho a explotarlas.
8. Aquellas elaboradas a partir de materiales no originarios que experimenten cambio de clasificación arancelaria (según nomenclatura NALADISA).
9. Aquellas que sin cumplir con el cambio de clasificación arancelaria, siempre que el valor de los materiales no originarios, incluyendo gastos de transporte, no supere el 50% del valor, sin incluir transporte, de exportación de las mercancías. Lo mismo se aplica para mercancías que son resultado de operaciones de montaje o ensamblaje.
10. Los surtidos de mercancía, siempre que cada una de ellas esté en alguna de las anteriores clasificaciones.

Las partes acuerdan que los materiales originarios de una parte se podrán considerar como originarios de la otra parte.

Para acceder a un trato arancelario preferencial, el interesado deberá acompañar:

- Solicitud de certificado de origen.
- Factura comercial.
- Declaración jurada del productor acompañada de documentos que demuestren que las mercancías cumplen con los requisitos exigidos.

En caso que un interesado haya cumplido con los requisitos anteriores y no haya solicitado trato preferencial, podrá, dentro del plazo de un año y previa acreditación, solicitar la devolución de lo que haya pagado por concepto de aranceles aduaneros.

6.2.1.2.15 CHILE - VIETNAM

Fue firmado en Honolulu, Estados Unidos, el día 11 de noviembre del año 2011 y entró en vigencia para ambos países el 4 de febrero del año 2014. Está organizado en 14 capítulos, dentro de los cuales destacan: Reglas de origen, Administración aduanera, Medidas sanitarias y fitosanitarias. Se hace presente que el tratado sólo regula comercio de mercancías, razón por la cual se considera que se trata de una primera etapa que posteriormente deberá ampliarse al comercio de servicios, inversión y servicios financieros.

En cuanto al proceso de liberalización del comercio, a la fecha de entrada en vigencia del tratado se eliminaron aranceles al 73% de los productos chilenos que ingresan a Vietnam de manera inmediata, mientras que para los demás productos se establecieron categorías de desgravación arancelaria en etapas anuales por un máximo de 16 años, por lo que el año 2029 el total de los productos estará libre de arancel, salvo las exclusiones expresamente señaladas (4,1 % de los productos). Respecto de los productos originarios de Vietnam, el 83,5% goza de desgravación arancelaria inmediata y para los demás productos se establecen categorías de desgravación en etapas anuales por un plazo máximo de 11 años, es decir, el año 2024 el total de los productos estará libre de arancel, salvo las excepciones expresamente señaladas (0,4% de los productos).

a. Reglas de origen

Para efectos de este Tratado se considera que una mercancía es originaria cuando:

1. La mercancía es obtenida o producida totalmente en la parte: por ejemplo, plantas, frutas, animales vivos nacidos y criados en la parte, minerales, etc.
2. La mercancía no es obtenida o producida en la parte siempre que:
 - Tenga un valor de contenido regional no menor al 40%, utilizando la fórmula siguiente:
$$VCR = \frac{\text{PrecioFOB} - \text{valordelosmaterialesnooriginarios}}{\text{PrecioFOB} (\text{valordelasmercancíasincluyendoelvalorde transporte hasta el puerto de envío})} \times 100$$
 - Los materiales no originarios utilizados experimenten un cambio de clasificación arancelaria.

Sin perjuicio de lo anterior, las mercancías originarias de una parte que se utilicen en la producción de la otra parte, podrán considerarse como originarias de ésta última con objeto de poder acceder a un trato arancelario preferencial.

En caso que los materiales no originarios utilizados no experimenten un cambio de clasificación arancelaria, aun así podrá considerarse la mercancía como originaria siempre que dichos materiales no originarios no excedan el 10% del valor FOB de la mercancía.

Para que una mercancía pueda acceder a un trato arancelario preferencial, será necesario que esté respaldada por un certificado de origen, el cual deberá ser emitido por la autoridad que corresponda de la parte exportadora (antes o al momento del embarque) y enviado por el

exportador al importador para ser presentado ante su autoridad aduanera. Sin perjuicio de lo anterior, no será necesario el certificado para casos en que la mercancía no supere los 200 dólares norteamericanos (FOB).

6.2.1.3 ACUERDOS DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA

6.2.1.3.1 CHILE - MERCOSUR

Fue firmado el 25 de julio del año 1996 en San Luis, Argentina y entró en vigencia el 1 de octubre de 1996. El Acuerdo está compuesto por 26 títulos dentro de los cuales destacan: programa de desgravación arancelaria, régimen de origen, normas sanitarias y fitosanitarias, entre otros.

En cuanto al programa de desgravación arancelaria contemplado en el Acuerdo a partir del 1 de enero del año 2014 la totalidad del universo de productos originarios de los países miembros que circulan entre Chile y los países del MERCOSUR se encuentra liberalizado.

a. Reglas de Origen

Para efectos de acceder a la liberación arancelaria, las mercancías que pueden acceder al trato arancelario deberán:

1. Ser elaboradas en territorio de una de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios de las partes signatarias.
2. Provenir del reino mineral, vegetal o animal, extraídos, cosechados o recolectados, nacidos y criados en territorio de las partes signatarias, o dentro o fuera de sus aguas territoriales patrimoniales y zonas económicas, aun cuando haya sido sometida a procesos primarios de embalaje y conservación, necesarios para su comercialización.
3. Ser producidas a bordo de barcos fábrica a partir de productos del mar, obtenidos por barcos registrados por una de las partes signatarias.
4. Ser obtenidas por una de las partes, del lecho o subsuelo marino fuera de las aguas territoriales, siempre que haya tenido derecho a explotar la zona.
5. Ser obtenidas del espacio extraterrestre por una parte signataria o una persona de la misma y que sean procesadas en alguna de dichas partes.
6. Aquellas elaboradas a partir de materiales no originarios, siempre que, en territorio de las partes signatarias haya sido objeto de una transformación capaz de otorgar una nueva individualidad, lo cual debe traducirse en un cambio de clasificación arancelaria; salvo que en dicha transformación fueren utilizados exclusivamente insumos o productos no originarios.
7. Aun cuando no se cumple con lo anterior, debido a que la mercancía no experimenta cambio de clasificación arancelaria, serán considerados como originarios aquellos productos en que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de exportación de la mercancía final.

8. Cumplir con los requisitos específicos establecidos para algunas mercancías en los Apéndices 3 y 4.
9. Estar incluidas en el Apéndice 1 del Acuerdo y que su valor de contenido regional no sea inferior al 60% del valor FOB.

6.2.1.3.2 CHILE - BOLIVIA

Fue firmado en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia el 6 de abril de 1993 y entró en vigencia el 1 de julio del mismo año. El acuerdo está compuesto por 18 capítulos, entre los cuales destacan: programa de desgravación arancelaria, régimen de origen, sin perjuicio que se hace una remisión a una resolución del Comité de Representantes de ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración), Inversión, Cooperación económica, entre otros.

En cuanto al programa de desgravación arancelaria, Chile otorgó a Bolivia, considerando reducciones arancelarias inmediatas y profundizaciones de preferencias la reducción total de aranceles para un grupo de 192 productos Bolivianos, posterior a ello, en el año 2006 se realizó una ampliación del Acuerdo y Chile otorgó 100% de liberación arancelaria a todos los productos de origen Boliviano, salvo el trigo, harina de trigo y azúcar, sin reciprocidad. Mientras que Bolivia otorgó a Chile liberación arancelaria de un total de 125 productos.

a. Reglas de Origen

Se consideran mercancías originarias aquellas establecidas en Resolución n°78 del Comité de Representantes de ALADI, son:

1. Aquellas elaboradas íntegramente en sus territorios, cuando en su elaboración se utilicen exclusivamente materiales de cualquiera de los países participantes del Acuerdo.
2. Aquellas mencionadas en el anexo 1 de la resolución n°78, por el solo hecho de producirse en los territorios de las partes. Se trata en general de productos del reino animal y vegetal.
3. Aquellas producidas en su territorio a partir de materiales no originarios siempre que estos sean transformados de tal manera que experimenten un cambio de clasificación arancelaria.
4. Aquellas producidas utilizando materiales no originarios que no experimentan cambio de clasificación arancelaria, siempre que el valor FOB de dichos materiales no sea superior al 50% del valor CIF de la mercancía.
5. Determinadas mercancías que deben cumplir con requisitos específicos establecidos en el Anexo II de la Resolución.

6.2.1.3.3 CHILE - VENEZUELA

Fue firmado el 2 de abril del año 1993 en Santiago de Chile y entró en vigencia el 1 de julio del mismo año. Está compuesto de 21 capítulos: programa de liberación, origen, sin perjuicio que al

igual que el Acuerdo con Bolivia se remite a una resolución del Comité de Representantes de ALADI, inversión, entre otros.

En cuanto al programa de desgravación arancelaria, a la fecha, el 97% de los productos que circulan entre ambos países cuenta con un 100% de preferencia arancelaria, los demás productos (3%) están contemplados en lista de exclusiones generadas al momento de celebrar el Acuerdo y que por tanto quedan sujetas a posteriores arreglos a los cuales pudiesen llegar los Estados parte.

a. Reglas de Origen

Para efectos de regular este tema, el Acuerdo hace referencia a la Resolución n°78 del Comité de Representante de ALADI, que establece los requisitos y procedimientos para determinar el origen, al igual que en el caso del Acuerdo de complementación con Bolivia, por lo que nos remitimos a lo ya señalado.

6.2.1.3.4 CHILE - CUBA

Fue firmado el 20 de diciembre de 1999 y entró en vigencia el 28 de agosto del año 2008. Se trata de un Acuerdo de Complementación de alcance parcial, atendido que no se otorga preferencia arancelaria a la totalidad de los productos, sino sólo a una parte de ellos, aproximadamente 1300 productos que gozan de liberación arancelaria a favor de Chile y cerca de 550 a favor de Cuba.

a. Reglas de Origen

Respecto de este punto el Acuerdo hace una remisión al Anexo n° 3 del mismo, el cual básicamente establece que las mercancías serán consideradas originarias siempre que:

1. Sean producidas u obtenidas en su totalidad en territorio de cualquiera de las partes.
2. Sean producidas enteramente en territorio de cualquiera de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios.
3. Resulten de un proceso de producción, en territorio de una de las partes, a partir de materiales no originarios siempre que dichos materiales experimenten un cambio de clasificación arancelaria.
4. Aun cuando se utilicen materiales no originarios que no cambien de clasificación arancelaria, podrá considerarse como originaria la mercancía cuando el valor CIF de los materiales no originarios no sea superior al 50% del valor FOB de la mercancía.
5. Se cumple con las reglas específicas por productos, las cuales prevalecen sobre las reglas generales recién mencionadas.

6.2.1.3.5 CHILE - ECUADOR

Fue firmado el 20 de diciembre de 1994 en Santiago de Chile y entró en vigencia el 1° de enero de 1995. Está organizado en 16 capítulos, entre los cuales destacan aquellos referentes a Reglas de origen, Procedimientos aduaneros, Medidas sanitarias y fitosanitarias.

En cuanto al programa de desgravación arancelaria, atendido que por un acuerdo de complementación previo ya se había otorgado preferencia arancelaria al 97% de las mercancías que se comercian entre ambos países, quedando sólo un 3% en lista de exclusiones, las partes acordaron mantener dicha situación y reafirmar que no pueden interponerse nuevos gravámenes o cargas.

a. Reglas de Origen

Serán consideradas originarias las mercancías que:

1. Sean producidas u obtenidas en su totalidad en territorio de cualquiera de las partes.
2. Sean producidas enteramente en territorio de cualquiera de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios.
3. Sean producidas en territorio de una de las partes, utilizando materiales no originarios, siempre que dichos materiales experimenten cambio de clasificación arancelaria.
4. Sean producidas en territorio de una de las partes, utilizando materiales no originarios, siempre que la mercancía cumpla con un valor de contenido regional que para el caso de Chile será de 50% y para Ecuador del 40% (calculado según valor CIF de los materiales no originarios y valor FOB de la mercancía).
5. Cumplan con los requisitos específicos para cada producto.

En el Anexo N°3 Marco Legal, se resumen todos los tratados comerciales vigentes para Chile.

6.2.1.4 ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR ARGENTINA

6.2.1.4.1 ACUERDOS DE ALCANCE PARCIAL

6.2.1.4.1.1 MÉXICO (ACE N° 6, SUSTITUIDO POR EL 15° PROTOCOLO ADICIONAL)

Firmado el 24 de Agosto de 2006, entró en vigencia el 1° de Enero de 2007. Más de 4500 productos gozan de preferencias arancelarias; dentro del sector agrícola se acordaron preferencias recíprocas de desgravación total e inmediata tanto para productos primarios como derivados.

a. Reglas de origen

Se considerarán mercancías originarias:

1. Aquéllas obtenidas en su totalidad o producidas enteramente en territorio de uno o ambos países.
2. Aquéllas producidas en territorio de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios.

3. Aquéllas elaboradas utilizando materiales no originarios, siempre que experimenten una transformación suficiente que implique un cambio de clasificación arancelaria.

En caso que haya transformación y sin embargo no se cumple con el requisito de cambio de partida arancelaria, la mercancía deberá cumplir con un valor de contenido regional: para los bienes contemplados en los anexos I y II el valor CIF de los materiales no originarios no puede exceder el 50% del valor FOB del bien exportado. Para los productos de los anexos III y IV el valor CIF de los materiales no originarios no puede exceder el 40% del valor FOB del bien exportado.

Sin embargo, las operaciones que no confieren origen incluyen Simples filtraciones o diluciones en agua, operaciones destinadas a la conservación de los bienes durante su transporte o almacenamiento, operaciones de mezcla simple, desempolvado, lavado, cortado, limpieza, fraccionamiento en lotes o volúmenes, simple reunión de partes y componentes que se clasifiquen como un bien.

6.2.1.4.1.2 PARAGUAY

Firmado el 6 de Noviembre de 1992, entró en vigencia de manera inmediata. La totalidad de los productos Argentinos que ingresan a Paraguay lo hacen favorecidos por la desgravación arancelaria pactada, lo mismo ocurre con los bienes originarios de Paraguay que ingresan a Argentina para ser comercializados.

- a. Reglas de origen

Al no estar regulado expresamente en el Acuerdo de Complementación, se aplican las reglas generales de MERCOSUR que implican considerar como mercancías originarias a:

1. Aquéllas totalmente obtenidas o producidas en territorio de una de las partes siempre que en su elaboración hayan sido utilizados sólo materiales originarios de los Estados parte.
2. Aquéllas en que para su producción se utilicen materiales no originarios siempre que éstos sean objeto de una transformación tal que experimente un cambio de partida arancelaria.
3. En los casos que el requisito anterior no pueda cumplirse, bastará que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de las mercancías que se trate.

6.2.1.4.1.3 BRASILL

Firmado el 20 de Diciembre de 1990, entró en vigencia de manera inmediata. Desde 1999 la totalidad de los productos que ingresan de Argentina a Brasil y viceversa se encuentran libre de pago de derechos arancelarios.

- a. Reglas de origen

Se consideran mercancías originarias:

1. Aquéllas que sean completamente obtenidas o producidas en territorio de una de las partes.
2. Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios siempre que hayan sufrido una transformación tal que implique un cambio de clasificación arancelaria.
3. Cuando el valor CIF de los materiales no originarios utilizados no exceda el 50% del valor FOB de la mercancía final.

En el Anexo N°3 Marco Legal, se resumen todos los tratados comerciales de alcance parcial para Argentina.

6.2.1.5 ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR BRASIL

6.2.1.5.1 ACUERDOS DE ALCANCE PARCIAL

6.2.1.5.1.1 MÉXICO (ACE N° 53)

Firmado en Agosto del año 2002, entró en vigencia el 2 de Mayo de 2003. Mediante este Acuerdo de Complementación las partes se otorgaron preferencias arancelarias en aproximadamente 800 productos, de los cuales cerca de la mitad se encuentra libre de aranceles.

a. Reglas de origen

Se consideran mercancías originarias:

1. Aquéllas obtenidas en su totalidad o producidas enteramente en territorio de una o ambas partes.
2. Aquéllas producidas enteramente en territorio de una o ambas partes, a partir exclusivamente de materiales originarios.
3. Aquéllas elaborados utilizando materiales no originarios que resulten de un proceso de producción realizado enteramente en territorio de una o ambas partes y que cumpla con los requisitos específicos por producto establecidos en el Anexo N°2 del Acuerdo (en general se trata de cambios de clasificación arancelaria o cumplir con un determinado valor de contenido regional).

Sin embargo, las operaciones que no confieren origen incluyen simples filtraciones y diluciones en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del producto, desempolvado, clasificación, selección, lavado, cortado, embalaje, reembalaje, envase o reenvase, aplicación de marcas, etiquetas o signos distintivos similares, remoción de óxido, fraccionamiento en lotes, desacascaramiento, simple reunión de partes.

6.2.1.5.1.2 URUGUAY

Firmado el 30 de Septiembre de 1986, entró en vigencia el 1º de Octubre del mismo año. Este acuerdo es referido únicamente a productos del sector automotor.

a. Reglas de origen

Se consideran mercancías originarias:

1. Aquéllas elaboradas íntegramente en territorio de una de las partes, siempre que en su elaboración se utilicen exclusivamente materiales originarios del país exportador.
2. Aquéllas producidas en el país exportador, con utilización de materiales no originarios, mediante proceso sustancial de transformación, es decir: I) que cumpla con requisitos específicos del artículo 6º del Acuerdo. II) que la mercancía adquiera una nueva individualidad que se traduzca en un cambio de clasificación arancelaria. o III) Que sea resultado de operaciones de ensamblaje o montaje realizada en territorio de uno de los países signatarios, siempre que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 50% del valor FOB de la mercancía final.

Las operaciones que no confieren origen son aquéllas destinadas a conservación durante transporte y almacenaje, operaciones simples de retiro de polvo, tamizado, selección, clasificación, aprovisionamiento, lavado, pintura y corte, cambio de embalaje, colocación de marcas, simple mezcla de materiales.

6.2.1.6 ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR ARGENTINA Y BRASIL EN EL MARCO DEL MERCOSUR

6.2.1.6.1 ACUERDOS DE LIBRE COMERCIO

El Mercado Común del Sur es una unión aduanera, que se constituyó producto de la firma del Tratado de Asunción el 26 de Marzo de 1991 entre Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay, posteriormente, mediante Protocolos de Adhesión se incorpora al bloque la República Bolivariana de Venezuela (2006) y el Estado Plurinacional de Bolivia (2012). El planteamiento base para la creación de esta unión aduanera fue considerar la integración regional como condición fundamental para acelerar el proceso de desarrollo económico con justicia social.

Tal como se consagra el artículo 1º del Tratado de Asunción, los objetivos principales de éste Mercado son:

1. Libre circulación de los bienes, servicios y factores productivos entre los países miembros; en función de ello se contempló la eliminación de derechos aduaneros, barreras arancelarias y de cualquier restricción equivalente.

2. Establecimiento de un arancel externo común (actualmente dicho arancel varía entre 0 y 20%, dependiendo el producto de que se trate y su ubicación en la Nomenclatura arancelaria) y adopción de una política comercial común respecto de terceros Estados.
3. Coordinación de políticas macroeconómicas y sectoriales entre los Estados parte.
4. Compromiso de armonizar la legislación, orientado al fortalecimiento del proceso de integración.

En adición con los acuerdos comerciales suscritos individualmente por Argentina y Brasil, se suman Acuerdos Comerciales Vigentes TLC- MERCOSUR con Israel, Bolivia, Perú, India, la Comunidad Andina (Colombia, Ecuador, Venezuela) y Chile.

6.3 DIFERENCIAS ARANCELARIAS

6.3.1 PRODUCTOS SELECCIONADOS (CHILE – ARGENTINA)

A continuación se presentan los aranceles a los cuales se ven afectos el conjunto de productos correspondientes a aquellos seleccionados para el análisis de las cadenas de valor, indicándose si existen ventajas arancelarias por parte de Chile. En la comparación, se consideran los mercados más importantes, a saber: Estados Unidos, Unión Europea, China y Japón.

Cabe señalar que existen algunos productos que para un mismo destino, presentan distintos aranceles, los cuales se deben principalmente a la estacionalidad de los envíos, es decir, que se encuentran afectos a distintas tarifas dependiendo la época del año.

Los aranceles vigentes en los destinos considerados para el resto de los productos considerados en el proceso de identificación pero que no fueron seleccionados, se presentan en Anexo N°4.

6.3.1.1 DESTINO ESTADOS UNIDOS

Tabla 6-10 Aranceles exportaciones chilenas y argentinas a EE.UU.

Nombre Grupo	Código	Glosa	Chile	Argentina	Ventaja Chile
Soja	12019000	Soja en granos	0	0	No
Aceite de Soja y residuos	15071000	Aceite de soja en bruto, incluso desgomado	0	19,1%	Si
	23040010	Tortas de residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	0	0,45 cent/kg	Si
	23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soja	0	0,45 cent/kg	Si
Maíz y otros cereales	23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas	0	1,4%	Si
	10019900	Variedades de trigo y morcajo	0	0,35 cent/kg	Si
	10059010	Maíz en grano	0	0	No
	10051000	Maíz para siembra	0	0	No
	10079000	Variedades del sorgo de grano	0	0,22 cent/kg	Si
Uva	08061000	Uvas frescas	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08061019	Las demás uvas frescas, variedad Thompson Seedless	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08061029	Las demás uvas frescas, variedad Flame Seedless	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08061039	Las demás uvas fresca, variedad Red Globe	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08061059	Las demás uvas frescas, variedad Crimson Seedless	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08061099	Uva fresca, las demás variedades	0	US\$1,13/m ³ US\$ 1,80/m ³	Si
	08062000	Uvas secas, incluidas las pasas	0	1,8 cent/kg 3,5 cent/kg	Si
Jugos y Mosto de uvas	20096900	Los demás jugos de uva	0	4,4 cent/litro	Si
	22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L	0	16,9 cent/litro	Si
Cal	25221000	Cal viva	0	0	No

Fuente: USITC, PortalComex y OMC.

6.3.1.2 DESTINO UNIÓN EUROPEA

Tabla 6-11 Aranceles exportaciones chilenas y argentinas a Unión Europea

Nombre Grupo	Código	Glosa	Chile	Argentina	Ventaja Chile
Soja	12019000	Soya en granos	0	0	No
Aceite de Soja y residuos	15071000	Aceite de soja en bruto, incluso desgomado	0	3,2%: Que se destine a usos técnicos o industriales (excepto la fabricación de productos para la alimentación humana) 6,4%: Los demás	Si
	23040010	Tortas de residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	0	0	No
	23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soja	0	0	No
Maíz y otros cereales	23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas	0	0.051	Si
	10019900	Varietades de trigo y morcajo	0	95 €/t	Si
	10059010	Maíz en grano	0	94 €/t	Si
	10051000	Maíz para siembra	0	0 (Híbrido) 94 €/t (Los demás)	Si
	10079000	Varietades del sorgo de grano	0	94 €/t	Si
Uva y derivados	08061000	Uvas frescas	0	**Del 1° de Enero al 14 de Julio: 11,5% Del 15 de Julio al 31 de Oct.: 14,1% Del 1° de Nov. Al 31 de Dic.: 11,5%	Si
	08061019	Las demás uvas frescas, variedad Thompson Seedless	0	14,4% a 17,6%	Si
	08061029	Las demás uvas frescas, variedad Flame Seedless	0	14,4% a 17,6%	Si
	08061039	Las demás uvas fresca, variedad Red Globe	0	14,4% a 17,6%	Si
	08061059	Las demás uvas frescas, variedad Crimson Seedless	0	14,4% a 17,6%	Si
	08061099	Uva fresca, las demás variedades	0	14,4% a 17,6%	Si
	08062000	Uvas secas, incluidas las pasas	0	0.024	Si
	20096900	Los demás jugos de uva	0	22,4%	Si
	22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L	0	32 €/hl	Si
Cal	25221000	Cal viva	0	0.017	Si

Fuente: Nomenclador Arancelario Unión Europea y PortalComex.

6.3.1.3 DESTINO CHINA

Tabla 6-12 Aranceles exportaciones chilenas y argentinas a China

Nombre Grupo	Código	Glosa	Chile	Argentina	Ventaja Chile
Soja	12019000	Soya en granos	o	3%	Si
Aceite de Soja y residuos	15071000	Aceite de soja en bruto, incluso desgomado	s.i.	9%	s.i.
	23040010	Tortas de residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	o	5%	Si
	23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soja	o	5%	Si
Maíz y otros cereales	23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas	o	5%	Si
	10019900	Variedades de trigo y morcajo	s.i.	65%	s.i.
	10059010	Maíz en grano	s.i.	65%	s.i.
	10051000	Maíz para siembra	s.i.	20%	s.i.
	10079000	Variedades del sorgo de grano	o	2%	Si
Uva y derivados	08061000	Uvas frescas	o	13%	Si
	08061019	Las demás uvas frescas, variedad Thompson Seedless	o	13%	Si
	08061029	Las demás uvas frescas, variedad Flame Seedless	o	13%	Si
	08061039	Las demás uvas fresca, variedad Red Globe	o	13%	Si
	08061059	Las demás uvas frescas, variedad Crimson Seedless	o	13%	Si
	08061099	Uva fresca, las demás variedades	o	13%	Si
	08062000	Uvas secas, incluidas las pasas	o	10%	Si
	20096900	Los demás jugos de uva	o	20%	Si
	22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L	o	14%	Si
Cal	25221000	Cal viva	o	5%	Si

Fuente: OMC, GACC-China, PortalComex

6.3.1.4 DESTINO JAPÓN

Tabla 6-13 Aranceles exportaciones chilenas y argentinas a Japón

Nombre Grupo	Código	Glosa	Chile	Argentina	Ventaja Chile
Soja	12019000	Soya en granos	0	0	No
Aceite de Soja y residuos	15071000	Aceite de soya en bruto, incluso desgomado	10.90 yen/kg	10,90 yen/kg	No
	23040010	Tortas de residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	0	0	No
	23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soja	0	0	No
Maíz y otros cereales	23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas	0	0	No
	10019900	Variedades de trigo y morcajo	65 yen/kg	65 yen/kg	No
	10059010	Maíz en grano	0	0: Con fines de alimentación. Las importaciones para ser usadas para la alimentación y como materiales de forraje, se harán bajo la supervisión de la Aduana. 50% o 12 yen/kg (el que sea mayor): Otros	No
	10051000	Maíz para siembra	0	Rendido adecuado exclusivamente para la siembra mediante tratamiento químico (por ejemplo, la esterilización, la aceleración de la germinación): 0 Otros: 9yen/kg	No
	10079000	Variedades del sorgo de grano	0	0: Con fines de alimentación. Las importaciones para ser usadas para la alimentación y como materiales de forraje, se harán bajo la supervisión de la Aduana. 3%: Otros	No
Uva y derivados	08061000	Uvas frescas	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si

08061019	Las demás uvas frescas, variedad Thompson Seedless	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si
08061029	Las demás uvas frescas, variedad Flame Seedless	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si
08061039	Las demás uvas fresca, variedad Red Globe	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si
08061059	Las demás uvas frescas, variedad Crimson Seedless	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si
08061099	Uva fresca, las demás variedades	7.4% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 1.4% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	17% (Importaciones desde el 1° de Marzo al 31 de Octubre) 7,8% (Importaciones desde el 1° de Nov. Hasta el último día de Feb.)	Si
08062000	Uvas secas, incluidas las pasas	0	0	No
20096900	Los demás jugos de uva	0.079	29.8% o 23 yen/kg (el que sea mayor)	Si
22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L	20.36yen/l	Jerez, oporto, y otros vinos: 112 yen/litro Otros: 15% o 125 yen/litro (el que sea mayor, sujetos a un derecho de aduana mínimo de 67 yen/litro)	Si
Cal	25221000 Cal viva	0	0	Si

Fuente: Japan Customs y OMC.

7 OPORTUNIDADES Y LIMITANTES PARA LAS CADENAS DE VALOR SELECCIONADAS

7.1 INTRODUCCIÓN

El presente capítulo sintetiza los proyectos e iniciativas críticas potenciales de ser realizadas para mejorar, en particular, la competitividad de cada una de las cadenas analizadas en este estudio y, en general, aprovechar las oportunidades del CBC. Se incluyen dos secciones: un análisis general de fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas (FODA) para las cadenas y los factores habilitantes; y otra que destaca las propuestas y acciones que son necesarias de abordar en el corto, mediano y largo plazo. Las propuestas presentadas requieren, para ser efectivas, de un conjunto coordinado de actores, tanto públicos como privados, que se identifican para cada una de los proyectos/iniciativa. Estas propuestas responden a problemáticas identificadas durante el estudio y han sido validadas con diversos actores del CBC.

7.2 ANÁLISIS FODA

El análisis FODA se enfoca directamente hacia los factores claves que afectan a todas las cadenas de valor seleccionadas en el CBC y se describen a continuación:

ANÁLISIS FODA POR CRUCE DE FACTORES HABILITANTES: CADENA DE VALOR CAL

Dimensión/ Factor Habilitante	CONDICIONES DE FACTORES	CONDICIONES DE DEMANDA	SECTORES CONEXOS DE APOYO	ESTRATEGIA, ESTRUCTURA Y RIVALIDAD
FORTALEZAS	Disponibilidad de yacimientos caleros accesibles y de calidad.	Durante los últimos 5 años, el 99% de volumen total de las importaciones de cal corresponden a Cal Viva. De igual forma, el 99% de la cal viva importada proviene de Argentina.	Adecuado marco jurídico para apoyar el desarrollo de la minería no metalífera.	Articulación positiva entre actores (Universidades, Instituciones Académicas, Profesionales, Empresarios, Funcionarios Públicos y Comunidad) y representantes sectoriales reconocidos (Cámara Minera de San Juan).
	Know-how: El sector calero de San Juan cuenta con más de 50 años de experiencia en la explotación/producción de cal.	El 96% de la cal exportada por Argentina es provista por la provincia de San Juan, provincia que concentra cerca del 85% de la producción trasandina total del insumo calcáreo.	El actual sistema educativo está en sintonía con el desarrollo de la industria (oferta educacional dirigida liderada por UNSJ, Escuelas Técnicas Mineras y Agencias de Capacitación).	Los empresarios del sector calero comparten una visión uniforme de la escalabilidad de la industria a corto y largo plazo.
	Información adecuada sobre las reservas geológicas de cal en la Provincia de San Juan.	Posicionamiento de la Cal sanjuanina en los mercados de destino (La cal sanjuanina satisface entre el 40%-50% de la demanda del sector minero en Chile).	Existen programas de investigación aplicada para el desarrollo avanzado de Rocas de Aplicación.	
		Las condiciones actuales de mercado consideran a la cal como un insumo esencial con precios competitivos para el tratamiento de residuos y protección del medio ambiente.		
DEBILIDADES	Dificultad para el acceso a algunos yacimientos y falta de energía (gas, electricidad, agua) en algunas zonas de explotación (Valle Fértil).	Exportaciones de cal sanjuanina poco diversificada en mercados de destino.	Falta de capacitación en los lugares donde se ubican los yacimientos y las empresas	Falta de cultura asociativa y generación de capital social
	Altos costos de los fletes y escasez del transporte a los mercados de destino.	Diferencia de flete de unos USD10/ton entre la cal argentina y la cal producida en Chile.	No hay política diferencial de apoyo para la micro y pequeña minería.	En las instituciones relacionadas con la minería falta Gestión Organizacional, Organigrama, Misiones y Funciones claras. Se centra en la minería metalífera y la no metalífera queda postergada.

DEBILIDADES	Tanto en Chile como en Argentina la capacidad instalada para procesar cal es insuficiente (Falta de Hornos para producir Cal)		Falta de crédito e instrumentos financieros adecuados para la minería con acceso diferencial para PyMes del rubro	Alto grado de dependencia de las pequeñas caleras con las firmas de mayor tamaño que comercializan a gran escala
	Gran parte del equipamiento de las caleras pequeñas es de la década de los 80 (tecnología y equipamiento obsoletos al nivel de desarrollo actual de la industria).		Falta de apoyo financiero en I+D+i para desarrollar nuevos negocios.	Escasa posibilidad de escalamiento productivo para las pequeñas caleras que operan de forma artesanal.
			Inexistencia de un mercado de financiamiento.	Informalidad de las caleras pequeñas.
				Falta I+D+i que den origen a nuevos proyectos de inversión para diversificar la aplicabilidad actual.
AMENAZAS	Entrada en operación de nuevos proyectos caleros en Chile que potencialmente podrían sustituir la totalidad de la demanda interna (minería y otros).			
	En Argentina la producción de Gas natural ha decrecido de forma ininterrumpida desde 2004.			
	Falta de inversiones en la generación y transporte de energía en Argentina.			
	Desaceleración económica en Chile y Argentina.			
	La caída del precio del Cobre en los mercados internacionales.			
OPORTUNIDADES	El 99% de la cal que se demanda en Chile se consume directamente en el Sector Minero (Proceso de flotación de concentrados).			
	Chile es el quinto importador de cal viva a nivel mundial y el 99% es provisto por Argentina.			
	La cal proveniente de San Juan presenta leyes superiores al 85%, que es el valor mínimo establecido por contrato entre Codelco y sus proveedores de cal, de manera de evitar multas por leyes menores.			
	Alto tráfico de vehículos que transportan insumos mineros entre San Juan y Chile.			
	Las importaciones chilenas de cal desde Argentina han crecido a una tasa anual compuesta del 6,4% desde el año 2005.			
	La cal viva proveniente desde Argentina no paga derechos de internación en Chile.			
	Existencia de infraestructura portuaria apropiada para el despacho de productos mineros en la zona central.			
	Posible puesta en marcha del proyecto binacional Pascua-Lama (las empresas cuyanas apuntan a satisfacer al menos el 30% de la demanda de cal) y de otras iniciativas en estudio (Dominga).			

ANÁLISIS FODA POR CRUCE DE FACTORES HABILITANTES: CADENA DE VALOR UVA Y SUS DERIVADOS

Dimensión/ Factor Habilitante	CONDICIONES DE FACTORES	CONDICIONES DE DEMANDA	SECTORES CONEXOS DE APOYO	ESTRATEGIA, ESTRUCTURA Y RIVALIDAD
FORTALEZAS	Condiciones agroclimáticas favorables para la producción.	Chile es el principal exportador de uvas a nivel mundial y uno de los principales en el mercado de los mostos.	Presencia de una Institucionalidad de fomento y apoyo al sector agroexportador y ley de incentivo tributario en I+D de CORFO.	Plan Estratégico para la Vitivinicultura Argentina (PEVI) que reúne a los principales agentes relacionados a la vitivinicultura argentina, y cuyas estrategias se enfocan en las acciones que permitan un mejor posicionamiento global.
	Implementación y modernización tecnológica en la elaboración de vinos finos y jugos de uva en Chile, Argentina, y Brasil.	El 64% de la demanda de pasas de uva de Brasil es cubierta por Argentina.	Ventaja arancelaria de Chile por los TLC. En 2015 todas las exportaciones chilenas destinadas a E.E.U.U, China y Australia están 100% libres de arancel..	Disponibilidad de centros de investigación para la vitivinicultura (22 centros de investigación en Chile relacionados al ámbito de la vitivinicultura, radicados en universidades e institutos de investigación público y privado).
	Buen nivel tecnológico en las grandes industrias de pasas en Chile	Chile representa el 75% del total de exportaciones de vino desde el corredor.	Acuerdo entre Fecovita (Federación de Cooperativas Vitivinícolas Argentinas) y CAPEL para potenciar el movimiento cooperativo vitivinícola. (Comercialización y exportación de pisco).	Centro de Innovación Vitivinícola y Turística de Andes Wines que busca promover proyectos de innovación del vino, el servicio y el turismo
	Buen nivel tecnológico en las grandes productoras de Pisco en Chile	La provincia de San Juan, produce el 95% de la pasa de uva argentina.	Fomento a la innovación a través de la Fundación para la Innovación Agraria (FIA) y el Instituto de Investigaciones Agropecuarias (INIA) para la investigación y transferencia de tecnología.	Protección de D.O.

FORTALEZAS		La Región de Coquimbo concentra 94% (2.148 productores) de los productores de pisco en Chile.		Cerca de 95% de los productores de uva pisquera y prácticamente todos los industriales que agrupa elaboradores de pisco, de alguna forma se encuentran agrupados en la Asociación de Productores de Pisco AG Chile
				Asociación Mifruta reúne a productores de pasas de Chile
DEBILIDADES	En Argentina baja calidad enológica (exceso de impurezas) con impacto en la calidad del producto a obtener e ineficiencias en el proceso industrial. Causado por la falta de organización en el ingreso de la vendimia a la bodega.	La demanda de los principales importadores de pisco del mundo (E.E.U.U, Singapur, China, Rusia, Hong Kong), es cubierta principalmente por Francia, Armenia y Singapur.	Baja disponibilidad de centros de formación de carreras especializadas en Viticultura y Enología en las regiones pisqueras y vitivinícolas de Coquimbo y Atacama y concentradas mayoritariamente en la zona central de Chile.	Difícil acceso a proveedores locales de insumos para la vitivinicultura (etiquetas, botellas, corchos) por encontrarse mayoritariamente en la Región Metropolitana.
	En Argentina falta de un sistema de aplicación mecánica de agroquímicos en las plantaciones de uva de mesa (espolvadoras y nebulizadoras).	La demanda de los principales importadores de vino del mundo (E.E.U.U, Reino Unido, Alemania, Canadá, Japón), es cubierta principalmente por Francia, Italia y E.E.U.U.	Déficit de investigación local asociada a la producción de vinos de calidad (zonificación).	Alto desconocimiento de los sistemas de certificación de competencias laborales.
	Falta de plantaciones en Chile dedicados a la producción de pasas.	La demanda de los principales importadores de pasas del mundo (Reino Unido, Alemania, Países Bajos, Japón, Canadá), es cubierta principalmente por Turquía y E.E.U.U.	Falta de una institucionalidad pública-privada en temas de D.O.	Restricción de certificaciones a pequeños productores de pasas en Argentina ya dado que las certificaciones están restringidas por el tipo de empresas, las que deben ser cooperativas y uniones transitorias de empresas que cumplan con los estándares exigidos.
	En Brasil la calidad de la materia prima nacional (procesamiento de la uva) todavía tiene potencial enológico inferior a la de los principales competidores (Chile, Argentina) afectando la competitividad en el mercado global sobre todo de los vinos finos.	La demanda de pisco de Argentina y Brasil, es cubierta principalmente por Chile (55%) y por Francia (53%) respectivamente.	Bajo grado de asociatividad con instituciones relacionadas a la vitivinicultura.	Insuficientes niveles de I+D en las empresas.
	Bajo nivel de tecnificación en materia de riego en vides pisqueras e ineficiencias en la conducción del agua extra e intra-predial	Baja internacionalización del pisco, concentrando mayoritariamente la producción al mercado interno.		Técnicas básicas y de mala calidad en las medianas y pequeñas industrias de las pasas en Chile.
	Dependencia del descarte de uvas frescas para la producción de pasas en Chile afectando la disponibilidad de materia prima y el desarrollo del sector			Baja utilización de variedades de uva para la producción de Pisco.

AMENAZAS	Altos costos en la tecnología de cosecha (máquinas cosechadoras sofisticadas y eficientes).
	Déficit hídrico generado por condiciones climáticas adversas.
	Competencia del recurso hídrico por parte de otras actividades productivas.
	Creciente competencia con otros sectores económicos por la mano de obra (construcción, la minería).
	Fuerte desarrollo en investigación y desarrollo de países competidores.
	Alta carga impositiva al vino en Brasil en comparación con Chile y Argentina. Según estudios en Brasil el conjunto de impuestos sobre el vino supera el 40% del precio al consumidor, mientras que los principales países competidores, como Argentina, Uruguay y Chile, esta cifra es de alrededor de 20%.
	Altos aranceles de importación de productos argentinos.
	Impuestos adicionales de Chile en la importación de vinos (15%) y aguardiente (27%).
	Escasez de mano de obra especializada en faenas, en especial como resultado de la aplicación de diversos protocolos y normas como son las BPA, EureGap e ISO.
	Perú intensifica arremetida por el pisco en mercados internacionales y busca la protección de la D.O. a través de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI) .
	Menor desarrollo portuario de Coquimbo comparativamente a San Antonio y Valparaíso para embarque de productos agrícolas y derivados, rutas de acceso al Puerto de Coquimbo colapsadas e inexistencia de puerto seco.
	Nuevas exigencias en los mercados de destino.
	Creciente desarrollo de sustitutos cercanos para la industria del pisco y el vino.
OPORTUNIDADES	Apertura a nuevos mercados.
	Uso de descartes y residuos para la producción de biodiesel.
	TLCs y nuevos Tratados comerciales.
	Imagen país (Chile) altamente apreciada en mercados internacionales.
	Disponibilidad de mano de obra vía inmigración.
	El enoturismo que permite afianzar la imagen y el conocimiento del producto.
	Consejo Regulador de la Denominación de Origen en Chile.
	Certificaciones de comercio justo (WFTO, FLO e IMO).

ANÁLISIS FODA POR CRUCE DE FACTORES HABILITANTES: CADENA DE VALOR GRANOS

Dimensión/ Factor Habilitante	CONDICIONES DE FACTORES	CONDICIONES DE DEMANDA	SECTORES CONEXOS DE APOYO	ESTRATEGIA, ESTRUCTURA Y RIVALIDAD
FORTALEZAS	Disponibilidad de Recurso Humano capacitado y óptimo desarrollo de tecnología local.	Brasil y Argentina se posicionan como los principales exportadores de maíz a nivel mundial, sólo por debajo de Estados Unidos en 2014.	Importante nivel de investigación, desarrollo y adopción de tecnología aplicada al cultivo.	Existencia de una asociación (MAIZAR Argentina) que reúne a todos los integrantes de la cadena de valor del maíz y sorgo.
	Dada la dotación de factores es posible continuar incrementando los rendimientos unitarios.	El 95% del trigo y morcajo argentino exportado satisface la demanda del mercado brasileño.	Argentina elimina los impuestos por concepto de exportación de grano.	Elevada competitividad estructural y tecnológica de la cadena.
	Sector agroindustrial con gran capacidad para generar empleo (importancia del maíz en la rotación para el desarrollo de una agricultura sostenible), con amplia cobertura nacional.	Argentina es el segundo exportador de sorgo de grano a nivel mundial, siendo Chile uno de los consumidores estratégicos de importancia; concentrando un 14% de la valorización total de las exportaciones de sorgo argentina.		Se percibe un clima cordial, de confianza y diálogo permanente entre los integrantes de los gremios y asociaciones de la industria del Grano; Construcción de Capital Social.
	Calidad nutricional e industrial del maíz argentino	Argentina es el mayor exportador de salvados y moyuelos de leguminosa a nivel mundial, alcanzando una concentración de mercado del 75%.		
DEBILIDADES	Reducción cosecha de maíz en Brasil campaña 2015/16 (pierde posición competitiva con la Soja).	Altos costos del transporte hacia los mercados de destino.	Insuficientes líneas de crédito, con tasas y plazos adecuados para los distintos eslabones de la cadena.	Insuficiente nivel de adopción de buenas prácticas agrícolas, especialmente en relación con la sustentabilidad del recurso suelo.
	Barreras logísticas en la red conexas de apoyo al transporte.		Falta una organización formal que coordine la industria del grano en el CBC	Baja diferenciación por calidad. La cadena de comercialización, sea por razones normativas o de infraestructura, no incentiva la diferenciación.
	Logística de transporte (vial, ferroviario y fluvial) ineficiente y no adecuada a la producción y comercialización.		Inexistencia de un mercado de capital de riesgo.	Falta I+D+i que den origen a nuevos proyectos de inversión para diversificar la aplicabilidad actual.

DEBILIDADES	Infraestructura de almacenamiento y acondicionamiento insuficiente para los requerimientos de la cadena.			
AMENAZAS	Reducción de las hectáreas sembradas de maíz en la campaña 2015/16 producto del incremento de los cultivos de soja en el Estado de Río Grande do Sul.			
AMENAZAS	Incrementos en la producción de los países competidores.			
AMENAZAS	Falta de inversiones importantes en la generación y transporte de energía en Argentina.			
AMENAZAS	Desaceleración económica en Chile y Argentina.			
AMENAZAS	Barreras arancelarias, para-arancelarias (normas técnicas, sanitarias y fitosanitarias) y subsidios.			
OPORTUNIDADES	Aumento creciente de la demanda de biocombustibles derivados de residuos agrícolas.			
OPORTUNIDADES	Demanda mundial creciente para el maíz y derivados.			
OPORTUNIDADES	Alta disponibilidad de herramientas biotecnológicas aplicadas al cultivo y a las industrias transformadoras del grano.			
OPORTUNIDADES	Cambio en las tendencias de consumo hacia productos no tradicionales (nuevos materiales, nutraceuticos y cosmetológicos) impulsarían el desarrollo de nuevas industrias de transformación para prospectar nuevos usos del maíz y el grano hacia nichos de alto valor comercial.			
OPORTUNIDADES	Creciente uso de energías renovables: biocombustibles. La demanda de maíz para la obtención de energías alternativas es creciente y sostenida local e internacional.			
OPORTUNIDADES	Oportunidad de profundizar y crear nuevos vínculos con otras cadenas de valor para generar sinergias.			

7.2.4 SOJA, ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS

**ANALISIS FODA POR CRUCE DE FACTORES HABILITANTES:
CADENAS DE VALOR SOJA, ACEITE DE SOJA Y RESIDUOS**

Dimensión/ Factor Habilitante	CONDICIONES DE FACTORES	CONDICIONES DE DEMANDA	SECTORES CONEXOS DE APOYO	ESTRATEGIA, ESTRUCTURA Y RIVALIDAD
FORTALEZAS	En Argentina existe infraestructura portuaria, de almacenaje y procesamiento apropiada para el despacho de aceites y biodiesel de base de aceite de soja.	Argentina es el mayor exportador de aceite de soja a nivel mundial (4.059.026 toneladas en 2014) teniendo como principales destinos a India (40%), Venezuela (11%), China (9%), Bangladés (8%) y Perú (6%).	En Argentina existen universidades e institutos que imparten carreras del área agropecuaria.	Existen en la región universidades e institutos de Investigación, Innovación y desarrollo I+D+i (INTA, INTI).
	En Argentina hay una frontera agrícola en desarrollo para la producción de soja, base del aceite y biodiesel.	En Argentina existen empresas multinacionales exportadoras de aceites de soja.	Presencia de instituciones intermedias en Argentina tales como cámaras empresariales para el fomento y la defensa del sector agrícola.	En Brasil se realizan investigaciones relacionadas al desarrollo de diversas variedades de semillas de soja adaptadas a las diferentes regiones del país.
	En Argentina existe un complejo de maquinaria agrícola nacional desarrollado, compuesto de empresas nacionales y extranjeras con estándares de calidad y precio razonables.	Brasil es el segundo exportador de aceite de soja a nivel mundial (1.305.097 toneladas en 2014) teniendo como principales destinos a India (32%), China (30%), Bangladés (8%), Algeria (7%) y Cuba (7%).	Las empresas multinacionales que operan en el sector tienen acceso al mercado internacional de crédito.	En Brasil Aprosoja en conjunto con algunos productores de soja llevan a cabo investigaciones relacionadas a la medición de las emisiones de carbono durante el proceso productivo. .
	En Argentina los centros de acopio de la soja son cercanos a las plantas procesadoras y a los productores.	La demanda de aceite de soja y de biodiesel de base soja es creciente a nivel mundial.	En Argentina se creó el Programa Nacional de Biocombustibles con el objetivo de impulsar el uso de biocombustibles como fuente de energía renovable.	En Chile existen instituciones públicas y privadas a cargo de la investigación (I+D+i) en oleaginosas: Corporación de Fomento de la Producción, a través de su Programa InnovaChile; el Instituto de Investigaciones Agropecuarias (INIA); la Fundación para la Innovación Agraria (FIA); el Consejo de Innovación; la Comisión Nacional de Investigación en Ciencia y Tecnología (CONICYT).
	En Brasil la producción de soja es mecanizada, lo que permite a los productores grandes economías de escala.	En Argentina el sector de producción de aceites está concentrado en el Gran Rosario, Provincia de Santa Fe.	En Chile existen diversos instrumentos de fomento para los productores agrícolas tales como: la Ley de Riego; la Bolsa de Productos Agrícolas y el Seguro Agrícola	

FORTALEZAS	Brasil tiene un excelente parque industrial de maquinaria, equipamientos y de semillas para la soja.			
	Brasil posee un gran potencial de producción de soja en el mediano o largo plazo (cuenta con 400 millones de hectáreas de tierra de cultivo en las cuales no se incluyen los territorios amazónicos).			
DEBILIDADES	Falta de inversión en autopistas y caminos para mayor agilidad en los traslados en Argentina.	Mercado de destino del aceite de soja poco diversificado la producción de aceite de soja se destina principalmente a India y China.	En Argentina falta de adecuación de los programas de capacitación técnica a las necesidades de la industria.	En Argentina y Brasil existe desconocimiento general por parte de los productores acerca de la existencia de programas de certificación de soja, sus criterios y costos involucrados.
	En Argentina falta de formación de profesionales en la temática de I+D+i.		En Argentina no hay una ley que regule la evaluación de impacto ambiental a nivel federal.	En Argentina hay bajos niveles de inversión en I+D+i en el ámbito público y privado.
	En Argentina y Brasil los pequeños y medianos productores de soja requieren de preparación específica para la adopción de buenas prácticas agrícolas.		En Argentina bajo nivel de articulación pública privada.	
	En Argentina falta de asistencia técnica a los productores relacionada a las adecuaciones ambientales, las normas laborales y la seguridad en el trabajo.		En Argentina no existe un sistema eficiente de administración de residuos que incluya frecuencia en la recogida selectiva y destino final correcto.	
	En Brasil existe una industria poco desarrollada de pesticidas y fertilizantes.		En Brasil fallas en el cumplimiento legal en las propiedades agrícolas, principalmente en las Reservas Legales	
	En Brasil existen grandes distancias entre el área de producción de la soja y el puerto. En promedio la distancia por carretera desde el Estado de Mato Grosso hasta el puerto de Santos es 1.549 kilómetros por el sur, al costo promedio de US\$ 96/toneladas		En Brasil ineficiencia de los órganos públicos responsables por la regularización agrícola y ambiental.	

DEBILIDADES	Limitada producción de grano de soja en Chile producto de la actual estructura agraria.		En Argentina no existe una reglamentación unitaria sobre la aplicación y el uso de agroquímicos por lo que resulta difícil para los productores atender a distintos criterios cuando actúan en varios municipios.	
	En Chile la producción de aceite de oleaginosas es muy pequeña inferior a las 50.000 toneladas (obtenidas a partir de la industrialización de la raps canola y olivas).			
AMENAZAS	Déficit hídrico generado por condiciones climáticas adversas.			
	Exceso de la jornada laboral y horas extra durante el periodo de cosecha.			
	Nuevas exigencias en los mercados de destino.			
	Falta de inversión en rutas y caminos para vehículos tipo bitrenes.			
	Fuertes críticas a las semillas transgénicas.			
	Alto costo de elaboración de Biodiesel a partir de aceite vegetales.			
	Tendencia mundial y nacional a incrementar las normativas para el cuidado del medioambiente.			
OPORTUNIDADES	Apertura a nuevos mercados.			
	Nuevos Tratados comerciales.			
	Desarrollo de las vías férreas como transportes alternativos multimodal con camión y barcazas.			
	Crecimiento del desarrollo de ingeniería de grandes plantas y equipos industriales.			
	Desarrollo del mercado interno de aceites de soja comestibles.			
	Creación de políticas que promuevan la demanda de biodiesel.			

7.3 PROBLEMÁTICAS DETECTADAS

En base al análisis FODA por cruce de Factores Habilitantes desarrollado para cada una de las cadenas de valor seleccionadas, se definieron un total de 15 problemáticas centrales derivadas de las debilidades y amenazas presentes en cada una de las industrias. Se identificaron, además, 5 problemáticas emergentes, complementarias a la construcción del CBC con impacto directo en la Región de Coquimbo. Del total de problemáticas centrales, 10 de ellas corresponden a limitantes transversales, es decir, problemáticas que afectan a todas las cadenas de valor seleccionadas; mientras que las 5 restantes son específicas para cada una de ellas. Las limitantes detectadas, establecen los lineamientos estratégicos para el desarrollo de los proyectos e iniciativas claves que deberán ser financiadas para garantizar la complementariedad económica entre Chile-Argentina-Brasil.

N° Problemáticas Transversales	
1	Falta de apoyo financiero e institucional para el desarrollo de nuevos negocios y de actividades I+D+i con foco en el CBC.
2	Falta I+D+i que apoye la creación de nuevos productos y tecnologías para potenciar y diversificar la cartera actual de productos exportados desde la Región de Coquimbo y CBC.
3	Baja diversificación de las exportaciones en los mercados de destino (Intra-Extra CBC).
4	Falta de articulación y coordinación de las instituciones responsables de la administración y revisiones fitosanitarias, legales y aduaneras en el CBC.
5	Problemas de conectividad vial.
6	Problemas de conectividad ferroviaria.
7	Insuficiencia portuaria y de Servicios de Logística en la Región de Coquimbo.
8	Problemas de conectividad aérea.
9	Problemas en la red de cobertura de servicios de energía eléctrica y de comunicaciones.
10	Falta de planificación territorial y urbana.
N° Problemáticas Específicas Cadena de Valor	
1	Baja disponibilidad de Mano de Obra Temporal y Especializadas.
2	Baja diversificación comercial del Pisco.
3	Falta de materia prima para la producción de combustible y altos precios energéticos
4	Altos aranceles de mercados de destino.
5	Diferencia de flete de unos USD10/ton entre la cal Argentina y la cal producida en Chile.
N° Problemáticas Emergentes	
1	Diversificación de productos marinos.
2	Investigación de primer nivel relacionado con las obras del Túnel Agua Negra.
3	Escasez del recurso hídrico.
4	Falta de una gobernanza público-privada del CBC.
5	Carencia de un plan integral de turismo para el CBC.

7.4 PROYECTOS

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
Falta de apoyo financiero e institucional para el desarrollo de nuevos negocios y de actividades I+D+i con foco en el CBC	1	Programa de atracción de inversiones en la Región de Coquimbo	Este programa tiene como objetivo fomentar la inversión extranjera y los negocios internacionales vinculados con el CBC en los distintos sectores productivos en la Región de Coquimbo.	1. Diseñar la Estrategia y Modelo de Negocios para la atracción de inversiones CBC.	GORE COQUIMBO CORFO ProChile DIPRES CHILE CIE CHILE (Comité de Inversiones Extranjeras) CRDP Coquimbo Universidades del CBC Fuente factible de financiamiento: FNDR - CIE	Estrategia Diseñada	\$ 700.000.000
				2. Contratar al Gerente y Equipo de Apoyo, e Implementar una Oficina Regional de Atracción de Inversiones, que actúe como ventanilla única para efectos de coordinación regional y facilitación de los trámites y procesos involucrados en la instalación de la inversión y negocios.		Oficina de Atracción de Inversiones constituida y en operaciones	
				3. Implementar una Red de Inteligencia de Negocios para apoyar la identificación de Oportunidades de Negocios en la Región y territorio del CBC y la selección de potenciales inversores y de mercados de origen de la inversión extranjera.		Catálogo web de oportunidades de negocios y alternativas de inversión en el CBC creado y Nº de socios potenciales inversores identificados	
				4. Realizar y participar de diversas actividades de promoción de la inversión extranjera en la Región, a nivel nacional y en el extranjero, con foco en los mercados identificados.		% de Cumplimiento de Plan Anual de Actividades Planificadas	
				5. Formular y proponer un plan de incentivo tributario para la inversión extranjera directa en el CBC		Plan Diseñado	
				6. Implementar un Programa de Apoyo y Seguimiento al inversionista una vez instalado en la Región.		% de Nuevos Negocios (inversiones) con Programa de Seguimiento	

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
	2	Red de Inversionistas Ángeles y Capital de Riesgo con foco en el CBC	Fomentar la industria de inversionistas ángeles y de capital de riesgo que permita financiar un entorno y/o cultura emprendedora en el CBC	<ol style="list-style-type: none"> 1. Diseño y Financiamiento de Proyecto Red de Inversionistas Ángeles y de Riesgo en el CBC - con una institución de Coordinadora en la Región de Coquimbo vía Programa de Apoyo al Entorno de Emprendimiento(PAE) 2. Actividades de identificación, difusión y captación de posibles inversionistas Ángeles/de Riesgo en el CBC. 3. Formación de Red de Inversionistas Ángeles y de Riesgo CBC 4. Realizar y participar de diversas actividades de promoción de la Red de Inversionistas Ángeles y de Riesgo en el CBC 	<p>CORFO Universidades del CBC CRDP Coquimbo</p> <p>Fuente factible de financiamiento: CORFO (PAE)</p>	<p>Proyecto Financiado vía PAE</p> <p>Nº de seminarios realizados</p> <p>Red de Inversionistas Ángeles/Riesgo CBC constituida</p> <p>Nº de actividades de la red realizadas</p>	\$ 40.000.000
Falta I+D+i que apoye la creación de nuevos productos y tecnologías para potenciar y diversificar la cartera actual de productos exportados desde la Región de Coquimbo y CBC	3	Centro de I+D+i con foco en el fortalecimiento de productos de la región (Uva, Pisco y productos relacionados)	Contribuir a la creación de valor para sectores estratégicos de la Región de Coquimbo y el CBC, incentivando la creación de productos y tecnologías apropiadas para los mercados del CBC y del Asia que requieran de I+D+i.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Formulación de la propuesta de Instituto o Centro de I+D+i de la Uva, Pisco y productos relacionados Región de Coquimbo 2. Articular una red de colaboración entre las instituciones de investigación y empresas existentes bajo la coordinación de una Gerencia CBC 3. Establecer convenios de intercambio con otros Centros de I+D+i en Chile y el extranjero 	<p>CORFO CONICYT CIE Chile Ministerio de Agricultura - INDAP Universidades del CBC INIA Empresas Regionales y Socios Estratégicos CBC y Asia Pacífico</p> <p>Fuente factible de financiamiento: CORFO (Atracción de Centros de Excelencia Internacional en I+D)</p>	<p>Estudio propuesta de Instituto o Centro Regional con apoyo de actuales instituciones de investigación (INIA, CEAZA, Universidades, entre otras) y empresas regionales.</p> <p>Nº de acuerdos de cooperación firmados entre instituciones de investigación y empresas</p> <p>Nº de convenios de intercambio establecidos con centros de Chile y el extranjero</p>	US\$12.800.000

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
				4. Contratación de capital humano avanzado y Programa de atracción e inserción de capital humano avanzado en las empresas		Nº de doctores contratados en Centros y empresas regionales/Total de investigadores en Centros y empresas regionales	
				5. Inversión en infraestructura y equipamiento para instalación de Centro Regional.		% de avance instalación de Centro I+D+i para productos de la región (Uva, Pisco y productos relacionados)	
	4	Centro Internacional I+D+i consorciado Región de Coquimbo, CBC y Asia Pacífico para desarrollo y adecuación de nuevos productos con potencial exportador		1. Formulación de la propuesta de instalación de Centro de Excelencia Internacional I+D+i consorciado Región de Coquimbo, CBC y Asia Pacífico		Estudio propuesta de Centro Internacional I+D+i consorciado Región de Coquimbo, CBC y Asia-Pacífico (Programa Centros de Excelencia Internacionales CORFO)	
				2. Contratación de capital humano avanzado y Programa de atracción e inserción de capital humano avanzado en las empresas		Nº de doctores contratados en Centros y empresas regionales/Total de investigadores en Centros y empresas regionales	
				3. Apoyar el empaquetamiento tecnológico, transferencia y comercialización de la tecnología y de los resultados derivados de la I+D+i.		Nº de nuevas empresas apoyadas por el Centro de I+D+i y Nº de iniciativas derivadas del Centro comercializadas en el mercado	
				4. Inversión en infraestructura y equipamiento para instalación de Centro Internacional.		% de avance instalación de Centro Internacional I+D+i consorciado Coquimbo-CBC-Asia Pacífico	

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
	5	Cartera de Proyectos I+D+i y Centros de Investigación aplicada a negocios del CBC	Crear una cartera de proyectos en I+D+i y nuevos Centros de Investigación aplicada a nuevos negocios en el Corredor Biocéntrico Central	<ol style="list-style-type: none"> 1. Generar una cartera de proyectos I+D+i aplicada a otros negocios potenciales y oportunidades en el CBC 2. Creación de un fondo de financiamiento Trinacional orientado al fomento y optimización de procesos y desarrollo de proyectos del+D+i 	<p>CORFO CONICYT CIES Chile Universidades del CBC</p> <p>Fuente factible de financiamiento: CORFO (PDT) - CONICYT</p>	<p>Nº de nuevos proyectos de I+D+i aplicados a negocios del CBC</p> <p>% de proyectos de I+D+i financiados</p>	\$ 40.000.000
Baja diversificación de las exportaciones en los mercados de destino (Intra-Extra CBC)	6	Misión Comercial con productores locales para prospectar mercado brasileño con cerveza, pisco y vinos de producción Región de Coquimbo	<p>Prospectar el mercado brasileño con el objetivo central de establecer alianzas comerciales entre los oferentes locales de cerveza, pisco y vino de la Región de Coquimbo y las principales cadenas de comercialización y distribución de Brasil (Rio Grande do Sul) y Argentina (CBC)</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Misiones comerciales en Brasil y Argentina (CBC) 	<p>Asociación de Productores de Pisco A.G. Productores y Cervecerías locales Productores Vinos Universidades del CBC CRDP Coquimbo CORFO ProChile CRIAS</p> <p>Fuente factible de financiamiento: ProChile (CONTACTCHILE)</p>	Nº de Misiones comerciales realizadas/ Nº de Misiones comerciales planificadas	\$ 40.000.000
				<ol style="list-style-type: none"> 2. Ruedas de Negocios en Chile, Argentina y Brasil 		Nº de Ruedas de Negocios realizadas	
				<ol style="list-style-type: none"> 3. Generación de acuerdos comerciales 		Nº de acuerdos comerciales	
	7	Misión Comercial para pospectar maquinarias y servicios para la minería (Brasil)	<p>Prospectar el mercado brasileño con el objetivo central de establecer alianzas comerciales entre los oferentes de maquinarias y servicios en Brasil; y mineras y empresas de servicios de la</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Prospección del mercado de servicios y tecnologías para la minería disponibles en el mercado brasileño. 	<p>CRIAS Asociación Brasileña de la Industria de Máquinas y Equipamientos (Abimaq) Brazil Machinery Solutions (BMS) Agencia Brasileña de Promoción de Exportaciones e Inversiones (Apex) Empresas de Minería y</p>	Nº de Misiones comerciales realizadas/ Nº de Misiones comerciales planificadas	\$ 40.000.000
				<ol style="list-style-type: none"> 2. Ruedas de Negocios en Chile, Argentina y Brasil 		Nº de Ruedas de Negocios realizadas	

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
			minería en Chile.	3. Generación de acuerdos comerciales	Servicios Fuente factible de financiamiento: ProChile (CONTACTCHILE)	Nº de acuerdos comerciales	
	8	Promoción y Prospección comercial en el mercado asiático (Fortalecimiento Red CBC Asia-Pacífico)	Realizar acciones de promoción, penetración y prospección en mercados del Asia con productos del CBC	1. Seminario de oportunidades comerciales en el Asia 2. Gira público-privada de prospección inicial del mercado y Ruedas de Negocios y misiones comerciales en Asia con participantes del CBC 3. Programa de apoyo para el desarrollo de exportaciones y la internacionalización de empresas de la Región de Coquimbo/CBC en el Asia	GORE Coquimbo ProChile Apex-Brasil DIRECON Cámara de Comercio Asia Pacífico Asia Reps Fuente factible de financiamiento: ProChile (CONTACTCHILE)	Nº de seminarios comerciales realizados Nº de Misiones comerciales realizadas en Asia/ Nº de Misiones comerciales planificadas en Asia Nº de Ruedas de Negocios realizadas en Asia	\$ 150.000.000
Falta de articulación y coordinación de las instituciones responsables de la administración y revisiones fitosanitarias, legales y aduaneras en el CBC	9	Política Aduanera-Fitosanitaria CBC	Propiciar la convergencia y complementariedad institucional y armonizar los requerimientos aduaneros y fitosanitarios entre las Unidades Administrativas del CBC	1. Estandarizar la reglamentación fitosanitaria SAG-SENASA 2. Suscripción de un Convenio de Asistencia Mutua y Cooperación Técnica entre las Administraciones Fitosanitarias y Aduaneras del Corredor Biocénico Central 3. Armonizar procesos aduaneros (Estandarizar el control sobre el flujo vehicular de aduana, Comunicaciones y protocolos de operativos policiales, Normativas Legales)	DIRECON ProChile Dirección de Comercio Exterior de San Juan Aduanas SAG Ministerio de Relaciones Exteriores SENASA	Reglamentación Fitosanitaria estandarizada Convenio de Asistencia Mutua y Cooperación Técnica entre las Administraciones Fitosanitarias y Aduaneras del Corredor Biocénico Central firmado Manual y política de procesos aduaneros CBC	N/A

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
	10	Política Comercial- Arancelaria CBC	Promover procesos y procedimientos administrativos para facilitar los negocios y reducir las barreras arancelarios y paraarancelarios entre las Unidades Administrativas del CBC para	<ol style="list-style-type: none"> 1. Acuerdos sobre el mecanismo de recaudación de los ingresos tributarios CBC 2. Elaboración del Convenio de Compatibilización de los Tributos Internos Aplicables al Comercio entre las Unidades Administrativas del CBC 3. Evaluar los tratados de doble tributación aplicables al CBC 4. Estandarización de barreras arancelarias y paraarancelarias para la realización de negocios en el CBC 5. Establecer alianzas entre las cámaras de comerciales y Barrios Industriales 	Servicio Nacional de Aduanas Ministerio de Hacienda (Economía) GORE DIRECON ProChile	<p>Mecanismos de recaudación de los ingresos tributarios CBC definidos y oficializados</p> <p>Convenio de Compatibilización de los Tributos Internos Aplicables al Comercio entre las Unidades Administrativas del CBC firmado</p> <p>Nº de nuevos tratados de doble tributación en el CBC</p> <p>Barreras arancelarias y paraarancelarias para negocios del CBC estandarizadas</p> <p>Nº de alianzas entre cámaras de comercio y barrios industriales del CBC</p>	N/A
Problemas de conectividad vial	11	Paso de Los Libres	Construcción Paso Los Libres	<ol style="list-style-type: none"> 1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Construcción del Paso Los Libres 	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance construcción Paso de Los Libres	s/i
	12	Puente Santa Fe-Paraná	Construcción del Puente Santa Fé-Paraná	<ol style="list-style-type: none"> 1. Evaluación técnica-económica del proyecto 2. Licitación del proyecto 3. Construcción del Puente Santa Fé- Entre Ríos 	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance construcción del Puente Santa Fé- Entre Ríos	\$ 4.660.907.719

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
	13	Pavimentación RN 127	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Pavimentación del nuevo tramo Ruta Nacional 127	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance pavimentación RN 127	\$ 12.990.266.775
	14	Proyecto de pavimentación de la Ruta Nacional 149 entre Uspallata (Mendoza) y Barreal (San Juan)*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Pavimentación del nuevo tramo Ruta Nacional 149 Uspallata-Barreal	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance pavimentación RN 149 Uspallata-Barreal	\$ 2.765.939.563
	15	Repavimentación y mejoramiento RN 150 Las Flores-Peñasquito*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Repavimentación y mejoramiento del nuevo tramo Ruta Nacional 150 Las Flores-Peñasquito	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance pavimentación RN 150 Las Flores-Peñasquito	\$ 4.660.907.719
	16	Repavimentación y mejoramiento RN 150 Jachal-Las Flores*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Repavimentación y mejoramiento del nuevo tramo Ruta Nacional 150	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance pavimentación RN 150 Jachal-Las Flores	s/i

Problemática	N°	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
				Jachal-Las Flores			
	17	Repavimentación y mejoramiento RN 150 Patquia-San Juan*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Repavimentación y mejoramiento del nuevo tramo Ruta Nacional 150 Patquia-San Juan	Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda (Argentina)	% de avance pavimentación RN 150 Patquia-San Juan	s/i
	18	Proyecto de pavimentación de la Ruta 41-CH desde Juntas del Toro hasta el portal del Túnel*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Pavimentación del nuevo tramo Ruta 41 CH Túnel Agua Negra-Juntas del Toro	MOP Chile	% de avance pavimentación R 41 CH Túnel Agua Negra-Juntas del Toro	US\$ 8.100.000
	19	Proyecto de mejoramiento de la Ruta 41-CH de Vicuña a La Serena (doble calzada)*	Mejoramiento de las rutas complementarias a la construcción del Corredor Biocénico Central	1. Evaluación geológica de la ruta 2. Evaluación técnica-económica del proyecto 3. Licitación del proyecto 4. Mejoramiento R 41 CH Vicuña-La Serena / Ruta Alternativa	MOP Chile	% de avance mejoramiento R 41 CH Vicuña-La Serena / Ruta Alternativa	\$ 10.350.000.000
Problemas de conectividad ferroviaria	20	Proyecto de conectividad ferroviaria al Puerto de Coquimbo*	Analizar la factibilidad del Mejoramiento de la conectividad vial desde Vicuña-Puerto a través de	1. Estudio de prefactibilidad del proyecto 2. Licitación del proyecto 3. Ejecución Proyecto Vicuña-Puerto	MOP Chile Empresa de Transporte Ferroviario (FERRONOR)	% de avance ejecución proyecto Vicuña-Puerto	s/i

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
	21	Proyecto de complementariedad del Ferrocarril entre la Mina El Romeral y el Puerto de Guayacán (Compañía Minera del Pacífico)*	Mejoramiento de la conectividad ferroviaria Minera El Romeral-Puerto de Guayacán	1. Proyecto de mejoramiento integral de la infraestructura ferroviaria	MOP Chile Empresa de Transporte Ferroviario (FERRONOR)	% de avance mejoramiento de Línea Minera El Romeral-Puerto de Guayacán	s/i
				2. Licitación del proyecto			
				3. Ejecución del proyecto de mejoramiento de Línea Minera El Romeral-Puerto de Guayacán			
Insuficiencia portuaria y de Servicios Logística en la Región de Coquimbo	22	Plan Maestro del Puerto de Coquimbo- Proyecto de ampliación del Puerto de Coquimbo: Nuevo sitio de Atraque N° 3 y N°4*	Modernización de infraestructura portuaria para aumentar transferencia de carga	1. Proyecto de modernización del Puerto de Coquimbo	Puerto de Coquimbo Comisión de Evaluación Ambiental (CEA) Dirección de Obras Portuarias (MOP)	% de avance ampliación del Puerto de Coquimbo Sitios de atraque 3 y 4	US\$ 86.000.000
				2. Aprobación del proyecto por parte de la Comisión de Evaluación Ambiental (CEA)			
				3. Licitación del proyecto			
				4. Ampliación del Puerto de Coquimbo Sitios de atraque 3 y 4			
	23	Estudios de Cargas y Puerto Alternativo (Ej. Totoralillo-Chungungo)	Prospectar la construcción de un Puerto Alternativo	1. Estudio de diseño Construcción Obras Portuarias Caletas Chungungo	MOP Chile	% de avance estudio de diseño Construcción Obras Portuarias Caletas Chungungo	\$ 75.507.000
				2. Licitación del estudio			
	24	Polo Logístico y servicios extra-portuarios (Puerto Seco, Aduanas)	Prospectar el desarrollo de un polo logístico y servicios extra-portuarios. (1) Servicios logísticos tradicionales de transporte, almacenamiento y	1. Diseño del proyecto del polo logístico (vía proyecto de bien público)	Centro de Investigación Marítimo Portuario CIMP MOP Chile CORFO	% de avance estudio de prospección del desarrollo de un polo logístico	\$ 200.000.000
				2. Estudio de prefactibilidad del proyecto			

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
			condicionamiento para reenvío de la mercadería; (2) Servicios de valor agregado logístico o actividades semi-industriales; (3) Servicios de coordinación logística de la cadena de abastecimiento; (4) Servicios de consultoría logística profesional, y soporte y desarrollos informáticos; (5) Servicios de selección de proveedores logísticos y mercadeo.	3. Plan de ordenamiento de circulación para el polo logístico 4. Estudio de prefactibilidad de servicios extra-portuarios		% de avance estudio de prefactibilidad de servicios extra-portuarios	
Problemas de conectividad aérea	25	Servicios de vuelos regulares en el CBC	Prospectar un servicio aéreo directo entre algunas de las Unidades Administrativas del CBC	1. Anteproyecto Ampliación y Mejoramiento Aeródromo La Florida de La Serena***	Dirección de Aeropuertos MOP	% de avance Anteproyecto Referencial Ampliación y Mejoramiento Aeródromo La Florida de La Serena	\$ 500.000.000
				2. Estudio de nuevo Aeropuerto en Tongoy, Coquimbo***		% de avance Anteproyecto Aeropuerto en Tongoy	\$ 106.875.000
				3. Estudiar con líneas aéreas que sirvan el CBC, la puesta en marcha de un servicio directo entre algunas de las Unidades Administrativas del CBC.		Nº de reuniones con líneas aéreas	n/a

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
Problemas en la red de cobertura de servicios de energía eléctrica y de comunicaciones	26	Proyecto de extensión de la red telefonía celular 3G y 4 G en el Corredor Villa Unión-Valle Fértil (Ischigualasto y Talampaya)*	Mejorar la cobertura móvil entre Ichigualasto (San Juan)-Talampaya (La Rioja)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Despliegue de infraestructura de redes con capacidades de alta trasmisión 2. Desarrollo y aplicación de nuevas tecnologías que mejoren la calidad de los servicios de telecomunicaciones 	<p>Ministerio de Planificación Federal, Inversión Pública y Servicios, Argentina</p> <p>Operadores de telefonía móvil, Argentina</p>		s/i
	27	Proyecto de la extensión de la red de fibra óptica desde Las Flores hasta el Túnel Binacional y extensión a Chile (RED REFEFO)*	Mejorar la velocidad y seguridad en las telecomunicaciones entre Las Flores, Túnel y Chile	<ol style="list-style-type: none"> 1. Plan Binacional de Telecomunicaciones 2. Construcción de la Red Federal de Fibra Óptica (REFEFO) en las regiones de Las Flores, Túnel y extensión a Chile 3. Licitación del proyecto 4. Acuerdo de asistencia técnica entre Chile-Argentina (INVAP) para la implementación de la Red Federal de Fibra Óptica. 	<p>Ministerio de Planificación Federal, Inversión Pública y Servicios, Argentina</p> <p>Empresa Argentina de Soluciones Satelitales S.A (AR-SAT)</p> <p>Subsecretaría de Telecomunicaciones, Chile</p>	% de avance construcción de la Red Federal de Fibra Óptica (REFEFO) en las regiones de Las Flores, Tunel y extensión a Chile	s/i
Falta de planificación territorial y urbana	28	Plan de ordenamiento territorial en el CBC	Lograr un territorio sustentable, promoviendo la integración de actividades económicas, sociales, culturales y medioambientales vinculados a la construcción del Túnel de Agua	<ol style="list-style-type: none"> 1. Constitución Comité Técnico Trinacional 2. Plan de Desarrollo Urbano 3. Diagnóstico de Áreas de Riesgo de Localidades Costeras 	<p>I. Municipalidad de Coquimbo e I. Municipalidad de La Serena</p> <p>MOP Chile Departamento de Planificación Territorial del Gobierno Regional (GORE Coquimbo)</p> <p>Ministerio de Vivienda y Urbanismo, Chile</p>	% de avance elaboración del Plan de ordenamiento territorial en el CBC	N/A

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
			Negra	4. Zonificación del Borde Costero	Ministerio de Planificación , Presupuesto y Gestión, Brasil		
				5. Elaboración del Plan de ordenamiento territorial en el CBC	Subsecretaría de Planificación Territorial de la Inversión Pública, Argentina		
	29	Desvío de tráfico en Ruta 5N entre Coquimbo-La Serena	Construcción de un bypass en la Ruta 5 entre La Serena y Coquimbo.	1. Estudio de Demanda y Evaluación Social Conurbación La Serena-Coquimbo	MOP Chile	% de avance construcción del bypass en la Ruta 5 entre La Serena y Coquimbo.	\$ 98.000.000
				2. Evaluación técnica-económica del proyecto			
				3. Licitación del proyecto			
				4. Ejecución de las obras			
	30	Proyecto de mejoramiento del acceso al Puerto de Coquimbo*	Construcción de una pista exclusiva de acceso al Puerto de Coquimbo	1. Estudio de pre-factibilidad	SERVIU	% de avance construcción de una pista exclusiva de acceso al Puerto de Coquimbo	s/i
				2. Evaluación técnica-económica del proyecto	MOP Chile		
				3. Licitación del proyecto			
				4. Construcción de una pista exclusiva de acceso al Puerto de Coquimbo			

PROYECTOS ESPECÍFICOS POR CADENAS

UVA Y SUS DERIVADOS

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
Baja disponibilidad de mano de obra temporal y especializada	31	Programa Trinacional de mejoramiento de la productividad de la M.O e integración de trabajos temporales en el CBC	Apoyar la contratación de mano de obra especializada y no especializada en las Unidades Administrativas del CBC, con foco en la región de Coquimbo.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Prospeccionar la creación de una empresa en Argentina, Chile y Brasil que pueda asesorar y/o apoyar la contratación de mano de obra no calificada en Latinoamérica. 2. Estudio de visa de trabajo especial a los nacionales de los países participantes del CBC para que se puedan emplear en las labores específicas y/o temporales 3. Política trinacional asociada a la estandarización de condiciones laborales para la ejecución del programa 	<p>CORFO</p> <p>Ministerio de Relaciones Exteriores (Chile y Brasil) y Ministerio de Relaciones Exteriores y Culto (Argentina)</p> <p>Ministerio del Trabajo</p> <p>Asociaciones de empresas vitivinícolas</p>	% de avance programa Trinacional de mejoramiento de la productividad de la M.O e integración de trabajos temporales en el CBC	s/i
Baja diversificación comercial del Pisco	32	Programa de posicionamiento del pisco chileno en el CBC y mercados del Asia	Establecer una estrategia y realizar acciones promocionales y comerciales para mejorar la penetración del pisco en los mercados del CBC y Asia	<ol style="list-style-type: none"> 1. Promover un Programa de Internacionalización del pisco / Apoyo en el financiamiento para retomar el proyecto exportador de Pisco Chile 2. Generación de material promocional para el pisco orientado al mercado externo y Apoyo para la edición, distribución y promoción en el exterior, del Libro "El Pisco Nació en Chile". 3. Apoyo en la coordinación y financiamiento de giras del Pisco en China y otros mercados de alto interés y presentaciones en el formato Master Class. 	<p>Asociación de Productores de Pisco A.G.</p> <p>Comité asesor del Pisco (Minagri, INDAP, SAG, ODEPA, INIA, FIA, Seremi Agricultura de Atacama y Coquimbo)</p> <p>CORFO</p> <p>DIRECON</p> <p>ProChile</p> <p>GORE Coquimbo</p> <p>Universidades regionales</p> <p>Fuente factible financiamiento: ProChile (CONTACTCHILE)</p>	% de avance estrategia de penetración para el pisco en mercados seleccionados	s/i

SOJA, ACEITE DE SOJA, RESIDUOS Y GRANOS.

Problemática	Nº	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
Falta de materia prima para la producción de combustible y altos precios energéticos	33	Planta Piloto biodiesel en base a residuos industrias de soja, grano y otros residuos industriales y orgánicos (pisco, vino, mostos, avícolas, etc.)	Prospectar la instalación de planta piloto experimental en la Región de Coquimbo para la producción limpia de biodiesel a partir de los residuos de las industrias de soja, grano y otros desechos industriales y orgánicos	1. Evaluación Técnica-Económica de la Planta	CORFO Asociación de Grano Argentina y Brasil Asociación de Productores de Pisco A.G. Empresas avícolas regionales Fuente factible de financiamiento: FNDR - FIC con CRDP	% avance evaluación Técnica-Económica	\$ 50.000.000
				2. Diseño experimental Planta Piloto Biodiesel		% de avance instalación de planta piloto experimental en la Región de Coquimbo para la producción limpia de biodiesel	s/i
				3. Instalación Planta Piloto, sujeta a evaluación			
				4. Producción a escala comercial			
Altos aranceles de mercados de destino	34	Producción de aceite de Soja en la Región de Coquimbo	Prospectar la instalación de una planta piloto experimental en la Región de Coquimbo para la producción limpia de aceite de soja a partir de los residuos de las industrias de soja y grano	1. Evaluación Técnica-Económica de la Planta	CORFO ACSOJA Argentina ABIOVE Brasil Empresas regionales Fuente factible de financiamiento: FNDR - FIC con CRDP	% avance evaluación Técnica-Económica	\$ 50.000.000
				2. Diseño experimental Planta Piloto Aceite de Soja		% de avance instalación de planta piloto experimental en la Región de Coquimbo para la producción de aceite a partir de los residuos de las industrias de soja y grano	
				3. Instalación Planta Piloto			
				4. Producción a escala comercial			

CAL

Problemática	N°	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)
Diferencia de flete de unos USD10/ton entre la cal Argentina y la cal producida en Chile	35	Programa de optimización de la red de transportes de productos provenientes de la minería no metálica	Optimizar la red de transportes en la Provincia de San Juan para la provisión de cal hacia Chile	<ol style="list-style-type: none"> 1. Alianza entre las empresas mineras en Chile y las firmas caleras en San Juan 2. Optimización de la ruta para la exportación de cal desde San Juan hacia Chile, vía el Túnel Agua Negra y Puerto Coquimbo 	Ministerio de Transporte Argentina TPC Cámara Minera de San Juan	% de avance programa de optimización de la red de transportes de productos provenientes de la minería no metálica	s/i

INICIATIVAS EMERGENTES PARA EL DESARROLLO DE NUEVOS MERCADOS Y SECTORES CONEXOS DE APOYO A LA RED CBC

N°	Proyectos/Propuestas	Objetivos	Acciones (Iniciativas Críticas)	Actores Involucrados	Indicadores	Monto (\$)	
Diversificación de productos marinos	36	Programa de diversificación productiva y de mercados para productos marinos en el CBC	Explorar nuevas formas de procesar la Jibia para abastecer la demanda de la industria de servicios de alimentos y fabricación de snack/productos elaborados del Sudeste Asiático.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Participación de las asociaciones gremiales en las ferias: Seoul International Seafood Show, Busan International Seafood and Fisheries Expo 2. Plan de mejoramiento del equipamiento y la infraestructura habilitante 3. Generación de una estrategia de exportación Regional para la Jibia 	Ministerio de Agricultura ProChile CORFO Universidad Católica del Norte Cámara de Comercio Asia Pacífico Asia Reps Fuente factible de financiamiento: CORFO (PER); FNDR	N° de ferias internacionales asistidas/ N° de ferias internacionales realizadas % de avance plan de mejoramiento del equipamiento y la infraestructura habilitante % de avance estrategia de exportación Regional para la Jibia	s/i

			Explorar la exportación de productos del mar de la Región de Coquimbo en el CBC	<p>1. Prospección comercial para la exportación de productos del mar y la formación de poderes de compra en San Juan, La Rioja y las Regiones Centro de Argentina.</p> <p>2. Implementar cadena de frío para transporte entre la Región de Coquimbo, San Juan, La Rioja y las Regiones Centro de Argentina.</p>	<p>Ministerio de Agricultura SAG ProChile CORFO Universidad Católica del Norte</p> <p>Foro de Entidades Empresarias de la Región Centro</p> <p>Fuente factible de financiamiento: ProChile</p>	<p>Prospección comercial realizada</p> <p>% de avance plan de instalación cadena de frío</p>	<p>\$ 50.000.000</p> <p>s/i</p>
Investigación de primer nivel relacionado con las obras del Túnel Agua Negra	37	Construcción de un Laboratorio Científico subterráneo	Construcción de un Laboratorio Científico subterráneo, internacional y de clase mundial, que aproveche la oportunidad única de construcción del Túnel Agua Negra entre la Región de Coquimbo (Chile) y la Provincia de San Juan (Argentina)**	1. Estudio de Ingeniería Básica de ANDES (IBA).	<p>Consorcio Latinoamericano de Experimentos Subterráneos (CLES) CNEA, Argentina Universidad Nacional de la Plata, Argentina UTFSM y CCTVAL, Chile CBPF, Brasil UNAM, México GORE Coquimbo Ministerio de Ciencia y Tecnología Argentina</p>	% de avance construcción Laboratorio Científico subterráneo	US\$ 450.000
				2. Acuerdo entre Gobiernos de Chile y Argentina			N/A
				3. Levantamiento de Capital de Riesgo Público-Privado			N/A
				4. Construcción Laboratorios de Apoyo			US\$ 40.000
	38	Desarrollo de laboratorio para medicina de altura	Estudiar y planificar acciones de mitigación de enfermedades y riesgos asociados al trabajo en altura y capacitar a los trabajadores	1. Establecer laboratorio para medir riesgos asociados a trabajo en altura y realizar programa anual con actividades de capacitación.	Universidad Católica del Norte	% avance actividades del laboratorio	\$ 50.000.000

Escasez del recurso hídrico	39	Carretera Hídrica del CBC	Evaluar la construcción de una carretera hídrica (sistema de trasvase) desde la desembocadura del río Paraná hasta la Región de Coquimbo	1. Estudio de alternativas de integración hídrica entre la cuenca del Paraná y la Región de Coquimbo	Ministerio de Energía Ministerio de Medioambiente Ministerio de Obras Públicas Universidades CBC, CEAZA	Estudio realizado****	US\$ 750.000
				2. Estudio Legal de la propuesta			
				3. Diseño de la propuesta de integración hídrica			
				4. Evaluación Técnica-Económica del proyecto	Fuente factible de financiamiento: FNDR-FIC		
				5. Licitación para la construcción de la carretera hídrica		Licitación realizada	s/i
Falta de una gobernanza público-privada del CBC	40	Gobernanza Trinacional	Definir y/o crear la instancia encargada de articular las acciones del CBC para lograr los objetivos de la integración trinacional	1. Desarrollo de mecanismos efectivos de coordinación y/o intercambio relacionados con el CBC a nivel público-privado.	Red Privada CBC GORE Coquimbo CRDP Coquimbo Municipalidades Cámaras de Comercio	Gobernanza establecida	\$ 10.000.000
				2. Instalación de un sistema común (único) de gerenciamiento o gobernanza y monitoreo del proceso de integración y desarrollo de negocios en el CBC			
				3. Realización de reuniones y otras actividades de integración			
Carencia de un Plan Integral de Turismo para el CBC	41	Plan Binacional de Turismo Integrado y Protección del Patrimonio y la Identidad Cultural*	Potenciar la oferta turística integrada en el Corredor Bioceánico Central	1. Circuito Integrado de Turismo: Ruta del Vino, Rutas Gastronómicas; Turismo Arqueológico; Turismo Astronómico; Turismo Andino y Ecoturismo)	Cámaras de Comercio Asociación de Agencias de Viaje HOTELGA Coquimbo La Serena Convention Bureau	% de avance del Programa Integral de Turismo	\$ 60.000.000
				2. Comercialización de Paquetes			

			Turísticos	Corporación Municipal de Turismo Coquimbo SERNATUR			
			3. Plan Integrado de Gestión y uso del patrimonio arqueológico y cultural regional		Fuente factible de financiamiento: CORFO (PDT)		
			4. Proyecto de creación de la marca Camino Agua Negra				
			5. Programa de protección del patrimonio arqueológico				

* Proyectos informados y priorizados en Informe del Programa Territorial de Integración (PTI), Túnel Binacional Agua Negra

** El Laboratorio ANDES se pretende emplazar en el punto más profundo del Túnel Agua Negra, a 1.750 m bajo la montaña, siendo así el tercero más profundo del mundo y el primero en el Hemisferio Sur.

*** Propuestas y Contratos al Cierre noviembre 2015, Dirección de Planeamiento, MOP, Chile.

**** Costos del estudio de pre-factibilidad estimado en base a estudio similar. Para mayor detalle, ver: <http://papeldigital.info/negocios/2013/03/17/01/paginas/010.pdf>

8 CONCLUSIONES

Se estima que el Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre será una realidad por el año 2025. Diversos medios de prensa en Chile y Argentina han recientemente informado del financiamiento total de la obra del Túnel Agua Negra por parte del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) vía un crédito estimado por 1.500 millones de dólares y su licitación durante el primer semestre del año 2016. El Ente Binacional del Túnel de Agua Negra (Ebitan), creado el año 2010, será el encargado de gestionar el desarrollo y construcción del túnel binacional Agua Negra.

La apertura del Túnel Agua Negra transformará la Región de Coquimbo en diversos aspectos. El presente estudio denominado de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC) pretende entender uno de esos aspectos, la variable económica o productiva.

El objetivo de este Estudio es “Identificar oportunidades de complementación productiva entorno al corredor bioceánico Coquimbo – Porto Alegre”. Cuatro fueron los productos esperados:

1. Caracterizar el CBC Coquimbo – Porto Alegre, lo que incluye un análisis del territorio, infraestructura, legislación comercial, estructura productiva y principales actores públicos y privados.
2. Identificar oportunidades de negocios en el CBC.
3. Proponer acciones tendientes a concretar las oportunidades de complementación identificadas.
4. Alimentar, validar y difundir los resultados del Estudio mediante talleres y rondas de negocio en el CBC.

Respecto de la caracterización del territorio, este trabajo tuvo como foco de análisis ocho unidades administrativas, la Región de Coquimbo en Chile, las Provincias de San Juan, La Rioja, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos y Corrientes en Argentina, y el Estado de Río Grande do Sul en Brasil. Estas unidades conforman el territorio del CBC Coquimbo-Porto Alegre. El CBC representa un mercado potencial de 21 millones de habitantes, lo que implica grandes oportunidades de negocios intra y extra corredor. Los principales mercados de destino de los productos exportados del CBC son Asia (35%), Sudamérica (23%), Europa (17%), América del Norte (9%).

La Identificación de oportunidades de negocios mostró actividades comerciales se pueden clasificar básicamente en dos:

- a) Aquellas actividades que se generan por la desviación de comercio:
 - i. Exportaciones actuales del CBC con destino a Chile o que utilizan un paso fronterizo para ingresar a Chile distinto del Paso Agua Negra.
 - ii. Exportaciones por la costa Atlántica y que pudieran salir por la región de Coquimbo una vez establecido el Túnel Agua Negra.

- b) Aquellas actividades que se generan por la creación de comercio:
- i. Exportaciones del CBC que en la actualidad no existen y que se puedan generar una vez establecido el Túnel Agua Negra.
 - ii. Transformación en Chile de materias primas producidas en otros territorios del CBC, para aprovechar las ventajas arancelarias de Chile resultado de su estrategia de inserción internacional.
 - iii. Comercialización de nuevos productos en el CBC (negocios intra-CBC).
 - iv. Comercialización de productos existentes, que aprovechen economías de escala para el abasteciendo de industrias que tienen una base productiva similar entre Chile, Argentina y/o Brasil.

El trabajo realizado durante este Estudio permitió la identificación de oportunidades de complementación en las siguientes industrias o cadenas:

- Soja
- Aceite de soja y residuos
- Tabaco
- Maíz y otros cereales (granos)
- Cobre y sus derivados
- Harina y pellets animal
- Vehículos de Pasajeros
- Autopartes
- Uva y derivados
- Cal

Se priorizaron y analizaron cinco cadenas de valor en función del impacto que podrían generar en la estructura productiva y de empleo de la región de Coquimbo. Las cadenas seleccionadas incluyeron "Soja", "Aceite de soja y residuos", "Maíz y otros cereales (granos)", "Uva y derivados" y la "Cal".

Es importante mencionar que dada la metodología utilizada referida a flujos de comercio exterior y la priorización por conexiones en orígenes-productos-destinos, hay oportunidades de negocios que no fue posible identificar pero que surgen del levantamiento de información primaria, tales como talleres, rondas de negocio y seminarios realizados. Estas iniciativas se identifican en el capítulo precedente. Se incluyen propuestas específicas para las cadenas analizadas y además propuestas complementarias que son relevantes para la Región de Coquimbo, en ámbitos que son transversales o de factores considerados habilitantes (conectividad vial, conectividad ferroviaria, conectividad aérea e infraestructura portuaria, y servicios conexos de apoyo) y en industrias que no fueron analizadas en el presente Estudio de forma directa (propuestas emergentes). Las propuestas se estructuraron por tanto en 3 secciones:

- a) Planes Transversales: comunes a todas las industrias analizadas: 30 iniciativas estratégicas.
- b) Planes Específicos por cada una de las industrias priorizadas: 5 iniciativas estratégicas.

- c) Planes complementarios o emergentes en el Desarrollo de Nuevos Mercados y Sectores Conexos de Apoyo a la Red CBC: 6 iniciativas estratégicas.

Estas propuestas y proyectos representan las acciones más importantes detectadas a lo largo del estudio y son el resultado de diversas fuentes, incluidos talleres, seminarios, reuniones de trabajo, y presentaciones realizadas en los tres países del CBC (ver Anexo N°5), y también de documentos de apoyo. Estas propuestas han sido validadas con diversos actores público-privados del CBC.

En tal contexto, la validación y difusión realizada en el marco del proyecto fue amplia y diversa, e involucraron actividades en las ocho unidades administrativas, incluidos son dos polos geográficos: la Región de Coquimbo y el Estado de Rio Grande do Sul. Un producto adicional y relevante del presente Estudio fue la creación de la Red Privada del CBC Coquimbo Porto Alegre con miembros de Coquimbo, San Juan, La Región de Centro de Argentina y Río Grande do Sul. Esta Red ha sesionado en tres oportunidades (San Juan, Santa Fe y La Serena), en el marco de actividades desarrolladas por el equipo binacional del proyecto. Además, la red ha definido un calendario de actividades propuestas para el año 2016 que aseguran su continuidad.

El proyecto de integración económica del CBC no finaliza con este Estudio. Tampoco, por las limitaciones propias de un estudio de esta naturaleza, se han podido cubrir todas las aristas y complejidades de esta integración económica. Un paso inevitable en esta línea es la implementación de una estrategia integral de intervención en el territorio del CBC. Esta estrategia debiera considerar, al menos, los siguientes elementos:

1. Seguimiento y materialización de la cartera de proyectos identificados por este Estudio y por el Programa Territorial de Integración (PTI), Túnel Binacional Agua Negra del BID
2. Plan de Ordenamiento Territorial en el CBC.
3. Estrategia social de difusión del proyecto CBC en la comunidad.
4. Estrategia ambiental que permita estudiar y definir, si fuese necesario, las medidas de mitigación en las diversas etapas del proyecto de construcción del Túnel y su posterior puesta en marcha.
5. Estrategia de vinculación con Asia-Pacífico que permita extender y fortalecer la Red CBC en los mercados del Asia-Pacífico.

9 ANEXOS

9.1 ANEXO N°1: PRODUCTOS EN EL 90% FOB DE LAS EXPORTACIONES 2013

9.1.1 REGIÓN DE COQUIMBO

Código	Producto
26030000	Minerales de cobre y sus concentrados.
26011110	Minerales de hierro finos
71081200	Oro: Las demás formas en bruto
74031100	Cobre: Cátodos y secciones de cátodos
08061039	Uva frescas variedad Red Globe
08061029	Uvas frescas, variedad Flame Seedless
08061019	Uvas frescas, variedad Thompson Seedless
08061059	Uvas frescas, variedad Crimson Seedless
08061099	Uvas frescas, las demás variedades
08044019	Paltas, variedad Hass, frescas o secas
12122930	Alga Chascón
20096910	Los demás jugos de uva, sin fermentar
00259900	Los demás Servicios de Exportación
26011120	Hierro, granzas
08051000	Naranjas

08052020	Clementinas
28332500	Cobres, sulfatos
08055010	Limonos
08104029	Los demás arándanos azules frescos
23012013	Harina de pescado con un contenido de proteínas superior al 68 % en peso

9.1.2 PROVINCIA DE SAN JUAN

Código	Producto
22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L
71081210	Oro para uso no monetario, formas en bruto de aleación dorada o bullón dorado.
20096900	Los demás jugos de uva
08062000	Uvas secas, incluidas las pasas
08061000	Uvas frescas
25221000	Cal viva
07032090	Los demás ajos
30049079	Medicamentos con ácidos nucleicos, compuestos heterocíclicos, sulfonamidas, heterósidos o derivados, acondicionados para la venta al por menor
30049059	Medicamentos con compuestos de las partidas 2930 a 2932, no expresados ni contenidos en otra parte, acondicionados para la venta al por menor
07031019	Las demás cebollas

9.1.3 PROVINCIA DE LA RIOJA

Código	Producto
41079210	Cueros de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor, incluidas las hojas
41044130	Los demás cueros y pieles de bovino en estado seco (incluido el búfalo)
41071920	Los demás cueros y pieles de bovino enteros (incluido el búfalo)
41041940	Los demás cueros y pieles de bovino en estado húmedo (incluido el búfalo)
41044920	Cueros y pieles curtidos de bovino (incluido el búfalo), depilados, secos, no expresados ni comprendidos en otra parte.
48115923	Los demás papeles y cartones recubiertos o revestidos de polietileno, estratificado con aluminio, impreso
20057000	Aceitunas sin congelar
15091000	Aceite de oliva virgen
15159010	Aceite de jojoba y sus fracciones
22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L
30041012	Medicamentos; amoxicilina o sus sales

9.1.4 PROVINCIA DE CÓRDOBA

Código	Producto
12019000	Soya en granos

87032210	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³
10019900	Variedades de trigo y morcajo
38260000	Biodiesel y sus mezclas
17049020	Bombones, caramelos, confites y pastillas
87082999	Las demás partes y accesorios para carrocería
23040010	Harina y pellets
10059010	Maíz en grano
15071000	Aceite de soya en bruto, incluso desgomado
87084080	Las demás cajas de cambio
20081100	Maníes preparados o conservados en formas no expresadas ni comprendidas en otra parte
87032100	Los demás automóviles para el turismo, con motor de émbolo, de cilindrada inferior o igual a 1000cm ³
04022110	Leche entera en polvo
87032310	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³
12024200	Maníes (cacañuetes, cacañuetes) sin tostar ni cocer de otro modo, sin cáscara, incluso quebrantados.
84082090	Motores de émbolo, diesel o semidiesel, para vehículos automotores
10079000	Sorgo granífero, excluido para siembra

23025000	Salvados, moyuelos y residuos de leguminosas
10051000	Maíz para siembra
87043190	Vehículos para transporte de mercancías, de peso total con carga máxima <= a 5 t., con motor de émbolo o pistón, encendido por chispa, no expresados ni comprendidos en otra parte.
4041000	Lactosuero
35011000	Caseína
15081000	Aceite de maní en bruto
23099090	Preparaciones p/alimentación de animales,ncop.
15180090	Las demás grasas y aceites, animales o vegetales, y sus fracciones; las demás mezclas o preparaciones no alimenticias de grasas o de aceites, animales o vegetales, o de fracciones de diferentes grasas o aceites de este capítulo, no expresadas ni comprendidas en otra parte.
18069000	Chocolate y preparaciones alimenticias que contengan cacao, no expresados ni comprendidos en otra parte.
04051000	Manteca
87084090	Cajas de cambio y sus partes, para vehículos automóviles, no expresadas ni comprendidas en otra parte.
2013000	Carne bovina, deshuesada, fresca o refrigerada
87089990	Partes y accesorios para vehículos automóviles, no expresados ni comprendidos en otra parte.
35079049	Preparaciones enzimáticas, excluidas a base de celulasas y transglutaminasa.
87088000	Sistemas de suspensión y sus partes
15079011	Aceite de soya refinado

15179010	Mezclas de aceites refinados, excluidos los hidrogenados.
15121911	Aceite de girasol refinado
23063010	Tortas, harinas y "pellets" como residuos sólidos resultantes de la extracción de grasas o aceites vegetales de semillas de girasol.

9.1.5 PROVINCIA DE CORRIENTES

Código	Producto
10061010	Arroz con cáscara, para siembra.
10062020	Arroz descascarillado no parboilizado
10063021	Arroz pulido o glaseado
10064000	Arroz partido
09030090	Las demás yerba mate
08051000	Naranjas
8052000	Mandarinas
08055000	Limonos
44091000	Maderas de coníferas, perfiladas longitudinalmente en una o varias caras, incluso cepillada, lijada o unida por los extremos.

9.1.6 PROVINCIA ENTRE RÍOS

Código	Producto
12019000	Soya en granos
02071200	Carne de gallo o gallina, sin trocear, congelados
02071400	Carne de gallo o gallina, trozos y despojos, congelados
10019900	Variedades de trigo y morcajo
10063021	Arroz pulido o glaseado
02023000	Carne de bovinos, congelada, deshuesada
08051000	Naranjas
10059010	Maíz en grano
04022110	Leche entera en polvo
10079000	Variedades del sorgo de grano
10051000	Maíz para siembra
04041000	Lactosuero
23099090	Las demás preparaciones para la alimentación de animales
02013000	Carne de bovinos, fresca o refrigerada, deshuesada
08052000	Mandarinas, clementinas e híbridos similares de agrios cítricos
10062020	Arroz descascarillado, no parbolizado
44111490	Los demás tableros de fibra de densidad media; de espesor superior a 9 mm

08104000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género Vaccinium, frescos
34022000	Preparaciones para limpieza acondicionadas para la venta al por menor
04090000	Miel natural.
19019090	Derivados de extractos de malta
03038951	Pescado congelado; sábalos
48191000	Cajas de papel o cartón corrugado
02050000	Carne de animales de las especies caballar, asnal o mular, fresca, refrigerada o congelada.

9.1.7 PROVINCIA DE SANTA FE

Código	Producto
12019000	Soya en granos
87032210	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³
10019900	Variedades de trigo y morcajo
40021919	Los demás cauchos estireno-butadieno
41044130	Los demás cueros y pieles de bovino en estado seco (incluido el búfalo)
02023000	Carne de bovinos, congelada, deshuesada
38260000	Biodiesel y sus mezclas
23040010	Harina y pellets

10059010	Maíz en grano
15071000	Aceite de soya en bruto, incluso desgomado
87032100	Los demás automóviles para el turismo, con motor de émbolo, de cilindrada inferior o igual a 1000cm ³
4022110	Leche entera en polvo
84082090	Los demás motores de émbolo
10079000	Variedades del sorgo de grano
23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas
10051000	Maíz para siembra
23099090	Las demás preparaciones para la alimentación de animales
2013000	Carne de bovinos, fresca o refrigerada, deshuesada
19019090	Derivados de extractos de malta
15121110	Aceite de girasol en bruto
4061010	Queso fresco; mozzarella
19011010	Leche modificada para niños
72139190	Los demás alambrones de hierro o acero sin alear; de sección circular con diámetro inferior a 14 mm
15179090	Mezclas o preparaciones alimenticias de grasa o aceites, animales o vegetales, o de fracciones de grasas o aceites, excluidos los hidrogenados y refinados.
27101249	Aceites livianos; las demás naftas
4069020	Los demás quesos con un contenido de humedad superior o igual a 36% pero inferior a

	46% en peso
29054500	Los demás Polialcoholes; Glicerol
23099010	Preparaciones alimenticias para animales, destinadas a proporcionar la totalidad de los elementos nutritivos necesarios para una alimentación diaria, racional y balanceada
35030019	Gelatinas y sus derivados
29025000	Hidrocarburos cíclicos; estireno
84099914	Válvulas de admisión o de escape, destinadas a los motores de las partidas 84.07 u 84.08
38089324	Los demás herbicidas, no expresados ni comprendidos en otra parte, a base de glifosato o de sus sales, imazaquín o lactofén

9.1.8 ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL

Código	Producto
89052000	Plataformas para perforación o explotación, flotantes o sumergibles
10019900	Variedades de trigo y morcajo
10061092	Arroz no parboilizado
10063011	Arroz vaporizado, pulido o glaseado
10063021	Arroz pulido o glaseado
10064000	Arroz partido
12019000	Soya en granos
16010000	Embutidos y productos similares de carne

16023230	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 25% pero inferior a 57% en peso
16025000	Carne bovina
23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soya
24012030	Tabaco en hojas secas en secadero de aire caliente, del tipo Virginia
24012040	Tabaco en hojas secas, del tipo Burley
24013000	Desperdicios de tabaco en rama o sin elaborar
27101259	Aceites livianos de petróleo, las demás gasolinas
29012410	Hidrocarburos acíclicos; buta-1, 3-dieno
29012900	Los demás hidrocarburos acíclicos no saturados
29022000	Hidrocarburos cíclicos; benceno
29023000	Hidrocarburos cíclicos; tolueno
29091990	Los demás éteres acíclicos
31052000	Abonos minerales o químicos con los tres elementos fertilizantes: nitrógeno, fósforo y potasio
32012000	Extractos curtientes de origen vegetal, extracto de mimosa
39021020	Polímeros de propileno, polipropileno sin carga
39023000	Polímeros de propileno, copolímeros de propileno
40021919	Los demás cauchos estireno-butadieno
40112090	Los demás neumáticos nuevos de caucho de los tipos utilizados en autobuses y camiones

40114000	Neumáticos nuevos de caucho para motocicletas
41044130	Los demás cueros y pieles de bovino en estado seco (incluido el búfalo)
41071220	Los demás cueros y pieles de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor
41079210	Cueros de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor, incluidas las hojas
44012200	Madera en plaquitas o partículas, distinta de la de coníferas
47032900	Pasta química de madera a la Sosa, semiblanqueada o blanqueada, distinta de la de coníferas
64029990	Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico
64039190	Los demás calzados con suela de caucho, plástico, o cuero natural que cubran el tobillo
64061000	Partes superiores de calzado y sus partes, excepto los contrafuertes y punteras duras
68138190	Las demás guarniciones para frenos que no contengan amianto
71039900	Las demás piedras preciosas (excepto los diamantes), trabajadas de otro modo
72071900	Los demás productos intermedios de hierro o acero sin alear, con un contenido de carbono inferior al 0,25% en peso
84099112	Bloques, culatas y cárteres destinados exclusiva o principalmente a los motores de émbolo (pistón) de encendido por chispa
84323010	Máquinas agrícolas, sembradoras-abonadoras
84335100	Las demás máquinas o aparatos para cosechar; cosechadoras-trilladoras
84339090	Las demás máquinas o aparatos en partes para cosechar o trillar
85322200	Los demás condensadores eléctricos fijos; electrolíticos de aluminio
87021000	Vehículos automóviles para el transporte de diez o más personas (incluido el conductor),

	con motor de émbolo (pistón), de encendido por compresión (Diésel o semi-diésel)
87032210	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³
87079090	Carrocerías para vehículos
87163900	Los demás remolques y semirremolques para el transporte de mercancías
93033000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo
94035000	Muebles de madera de los tipos utilizados en dormitorios
02023000	Carne de bovinos, congelada, deshuesada
02032100	Carne porcina congelada en canales
02032900	Carne porcina, congelada, que no sean piernas ni paletas
02064900	Los demás despojos congelados de la especie porcina
02071200	Carne de gallo o gallina, sin trocear, congelados
02071400	Carne de gallo o gallina, trozos y despojos, congelados
02072700	Trozos y despojos congelados; de pavo
02109900	Carne de los demás animales, salteada o seca
08081000	Manzanas frescas
09030090	Las demás yerba mate
15200010	Glicerol crudo
16023220	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 57% en peso, cocidas

17049020	Bombones, caramelos, confites y pastillas
21061000	Concentrados de proteínas y sustancias proteicas texturadas
23011090	Los demás harina, polvo y pellets, de carne o despojos; chicharrones
24012090	Los demás tabacos total o parcialmente desvenado o desnervado
24031900	Los demás tabacos para fumar, incluso con sucedáneos de tabaco en cualquier proporción
24039990	Los demás tabacos y sucedáneos del tabaco
27111290	Los demás gases de petróleo licuados; propano
38260000	Biodiesel y sus mezclas
39013090	Los demás copolímeros de etileno y acetato de vinilo
39202019	Las demás placas, hojas y tiras de polímeros de propileno biaxialmente orientados
40027000	Caucho etileno-propileno-dieno no conjugado
40129090	Los demás neumáticos de caucho
41041114	Los demás cueros y pieles de bovino en estado húmedo
41041940	Los demás cueros y pieles de bovino en estado húmedo (incluido el búfalo)
41071920	Los demás cueros y pieles de bovino enteros (incluido el búfalo)
43021990	Las demás pieles enteras, incluso sin la cabeza, cola o patas, sin ensamblar
51011110	Lana esquilada de finura superior o igual a 22,05 micrómetros pero inferior o igual a 32,6 micrómetros
55012000	Cables de filamentos sintéticos de poliésteres

64035990	Los demás calzados con suela de cuero natural
64041900	Los demás calzados con suela de caucho o plástico
72283000	Barras de los demás aceros aleados; las demás barras, simplemente laminadas o extrudidas en caliente
76151000	Artículos de uso doméstico y sus partes; esponjas, estropajos, guantes y artículos similares para fregar, lustrar o usos análogos
82119210	Los demás cuchillos de hoja fija para cocina y carnicería
84099912	Bloques y cárteres destinados, exclusiva o principalmente a los motores de las partidas 84.07 u 84.08
84122110	Motores hidráulicos; cilindros hidráulicos
84248119	Los demás aparatos para agricultura u horticultura, de proyectar, dispersar o pulverizar fungicidas, insecticidas y demás productos para combatir plagas
84678100	Las demás herramientas; sierras o trozadoras, de cadena
84678900	Las demás herramientas neumáticas, hidráulicas o con motor incorporado
84743200	Máquinas y aparatos de mezclar materia mineral con asfalto
84798940	Silos metálicos para cereales, fijos (no transportables), incluidas las baterías, con equipos elevadores o extractores incorporados
84812090	Las demás válvulas para transmisiones oleo hidráulicas o neumáticas
85322590	Los demás condensadores eléctricos fijos; con dieléctrico de papel o plástico
87082999	Las demás partes y accesorios para carrocería
87083090	Los demás frenos y servofrenos en partes, para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05
93032000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo que tengan, por lo menos, un cañón de

	ánima lisa
94034000	Muebles de madera de los tipos utilizados en cocinas
94036000	Los demás muebles de madera
94060092	Las demás construcciones prefabricadas de hierro o acero
99980102	Combustible y lubricantes para aviones

9.2 ANEXO N°2: CLASIFICACIONES ARANCELARIAS REALIZADAS SEGÚN RED

9.2.1 RED N°1

Nombre Producto	Códigos	Glosa Según Código Arancelario
Aceitunas	20057000	Aceitunas sin congelar
Ajo	7032090	Los demás ajos
Arándanos	8104000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género Vaccinium
Arroz	10061010	Arroz con cáscara para siembra
	10062020	Arroz descascarillado no parboilizado
	10063011	Arroz vaporizado, pulido o glaseado
	10063021	Arroz pulido o glaseado
	10064000	Arroz partido
Cebolla	7031019	Las demás cebollas
Cítricos	08051000	Naranjas
	08052000	Mandarinas, clementinas e híbridos similares de agrios cítricos
	08055010	Limonos
Leche y sus derivados	04061010	Queso fresco; mozzarella
	04069020	Los demás quesos con un contenido de humedad superior o igual a 36% pero inferior a 46% en peso

	04022110	Leche entera en polvo
	04041000	Lactosuero
	35011000	Caseína
	04051000	Manteca (Mantequilla)
Maní	20081100	Maníes (cacahuates, cacahuetes)
	12024200	Los demás maníes sin cáscara, incluso quebrantados
Palta	8044019	Las demás paltas (aguacates), variedad Hass, frescas o secas
Soja	12019000	Soya en granos
Trigo y otros cereales	23025000	Salvados y moyuelos de leguminosas
	10019900	Variedades de trigo y morcajo
	10059010	Maíz en grano
	10051000	Maíz para siembra
	10079000	Variedades del sorgo de grano
Uva	08061000	Uvas frescas
	08061019	Las demás uvas frescas, variedad Thompson Seedless
	08061029	Las demás uvas frescas, variedad Flame Seedless
	08061039	Las demás uvas fresca, variedad Red Globe
	08061059	Las demás uvas frescas, variedad Crimson Seedless

	08061099	Uva fresca, las demás variedades
	08062000	Uvas secas, incluidas las pasas

9.2.2 RED N°2

Producto	Código	Glosa Según Código Arancelario
Abonos	31052000	Abonos minerales o químicos con los tres elementos fertilizantes: nitrógeno, fósforo y potasio
Aceite de Jojoba	15159010	Aceite de jojoba y sus fracciones
Aceite de Oliva	15091000	Aceite de oliva virgen
Aceite de Soja y residuos	15071000	Aceite de soja en bruto, incluso desgomado
	23040090	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de Soja
Carne Bovina	02013000	Carne de bovinos, fresca o refrigerada, deshuesada
	02023000	Carne de bovinos, congelada, deshuesada
Carne Porcina	2032900	Carne porcina, congelada, que no sean piernas ni paletas.
Concentrados Proteicos	21061000	Concentrados de proteínas y sustancias proteicas texturadas
Cuchillos	82119210	Los demás cuchillos de hoja fija para cocina y carnicería
Derivados de la malta	19019090	Derivados de extractos de malta

Gelatinas	35030019	Gelatinas y sus derivados
Harinas y pellets animal	23011090	Los demás harina, polvo y pellets, de carne o despojos; chicharrones
	23012013	Harina de pescado con un contenido de proteínas superior al 68 % en peso
	23040010	Harina y pellets
	23099090	Las demás preparaciones para la alimentación de animales
Jugos y Mosto de uvas	20096900	Los demás jugos de uva
	22042100	Los demás vinos; mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 2L
Pescado Congelado	3038951	Pescado congelado; sábalos
Pollo y sus preparaciones	02071200	Carne de gallo o gallina, sin trocear, congelados
	02071400	Carne de gallo o gallina, trozos y despojos, congelados
	16023220	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 57% en peso, cocidas
	16023230	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 25% pero inferior a 57% en peso
Tabaco	24012030	Tabaco en hojas secas en secadero de aire caliente, del tipo Virginia
	24012040	Tabaco en hojas secas, del tipo Burley

	24012090	Los demás tabacos total o parcialmente desvenado o desnervado
	24013000	Desperdicios de tabaco en rama o sin elaborar
	24031900	Los demás tabacos para fumar, incluso con sucedáneos de tabaco en cualquier proporción
	24039990	Los demás tabacos y sucedáneos del tabaco
Yerba Mate	09030090	Las demás yerba mate

9.2.3 RED N°3

Producto	Código	Glosa Según Código Arancelario
Aceites de petróleo	27101249	Aceites livianos; las demás naftas
	27101259	Aceites livianos de petróleo, las demás gasolinas
Biodiesel	38260000	Biodiesel y sus mezclas
Cal	25221000	Cal viva
Caucho	40021919	Los demás cauchos estireno-butadieno
	40027000	Caucho etileno-propileno-dieno no conjugado
Cobre y sus derivados	26030000	Minerales de cobre y sus concentrados
	28332500	Los demás sulfatos; de cobre
	74031100	Cátodos de cobre refinado
Éter	29091990	Los demás éteres acíclicos

Glicerol	29054500	Los demás Polialcoholes; Glicerol
Hidrocarburos	29012410	Hidrocarburos acíclicos; buta-1, 3-dieno
	29012900	Los demás hidrocarburos acíclicos no saturados
	29022000	Hidrocarburos cíclicos; benceno
	29023000	Hidrocarburos cíclicos; tolueno
	29025000	Hidrocarburos cíclicos; estireno
Neumáticos de caucho	40112090	Los demás neumáticos nuevos de caucho de los tipos utilizados en autobuses y camiones
	40114000	Neumáticos nuevos de caucho para motocicletas
	40129090	Los demás neumáticos de caucho
Piedras Preciosas	71039900	Las demás piedras preciosas (excepto los diamantes), trabajadas de otro modo
Polímeros	39013090	Los demás copolímeros de etileno y acetato de vinilo
	39021020	Polímeros de propileno, polipropileno sin carga
	39023000	Polímeros de propileno, copolímeros de propileno
	39202019	Las demás placas, hojas y tiras de polímeros de propileno biaxialmente orientados

9.2.4 RED N°4

Producto	Código	Glosa Según Código Arancelario
Aceros varios	72139190	Los demás alambrones de hierro o acero sin alear; de sección circular con diámetro inferior a 14 mm
	72283000	Barras de los demás aceros aleados; las demás barras, simplemente laminadas o extrudidas en caliente
Amoxicilina	30041012	Medicamentos; amoxicilina o sus sales
Armas	93032000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo que tengan, por lo menos, un cañón de ánima lisa
	93033000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo
Artículos de Limpieza	76151000	Artículos de uso doméstico y sus partes; esponjas, estropajos, guantes y artículos similares para fregar, lustrar o usos análogos
	34022000	Preparaciones para limpieza acondicionadas para la venta al por menor
Calzados	64029990	Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico
	64035990	Los demás calzados con suela de cuero natural
	64039190	Los demás calzados con suela de caucho, plástico, o cuero natural que cubran el tobillo
	64041900	Los demás calzados con suela de caucho o plástico
	64061000	Partes superiores de calzado y sus partes, excepto los contrafuertes y punteras duras
Cueros y Pieles	41041940	Los demás cueros y pieles de bovino en estado

		húmedo (incluido el búfalo)
	41044130	Los demás cueros y pieles de bovino en estado seco (incluido el búfalo)
	41071220	Los demás cueros y pieles de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor
	41071920	Los demás cueros y pieles de bovino enteros (incluido el búfalo)
	41079210	Cueros de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor, incluidas las hojas
	43021990	Las demás pieles enteras, incluso sin la cabeza, cola o patas, sin ensamblar
Extracto de mimosa	32012000	Extractos curtientes de origen vegetal, extracto de mimosa
Golosinas	17049020	Bombones, caramelos, confites y pastillas
Muebles de Madera	94034000	Muebles de madera de los tipos utilizados en cocinas
	94035000	Muebles de madera de los tipos utilizados en dormitorios
	94036000	Los demás muebles de madera
Papeles y Cartones	48115923	Los demás papeles y cartones recubiertos o revestidos de polietileno, estratificado con aluminio, impreso
	48191000	Cajas de papel o cartón corrugado
Pasta de Madera	47032900	Pasta química de madera a la Sosa, semiblanqueada o blanqueada, distinta de la de coníferas

Preparaciones enzimáticas	35079049	Las demás preparaciones enzimáticas
Tableros de Madera	44111490	Los demás tableros de fibra de densidad media; de espesor superior a 9 mm

9.2.5 RED N°5

Producto	Código	Glosa Según Código Arancelario
Autopartes	68138190	Las demás guarniciones para frenos que no contengan amianto
	84082090	Los demás motores de émbolo
	84099112	Bloques, culatas y cárteres destinados exclusiva o principalmente a los motores de émbolo (pistón) de encendido por chispa
	84099912	Bloques y cárteres destinados, exclusiva o principalmente a los motores de las partidas 84.07 u 84.08
	84099914	Válvulas de admisión o de escape, destinadas a los motores de las partidas 84.07 u 84.08
	84122110	Motores hidráulicos; cilindros hidráulicos
	84812090	Las demás válvulas para transmisiones oleohidráulicas o neumáticas
	87082999	Las demás partes y accesorios para carrocería
	87083090	Los demás frenos y servofrenos en partes, para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05

	87084080	Las demás cajas de cambio para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05
	87084090	Partes de cajas de cambio para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05
	87088000	Sistemas de suspensión y sus partes (incluidos los amortiguadores), para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05
	87089990	Las demás partes y accesorios para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05
Cables Sintéticos	55012000	Cables de filamentos sintéticos de poliésteres
Condensadores eléctricos	85322200	Los demás condensadores eléctricos fijos; electrolíticos de aluminio
	85322590	Los demás condensadores eléctricos fijos; con dieléctrico de papel o plástico
Maquinarias agrícolas	84248119	Los demás aparatos para agricultura u horticultura, de proyectar, dispersar o pulverizar fungicidas, insecticidas y demás productos para combatir plagas
	84323010	Máquinas agrícolas, sembradoras-abonadoras
	84335100	Las demás máquinas o aparatos para cosechar; cosechadoras-trilladoras
	84339090	Las demás máquinas o aparatos en partes para cosechar o trillar
	84678100	Las demás herramientas; sierras o trozadoras, de cadena
	84678900	Las demás herramientas neumáticas, hidráulicas o con motor incorporado

	84798940	Silos metálicos para cereales, fijos (no transportables), incluidas las baterías, con equipos elevadores o extractores incorporados
Mezcladora asfalto	84743200	Máquinas y aparatos de mezclar materia mineral con asfalto
Remolques y V. De carga	87043190	Los demás vehículos automóviles para el transporte de mercancías, de peso total con carga máxima inferior o igual a 5 t
	87079090	Carrocerías para vehículos
	87163900	Los demás remolques y semirremolques para el transporte de mercancías
Vehículos pasajeros	87021000	Vehículos automóviles para el transporte de diez o más personas (incluido el conductor), con motor de émbolo (pistón), de encendido por compresión (Diésel o semi-diésel)
	87032100	Los demás automóviles para el turismo, con motor de émbolo, de cilindrada inferior o igual a 1000cm ³
	87032210	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³
	87032310	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³

9.3 ANEXO N°3: MARCO LEGAL EN CHILE

En esta sección, se incluye información de los Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE) con Chile, los Acuerdos de Alcance Parcial de Argentina, y los Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE) con Brasil. Además, se incluye información específica para Chile sobre el marco jurídico vigente para inversión extranjera, los tipos de empresas y reglas básicas para su creación, la estructura tributaria y de fomento, la legislación y estructura aduanera y las normativas ambientales que favorecen y/o afectan la inversión.

9.3.1 ACUERDOS DE COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA

9.3.1.1 ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA (AAE) CON CHILE

Los acuerdos a detallar incluyen información detallada sobre los Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE), Tratados de Libre Comercio (TLC) y Acuerdos Comerciales Vigentes de Complementación Económica (ACE), y Acuerdos de Alcance Parcial que mantiene Chile, en relación a las partes signatarias, fechas de suscripción de los acuerdos, e información con respecto a los Programas de liberalización, Reglas de origen, Normativa fitosanitaria, y Operaciones que no confieren origen.

Tabla 9-1 Acuerdos Comerciales Vigentes Chile

Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE)	Tratados de Libre Comercio (TLC)	Acuerdos Comerciales Vigentes de Complementación Económica (ACE) - Chile
Unión europea	Estados Unidos	MERCOSUR (Argentina, Brasil, Uruguay, Venezuela, Paraguay y Bolivia)
Brunei Darussalam, Singapur, Nueva Zelanda	Corea	Bolivia
	Australia	Venezuela
	Canadá	Cuba
	Centroamérica (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua)	Ecuador
	China	India
	Colombia	
	EFTA (Islandia, Noruega, Suiza, Principado de Liechtenstein)	
	Japón	
	Malasia	
	México	
	Panamá	
	Perú	
	Turquía	
Vietnam		

Fuente: Servicio Nacional de Aduanas, Chile

Tabla 9-2 Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE) – Chile

Parte(s) signataria(s): Unión Europea ¹ Fecha de suscripción: Firmado en Bruselas, Bélgica y entró en vigencia para ambas partes el 1 de Febrero del año 2003			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
99.7% del monto total importado desde UE a Chile ingresa libre de arancel. Respecto de los productos exportados desde Chile a UE, el 98.7 del monto total exportado está libre de arancel. Además, los productos restantes gozan de preferencias que pueden llegar hasta 50% de preferencia arancelaria.	Mercancías originarias: 1) Productos enteramente obtenidos en la Comunidad Europea o en Chile, según el caso, por ejemplo, productos minerales o vegetales extraídos en territorio de las partes. 2) Productos obtenidos en la Comunidad o en Chile que son elaborados utilizando materiales no originarios siempre que éstos hayan sido objeto de transformación o elaboración suficiente de conformidad con el apéndice II en el que se establecen las listas a aplicar a los productos no originarios para que el producto sea considerado como tal. Sin perjuicio de ello, en caso que los materiales no cumplan con lo establecido en el apéndice II, el producto podrá considerarse como originario siempre que el valor de los mencionados materiales no supere el 10% del precio costo del producto final. Se establece además que los materiales originarios de una parte, serán considerados como de la otra	Se ratifica por las partes al Acuerdo MSF de la OMC. Además reconocen el estado sanitario de la otra parte, dando fiel aplicación al principio de regionalización, el que básicamente consiste en el reconocimiento de que una zona exportadora está libre de enfermedades o plagas.	Operaciones de conservación durante transporte y almacenamiento, agrupaciones en bultos, pulidos simples, planchado de textiles, sacrificio de animales, operaciones sencillas de envasado, etc.

¹<http://www.aduana.cl/acuerdo-de-asociacion-chile-union-europea/aduana/2014-02-17/130541.html> (fecha de visita Agosto de 2014).

	siempre que se incorporen a un producto obtenido en ese país aun cuando no haya sido objeto de elaboración o transformación.		
Parte(s) signataria(s): Brunei Darussalam, Singapur, Nueva Zelanda² Fecha de suscripción: Firmado en Wellington, Nueva Zelanda, entró en vigencia el 1 de Enero de 2004.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Para el año 2017, la totalidad de los productos se encontrará libre de arancel, salvo aquellos señalados expresamente en las listas de exclusiones.	Mercancías originarias: 1) Sea obtenida o producida en su totalidad en territorio de una parte. 2) producida en territorio de una o más partes exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Sea producida en territorio de una o más partes a partir de materiales no originarios que experimenten un cambio de clasificación arancelaria o que cumplan con un determinado valor de contenido regional (regla general: 45%. Industria textil: 50%). Sin perjuicio de ello, en caso que los materiales no originarios no experimenten cambio de clasificación arancelaria, podrá considerar una mercancía como originaria siempre que el valor de los no originarios no supere el 10% del valor total. (los materiales originarios de una de las partes que se utilicen en la producción de mercancías de la otra parte, serán considerados como originarios de ésta)	Las partes ratifican los derechos y obligaciones adquiridos en virtud del Acuerdo MSF de la Organización Mundial de Comercio. En caso que una de las partes estime que un territorio o zona se encuentra en una situación especial respecto de una enfermedad o peste, podrá solicitar el reconocimiento de ello y además podrá exigir garantías específicas respecto a las importaciones de animales, plantas o productos derivados de ellos. Se hace presente que en caso que se hayan reconocido zonas de equivalencia, las partes exigirán un certificado sanitario o fitosanitario para cada envío de animales, plantas o productos derivados de estos.	Operaciones para asegurar la preservación de mercancías durante el almacenaje y transporte, operaciones simples de clasificación, doblado, cortado, etc., empacado, desempacado o reempacado, colocación de marcas o etiquetas, mera dilución en agua que no altere materialmente las características de las mercancías.

²<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070713/pags/20070713125320.html> (fecha de visita Agosto de 2014).

Tabla 9-3 Acuerdos Comerciales Vigentes Tratados de Libre Comercio (TLC)

Parte(s) signataria(s): Estados Unidos ³ Fecha de suscripción: Firmado en Miami, entró en vigencia el 1 de Enero de 2004			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Desgravación paulatina por período máximo de 11 años. Para 1 de Enero de 2015 el 100% del comercio estará liberalizado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas completamente en territorio de las partes. 2) Producida en territorio de una parte a partir de materiales no originarios, siempre que se cumple con VCR (45% o 35% dependiendo si se calcula por método de reducción o de aumento respectivamente). 3) Mercancía producida únicamente con materiales originarios	Las partes ratifican los derechos y obligaciones vigentes que emanan del acuerdo MSFde la OMC. Además se crea un Comité sobre asuntos sanitarios y fitosanitarios.	Operaciones simples de combinación o empaque, o simple dilución con agua u otra sustancia que no altere materialmente las características de la mercancía.
Parte(s) signataria(s): Corea ⁴ Fecha de suscripción: Firmado en Seúl, Corea. Entró en vigencia el 1 de Abril de 2004.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Mercancías de origen Coreano, el 100% de los productos estará libre de arancel para el año 2017. Para el caso	Mercancías originarias: 1) Obtenidas o producidas completamente en territorio de una o ambas partes. 2) Producido	No podrán aplicarse medidas sanitarias o fitosanitarias que se presenten como una restricción encubierta al comercio o cree	Operaciones destinadas a: garantizar la preservación de las mercancías, facilitar el embarque de las mercancías, empacar

³<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070711/pags/20070711153552.html> (fecha de visita: Julio de 2014).

⁴<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228101709.html> (fecha de visita: Julio de 2014).

de los productos Chilenos que ingresan a Corea, el año 2020 el 100% de dichos productos estará libre de arancel.	exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Obtenido a partir de materiales no originarios, siempre que experimenten cambio de clasificación arancelaria. O bien que se cumpla con un valor de contenido regional que no podrá ser inferior a 45% cuando se utilice el método de reducción o 35% cuando se utilice el método de aumento. (También podrá considerarse originaria cuando el valor de los materiales que no experimentan cambio de clasificación arancelaria no supere el 8% del valor del producto final).	obstáculos innecesarios para el mismo. Se fomentará el comercio agrícola, pesquero y forestal siempre que no represente un riesgo sanitario o fitosanitario (por ejemplo: esparcimiento de plagas)	o reempacar, ventilación, secado, limpieza, pruebas o calibraciones, aplicación de marcas o etiquetas, dilución con agua, faenamiento de animales, desensamblado.
--	--	--	---

Parte(s) signataria(s): Australia⁵

Fecha de suscripción: Firmado en Canberra, Australia. Entró en vigencia el 6 de Marzo de 2009.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
A partir del 1 de Enero de 2015 el 100% del comercio entre ambos países se encontrará liberalizado, salvo las excepciones expresamente señaladas en el Tratado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas totalmente en el territorio de una parte. 2) Aquéllas producidas en territorio de la parte exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios siempre que éstos hayan experimentado cambio de clasificación arancelaria. (También podrá considerarse como originaria cuando el valor de los	Las partes ratifican los derechos y obligaciones vigentes que emanan del acuerdo MSF de la OMC.	Operaciones para garantizar la preservación de los productos, cambios de empaque y división, desensamblado, envasado en botellas, estuches o cajas, simple formación de conjuntos de artículos.

⁵<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20090220/pags/20090220165036.html> (fecha de visita: Julio de 2014).

	materiales no originarios que no experimentan cambio de clasificación no supere el 10% del valor ajustado de la mercancía).		
Parte(s) signataria(s): Canadá⁶ Fecha de suscripción: Firmado en Santiago de Chile. Entró en vigencia el 5 de Julio de 1997.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Para el año 2014 la totalidad de los productos gozarán de desgravación arancelaria, salvo aquellos que hayan sido excluidos expresamente en el Tratado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o producidas completamente en territorio de una o ambas partes. 2) Aquéllas que se producen exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas en que se utilicen materiales no originarios siempre que éstos hayan experimentado cambio de clasificación arancelaria o bien que cumplan con un determinado valor de contenido regional: la regla general es mínimo 60% si se aplica el método valor de transacción y 50% si se aplica el método de costo neto; hay algunas excepciones en que el VCR mínimo debe ser 35% y 25% respectivamente. (También podrá considerarse como originaria cuando el valor de los materiales no originarios que no experimentan cambio de clasificación arancelaria no supere el 9% del valor de	Contempla un Capítulo Sanitario y Fitosanitario y Fitosanitario MSF(Salud Animal, Sanidad Vegetal, Inocuidad de alimentos).	Simple dilución en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del bien, cualquier producción o práctica de fijación de precio respecto a los cuales se pueda demostrar, con pruebas, que su objetivo es evadir las normas del tratado.

⁶<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228101053.html> (fecha de visita: Julio de 2014).

	transacción del bien).		
<p>Parte(s) signataria(s): Centroamérica (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua)⁷ Fecha de suscripción: Firmado en Ciudad de Guatemala. Se encuentra vigente sólo respecto de El Salvador (desde 2002), Costa Rica (desde 2002) y Honduras (desde 2008).</p>			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
En lo que refiere a desgravación arancelaria, cada protocolo celebrado bilateralmente con los países mencionados establece normas diversas.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o producidas en su totalidad en territorio de una parte o más partes. 2) Aquéllas producidas en territorio de una parte a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas a partir de materiales no originarios que experimenten cambio de clasificación arancelaria o cumpla con los valores de contenido regional exigidos en el anexo 4.03 del Tratado (Regla general por producto: mínimo 30%, sin perjuicio que se observa para algunos productos VCR de 7, 10 y 50%). 4) Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios que no experimentan cambio de clasificación arancelaria, siempre que: la mercancía se importe sin ensamblar y se clasifica como ensamblada o la mercancía y sus partes están clasificadas en la misma partida del sistema armonizado.	Las partes ratifican los derechos y obligaciones contraídos en virtud del acuerdo MSF de la OMC y se comprometen a la facilitación del comercio resguardando siempre que ello no implique un riesgo sanitario o fitosanitario. Por último, se crea un Comité encargado de propiciar estas materias.	Aireación, ventilación, refrigeración, limpieza, pelado, descascarado, desconchado, deshuesado, aplicación de aceite, pintura contra el óxido, envasado, agrupación en paquetes, dilución en agua, formación de juegos o surtidos de mercancía, sacrificio de animales.

⁷<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228101607.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

Parte(s) signataria(s): China⁸

Fecha de suscripción: Firmado en Busan, Corea del Sur. Entró en vigencia en Octubre del año 2006.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Para el 1 de Enero del año 2015, el 97% del comercio se encontrará liberalizado, el 3% restante corresponde a listas de exclusión (algunos productos agrícolas y pesqueros).	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenida o producida completamente en territorio de una parte. 2) Aquéllas producidas completamente en el territorio de un estado parte y a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas en territorio de una parte a partir de materiales no originarios, siempre que el valor de contenido regional no sea inferior a 40%.	Las partes ratifican el Acuerdo MSF de la OMC. Establecen como objetivo primero la promoción y facilitación del comercio de animales, productos de origen animal y vegetal protegiendo al mismo tiempo la salud pública, animal y sanidad vegetal. Sin perjuicio de lo anterior, las medidas que se adopten no podrán en ningún caso discriminar arbitrariamente y por lo mismo deberán tener una base científica.	Operaciones de preservación, división o agrupación en bultos, lavado, limpieza, planchado de textiles, pintura y pulido, desgranado, blanqueo, afilado, sacrificio de animales, envasado, colocación de marcas, etiquetas o logos, mezcla de productos, operaciones para facilitar manipulación en el puerto.

Parte(s) signataria(s): Colombia⁹

Fecha de suscripción: Firmado en Santiago de Chile. Entró en vigencia el 8 de Mayo de 2009.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Desde el año 2012 el 100% de los productos Chilenos que ingresan a Colombia se encuentran libres de arancel.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas producidas u obtenidas totalmente en territorio de la parte. 2) Aquéllas producidas en territorio de la parte a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas a partir de materiales	Las partes ratifican el Acuerdo MSF de la OMC. Además se crea un Comité de medidas sanitarias y fitosanitarias con objeto de mejorar bilateralmente la implementación del Acuerdo MSF.	Operaciones de preservación, facilitación del embarque o transporte, embalaje, envasado, fraccionamiento en lotes, colocación de marcas, etiquetas y otros signos distintivos similares,

⁸<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228100917.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

⁹<http://www.direcon.gob.cl/detalle-de-acuerdos/?idacuerdo=6271#tabs-1> (Fecha de visita: Julio de 2014).

	no originarios que experimentan cambio de clasificación arancelaria o que cumplen con un valor de contenido regional. (También podrá considerarse originaria cuando el valor de los materiales que no experimentan cambio de clasificación arancelaria no supere el 10% del valor de transacción de la mercancía).		desarmado de las mercancías en partes.
--	--	--	--

Parte(s) signataria(s): EFTA (Islandia, Noruega, Suiza, Principado de Liechtenstein)¹⁰

Fecha de suscripción: Firmado en Kristiansan, Noruega. Entró en vigencia el 1 de Diciembre de 2004.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Desde el año 2010 las mercancías provenientes del EFTA cuentan con 100% de desgravación arancelaria. Para el caso de los productos Chilenos, esto se regula en protocolos bilaterales (Sección 2.3 del Capítulo)	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas en su totalidad en territorio de una parte. 2) Aquéllas compuestas de materiales no originarios que experimenten clasificación arancelaria. 3) Productos obtenidos exclusivamente a partir de materiales originarios.	Las partes ratifican lo pactado en el Acuerdo MSF de la OMC y señalan que buscarán fortalecer la cooperación de manera de facilitar el acceso de sus mercancías a los distintos mercados.	Operaciones de preservación, divisiones o agrupaciones de bultos, lavado, planchado de textiles, pintura y pulido, desgranado, blanqueo, afilado, simple envasado, colocación de marcas o etiquetas, operaciones que tienen por objeto facilitar la carga, sacrificio de animales.

¹⁰<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070713/pags/20070713110133.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

Parte(s) signataria(s): Japón¹¹**Fecha de suscripción: Firmado en Tokio, Japón. Entró en vigencia el 3 de Septiembre del año 2007.**

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
A la fecha, cerca del 80% de los productos que se transan entre ambos países se encuentran libres de arancel y se proyecta que para el año 2022 los únicos productos afectos a tarifas arancelarias sean los excluidos de la desgravación expresamente en el Tratado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o producidas totalmente en territorio de la parte. 2) Aquéllas producidas en territorio de la parte a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios siempre que experimenten cambio de clasificación arancelaria o que cumplan con un valor mínimo de contenido regional: 45% si se utiliza el método de reducción y 30% si se utiliza el método de aumento.	Las partes ratifican los derechos y obligaciones emanados del Acuerdo MSF de la OMC y crean un Grupo de Trabajo para el estudio y discusión de los temas vinculados al MSF que pudieran surgir así como también asuntos de cooperación entre ambas partes.	Operaciones para asegurar la preservación, embalaje, separación y ensamble de paquetes, desensamblado, envasado en botellas, estuches o cajas, formación de conjuntos de artículos.

Parte(s) signataria(s): Malasia¹²**Fecha de suscripción: Entró en vigencia el 18 de Abril de 2012.**

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Para el año 2016 la totalidad de los productos provenientes de ambos países se encontrará libre de aranceles, salvo las excepciones expresamente	Mercancías originarias: 1) Aquéllas producidas u obtenidas completamente en territorio de una parte. 2) Aquéllas producidas en territorio de una parte a partir	Las partes reconocen el Acuerdo MSF y señalan como uno de los objetivos del Tratado facilitar la implementación del mismo, así como también la facilitación	Operaciones para asegurar la preservación, clasificación, lavado, cortado, doblado, operaciones de pintura y pulido, testeos, envasado en

¹¹<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070928/pags/20070928104214.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).¹²<http://www.direcon.gob.cl/detalle-de-acuerdos/?idacuerdo=6230#tabs-1> (Fecha de visita: Julio de 2014).

señaladas en el Tratado.	de materiales no originarios que experimenten un cambio de clasificación arancelario o que cumplan con un valor de contenido regional (que no puede ser inferior al 40% del valor total de la mercancía), sin perjuicio de ello, en caso de materiales que no experimenten cambio de clasificación arancelaria, la mercancía se considerará originaria siempre que dichos materiales no exceden el 10% del valor total del producto. 3) Aquéllas que cumplen con los requisitos específicos establecidos por productos dentro del anexo 4-B.	del comercio de alimentos, plantas y animales. En este mismo sentido se crea un Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias mediante el cual se buscará estimular la cooperación de las Instituciones de las partes y discutir materias relacionadas con el desarrollo de medidas que puedan afectar el comercio.	botellas, latas, frascos, simple mezcla, simple montaje, cambio de empaque, colocación e impresión de marcas, mera dilución en agua, desgranado, etc.
--------------------------	--	---	---

Parte(s) signataria(s): México¹³

Fecha de suscripción: Firmado en Santiago de Chile. Entró en vigencia el 1 de Agosto de 1999.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Respecto al programa de liberalización casi el 100% de los productos se encuentra libre de arancel, faltando solo 100 que se encuentran sujetos a gravamen.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas que son obtenidas o producidas totalmente en territorio de una o ambas partes. 2) Aquéllas producidas en territorio de una o ambas partes exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas a partir de materiales no originarios que experimenten cambios de clasificación arancelaria, y el bien cumpla con un porcentaje de contenido regional (siendo	Las partes se comprometen a la facilitación del comercio agropecuario, pesquero y forestal siempre que no se presente un riesgo sanitario o fitosanitario y se comprometen a prevenir la introducción o diseminación de plagas y enfermedades, así mismo se comprometen a no imponer medidas innecesarias de protección que puedan mermar el comercio entre ambas.	Dilución en agua, operaciones destinadas a la conservación, desempolvado, lavado, selección, clasificación, cortado, embalaje, reembalaje, formación de conjuntos, juegos o surtidos, aplicación de marcas, limpieza, remoción de óxido, grasa, pintura, etc.

¹³<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228101531.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

	necesario que se cumpla con valor de contenido regional superior al 50% en caso de calcularse según método de valor de transacción y mayor a 40% si se calcula utilizando método del costo neto). (Sin perjuicio de lo anterior, en caso que los materiales no originarios no experimenten cambio de clasificación arancelaria, la mercancía se considerará como originaria siempre que el valor de dichos materiales no exceda el 8% del valor de transacción del bien)		
Parte(s) signataria(s): Panamá¹⁴			
Fecha de suscripción: Firmado en Santiago de Chile. Entró en vigencia el día 7 de Marzo de 2008.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Para el año 2015, el 98% de los productos provenientes de Panamá gozará de desgravación arancelaria, mientras que el 100% de los productos chilenos que ingresan a Panamá se encontrará exento de arancel para el año 2020, salvo las excepciones expresamente señaladas en el Tratado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas que son obtenidas o producidas totalmente en territorio de una o ambas partes. 2) Aquéllas producidas en territorio de una o ambas partes exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas a partir de materiales no originarios que experimenten cambios de clasificación arancelaria, y el bien cumpla con un porcentaje de contenido regional. (Sin perjuicio de lo anterior, en caso que los	Las partes ratifican el Acuerdo MSF y orientan el Tratado al mantenimiento y fortalecimiento del mismo. Se crea además un Comité sobre asuntos sanitarios y fitosanitarios.	Materia no regulada por el tratado.

¹⁴<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20080307/pags/20080307121527.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

	<p>materiales no originarios no experimenten cambio de clasificación arancelaria, la mercancía se considerará como originaria siempre que el valor de dichos materiales no exceda el 10% del valor de ajustado del bien).</p>		
<p>Parte(s) signataria(s): Perú¹⁵ Fecha de suscripción: Firmado en Lima, Perú. Entró en vigencia el 1 de Marzo de 2009.</p>			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>De acuerdo al programa de desgravación arancelaria, a partir del 1 de Enero del año 2015 el 100% del comercio se encontrará liberalizado.</p>	<p>Mercancías originarias: 1) Aquéllas que sean obtenidas o producidas totalmente en territorio de la parte. 2) Aquéllas que se obtengan exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas elaboradas a partir de materiales no originarios que experimenten cambios de clasificación arancelaria. 4) Aquéllas que sin cumplir con el cambio de clasificación arancelaria, siempre que el valor de los materiales no originarios, incluyendo gastos de transporte, no supere el 50% del valor, sin incluir transporte, de exportación de las mercancías. 5) Los surtidos de mercancía siempre que cada una de ellas esté en alguna de las clasificaciones anteriores.</p>	<p>Las partes se comprometen a evitar que sus normas respecto de esta materia constituyan un obstáculo al comercio, siempre que aquello sea compatible con la protección de la vida, salud humana, animal y vegetal. Se ratifica además el Acuerdo MSF de la OMC, sin embargo cuando existan motivos fundados podrán adoptar medidas con un nivel de protección más exigente que aquello que establezca la normativa internacional.</p>	<p>Manipulaciones destinadas a asegurar la conservación de las mercancías, desempolvamiento, limpieza, pintado, recortado, embalaje, envase o reembalaje, aplicación de marcas, etiquetas o signos distintivos, división o reunión de bultos, mezcla de materiales, dilución en agua, ensamblaje o montaje de partes, sacrificio de animales.</p>

¹⁵<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070711/pags/20070711115113.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

Parte(s) signataria(s): Turquía¹⁶

Fecha de suscripción: Firmado en Santiago de Chile. Entró en vigencia el 1 de Marzo de 2011.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
A la fecha, el 98% de los productos que se comercializan entre Chile y Turquía se encuentra libre de cargas arancelarias. Respecto del 2% restante, para el año 2016 debiera estar libre de arancel.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o producidas enteramente en una parte. 2) Los productos obtenidos en la parte, aun cuando incorpore materiales no originarios, siempre que tales materiales hayan sido objeto de elaboración o transformación suficiente en territorio de la parte para que se cumpla con los correspondientes cambios de clasificación arancelaria.	Las partes ratifican los derechos y obligaciones contraídos en el Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias (Acuerdo MSF) y Fitosanitarias de la OMC. Señalan además, que bajo ninguna circunstancia podrán aplicarse medidas sanitarias o fitosanitarias como una restricción encubierta al comercio o como una discriminación arbitraria. Se crea además un Subcomité que tendrá por objeto consultar sobre medidas que puedan afectar el comercio.	Operaciones destinadas a garantizar preservación de los productos, divisiones o agrupaciones en bulto, lavado, limpieza, planchado de textiles, operaciones de pintura y pulido, desgranado, afilado, envasado en botellas, colocación de marcas, mezcla de productos, montaje de artículos, operaciones para facilitar la carga, sacrificio de animales.

¹⁶<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20110209/pags/20110209094234.html> (Fecha de visita: Julio de 2014).

Parte(s) signataria(s): Vietnam¹⁷

Fecha de suscripción: Firmado en Honolulu, Estados Unidos. Entró en vigencia el 4 de Febrero del año 2014.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
A la fecha de entrada en vigencia del Tratado se eliminaron aranceles al 73% de los productos Chilenos que ingresan a Vietnam (la desgravación total se producirá para el año 2029). Mientras que el 83,5% de los productos originarios de Vietnam gozan actualmente de desgravación (la desgravación total se producirá para el año 2024). Salvo las excepciones expresamente señaladas en el Tratado.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o producidas totalmente en territorio de la parte. 2) Aquéllas que sin perjuicio de no ser obtenida o producida completamente en la parte: tenga un valor de contenido regional no menor al 40% del valor total de la mercancía o bien que los materiales no originarios experimenten un cambio de clasificación arancelaria (en caso que los materiales no experimenten cambio de clasificación arancelaria, aún podrá considerarse la mercancía como originaria siempre que el valor de dichos materiales no exceda el 10% del valor ajustado de la mercancía).	Las partes ratifican el Acuerdo MSF de la OMC y lo entienden por incorporado al Tratado, tanto así que señalan como uno de los objetivos del mismo el facilitar la implementación del acuerdo; establecen además la cooperación con objeto de facilitar el comercio de animales, plantas, alimentos, mejoramiento de la comunicación respecto de normativa sanitaria y fitosanitaria y proporcionar un medio para resolver los conflictos que puedan surgir respecto de esta materia. Se crea además un Comité de medidas sanitarias y fitosanitarias.	Operaciones para garantizar la preservación de mercancías, cribado, clasificado, doblado, afilado, limpieza, operaciones de pintura y pulido, testeos o calibración, empaquetado, simple mezcla de mercancías, colocación e impresión de marcas, mera dilución en agua, desgranado, glaseado de cereales y arroz.

¹⁷<http://www.direcon.gob.cl/detalle-de-acuerdos/?idacuerdo=11857#tabs-1> (Fecha de visita: Julio de 2014).

Tabla 9-4 Acuerdos Comerciales Vigentes de Complementación Económica (ACE) - Chile

Parte(s) signataria(s): MERCOSUR (Argentina, Brasil, Uruguay, Venezuela, Paraguay y Bolivia) ¹⁸ Fecha de suscripción: Firmado el 25 de Julio de 1996 en San Luis, Argentina.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Desde el 1 de Enero de 2014, la totalidad de los productos se encuentra libre de arancel, sin perjuicio de las excepciones expresamente señaladas en el Acuerdo.	Mercancías originarias: 1) elaboradas en territorio de una de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios de las partes signatarias. 2) Provenir del reino mineral, vegetal o animal, extraídos, cosechados o recolectados, nacidos y criados en territorio de las partes signatarias, o dentro o fuera de sus aguas territoriales patrimoniales y zonas económicas, aún cuando haya sido sometida a procesos primarios de embalaje y conservación, necesarios para su comercialización. 3) Ser producidas a bordo de barcos fábrica a partir de productos del mar, obtenidos por barcos registrados por una de las partes signatarias. 4) Aquéllas elaboradas a partir de materiales no originarios, siempre que, en territorio de las partes signatarias haya sido objeto de una transformación capaz de otorgar una nueva individualidad, lo cual debe	Respecto a esta materia, las partes reconocen plena validez al Acuerdo MSF de la OMC y además concuerdan en armonizar o compatibilizar su normativa interno a dicho Acuerdo.	Materia no regulada por el tratado.

¹⁸<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070711/pags/20070711131941.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

	<p>traducirse en un cambio de clasificación arancelaria; salvo que en dicha transformación fueren utilizados exclusivamente insumos o productos no originarios. 5) Aún cuando no se cumple con lo anterior, debido a que la mercancía no experimenta cambio de clasificación arancelaria, serán considerados como originarios aquellos productos en que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de exportación de la mercancía final. 6) Estar incluidas en el Apéndice 1 del Acuerdo y que su valor de contenido regional no sea inferior al 60% del valor FOB. 7) Cumplir con los requisitos específicos establecidos para algunas mercancías en los Apéndices 3 Y 4.</p>		
--	--	--	--

Parte(s) signataria(s): Bolivia¹⁹

Fecha de suscripción: Firmado el 6 de Abril de 1993 en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>En cuanto al programa de desgravación arancelaria, Chile otorgó a Bolivia, considerando reducciones arancelarias inmediatas y profundizaciones de preferencias la reducción total de aranceles para un grupo de 192 productos Bolivianos,</p>	<p>Mercancías originarias (Res. n°78 Comité de Representantes ALADI): 1) Aquéllas elaboradas íntegramente en sus territorios, cuando en su elaboración se utilicen exclusivamente materiales de cualquiera de los países participantes del</p>	<p>Materia no regulada por el tratado.</p>	<p>Materia no regulada por el tratado.</p>

¹⁹<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070711/pags/20070711091541.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

<p>posterior a ello, en el año 2006 se realizó una ampliación del Acuerdo y Chile otorgó 100% de liberación arancelaria a todos los productos de origen Boliviano, salvo el trigo, harina de trigo y azúcar, sin reciprocidad. Mientras que Bolivia otorgó a Chile liberación arancelaria de un total de 125 productos.</p>	<p>Acuerdo. 2) Aquéllas mencionadas en el anexo 1 de la resolución nº78, por el solo hecho de producirse en territorio de las partes (se trata principalmente de productos del reino animal y vegetal). 3) Aquéllas producidas en su territorio a partir de materiales no originarios siempre que estos sean transformados de tal manera que experimenten un cambio de clasificación arancelaria. 4) Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios que no experimentan cambio de clasificación arancelaria, siempre que el valor FOB de dichos materiales no sea superior al 50% del valor CIF de la mercancía. 5) Determinadas mercancías que deben cumplir con requisitos específicos establecidos en el Anexo II de la Resolución.</p>		
---	--	--	--

Parte(s) signataria(s): Venezuela²⁰
Fecha de suscripción: Firmado el 2 de Abril de 1993 en Santiago de Chile.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>En cuanto al programa de desgravación arancelaria, a la fecha, el 97% de los productos que circulan entre ambos países cuenta con un 100% de preferencia</p>	<p>Al igual que en el Acuerdo Chile - Bolivia, las partes se remiten a las Resolución nº 78 del Comité de representantes de ALADI para efectos de determinar que</p>	<p>Materia no regulada por el tratado.</p>	<p>Materia no regulada por el tratado.</p>

²⁰<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070711/pags/20070711095425.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

arancelaria, los demás productos (3%) están contemplados en lista de exclusiones generadas al momento de celebrar el Acuerdo y que por tanto quedan sujetas a posteriores arreglos a los cuales pudiesen llegar los Estados parte.	mercancías deben considerarse como originarias.		
--	---	--	--

Parte(s) signataria(s): Cuba²¹

Fecha de suscripción: Firmado el 20 de Diciembre de 1999 y entró en vigencia en Agosto del año 2008.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Aproximadamente 1300 productos gozan de liberación arancelaria a favor de Chile y cerca de 550 a favor de Cuba.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas producidas u obtenidas completamente en territorio de las partes. 2) Aquéllas producidas enteramente en territorio de una de las partes exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas que resulten de un proceso de producción, en territorio de una de las partes, a partir de materiales no originarios siempre que dichos materiales experimenten un cambio de clasificación arancelaria. 4) Aún cuando se utilicen materiales no originarios que no cambien de clasificación arancelaria, podrá considerarse como originaria la mercancía cuando el valor CIF de los materiales no originarios no sea superior	Las partes hacen presente que reconocen y atienden a los derechos y obligaciones contraídos en virtud del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC.	Materia no regulada por el tratado.

²¹<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20081205/pags/20081205111339.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

	al 50% del valor FOB de la mercancía. 5) Se cumple con las reglas específicas por productos, las cuales prevalecen sobre las reglas generales recién mencionadas.		
Parte(s) signataria(s): Ecuador²²			
Fecha de suscripción: Firmado el 20 de Diciembre de 1994 en Santiago de Chile			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Atendido a que por un acuerdo de complementación previo ya se había otorgado preferencia arancelaria al 97% de las mercancías que se comercian entre ambos países, quedando sólo un 3% en lista de exclusiones, las partes acordaron mantener dicha situación y reafirmar que no pueden interponerse nuevos gravámenes o cargas.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas producidas u obtenidas completamente en territorio de una de las partes. 2) Aquéllas producidas enteramente en territorio de cualquiera de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas producidas en territorio de una de las partes, utilizando materiales no originarios, siempre que dichos materiales experimenten cambio de clasificación arancelaria. 4) Aquéllas producidas en territorio de una de las partes, utilizando materiales no originarios, siempre que la mercancía cumpla con un valor de contenido regional que para el caso de Chile será de 50% y para Ecuador 40%. 5) Aquéllas que cumplan con los requisitos específicos para cada producto.	Las partes reconocen los derechos y obligaciones que se generan a partir del Acuerdo MSF de la OMC y las decisiones adoptadas por el Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias. Además, establecen como objetivo específico evitar que las medidas que puedan tomarse respecto de estas materias no puedan en ningún caso configurarse como un obstáculo injustificado al comercio.	Materia no regulada por el tratado.

²²<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20100810/pags/20100810123100.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

Parte(s) signataria(s): India (Acuerdo de alcance parcial)²³

Fecha de suscripción: Firmado el 8 de Marzo de 2006 en Nueva Delhi, entró en vigencia el 17 de Agosto de 2007.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Se otorgan rebajas arancelarias a 296 productos originarios de la India y 178 productos Chilenos, esto se traduce en que el 91% y 98% de las exportaciones respectivamente, obtuvieron beneficios que en promedio llegan a 20% de preferencia arancelaria.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas producidas u obtenidas completamente en territorio de las partes. 2) Aquéllas que no sean totalmente producidas en territorio de una parte, siempre que: experimente un cambio de clasificación arancelaria o que, el valor de los productos no originarios no exceda el 60% del valor FOB del producto obtenido y el proceso final de manufactura se lleve a efecto en territorio de la parte signataria.	Ratifican Acuerdo MSF de la OMC y acuerdan: intercambiar información, regulación, estándares, procedimientos, modelos de certificación y tecnología relacionada con animales, plantas y productos de ellos, someterse a consultas cuando una de las partes considere que la otra ha adoptado medidas que crean o que presumiblemente crearán un obstáculo injustificado al comercio.	Operaciones de preservación para mantener en buen estado los productos durante el transporte y/o almacenamiento, dilución en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del producto, operaciones de limpieza, desgranado, clasificación, pintura, cambios de embalaje, envasado, impresión de marcas, logos u otros signos distintivos, sacrificio de animales, simple mezcla de productos, aplicación de aceites.

²³<http://www.aduana.cl/aduana/site/artic/20070228/pags/20070228102654.html> (Fecha de visita: Agosto de 2014).

9.3.1.2 ACUERDOS COMERCIALES DE ALCANCE PARCIAL - ARGENTINA

Tabla 9-5 Acuerdos Comerciales Vigentes de Alcance Parcial - Argentina

Parte(s) signataria(s): México (ACE N° 6, Sustituido por el 15° Protocolo Adicional)			
Fecha de suscripción: Firmado el 24 de Agosto de 2006, entró en vigencia el 1 de Enero de 2007.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Más de 4500 productos gozan de preferencias arancelarias; dentro del sector agrícola se acordaron preferencias recíprocas de desgravación total e inmediata tanto para productos primarios como derivados.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas en su totalidad o producidos enteramente en territorio de uno o ambos países. 2) Aquéllas producidas en territorio de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios. 3) Aquéllas elaboradas utilizando materiales no originarios, siempre que experimenten una transformación suficiente que implique un cambio de clasificación arancelaria. d) En caso que haya transformación y sin embargo no se cumple con el requisito de cambio de partida arancelaria, la mercancía deberá cumplir con un valor de contenido regional: para los bienes contemplados en los anexos I y II el valor CIF de los materiales no originarios no puede exceder el 50% del valor FOB del bien exportado para los productos de los anexos III y IV el valor CIF de los materiales no originarios no puede exceder el 40% del valor FOB del bien exportado.	Los países signatarios se comprometen a la total y efectiva implementación del Acuerdo MSF de la OMC. Acuerdan generar concretar acuerdos de equivalencia para simplificar los procedimientos destinados a verificar que los productos del país exportador cumplen con los requisitos del país importador.	Simple filtraciones o diluciones en agua, operaciones destinadas a la conservación de los bienes durante su transporte o almacenamiento, operaciones de mezcla simple, desempolvado, lavado, cortado, limpieza, fraccionamiento en lotes o volúmenes, simple reunión de partes y componentes que se clasifiquen como un bien.
Parte(s) signataria(s): Paraguay			
Fecha de suscripción: Firmado el 6 de Noviembre de 1992, entró en vigencia de manera inmediata.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
La totalidad de los productos Argentinos que ingresan a Paraguay lo hacen favorecidos por la desgravación arancelaria pactada, lo mismo ocurre	Al no estar regulado expresamente en el Acuerdo de Complementación, se aplican las reglas generales de MERCOSUR en este sentido que implican considerar como mercancías originarias	No regulado.	No regulado.

<p>con los bienes originarios de Paraguay que ingresan a Argentina para ser comercializados. (Se consideraron también los programas de desgravación establecidos por MERCOSUR)</p>	<p>a: 1) Aquéllas totalmente obtenidas o producidas en territorio de una de las partes siempre que en su elaboración hayan sido utilizados sólo materiales originarios de los Estados parte. 2) Aquéllas en que para su producción se utilicen materiales no originarios siempre que éstos sean objeto de una transformación tal que experimente un cambio de partida arancelaria. 3) en los casos que el requisito anterior no pueda cumplirse, bastará que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de las mercancías que se trate.</p>		
<p>Parte(s) signataria(s): Brasil Fecha de suscripción: Firmado el 6 de Noviembre de 1992, entró en vigencia de manera inmediata.</p>			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>Desde 1999 la totalidad de los productos que ingresan de Argentina a Brasil y viceversa se encuentran libres de pago de derechos arancelarios. (Se consideraron también los programas de desgravación establecidos por MERCOSUR).</p>	<p>Mercancías originarias: 1) Aquéllas que sean completamente obtenidas o producidas en territorio de una de las partes. 2) Aquéllas producidas utilizando materiales no originarios siempre que hayan sufrido una transformación tal que implique un cambio de clasificación arancelaria. 3) Cuando el valor CIF de los materiales no originarios utilizados no exceda el 50% del valor FOB de la mercancía final.</p>	<p>No regulado.</p>	<p>No regulado.</p>

Fuente: Sistema de información sobre comercio exterior OEA-SICE (http://www.sice.oas.org/ctyindex/ARG/ARGAgreements_s.asp, visitado en octubre 2014)

9.3.1.3 ACUERDOS COMERCIALES DE ALCANCE PARCIAL - BRASIL

Tabla 9-6 Acuerdos Comerciales Vigentes de Asociación Económica (AAE) – Brasil

Parte(s) signataria(s): México (ACE N° 53) Fecha de suscripción: Firmado en Agosto del año 2002, entró en vigencia el 2 de Mayo de 2003.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Mediante este Acuerdo de Complementación las partes se otorgaron preferencias arancelarias en aproximadamente 800 productos, de los cuales cerca de la mitad se encuentra libre de aranceles.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas en su totalidad o producidas enteramente en territorio de una o ambas partes. 2) Aquéllas producidas enteramente en territorio de una o ambas partes, a partir exclusivamente de materiales originarios. 2) Aquéllas elaborados utilizando materiales no originarios que resulten de un proceso de producción realizado enteramente en territorio de una o ambas partes y que cumpla con los requisitos específicos por producto establecidos en el Anexo N°2 del Acuerdo (en general se trata de cambios de clasificación arancelaria o cumplir con un determinado valor de contenido regional)	Las partes reconocen el Acuerdo MSF de la OMC, se comprometen además a: sólo establecer medidas sanitarias o fitosanitarias en el grado necesario para el adecuado resguardo de protección y evitando que éstas se constituyan como obstáculos injustificados al comercio. Se establecen compromisos orientados a reconocimiento de las equivalencias de sus medidas sanitarias y fitosanitarias y al reconocimiento de zonas libres de enfermedades o plagas, o de escasa prevalencia de estas en base a criterios acordados por las autoridades respectivas.	Simples filtraciones y diluciones en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del producto, desempolvado, clasificación, selección, lavado, cortado, embalaje, reembalaje, envase o reenvase, aplicación de marcas, etiquetas o signos distintivos similares, remoción de óxido, fraccionamiento en lotes, desacascamiento, simple reunión de partes.
Parte(s) signataria(s): Guyana Fecha de suscripción: Firmado el 26 de Junio de 2001, entró en vigencia el 31 de Mayo del año 2004.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
	Mercancías originarias: 1) Aquéllas obtenidas o elaboradas enteramente en territorio de una de las partes. 2) Aquéllas elaboradas en territorio de una de las partes utilizando exclusivamente materiales originarios. 3) Aquéllas elaboradas en territorio de una de las partes a partir de materiales no originarios, siempre que resulten de un	No regulado	Aquellas que consisten en simples montajes o ensambles, fraccionamiento en lotes, piezas o volúmenes, selección y clasificación, marcación, composición de surtidos de mercancías u otras operaciones o procesos similares.

proceso de transformación que implique un cambio de partida arancelaria. 4) En caso que no pueda cumplirse con el requisito anterior, se considerarán de todos modos como mercancías originarias aquéllas en que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 50% del valor FOB de exportación de dichas mercancías.

Parte(s) signataria(s): Uruguay

Fecha de suscripción: Firmado el 30 de Septiembre de 1986, entró en vigencia el 1 de Octubre del mismo año.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Acuerdo referido únicamente a productos del sector automotor.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas elaboradas íntegramente en territorio de una de las partes, siempre que en su elaboración se utilicen exclusivamente materiales originarios del país exportador. 2) Aquéllas producidas en el país exportador, con utilización de materiales no originarios, mediante proceso sustancial de transformación, es decir: I) que cumpla con requisitos del artículo 6º del Acuerdo. II) que la mercancía adquiera una nueva individualidad que se traduzca en un cambio de clasificación arancelaria o III) Que sea resultado de operaciones de ensamblaje o montaje realizada en territorio de uno de los países signatarios, siempre que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 50% valor FOB de la mercancía final.	No regulado	Operaciones destinadas a conservación durante transporte y almacenaje, operaciones simples de retiro de polvo, tamizado, selección, clasificación, aprovisionamiento, lavado, pintura y corte, cambio de embalaje, colocación de marcas, simple mezcla de materiales.

Parte(s) signataria(s): Suriname

Fecha de suscripción: Firmado el 21 de Abril de 2005, entró en vigencia el 26 de Julio del año 2006.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
El Acuerdo consiste en que Brasil otorga a Suriname anualmente una cuota de 10.000 toneladas de arroz libres de cargas arancelarias de importación.	Los beneficios de este acuerdo sólo se aplicarán al arroz que sea producido enteramente en territorio de Suriname.	Las calidades de arroz que se especifican en el Acuerdo estarán sometidas al régimen fitosanitario de defensa y control establecido por las autoridades Brasileñas que corresponda.	No regulado

Fuente: Sistema de información sobre comercio exterior OEA-SICE (http://www.sice.oas.org/ctyindex/BRZ/BRZagreements_s.asp, visitado en octubre 2014)

9.3.1.4 ACUERDOS Y TRATADOS COMERCIALES INTERNACIONALES SUSCRITOS POR ARGENTINA Y BRASIL EN EL MARCO DEL MERCOSUR

Tabla 9-7 Acuerdos Comerciales Vigentes de Tratados de Libre Comercio (TLC) - Argentina y Brasil

Parte(s) signataria(s): Israel Fecha de suscripción: Firmado el 18 de Diciembre de 2007, entró en vigencia con fecha distinta entre los países miembros del MERCOSUR: Argentina: 9 de Septiembre de 2011. Brasil: 3 de Abril de 2010. Paraguay: 24 de Marzo de 2010. Uruguay: 23 de Diciembre de 2009.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>El programa de desgravación arancelaria contempla que a la entrada en vigencia del Tratado Israel otorga desgravación inmediata al 68,6% de los productos originarios de MERCOSUR, mientras que éste último otorga desgravación inmediata al 23,8% de los productos provenientes de Israel. Para los productos restantes se contemplan etapas anuales de desgravación que en ningún caso pueden exceder de 10 años, llegando en este plazo a que el 80,9% de los productos originarios de MERCOSUR gozarán de desgravación arancelaria y un 10,2% de otro tipo de preferencias, además se contempla un listado de exclusiones equivalente a 8,9% del universo de productos. Para el caso de los productos originarios de Israel, una vez finalizadas las etapas de desgravación, se logrará que un 93,1% de los productos ingresen con arancel 0, además 3,7% ingresa preferencias y se contempla un listado de</p>	<p>Mercancías originarias: 1) Aquéllas totalmente obtenidas en territorio del MERCOSUR o en el Estado de Israel. 2) Aquéllas producidas a partir de materiales no originarios, siempre en virtud de ser sometidas a un proceso productivo experimentan un cambio de clasificación arancelaria o bien que el valor de todos los materiales no originarios utilizados en su manufactura no sea superior al 50% del valor ex - fábrica de la mercancía (en el caso de Paraguay no puede exceder el 60%).</p>	<p>Se establece el principio de transparencia en torno a informar de cambios en su estatus sanitario y fitosanitario que pudiera afectar el comercio entre las partes, resultados de controles de importación para el caso de embarques rechazados y resultados de procedimientos de verificación. Se establece además un procedimiento de consulta sobre temáticas específicas que tiene por objeto la solución de problemas que puedan surgir en torno a las medidas sanitarias y/o fitosanitarias de una de las partes.</p>	<p>Operaciones de conservación para asegurar que los productos se mantengan en buenas condiciones, cambios simples de empaquetado, lavado, limpieza, planchado, operaciones de coloración, pelado, descascarado, cortes simples, dilución en agua, simple colocación en botellas, latas, etc, ensamblado simple de partes, mezcla simple de productos, matanza de animales.</p>

exclusiones que equivale al 3,2 del universo de productos.			
Parte(s) signataria(s): Bolivia Fecha de suscripción: Firmado el 17 de Diciembre de 1996 en la ciudad de Fortaleza, Brasil y entró en vigencia el 28 de Febrero de 1997.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
El programa de desgravación arancelaria concluyó el 1º de Enero del año 2014, por lo que actualmente el universo de los productos originarios de los países signatarios se encuentran libres de cargas arancelarias.	Mercancías originarias: 1) Aquéllas totalmente obtenidas o producidas totalmente en territorio de las partes signatarias. 2) Aquéllas elaboradas con materiales no originarios, siempre que resulten de un proceso de transformación, realizado en territorio de las partes signatarias se traduzca en un cambio de clasificación arancelaria en la nomenclatura NALADISA. 3) Si el proceso de transformación no implica un cambio de partida, bastará que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de la mercancía final.	Compromiso a no adoptar, mantener ni aplicar normas sanitarias o fitosanitarias que impliquen crear obstáculos al comercio. En este sentido, reconocen el Acuerdo MSF de la OMC y el Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio. Conviene además en establecer pautas y criterios coordinados para compatibilizar sus normas y realizar esfuerzos para identificar las áreas productivas las que es posible compatibilizar procedimientos de inspección, control y evaluación de la conformidad.	Simple montajes, fraccionamiento en lotes, selección, clasificación u operaciones que no impliquen un proceso de transformación sustancial de sus características, operaciones destinadas a asegurar la conservación de los productos, desempolvamiento, embalaje, reenvase, división o reunión de bultos, aplicación de marcas o distintivos, mezclas de productos, dilución en agua, sacrificio de animales, simple ensamblaje de partes o piezas para constituir un producto completo.
Parte(s) signataria(s): Perú Fecha de suscripción: Firmado el 30 de Noviembre de 2005, entró en vigencia para Perú el 17 de Diciembre de 2005, para Argentina el 13 de Diciembre de 2005 y para Brasil el 29 de Diciembre de 2005.			
Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
Desde el 1 de Enero del año 2012 la totalidad de las exportaciones peruanas ingresan libres de arancel a los países del MERCOSUR, mientras que para el año	Mercancías originarias: 1) Aquéllas enteramente obtenidas en territorio de una de las partes signatarias. 2) Aquéllas elaboradas en territorio de una de las	Las partes señalan que se regirá según lo prescrito por el Acuerdo MSF de la OMC y ratifican la importancia de que la aplicación de las medidas sanitarias o	Operaciones tendientes a: preservar las mercancías durante su traslado o almacenamiento, facilitar el embarque, embalar o acondicionar las mercancías para

<p>2019 el 100% de las mercancías originarias de dicho bloque ingresarán a Perú sin tener que soportar cargas arancelarias.</p>	<p>partes signatarias exclusivamente a partir de materiales originarios. 3) Aquéllas obtenidas utilizando materiales no originarios siempre que: la mercancía experimente un cambio de clasificación arancelaria o bien que el valor CIF de los materiales no originarios no supere el 40% del valor FOB de la mercancía.</p>	<p>fitosanitarias se apliquen solo en cuanto sean necesarias para proteger la salud humana, vida animal y vegetal. De manera que no se constituyan en un obstáculo técnico al comercio.</p>	<p>su venta o consumo.</p>
---	---	---	----------------------------

Parte(s) signataria(s): India

Fecha de suscripción: Firmado el 25 de Enero de 2004 en Nueva Delhi. Entró en vigencia el 1º de Junio de 2009.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>Se otorgan preferencias a aproximadamente 450 productos provenientes de cada parte signatarias.</p>	<p>Mercancías originarias: 1) Aquéllas totalmente obtenidas o producidas en territorio de las partes signatarias. 2) Aquéllas obtenidas utilizando materiales no originarios siempre que el valor CIF de dichos materiales no supere el valor FOB del producto final y que el proceso final de fabricación sea realizado en territorio de la parte exportadora.</p>	<p>Las partes tienen los derechos y obligaciones establecidos en el Acuerdo MSF de la OMC.</p>	<p>Operaciones de preservación destinadas a garantizar la conservación de los productos en buen estado durante su transporte y almacenamiento, dilución en agua u otra sustancia que no altere materialmente las características del producto, operaciones simples de limpieza, cambios de embalaje, envasado, sacrificio de animales, simples mezclas de productos, aplicación de aceites.</p>

Parte(s) signataria(s): Comunidad Andina (Colombia, Ecuador, Venezuela)

Fecha de suscripción: Firmado el 18 de Octubre de 2004, entró en plena vigencia en Abril del año 2005.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
	<p>Mercancías originarias: 1) Aquéllas que han sido enteramente obtenidas en territorio de la parte signataria. 2) Aquéllas elaboradas exclusivamente a</p>	<p>Se reconoce Acuerdo MSF de la OMC junto con la necesidad de aplicar medidas sanitarias y fitosanitarias con el único objeto de resguardar la salud y</p>	<p>Operaciones que tienen por objeto: preservación para transporte o almacenamiento, facilitar el embarque, acondicionar mercancías para la venta,</p>

	<p>partir de materiales originarios de la parte signataria. 3) Aquéllas que incorporen materiales no originarios, siempre que: a) experimenten un cambio de clasificación arancelaria o bien que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el valor FOB de la mercancía según los porcentajes siguientes: en el caso de Colombia, Venezuela y Uruguay: 45%. En el caso de Ecuador y Paraguay: 50%. En el caso de Argentina y Brasil: 40%.</p>	<p>vida de las personas, animales o plantas y los productos que de ello provengan, además se establece expresamente que no se aplicarán dichas medidas como una restricción encubierta al comercio entre las partes.</p>	<p>ventilación, secado, limpieza, dilución en agua u otros solventes que no alteren materialmente las mercancías, unión, reunión o división de mercancías en bultos, embalaje, envasado, reenvasado, colocación de marcas, sacrificio de animales, desarmado de mercancías en sus partes, aplicación de aceite y recubrimientos protectores.</p>
--	---	--	--

Parte(s) signataria(s): Chile

Fecha de suscripción: Firmado el 25 de Julio de 1996 en San Luis, Argentina.

Programa de liberalización	Reglas de Origen	Normativa fitosanitaria	Operaciones que no confieren origen
<p>Desde el 1 de Enero de 2014, la totalidad de los productos se encuentra libre de arancel, sin perjuicio de las excepciones expresamente señaladas en el Acuerdo.</p>	<p>Mercancías originarias: 1) elaboradas en territorio de una de las partes a partir exclusivamente de materiales originarios de las partes signatarias. 2) Provenir del reino mineral, vegetal o animal, extraídos, cosechados o recolectados, nacidos y criados en territorio de las partes signatarias, o dentro o fuera de sus aguas territoriales patrimoniales y zonas económicas, aún cuando haya sido sometida a procesos primarios de embalaje y conservación, necesarios para su comercialización. 3) Ser producidas a bordo de barcos fábrica a partir de productos del mar, obtenidos por barcos</p>	<p>Respecto a esta materia, las partes reconocen plena validez al Acuerdo MSF de la OMC y además concuerdan en armonizar o compatibilizar su normativa interno a dicho Acuerdo.</p>	<p>Materia no regulada por el tratado.</p>

	<p>registrados por una de las partes signatarias. 4) Aquéllas elaboradas a partir de materiales no originarios, siempre que, en territorio de las partes signatarias haya sido objeto de una transformación capaz de otorgar una nueva individualidad, lo cual debe traducirse en un cambio de clasificación arancelaria; salvo que en dicha transformación fueren utilizados exclusivamente insumos o productos no originarios. 5) Aún cuando no se cumple con lo anterior, debido a que la mercancía no experimenta cambio de clasificación arancelaria, serán considerados como originarios aquellos productos en que el valor CIF de los materiales no originarios no exceda el 40% del valor FOB de exportación de la mercancía final. 6) Estar incluidas en el Apéndice 1 del Acuerdo y que su valor de contenido regional no sea inferior al 60% del valor FOB. 7) Cumplir con los requisitos específicos establecidos para algunas mercancías en los Apéndices 3 y 4.</p>		
--	---	--	--

Fuente: Sistema de información sobre comercio exterior OEA-SICE

9.3.2 MARCO JURÍDICO PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN CHILE

En Chile, la inversión extranjera puede canalizarse a través de dos cuerpos normativos que son: el Capítulo XIV del Compendio de Normas de Cambios Internacionales del Banco Central y mediante el Decreto Ley 600, conocido como el Estatuto de Inversión Extranjera.

9.3.2.1 DECRETO LEY 600 DEL AÑO 1974

Este cuerpo normativo es aplicable a personas naturales y jurídicas tanto extranjeras, como chilenas con residencia o domicilio en el exterior que transfieran capitales extranjeros a Chile. Según esta normativa, las personas naturales o jurídicas celebran un contrato de inversión extranjera con el Estado Chileno, el cual es representado por el Comité de Inversión Extranjera, conformado por los Ministros de Economía, Hacienda, Relaciones Exteriores, Planificación y por el Presidente del Banco Central. Dicho contrato se celebra por escritura pública.

Para poder acogerse a este cuerpo normativo, es necesario que la inversión que se pretenda realizar sea superior a los 5 millones de dólares, en caso de tratarse de aportes monetarios y de 2.5 millones de dólares en caso que los aportes se realicen según otras modalidades de pago. Además, es indispensable que los aportes sean liquidados a pesos chilenos, lo que debe hacerse a través de los bancos comerciales o bien a través de casas de cambio específicamente autorizadas, por el Banco Central.

Los capitales que se busca invertir, según este Decreto Ley, deben internarse y valorizarse de cualquiera de las siguientes formas: monedas de libre convertibilidad internada mediante su venta en el Mercado Cambiario Formal, bienes físicos que se valorizan según los procedimientos generales aplicables a las importaciones, tecnología susceptible de ser capitalizada, lo que debe ser valorizado por el Comité de Inversión Extranjera, créditos asociados a una inversión extranjera, capitalización de créditos y deudas externas cuya contratación haya sido autorizada y por último, capitalización de utilidades con derecho a ser transferida al exterior.

Los plazos para la internación de los aportes señalados en el respectivo contrato deben hacerse dentro del plazo de 3 años para aquellas inversiones que no superen los 50 millones de dólares. En caso que sí lo hagan, el plazo puede extenderse hasta 8 años. Para el caso de inversiones mineras dicho plazo puede ser hasta de 12 años previa autorización del Comité.

Las principales características de esta modalidad de inversión son las siguientes:

1. Garantía de no discriminación: emanada del artículo 19 n°2 de la Constitución Política en el cual se establece la igualdad ante la ley, lo que en definitiva se traduce en que no se puede hacer diferencias u otorgar privilegios de manera arbitraria a inversiones o inversionistas que se encuentren en similar situación, ya sean extranjeros o nacionales. Además, sumado a esta garantía se encuentra la de no discrecionalidad de los procedimientos. Esta última se configura como una garantía de trato equitativo para los

inversionistas (mediante la existencia de procedimientos previamente establecidos que eliminan aspectos subjetivos).

2. Libre acceso a los mercados productivos: garantía emanada del artículo 19 n° 21 de la Constitución Política en el cual se establece el derecho a desarrollar cualquier actividad económica, siempre que no se afecte la moral, el orden público o la seguridad nacional.
3. Garantiza el acceso al Mercado Cambiario Formal: tanto para liquidar las divisas constitutivas del aporte de capital, como también para adquirir las divisas a remesar por concepto de capital (luego de un año contado desde su ingreso) o utilidades (en cualquier momento).
4. Elección del régimen tributario: constituye una de las garantías más importantes contempladas en el Decreto, ya que permite a los inversionistas optar por un régimen de invariabilidad tributaria del 42% de las utilidades remesadas por un período de 10 años, sustituyendo así al impuesto adicional del régimen común que es de 35% (de la remesa de utilidades). Esta opción debe ejercerse al momento de la celebración del contrato con el Estado y en caso de acogerse al régimen de invariabilidad, éste sólo puede renunciarse por una vez. Se hace presente además que lo pagado por concepto de impuesto a la renta (20%) puede utilizarse como un crédito en contra del 42% de impuesto que se aplica a las remesas de utilidades).

9.3.2.2 CAPÍTULO XIV DEL COMPENDIO DE NORMAS DE CAMBIOS INTERNACIONALES DEL BANCO CENTRAL DE CHILE

Se trata de un sistema de registro de carácter administrativo, que establece las normas aplicables a operaciones de cambios internacionales relativas a créditos, depósitos, inversiones y aportes en capital provenientes del exterior, el cual se organiza en función de los bancos comerciales que operan en Chile, los que mantienen una interacción permanente con el Banco Central de Chile.

Para poder acogerse a este capítulo, es necesario que la inversión que se pretenda realizar en Chile sea de un monto superior a los 10.000 dólares o el equivalente en otras monedas extranjeras. Los mencionados aportes sólo pueden ser en dinero, no en bienes. Además, el ingreso de dichas divisas al país debe efectuarse a través del Mercado Cambiario Formal.

Esta modalidad de Inversión Extranjera Directa no da lugar a la celebración de contrato alguno con el Estado, a diferencia de lo que ocurre respecto de quienes se acogen al DL 600.

9.3.3 TIPOS DE EMPRESAS Y REGLAS BÁSICAS PARA SU CREACIÓN EN CHILE

En Chile existen diversos tipos de sociedades, razón por la cual la elección entre una u otra dependerá de diversos factores, como el tamaño, objeto, monto de los aportes que realizarán los socios, etc. Las mencionadas sociedades se clasifican en civiles y comerciales, sin embargo, por la orientación de este trabajo sólo se referirán las sociedades comerciales (Sociedad colectiva comercial, sociedad de responsabilidad limitada, sociedad en comandita, sociedad anónima y sociedad por acciones), que por lo demás son de mayor aplicación en la práctica.

9.3.3.1 SOCIEDADES COMERCIALES

9.3.3.1.1 SOCIEDAD COLECTIVA COMERCIAL

Es aquella en que los socios administran por sí o por mandatarios elegidos de común acuerdo y responden de manera ilimitada y solidaria por las obligaciones contraídas a nombre de la sociedad, esto implica que los socios responderán incluso con su propio patrimonio por las deudas sociales y que los acreedores podrán cobrar sus créditos a uno cualquiera de los socios. Es por lo anterior que este tipo de sociedad es de poca aplicación práctica.

La constitución de este tipo de sociedad deberá hacerse a través de escritura pública que contenga las menciones señaladas por el artículo 354 del Código de Comercio y dentro de los 60 días siguientes a la firma de dicha escritura deberá inscribirse un extracto de la misma en el Registro de Comercio que corresponda.

9.3.3.1.2 SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA

Al igual que las sociedades colectivas son sociedades de personas, con la diferencia que los socios limitan su responsabilidad al monto de los aportes o la suma (superior al monto del aporte) que expresamente se indique en la escritura de constitución, además, los socios no responden solidariamente por las deudas sociales.

Para constituir este tipo de sociedad es necesario que los socios no sean menos que dos ni más que cincuenta, independiente que se trate de personas naturales o jurídicas.

El procedimiento de constitución se realiza a través de una escritura pública y la inscripción de un extracto de dicha escritura en el Registro de Comercio respectivo, el cual además deberá publicarse por una vez en el Diario Oficial, dentro de los 60 días siguientes a la firma de la mencionada escritura.

9.3.3.1.3 SOCIEDAD ENCOMANDITA

Son aquellas en que uno o más socios aportan el capital, sin injerencia en la administración (socios comanditarios) y otro u otros de los socios administran la sociedad (socios gestores). La importancia de cada calidad de socio está dada por la responsabilidad que tienen, ya que los socios comanditarios responden de las obligaciones sociales sólo hasta completar el monto de sus aportes, mientras que los socios gestores responden de manera ilimitada, arriesgando incluso su patrimonio personal.

Este tipo de sociedad se clasifica en dos: simple: aquella en que los aportes sociales los hace uno o más socios comanditarios o por éstos y los gestores. Por acciones: aquella en que el capital es aportado en a través de suscripción de acciones de socios cuyo nombre no figura en la escritura social.

En general, las sociedades en comanditas son de poca aplicación práctica atendido que la regla general es que quien hace un aporte de capital está interesado en participar de la administración de la sociedad.

La forma de constitución de este tipo societario, al igual que las sociedades colectivas, se realiza a través suscripción de escritura pública e inscripción de extracto en Registro de Comercio.

9.3.3.1.4 EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA

Son aquellas personas jurídicas formadas por sólo una persona natural, con patrimonio propio y distinto del titular y que realiza sólo actividades comerciales.

Su patrimonio es el señalado en la escritura de constitución y el dueño sólo responde hasta el monto de su aporte, mientras que la empresa responde con todo su patrimonio.

El procedimiento de constitución se realiza a través de una escritura pública y la inscripción de un extracto de dicha escritura en el Registro de Comercio respectivo, el cual además deberá publicarse por una vez en el Diario Oficial.

9.3.3.1.5 SOCIEDAD ANÓNIMA

Es una persona jurídica formada por la reunión de un fondo común, suministrado por accionistas responsables sólo por sus respectivos aportes y administrada por un directorio integrado por miembros esencialmente revocables. Este tipo de sociedad se clasifica en dos: Abierta: aquellas que hacen oferta pública de sus acciones, tienen más de 500 accionistas o aquellas en que al menos el 10% de su capital pertenece a un mínimo de 100 accionistas. Cerrada: las que no tienen ninguna de las anteriores características.

Al igual que el procedimiento de constitución de las sociedades de responsabilidad limitada, para las Sociedades Anónimas deberá suscribirse una escritura pública de constitución y luego un extracto de la misma deberá ser inscrito en el Registro de Comercio que corresponda y publicado por una vez en el Diario Oficial, dentro de los 60 días siguientes a la firma de la escritura.

9.3.3.1.6 SOCIEDAD POR ACCIONES (SPA)

Se trata de una persona jurídica formada por una o más personas, naturales o jurídicas, cuya participación en el capital se encuentra representada por acciones.

El procedimiento de constitución no es distinto a los demás, se suscribe escritura pública o instrumento privado protocolizado y se debe redactar un extracto para ser inscrito en el Registro de Comercio respectivo y publicado por una vez en el Diario Oficial dentro de los 30 días siguientes a la firma de la escritura.

9.3.3.1.7 CREACIÓN DE EMPRESAS VÍA INTERNET

Actualmente en Chile existe una página web gubernamental en la cual se pueden crear, modificar, transformar, fusionar, dividir, disolver, rectificar y sanear sociedades, en sólo un día⁴¹. El objeto de esta página es agilizar y abaratar los costos en que deben incurrir los socios al momento de constituir una sociedad, además de fomentarse el emprendimiento de los interesados, atendido que quedan liberados de pagos o aranceles notariales y gastos asociados a inscripción y publicación del extracto, pues mediante la creación de empresa online, éstas quedan incorporadas a un registro oficial de empresas que equivale a la inscripción que debe realizarse en el Registro de Comercio.

A la fecha, por medio de este sistema se pueden constituir los siguientes tipos societarios: Sociedades de Responsabilidad Limitado, Empresa Individual de Responsabilidad Limitada y Sociedad por Acciones. Mientras que para los demás tipos de sociedades (Sociedad colectiva comercial, Sociedad en comandita simple y por acciones) estará vigente este sistema a partir del mes de julio del año 2015. Por último, para el caso de las sociedades anónimas, podrán crearse a partir de julio del año 2016.

9.3.4 ESTRUCTURA TRIBUTARIA Y DE FOMENTO EN CHILE

9.3.4.1 PRINCIPALES NORMAS TRIBUTARIAS CHILENAS

Las normas tributarias vigentes en Chile incluyen:

- Código Tributario
- Ley de Impuesto a la Renta (DL 824 del año 1974)
- Ley sobre impuesto a las ventas y servicios (DL 825 del año 1974)
- Ley 20.322 Fortalece y perfecciona la justicia tributaria y aduanera. (Crea los tribunales tributarios y aduaneros).

Existen en Chile diversos tipos de impuestos que gravan las distintas operaciones que se producen en el país a diario, ya sea que se trate de inversión, prestación de servicios, ventas, etc. En un panorama general, apreciamos que conviven en nuestra estructura tributaria los siguientes impuestos: impuesto a la renta, impuesto a las ventas y servicios, impuestos especiales, impuestos específicos y otros.

9.3.4.2 IMPUESTOS A LAS RENTAS

Previo analizar la estructura básica del sistema, cabe señalar que no existe solamente un impuesto a la renta, sino que se trata de varios impuestos que gravan las rentas dependiendo de

⁴¹ La creación de una empresa a través de internet se realiza en el portal www.tuempresaenundia.cl.

su origen, según sea que provienen del capital o del trabajo, en el primer caso estarán sujetos al impuesto a la renta de primera categoría y eventualmente al impuesto específico a la minería (cuando sea pertinente) y en el segundo caso, dependiendo la situación en que se encuentre el contribuyente podrá estar afecto al impuesto único de segunda categoría, impuesto único al trabajo o impuesto adicional.

a. Impuesto de primera categoría

Este impuesto grava las rentas provenientes del capital, razón por la cual los principales contribuyentes de este impuesto son las personas jurídicas o empresas, se determina sobre la base de las utilidades líquidas obtenidas, ya sea que éstas se encuentren percibidas o devengadas. La tasa de este impuesto es del 20% y los contribuyentes deben hacer la declaración anual correspondiente en abril del año siguiente a aquél en que las rentas se percibieron o devengaron.

Para el caso de las Sociedades Anónimas, las Sociedades por Acciones y los establecimientos permanentes de empresas extranjeras la ley establece una norma especial sobre el pago de impuestos, determinando que están afectas a un 35% de impuesto en calidad de impuesto único a la renta.

Se hace presente además que los impuestos que se paguen en esta categoría, serán imputables en forma de crédito en contra del impuesto global complementario o al impuesto adicional según sea el caso.

b. Impuesto específico a la actividad minera

Se aplica sobre las rentas operacionales (que son aquellas provenientes de la actividad principal de una empresa) de la actividad minera por un explotador de mineral cobre. El monto de este impuesto depende de las ventas anuales que realiza cada explotador, de manera que: 1) Si las ventas anuales sobrepasan las 50.000 toneladas métricas de cobre fino, se pagará una tasa progresiva que varía entre 5% y 14%. 2) Si las ventas anuales son superiores a 12.000 e inferiores a 50.000 toneladas métricas de cobre fino, se pagará una tasa progresiva que varía entre 0.5% y 4.5%. En caso que las ventas no superen las 12.000 toneladas, no se estará sujeto a este impuesto.

c. Impuesto único de segunda categoría

Este impuesto grava las rentas del trabajo dependiente, es decir, aquellos en que existe un vínculo de subordinación, es de pago mensual y debe ser retenido por el empleador. Por último, se trata de un impuesto de tasa progresiva la cual puede variar entre 5% y 40%, sin perjuicio que existe un tramo exento de impuesto en aquellos caso que el sueldo sea inferior a 13.5 UTM.

d. Impuesto global complementario

Es aquel que grava las rentas del trabajo independiente respecto del cual predomina el esfuerzo intelectual o físico del contribuyente, sin relación de subordinación respecto de otra persona, y siempre que se tenga domicilio o residencia en el país. En caso que las rentas obtenidas hayan debido tributar por aplicación del impuesto de primera categoría, dicho pago se traduce en un crédito que tiene el contribuyente en contra de la liquidación del impuesto global complementario. Este tributo es de pago anual y, al igual que el impuesto único de segunda

categoría, tiene una tasa progresiva que va desde un tramo exento hasta un 40% del ingreso percibido.

e. Impuesto adicional

Este impuesto se aplica a personas naturales no residentes ni domiciliadas en Chile, respecto de utilidades que perciban gracias a una fuente chilena. La tasa de este impuesto es, en general, del 35% sin perjuicio que existen algunas excepciones, por ejemplo, para el caso que se trate de rentas provenientes del uso y goce de una patente de invención, la tasa es del 15%.

Al igual que para el caso del impuesto global complementario, en caso que las rentas se hayan estado afectas además al pago de impuesto de primera categoría, dicho pago será imputable a lo que se deba pagar por concepto de impuesto adicional.

Lo más común es que este impuesto sea retenido por quien paga la renta y es él quien debe encargarse de enterar dicho impuesto en arcas fiscales

9.3.4.3 IMPUESTOS A LAS VENTAS Y SERVICIOS

Al igual que en materia de impuestos a la renta, existen diversos gravámenes que afectan el comercio de ventas y servicios, entre ellos el más importante es el Impuesto al Valor Agregado; en nuestra legislación encontramos además impuestos especiales a la venta de ciertos productos e impuestos específicos a ciertos productos.

a. Impuesto al valor agregado

Con este impuesto se grava la venta de los bienes corporales muebles e inmuebles que se encuentren ubicados en Chile, aún cuando el contrato sea celebrado fuera de nuestro país. Tiene una tasa única del 19% de la base imponible, la cual está determinada por el valor de la respectiva operación de venta o de servicio que se realice y debe pagarse mensualmente por el vendedor, sin perjuicio que quien sufre el recargo del impuesto es el comprador.

Por último, se hace presente que se trata del impuesto de mayor recaudación en nuestro país.

b. Impuestos especiales a las ventas de ciertos productos

Se trata de impuestos que se aplican sólo a determinados productos y son adicionales al IVA ya que se aplican sobre la misma base imponible. Entre ellos encontramos: impuestos a las bebidas alcohólicas (que varía entre un 15% y 27% dependiendo del grado de alcohol), analcohólicas (es de un 13%, se aplica para el caso de bebidas con ciertos aditivos), impuesto a bienes de lujo: que están sujetos a un recargo del 15% del valor del producto.

c. Impuestos específicos

En nuestro país solamente existen dos clases de este tipo de impuestos y son: 1) el impuesto al tabaco que puede ser de un 52.6%, 60.5% o un 59.7%, dependiendo de si se trata de puros, cigarrillos o tabaco elaborado, respectivamente. 2) Impuesto a los combustibles: para este caso,

las tasas del impuestos varían según se trate de petróleo diésel o de gasolina automotriz, siendo de 1.5 UTM por metro cúbico en el primer caso y de 6 UTM por metro cúbico para el segundo.

9.3.4.4 OTROS IMPUESTOS

Existen además dentro de la estructura tributaria del país los siguientes impuestos: impuesto de timbres y estampillas (o a los actos jurídicos), impuesto a las herencias, asignaciones y donaciones, impuesto territorial, impuesto a los casinos de juegos, impuesto a las mercancías usadas e impuestos al comercio exterior (éstos últimos serán revisados en el apartado sobre normativa arancelaria).

9.3.5 LEYES DE FOMENTO A LAS EXPORTACIONES EN CHILE

9.3.5.1 LEY 18.708: ESTABLECE SISTEMA DE REINTEGRO DE DERECHOS Y DEMÁS GRAVÁMENES ADUANEROS QUE INDICA A FAVOR DE LOS EXPORTADORES

El beneficio que contempla esta ley para los exportadores es que éstos pueden solicitar el reintegro de lo que hubieren pagado por concepto de derechos y demás gravámenes aduaneros respecto de materias primas, artículos a media elaboración, partes o piezas importadas por el propio exportador o por terceros, cuando tales insumos hubieran sido incorporados o consumidos en la producción del bien exportado.

Para acogerse a este beneficio, el exportador deberá completar un formulario confeccionado para tal efecto y presentarlo dentro de un plazo máximo de 9 meses contados desde que se materializó la exportación, además dicho plazo no puede exceder de 18 meses contados desde el ingreso de las mercancías importadas al país. Sin perjuicio que dichos plazos puedan ser aumentados fundadamente por el Director del Servicio de Aduanas. Por otra parte, el plazo que tendrá el Servicio para responder a la primera solicitud de reintegro será de 15 días, mientras que cuando se trate de solicitudes posteriores de un mismo producto el plazo será de 8 días. Una vez que el Servicio de Aduanas emite el certificado correspondiente, la Tesorería General de la República, dentro del plazo de 5 días contados desde la emisión, deberá emitir un cheque nominativo por el monto que corresponda.

Por último, cabe señalar que la solicitud de reintegro no podrá hacerse para montos inferiores a US\$100, en cuyo caso deberán agruparse a una sola solicitud hasta completar el monto mínimo.

9.3.5.2 LEY 18.634: ESTABLECE SISTEMA DE PAGO DIFERIDO DE DERECHOS DE ADUANA, CRÉDITO FISCAL Y OTROS BENEFICIOS DE CARÁCTER TRIBUTARIO QUE INDICA

Esta ley contempla básicamente 2 beneficios: 1) Permite importar bienes de capital y suspender el pago de los derechos arancelarios por un plazo máximo de 7 años. 2) Para el caso que en vez de importar un bien de capital se compre uno que ha sido fabricado en Chile, el comprador podrá

optar a un crédito fiscal de 73% de los derechos de aduana que hubiese gravado a ese bien de capital si fuese extranjero.

En el artículo 2 de la ley se señala lo que se entiende por bienes de capital: aquellas máquinas, vehículos, equipos y herramientas que estén destinadas directa o indirectamente a la producción de bienes o servicios o a la comercialización de los mismos. Debe tratarse de bienes cuya capacidad de producción no se destruya con el primer uso y no sea inferior a 3 años.

Los pagos diferidos podrán efectuarse en cuotas de la siguiente manera, para el caso de los bienes cuya depreciación es superior a 7 años: 1) 3 cuotas pagaderas al término del tercer, quinto y séptimo año contados desde la respectiva declaración de importación. 2) 7 cuotas anuales iguales, pagaderas a partir del plazo de un año, contado desde la legalización de la declaración de importación. Esta modalidad sólo podrá otorgarse a vehículos terrestres. 3) 2 cuotas iguales pagaderas al término del quinto y séptimo año contados desde la legalización de la respectiva declaración de importación.

9.3.5.3 LEY 18.480: ESTABLECE SISTEMA DE REINTEGRO DE GRAVÁMENES QUE INDICAN EN COSTO DE INSUMOS DE EXPORTACIONES MENORES NO TRADICIONALES

El beneficio contemplado en esta ley consiste en un reintegro del 3% del valor FOB de la mercancía exportada, es decir, sin incluir costos de seguro y flete hasta el puerto de destino. Para acogerse a este beneficio es necesario que se trate de exportaciones menores no tradicionales que contengan al menos un 50% de insumos importados y que además no se encuentren en los listados de exclusiones que se elaboran anualmente antes del 31 de marzo.

Se hace presente que los beneficios de esta ley son incompatibles con los beneficios establecidos en la ley 18.708.

9.3.6 LEGISLACIÓN Y ESTRUCTURA ADUANERA DE CHILE

9.3.6.1 PRINCIPALES LEYES Y DECRETOS QUE CONFORMAN LA LEGISLACIÓN EN MATERIA ADUANERA

- Ley Orgánica del Servicio Nacional de Aduanas (DFL N° 329)
- Decreto regulador del Arancel Aduanero Vigente (Decreto n° 1148 de 2011)
- Compendio de Normas Administrativas Aduaneras, Resolución n°1300 del Servicio Nacional de Aduanas.
- Ley que fortalece y perfecciona la jurisdicción tributaria y aduanera (Ley 20.322)
- Ordenanza de Aduanas (DFL N°30)
- Aprueba el texto refundido, coordinado y sistematizado del DFL N° 341, de 1977, del Ministerio de Hacienda, sobre Zonas Francas (DFL N°2)

9.3.6.2 DESCRIPCIÓN DEL SISTEMA DE ADUANAS

9.3.6.2.1 PROCEDIMIENTO PARA IMPORTACIÓN DE MERCANCÍAS

Este procedimiento está compuesto por varias etapas que se señalan brevemente a continuación:

- Recepción de vehículo y presentación de las mercancías al Servicio Nacional de Aduanas: Esta etapa implica que al ingresar al territorio nacional todo medio de transporte deberá ser recibido por el Servicio, sin perjuicio de posteriores fiscalizaciones. Para dicha recepción, será necesario que el interesado presente los siguientes documentos: 1) manifiesto de carga general (incluyendo los bienes de pasajeros y tripulantes, sin perjuicio que el Servicio pueda hacer revisiones físicas de las mercancías que porten), 2) guía de correo, 3) lista de pasajeros y tripulantes, 4) lista de contenedores vacíos. En el caso de los dos primeros documentos el plazo de presentación al Servicio es de 24 horas contadas desde el arribo del vehículo. Mientras los mencionados documentos no sean presentados, no podrá procederse a la descarga de las mercancías y los pasajeros o tripulantes no podrán abandonar el vehículo.
- Entrega de las mercancías a los recintos de depósito aduanero: con excepción de las mercancías que se encuentran a bordo de vehículos que hacen escala en el territorio nacional, dentro de las 24 horas siguientes a la descarga, todas las mercancías deberán ser trasladadas y depositadas en lugares habilitados para tal efecto y permanecerán bajo la potestad del Servicio hasta el momento de su retiro. El plazo máximo de depósito en dichos recintos será de 90 días contados desde que se recibieron las mercancías, salvo que existan convenios internacionales vigentes, en dicho caso se estará a los plazos estipulados, sin perjuicio que el Director del Servicio pueda ampliar dicho plazo por motivos fundados. Para el caso de mercancías en tránsito a y desde Bolivia por los puertos de Arica, Iquique y Antofagasta, éstas podrán permanecer almacenadas por el plazo de un año.
- Permanencia de las mercancías en los recintos de depósito: las mercancías permanecerán en los depósitos hasta el momento de su retiro como consecuencia de haberse consumado legalmente su importación. En caso que alguna de las mercancías sufra pérdida o daño asumirá la responsabilidad el Servicio Nacional de Aduanas, sin perjuicio de su facultad para repetir contra funcionarios o terceros que resulten responsables.
- Reconocimiento de mercancías: En esta etapa, el despachador (que generalmente será un agente de aduanas) deberá revisar o inspeccionar las mercancías que se encuentran en los recintos de depósito aduanero antes de someter a una destinación aduanera (indicación del régimen aduanero al que deben someterse las mercancías, que puede ser: importación, admisión temporal, almacén particular, admisión temporal para perfeccionamiento activo, reingreso, tránsito, transbordo, redestinación). Este

reconocimiento también podrá ser efectuado por las compañías transportistas pero sólo para efectos de verificar el estado de los sellos. Se hace presente que la regla general es que sea el despachador quien lleve a cabo el reconocimiento, sin perjuicio que existen algunos casos en que basta con que dicho reconocimiento sea hecho por el interesado.

- Confección de la declaración de ingreso: Estas declaraciones deberán ser formalizadas a través de un formato que se encuentra en el anexo nº18 del Compendio de Normas Aduaneras, excepto para el caso de declaraciones de ingreso de transbordo, tránsito y redestinación ya que para dichos casos existen formatos específicos. Estas declaraciones deberán realizarse a través de una presentación manual ante el Servicio Nacional de Aduanas, o bien mediante una presentación electrónica en caso de tratarse de mercancías acogidas a la modalidad de trámite anticipado (dichas mercancías deberán presentarse ante la Aduana en que se tramitó la declaración dentro de los 60 días siguientes a la fecha de legalización del mencionado documento). Se hace presente que una declaración sólo podrá amparar una destinación aduanera. Es del caso además que los derechos, impuestos, tasas y demás gravámenes que haya que aplicar serán aquellos que se encuentren vigentes a la fecha de aceptación de la respectiva declaración.
- Tramitación de la declaración de ingreso: La presentación de la declaración de ingresos deberá ser hecha por un despachador, luego de ello pasará por un procedimiento de verificación en que se revisan los datos y formalidades exigidas de modo que sea coherente e inequívoca, una vez hecho esto, se ingresará al sistema computacional. En caso de estar correcta la declaración, se procede a aceptarla y legalizar el trámite mediante firma y timbre del fiscalizador designado. En caso que se detecten incoherencias en las declaraciones estas serán rechazadas. Tanto la resolución de aceptación como la de rechazo serán notificadas a través de un estado diario que deberá ser confeccionado el mismo día en que se ingrese la declaración.
- El Servicio Nacional de Aduanas, para comprobar los datos declarados, está facultado para realizar exámenes físicos, revisión documental o aforo de mercancías, y en caso de advertir una contravención aduanera, ésta deberá ser informada al Director del Servicio para que determine si se configura o no un delito aduanero. Una vez realizado lo anterior, deberán pagarse los derechos, impuestos, tasas y demás gravámenes en el Banco Estado, bancos comerciales bancos de fomento y sociedades financieras autorizadas por la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras; los mencionados pagos deberán hacerse a nombre de la Tesorería General de la República y el plazo para hacerlo es de 15 días contados desde la notificación. Por último, para poder retirar las mercancías de la zona primaria el despachador deberá exhibir al almacenista una copia de la declaración debidamente legalizada por el Servicio, la constancia de pago de los gravámenes, derechos e impuestos que la operación genere y constancia de liberación del contenedor emitida por el operador de contenedores.

9.3.6.2.2 PROCEDIMIENTO PARA LA SALIDA DE MERCANCÍAS DEL PAÍS

Este procedimiento aplicará para los casos de exportación, reexportación o salida temporal de una mercancía, y por regla general está compuesto de las siguientes etapas: Presentación de las mercancías al Servicio, Ingreso de las mercancías a zona primaria y autorización de salida, Embarque o salida al exterior de las mercancías, Legalización y Valor definitivo de la operación.

- Presentación de las mercancías al Servicio: esto se hará a través del “Documento Único de Salida – Aceptación a trámite (DUS – AT)”, con la aceptación a trámite, se tendrán por presentadas las mercancías al Servicio y queda autorizado su ingreso a zona primaria y su embarque o salida al exterior. En caso de rechazo, el documento será devuelto al despachador para que corrija los errores indicados y vuelva a presentar por la misma vía.
- Examen físico de las mercancías: El fiscalizador deberá dejar constancia de la operación realizada y del número de sellos colocados y se otorgará la autorización de salida si correspondiere. En caso que el fiscalizador a cargo detectare disconformidad entre lo declarado y lo examinado físicamente, dará aviso al Director Regional para que éste determine si se configura o no un delito aduanero.
- Ingreso a zona primaria y autorización de salida: para que las mercancías puedan ingresar a zona primaria, será necesario que el DUS se encuentre aceptado a trámite, que las mercancías se ingresen dentro del plazo autorizado para embarque por el Servicio, que los bultos y kilos brutos ingresados no superen en más de un 20% lo señalado en el DUS, que las mercancías cuenten con vistos buenos y que esto se encuentre señalado en el DUS. Luego, los camiones que ingresen a zona primaria deberán hacerlo amparados en una guía de despacho y la empresa portuaria o su concesionario deberá informar vía sistema computacional a Aduanas la condición en que arriba la carga, posteriormente el Servicio cruza la información para verificar la condición de fiscalización de las mercancías, en caso de haber disconformidad el interesado deberá trasladarse con la carga al lugar establecido para llevar a cabo un nuevo procedimiento de fiscalización, de lo contrario se autorizará el ingreso. Una vez cumplidos los trámites anteriores, las mercancías podrán ser embarcadas.
- Embarque: una vez aceptado el DUS por el Servicio, las mercancías deberán ser embarcadas dentro del plazo de 25 días corridos contados desde dicha aceptación. En caso que la mercancía se encuentre en zona primaria y no alcanzará a ser embarcada dentro de plazo, el despachador deberá solicitar una prórroga antes del vencimiento. Para el caso de transporte marítimo o aéreo el documento que acredita el embarque de las mercancías se denomina “Conocimiento de Embarque”. Dentro de este mismo plazo deberá efectuarse también la legalización, que básicamente consiste en constatar que el respectivo DUS ha cumplido con todos los trámites legales y reglamentarios, otorgándole su aprobación.

- Para los casos de salida temporal de mercancías, éstas podrán salir del país sin perder su calidad de nacional y por tanto a la época de su regreso no pagarán derechos e impuestos que cause su importación, siempre que éstas puedan identificarse en especies y el interesado se comprometa a regresarlas al país en un plazo determinado (que no será superior a un año). Entre otras, las mercancías que pueden salir temporalmente del país son: muestrarios y exposiciones nacionales, máquinas, instrumentos y animales para espectáculos teatrales o circenses, herramientas y sus piezas o partes para efecto de reparaciones en el extranjero, etc. Para el caso de salida temporal para perfeccionamiento pasivo, al momento de reingreso de las mercancías, éstas deberán pagar los derechos de importación, impuestos y demás gravámenes, respecto de las piezas o materiales de cualquier naturaleza que le hubieren sido incorporados.

9.3.6.2.3 SALIDA Y ADMISIÓN TEMPORAL DE VEHÍCULOS ACUERDO CHILENO – ARGENTINO

Para estos casos los interesados deberán presentar ante la Aduana el documento llamado “Salida y admisión temporal de vehículos acuerdo Chileno – Argentino” que será proporcionado por el Servicio de Aduanas. Para el caso de estar conforme el documento, se autorizará la salida mediante la consignación de la fecha de vencimiento de la autorización de salida del vehículo y el equipaje correspondiente en el mencionado documento.

9.3.6.2.4 ESTRUCTURA ADUANERA

Por regla general, las mercancías que ingresan a Chile desde el exterior están sujetas a un arancel que es determinado por el Ministerio de Hacienda, el arancel de importación vigente está determinado en el Decreto del Ministerio de Hacienda N° 1148 de 10 de Agosto del año 2011, vigente a partir del 1° de Enero del año 2012. Dicho arancel es denominado “Derecho Ad Valorem” y equivale al 6% del valor CIF de la respectiva mercancía (es decir, costo de la mercancía, prima del seguro, valor del flete de traslado). Ahora bien, independiente del derecho Ad Valorem con el que pueda estar gravada una mercancía, al momento de ingresar al país deberá pagar también el Impuesto al Valor Agregado (19%) que se calcula sobre el valor CIF de la mercancía más el 6% aplicado por concepto de derecho ad valorem, quedando de la siguiente forma:

- Valor CIF: US\$ 1.000
- Derecho Ad Valorem: US\$ 60
- Impuesto al Valor Agregado: US\$201.4
- Total tributos aduaneros: US\$201.4

Sin perjuicio de lo anterior, existen diversas excepciones ya sea en torno a que una determinada mercancía pague más de lo señalado como regla general (impuestos adicionales) o bien puede ser que no esté sujeta a gravámenes o que estos sean inferiores (por existir acuerdos comerciales o bien por disminución o eliminación unilateral de aranceles aduaneros).

- a. Impuestos adicionales: son aquellos que se aplican sobre el valor CIF más derechos ad valorem de determinados productos en consideración a su especie. Por ejemplo a productos como joyas, piedras preciosas, pieles finas, conservas de caviar, entre otros, se les aplica un recargo adicional de 15%; a los artículos de pirotecnia, excepto el uso de material minero o industrial se les aplica un recargo adicional del 50%; a las mercancías usadas, cuya importación está permitida, se les aplica un recargo adicional de 3%.
- b. Acuerdos comerciales: para el caso en que Chile haya suscritos acuerdos o tratados con el país de origen de determinadas mercancías, puede ocurrir que dichas mercancías no estén sujeta a gravámenes arancelarios o bien que éstos sean inferiores a los que se aplicarían en circunstancias normales, salvo el caso de productos que son expresamente excluidos de la desgravación arancelaria en los Tratados.
- c. Eliminación unilateral de aranceles: básicamente contemplado en la ley 20.690 de 2013 sobre eliminación de aranceles para la importación de bienes provenientes de países menos adelantados. Esta normativa surge de compromisos con la OMC en que los estados miembros acuerdan eliminar aranceles y cuotas para productos provenientes de países con desventaja de desarrollo y que enfrentan mayores riesgos en su proceso de superación de la pobreza. La medida aplicada por la mencionada ley consiste en fijar en un 0% los derechos de aduana a la importación de bienes de dichos países, salvo el caso del trigo, harina de trigo y azúcar. Para acceder a este beneficio arancelario, las mercancías provenientes de los países beneficiarios deberán contar con un certificado de origen y los demás requisitos exigidos por la ley. La eliminación total de arancel aduanero se producirá en un período de tres años para todos los países beneficiarios: Haíti, Angola, Benín, Burkina Faso, Burundi, República Centroafricana, Chad, Comoras, República Democrática del Congo, Djibouti, Guinea, Ecuatorial, Eritrea, Etiopía, Gambia, Guinea-Bissau, Lesoto, Liberia, Madagascar, Malawi, Malí, Mauritania, Mozambique, Níger, Ruanda, Santo Tomé y Príncipe, Senegal, Sierra Leona, Somalia, Sudán, Sudán del Sur, Togo, Uganda, República Unida de Tanzania y Zambia, Afganistán, Bangladesh, Bután, Camboya, Kiribati, Laos, Myanmar, Nepal, Samoa, Islas Salomón, Timor Oriental, Tuvalu, Vanuatu y Yemen.

9.3.7 LEGISLACIÓN AMBIENTAL EN CHILE

La norma base para toda la estructura ambiental nacional la encontramos en la Constitución Política de la República, específicamente en su artículo 19 nº 8 que consagra “El derecho a vivir en un medio ambiente libre de contaminación. Es deber del Estado velar para que este derecho no sea afectado y tutelar la preservación de la naturaleza. La ley podrá establecer restricciones específicas al ejercicio de determinados derechos y libertades para proteger el medio ambiente”, dicho derecho se encuentra además resguardado por la acción constitucional de protección. En particular, aplican la:

- Ley 19.300 de Bases Generales del Medio Ambiente la cual fue modificada por la ley 20.147 que fortaleció la institucionalidad ambiental creando el Servicio de Evaluación

Ambiental, en definitiva, la Ley de Bases generales estructura toda la gestión e institucionalidad ambiental del país a nivel legal, estableciendo parámetros generales de cumplimiento.

- Ley 20.600 que crea los Tribunales ambientales en Chile, el cual tiene competencia para conocer reclamaciones de ilegalidad de actos administrativos que afecten a los ejecutores de determinados proyectos, demandas por daño ambiental y solicitudes de autorización para la aplicación de medidas o sanciones por parte de la Superintendencia del Medio Ambiente.
- También a nivel de rango legal encontramos: Código de Aguas, Código de Minería, Código Sanitario.
- Para dar aplicabilidad a la normativa general establecida por la Constitución y las normas de rango legal, encontramos un sin número de Decretos Supremos que contienen la regulación técnica a que se debe dar cumplimiento para cada actividad.

9.3.7.1 LEY 19.300: BASES GENERALES DEL MEDIO AMBIENTE

En Chile la principal normativa medio ambiental la encontramos contenida en la Ley 19.300 sobre Bases Generales del Medio Ambiente, dicha ley tiene por objeto organizar la institucionalidad ambiental del país y crear instrumentos de gestión ambiental, dentro de los cuales destaca el Sistema de evaluación de Impacto Ambiental (SEIA) que se configura como el principal instrumento para prevenir el deterioro del medio ambiente.

A dicho sistema deberán someterse los proyectos o actividades enumerados en el artículo 10 de la mencionada ley, a saber: embalses, acueductos, líneas de transmisión eléctrica, puertos, centrales generadores de energía, proyectos de desarrollo minero, instalaciones fabriles, agroindustrias de dimensiones industriales, proyectos industriales o inmobiliarios que se ejecuten en zonas declaradas como latente o saturadas, entre otros. Esto se hará en caso que los señalados proyectos generen riesgos para la salud, efectos adversos sobre la cantidad o calidad de recursos naturales renovables, reasentamiento de comunidades, alteración significativa del valor turístico de una zona, alteración de sitios de valor arqueológico, histórico o antropológico, en todos los casos anteriores deberá realizarse un estudio de impacto ambiental.

El ingreso al SEIA deberá hacerse a través de una declaración de impacto ambiental o de un estudio de impacto ambiental que contenga una descripción pormenorizada del proyecto, de los efectos que dan origen a la necesidad del estudio, predicción y evaluación del impacto ambiental incluyendo eventuales situaciones de riesgo, medidas que se tomarán para minimizar los efectos adversos del proyecto, un plan de seguimiento de las variables ambientales, el cual estará sujeto a fiscalización por parte de los órganos estatales que participan en la aprobación del proyecto, y un plan de cumplimiento de la legislación ambiental aplicable. En el caso de las declaraciones de impacto ambiental (declaración jurada en que se señala que se cumple con la legislación vigente y la inexistencia de efectos que generen la necesidad de realizar un estudio de impacto ambiental) deberá señalarse la normativa aplicable al proyecto y la forma en que se cumplirá y una indicación de los permisos sectoriales aplicables.

Una vez realizado esto, el SEA tendrá 120 días (ampliable en caso justificado por 60 días adicionales) para dictar la respectiva resolución de calificación ambiental, en virtud de la cual se autoriza o no un proyecto determinado, la condición para ello será que se cumpla con la normativa ambiental y se haga cargo de los efectos negativos señalados en el artículo 11 y que en definitiva son los que generan la necesidad de realizar el estudio, y que se propongan medidas de mitigación, compensación y reparación apropiadas. Para el caso de las declaraciones dicho plazo será de 60 días (ampliable en caso justificado por 30 días adicionales). Para el caso que el órgano administrativo no cumpla con los plazos establecidos por la ley, los estudios o declaraciones se tendrán por aprobados.

Este sistema será administrado por el Servicio de Evaluación Ambiental (SEA) y los proyectos serán calificados por una Comisión compuesta por: el Intendente Regional, Secretarios Regionales Ministeriales de Medio Ambiente, Economía, Salud, Energía, Obras públicas, Agricultura, Vivienda y Urbanismo, Transporte y Telecomunicaciones, Minería, Planificación y el Director Regional del Servicio.

9.4 ANEXO N°4: ARANCELES DEL RESTO DE LOS PRODUCTOS

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA			CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	
Cebolla	07031019	Las demás cebollas	0	0,83 cent/kg	0	9,6%	0	13%	3,7%	3%	
Palta	08044019	Las demás paltas (aguacates), variedad Hass, frescas o secas	0	11,2 cent.kg	0	Del 1 de enero al 31 de mayo: 4% Del 1 de junio al 30 de noviembre: 5,1% Del 1 al 31 de diciembre: 4%	0	25%	0	3%	
Cítricos	08051000	Naranjas	0	1,9 cent/kg	0	Del 1° de Enero al 31 de Marzo: 16% Del 1° de Abril al 30 de Abril: 10,4% Del 1° de Mayo al 15 de Mayo: 4,8% Del 16 de Mayo al 15 de Octubre: 3,2% Del 16 de Octubre al 31 de Dic.: 16%	0	11%	16% (Importaciones desde el 1 de Junio al 30 de Noviembre) 32% (Importaciones desde el 1 de Diciembre al 31 de Mayo)	Del 1° de Junio al 30 de Nov.: 16% Del 1° de Dic. Al 31 de Mayo: 32%	

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	DESTINO: USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Cítricos	08052000	Mandarinas, clementinas e híbridos similares de agrios cítricos	0	1,9 cent/kg	0 (Importaciones desde el 1 de Marzo hasta el 31 de Octubre) y 14,00% + EP(importaciones desde el 1 de Noviembre hasta el último día de Febrero)	16%	0	12%	3,1%	17%
	08055010	Limonos	0	2,2 cent/kg	0	**6,4%	0	11%	0	N/D
Arándanos	08104000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género Vaccinium	0	0	0	3,2% a 9,6%	0	30%	0	3%
Yerba Mate	09030090	Las demás yerba mate	0	0	0	0	0	10%	1,10%	6%
Arroz	10061010	Arroz con cáscara para siembra	0	1,8 cent/kg	0	7,7%	0	1% (dentro del contingente: in-quota) 65% (fuera del contingente:	0	341yen /kg

out-quota)

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Arroz	10062020	Arroz descascarillado no parboilizado	0	0,83 cent/kg 2,1 cent/kg	s.i.	65 €/t	s.i.	65%	402 yen/kg	402 yen/kg
	10063011	Arroz vaporizado, pulido o glaseado	0	11,2%	s.i.	175 €/ton	0	1% (dentro del contingente: in-quota) 65% (fuera del contingente: out-quota)	0	402 yen/kg
	10063021	Arroz pulido o glaseado	0	11,2%	s.i.	175 €/t	s.i.	65%	0	402 yen/kg
	10064000	Arroz partido	0	0,44 cent/kg	s.i.	128 €/t	s.i.	65%	0	402 yen/kg
Aceite de Oliva	15091000	Aceite de oliva virgen	0	5 cent/kg	122,6 a 124,5 €/100 kg/net	122,6 a 124,5 €/100 kg/net	0	10%	0	0
Aceite de Jojoba	15159010	Aceite de jojoba y sus fracciones	0	2,3%	0	0	0	20%	0	0

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	DESTINO: USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Pollo y sus preparaciones	2071200	Carne de gallo o gallina, sin trocear, congelados	o	8,8 cent/kg	o	29,9 €/100 kg/ net: Desplumados, eviscerados, sin la cabeza ni las patas, pero con el cuello, el corazón, el hígado y la molleja, llamados «pollos 70 %» 32,5 €/100 kg/net: Desplumados, eviscerados, sin la cabeza ni las patas y sin el cuello, el corazón, el hígado ni la molleja, llamados «pollos 65 %», o presentados de otro modo	o	1,3 yuan/kg	11,90%	11,9%
	02071400	Carne de gallo o gallina, trozos y despojos, congelados	o	17,6 cent/kg	o	102,4 €/100 kg/ net (Deshuesados)	o	0,5 a 0,8 yuan/kg	o	Hígados: o Piernas sin deshuesar: 8,5% Otros: 11,9%

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Pollo y sus preparaciones	16023220	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 57% en peso, cocidas	0	6,4%	0	102,4 €/100 kg/net	0	15%	0	6%
	16023230	Las demás preparaciones y conservas de carne de gallo o gallina, con un contenido de carne o de despojos superior o igual a 25% pero inferior a 57% en peso	0	6,4%	0	276,5 €/100 kg/net	0	15%	0	6%
Golosinas	17049020	Bombones, caramelos, confites y	0	5,6%	4,6	9,1 + 45,1 €/100 kg/ net MAX 18,9 + 16,5 €/ 100	0	10%	0	25%

pastillas	kg/net
-----------	--------

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Derivados de la malta	19019090	Derivados de extractos de malta	0	6,4%	0	7,6% + EA (Elemento agrícola)	0	10%	9%	29.8% + 1.159 yen/kg
Aceitunas	20057000	Aceitunas sin congelar	0	3,7 cent/kg 10,1 cent/kg	0	12,8%	0	10%	0	2,7%
Maní	20081100	Maníes (cacaahuates, cacaahuates)	0	0	0	12,8%	0	30%	12,60%	23,8%
	12024200	Los demás maníes sin cáscara, incluso quebrantados	0	6,6 cent/kg	0	0	50	15%	0	726 yen/kg
Concentrados Proteicos	21061000	Concentrados de proteínas y sustancias proteicas texturadas	0	6,4%	0	12,8%	0	10%	12,70%	29,8% + 1.155 yen/kg
Harinas y pellets animal	23011090	Los demás harina, polvo y pellets, de carne	0	0	0	0	0	2%	0	0

o despojos;
chicharrones

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Harinas y pellets animal	23012013	Harina de pescado con un contenido de proteínas superior al 68 % en peso	0	0	0	0	0	2%	0	0
	23099090	Las demás preparaciones para la alimentación de animales	0	1,4%	0	9,6%	0	5% a 6,5%	3%	36 yen/kg
Tabaco	24012030	Tabaco en hojas secas en secadero de aire caliente, del tipo Virginia	0	40,9 cent/kg	s.i.	18,4%	0	10%	0	0
	24012040	Tabaco en hojas secas, del tipo Burley	0	40,9 cent/kg	14,9%	18,4%	0	10%	0	0
	24012090	Los demás tabacos total o	0	40,9	3.90 % MAX 56.00 EUR / 100	11,2% MIN 22 €/100 kg/net	0	10%	0	0

parcialmente desvenado o desnervado	cent/kg	kg	MAX 56 €/100 kg/net
-------------------------------------	---------	----	---------------------

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Tabaco	24013000	Desperdicios de tabaco en rama o sin elaborar	0	0	s.i.	11,2%	0	10%	0	0
	24031900	Los demás tabacos para fumar, incluso con sucedáneos de tabaco en cualquier proporción	0	32,8 cent/kg	0	74,9%	0	57%	3,4%	3,4%
	24039990	Los demás tabacos y sucedáneos del tabaco	0	350%	0	16,6%	0	57%	0	3,4%
Cal	25221000	Cal viva	0	0	0	1,70%	0	5%	0	0
Cobre y sus derivados	26030000	Minerales de cobre y sus concentrados	0	1,7 cent/kg	0	0	0	0	0	0
	28332500	Los demás sulfatos; de cobre	0	1,4%	0	3,2%	0	5,5%	0	0

	74031100	Cátodos de cobre refinado	0	1%	0	0	0	0	0	0,40%	2,4%
Aceites de petróleo	27101249	Aceites livianos; las demás naftas	0	10,5 cent/barril	0	4,7%	0	0	0	0	2,2%

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN		
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	
Aceites de petróleo	27101259	Aceites livianos de petróleo, las demás gasolinas	0	10,5 cent/barril	0	4,7%	0	0	0	0	3,3%
Hidrocarburos	29012410	Hidrocarburos acíclicos; buta-1, 3-dieno	0	0	0	0	0	2%	0	0	0
	29012900	Los demás hidrocarburos acíclicos no saturados	0	0	0	0	0	2%	0	0	0
	29022000	Hidrocarburos cíclicos; benceno	0	0	0	0	0	2%	0	0	0
	29023000	Hidrocarburos cíclicos; tolueno	0	0	0	0	0	2%	0	0	0
	29025000	Hidrocarburos cíclicos; estireno	0	0	0	0	0	2%	0	0	0

Glicerol	29054500	Los demás Polialcoholes; Glicerol	0	0,5 cent/kg	0	3,8%	0	3%	0	0
Eter	29091990	Los demás éteres acíclicos	0	5,5%	0	5,5%	0	5,5%	0	3,1%

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Amoxicilina	30041012	Medicamentos; amoxicilina o sus sales	0	0	0	0	0	6%	0	0
Abonos	31052000	Abonos minerales o químicos con los tres elementos fertilizantes: nitrógeno, fósforo y potasio	0	0	0	6,5%	s.i.	50%	0	0
Extracto de mimosa	32012000	Extractos curtientes de origen vegetal, extracto de mimosa	0	0	0	3%	0	6,5%	0	0
Leche y sus derivados	04061010	Queso fresco; mozzarella	0	10%	0	185,2 €/100 kg/ net	0	12%	35%	29,8%

	04069020	Los demás quesos con un contenido de humedad superior o igual a 36% pero inferior a 46% en peso	o	4,2%	o	188,2 €/100 kg/net	o	12%	s.i.	29,8%
--	----------	---	---	------	---	--------------------	---	-----	------	-------

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Leche y sus derivados	04022110	Leche entera en polvo	o	3,3 cent/kg	135,7 €/100 kg/net (Con un contenido de materias grasas inferior o igual al 27 % en peso)	135,7 €/100 kg/net (Con un contenido de materias grasas inferior o igual al 27 % en peso)	o	10%	o	25.5% + 612 yen/kg
	04041000	Lactosuero	o	8,5%	7 €/100 kg/net	7 €/100 kg/net	o	6%	25%	25%
	35011000	Caseína	o	0,37 cent/kg	o	o (35011010: cuando se destine a la fabricación de fibras textiles artificiales) / 35011050:	o	10%	o	o

cuando se destine a usos industriales distintos de la fabricación de productos alimenticios o forrajeros: 3,2% / 35011090: Las demás: 9%

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Leche y sus derivados	04051000	Manteca (Mantequilla)	0	12,3 cent/kg	0	189,6 €/100 kg/ net	0	10%	35% + 1,159 yen/kg	35% + 1.159 yen/kg
Gelatinas	35030019	Gelatinas y sus derivados	0	1,2cent/kg + 3,2%	0	7,7%	0	12%	0	0
Preparaciones enzimáticas	35079049	Las demás preparaciones enzimáticas	0	0	0	6,3%	0	6%	0	0
Biodiesel	38260000	Biodiesel y sus mezclas	0	4,6%	0	6,5%	0	6,5%	0	0

Polímeros	39013090	Los demás copolímeros de etileno y acetato de vinilo	0	0	0	6,5%	0	6,5%	0	0
	39021020	Polímeros de propileno, polipropileno sin carga	0	6,5%	0	6,5%	0	6,5%	0	6,5%

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Polímeros	39023000	Polímeros de propileno, copolímeros de propileno	0	6,5%	0	6,5%	0	6,5%	0,10%	2,8%
	39202019	Las demás placas, hojas y tiras de polímeros de propileno biaxialmente orientados	0	4,2%	0	6,5%	0	6,5%	0	0
Caucho	40021919	Los demás cauchos estireno-butadieno	0	0	0	0	0	7,5%	0	0

	40027000	Caucho etileno-propileno-dieno no conjugado	0	0	0	0	0	7,5%	0	0
--	----------	---	---	---	---	---	---	------	---	---

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Neumáticos de caucho	40112090	Los demás neumáticos nuevos de caucho de los tipos utilizados en autobuses y camiones	0	3,4%	0	4,5%	0	10%	0	0
	40114000	Neumáticos nuevos de caucho para motocicletas	0	0	0	4,5%	0	15%	0	0
	40129090	Los demás neumáticos de caucho	0	2,7%	0	4%	0	22%	0	0

Cueros y Pielés	41041940	Los demás cueros y pieles de bovino en estado húmedo (incluido el búfalo)	o	5%	o	o	o	6% a 7%	o	30%
------------------------	----------	---	---	----	---	---	---	---------	---	-----

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Cueros y Pielés	41044130	Los demás cueros y pieles de bovino en estado seco (incluido el búfalo)	o	2,4%	o	o (De vaquillas de la India (kips), enteros o incluso sin la cabeza ni las patas, de peso unitario inferior o igual a 4,5 kg curtidos solamente con sustancias vegetales, aunque se hayan sometido a otras operaciones, pero manifiestamente inutilizables todavía para la fabricación de manufacturas de	o	5%	o	

						cuero) 6,5% (Los demás)				
41071220	Los demás cueros y pieles de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor	o	2,4%	o	6,5%	o	5%	8,10%	30%	

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Cueros y Pieles	41071920	Los demás cueros y pieles de bovino enteros (incluido el búfalo)	o	2,4%	o	6,5%	o	5% a 7%	2,9%	30%
	41079210	Cueros de bovino (incluido el búfalo), divididos con la flor, incluidas las hojas	o	2,5% 2,8%	o	5,5%	o	5%	o	1,2%
	43021990	Las demás pieles enteras, incluso sin la cabeza, cola o patas, sin ensamblar	o	1,7% 3,5%	o	2,2%	o	10%		o

Tableros de Madera	44111490	Los demás tableros de fibra de densidad media; de espesor superior a 9 mm	0	3,9%	0	7%	0	4% a 7,5%	0	1,56%
---------------------------	----------	---	---	------	---	----	---	-----------	---	-------

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Pasta de Madera	47032900	Pasta química de madera a la Sosa, semiblanqueada o blanqueada, distinta de la de coníferas	0	0	0	0	0	0	0	0
Papeles y Cartones	48115923	Los demás papeles y cartones recubiertos o revestidos de polietileno, estratificado con aluminio, impreso	0	0	0	0	s.i.	7,5%	0	0
	48191000	Cajas de papel o cartón corrugado	0	0	0	0	s.i.	5%	0	0

Cables Sintéticos	55012000	Cables de filamentos sintéticos de poliésteres	0	7,5%	0	4%	0	5%	0	5,28%
--------------------------	----------	--	---	------	---	----	---	----	---	-------

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Calzados	64029990	Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico	0	20%	0	16,8%	0	24%	0	6,7%~10%
	64035990	Los demás calzados con suela de cuero natural	0	10%	0	8%	0	10%	15,99%	30% o 4.300 yen/par (el que sea mayor)
	64039190	Los demás calzados con suela de caucho, plástico o cuero natural que cubran el tobillo	0	10%	0	8%	0	10%	19,17%	30% o 4.300 yen/par (el que sea mayor)

	64041900	Los demás calzados con suela de caucho o plástico	0	10,5%	0	17%	0	24%	0	30% o 4.300 yen/par (el que sea mayor)
--	----------	---	---	-------	---	-----	---	-----	---	--

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Calzados	64061000	Partes superiores de calzado y sus partes, excepto los contrafuertes y punteras duras	0	8,5% 10%	0	3%	0	15%	16,67%	3,4%
Piedras Preciosas	71039900	Las demás piedras preciosas (excepto los diamantes), trabajadas de otro modo	0	10,5%	0	0	0	8%	0	0
Aceros varios	72139190	Los demás alambrones de hierro o acero sin alear, de sección circular con diámetro inferior a 14 mm	0	0	0	0	0	5%	0	0

	72283000	Barras de los demás aceros aleados; las demás barras, simplemente laminadas o extrudidas en caliente	0	0	0	0	0	3%	0	0
--	----------	--	---	---	---	---	---	----	---	---

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Artículos de Limpieza	76151000	Artículos de uso doméstico y sus partes; esponjas, estropajos, guantes y artículos similares para fregar, lustrar o usos análogos	0	3,1%	0	6%	0	18%	0	0
	34022000	Preparaciones para limpieza acondicionadas para la venta al por menor	0	4%	0	4%	0	10%	0	0
Cuchillos	82119210	Los demás cuchillos de hoja fija para cocina y carnicería	0	0,8 cent. c/u + 4,6%	0	8,5%	0	12%	0	0
Maquinarias	84248119	Los demás aparatos	0	0	0	1,7%	0	8%	0	0

agrícolas	para agricultura u horticultura, de proyectar, dispersar o pulverizar fungicidas, insecticidas y demás productos para combatir plagas
------------------	---

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Maquinarias agrícolas	84335100	Las demás máquinas o aparatos para cosechar; cosechadoras-trilladoras	0	0	0	0	0	8%	0	0
	84323010	Máquinas agrícolas, sembradoras-abonadoras	0	0	0	0	0	4%	0	0
	84339090	Las demás máquinas o aparatos en partes para cosechar o trillar	0	0	0	0	0	3% a 5%	0	0
	84678100	Las demás herramientas, sierras o trozadoras, de	0	0	0	1,7%	0	8%	0	0

		cadena								
84678900		Las demás herramientas neumáticas, hidráulicas o con motor incorporado	0	0	0	1,7%	0	8%	0	0

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Maquinarias agrícolas	84798940	Silos metálicos para cereales, fijos (no transportables), incluidas las baterías, con equipos elevadores o extractores incorporados	0	2,8%	0	1,7%	0	0	0	0
Mezcladora asfalto	84743200	Máquinas y aparatos de mezclar materia mineral con asfalto	0	0	0	0	0	7%	0	0
Condensadores eléctricos	85322200	Los demás condensadores eléctricos fijos;	0	0	0	0	0	0	0	0

		electrolíticos de aluminio								
	85322590	Los demás condensadores eléctricos fijos; con dieléctrico de papel o plástico	0	0	0	0	0	0	0	0

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	DESTINO: USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Vehículos pasajeros	87021000	Vehículos automóviles para el transporte de diez o más personas (incluido el conductor), con motor de émbolo (pistón), de encendido por compresión (Diésel o semi-diésel)	0	2%	0	16% (De cilindrada superior a 2 500 cm3) 10% (De cilindrada inferior o igual a 2 500 cm3)	0	4% a 25%	0	0
	87032100	Los demás automóviles para el turismo, con	0	2,5%	0	10%	0	25%	0	0

	motor de émbolo, de cilindrada inferior o igual a 1000cm ³
--	---

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Vehículos pasajeros	87032210	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas inferior o igual a 6, incluido el conductor, De cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³	0	2,5%	0	10%	0	25%	0	0
	87032310	Los demás automóviles para el turismo, con capacidad para el transporte de personas sentadas	0	2,5%	0	10%	0	25%	0	0

inferior o igual a 6,
incluido el
conductor, De
cilindrada superior
a 1.500 cm³ pero
inferior o igual a
3.000 cm³

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Autopartes	68138190	Las demás guarniciones para frenos que no contengan amianto	0	0	0	2,7%	0	10%	0	0
	84082090	Los demás motores de émbolo	0	2,5%	0	4,2%	0	9% a 25%	0	0
	84099112	Bloques, culatas y cárteres destinados exclusiva o principalmente a los motores de émbolo (pistón) de encendido por	0	0	0	2,7%	0	5% a 6%	0	0

chispa										
84099912	Bloques y cárteres destinados, exclusiva o principalmente a los motores de las partidas 84.07 u 84.08	0	0	0	2,7%	0	2% a 8,4%	0	0	

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Autopartes	84099914	Válvulas de admisión o de escape, destinadas a los motores de las partidas 84.07 u 84.08	0	0	0	2,7%	0	2% a 8,4%	0	0
	84122110	Motores hidráulicos; cilindros hidráulicos	0	0	0	2,7%	0	12%	0	0
	84812090	Las demás válvulas para transmisiones oleohidráulicas o	0	2%	0	2,2%	0	5%	0	0

neumáticas										
	87082999	Las demás partes y accesorios para carrocería	0	2,5%	0	4,5%	0	10%	0	0

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Autopartes	87083090	Los demás frenos y servofrenos en partes, para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05	0	2,5%	0	4,5%	0	6% a 10%	0	0
	87084080	Las demás cajas de cambio para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05	0	2,5%	0	4,5%	0	6% a 10%	0	0
	87084090	Partes de cajas de cambio para vehículos automóviles de las partidas 87.01	0	2,5%	0	4,5%	0	6% a 10%	0	0

a 87.05

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	DESTINO: GLOSA	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Autopartes	87088000	Sistemas de suspensión y sus partes (incluidos los amortiguadores), para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05	0	2,5%	0	3%	0	10%	0	0
	87089990	Las demás partes y accesorios para vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05	0	2,5%	0	4,5% (De acero estampado) 3,5% (Las demás)	0	6% a 25%	0	0
Remolques y V. De carga	87043190	Los demás vehículos automóviles para el transporte de mercancías, de peso total con carga máxima	0	25%	0	10%	0	25%	0	0

inferior o igual a
5 t

		DESTINO:	USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Remolques y V. De carga	87079090	Carrocerías para vehículos	0	4%	0	4,5%	0	10%	0	0
	87163900	Los demás remolques y semirremolques para el transporte de mercancías	0	0	0	2,7%	0	10%	0	0
Armas	93032000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo que tengan, por lo menos, un cañón de ánima lisa	0	2,6%	0	3,2%	0	13%	0	0
	93033000	Las demás armas largas de caza o tiro deportivo	0	3,8% valor del rifle + 10% de la mira telescópica, si la tiene	0	3,2%	0	13%	0	0

Muebles de Madera	94034000	Muebles de madera de los tipos utilizados en cocinas	0	0	0	2,7%	0	0	0	0
--------------------------	----------	--	---	---	---	------	---	---	---	---

NOMBRE GRUPO	CÓDIGO	GLOSA	DESTINO: USA		UNIÓN EUROPEA		CHINA		JAPÓN	
			Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina	Chile	Argentina
Muebles de Madera	94035000	Muebles de madera de los tipos utilizados en dormitorios	0	0	0	0	0	0	0	0
	94036000	Los demás muebles de madera	0	0	0	0	0	0	0	0

9.5 ANEXO N°5: ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN Y DE TRABAJO

9.5.1 RESUMEN ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN Y TRABAJO DURANTE EL PROYECTO

Fecha	Lugar	Actividad	Objetivo	Participantes
Martes 9 de Septiembre, 2014	Salón de Congresos de la Intendencia de la Región de Coquimbo. La Serena	Seminario Internacional Túnel de Agua Negra	Presentar el lanzamiento del Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre"	
Octubre, 2014	San Juan, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos	Gira CBC	Posicionar el proyecto de integración y recabar información relevante de instituciones públicas y privadas para el estudio FIC – R.	<ul style="list-style-type: none"> • Consejeros Regionales y Ministros de Santa Fe
Martes 2 de Diciembre, 2014	San Juan, Argentina	Seminario "Invertir en Chile y en la Región de Coquimbo"	Presentar los resultados del Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre"	Participantes taller: <ul style="list-style-type: none"> • San Juan: 9 personas • Santa Fe: 9 personas • Chile: 6 personas • Entre Ríos: 16 personas • Córdoba: 20 personas
Miércoles 10 de diciembre, 2014	Salón para pasajeros del Terminal Puerto de Coquimbo	Taller de Detección de Oportunidades de Negocio en el Corredor Bioceánico Central	Socializar los principales resultados de los informes realizados e identificar sectores económicos con potencial de integración económica en el CBC con actores público-privados.	Participantes Taller: <ul style="list-style-type: none"> • Chile: 53 personas

Fecha	Lugar	Actividad	Objetivo	Participantes
Miércoles 7 de enero, 2015	Centro Industrial Don Carlos, Barrio Industrial de Coquimbo	Taller de Detección de Oportunidades de Negocio en el Corredor Bioceánico Central	Socializar los principales resultados de los informes realizados e identificar sectores económicos con potencial de integración económica en el CBC con actores público-privados.	Participantes Taller: Chile: 27 personas
Miércoles 25 y Jueves 26 de febrero, 2015	San Juan, Argentina	Seminario del Encuentro Institucional y Empresarial del CBC Coquimbo-Porto Alegre	Presentar las oportunidades de negocios en torno al CBC y requisitos legales para la constitución de empresas según la normativa de cada país.	Participantes: <ul style="list-style-type: none"> • ProChile • Ministerio de Producción • SEREMI • Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP). • Chile: 37 personas • Argentina: 113 personas
Miércoles 25 y Jueves 26 de febrero, 2015	Centro Cívico San Juan, Argentina	Rondas de Negocios	Generar nuevos contactos entre empresas y profesionales permitiendo el acceso a nuevos mercados y futuros negocios	<ul style="list-style-type: none"> • 106 rondas de negocios entre empresarios de Chile y Argentina
Miércoles 25 de febrero, 2015	Centro Cívico San Juan, Argentina	Creación de la Red CBC	Fortalecer el desarrollo del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre	<ul style="list-style-type: none"> • Instituciones privadas del CBC
Jueves 7 y viernes 8 de mayo, 2015	San Juan, Argentina	Comité de Integración San Juan, Argentina	Presentar los avances del proyecto ante la Comisión de Diálogo Político	<ul style="list-style-type: none"> • Ministro de la Producción de la Provincia de San Juan • Seremi de Economía de la Región de Coquimbo

Fecha	Lugar	Actividad	Objetivo	Participantes
Martes 26 y viernes 29 de mayo, 2015	Porto Alegre, Brasil	Gira Porto Alegre, Rio Grande, Brasil	Promover el posicionamiento del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre y la colaboración pública y privada entre la Región de Coquimbo - Chile y el Estado de Rio Grande do Sul - Brasil	<ul style="list-style-type: none"> • División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo • Consejo Regional de Coquimbo (CORE) • CRDP, Coquimbo • Profesionales de la UCN. • Joal Teitelbaum, Presidente. • Embajador Claudio Lyra. • Embajador Jorge Carlos Ribeiro. • Gunther Staub, Director.
Lunes 29 de junio al miércoles 1 de Julio, 2015	Santa Fe, Argentina	Encuentro en Santa Fe, Argentina	Promover la colaboración público-privada entre Chile y Argentina, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios de ambos países e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre	<ul style="list-style-type: none"> • Marcelo Olivares, Académico UCN, equipo FIC CBC. • Carlos Ruiz, Secretario, CORPAN • Alonso Guerrero, Ejecutivo Competitividad, (CRDP) • Pamela Arqueros, Presidenta, Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo • Sandra Salfate, Secretaria, Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo • Sonia Neira, Municipalidad de Coquimbo.

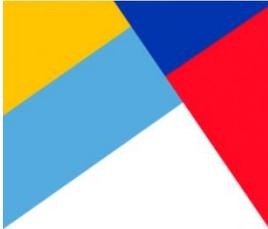
Fecha	Lugar	Actividad	Objetivo	Participantes
Miércoles 1 de Julio, 2015	Paraná, Brasil	II Reunión de la Red CBC	Fortalecer el desarrollo del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre	<ul style="list-style-type: none"> Instituciones privadas del CBC
Martes 14 de julio, 2015	Porto Alegre, Brasil	Gira Porto Alegre – Seminario Oportunidades de Negocios e Inversiones en Chile	Participar del Seminario Oportunidades de Negocios e Inversiones en Chile organizado por la Federación de Industrias de Rio Grande do Sul.	<ul style="list-style-type: none"> Paulina Castillo, División de Planificación y Desarrollo Regional, Gobierno Regional Alonso Guerrero, Corporación Regional de Desarrollo Productivo Andrés Vallone, Universidad Católica del Norte Álvaro Camargo Junior, PROCHILE Oficina Comercial en Brasil Pedro Asenjo, CIEChile Vanessa Severin, CIEChile
Miércoles 22 de julio, 2015	Terminal de Pasajeros del Puerto de Coquimbo	Seminario-Taller “La Logística Portuaria en la Región de Coquimbo: Desafíos y Perspectivas de Desarrollo”	Presentar los resultados del Estudio FIC-R “Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre”	Participantes: <ul style="list-style-type: none"> Chile: 49 personas
Martes 8 y miércoles 9 de septiembre, 2015	Porto Alegre, Brasil	Gira Porto Alegre, Rio Grande do Sul-Brasil	Presentar los resultados del estudio de complementariedad y mejorar el posicionamiento del proyecto de integración del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre.	<ul style="list-style-type: none"> División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo Consejo Regional de Coquimbo (CORE) Secretaría Regional Ministerial de Economía Académicos del equipo FIC, UCN.

Fecha	Lugar	Actividad	Objetivo	Participantes/Expositores
Octubre, 2015	Ovalle, y La Serena	Presentación en Talleres Proyecto Nodo	Presentar los resultados del Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre"	Participantes: <ul style="list-style-type: none"> Chile: 14 personas
Jueves 26 de noviembre, 2015	Salón de Congresos Intendencia Región de Coquimbo	Seminarios y Ruedas de Negocios: Oportunidades de Mercado del CBC	.	Participantes Seminario: <ul style="list-style-type: none"> Chile: 105 Argentina: 25 Asia: 10 Brasil: 8 Participantes Talleres: <ul style="list-style-type: none"> Chile: 22 Argentina: 17 Brasil: 8
Viernes 27 de noviembre, 2015	Coquimbo	III Reunión de la Red CBC	Fortalecer el desarrollo del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre	<ul style="list-style-type: none"> Instituciones privadas del CBC

Indicador	2014-2015	Participantes
N° de presentaciones en seminarios	5	Argentina: 138 Chile:191 Asia: 10 Brasil:8
N° de Giras CBC	4	Chile: 25 Brasil: 19 Gira CBC: 12 (Chile y Argentina)
N° de Talleres de detección de oportunidades	3	Argentina: 54 Chile: 86
N° de Rondas de Negocios	3	Más de 106 rondas de negocios entre empresarios de Chile y Argentina
N° de Reuniones de la Red CBC	3	67 representantes de instituciones (Chile y Argentina)
N° de participaciones en Comité de Integración	1	Chile: 2 Argentina:1
N° de presentaciones en Talleres Nodo	2	Chile: 14
N° de Talleres en torno al CBC, Noviembre, 2015	5	Chile: 22 Argentina: 17 Brasil:8
Total participantes		Argentina: 210 Chile: 340 Asia: 10 Brasil: 35 Representantes Instituciones Chile y Argentina: 67 Participantes Gira CBC: 12 Total: 674

9.5.2 INTERNACIONAL TÚNEL DE AGUA NEGRA, LA SERENA

9.5.2.1 INVITACIÓN



S E M I N A R I O

TÚNEL DE AGUA NEGRA

Oportunidades
de Negocios e
Implicancias
Económicas
en la Región
de Coquimbo
y la Provincia
de San Juan

HANNE UTRERAS PEYRIN, Intendente de la Región de Coquimbo y Presidenta de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, y GINÉS GONZÁLEZ GARCÍA, Embajador de Argentina en Chile, tienen el agrado de invitar a Ud. al seminario **Túnel de Agua Negra: Oportunidades de Negocios e Implicancias Económicas en la Región de Coquimbo y la Provincia de San Juan.**

La actividad tiene como objetivo dar a conocer el trabajo y las gestiones que se están realizando, tanto en Chile como en Argentina, para la materialización del Túnel de Agua Negra, destacando los beneficios de esta obra y las oportunidades de negocio que se generarán para los sectores económicos de la Región de Coquimbo y la Provincia de San Juan, con la configuración de un corredor bioceánico central.

El seminario se realizará el día **martes 9 de Septiembre de 2014, a partir de las 08:30 horas**, en el Salón de Congresos de la Intendencia de la Región de Coquimbo, ubicado en calle Prat N° 350, 1° piso, La Serena.

Hanne Utreras Peyrin y Ginés González García, agradecen su asistencia a esta importante actividad.

La Serena, Agosto de 2014.

Favor confirmar a:
Teléfonos: 51- 2 207256 / 51- 2 207273 / 51- 2 673186
Correos: seminariotunel@gorecoquimbo.cl - contacto@crdpcoquimbo.cl





SEMINARIO
**TÚNEL DE
AGUA NEGRA**
Oportunidades
de Negocios e
Implicancias
Económicas
en la Región
de Coquimbo
y la Provincia
de San Juan



Programa

08:30 Acreditación e Inscripciones

CEREMONIA INAUGURAL

09:00 Himnos Nacionales de Chile y Argentina

09:15 Palabras de Bienvenida

EXPOSICIONES

09:45 "Túnel Agua Negra, Desafíos de la 1ª conectividad vial permanente en el eje del Mercosur"
Javier Osorio, Director General de Obras Públicas MOP.

10:15 "Corredor Bioceánico Central y el Túnel de Agua Negra"
Ing. Julio Ortiz Andino, Vialidad Nacional de Argentina.

10:35 "Desafío y Desarrollo del Puerto Coquimbo".
Miguel Zúvic Mujica, Gerente General Empresa Portuaria Coquimbo.

10:50 Video "O Túnel de Água Negra: Seu significado na Integração dos Oceanos Pacífico e Atlântico".
Joal Teitelbaum, Presidente Comité de las Rutas de Integración de América del Sur (CRIAS).

11:05 Coffee break

11:20 "Potencialidades Económicas y de Negocios del Corredor Bioceánico Central"
Dr. Cristian Morales Letzkus, Director Escuela de Ciencias Empresariales Universidad Católica del Norte.

11:35 Ronda de preguntas

12:00 "Túnel del Paso Agua Negra"
Koldo Echebarría, Representante en Chile del Banco Interamericano de Desarrollo (BID).

12:10 Palabras de Cierre

12:30 Cierre



9.5.2.3 MATERIAL PRESENTADO EN SEMINARIO INTERNACIONAL TÚNEL DE AGUA NEGRA

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

CRISTIAN MORALES LETICIOS
DIRECTOR
ESCUELA DE CIENCIAS EMPRESARIALES UCN

CONTENIDOS

1. Contexto
2. El Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)
3. Producción y Comercio
4. Potencialidades y Desafíos a la Integración

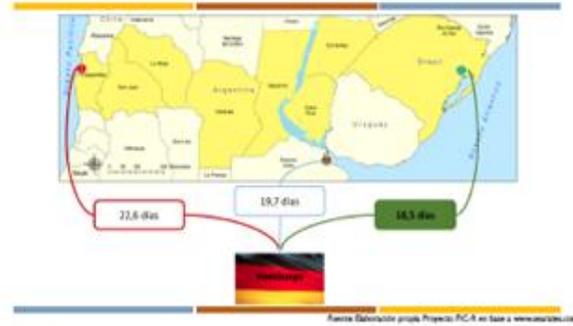
CONTEXTO

EJES DE INTEGRACIÓN

- Ejes IRSA, guían cartara de proyectos de infraestructura en los sectores de transporte, energía y comunicaciones.
- Existen 10 ejes, de los cuales 3 consideran Chile:
 - Eje de Conosur
 - Eje MERCOSUR-Chile
 - Eje del Sur
- A nivel binacional, además se consideran los ejes Patagonia y Conectividad Austral.

EL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE



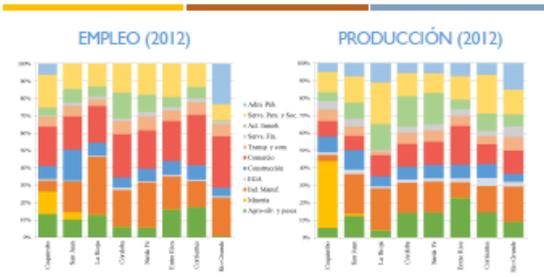


PRODUCCIÓN Y COMERCIO

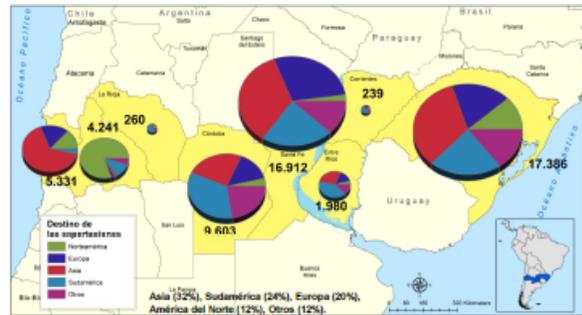


Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

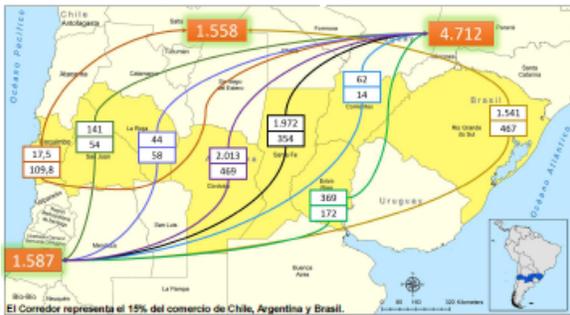




Fuente: Elaboración propia Proyecto PC-R en base a INE, Chile; Banco de datos agregados (BGE, Brasil, INEC y Ministerio de Trabajo Argentina).



*Fuente: de Aldean PC-R. Fuente: Elaboración propia Proyecto PC-R en base a Aduanas Chile, INEC, Argentina, Aduanas Uruguay, Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Uruguay, Brasil.



El Corredor representa el 15% del comercio de Chile, Argentina y Brasil.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A CHILE DESDE EL CBC (MMUS\$, 2012)

País	Producto	Valor (MMUS\$)
Córdoba	Grasas y Aceites	146
	Residuos Alimenticios	55
	Sorgo	27
	Otros	263
Entre Ríos	Carne de Aves	35
	Residuos Alimenticios	30
Rio Grande do Sul	Material de Transporte	236
	Otros	119
Corrientes	Sorgo	28
	Otros	64
Santa Fe	Subproductos de soja	161
	Grasas y Aceites	37
Quilmes	Trigo	24
	Otros	183
San Juan	Maíz	21
	Sorgo	18

Fuente: Elaboración propia Proyecto PC-R en base a INEC, Argentina, Aduanas Uruguay, Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Uruguay, Brasil.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A BRASIL DESDE EL CBC (MMUS\$, 2012)

País	Producto	Valor (MMUS\$)
Entre Ríos	Trigo	US\$ 104
	Aroz	US\$ 51
Santa Fe	Vehículos y Motores	US\$ 999
	Trigo	US\$ 146
Córdoba	Vehículos	US\$ 757
	Partes de Vehículos y Tractores	US\$ 601

Fuente: Elaboración propia Proyecto PC-R en base a INEC, Argentina.

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A ARGENTINA DESDE EL CBC (MMUS\$, 2012)

País	Producto	Valor (MMUS\$)
Coquimbo	Servicios	12,9
	Otros	4,7
Rio Grande Do Sul	Material de Transporte	392,9
	Plástico	185,6
	Productos Químicos	185,6
	Máquinas y Mat. Eléctrico	185,6
	Metales	81,2
Otros	350,9	

Fuente: Elaboración propia Proyecto PC-R en base a INEC, Argentina, Aduanas Uruguay, Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Uruguay, Brasil.

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN



Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- La identificación de productos, industrias y actores con potencial para la formación de **encadenamientos productivos** en el CBC.
 - Mercado Intra-CBC
 - Mercado extra-CBC (resto del mundo)
- Análisis de los costos de transporte y navieros del CBC para identificar desde qué sectores (y de qué productos) aumentaría la demanda, por ejemplo, del Puerto de Coquimbo.
- Identificar las restricciones institucionales que podrían impedir o condicionar la creación de nuevos negocios en el CBC:
 - Temas legales tributarios (doble tributación) y laborales (personas extranjeras)
 - Políticas de financiamiento/promoción pública coordinadas de carácter extra-país para apoyar el desarrollo actividades productivas/encadenamientos.

EN SÍNTESIS...

- El CBC es equivalente a 1,3 veces el territorio y 1,2 veces la población de Chile; 0,4 veces el territorio y 0,5 veces la población de Argentina; y 0,1 veces el territorio y la población de Brasil.
- El total de la producción del CBC es equivalente al 90% del PIB y el 80% de las exportaciones de Chile; 40% del PIB y 80% de las exportaciones de Argentina; 10% del PIB y 30% de las exportaciones de Brasil.
- Brasil (80%) es el principal destino dentro del Corredor, seguido de Chile (20,2%) y Argentina (19,8%) en similar magnitud.
- El corredor representa el 8,0% del territorio, el 0,3% de la población y el 7,8% del PIB total de los tres países. Sin embargo, representa el 15,4% del comercio.
- El 7,5% de las exportaciones totales de Chile tienen como destino Brasil y Argentina.
- Los principales oportunidades en el intercambio comercial intra-corredor tiene que ver con la Industria Manufacturera y los Alimentos.
- Las principales oportunidades en el intercambio comercial intra-corredor tiene que ver con la Industria Manufacturera y los Alimentos.
- Oportunidades Comercio extra-corredor: servicios logísticos, empuje portuario, puertos secos, etc.

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- Identificar las restricciones institucionales que podrían impedir o condicionar la creación de nuevos negocios en el CBC:
 - La infraestructura vial, portuaria y de los recintos extra portuarios
- Riesgos asociados
 - Transporte de carga peligrosa o tipo de carga a pasar por el túnel
 - Temas fito y zoonosanitarios (armonización)

9.5.2.4 PRESENTACIÓN Y LANZAMIENTO DEL PROYECTO EN SEMINARIO TÚNEL DE AGUA NEGRA, LA SERENA, SEPTIEMBRE DE 2014



9.5.3 MATERIAL PRESENTADO GIRA CBC (SAN JUAN, CÓRDOBA, SANTA FE, ENTRE RÍOS)

9.5.3.1 PRESENTACIÓN

TALLER POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE

CRISTIAN MORALES LETKUS- EMILIO POSLEMAN
SOLPO P.C.S

CONTENIDOS

1. Intervención de Consejeros Regionales Región de Coquimbo
2. Túnel de Agua Negra
3. El Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)
4. Producción y Comercio
5. Potencialidades y Desafíos a la Integración
6. Taller

INTERVENCIÓN DE CONSEJEROS REGIONALES REGIÓN DE COQUIMBO

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

Longitud Total del Túnel: 13.847 m
 Longitud en Sector Chileno: 59K
 Longitud en Sector Argentino: 72K
 El tiempo estimado 8 años
 Costo Estimado 1.285 millones de USD

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

Perfil Longitudinal del Sistema

EL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE

2472Km de longitud
 21 puertos 9 Aeropuertos
 Conectividad eje MERCOSUR-Chile
 21,2 millones de consumidores

PUERTO DE COQUIMBO

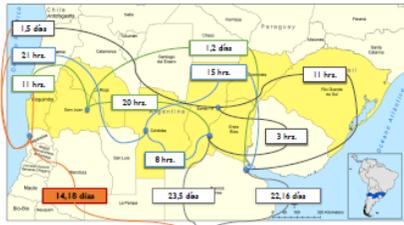
- Al 2015 moverá 1 millón de toneladas.
- Concentrado de cobre, hierro, cemento, azufre y nitrato de amonio.
- Embarque de fruta (Dic-Abr).
- Desembarque de carga especial de proyectos (eólicos u otros minería).
- Nuevos proyectos de expansión.

TIEMPOS COMERCIO – SHANGHAI

1,5 días
 21 hrs.
 11 hrs.
 8 hrs.
 1 hrs.
 20 hrs.
 15 hrs.
 1,2 días
 30,4 días
 33,33 días
 33,0 días

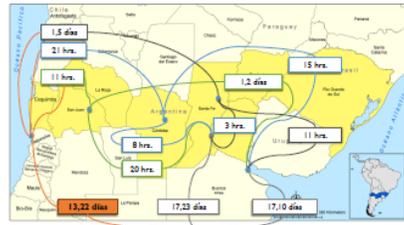
Fuente: Elaboración propia Proyecto PGR en base a www.zarates.com

TIEMPOS COMERCIO – LOS ANGELES



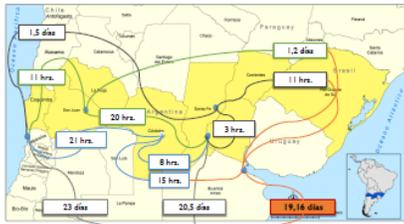
Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a www.aerlineas.com

TIEMPOS COMERCIO – NEW YORK



Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a www.aerlineas.com

TIEMPOS COMERCIO – HAMBURGO



Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a www.aerlineas.com

DIFERENCIAS EN LOS COSTOS DE ENVÍO BUENOS AIRES - VALPARAÍSO(1)(2)

Carga	Shanghai	Los Angeles	New York	Hamburgo
Frutas y Vegetales (refrigerada)	\$(67.07)	\$3,848.03	\$3,380.53	\$(771.26)
Cereales y Granos	\$(33.04)	\$1,895.58	\$1,665.28	\$(379.94)
Autopartes	\$(33.04)	\$1,895.58	\$1,665.43	\$(379.94)
Minerales y metalurgia	\$(40.64)	\$2,331.57	\$2,048.30	\$(467.31)

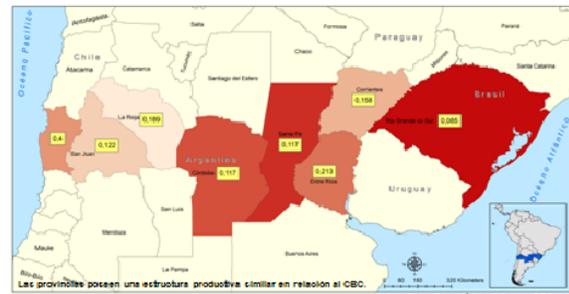
(1) Información preliminar. Referencia en base a contenedor completo de 40 pies.
(2) Valores positivos implican que Valparaíso es más barato.

Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a www.worldfreightrates.com

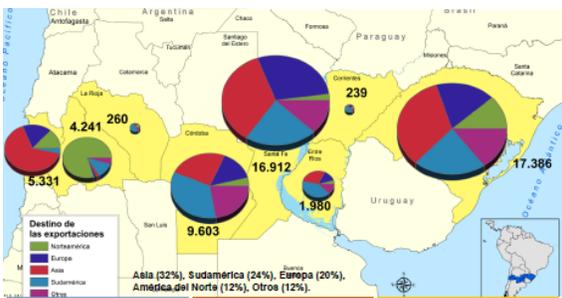
PRODUCCIÓN Y COMERCIO



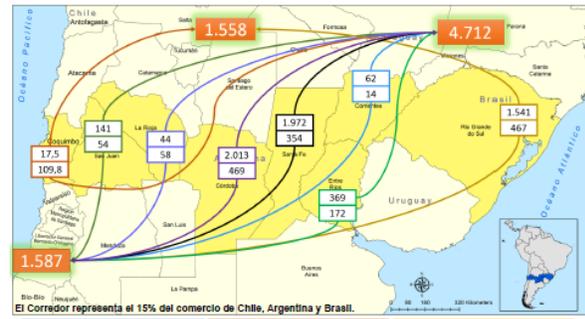
Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte



Las provincias poseen una estructura productiva similar en relación al CBC.
Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA



Millones de dólares FOB. Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a Aduanas Chile, INEC, Argentina, Alvarado Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, Brasil



El Corredor representa el 15% del comercio de Chile, Argentina y Brasil.
Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a Aduanas Chile, INEC, Argentina, Alvarado Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, Brasil

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A CHILE DESDE EL CBC (MMUS\$ 2012)

Provincia	Producto	Valor (MMUS\$)
Córdoba	Grasas y Aceites	146
	Residuos Alimenticios	55
	Sorgo	27
Entre Ríos	Carne de Aves	35
	Residuos Alimenticios	30
Córdoba	Grasas y Aceites	57
	Quesos	24
Santa Fe	Subproductos de soja	161
	Otros	64
La Rioja	Papel y Cartón	50
	Otros	64
Río Grande del Sur	Material de Transporte	236
	Otros	119
San Juan	Maíz	21
	Sorgo	18
Entre Ríos	Trigo	104
	Arroz	51
Córdoba	Vehículos	757
	Partes de Vehículos y Tractores	601

Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a INEC, Argentina, Alvarado Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, Brasil

PRODUCTOS EXPORTADOS A BRASIL DESDE EL CBC (MMUS\$ 2012) PRINCIPALES

Provincia	Producto	Valor (MMUS\$)
Entre Ríos	Vehículos y Motores	999
	Trigo	146
Córdoba	Vehículos	757
	Partes de Vehículos y Tractores	601

Fuente: Elaboración propia Proyecto FICA en base a ProChile, INEC, Argentina

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS DEL CORREDOR AL MUNDO (MUS\$, 2012)

Soja, Subproductos -Soja -Aceite de soja -Subproductos oleaginosos MUS\$ 18173,2	Cobre MUS\$ 3760,2	Cereales y granos MUS\$ 5366,1	Resto Minería MUS\$ 2457,3	Caucho, calzado, piales MUS\$ 8719,7
	Prod. Y Manuf. Apícolas MUS\$ 1797,2	Prod. Y Manuf. Origen animal MUS\$ 1375,2	Tabaco MUS\$ 2234,1	Otros MUS\$ 8719,7
	Vehículos y partes MUS\$ 4207,8		Caucho y Plástico MUS\$ 1131,2	
				Coque y otros MUS\$ 1037,2
			Prod. Quím. MUS\$ 514,8	
			Barcos y otros MUS\$ 2386,4	
			Animales vivos, Carne de ave, otros MUS\$ 2140	

Fuente: Elaboración propia Proyecto PICA en base a ProChile, Chile, INEC, Argentina, Algoritmo Pictórico del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, BAF

PRINCIPALES PRODUCTOS PROVINCIAS ARGENTINAS EXPORTADOS AL MUNDO (MUS\$, 2012)

Soja y subproductos MUS\$ 13.528	Cereales y granos MUS\$ 4.376	Prod. Y Manuf. Agrícolas MUS\$ 1.341	Quesos MUS\$ 1199 Frutas MUS\$ 1198 Prod. otros MUS\$ 204
		Automóviles y partes MUS\$ 3.039	Leches preparadas MUS\$ 856 Piedras y metales preciosos MUS\$ 1.501 Carnes y Animales vivos MUS\$ 746
			Otros MUS\$ 3.310

Fuente: Elaboración propia Proyecto PICA en base a INEC, Argentina.

ACUERDOS COMERCIALES - CHILE



Fuente: DIRECON, Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile.

ARANCELES CHILE – ARGENTINA A CHINA PRINCIPALES PRODUCTOS CBC*

Producto	Argentina	Chile
Soja	3%	0.3%
Aceite de soja	19.9%	0.3%
Leche y nata	15%	1.5%
Cueros y pieles preparados	8%	0.0%
Aceite de maní	10%	0.1%
Carne de aves	20%	0.0%
Carne bovina	12%	0.0%

*Se han excluido algunos productos con arrendas diferencia arancelaria de acuerdo a su código a fin de simplificar la información.

Fuente: Lista de desgravación TLC Chile – China, Chile, Lista aranceles China, Argentina.

ARANCELES CHILE – ARGENTINA A UNIÓN EUROPEA PRINCIPALES PRODUCTOS CBC

Producto	Argentina	Chile
Aceite de soja	3.2%	0%
Los demás tipos de aceite de soja en bruto, incluso desgomado.	6.4%	0%
Maní	0%	0%
Naranjas	3.2-16% según fecha	0%
Limonas	6.4%	0%
Aceite de girasol	3.2%	0%
Aceite de maní	9.6%	0%
Vino	32 Euros/100Lts.	0%
Maíz Para siembra (híbrido)	0%	0%
Maíz siembra no híbrido u otro	94Euros/ton.	0%

*Se han excluido algunos productos con arrendas diferencia arancelaria de acuerdo a su código a fin de simplificar la información.

Fuente: Lista de desgravación TLC Chile – UE, Chile, Lista aranceles UE, Argentina.

ARANCELES CHILE – ARGENTINA A ESTADOS UNIDOS PRINCIPALES PRODUCTOS CBC

Producto	Argentina	Chile
Miel (tratamiento deshidratado)	0%	0%
Leche de vaca (incluido el suero)	4.4 c/ta	0%
Jugo de tomate	0,14 c/ta	0%
Miel	1,0 c/ta	0%
Cueros y pieles enteros de bovino.	0,024%	0%
Vino	19,8 c/ta	0%
Seres arácnidos	0,22 c/ta	0%
Melón	10,3 c/ta	0%
Maíz con cáscara	9,35 c/ta	0%
Aceite de olivos virgen	3,4 - 5 c/ta	0%
Aceite de maní*	7,5 c/ta	0%
Quesos de vaca, Bostero, Páramo, Provólone Provolone	15%	0%
Sosa	0%	0%
Alcapulcanes	8,8 c/ta	0%
Máquinas y aparatos mecánicas con función arcaica y sus partes.	0% a 2,8%, dependiendo de su destinación.	0%
Partes y accesorios de vehículos automotores tractores, vehículos de transporte de personas y de turismo, tipo familiar, de turismo	0% a 2,5%	0%
Motores de impulsión alternativa y motores rotativos, de accionamiento por diésel (motores de explosión)	0% a 2,5% dependiendo del vehículo.	0%

*Se han excluido algunos productos con arrendas diferencia arancelaria de acuerdo a su código a fin de simplificar la información.

Fuente: Lista de desgravación TLC Chile – China, Chile, Lista aranceles China, Argentina.

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN



POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- Identificar las restricciones institucionales que podrían impedir o condicionar la creación de nuevos negocios en el CBC:
 - Temas legales tributarios (doble tributación) y laborales (personas extranjeras)
 - Políticas de financiamiento/fomento público coordinadas de carácter extra-país para apoyar el desarrollo actividades productivas/encadenamientos.
 - La infraestructura vial, portuaria y de los recintos extra portuarios
- Riesgos asociados
 - Transporte de carga peligrosa o tipo de carga a pasar por el túnel
 - Temas fito y zoonosanitarios (armonización)

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- La identificación de productos, industrias y actores con potencial para la formación de encadenamientos productivos en el CBC.
 - Mercado intra-CBC
 - Mercado extra-CBC (resto del mundo)
- Análisis de los costos de transporte y navieros del CBC para identificar desde qué sectores (y de qué productos) aumentaría la demanda, por ejemplo, del Puerto de Coquimbo.

TALLER



9.5.3.2 MATERIAL FOTOGRÁFICO GIRA CBC







GSF Gobierno de Santa Fe GESTIÓN

Avanza la relación con Chile para la concreción del Corredor Bioceánico Central

Los ministros Schneider y Ciancio se reunieron con la delegación de Consejeros Regionales de la IV Región de Coquimbo de Chile.

Twitter Me gusta Compartir 3 +1 0 Imprimir Enviar

IMAGEN (3) AUDIO



Galassi recibió a consejeros regionales de la Región de Coquimbo

En el marco de la gira anual al corredor bioceánico Coquimbo-Porto alegre, que hace un seguimiento de los avances del proyecto, en especial, el túnel de agua negra.



Los funcionarios durante el encuentro.

El ministro de Gobierno y Reforma del Estado, Rubén Galassi, recibió en la ciudad de Santa Fe a una delegación de consejeros regionales de la Región de Coquimbo (Chile). El encuentro tuvo lugar durante la gira anual al Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre, que tiene por objeto analizar los avances de este proyecto y, en especial, la obra del Túnel de Agua Negra (provincia de San Juan), así como también avanzar en agendas comunes para fortalecer dicha instancia.

Piensen en el Corredor Bioceánico como una unidad económico-productiva

Con el objetivo de fomentar la integración política, comercial, cultural y de infraestructura en el Corredor Bioceánico Central, se realizó ayer, en la sede de la Bolsa de Cereales de Entre Ríos, un taller para identificar las oportunidades de negocios en ese espacio, que va desde Coquimbo, en Chile, hasta Porto Alegre, en Brasil, registró AIM. Interés por los productos de Entre Ríos que podrían interesar a potenciales compradores.

Previo al encuentro, AIM dialogó con dos de los protagonistas: los licenciados en Economía Emilio Posleman, director del Instituto de Desarrollo Sostenible de la Universidad Católica de Cuyo (UCC), de San Juan, y Andrés Vallone, académico de la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad Católica del Norte (UCN, Chile).



Asistentes al taller que se realizó para identificar las oportunidades de negocios en el Corredor Bioceánico. Foto: gentileza Bolsa de Cereales

En diálogo con esta Agencia, Posleman explicó que el taller que se realizó en la Bolsa fue en el marco de un trabajo de investigación encargado por el gobierno de Coquimbo a la UCN y UCC. “El Estudio de Complementariedad Económica intenta identificar las oportunidades de negocios a lo largo de todo el Corredor Bioceánico Central -Coquimbo, San Juan, La Rioja, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, Corrientes, Porto Alegre-”.

9.5.4 SEMINARIO "INVERTIR EN CHILE Y EN LA REGIÓN DE COQUIMBO", SAN JUAN, ARGENTINA, 02 DE DICIEMBRE DE 2014.

9.5.4.1 PROGRAMA



PROGRAMA SEMINARIO:

INVERTIR EN CHILE Y EN LA REGIÓN DE COQUIMBO

Objetivo: Dar a conocer al público asistente las oportunidades de inversión de la región de Coquimbo y sus potencialidades para los negocios Internacionales.

Lugar: San Juan, Argentina (lugar por definir).

Martes 02 de Diciembre 2014

JORNADA	TEMÁTICA
09:00 a 09:30	Acreditación
09:30 a 09:50	Palabras de Bienvenida Autoridad Regional y/o Representante Diplomático (por confirmar)
09:50 a 10:20	Chile, Ambiente de Negocios y Oportunidades de Inversión Sr Nicolás Muñoz, Ejecutivo de Inversiones, Comité de Inversiones Extranjeras.
10:20 a 10:50	Radiografía Económica Región de Coquimbo Sr. Miguel Sanchez, Seremi Economía Región de Coquimbo.
10:50 a 11:20	Complementación Económica Región de Coquimbo – Argentina, Oportunidades de inversión. Universidad Católica del Norte
11:20 a 11:50	Sesión de Preguntas y Respuestas.
12:30 a 14:00	Almuerzo de camaradería.

9.5.4.2 LISTADO DE ASISTENTES A TALLERES REALIZADOS EN ARGENTINA

Organización	Nombre	Lugar (proveniencia)
Asociación Civil Mujeres Empresarias	Adriana Garde	San Juan
Ciudad Creativa-Sole Tassi Model	Marina Lenzano	San Juan
Sánchez Huerta	Valeria Barrozo	San Juan
Cámara de Comercio, Industria y Turismo de Iglesia	Sergio Cortez	San Juan
CASETIC	Ricardo Golberg	San Juan
	Germán Von Euw	
Unión Industrial de Argentina	Ivan Grgic	San Juan
Kolor Max S.A	Alejandro Mestre	San Juan
Agro Cuyano San Juan S.R.L	Marcela Muñoz	
Universidad Nacional del Litoral	Julio Talin	Santa Fe
Centro de Comercio	Norberto Raselli	Santa Fe
ADE- Foro para el Desarrollo	Benito Correnti	Santa Fe
CORE (Chile)	Alberto Gallardo Flores	Chile
Bolsa de Comercio	Melchor Amor	Santa Fe
	Luis Angel Puig	
	Olegario Antonio Tejedor	
Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe	Daniel Obian	Santa Fe
Sociedad Rural de Santa Fe	Hugo Iturrospe	Santa Fe
GORE	Carlos Galleguillos Rojo	Chile
	Denis Cortéz	
	Teodoro Aguirre Alvarez	
Centro de Estudios Bolsa de Comercio	Lucrecia D' Jorge	Santa Fe
Foro de Entidades Profesionales de Entre Ríos	Juan Velázquez	Entre Ríos
	Martillero Jorge Fleitas	
Bolsa de Cereales Entre Ríos	Federico R. Solari	Entre Ríos
	Miguel A. Pacheco	
Foro de Universidades Región Centro	Juan Velázquez	Entre Ríos
	Gustavo Terragona	
UOCRA	Hugo Salazar	Entre Ríos
FEDECO	Cecilia Romero	Entre Ríos
Concejo Empresario	Florencia Beltramino	Entre Ríos
	Fernando Caviglia	
FASER		Entre Ríos
Federación Agraria Argentina		Entre Ríos
PECIFA-Unión Personal Civil de las Fuerzas Armadas-Sindicato-Foro de Trabajo	Juan Manuel Castillo	Entre Ríos
CAPPER	Christian Sequin	Entre Ríos
	Juan Pablo Cerini	
Asociación Clínicas de Entre Ríos	Silvia D'Agostino	Entre Ríos
GORE Coquimbo	Carlos Saez	Chile
	Carlos Galleguillos Rojo	
Clúster Córdoba Technology	Daniel Ibáñez	Córdoba
Federación TPTEI Carga Cereal	Pablo Trapani	Córdoba
CARTEZ	José Manubens Calbet	Córdoba
	Walter Bonci	
Cámara de Comercio de Córdoba	Víctor Lutri	Córdoba
Cámara Argentina de la Construcción	Tindaro Sciacca	

Cámara de Industriales Metallire Cba.	Fernando Drudi	Córdoba
Secretaría de Industria Provincia de Córdoba	Andrés Ravinovich	Córdoba
FEDECOM	Rodolfo Estévez	Córdoba
Secretaría de Industria	Bernardo Tinti	Córdoba
Cámara de Turismo Provincia de Córdoba	Sergio Navarro	Córdoba
Foro Empresario de la Región Centro - Capital Córdoba	Franco Cernotto	Córdoba
Instituto de Investigaciones Económicas Bolsa de Córdoba	Federico Priotti	Córdoba
Sociedad Acopiadores de Granos	Néstor Cáceres	Córdoba
Bolsa de Cereales de Córdoba	Juan Maglione	Córdoba
CONINAGRO	Juan Carlos Martínez	Córdoba
Secretaría de Integración y Relaciones Internacionales	Carlos Alberto Tassile	Córdoba
Coordinador Foro Empresario	Maximiliano Maurín	Córdoba
Secretario de Relaciones Internacionales	Hernán P. Olivero	Córdoba
Secretario de Industria	Guillermo Acosta	Córdoba

9.5.5 TALLER EN PUERTO DE COQUIMBO, CHILE

9.5.5.1 INVITACIÓN



Cristian Morales Letzkus, Director del Proyecto FIC Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre ejecutado por la Universidad Católica del Norte; saludan muy cordialmente a usted y tienen el agrado de invitarle al Taller- Almuerzo de Detección de Oportunidades de Negocio en el Corredor Bioceánico Central, iniciativa financiada por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R).

Esta actividad se realizará el miércoles 10 de diciembre de 2014, a las 12:30 horas, en el Salón para Pasajeros del Terminal Puerto de Coquimbo, ubicado en Av. Costanera 600, Coquimbo.

Morales Letzkus esperan contar con su presencia, la que dará mayor realce a este importante encuentro.

S.R.C. bonan.georges@gmail.com Coquimbo, noviembre de 2014

9.5.5.2 LISTADO DE ASISTENTES A TALLER REALIZADO EN CHILE

Organización	Nombre	Lugar (proveniencia)
Seremi de Economía	Miguel Sánchez	La Serena
Gerente de Intilab	Pablo Troncoso	La Serena
Coordinador Relaciones Internacionales, Mun. de Coquimbo	Sergio Rivera	Coquimbo
Burgoa Pest Control	Miguel Burgoa Marin	Coquimbo
Andes IRON	Vicente Núñez	La Serena
Diaguitas Producciones Ltda.	Félix Velasco	La Serena
Rouge Chocolatería	Pamela Rojas	La Serena
GyS LTDA. Asesoría y Capacitación	Guillermo Mardonez	La Serena
Artigec	Guillermo Contreras	Coquimbo
Exportadora Rio Blanco Ltda.	Cristian Reckman	Coquimbo
PECSA	Walter Lazo	Coquimbo
MOP	Pablo Muñoz	La Serena
Puerto Coquimbo	Jimena Castillo	Coquimbo
Desert Sandboard Chile.	Jorge Marín Salazar	La Serena
Agrícola Camila S.A.	Juan Manuel Rojas Oliva	La Serena
Asociación Industriales Pesqueros (AIP)	Osciel Velásquez o Leandro Sturla	Coquimbo
CORPAN	Rodrigo Díaz	La Serena
Asoinco	Alejandra Collado	Coquimbo
Arqua	Patricio Araya	Coquimbo
TPC	Rodrigo Trucco	Coquimbo
SAG-Enc.Reg. De Controles Fronterizos	Pamela Araya	La Serena
Director Regional de Aduanas	Mario Godoy Bassi	Coquimbo
Agencia de Aduanas y Cía. Ltda.	Ricardo Larraguibel	Coquimbo
CChC	Freddy Bermúdez	La Serena
Asoc Pisqueros	Claudio Escobar	La Serena
Pisquería Los Nichos	Eugenio Munizaga	Paihuano
TPC Ingeniera proyectos Área comercial	Francisca Acosta TPC	Coquimbo
El Tiempo	Victor Hugo Villagrán	La Serena
El Día	Cristián Riffo	La Serena
Inmobiliaria nova	Pedro Santuber	La Serena
SANAG	Daniela Norambuena	La Serena
CIDERE	Pablo Argandoña	La Serena
Fomento productivo Muni Coquimbo	Marcel Ferreira	Coquimbo
Muni Coquimbo	Jorge Budrovich	La Serena
Muni Coquimbo	Monica Velasquez	Coquimbo
INACAP	Felipe Bravo Vicerrector	La Serena
INACAP	Yarela Carvajal	La Serena
Gerente Diario la Región	Luis Villagrán	Coquimbo
CORE	José Montoya	Coquimbo
CORE	Carlos Galleguillos	Coquimbo
CORE	Teodoro Aguirre	Coquimbo
CORE	Alberto Gallardo	Coquimbo
CORE	Denis Cortés	Coquimbo
Profesional CORE periodista	Diego González	Coquimbo
Profesional CORE	Carlos Saez	Coquimbo
Profesional GORE	Paulina Castillo	La Serena

Profesional GORE	Mario Suarez	La Serena
Automotriz	Milton Marin	Coquimbo
Turismo Cochiguaz	Carmen Flores	La Serena
Emp. Ingeniero	Manuel Zuñiga	
ASOEX AG.	Mauricio Cotroneo	La Serena
Municipalidad Coquimbo	Sonia Neyra Rojas	Coquimbo
Aspearpe A.Gremial	Gerente General	Coquimbo

9.5.5.3 MATERIAL FOTOGRÁFICO TALLER TPC COQUIMBO - MIÉRCOLES 10 DE DICIEMBRE DE 2014









- **Semanario Tiempo**

Viernes 14 de noviembre

http://www.semanariotiempo.cl/wp-content/plugins/page-flip-image-gallery/popup.php?book_id=314

Estudio busca despejar mitos respecto a la complementación económica del corredor bioceánico

Iniciativa desarrollada por la UCN, con aportes del gobierno regional, entregará información precisa sobre las oportunidades de negocios que entre Brasil, Argentina y Chile.

Por décadas se ha hablado de que la integración económica entre la Región de Coquimbo con las ricas provincias de la zona central de Argentina e, incluso con la zona sur de Brasil, por medio de la construcción del túnel de Agua Negra, significará grandes oportunidades para los empresarios y emprendedores de la zona. Con la finalidad de contar con información precisa sobre los reales alcan-

ces de esta complementación económica entre estos territorios, la Universidad Católica del Norte está llevando a cabo un estudio financiado con aportes del gobierno regional.

Como una de las primeras actividades de este estudio de Complementariedad Económica del Corredor Bioceánico Coquimbo – Porto Alegre, el cual recibe aportes del Fondo de Innovación para la



Cristian Morales.

Competitividad, autoridades, consejeros regionales, académicos e investigadores locales, efectuaron recientemente un

viaje a la zona central de Argentina para dar a conocer las oportunidades de negocios que existen en ambos lados de la cordillera y afianzar las alianzas necesarias para determinar las oportunidades de negocios bilaterales.

«Lo que queremos hacer es generar contactos entre los privados, ser un puerto de enlace, y es de esta manera que inicialmente estamos planificando para febrero la realización de una rueda de negocios, donde podamos reunir a empresarios de Santa Fe, Córdoba y San Juan, con empresarios chilenos en algunas áreas afines tanto en negocios al interior del corredor

bioceánico, como también hacia afuera», aseguró Cristian Morales, investigador de la UCN.

En concreto, este proyecto permitirá potenciar el desarrollo de nuevos negocios, reorientar los esfuerzos de integración y complementación productiva y definir estrategias tanto a nivel público como privado, para la realización de alianzas que se traducirán en mejoras sustanciales de competitividad para los participantes de las mismas.

De acuerdo a la información preliminar de este estudio, para generar oportunidades reales y por mientras se concreta la construcción del túnel

Agua Negra, es necesario avanzar en paralelo en áreas tales como el análisis de los costos del transporte, considerando distancias y «tiempos muertos de la carga» en cada uno de los puertos de salida. De igual manera, se deben identificar las restricciones institucionales en ambos lados de la cordillera, los temas fitosanitarios, la calidad de la infraestructura y los temas legales o tributarios, entre otros.

En este marco, dentro de los próximos meses se desarrollarán diversos talleres, ruedas de negocios y foros empresariales tanto en Chile como en Argentina.

- www.diarioelserense.cl

Martes 18 de noviembre

<http://www.diarioelserense.cl/estudio-busca-despejar-mitos-respecto-a-la-complementacion-economica-del-corredor-bioceanico>

The screenshot shows the homepage of the newspaper 'diario Serenense'. The main article is titled 'Estudio busca despejar mitos respecto a la complementación económica del corredor bioceánico', written by 'Dianis Comunales' on 15/11/2014 at 12:08 PM. Below the article is a section for 'Desarrollo de Tecnologías' with a sub-heading 'Outsourcing y asesoría técnica para agencias, startups y PYMEs'. There is a large advertisement for 'SODIMAC.COM' featuring a colorful inflatable slide and the text 'BOUNCER DOT CON RESBALIN' and 'ingresa aquí'. Below the ad is a 'CyberMonday' logo. To the right of the main article is a 'Últimas Noticias' section with several short news items, including 'Asume nuevo General de la Cuarta Zona de Carabineros en simbólica ceremonia en Las Compañías', 'Estudio busca despejar mitos respecto a la complementación económica del corredor bioceánico', 'Población Antártida de La Serena celebrará 65 años', 'Comienza proceso de reafectación de TNE en Universidad de La Serena', 'Desconocidos queman cinta instalada en el templo chico de Andacollo por remodelación', 'Fallece joven de Coquimbo que esperaba un trasplante de corazón', and 'Taxis colectivos de La Serena y Coquimbo no realizarán movlización este jueves'. Below the 'Últimas Noticias' is a 'Breves' section with a headline 'Calle Balmaceda presenta trabajos en la pista desde sur a norte' and a short paragraph about road works. At the bottom of the page, there is a banner that says 'Le regalamos us\$50. ¡Empiece ahora!'.

- Diario La Región
19 de noviembre

http://www.diariolaregion.cl/portal/wp-content/plugins/page-flip-image-gallery/popup.php?book_id=729

DIARIO LA REGION DE COQUIMBO
MIÉRCOLES 19.11.2014 | Año 30 - Nº 3.000 | www.diariolaregion.cl \$ 290

Profesores piden renuncia de Jaime Gajardo

En Viñaña
Fiscalía mantiene investigación por atropello de trabajador de piñera que murió en 2013.

Nuevo jefe
El General de Carabineros, Luis Andrés Martínez, asumió ayer como jefe de Zona Coquimbo. La ceremonia que tuvo lugar en la Casa Jorge Fernández, luego de haberse retirado el General Inspector Claudio Videla.

POLITICA
Instituto Libertad de RN, de su primer paso en la región de Coquimbo.

Piden cambio
CORF rechaza necesidad de cambio legislativo que varía programa que daría un financiamiento adicional.

Buen estudio
Recopiló antecedentes para diseñar impacto económico del túnel bioceánico.

LLEGÓ LA NAVIDAD
Gran Variedad de Bicicletas y Rodados
LA MAYOR VARIEDAD DE JUGUETES AL MEJOR PRECIO.

Buscan despejar mitos de complementación económica en el corredor bioceánico

Iniciativa desarrollada por la UCN, con aportes del gobierno regional, entregará información precisa sobre las oportunidades de negocios entre Brasil, Argentina y Chile.

Por décadas se ha hablado de que la integración económica entre la Región de Coquimbo con las ricas provincias de la zona central de Argentina e, incluso con la zona sur de Brasil, por medio de la construcción del túnel de Agua Negra, significará grandes oportunidades para los empresarios y emprendedores de la zona. Con la finalidad de contar con información precisa sobre los reales alcances de esta complementación económica entre estos territorios, la Universidad Católica del Norte realiza un estudio financiado con aportes del gobierno regional, el cual recibe aportes del Fondo de Innovación para la Competitividad.

Autoridades, consejeros regionales, académicos e investigadores locales, efectuaron re-

cientemente un viaje a la zona central de Argentina para dar a conocer las oportunidades de negocios que existen en ambos lados de la cordillera y afianzar las alianzas necesarias para determinar las oportunidades de negocios bilaterales.

«Lo que queremos hacer es generar contactos entre los privados, ser un puerto de enlace, y es de esta manera que inicialmente estamos planificando para febrero la realización de una rueda de negocios, con empresarios de Santa Fe, Córdoba y San Juan y empresarios chilenos en áreas afines aseguró Cristian Morales, investigador de la UCN.

Este proyecto permitirá potenciar el desarrollo de nuevos negocios, reorientar los esfuerzos de integración y complemen-

tación productiva y definir estrategias tanto a nivel público como privado, para la realización de alianzas que se traducirán en mejoras sustanciales de competitividad para los participantes.

Para generar oportunidades reales y por mientras se concreta la construcción del túnel Agua Negra, es necesario avanzar en paralelo en áreas tales como el análisis de los costos del transporte, considerando distancias y «tiempos muertos de la carga» en cada uno de los puertos de salida. De igual manera, se deben identificar las restricciones institucionales en ambos lados de la cordillera, los temas fitosanitarios, la calidad de la infraestructura y los temas legales o tributarios, entre otros.

En los próximos meses se desarrollarán talleres, ruedas de negocios y foros empresariales Chile y Argentina.

- www.elobservatodo.cl

Viernes 21 de noviembre de 2014

<http://www.elobservatodo.cl/etiquetas/corredor-bioceanico>

**El Observatodo**
Un Diario Ciudadano de miVOZ

[Inicio](#) [Local](#) [Cultura](#) [Deporte](#) [Economía](#) [Política](#) [Tecnología](#) [Editorial](#) [Contáctenos](#)

¿Sabes si tienes excesos en tu Isapre? Ingresar tu RUT y revisar si te debe devolver dinero [AQUI](#)

Sociedad » Local

Estudio busca despejar mitos respecto a la complementación económica del corredor bioceánico

Iniciativa desarrollada por la UCN, con aportes del gobierno regional, entregará información precisa sobre las oportunidades de negocios entre Brasil, Argentina y Chile.

 Por Corresponsales ... 21 de Noviembre, 2014 12:11
129 Lecturas [Comentar](#)

Por décadas se ha hablado de que la integración económica entre la Región de Coquimbo con las ricas provincias de la zona central de Argentina e, incluso con la zona sur de Brasil, por medio de la construcción del túnel de Agua Negra, significará grandes oportunidades para los empresarios y emprendedores de la zona. Con la finalidad de contar con información precisa sobre los reales alcances de esta complementación económica entre estos territorios, la Universidad Católica del Norte está llevando a cabo un estudio financiado con aportes del gobierno regional.



Como una de las primeras actividades de este estudio de Complementariedad Económica del Corredor Bioceánico Coquimbo – Porto Alegre, el cual recibe aportes del Fondo de Innovación para la Competitividad, autoridades, consejeros regionales, académicos e investigadores locales, efectuaron recientemente un viaje a la zona central de Argentina para dar a conocer las oportunidades de negocios que existen en ambos lados de la cordillera y afianzar las alianzas necesarias para determinar las oportunidades de negocios bilaterales.

"Lo que queremos hacer es generar contactos entre los privados, ser un puerto de enlace, y es de esta manera que inicialmente estamos planificando para febrero la realización de una rueda de negocios, donde podamos reunir a empresarios de Santa Fe, Córdoba y San Juan, con empresarios chilenos en algunas áreas afines tanto en negocios al interior del corredor bioceánico, como también hacia afuera", aseguró Cristian Morales, investigador de la UCN.

En concreto, este proyecto permitirá potenciar el desarrollo de nuevos negocios, reorientar los esfuerzos de integración y complementación productiva y definir estrategias tanto a nivel público como privado.



INSISTEN EN TREN DE CARGA ENTRE CHILE Y ARGENTINA

Iniciativa de ruta ferroviaria que a nuestro país y a la nación trasandina sería una alternativa de vía comercial, tras la construcción del Túnel de Agua Negra.

Página 13



SEGURIDAD EN EL AGUA El Ferial Centro Deportivo San Marcos, ubicado en el sector privado del Dap, cuenta con piscinas, salas de actividades y una gran variedad de servicios para el disfrute de los usuarios.

PULSO
 LAS CLAVES QUE INCIDIRÁN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EL PRÓXIMO AÑO

● ANÁLISIS DE LOS FACTORES QUE INCIDIRÁN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EL PRÓXIMO AÑO

REPORTAJE
 La vigencia del deporte de la rayuela en la región

12 | EL DIARIO EL DÍA | 01 DE DICIEMBRE DE 2014

NEGOCIOS

Agua Negra abre un mercado de 21 millones de personas para empresarios locales

Una comitiva de autoridades regionales e inversionistas se reunieron en el sector privado trasandino para acallar intereses y dinamizar el trabajo para generar negocios.

La comitiva de autoridades regionales e inversionistas se reunió en el sector privado trasandino para acallar intereses y dinamizar el trabajo para generar negocios. La reunión se realizó en el sector privado trasandino, donde se discutieron las oportunidades de negocio que se abren con la construcción del Túnel de Agua Negra. Los empresarios locales se ven beneficiados por el acceso a un mercado de 21 millones de personas.

Amplios Espacios Mejor Ubicación

<p>desde 6.700 UF</p> <p>Departamento 2 dormitorios, 1 baño, cocina, sala, living, terraza, estacionamiento.</p> <p>Portal de San Joaquín</p>	<p>desde 6.700 UF</p> <p>Departamento 2 dormitorios, 1 baño, cocina, sala, living, terraza, estacionamiento.</p> <p>Portal de San Joaquín</p>	<p>desde 5.500 UF</p> <p>Departamento 2 dormitorios, 1 baño, cocina, sala, living, terraza, estacionamiento.</p> <p>Portal de San Joaquín</p>	<p>desde 5.400 UF</p> <p>Departamento 2 dormitorios, 1 baño, cocina, sala, living, terraza, estacionamiento.</p> <p>Altos de Cisternas</p>
--	--	--	---

EL DIARIO EL DÍA | 01 DE DICIEMBRE DE 2014

Chilenos y argentinos se unen por tren de carga

Empresarios de Chile y Argentina se unieron para impulsar un proyecto de tren de carga que conecte los puertos de Valparaíso y Montevideo.

El proyecto de tren de carga que conecte los puertos de Valparaíso y Montevideo es una iniciativa conjunta de empresarios chilenos y argentinos. El objetivo es mejorar la logística y reducir los costos de transporte de mercancías.

Los empresarios chilenos y argentinos se unieron para impulsar un proyecto de tren de carga que conecte los puertos de Valparaíso y Montevideo. El proyecto es una iniciativa conjunta que busca mejorar la logística y reducir los costos de transporte de mercancías.

Restaurante DINO FI

Oferta especial: \$7.500 por persona (incluye bebida y postre).

Reservación: 21222210

- Diario El Día
 Miércoles 03 de diciembre
<http://diarioeldia.cl/impreso/edicion-03-12-2014>

INICIATIVA DE HABITANTES DE LA CAPITAL DE LIRIA

Licitación del estadio de Ovalle aún no puede llegar a buen puerto

Desde la autoridad se pidió tranquilidad, pues el proceso, aseguran, todavía está en marcha. La ciudadanía pide la salida de los responsables

Orlando Armas es el responsable de la oficina de la Universidad Católica del Norte. Él es el encargado de la licitación del estadio de Ovalle. Desde su oficina, Armas asegura que el proceso de licitación está en marcha y que se espera que en los próximos días se pueda anunciar el ganador.



Una imagen del estadio que se está licitando en Ovalle.

El proceso de licitación del estadio de Ovalle está en marcha y se espera que en los próximos días se pueda anunciar el ganador. Desde la Universidad Católica del Norte se pide tranquilidad a la ciudadanía, ya que el proceso está en marcha y se espera que en los próximos días se pueda anunciar el ganador.



Workshop sobre Oportunidades de Negocios en el Corredor Biotecnico Central

Organiza: Proyecto FC Corredor Biotecnico Coquimbo-Porto Alegre, ejecutado por la Universidad Católica del Norte y financiado por el Gobierno Regional a través del Fondo de Innovación para la Competitividad.

Lugar: Salón para Pasajeros del Terminal Peñafiel Coquimbo, ubicada en el Av. Costales 688, Coquimbo.

Fecha: Miércoles 10 de diciembre, a las 12:30 horas.

Inscripciones en: boran.gonzalez@gmail.com

Superintendencia de Medio Ambiente formula cargos contra minera

El Superintendente de Medio Ambiente formuló cargos contra la minera por incumplimientos ambientales.



El Superintendente de Medio Ambiente formuló cargos contra la minera por incumplimientos ambientales. El Superintendente de Medio Ambiente formuló cargos contra la minera por incumplimientos ambientales.

El Superintendente de Medio Ambiente formuló cargos contra la minera por incumplimientos ambientales. El Superintendente de Medio Ambiente formuló cargos contra la minera por incumplimientos ambientales.

Cirujía Plástica Dr. Diego Polanco

SECTOR UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

SECTOR UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

SECTOR UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

ICEBERG

VENA DE EMPUJAMIENTO Y PRODUCTO DE EMPUJAMIENTO

VENA DE EMPUJAMIENTO Y PRODUCTO DE EMPUJAMIENTO

VENA DE EMPUJAMIENTO Y PRODUCTO DE EMPUJAMIENTO

9.5.6 TALLER EN BARRIO INDUSTRIAL, COQUIMBO, CHILE

9.5.6.1 DESCRIPCIÓN

Este Taller tuvo por objetivo identificar oportunidades de negocios producto de la integración económica en el CBC con actores público-privados de la región de Coquimbo.

9.5.6.2 INVITACIÓN



Hanne Utreras Peyrin, Intendente de la Región de Coquimbo, Cristian Morales Letzkus, Director del Proyecto FIC Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre, ejecutado por la Universidad Católica del Norte y Patricio Araya Campaña, Gerente General Arqa Inmobiliaria E.I.R.L, le saludan cordialmente a usted y tienen el agrado de invitarle al “Taller-Almuerzo de Detección de Oportunidades de Negocios en el Corredor Bioceánico Central”, iniciativa financiada por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R).

Esta actividad se realizará el miércoles 7 de enero de 2014, a las 16:00 horas, en el Casino del Centro Industrial Don Carlos, ubicado en Avenida San Ramón N° 1580, Barrio Industrial, Coquimbo.

Utreras Peyrin, Morales Letzkus y Araya Campaña, esperan contar con su presencia, la que dará mayor realce a este importante encuentro.

S.R.C.bonan.georges@gmail.com *Coquimbo, Diciembre de 2014*

9.5.6.3 LISTADO DE ASISTENTES

Organización	Nombre	Lugar (proveniencia)
Parque Industrial Chañar	Adriana Reis	Coquimbo
Corredor De Propiedades	Alejandra Collado	Coquimbo
Corporación De Desarrollo Productivo	Alonso Guerrero	Coquimbo
Arqa Inmobiliaria	Ana Belén Vargas	Coquimbo
Hidromfd	Carlos Ibarra	Coquimbo
Secar Clima	Cesar Varas	Coquimbo
Municipalidad Coquimbo	Claudia Rodríguez	Coquimbo
Corporación De Desarrollo Productivo	Cristian Osorio	Coquimbo
Servimas Ltda.	Cristian Vega	Coquimbo
Nbody Chile	Deisy Barría Ruiz	La Serena
Secam E.I.R.L	Drina Rivera Araya	Coquimbo
Servimas Ltda.	Gabriela Araya	Coquimbo
Mega Centro	Iván Vega	Coquimbo
Soc. Ingenelec Ltda.	Jimena Castillo	Coquimbo
Segmo	José Ahumada	Coquimbo
Alumce E.I.R.L	José Miguel Parraguez	Coquimbo
Basani	Leopoldo Ramis	Coquimbo
Basani	Luis García	Coquimbo
Muebles Nova Forma	Marcelo Pires	Coquimbo
Caja De Estrellas	Mario Peñafiel	La Serena
Municipalidad Coquimbo	Mónica Velásquez	Coquimbo
Nbody Chile	Patricia Araya	La Serena
Arqa Inmobiliaria	Patricio Araya	Coquimbo
Maquisa	Patricio Cabrera	Coquimbo
Distribuidora El Bodegón	Roni Wilson	Coquimbo
Nbody Chile	Samantha Caballero	La Serena
Rymar Ltda.	Wlliams Mauad	Coquimbo

9.5.6.4 PRESENTACIÓN

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

Logos: TPC, SAN JUAN GOBIERNO

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

CONTENIDOS

- 1. Túnel del paso de Agua Negra
- 2. El Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre (CBC)
- 3. Producción y Comercio
- 4. Potencialidades y Desafíos a la Integración

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA



Longitud Total del Túnel	13.847 m
Longitud en Sector Chile	30%
Longitud en Sector Argentina	70%

El tiempo estimado es años

Costo Estimado 1.400 millones de USD

EL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte





DIFERENCIAS EN LOS COSTOS DE ENVÍO BUENOS AIRES - VALPARAISO

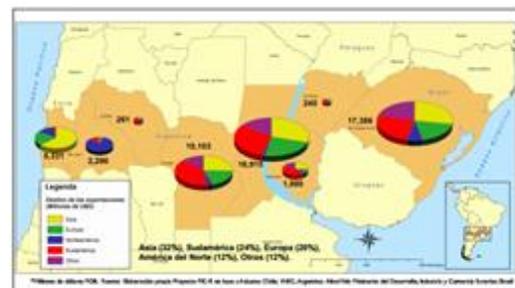
Carga	Shanghai	Los Angeles	New York	Hamburgo
Frutas y legumbres (refrigeradas)	\$67,275	\$1,848,833	\$1,366,333	\$171,343
Cereales y oleosa	\$13,191	\$1,891,134	\$1,463,328	\$179,796
Plásticos	\$13,191	\$1,891,134	\$1,463,433	\$179,796
Muebles y maderaje	\$16,644	\$1,331,337	\$1,046,330	\$167,331

1) Información publicada publicada en base a cotización estándar de Wilson
2) Valores pueden variar por tipo de contrato de envío



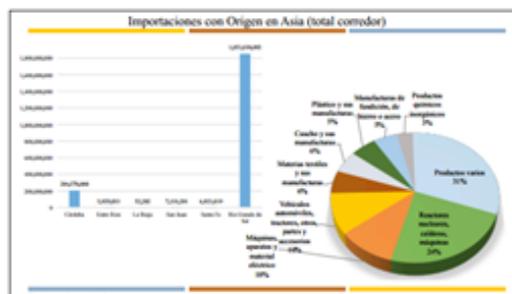
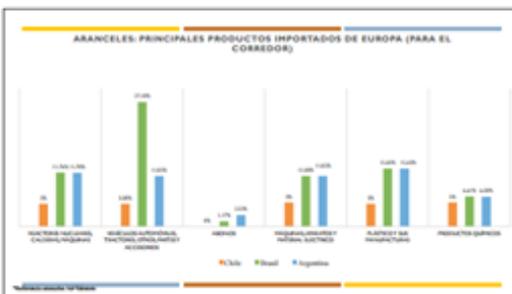
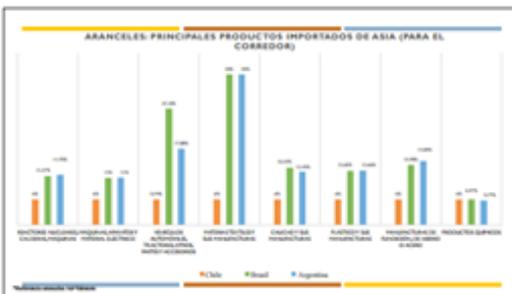
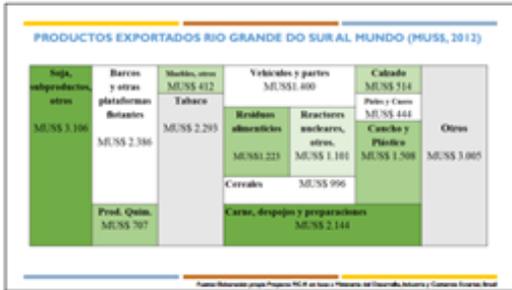
PRODUCCIÓN Y COMERCIO

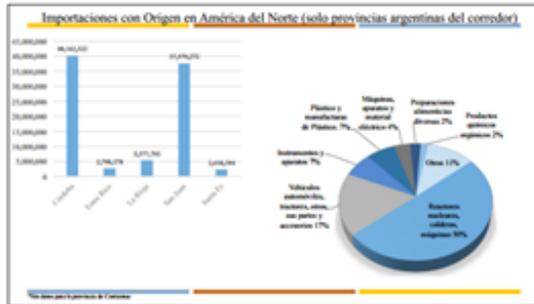
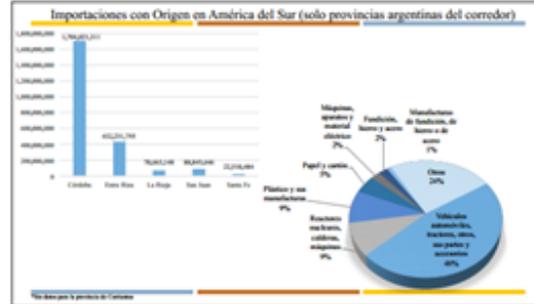
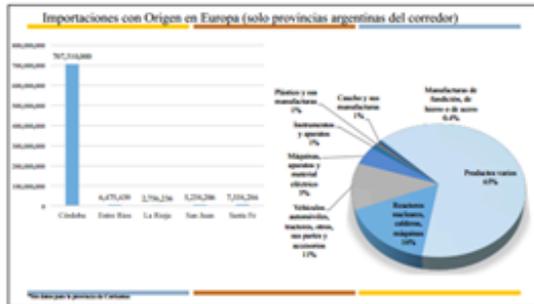
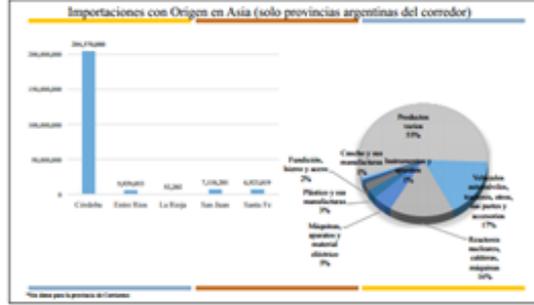
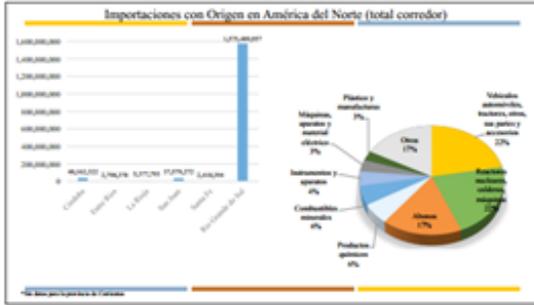
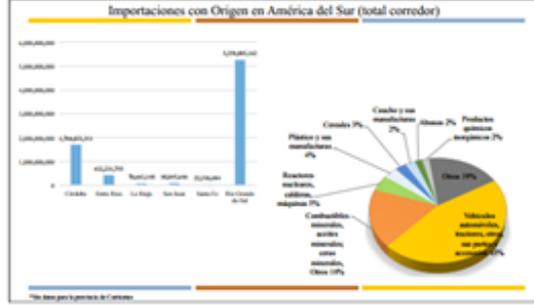
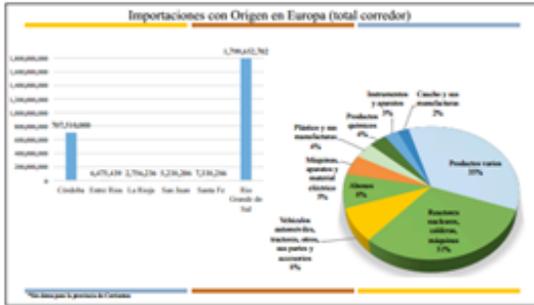
Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte



PRODUCTOS EXPORTADOS CBIC AL MUNDO (MUS, 2012)

	Cobre	Cereales y granos	Bovinos vivos	Carne vacuna, partes
Soja, Subproductos	MUS\$ 1788,2	MUS\$ 1568,3	MUS\$ 2457,3	
Leche				MUS\$ 8748,7
Grasas de origen vegetal				
Frutas y hortalizas	MUS\$ 1787,2			
Textiles				
Productos de caucho				
Productos de hierro				
Productos de aluminio				
Productos de oro				
Productos de plata				
Productos de zinc				
Productos de níquel				
Productos de estaño				
Productos de plomo				
Productos de cadmio				
Productos de selenio				
Productos de telurio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				
Productos de molibdeno				
Productos de bismuto				
Productos de antimonio				
Productos de arsénico				
Productos de galio				
Productos de indio				
Productos de telurio				
Productos de selenio				
Productos de vanadio				





POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- La identificación de productos, industrias y actores con potencial para la formación de **encadenamientos productivos** en el CBC.
 - Mercado intra-CBC
 - Mercado extra-CBC (resto del mundo)
- Riesgos asociados
 - Transporte de carga peligrosa o tipo de carga a pasar por el túnel
 - Temas fito y zoonosanitarios (armonización)

FIESTA NACIONAL DEL SOL 2015, 25 Y 26 DE FEBRERO

- Se tendrán panelistas chilenos y argentinos, con exposiciones y ronda de preguntas.
 - Panel 1: Creación de empresas en el Corredor: Aspectos legales, tributarios y privados
 - Panel 2: Instrumentos de Fomento en el Corredor: Apoyo a la creación y fortalecimiento empresarial
 - Panel 3: Comercio Comenzal: Acuerdo de libre comercio e impactos
 - Panel 4: Fomento vigente: Tratado de mercancías, servicios y personas
- Ronda de Negocios
 - Chile: Empresas de Sector Logístico, Portuario, Transporte, Almacén y proceso alimentario y productos del mar), Provedores de la Flota y la Construcción, Inmobiliarias
 - Argentina: empresas Agrícolas, Super, Tigeros, Sector Piel, Maquinaria Logística e Industria.

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- Identificar las restricciones institucionales que podrían impedir o condicionar la creación de nuevos negocios en el CBC:
 - La infraestructura vial, portuaria y de los regímenes extra portuarios
 - Temas legales tributarios (doble tributación) y laborales (personas extranjeras)
 - Políticas de financiamiento/fomento público coordinadas de carácter extra-país para apoyar el desarrollo actividades productivas/encadenamientos.

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA
DIRECTOR GENERAL DE ESTADÍSTICA

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

TPC
SAN JUAN GOBIERNO

9.5.6.5 MATERIAL FOTOGRAFICO TALLER BARRIO INDUSTRIAL- MIÉRCOLES 7 DE ENERO DE 2015













9.5.7 ENCUENTRO INSTITUCIONAL Y EMPRESARIAL, SAN JUAN, ARGENTINA

9.5.7.1 DESCRIPCIÓN

Este Encuentro contempló un saludo protocolar de las autoridades máximas de la región de Coquimbo y la Provincia de San Juan, exposiciones de expertos, reuniones institucionales, y rondas de negocios entre empresarios de Chile y Argentina. El encuentro se realizó en el marco del Proyecto FIC-R BIP 30137688-o financiado por Gobierno Regional de Coquimbo y se llevó a cabo en la ciudad de San Juan, Argentina, los días miércoles 25 y jueves 26 de febrero del 2015. La organización correspondió a la Universidad Católica del Norte de Coquimbo (UCN) y a la Universidad Católica de Cuyo (UCC), en conjunto con el Gobierno de San Juan y el Gobierno de la Región de Coquimbo (GORE Coquimbo). El Encuentro contó con la colaboración, además, del Terminal Puerto de Coquimbo (TPC) y la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP).

9.5.7.2 ANTECEDENTES

La organización de este Encuentro Empresarial e Institucional respondió a necesidades que se originaron por parte de las empresas regionales en concordancia con al agenda de trabajo en materia internacional del Gobierno de la región Coquimbo en la materia. El marco utilizado para su realización fue la Fiesta Nacional del Sol, que se realizó del 24 al 28 de febrero del 2015.

Previas actividades al Encuentro que favorecieron su desarrollo se incluyen, entre otras:

- Seminario internacional de septiembre de 2013 en La Serena, Chile, en cumplimiento del compromiso asumido en la Subcomisión de Comercio y Producción del Comité de Integración Paso de Agua Negra realizado en ese mismo año en la Provincia de San Juan. Este Seminario contó con la participación de representantes de cámaras y empresarios trasandinos, quienes mantuvieron reuniones con sus pares chilenos.
- IV Reunión de Gobernadores argentinos e Intendentes chilenos de la frontera común realizada en Buenos Aires, Argentina, el 29 de agosto de 2014. La reunión se realizó bajo el contexto de la integración binacional entre ambos países, y se analizaron diversos temas relacionados con la integración entre las provincias de Argentina y las regiones de Chile. Las delegaciones, además, se comprometieron para la creación de la "Comisión del Corredor Bioceánico Central por el Paso Internacional de Agua Negra Coquimbo-Porto Alegre".
- En el marco de la "Gira al Corredor Bioceánico Central Paso De Agua Negra" organizada por el Concejo Regional (CORE) de Coquimbo entre el 08 y 17 de Octubre del 2014, se participó en un total de 4 talleres, a los que asistieron un número aproximado de 75 asistentes, entre autoridades y funcionarios de gobierno, empresarios, académicos y miembros de la sociedad civil. El objetivo de los talleres fue la generación de redes con actores privados para recabar, en terreno, antecedentes sobre su percepción de las oportunidades y potenciales barreras a la

integración económica a través del CBC. También se manifestaron propuestas para mejorar y potenciar las relaciones comerciales existentes y a futuro.

- Participación en el "Encuentro interinstitucional entre el sector productivo minero y las universidades andinas en el marco de la integración regional argentino-chilena", San Juan, Argentina, 27 y 28 de Noviembre de 2014.
- Presentación en Seminario "Invertir en Chile y en la Región de Coquimbo", organizado por el Comité de Inversiones Extranjeras (CIE Chile), San Juan, Argentina, 02 de diciembre de 2014
- Talleres para la detección de oportunidades en el Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre entre empresarios de la región de Coquimbo. El primer taller se realizó en diciembre de 2014 en el Terminal Puerto de Coquimbo (TPC), y el segundo taller se llevó a cabo en el Barrio Industrial de Coquimbo en enero de 2015. Ambas actividades contemplaron la organización de mesas de trabajo entre los empresarios, realización de encuestas y exposiciones sobre las potencialidades económicas y de negocios del CBC.
- En febrero de 2015, se efectuaron diversas reuniones de Coordinación para el Encuentro de Negocios en San Juan, Argentina. Se llevaron a cabo reuniones interinstitucionales que contaron la participación de Gobierno Regional de Coquimbo, las Municipalidades de Coquimbo y de La Serena, la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP), y representantes de ProChile. Del mismo modo, se efectuó una reunión con los empresarios de Chile que participaron en el Encuentro de Negocios en San Juan, Argentina, con el objetivo de coordinar el viaje y la estadia en San Juan.

9.5.7.3 INVITACIÓN

JOSÉ LUIS GIOJA, Gobernador de la Provincia de San Juan Argentina, **HANNE UTRERAS PEYRIN**, Intendente de la Región de Coquimbo y **JOSÉ MONTOYA ÁNGEL** Presidente del Consejo Regional de Coquimbo, Chile, saludan muy cordialmente a usted y tienen el agrado de invitarle a participar del Encuentro Institucional y Empresarial del Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre.

La actividad se desarrollará los días miércoles 25 y jueves 26 de febrero de 2015, en la ciudad de San Juan, Argentina, con la realización de disertaciones, talleres, rondas de negocios y reuniones institucionales.

JOSÉ LUIS GIOJA, HANNE UTRERAS PEYRIN Y JOSÉ MONTOYA ÁNGEL esperan contar con su presencia, la que dará mayor realce a este importante encuentro.

Por favor confirmar su asistencia a los correos electrónicos: proyectocbc@ucn.cl o amartinez@sanjuan.gob.ar

PROYECTO CO-FINANCIADO POR EL FONDO DE INNOVACIÓN PARA LA COMPETITIVIDAD (FIC-R) DEL GOBIERNO DE COQUIMBO, EL MINISTERIO DE PRODUCCIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICO DE LA PROVINCIA DE SAN JUAN Y EL TERMINAL PUERTO COQUIMBO.



9.5.7.4 PROGRAMA

"Corredor Bioceánico Central"
PORTO ALEGRE - COQUIMBO

**ENCUENTRO INSTITUCIONAL Y EMPRESARIAL DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL
COQUIMBO- PORTO ALEGRE, MUSEO CULTURAL FRANKLIN RAWSON Y CENTRO CÍVICO,
SAN JUAN, ARGENTINA, 25 Y 26 DE FEBRERO DE 2015**

DÍA 1: MIÉRCOLES 25 DE FEBRERO	
8:30	Registro, Museo Cultural Franklin Rawson, San Juan
08:30 – 09:00	Acreditación e Inscripciones
09:00 – 09:30	Palabras de Bienvenida
09:30 – 10:30	Panel 1. Creación de empresas en el CBC: Aspectos legales, tributarios y prácticos entre Chile y Argentina
	Modera: Director Proyecto FIC CBC
09:30 – 10:00	Salvatore Di Giovanni, Comité de Inversiones Extranjeras de Chile
	Claudio Martínez Cuevas, Servicios de Impuestos Internos de Chile
10:00 – 10:30	Dr. Abogado Humberto Vargas, Universidad Católica de Cuyo
	CPN Rubén Aguilar, Especialista en Impuestos
10:30 – 11:30	Panel 2. Tratados de Libre Comercio para la complementariedad
	Modera: Gobierno Regional de Coquimbo
10:30 – 11:00	Patricio Caniulao Muñoz, ProChile.
11:00 – 11:30	Consejo Federal de Inversiones (CFI), Argentina
11:30 – 12:00	Coffee Break
12:00 – 13:00	Panel 3. Instrumentos de Fomento en el CBC: Apoyo a la creación y fortalecimiento empresarial en Chile y Argentina
	Modera: Corporación Regional Desarrollo Productivo de Coquimbo
12:00 – 12:30	Miguel Sánchez Sánchez, Seremi de Economía Región de Coquimbo
	Andrés Sánchez Araya, Director Regional de Corfo Coquimbo
	Esteban Ávila, Terminal Puerto Coquimbo S.A. (TPC)
12:30 – 13:00	Lic. Leonardo Gioja, Agencia San Juan de Desarrollo de Inversiones
	Lic. Martín Mallea, Consejo Federal de Inversiones (CFI), Argentina
	CPN Sandra Barceló, Secretaría de Industria de la Provincia
13:00 – 13:30	Plenario / Preguntas a Panelistas
13:30 – 15:00	Almuerzo de Trabajo, Auditorio Juan Victoria, San Juan
15:00 – 17:00	Rondas de Negocios, Centro Cívico (Salón tercer piso)
21:00	Taller Encuentro Empresarial



San Juan - Argentina /// Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

**ENCUENTRO INSTITUCIONAL Y EMPRESARIAL DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL
COQUIMBO- PORTO ALEGRE, MUSEO CULTURAL FRANKLIN RAWSON Y CENTRO CÍVICO,
SAN JUAN, ARGENTINA, 25 Y 26 DE FEBRERO DE 2015**

DÍA 2: JUEVES 26 DE FEBRERO

08:30	Registro, Museo Cultural Franklin Rawson, San Juan
08:30 – 09:00	Accreditación e Inscripciones
09:00 – 10:00	Panel 4. Experiencia de Negocios entre Chile y Argentina Modera: Ministerio de la Producción y Desarrollo Económico de la Provincia de San Juan
09:00 – 09:20	Cdr. Gastón Briozzo, CEO Condor Peak SpA.
09:20 – 09:40	CPN Gustavo Fernández, Venta de Productos a la Región de Coquimbo de la empresa Kolor Max.
09:40 – 10:00	Preguntas
10:00 – 11:00	Rondas de Negocios
11:00 – 11:30	Coffee Break
11:30 – 13:00	Rondas de Negocios
13:00	Palabras de Cierre

9.5.7.5 ASISTENTES AL ENCUENTRO DE NEGOCIOS EN SAN JUAN, ARGENTINA

9.5.7.5.1 DESCRIPCIÓN

Al encuentro empresarial asistieron 113 participantes de las provincias de San Juan, Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba. Asimismo de la región de Coquimbo, asistieron un total de 37 participantes, en su mayoría empresarios provenientes de La Serena, Coquimbo, Illapel y Vicuña. La actividad, además, contó con la presencia de importantes autoridades, entre ellas, Hanne Utreras Peyrin, Intendente de la de la Región de Coquimbo, representantes de Prochile, funcionarios de Ministerio de Producción, SEREMI y la Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP).

9.5.7.5.2 ASISTENTES DE CHILE

Nº	Nombre	Empresa/Institución	Cargo	Breve Descripción Empresa
1	Ana María Montoya Tello	Yotellevó	Dueña	Empresa de transportes dirigida por mujeres que entrega servicios de turismo, transporte escolar, flete y radiotaxi.
2	Augusto Enrique Castillo Cortes	Alcaelec Ltda	Administrador Socio	Alcaelec construye y realiza mantenciones a líneas y redes eléctricas en media y baja tensión, áreas y subterráneas, instalaciones industriales, alumbrados públicos. Se presta servicios para el holding CGE
3	Carlos Medina	Herradura Experience	Propietario-Gerente	Actividades deportivas outdoor, turismo de aventura y deportes náuticos.
4	Carlos Ruiz Benítez	Corpan		Organización sin ánimo de lucro que busca la Integración y Desarrollo de la Región de Coquimbo con los países del Corredor Bioceánico Central

5	Carmen Andrea Rizzo Carvajal	Creaciones y Confecciones Talitakumi	Dueña	Microempresa familiar dedicada a la creación y confección de cortinaje, mantelería, accesorios para el hogar y bordado corporativos y/o personalizados.
6	Christian Vega Aguirre	Servicios de Mantenimiento y Aseo Limitada	Supervisor General	Empresa dedicada a prestar servicios de mantenimiento y aseo al sector de la minería.
7	Claudio Godoy Aros	Municipalidad de La Serena		Organización que busca satisfacer las necesidades de la comunidad local y asegurar su progreso económico, social y cultural a través de la presentación de servicios y excelencia orientados a la mejora continua con el personal altamente capacitado y comprometido y promoviendo la alianza público - privada que contribuya a ampliar y mejorar la infraestructura local.
8	Claudio Martínez	SII	Asesor	Institución del Estado responsable de administrar el sistema de tributos internos, además de facilitar y fiscalizar el cumplimiento tributario. En esta labor se busca continuamente la reducción de los costos de cumplimiento y mantener informados a los contribuyentes.
9	Esteban Alonso Ávila Crisóstomo	T.P.C.S.A.	Subgerente de Nuevos Negocios	Terminal puerto Coquimbo es el concesionario del Puerto de Coquimbo, nació el año 2012 y promete ser un actor relevante en el intercambio comercial entre Argentina y Asia. Actualmente el T.P.C se encuentra en un proceso de modernización de la infraestructura, desarrollando un tercer sitio de atraque para minerales.

10	Félix Velasco Ladrón de Guevara	Diaguitas Producciones Limitada	Dueño-Representante	<p>Diaguitas Producciones limitada, es una empresa orientada a la gestión cultural, producción de eventos, particulares y masivos.</p> <p>También se dedica a la venta y distribución de cervezas artesanales.</p>
11	Gastón Briozzo	Condor Peak	Presidente	<p>Sociedad consultora con presencia en Chile y Argentina que brinda servicios de estudio de mercado a medida y asistencia profesional en la obtención de líneas de crédito inscripción de Sociedades, apertura de cuentas bancarias, asesoramiento legal, impositivo, contable y aduanero, además de programas de asistencia financiera de organismos públicos y privados.</p>
12	Gerardo Antonio López Tapia	Cosmo Inti Ltda.	Gerente	<p>Es una Empresa Integral dedicada al servicio especializado en los ámbitos relacionados con la Protección y Control de Incendios, Desarrollo de Proyectos de Asesoría, de Capacitación y Entrenamiento, además de entregar Servicio de Saneamiento Ambiental y Arriendo de Maquinaria Pesada Retroexcavadora.</p> <p>Recientemente a ampliado su giro a consultor de Riego y Tranque.</p>
13	Guillermo Ricardo Contreras Robles	Artigec	Administrador General	<p>Empresa dedicada a la publicidad y promoción de emprendedores vinculándolos a redes de servicios y producción emergentes, similares y o complementarios, en el portal: www.artigec.cl</p>

14	Inés del Carmen Cortés Borquez	Confeccionrs Mady.	Dueña	Taller de confecciones de ropa deportiva, de mascota y ropa especial para discapacitados.
15	Irene Figueroa	Ayekan	Dueña	Microempresa de productos Gourmet que cuenta con un sello que garantiza la producción de alimentos saludables y naturales, permitiendo abarcar mercados nacionales e internacionales.
16	Irma Petit	Municipalidad de La Serena		Organización que busca satisfacer las necesidades de la comunidad local y asegurar su progreso económico, social y cultural a través de la presentación de servicios y excelencia orientados a la mejora continua con el personal altamente capacitado y comprometido y promoviendo la alianza público - privada que contribuya a ampliar y mejorar la infraestructura local.
17	Javier Ignacio Godoy Cazaux	Inversiones Santa Verónica Ltda	Socio Gerente	La empresa Inversiones Santa Verónica Ltda, corresponde a un Holding de pequeñas empresas dedicada a servicios principalmente de arriendo de espacios, entre ellos cabañas y centro de eventos. Además, se dedica a instalaciones de piscinas y obras menores.
18	Juan Manuel Rojas Oliva	Agrícola Camila S.A.	Gerente de Administración y Finanzas	Empresa procesadora y pre-elaboradora de productos vegetales, ubicada en la ciudad de La Serena.
19	Judith Paola Lara Toro	Industria Protec Cobre Limitada	Socia copropietaria y encargada de producción	Protec Cobre Ltda. es una empresa dedicada a la incorporación de nanopartículas de Cobre a prendas de vestir y telas.

20	Luis Hernán Pastén González	Municipalidad de La Serena		Organización que busca satisfacer las necesidades de la comunidad local y asegurar su progreso económico, social y cultural a través de la presentación de servicios y excelencia orientados a la mejora continua con el personal altamente capacitado y comprometido y promoviendo la alianza público - privada que contribuya a ampliar y mejorar la infraestructura local.
21	Luz Marina Gómez	Mi Lado Verde	Dueña	Empresa familiar dedicada a entregar una amplia gama de insumos y productos necesarios para la construcción de huertas libres de agroquímicos.
22	Marcelo Araya Alfaro	Seremi de Economía	Profesional de Apoyo SEREMI	Secretaría Regional Ministerial de Economía Región de Coquimbo.
23	María Romero Cheuquepil	Mapulawen		Mapulawen forma parte de un proyecto de medicina ancestral mapuche, cuyo objetivo es el manejo y explotación sustentable de las Materias Primas que forman parte de las 100 variedades de hierbas medicinales autóctonas, cosmopolitas e introducidas que se recolectan, y cultivan para la elaboración de toda la lí-nea de productos mapuche.

24	Mario Peñafiel	Caja de Estrellas	Gerente	Empresa focalizada en la gestión de servicios de promoción, turismo, gastronomía e identidad territorial, así como representación de marcas comerciales, servicios y asesorías de todo tipo.
25	Pablo Antonio Zúñiga Romero	A.G. Aspearpe	Gerente	Asociación Gremial de pequeños armadores artesanales de la Cuarta Región
26	Patricia Ángel Araya Fernández	NBody Clínica Estética y Spa	Directora	Clínica de estética y Spa que realiza tratamientos faciales corporales correctivos y salud preventiva
27	Patricia Mendoza	Artesanía Plata		
28	Patricio Javier Araya Campaña	Arqainmobiliaria E.I.R.L.	Gerente Dueño	- Es una Empresa Individual de Responsabilidad Limitada creada el año 2007, dedicada principalmente al desarrollo de condominios industriales orientados a inversionistas inmobiliarios y a las pequeñas y medianas empresas de la Región de Coquimbo y del Norte de Chile.
29	Ricardo Rojas Trujillo	Municipalidad de La Serena		Organización que busca satisfacer las necesidades de la comunidad local y asegurar su progreso económico, social y cultural a través de la presentación de servicios y excelencia orientados a la mejora continua con el personal altamente capacitado y comprometido y promoviendo la alianza público - privada que contribuya a ampliar y mejorar la infraestructura local

30	Rodrigo Andrés Salinas Rivera	Artigec	Ejecutivo de Marketing y Publicidad	Empresa dedicada a la publicidad y promoción de emprendedores vinculándolos a redes de servicios y producción emergentes, similares y/o complementarios, en el portal: www.artigec.cl
31	Rodrigo Dabed Dabed	D Y D Ingenieros Ltda	Gerente	Empresa dedicada a Proyectos de Ingeniería Civil e Industriales, Proyectos Inmobiliarios, Proyectos de Urbanización, Edificación Habitacional e Industrial, Urbanización, Pavimentación, Agua Potable, Alcantarillado, Electricidad, Comunicaciones. Mantenición y obras civiles en general.
32	Sandra Elizabeth Salfate Jofre	Tesoro Coquimbo	Dueña	Empresa dedicada a la confección de artículos didácticos escolares, en tela, bordados a mano, con el objetivo de fomentar y facilitar la integración educacional. Se ofrecen, además, servicios de talleres laborales en diferentes manualidades enfocados principalmente a mujeres que busquen desarrollar alguna actividad económica.
33	Silvia Alejandra Collado Zúñiga	Asoinco A.G.	Gerente	Asociación Gremial de Industriales de Coquimbo o Asoinco A.G. IV Región propende el desarrollo y la protección de las actividades propias de los pequeños y medianos Industriales de la comuna de Coquimbo, especialmente en el fomento y la promoción de las actividades productivas y de servicio que brindan sus asociados a la comunidad.

34	Verónica del Rosario Fabres Rivera	Industria Protec Cobre Limitada	Socia	Protec Cobre Ltda. es una empresa dedicada a la incorporación de nanopartículas de Cobre a prendas de vestir y telas.
35	Walter Francisco Lazo Alucema	Parque Empresarial Coquimbo S A	Director Proyecto	S.A Cerrada, constituida por 150 socios, cuyo fin es desarrollar un proyecto de construcción de un Parque Empresarial en Coquimbo, de tres condominios categorizados por norma ambiental (comercio, talleres, maestranzas), y en terrenos propios de 34 háts con inicio este año 2015.
36	Yasna Margot Carmona Ávila	Aba Distil	Encargada Comercial	ABA DISTIL o Pisquera ABA, empresa de tradición familiar dedicada a la venta y exportación de Pisco. Entre las marcas que se destacan están: Pisco "ABA", Pisco "Fuegos", cola de mono " Doña Amanda", y 2 cócteles "Mango Sour" y "Maquire".
37	Yeimi Andrea Pizarro Rojas	Aba Distil	Encargada Turismo	ABA DISTIL o Pisquera ABA, empresa de tradición familiar dedicada a la venta y exportación de Pisco. Entre las marcas que se destacan están: Pisco "ABA", Pisco "Fuegos", cola de mono " Doña Amanda", y 2 cócteles "Mango Sour" y "Maquire".

9.5.7.5.3 ASISTENTES DE ARGENTINA

N°	Nombre	Empresa/Institución	Cargo	Breve Descripción Empresa
1	Adriana Garde	Mujeres Empresarias	Presidenta	La Asociación Civil de Mujeres que tiene por objetivo ayudar a aquellas empresarias y emprendedoras con deseos de mayor progreso y seguridad en su proyecto. Para ello se realizan talleres y capacitaciones gratuitos.
2	Alba Moreno	Bon Voyage S.R.L.		Agencia proveedora de servicios de viajes y turismo.
3	Alberto Degli	Corplab S.A.		La compañía se destaca por ser la primera en su rubro en haber establecido distintos laboratorios especializados en servicios analíticos ambientales ubicados estratégicamente en Latinoamérica. Desde el año 1995, Corplab provee servicios integrales de monitoreo y análisis ambiental en diversos tipos de muestras y parámetros. Sumado a esto, en el último año se han incorporado los servicios de Analytical Solutions, en Brasil y de Certfood en Lima, realizando este último, análisis en alimentos.
4	Alejandro Luluaga	El Palacio de La Milanese	Dueño Gerente	Restaurante especialista en milanesas
5	Alejandro Mestre	Muro Fast	Dueño Gerente	
6	Alejandro Tarazaga	Hermodyneval S.R.L.	Director	Representante en Argentina de Mack Trucks, CIFA, Dressta. Venta de equipos, repuestos y servicios.
7	Analia Meyniel	Casa de Tornillos y Bulones	Dueño Gerente	
8	Andrés Montes	Diario de Cuyo		
9	Andrés Zucal	Secretaría de Industria y Comercio del Min. de Producción	Funcionario Provincial	

10	Ariel Azua	Díaz Construcciones S.R.L.	Gerente	Díaz Construcciones S.R.L. es una empresa que se dedica a la construcción, reforma y reparación de obras de ingeniería civil entre otras, tiene una antigüedad de 20 años en el mercado.
11	Ariel Luluaga	El Palacio de La Milanese		Restaurante especialista en milanesas
12	Armando Villagra	Radio Cadena Vida		
13	Aurora Roca	Secretaría de Agricultura	Asesora	.
14	Carla Meglioli	Cámara de Comercio, Industria y Turismo de Iglesia	Encargada	Es una cooperativa de productores de camélidos para lana., que confeccionan prendas con lana de llama pura y teñida con productos vegetales, tejidas a mano, en máquina y en telar. Se encuentra ubicada en el departamento de Iglesia.
15	Carlos Celedon	Cfi	Funcionario Provincial	
16	Carlos Csaky	Seralico	Apoderado	Empresa de limpieza de edificios
17	Carlos Estévez	Ata (Alta Tecnología Alimentaria)	Gerente	
18	Carmen Díaz	Mujeres Empresarias	Miembro comision directiva CAME	
19	Cecilia Vanadia	Ministerio de Gobierno y Reforma del Estado, de la Provincia de Santa Fe	Funcionario Provincial	
20	Cira Atencio	Agro y Negocios	Periodista	Programa radial y televisivo basado en el seguimiento de la producción agrícola-ganadera de la provincia de San Juan, adelantos en la tecnología aplicada al agro, testimonios y experiencias de protagonistas del sector

21	Cristian García	Muro Fast		
22	Cristian Murciano			
23	Cristian Sánchez		Auxiliar Contable	Control e inspección a empresas para controlar el impacto ambiental
24	Damián Ventura	Bolsa de Comercio	Presidente	San Juan Inversiones S.A. es una empresa que busca brindar una solución a las necesidades de financiación de la gente. La Sociedad fue constituida el 26 de julio de 2005 por iniciativa del Sr. Damián Emilio Ventura, y tiene por principal accionista a Bolsa de Comercio de San Juan S.A. quién, además de proporcionar asistencia económica, aporta parte del Know How que permite que San Juan Inversiones S.A. sea una empresa altamente rentable.
25	Daniel Ibáñez	Kunan	Director Comercial	Nuestra empresa se especializa en: Administración de Bases de Datos Oracle en forma remota. Sugar CRM: somos expertos implementadores de Sugar CRM, Sistema que Gestiona la Relación con los clientes/Proveedores/Empleados.

26	Daniel Oblan	Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe	Presidente	La cámara de comercio exterior de santa fe nació el 26 de agosto de 1977 con el fin de promover el comercio exterior en nuestra región. Su creación tuvo lugar en el marco de la reunión del directorio de la Bolsa de Comercio de Santa Fe, donde se convocó a los exportadores de la ciudad y la zona norte de la provincia a asistir a la asamblea, designar las primeras autoridades e inscribir a los nuevos socios.El 08 de agosto de 1985, se obtiene la aprobación para funcionar como persona jurídica, bajo la denominación de cámara de comercio exterior de Santa Fe.
27	Danilo Carracedo	Carracedo y Cña. Despachantes de Aduana	Propietario	Empresa de estudio de comercio exterior que desde hace 20 años que realiza intervenciones en importaciones y exportaciones. Además cuenta con despachante de aduanas, y agente de transporte aduanero.
28	Diego Ropolo	Perbambini	Gerente Comercial	Jose V Ropolo e Hijos nace hace más de 50 años, es una empresa familiar dedicada a la producción y venta de artículos y rodados para niños .A la fecha la empresa ha reabierto la producción de sillas de comer y desarrollado una nueva línea de producción de sillas de uso general. La empresa cuenta con tecnología de vanguardia para el desarrollo de sus productos.
29	Edgardo Lucuix	Soft House	Director	Soft House cuenta con más de 20 años de trayectoria brindando soluciones informáticas. Nos dedicamos principalmente al desarrollo de software a medida y nos especializamos en sistemas de gestión y puntos de venta. Lo que nos diferencia del resto es el servicio post-venta y soporte técnico permanente.
30	Eduardo Ara	Pistacuy S.R.L.	Gerente	Pistacuy es una empresa agrícola productora de uva en fresco y pasas de uva con perfil exportador.

31	Eduardo Dománico	Diatomid	Socio Gerente	La Empresa produce y comercializa lo siguiente: insecticida orgánico, suplemento mineral, absorbente industrial, fertilizantes minerales y proyectos mineros.
32	Eduardo Tarazaga	Hermodynevia S.R.L. (Presidente)	Director	Representante en Argentina de Mack Trucks, CIFA, Dressta. Venta de equipos, repuestos y servicios.
33	Emilio Graffigna	Gpac S.R.L.	Socio Gerente	GPAC es una empresa de consultoría en Ingeniería, establecida en la Provincia de San Juan, Argentina. Fundada en 2006, conformada por un grupo de profesionales de vasta experiencia en las Ciencias de la Tierra. GPAC Ingeniería de la Tierra, ofrece consultoría profesional e independiente, para el desarrollo de proyectos y servicios, utilizando satélites comerciales y otras plataformas, generando y administrando una amplia gama de datos geográficos.
34	Enrique Closa	Senasa	Funcionario Nacional	
35	Enrique Ruiz	Veta Mining	Gerente General	Empresa dedicada a dar solución en la asistencia técnica de mantenimiento en terreno, reparación de componentes mecánicos, venta de repuestos y equipos para minería
36	Esteban Baquedano	Terminal Rosario	Jefe Comercial	Terminal Puerto Rosario se ubica a orillas del Paraná, al sur de la provincia de Santa Fe y a 300 km de Buenos Aires, en el centro industrial, comercial y financiero más importante del país. El puerto es un gran aporte al desarrollo productivo local y regional, dado que se encuentra en una posición privilegiada para el transporte multimodal de la Argentina y el Cono Sur.
37	Fernando Caviglia	Consejo Empresario Entre Ríos	Miembro Comisión Directiva	

38	Fernando Drudi	Dgh S.R.L.	Socio Gerente	Pyme dedicada a la fabricación de piezas especiales para todas las industrias, en goma, poliuretano, teflón, grillon. También fuelles protectores de bancada, cortinas protectoras retractiles para maquinas.
39	Fernando García	Agroconsulta	Dueño Gerente	
40	Fernando Martin	Curan Emergencias	Dueño Gerente	
41	Fernando Villagra	Pentamedia	Gerente de Ventas	Empresa dedicada a desarrollar sitios web y aplicaciones para smartphones y tablets con distintos sistemas operativos (Android, ios, BlackBerry y Windows Phone). También se prestan servicios en publicidad digital, experiencias interactivas y consultoría en medios digitales.
42	Francisco Meló	Federación Económica De San Juan - 3mg S.A.	Presidente	
43	Franco Cernotto	Córdoba Medical Care / Córdoba Produce	Coordinador	Córdoba Medical Care es el primer grupo exportador de servicios médicos de Argentina. Conformado formalmente en noviembre de 2011, es el resultado del trabajo de instituciones de la salud de la Provincia de Córdoba que quieren potenciar su perfil "exportador". Su misión es la atención satisfactoria del cliente internacional, a través de la promoción de la oferta de servicios médicos de excelencia.
44	Gabriela Calderón	CFI	Funcionario Nacional	
45	Gerrit Van Heck	Compañía de Construcción		

46	Gonzalo Hidalgo	Cristina Luluaga Propiedades	Socio Gerente	Empresa Líder en el sector Inmobiliarios en la Provincia de San Juan, dedicada a la actividad Inmobiliaria comercial, (asesoramiento integral inmobiliario, venta, alquiler, tasaciones).
47	Gustavo Fernández	Kolormax Pinturas	Gerente General	Es una empresa dedicada al desarrollo y fabricación de productos que brinden soluciones de terminación para la construcción. Posee una fuerte presencia regional y un claro objetivo de ser líder en la región Nuevo Cuyo, con proyección nacional y búsqueda de mercados externos en países limítrofes.
48	Gustavo Torres	Becher Logística		Es una empresa familiar sanjuanina, que brinda servicios de transporte y logística integral de la región de Cuyo y Centro.
49	Inés Elizondo	ICH Uniformes - Ropa De Trabajo	Dueño Gerente	
50	Iván Grgic	Unión Industrial de San Juan	Secretario Ejecutivo	Es la Asociación Gremial de Industriales de la Provincia de San Juan
51	Jaime Berge	Presidente Cámara Minera	Presidente	
52	Jaime Rodríguez	Bolsa de Comercio	Vice Presiente	La Bolsa de Comercio tiene como fin ser un nexo entre los factores de producción y los de ahorro e inversión, brindar asesoramiento, proporcionar, y desarrollar herramientas que faciliten la toma de decisiones, tanto en la etapa del ahorro, como en la de la inversión. Propender a la excelencia empresarial, facilitando los medios que permitan la capacitación, organización y optimización de los factores productivos.
53	Jesús Hidalgo	Capriandino	Dueño Gerente	
54	Jorge Espejo	Cámara de Diputados		

55	Jorge Mosert	Enaex S.R.L.	Dueño Gerente	Servicios de voladura y venta de explosivos para la industria minera.
56	Jorge Palmero	Municipalidad de Albardón		
57	Jorge Suarez	Pinkanta	Propietario	La empresa se destaca por la comercialización de productos turísticos sanjuaninos ofrecidos al cliente nacional y/o internacional (turismo receptivo) y en la emisión de paquetes turísticos nacionales e internacionales al cliente local (turismo emisivo)
58	Juan Carlos Pizarro	Capresmi	Titular	Alojamiento a turistas
59	Juan Carlos Ruiz	Cipriano Lomos	Dueño Gerente	Restaurante especialista en lomos
60	Juan Héctor Maglione	Maglione Hermanos - Bolsa de Cereales de Córdoba	Vicepresidente	Asociación civil sin fines de lucro que agrupa y representa a los sectores de la producción, comercialización, servicios, transformación y exportación de granos, cereales, oleaginosos, legumbres, frutos, productos y subproductos. Presta los servicios de determinaciones analíticas en calidad de granos, registración de contratos, Tribunal Arbitral, Información Agroeconómica Estadísticas, Capacitación.
61	Juan Igualada	PAP S.R.L.	Dueño Gerente	Servicios integrales de transporte y logística para empresas y particulares.

62	Juan Manuel Martínez	Fluorita Córdoba	Gerente Comercial	Fluorita Córdoba S.A. es una empresa de capitales argentinos, resultado de la consolidación de otra empresa dedicada al procesamiento de Fluorita desde hace más de 50 años. Su actividad es la extracción y trituración de fluorita y serpentinita y la producción de fluorita grado ácido a través de un sistema de beneficio por flotación.
63	Juan Márquez	La Casa del Vidrio	Socio Gerente	Empresa de bienes y servicios que fabrica y distribuye tanto vidrio plano (procesado u original), como automotriz.
64	Juan Martín Garcés	Ministerio de Producción y Desarrollo Económico	Funcionario Provincial	
65	Leonardo Borgogno	Cámara de Comercio de San Juan	Vice Presidente	La Cámara de Comercio de San Juan es una entidad que nuclea a los comerciantes de la provincia de San Juan.
66	Leopoldo Soler	Diputado		
67	Lorena Vulecovich	Parque Industrial Las Varillas	Presidente	
68	Luis Eduardo Salomón	Asg Consultores		
69	Luis Rojas	Consultora y Medio Ambiente S.A.	Dueño Gerente	Consultora que brinda servicios ambientales, promoviendo la optimización de los recursos naturales, así como el control y reducción de los vertimientos producidos por la actividad económica
70	M. Isabel García	Consultora G y M S.R.L.	Dueño Gerente	Brinda soluciones integrales en: asesoramiento energético; elaboración de proyectos; ejecución de obras civiles y electromecánicas en el contexto provincial y nacional; mantenimiento electromecánico preventivo y correctivo; gerenciamiento y dirección de obras; servicios mineros.

71	Mabel Muñoz	Consultora Internacional Negocios Mabel Muñoz	Directora	Empresa de asesoramiento y capacitación en aspectos jurídicos, impositivos, laborales - previsionales, financieros, contables y capacitación en R.R.H.H en referencia a la comunicación, coaching y áreas administrativas en su gestión. La empresa, a su vez, facilita la radicación de empresas en San Juan.
72	Marcelo Ureta	Agencia Calidad San Juan	Funcionario Provincial	
73	María Inés Yalomba	Gpac S.R.L.	Dueño Gerente	GPAC es una empresa de consultoría en Ingeniería, establecida en la Provincia de San Juan, Argentina. Fundada en 2006, conformada por un grupo de profesionales de vasta experiencia en las Ciencias de la Tierra, formados en los Centros de Investigación de la Universidad Nacional de San Juan y centros de investigaciones internacionales como CONAE, ESA e INPE. GPAC Ingeniería de la Tierra, ofrece consultoria profesional e independiente, para el desarrollo de proyectos y servicios, utilizando satélites comerciales y otras plataformas, generando y administrando una amplia gama datos geográficos. El equipo de profesionales de GPAC cuenta con una gran experiencia en trabajos para una gran diversidad de sectores incluyendo: Ingeniería, Minería, Medio Ambiente, Agricultura
74	María José González	Jx Travel	Gerente	Agencia proveedora de servicios de viajes y turismo.
75	María Olivares	Psa		
76	Mario Schiavone	CCSJ	Director Ejecutivo	La Cámara de Comercio de San Juan es una entidad que nuclea a propietarios de comercios de la provincia de San Juan

77	Mario Schujovitzky	Oblan S.A.		Relaciones Institucional es	Empresa cuya marca es OCUATRO que se especializa en sistemas de filtrado de aire para motores a explosión interna. Se fabrican Pre filtros de aire con turbina. Carcasas Portaelementos Elementos Filtrantes. Filtros de combustible (gas-oil).
78	Martín Lara	Abastecimiento San Juan		Propietario	Abastecimiento San Juan está plenamente relacionado con los mercados de minería, transporte y construcción. Se comercializan elementos de protección personal, repuestos y absorbentes para hidrocarburos. Así mismo se ha desarrollado un área de Ingeniería y construcciones.
79	Martín Mallea	CFI		Funcionario Provincial	
80	Mauricio Álvarez	Broker Training S.A.			
81	Mauricio Mesquida	Calzados Argentinos		Dueño Gerente	
82	Maximiliano Maureira	MTZ S.R.L.		Dueño Gerente	
83	Maximiliano Mauvecin	Mauvecin & Co. Business Development		Dueño Gerente	Empresa dedicada a la planificación estratégica y desarrollo de negocios internacionales.
84	Micaela Taboada	Carpas Argentinas		Gerente	Empresa dedicada a la fabricación y confección de coberturas, carpas térmicas, mangas de ventilación para minería subterránea, depósitos industriales, agrícolas, almacenes, etc.
85	Miguel Ángel de los Ríos	Parque Industrial Pocito		Empleado	
86	Miguel Lencinas	Ocasa			
87	Miguel Martin	Pasasol			

88	Mónica Cancino	Banco Santander Rio	Gerente de Sucursal 179	Banco Santander.
89	Nicolás Luluaga	El Palacio de La Milanese		
90	Noelia López	Ajos del Valle	Encargada	Se dedica a la exportación de ajo en fresco.
91	Octavio Caballero	Unión Vecinal de Las Flores - Munic. de Iglesia		
92	Oscar Rivero	Cámara de Diputados		
93	Paola Prat	Sur Mat S.R.L.	Socio-Gerente	La empresa se dedica a la construcción, instalación y mantenimiento de estaciones de servicio y plantas de combustible. La empresa posee una amplia experiencia en construcción y mantenimiento de plantas de combustibles y lubricantes en alta montaña.
94	Patricia Lyons	Panorama Minero	Empleado	Es una revista especializada en temas mineros y de industrias de base mineral. De periodicidad mensual, con ediciones comunes y ediciones extraordinarias. A lo largo de los 33 años ha editado más de 300 ediciones comunes, así como también ediciones extraordinarias que conforman una visión totalizadora de la actividad minera de La República Argentina.
95	Pedro Cohan	Bolsa de Comercio de Santa Fe	Coordinador del Centro de Estudios Y Servicios	La Bolsa de Comercio de Santa Fe es una asociación sin fines de lucro, cuyo objetivo principal es la promoción y defensa del comercio.
96	Pedro Vives	Insumos San Juan S.R.L.	Dueño Gerente	Venta de insumos medicos, descartables, reusables, equipamientos (insumos en general).

97	Rafael Lacherre	Tutelkan S.A.	Gerente de Operaciones	Representante en Cuyo de Volvo CE, CIFA, Dressta, Mack Trucks. Venta de equipos, repuestos y servicios.
98	Ramón Washington Molina	Asesor Cámara de Diputados		
99	Ricardo Baldi	Grupo Rab	Director	Es un grupo de empresas dedicadas a los servicios de alimentación y limpieza.
100	Ricardo Coria	Redescom S.R.L.	Presidente	El Consejo Profesional Técnico de San Juan, creado por leyes 1831 y 5613, tiene como función, entre otras, la de regular la matrícula profesional de los Técnicos que desempeñen su profesión en el ámbito de la provincia de San Juan.
101	Ricardo Goldberg	Xfly	Presidente	Empresa que provee servicios de acceso a internet y soporte tecnológico
102	Ricardo Martínez	Viento Andino	Gerente	Provee servicios de logística y de transporte, en condiciones agrestes de caminos y climas a las actividades mineras y de construcción, a través de rutas y caminos de alta montaña. Han atendido en los últimos años cargas especiales, peligrosas, combustibles, repuestos y todo lo relacionado a grandes obras en general.
103	Ricardo Palacio	Periodista		
104	Roberto Santamaría	Director R.R.I.I. de la Secretaría de Integración y R.R.I.I. de la Provincia de Córdoba	Funcionario Provincial	
105	Sergio Consoli	Tutelkan S.A.	Ventas	Representante en Cuyo de Volvo CE, CIFA, Mack Trucks, Dressta. Venta de equipos, repuestos, servicios.

106	Sergio Cortés	Cámara de Comercio, Industria y Turismo de Iglesia	Secretario de la ONG de Gremial Empresaria	
107	Sergio Daroni	Díaz Construcciones S.R.L.	Dueño Gerente	Díaz Construcciones S.R.L. es una empresa que se dedica a la construcción, reforma y reparación de obras de ingeniería civil entre otras, tiene una antigüedad de 20 años en el mercado. También brinda servicios de asesoramiento técnico, habilitaciones, revalúos.
108	Sergio Villalba	Cecip	Gerente	Centro comercial, industrial y de la propiedad de las Varillas - Córdoba
109	Susana Cuello			
110	Susana Navarro	Ministerio de Turismo	Asesora Técnica en Turismo	Asesora Técnica en Turismo del Ministerio de Turismo de la provincia de San Juan
111	Vanina Díaz	Municipalidad	Gestión Empresarial	Municipalidad de iglesia; agro industria, comercio, turismo, apicultura, industria maderera
112	Xenia Atencio	Prensa Legislatura		
113	Zulma Salinas	Carrascal Inversiones	Dueño Gerente	Brinda servicios de administración de inversiones: carrascal inversiones puede participar en la formación de pequeñas y medianas empresas; de análisis y evaluación de proyectos; y de asesoramiento en inversiones.

9.5.7.6 PRESENTACIONES

9.5.7.6.1 PANEL N°1

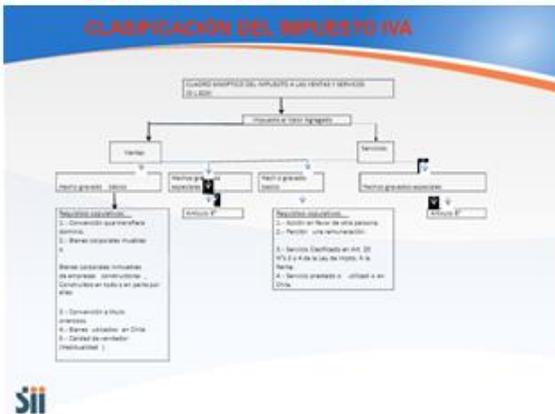
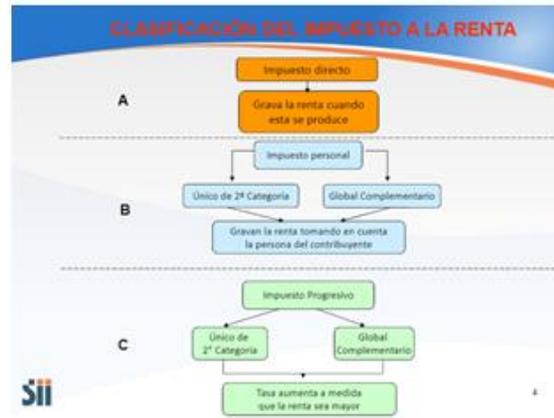
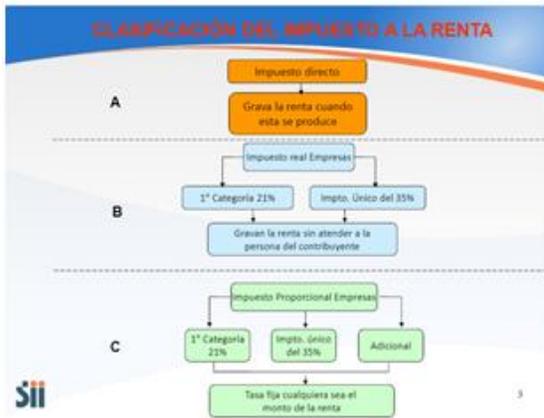


• Descripción del sistema tributario chileno

Esta compuesto principalmente por 2 tipos de impuestos:

Impuestos Directos: Gravan la obtención de renta o riqueza por parte de las personas naturales o jurídicas. Dentro de estos encontramos el Impuesto a la Renta, el Impuesto a las Herencias, Asignaciones y Donaciones, y el Impuesto Territorial.

Impuestos Indirectos: Afectan la adquisición de determinados bienes, recaen solo indirectamente sobre los individuos. Dentro de estos impuestos encontramos el Impuesto a las Ventas y Servicios (IVA), Los Impuestos Específicos a los combustibles, el tabaco y el comercio exterior, el Impuesto de timbres y estampillas, y el Impuesto a los Juegos de Azar.



Obligaciones tributarias accesorias al pago de Impuestos:

- Involucra los procesos masivos del contribuyente frente al Servicio:

 - Inscripción al RUT.
 - Declaración de Inicio de Actividades.
 - Modificación a la información.
 - Verificación de Actividades.
 - Timbrado de Documentos.
 - Término de Giro.

Obtención de Rut e Inicio de Actividades

Inscripción en el RUT

- Según el Artículo 66 del Código Tributario:

"Todas las personas naturales y jurídicas y las entidades o agrupaciones sin personalidad jurídica, pero susceptibles de ser sujetos de impuestos, que en razón de su actividad o condición causen o puedan causar impuestos, deben estar inscritas en el Rol Único Tributario de acuerdo con las normas del reglamento respectivo".

Sii 7

Obtención de Rut e Inicio de Actividades

Obtienen RUT y declaran Inicio de Actividades

- Las Personas Jurídicas, Comunidades y Sociedades de Hecho, que se constituyan para realizar actividades productivas, de servicios o comerciales.
- Sociedades Extranjeras que abran agencias o sucursales en el país.
- Extranjeros con residencia en Chile que desarrollen actividades susceptibles de generar rentas afectas a impuestos.
- Personas Naturales que han perdido la nacionalidad chilena y que inicien negocios o actividades y por las cuales generen rentas gravadas de acuerdo a Artículo 68 del Código Tributario.

Sii 8

Obtención de Rut e Inicio de Actividades

Obtención RUT - Persona Natural

Chilenos en General	<ul style="list-style-type: none"> No se requiere solicitar cédula RUT, ya que su cédula nacional de identidad es equivalente, para cualquier tipo de trámites ante organismos públicos o privados.
Extranjeros que efectúen inversiones en Chile	<ul style="list-style-type: none"> Extranjeros con cédula de identidad obtenida en Chile. Se otorga RUT con el mismo número de cédula de identidad obtenida en Chile como extranjero. Si no tiene cédula de identidad obtenida en Chile se inscribe en RUT 48 millones.

Sii 9

TIMBRAJE DE DOCUMENTOS

Definición

El Timbraje en sí, es un procedimiento que legaliza los documentos necesarios para respaldar las diferentes operaciones que los contribuyentes realizan al llevar a cabo sus actividades económicas, y que consiste en la aposición de un timbre seco en cada documento y sus copias.

Sii 10

TIMBRAJE DE DOCUMENTOS

Documentos Electrónicos

- DTE: factura electrónica, guía electrónica, nota débito, nota crédito, etc.
- Facturación MiPymes.
- BHE: boleta honorarios electrónica.
- BTE: boleta de prestación de servicios de terceros electrónica.

Sii 11

14 TER

Orientado a apoyar a las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas.

12

ART. 14 Ter letra A

14 Ter a partir de Enero de 2017:

- Contribuyentes pueden eximirse del pago del Impuesto de Primera Categoría

14 Ter a partir de Enero de 2015:

- Contribuyentes de Primera Categoría
- Ingresos promedio no superior a MMUS2
- Contribuyentes que inician actividades.
- Contribuyentes tributan con Primera Categoría y Global Complementario o Adicional

sii.cl

13

ART. 14 Ter letra A

Beneficio: Exención de Impuesto de Primera Categoría

A partir del **01.01.2017**, las empresas integradas exclusivamente por contribuyentes afectos al IGC, podrán optar por eximirse del Impuesto de Primera Categoría.

Sólo pagarán impuesto los dueños por las rentas determinadas con el Global Complementario, sin derecho al crédito por el Impuesto de Primera Categoría.



sii.cl

15

ART. 14 Ter letra A

¿A quienes está dirigido?

- Contribuyentes de Primera Categoría.
- Con promedio anual de ingresos percibidos o devengados durante los últimos 3 años comerciales, no supere los MMUS2.
- Que en ninguno de dichos años, los ingresos superen los MMUS2,5.
- A los contribuyentes que inician sus actividades con un capital efectivo menor a MMUS2,5 al primer día del mes de inicio.



sii.cl

17

ART. 14 Ter letra A

Beneficio: Tributación simplificada

La empresa tributa con el Impuesto de Primera Categoría y los dueños tributan con el impuesto Global Complementario (IGC) o Adicional según corresponda, respecto de la diferencia entre los ingresos percibidos y egresos pagados durante el año.



sii.cl

14

ART. 14 Ter letra A

Beneficio: Obligaciones contables y tributarias

- No deben llevar contabilidad completa (optativamente sí).
- No tienen que confeccionar balances ni efectuar inventarios.
- No efectúan corrección monetaria ni depreciaciones del activo.
- Deben llevar un libro de caja que refleje de manera cronológica los flujos de ingresos y egresos.
- Contribuyentes afectos a IVA deben llevar el libro de compra y ventas del IVA.
- Contribuyentes no afectos a IVA deben llevar un libro de ingresos y egresos.

sii.cl

16

ART. 14 Ter letra A

Cálculo del promedio de ingresos

- Se consideran todos los ingresos: afectos, no gravados, exentos del impuesto a la renta, sean de fuente chilena o no.
- Se deben considerar los ingresos de las empresas con las cuales esté relacionado.



sii.cl

18

¿Quiénes no se pueden acoger?

- Los contribuyentes que obtengan ingresos de bienes raíces y rentas de capitales mobiliarios, que superen el 35% de sus ingresos totales.
- Los contribuyentes que obtengan ingresos por acciones, derechos sociales y fondos de inversión, que superen el 20% de sus ingresos totales.
- Las contribuyentes cuyo capital pagado pertenezca en más de un 30% a socios o accionistas que sean sociedades con cotización bursátil o a empresas que sean filiales de éstas últimas sociedades.

sil.cl

19



21

Fechas de ingreso y salida



Aviso de Ingreso

- Del 01 de enero al 30 de abril del año que ingresa.
- Cuando inicia actividades.



Salida

- Del 01 de enero al 30 de abril del año siguiente al de dejar de cumplir requisitos.
- Durante el mes de octubre, en caso de retiro voluntario, partiendo en enero del año siguiente con el régimen general.

sil.cl

20

Creación y funcionamiento de
Empresas en Argentina
Aspectos Legales

Humberto G. Vargas Balaguer



Marco Normativo

**Ley de Sociedades Comerciales
N° 19.550**

**Sociedad de Responsabilidad
Limitada**

S.R.L.

Ventajas

- * Limitación de la responsabilidad de los socios
- * Facilita mayor injerencia en administración de la sociedad
- * No tiene cargas de una organización más compleja
- * Figura adecuada para las Pymes

Características

- ✓ El capital se divide en cuotas
- ✓ Limitación de la responsabilidad de los socios al capital suscrito
- ✓ Número máximo de 50 socios
- ✓ Administración y representación de sociedad a cargo de Gerencia

Suscripción: Íntegra al constituirse la sociedad

Integración: - Dinero: 25% al momento de constitución y el 75% en dos años

- Especie: 100% al momento de constitución

Requisitos inscripción en Registro Pub. de Comercio

- Contrato original y 2 copias certificadas. Con Aforo y sello de la D.G.R.
- CUIT de Gerencia
- Escrito de presentación
- Sellado: 79 UT y 4 UF

Sociedad Anónima

S.A.



Ventajas

- * Limitación de la responsabilidad
- * Fácil transmisibilidad de participaciones
- * Puede haber distintas clases de acciones

Características

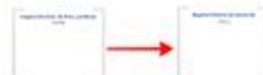
- ✓ El capital se divide en acciones
- ✓ Responsabilidad de los socios (accionistas) limitada al capital suscrito
- ✓ Órganos:
 - Gobierno (Asamblea)
 - Administración (Directorio)
 - Representación (Presidente Directorio)
 - Fiscalización (Sindico)
- ✓ Mayor control y fiscalización estatal

Monto mínimo: \$ 100.000

(Art. 186 LSC, modificado por Decreto 1331/2012)

Constitución e Inscripción

- Contrato constitutivo: Escritura Pública
- Requisitos: Art. 166 LSC



Inspección Gral. de Pers. Jurídicas (I.G.P.J)

1. Nota de solicitud de conformidad administrativa
2. Acta Constitutiva de sociedad, incluyendo Estatuto Social
3. Nómina del primer Directorio y Sindicatura
4. DDJJ de integrantes del Directorio y Sindicatura
5. Pago tasa

Registro Público de Comercio (R.P.C.)

1. Nota de solicitud de inscripción
2. Expte. Administrativo de IGPJ
3. Escritura Pública original y 3 copias certificadas
4. Ficha de no inhabilitación del Directorio
5. CUIT del Directorio
6. 79 UT y 4 UF

Sociedades constituidas en el extranjero

Ejercicio habitual de su actividad

(Art. 118, párr. 3º, LSC)

- a) Acreditar existencia conforme leyes de su país
- b) Justificar decisión de crear representación o sucursal
- c) Fijar domicilio en la R.A.
- d) Designar representante (c/ aceptación de cargo)
- e) Determinar capital asignado (solo en caso de sucursal)
- f) Cumplir con publicación del art. 10, LSC
- g) Inscripción en R.P.C.

Ley Aplicable:

Se rigen en cuanto a su **existencia** y **forma** por las leyes del lugar de constitución

Actuación en Argentina:

1. Ejercicio de actos aislados
2. Ejercicio habitual de su actividad
3. Constituir o Participar en sociedades locales
4. Tener domicilio o principal objeto en la R.A.

Constitución o Participación en sociedades nacionales (Art. 123, LSC)

- a) Acreditar existencia conforme leyes de su país
- b) Inscribir su contrato social, reformas y demás doc. habilitante
- c) Designar representante legal e inscribir doc. correspondiente
- d) Fijar domicilio en la R.A.
- e) Publicación edicto en Boletín Oficial
- f) Inscripción en R.P.C.

Uniones Transitorias de Empresas

U.T.E.

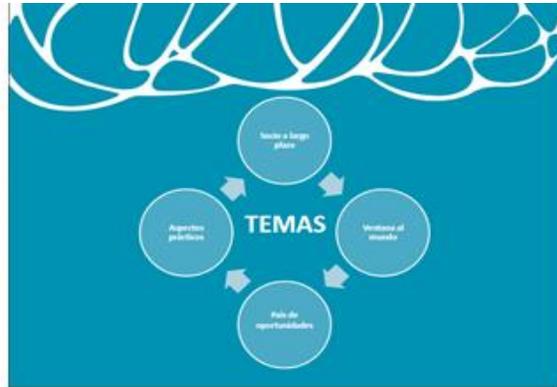
- > Contrato de Colaboración Empresaria (No constituye sociedad)
- > Antecedentes: *Joint Venture* anglosajón
- > Objeto: Desarrollar o ejecutar una obra, servicio o suministro concreto
- > Fin: Transitorio y determinado al objeto específico perseguido
- > Sujetos legitimados: - Sociedades constituidas en la R.A.
 - Empresarios individuales domiciliados en la R.A.
 - Sociedades extranjeras (art. 118, párr. 3º, LSC)

Contrato: Instrumento público o privado → R.P.C.

Requisitos inscripción en R.P.C.

- Contrato original y 2 copias certificadas. Aforado en D.G.R.
- Acta societaria que decide constitución de U.T.E.
- Sociedad extranjera (cumplimiento art. 118, párr. 3º, LSC)
- CUIT de miembros
- Nota de solicitud de inscripción
- Sellado: 80 UT y 4 UF





1. SOCIO A LARGO PLAZO





3. PAÍS DE OPORTUNIDADES

Oportunidades de inversión en la Región de Coquimbo

Chile



2. VENTANA AL MUNDO

Chile





La Región de Coquimbo ofrece oportunidades para IED en minería, agricultura, turismo energía y agroindustria.

Sector	Oportunidad
Minería	<ul style="list-style-type: none"> Desarrollo de proyectos mineros de extracción y procesamiento de cobre Desarrollo de proyectos mineros de extracción y procesamiento de oro Prestación de servicios conexos para la exploración y explotación minera regional
Agricultura	Cultivo de frutales con baja demanda hídrica (granado, higuera, tuna, pitahaya, etc.)
Turismo	Desarrollo de proyectos hoteleros al interior de la Región.

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera



La Región de Coquimbo ofrece oportunidades para IED en minería, agricultura, turismo energía y agroindustria.

Sector	Oportunidad
Energía	<ul style="list-style-type: none"> Desarrollo de proyectos de generación eléctrica a partir de energía eólica Desarrollo de proyectos de generación eléctrica a partir de energía solar fotovoltaica
Agroindustria	<ul style="list-style-type: none"> Establecimiento de plantas para el procesamiento de frutos Establecimiento de plantas para la elaboración y exportación de Pisco chileno

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera

MINERÍA

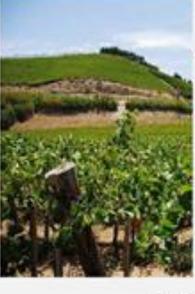


- Chile posee el **28%** de las reservas de cobre mundiales (USGS 2012)
- Chile es el principal productor de cobre en el mundo (32%), el sexto más importante de plata y además produce:
 - Nitratos naturales (100%)
 - Yodo (58%)
 - Litio (45%)
- Las compañías mineras tienen planes de inversión por **US\$104 mil millones al 2023**
- El gasto anual de las compañías de la industria minera en servicios auxiliares supera los **US\$15 mil millones**.
- Existen al menos **4.600** empresas proveedoras de la minería en Chile, entre las que se cuentan compañías de clase mundial.

Para más información visite www.minineria.cl

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera

INDUSTRIA ALIMENTARIA



- Chile ocupa la posición 17 en el ranking de países exportadores de alimentos. El objetivo para 2020 es posicionarse dentro de los 10 primeros.
- Exportaciones de alimentos 2013: más de US\$ 15.000 millones.
- Alimentos representan cerca del 20% de la oferta exportable.
- Representa un 7,9% del PIB chileno.

Para más información visite www.minagri.gob.cl

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera

ENERGÍA



- La capacidad instalada neta total es de más de **19,5 GW** (Dic 2014).
- En el 2013, la generación Bruta del SIC y el SING fue de **68.050 GWh**, incrementándose un **3,8%** con respecto al 2012.
- En el 2013, la generación hidroeléctrica (excluyendo mini-hídros) representó un **26,6%** del total, la generación a carbón un **46,4%**, gas natural **16,6%**, diésel **4,1%**, y la generación de fuentes renovables no convencionales un **6,3%**.

Para más información visite www.minenergia.cl

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera

TURISMO



- Chile se ubica en el **2º puesto** en América del Sur en el Índice de Competitividad en Viajes y Turismo del Foro Económico Mundial 2014, tras Brasil.
- Más de **3,5 millones de turistas internacionales** llegan a Chile cada año.
- Las llegadas internacionales se duplicaron en los últimos diez años.
- Los ingresos de turistas internacionales suman US\$2,6 mil millones al año, un 30% más que en 2010.
- Cada año se realizan más de **41,4 millones de viajes** por concepto de turismo interno.

Para mayor información sobre turismo visite: www.subturismo.gob.cl y www.asmtur.cl

CIEChile
Centro de Inversión Extranjera

4. ASPECTOS PRÁCTICOS



- ### ASPECTOS LABORALES
- Contrato de trabajo
 - Nacionalidad de los trabajadores
 - Remuneraciones
 - Feriado anual
 - Sistema previsional
 - ✓ Fondos de pensiones
 - ✓ Salud
 - ✓ Seguridad laboral
 - ✓ Trabajadores extranjeros (Ley 18.156)

- ### ACCESO AL SISTEMA BANCARIO
- CUENTAS CORRIENTES BANCARIAS (LEYES Y NORMAS)
 - ✓ Ley General de Bancos.
 - ✓ Ley sobre Cuentas Corrientes Bancarias y Cheques.
 - ✓ Condiciones generales que fija cada banco.
 - ✓ Circular N° 3.396 SBIF.
 - CUENTAS DE DEPÓSITO A LA VISTA
 - ✓ Normas financieras Capítulo II.8.1.1. (Cuentas a la Vista)
 - ✓ Circular N° 3.468 / 19.03.09 SBIF
 - RECOMENDACIONES GENERALES
 - ✓ Corresponsal/sucursal
 - ✓ Garantía entre bancos.
 - ✓ Depósitos para líneas de crédito.
 - ✓ Estudio legal en país de origen.

ACCESO AL SISTEMA BANCARIO

Persona Natural	Persona Jurídica
a) CI o Pasaporte en su caso y RUT (exhibir los documentos originales). b) Fotografía reciente (tamaño carné o pasaporte). c) Impresión digital. d) Informes bancarios actualizados. e) Registrar la firma del girador. f) Obtener antecedentes acerca de la actividad y solvencia del cliente. g) Comprobar el domicilio del interesado. h) Suscribir con el interesado un documento que contenga las condiciones generales relativas a la cuenta corriente que se abre.	Constitución legal de la sociedad y que representantes estén debidamente facultados para girar. a), b), c), d) y e) → representantes legales que procedan a abrir la cuenta corriente a nombre de ella. a), en lo que se refiere al RUT, f), g) y h) → sociedad. Mayores requisitos que el banco estime necesario establecer.

Los requisitos señalados en las letras a), b), c) y e), se exigen también, junto con el correspondiente mandato otorgado por el titular, para registrar a las personas que actúan por poder en cuentas corrientes abiertas a nombre de una persona natural.



**Chile pasará de una política pasiva de RECEPCIÓN de IED...
a contar con una política activa de ATRACCIÓN de IED.**



ACCESO AL SISTEMA BANCARIO

• **EXIGENCIAS MÍNIMAS CUENTA A LA VISTA**

- Persona Natural o Jurídica**
- a) Número asignado a la cuenta
 - b) Nombre completo
 - c) Número de cédula de identidad del titular o, en el caso de personas jurídicas, de los apoderados
 - d) Domicilio
 - e) Profesión u ocupación y edad, al tratarse de personas naturales
 - f) Firma del depositante o, si se trata de una persona jurídica, de los apoderados o representantes de ésta, facultados para girar. En las cuentas pluripersonales deberán registrarse las firmas de todos los titulares.
 - g) En todo caso, cuando se trate de cuentas abiertas a nombre de personas jurídicas, deben exigirse las escrituras que den fe de la existencia legal de la sociedad y de la calidad de representantes legales de las personas que se registren como tales.
 - h)
- 

ACTIVIDADES Y HERRAMIENTAS CIE



- Servicios de información**
Información sobre el clima de negocios del país.
Cartas propuestas de inversión públicas y privadas.
Informe y publicaciones.
Información sobre D.L. 1000.
Estadísticas de IED.
Material en español, inglés y otros.
Participación en foros.
- Servicios de facilitación de la inversión**
Asesoría legal para la firma de un contrato de inversión extranjero.
Asistencia en elaboración de agenda transaccional.
Manejo de consultas y solicitudes del inversionista.
- Internacionalización**
Seminarios de inversión extranjera.





CIEChile
Comisión de Inversión Extranjera

www.ciechile.gob.cl
info@ciechile.gob.cl

CONTACTOS

- Encargado de Área de Atracción de Inversiones**
Vicente Mira | vmira@ciechile.gob.cl
- Energía**
Jorge Yáñez | lyanez@ciechile.gob.cl
- Minería e Infraestructura**
Nicolás Muñoz | nmunoz@ciechile.gob.cl
- Turismo**
Martín Pathan | mpathan@ciechile.gob.cl
- Industria Alimentaria**
Vanessa Séverin | vseverin@ciechile.gob.cl
- Pequeña y Mediana Empresa**
Salvatore Di Giovanni | [sdigiovanni@ciechile.gob.cl](mailto:sdi giovanni@ciechile.gob.cl)
- 

MECANISMOS DE TRANSFERENCIA DE CAPITAL

• **MECANISMOS LEGALES DE TRANSFERENCIA DE CAPITAL**

- ✓ DL 600
- ✓ CAPITULO XIV BANCO CENTRAL

• **REQUISITOS**

...LAVADO DE ACTIVOS Y FINANCIAMIENTO AL TERRORISMO

- ✓ Conocer al cliente
 - ✓ SBIF, UAF, Entidades internacionales (FinCEN).
 - ✓ ROS, ROE
 - ✓ FATCA
 - ✓ Oficial de cumplimiento
 - ✓ Sistemas y políticas del Banco
- 

UN MOMENTO HISTÓRICO PARA LA IED



- **Inversión Extranjera como política de Estado**
 - Comisión Asesora Transversal.
 - Proyecto de Ley.
- **Una agencia de clase mundial:**
 - Asesora OCDE.
- **Chile en los ojos del mundo**
 - Más de 56 actividades internacionales de promoción de inversiones en más de 40 países durante 2015.



9.5.7.6.2 PANEL N°2

La inserción de Chile en el proceso de Globalización Económica

Chile es una economía pequeña y abierta al comercio exterior, y su política comercial está orientada a profundizar su actual nivel de apertura (70,8% del PIB 2008 v/s 16,2% año 1972 – 56,2% del PIB 2013)

Esfuerzos Unilaterales como: rebaja unilateral de aranceles; políticas fomento exportaciones

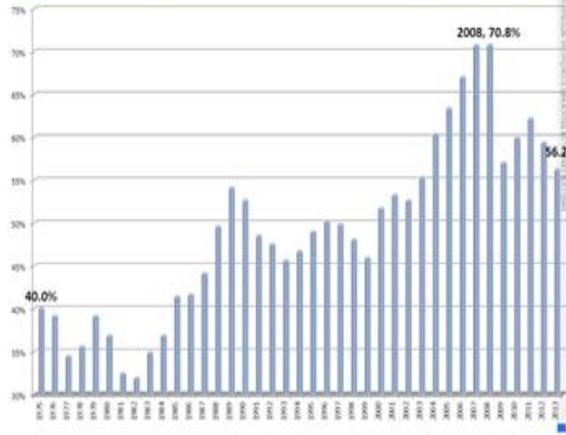
Esfuerzos Multilaterales como: participación en OMC, OECD, ALADI y APEC y;

Esfuerzos Bilaterales como los Acuerdos Económicos Internacionales.



POLÍTICA COMERCIAL DE CHILE

Índice de Apertura Comercial de Chile (bienes)



POLÍTICA COMERCIAL



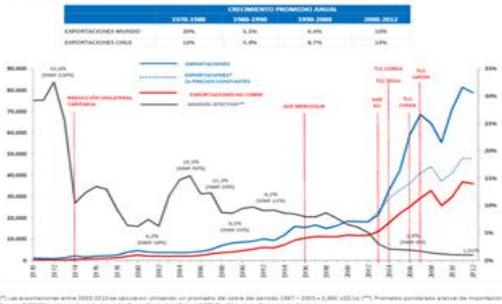
Chile ha desarrollado una política de apertura comercial, utilizando las herramientas de reducción unilateral de aranceles, negociación multilateral y los tratados comerciales bilaterales.

RED DE ACUERDOS COMERCIALES Y BENEFICIOS ARANCELARIOS

Chile tiene 24 Acuerdos Comerciales con 63 economías



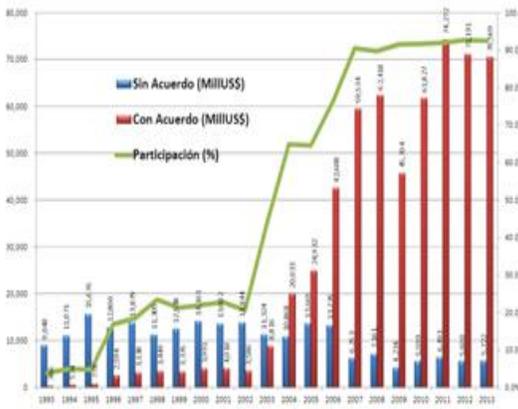
ARANCEL EFECTIVO** Y EXPORTACIONES MM US\$ Y PORCENTAJE



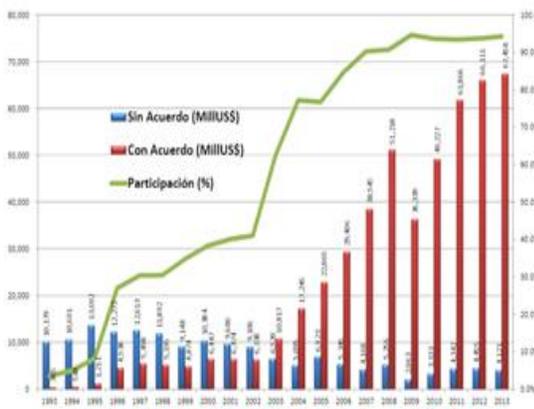
Arancel Efectivo de las Exportaciones, 2013 MM US\$ y Porcentajes

País	MM US\$	Porcentaje
Estados Unidos	10.000	10%
Unión Europea	8.000	8%
China	5.000	5%
India	3.000	3%
Perú	2.000	2%
Colombia	1.500	1.5%
Malasia	1.000	1%
Turquía	0.500	0.5%
Ecuador	0.500	0.5%
Centro América	0.500	0.5%
México	0.500	0.5%
Canadá	0.500	0.5%
Mercosur	0.500	0.5%
Venezuela	0.500	0.5%
Bolivia	0.500	0.5%
Vietnam	0.500	0.5%

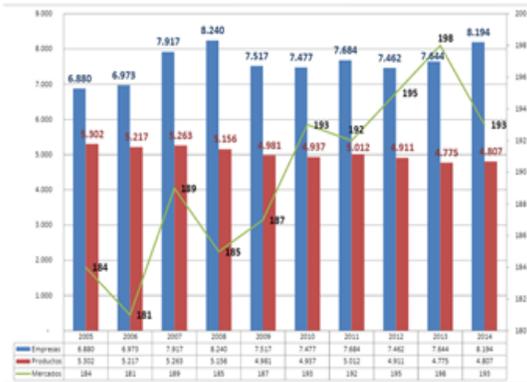
Exportaciones de Chile con y sin acuerdo comercial MM US\$ y Porcentajes



Importaciones de Chile con y sin acuerdo comercial MM US\$ y Porcentajes



Indicadores de desempeño exportador de Chile



UN GRAN MERCADO: FALTAN PRODUCTOS

Universo arancelario 2014	7.786	100,0%	
Oferta Exportable chilena	4.807	100,0%	61,7%
Productos exportados a EEUU	1.864	38,8%	23,9%
Productos Exportados a México	1.126	23,4%	14,5%
Productos Exportados a la UE ¹	1.953	40,6%	25,1%
Productos Exportados a China	466	9,7%	6,0%
Productos Exportados a Corea	354	7,4%	4,5%
Productos Exportados a Canadá	617	12,8%	7,9%
Productos Exportados a Japón	473	9,8%	6,1%
Productos exportados a Sudamérica ¹	4.002	83,3%	51,4%

1: Estimado 2014

¿Qué son las reglas de origen?

- Son las reglas que determinan donde son elaborados los bienes.
- Importantes cumplirlas al comerciar bajo una preferencia arancelaria, ya que solo los productos originarios son beneficiarios de un acuerdo comercial.
- Son necesarias para evitar que los bienes de terceros países se beneficien de las ventajas arancelarias acordadas entre dos o más países

CRITERIOS PARA DETERMINAR ORIGEN

Bienes totalmente obtenidos



Extracción Mineral



Productos de la caza, trampas y recolección



Animales nacidos y criados en el país



Plantas y vegetales cultivados y cosechados



Pesca Artesanal e Industrial en ZEE

Bienes elaborados con insumos originarios de los países signatarios (acumulación)

Pescado Fresco o Refrigerado de la partida 0302



Ecuador



Preparaciones y Conservas de Pescado de la partida 1604



Chile

Bienes elaborados con insumos de países no signatarios

Cambio Arancelario



Bienes elaborados con insumos de países no signatarios

Valor de Contenido Regional

$$VCR = \frac{VA - VMN}{VA} \times 100$$

Donde
 VCR = Valor de Contenido Regional
 VA = Valor Actualizado del Bien
 VMN = Valor Mercancías No Originarias

La presentada es una de las fórmulas utilizadas para el cálculo del VCR, depende de cada acuerdo la fórmula y el porcentaje requerido.

Bienes elaborados con insumos de países no signatarios

$$VCR\% = \frac{V \text{ Ex Fab} - \text{Valor Mat.No Originarios CIF}}{\text{Valor Ex Fábrica}} \times 100$$

Valor final del Mueble de Madera US\$ 1.500

Valor Materiales NO originarios.

- Madera Costa Rica US\$ 450
- Revestimiento EE.UU. US\$ 150
- Accesorios China US\$ 100

Regla de la UE, VCR de 40%

$$53.3\% = \frac{1.500 - 700}{1.500} \times 100$$

INTEGRACIÓN PRODUCTIVA, OPORTUNIDADES EN LOS TLC's

Proceso de integración productiva

Abastecimiento (insumos - Partes - componentes)

Proceso Productivo

Envíos internacionales

Preferencia Arancelaria regla de Origen (Argentina)

Proceso productivo en Chile

Regla de Origen Preferencia Arancelaria (China, Brasil, Corea del Sur, etc.)

El material a partes se ingresa desde el país socio a Chile acogiéndose al arancel respectivo del acuerdo.

Se realiza el proceso productivo en Chile, para cumplir con la Regla de Origen y poder acogerse al beneficio arancelario en el mercado destino.

Exportación del bien final (que cumple origen chileno) a los países de interés.

A través de tres modalidades: Alianza entre empresas; Instalación de la empresa extranjera en Chile e Instalación de la empresa chilena en el país socio.

Elementos Claves

- **Regla de Origen que deben cumplir en Chile** los materiales importados desde el país socio
- **Preferencia Arancelaria** que tienen en Chile los materiales importados desde país socio (tarifa promedio menor a 1%)
- **Regla de Origen que deberá cumplir el producto final** en el mercado de destino. Proceso Productivo Realizado en Chile
- **Preferencia arancelaria del producto final** a exportar en el mercado de destino (arancel). Diferencial de aranceles.
- **Otros factores**, MSF, costos de transporte, infraestructura, estructuras impositivas, etc.



- Estudio de Encadenamientos Productivos con:**
- Argentina
 - Brasil
 - Uruguay
 - Bolivia
- Destinos:** China, Corea del Sur, Estados Unidos y México
- Colombia
- Destinos:** China, Corea y Japón
- México
- Destinos:** Argentina y Brasil
- Estados Unidos
- Destinos:** Argentina, Brasil, Corea y China
- Ecuador
- Destinos:** China, Corea, Japón, Argentina y Brasil
- Difusión nacional e Internacional:**
- Talleres y Seminarios en Santiago, en regiones y en Uruguay
 - Trabajo conjunto con SOFOFA, CIE, CORFO



Portada último estudio elaborado



**EMPRESA RITRAMA
EXPORTACIÓN DE ROLLOS DE PAPEL Y FILM AUTOADHESIVO**

ROLLOS DE PAPEL Y FILM AUTOADHESIVO

Principales Mercados de Exportación

Pais	Fob Mill. US\$
1 ARGENTINA	5,57
2 BRASIL	3,78
3 VENEZUELA	1,52
4 COLOMBIA	1,36
5 PERÚ	0,98

Insumos Importados:

- Rollo de Papel
- Film de Policloruro de Vinilo
- Adhesivos
- Fiims de polietileno y polipropilen

INGRESAN A CHILE CON ARANCEL 0

PAISES	MERCOSUR	México	Colombia	Venezuela
Arancel Zeros	16%	5%	10%	15%
Arancel Chile	0%	0%	0%	0%

**EMPRESA COCA COLA
EXPORTACIÓN DE CONCENTRADO PARA ELABORACIÓN DE BEBIDA**

CONCENTRADO ELABORACIÓN BEBIDA

Principales Mercados de Exportación

PAISES	Millones US\$ Fob
PERU	55
ECUADOR	47
BOLIVIA	29

Insumos Importados:

- Sustancias Oloríferas
- Ácido Cítrico
- Cafeína
- Otros

INGRESAN A CHILE CON ARANCEL 0

PAISES	Peru	Ecuador	Bolivia
Arancel Zeros	0%	10%	10%
Arancel Chile	0%	0%	0%

OPORTUNIDADES COMERCIALES

JUGOS DE PIÑA Subpartidas arancelarias 2009.41 y 2009.49



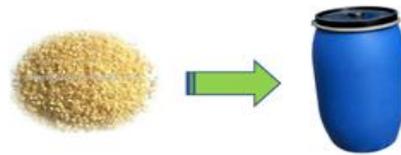
País	Arancel General	Arancel Chile	Norma de Origen
EE.UU.	3% 4,2€/litro	0%	Cambio de Capítulo
China	20%	0%	VCR 50%

LAS DEMÁS CONSERVAS DE FRUTAS Subpartida arancelaria 2008.99



País	Arancel General	Arancel Chile	Norma de Origen
China	20%	0%	VCR 50%
Corea	45%	0%	VCR 80%
Japón	12%	4,3%	Cambio de Capítulo, excepto cap. 7 y 8

MANUFACTURAS DE PLÁSTICO



País	Arancel General	Arancel Chile	Norma de Origen
EE.UU.	3%	0%	Cambio de Partida
UE	6,5%	0%	VCR 50%

CHOCOLATE EN BARRA Subpartidas arancelarias 1806.31 y 1806.32



País	Arancel General	Arancel Chile	Norma de Origen
China	8%	0%	Cambio de Partida
Corea	8%	0%	Cambio de Partida + VCR 45%

LAS DEMÁS PREPARACIONES Y CONSERVAS DE PESCADO Subpartida arancelaria 1604.20



País	Arancel General	Arancel Chile	Norma de Origen
China	20%	4%	Cambio de Capítulo
Corea	20%	0%	Cambio de Capítulo

MUEBLES DE MADERA

Desde Chile se podría exportar muebles de madera con arancel 0% a México o Corea cumpliendo con un cambio de Capítulo, es decir, se podría importar maderas (Cap. 44) desde cualquier origen y para EE.UU. se exige el cambio de partida arancelaria a nivel de cuatro dígitos del Sistema Armonizado.

En caso que ingresen partes de muebles (a medio terminar), estarían obligados a cumplir con un valor de contenido regional no menor a:

EE.UU.: 45% Método de Reducción
México: 50% Método de Transacción
Corea: 45% Método de Reducción

Para China se deberá cumplir con un Valor de Contenido Regional mínimo de 50%



MÁS INFORMACIÓN SOBRE LOS ACUERDOS COMERCIALES EN:

WWW.DIRECON.GOB.CL



Tratados de Libre Comercio para la Complementariedad entre Chile y Argentina



Febrero 2015, San Juan, Argentina

CORFO

INSTRUMENTOS DE FOMENTO EN EL CORREDOR BIOCEANICO CENTRAL:
APOYO A LA CREACIÓN Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL EN CHILE Y ARGENTINA

Gobierno de Chile

CORFO

CORPORACION DE FOMENTO DE LA PRODUCCION

Andrés Sánchez Araya
Director Regional Corfo, Región de Coquimbo
Febrero 2015

Corfo es un organismo ejecutor de las políticas gubernamentales en el ámbito del emprendimiento y la innovación, a través de herramientas e instrumentos compatibles con los lineamientos centrales de una economía social de mercado, creando las condiciones para lograr construir una sociedad de oportunidades.

Nuestras Tareas

- Fomentar el emprendimiento dinámico y la Innovación Empresarial
- Política industrial moderna que mejore la capacidad de innovar
- Hacer más competitivos los Sectores tradicionales de la economía, con visión estratégica y diálogo con el Sector privado

Gobierno de Chile | Corporación de Fomento de la Producción - CORFO

CORFO

COMO LO HACEMOS

- Gerencia de Inversión y Financiamiento**
Su objetivo es ser banca de segundo piso a través de la provisión de recursos a los bancos y a otras entidades intermediarias, para facilitar el financiamiento de las actividades productivas de las empresas privadas y las personas.
- Gerencia de Desarrollo Competitivo**
Tiene como finalidad aumentar la productividad, calidad y oferta de valor de las empresas localizadas a lo largo del país, de manera de impulsar la competitividad y crecimiento de la economía.
- Gerencia Innovación**
Promueve la innovación empresarial individual o asociativa, en colaboración con entidades tecnológicas y universidades, a partir de programas, e instrumentos y acciones que apoyen proyectos o generación de capacidades en las empresas. Asimismo, desarrolla acciones para promover el desarrollo de personas y cultura de innovación en las empresas.
- Gerencia de Desarrollo y Capacidades Tecnológicas**
Promueve el desarrollo de programas, instrumentos y otras acciones orientadas a fortalecer las capacidades tecnológicas para el desarrollo de bienes públicos necesarios para el desarrollo productivo y fortalecimiento de las capacidades regulatorias del Estado.
- Gerencia de Emprendimiento**
Facilitar la puesta en marcha y desarrollo de nuevas empresas, a través de programas, instrumentos y otras acciones que apoyen el financiamiento, crecimiento e internacionalización de los emprendimientos nacionales. Apoyando iniciativas que fomenten y promuevan los aspectos culturales del emprendimiento y la conexión global.

Gobierno de Chile | Corporación de Fomento de la Producción - CORFO

CORFO

Instrumentos de Apoyo

Generación de Redes	Asociatividad	Apoyo Integral a la Gestión	Mejorar el entorno para Innovar	Innovar en las Empresas	Apoyo a I+D
Nodos para la Competitividad	Proyectos Asociativos de Fomento (PROFO)	-Preinversión de Área de Manejo de Pesca Artesanal -Preinversión en Riego -Fomento a la Calidad (FOCAL) -Programa Estratégico regional (PER)	-Bienes Públicos para la Competitividad -Programa de Difusión tecnológica -Programa de Apoyo al Emprendimiento (PAE)	-Prototipos de Innovación Empresarial -Innovación empresarial de Alta Tecnología	I+D Aplicada Centros Excelencia Internacional -Startup Chile -Capita Semilla Corfo

CENTROS CHILE EMPRENDE

Gobierno de Chile | Corporación de Fomento de la Producción - CORFO

CORFO

Ejemplos de Proyectos Asociativos

Programas Fomento Asociativo / PROFO	Apoyar iniciativas de un grupo de al menos tres empresas, que busquen materializar una idea de negocio común con el fin de mejorar su competitividad. Empresas con ventas anuales superiores a UF 2.400 (US\$94.387,88) y que no excedan de UF 100.000 (US\$ 3.932.828,53). Se podrá incorporar un 35% de empresas de menor o mayor ventas.	Hasta MMS8 (US\$12.820) (Etapas Diagnóstico (6 meses) y Boda MMS40 (US\$64.102) anuales para la Etapa Desarrollo (3 años). Subsidio del 50% del proyecto	PROFO RED HOSPEDAJE ANDACOLLO Aumentar las ocupaciones de camas de la RDH consolidando los actuales clientes mineros y generando nuevos negocios en las áreas minera y turística, en busca de la sustentabilidad a cada una de las empresas asociadas a la RDH de Andacollo.
Programa de Desarrollo de Proveedores / PDP	Apoyar iniciativas de un grupo de al menos tres empresas, que busquen materializar una idea de negocio común con el fin de mejorar su competitividad.	Hasta MMS8 (US\$12.820) (Etapas Diagnóstico (6 meses) y Boda MMS40 (US\$64.102) anuales para la Etapa Desarrollo (3 años). Subsidio del 50% del proyecto	PDP SUBSOLE Optimizar la gestión productiva de los proveedores, desarrollando e implementando mejores prácticas para mejorar producto final. 25 Empresas

Gobierno de Chile | Corporación de Fomento de la Producción - CORFO

Proyectos de Gestión, Redes e Inversión

<p>Nodos para la Competitividad</p>	<p>Generar y articular redes entre emprendedores, micro y/o pequeñas empresas, impulsando la colaboración entre pares, la vinculación con actores relevantes de la industria y con las fuentes de información y conocimientos, contribuyendo así a mejorar su capacidad de innovación y competitividad</p>	<p>Subsidio de 80% en inversión hasta MM\$40 (US\$64.102) anuales.</p>	 <p>NODO RECONVERSION AGRICOLA Generar y articular redes e información que permitan la reconversión agrícola y la mejora de competitividad del sector frutícola de la región de Coquimbo, dado los nuevos escenarios climáticos, tecnológicos y de mercado, que prevén importantes restricciones productivas y de rentabilidad del sector</p>
--	--	---	---

Proyectos de Gestión, Redes e Inversión

	<p>Este programa tiene como objetivo apoyar la creación y funcionamiento de los Centros "Chile Atiende PYMES" vinculados con su territorio, generando un lugar de encuentro para los emprendedores y/o empresas que deseen crear o hacer crecer su negocio</p>	<p>Financiamiento para la instalación, operación y administración MM\$148,5 (US\$237.980) anuales.</p>	<p>Los Centros entregan a los emprendedores y/o empresas:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Servicios de orientación integral sobre los apoyos disponibles en la Red de Fomento pública para facilitar la creación o crecimiento de sus negocios. 2) Servicios de apoyo integral en gestión de acuerdo a sus necesidades o inquietudes, a través de asistencia general y específica, herramientas y acceso a redes empresariales.
---	--	---	---

Proyectos que mejoran el entorno de Innovación e I+D

<p>Programa de Difusión y Transferencia Tecnológica</p>	<p>Busca mejorar la competitividad de un conjunto de empresas, de preferencia MIPYMES, por medio de la proyección, difusión, transferencia y abstracción de conocimientos, que se traduzcan en un aumento significativo de su productividad, generación de empleo y sostenibilidad de su estrategia de negocios</p>	<p>Subsidio de 80% hasta MM\$50 (US\$144.230) (N según costo de ventas)</p>	 <p>PDT HORTALIZAS TIPO CUARTA GAMA Apoyar el mejoramiento competitivo de los hortícolas de la región de Coquimbo, a través de la elaboración de productos de cuarta gama como alternativa productiva, mediante la transferencia tecnológica de protocolos de manejo de hortalizas en postcosecha.</p>
<p>Bienes Públicos para el Desarrollo Competitivo</p>	<p>Apoyar proyectos que desarrollen bienes públicos destinados a reducir asimetrías de información, con el propósito de mejorar la competitividad y acelerar el emprendimiento por la vía de disminuir la incertidumbre en la toma de decisiones críticas para el éxito de los participantes y beneficiarios finales del proyecto.</p>	<p>Subsidio de 35% hasta MM\$150 (US\$240.384)</p>	 <p>LA NIEBLA, UNA FUENTE ALTERNATIVA DE RECURSOS HÍDRICOS EN LAS ZONAS SEMIÁRIDAS Generar conocimientos en la región y el uso del recurso hídrico a partir de innovaciones en prototipos de atrapamientos, orientados al uso potencial agrícola, minero, turístico y otros.</p>

Proyectos que mejoran el entorno de Innovación e I+D

<p>Prototipos para la Innovación</p>	<p>Apoyar el desarrollo de proyectos de alto riesgo, que agregan valor a la empresa a través de un modelo de negocio de alto impacto y sustentable, mediante el cofinanciamiento de iniciativas que permitan disminuir la incertidumbre de la solución propuesta, a través de prototipos, ensayos o pruebas que validen o descarten la hipótesis inicial en una etapa temprana del desarrollo</p>	<p>Subsidio de 50% hasta MM\$150 (US\$256.411)</p>	 <p>AGUA FUNCIONAL PARA NIÑOS 500 POR CIENTO NATURAL Desarrollar un agua funcional que incorpore a la dieta o alimentación de los menores, elementos nutricionales esenciales para un correcto desarrollo, utilizando ingredientes naturales, altos en aceites esenciales, vitaminas y antioxidantes y bajos en azúcares, sodio y grasas.</p>
<p>I+D Aplicada</p>	<p>Apoya la resolución de problemas o desafíos de un sector o abordar una oportunidad de mercado a través de la I+D aplicada que culmine en una solución tecnológica expresada como un prototipo y/o pruebas experimentales (de laboratorio) y/o pruebas de concepto</p>	<p>Subsidio de 80% hasta MM\$180 (US\$296.411)</p>	 <p>BIOPAZ / BIOMINERÍA PARA LA EXTRACCIÓN DE COMPOUNDOS LEVOROTACIONALMENTE MEJORADOS Evaluar la capacidad de las cepas recombinantes de levadura <i>S. cerevisiae</i> MacZupART y MacZup-HM4 para extraer color desde los siguientes sustratos: sulfatos de cobre, óxido de cobre y desde subproductos de levadura (carga PLE).</p>

Proyectos que apoyan el Emprendimiento

<p>Programa Regional Apoyo al Emprendimiento /VRAE</p>	<p>Busca apoyar emprendimientos regionales de alto potencial de crecimiento en el inicio de sus proyectos, mediante el cofinanciamiento de actividades para la creación, puesta en marcha y despegue de sus empresas.</p>	<p>Subsidio de hasta el 75% con un tope de MM\$25 (US\$40.064) (N y monto según concurso)</p>	 <p>ECONOSTRATOS BIOWATCHING INPALEWATCHEINI Desarrollar y posicionar a Econostratos en el mercado nacional e internacional en el mediano plazo, a través de un modelo de gestión turística que permita generar sostenibilidad al negocio y sostenibilidad ambiental a los recursos utilizados.</p>  <p>POSICIONAMIENTO DE INAGAR EL PRIMER PISCO ULTRA PREMIUM Desarrollar las actividades necesarias para permitir y posicionar INAGAR, el primer pisco-chileno ultra premium en los mercados de Nueva York y Santiago, y en una segunda etapa París y Londres.</p>
---	---	--	---



GRACIAS

@Corfo





AGENDA

- ¿Quiénes somos?
- Experiencia portuaria
- Beneficios Agua Negra
- Próximos pasos
- Conclusión

Somos el puerto más cercano!



TPC es el concesionario del Puerto de Coquimbo



En **Julio del 2011**, EPCO hace el llamado a licitación, sobre la cual el Grupo Ultramar se hace partícipe

En **Diciembre del 2011**, Ultramar, se adjudica la concesión de Puerto de Coquimbo, por 20 años con opción de renovar por otros 10 años más



El **1 de Abril del 2012**, comienza la concesión de Terminal Puerto Coquimbo, sobre el Puerto.

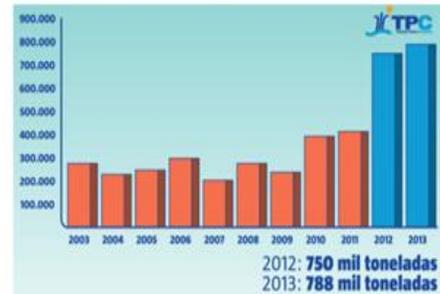
La Concesión; un éxito para Coquimbo



La Concesión; un éxito para Coquimbo

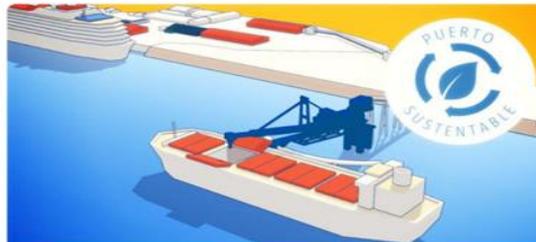


Toneladas transportadas y nº de barcos	Promedio SPIC 2000 - 2011	Promedio TPC 2012 - 2013	Promedio TPC 2011 - 2013
TONELADAS	280.000	770.000	1.400.000
Nº BARCOS	100	150	200





Invertiremos US \$90 millones en una nueva explanada para un 3er sitio de atraque



**SE TRIPlicARÁ
 LA CAPACIDAD DEL PUERTO**



Somos una empresa seria que lleva mas de 60 años de funcionamiento



- Fundada por Albert Von Appen en 1952
- Su fin es proporcionar servicios relacionados con el comercio exterior
 - Agencias portuarias
 - Representación compañías navieras
- Actualmente posee presencia significativa en América Latina y el mundo

Estamos presente a nivel mundial



1952: Ultramar fue fundada en Chile
 1974: Ultramar comienza en Argentina
 1993: Presencia del grupo en Chile, Argentina y Peru
 Desde 2007: Comienza la expansión mayor (14 países)

Y a nivel de puertos



Terminal Pacifico Sur Valparaiso: TPSV



Puerto Angamos: el terminal multipropósito del Norte de Chile



¡También operamos en Argentina!



BENEFICIOS



Menor "transit time" con China



Menor "transit time" con WC - USA



Menor "transit time" con EC - USA



La carga Chilena también se vería beneficiada



Próximos pasos



- Cuánta carga va a llegar a TPC desde / hacia Argentina?
- Qué tipo de carga? Contenedores? Granel? Soya? Cal? Vino?
- Estacionalidad? Origen? Destino?
- Sensibles a los tiempos de transporte? O al precio del flete?



Próximos pasos



- Es por eso que TPC, junto al Gobierno Regional y a la UCN están financiando un **Estudio de Complementación Económica del Corredor Biocéntrico Central Agua Negra**.
- Así podremos **prepararnos mejor** para este potencial incremento de carga.
- Lo que sí es claro, es que si el aumento en volumen es importante, **TPC realizará las inversiones portuarias necesarias** para satisfacer la demanda adicional que este mega proyecto seguramente requerirá.

Resumen



- TPC es actualmente el **primer candidato** a ser la principal alternativa portuaria para la carga que transite por Agua Negra
- La capacidad del puerto actual, está siendo **triplicada**.
- TPC es parte del Grupo Ultramar, el cual tiene un **reconocido know how en la industria portuaria**.
- Hay **beneficios económicos** reales para utilizar el eventual Tunnel.

Resumen



- Si bien, aún no se sabe que significa Agua Negra en términos de volumen, lo que sí es claro, es que si el aumento en volumen es importante, **TPC realizará las inversiones portuarias necesarias** para satisfacer la demanda adicional que este mega proyecto seguramente requerirá.





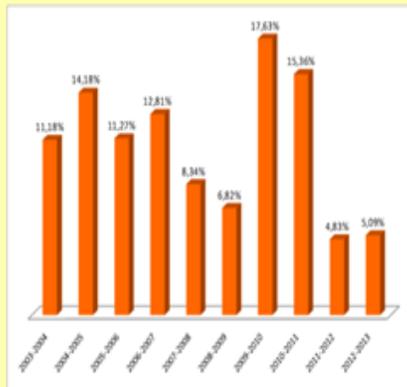
San Juan: Datos Generales



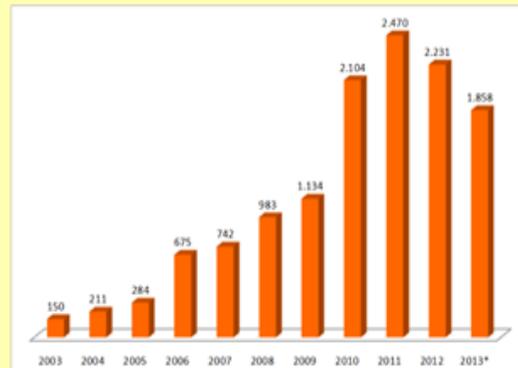
Crecimiento Económico Provincial PGB 2013

	Variación 2003 - 2013
PGB San Juan (a precios de 1993)	176 %
PBI Nacional (a precios de 1993) (promedio primeros tres trimestres)	94 %

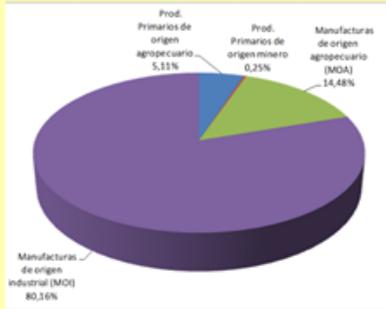
Producto Bruto Provincial. Crecimiento Anual.



EXPORTACIONES 2003 – 2013 (valor FOB en millones de U\$S)



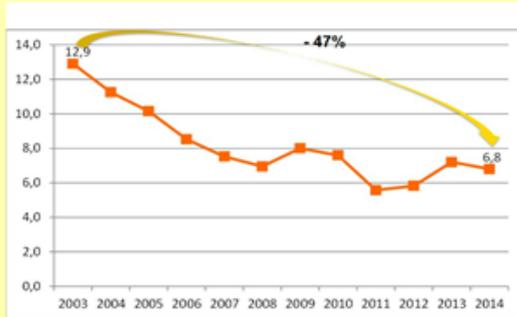
EXPORTACIONES DE SAN JUAN POR RUBRO 2013 (Valor FOB en U\$S)



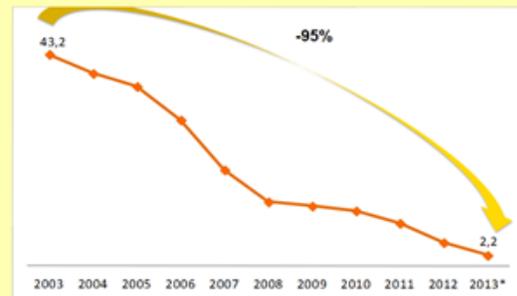
Indicadores Sociales



Tasa de Desocupación 2003-2014



PORCENTAJE DE HOGARES BAJO LA LÍNEA DE POBREZA 2003 - 2013



Principales Actividades Productivas

- Uva de mesa
- Pasas de uva
- Jugo de uva
- Vino
- Aceitunas y aceite de oliva
- Pistachos
- Semillas
- Ajos
- Granada
- Espárragos
- Zapallos
- Minería



Industria

Dado los recursos humanos altamente calificados, la incorporación de tecnología y conocimiento, se desarrollan en la Provincia los siguientes sectores industriales:

- Metalmecánica y autopartes.
- Plástica
- Textil
- Farmacéutica
- Productos químicos
- Metalúrgicos
- Software
- Vidrio



Integración Paso de Agua Negra

Nueva ventana del País al Pacífico



Integración

Nueva ventana del país al Pacífico.

Beneficios del Paso de Agua Negra:

- Voluntad política de Argentina, Chile y Brasil.
- Facilitará la integración del país al Mercosur y al resto del mundo.
- Mayor intercambio comercial de la región con los países asiáticos.
- Reducción de costos de transporte y tiempo de viaje.
- Habilitado todo el año.

Muchas Gracias!



SAN JUAN
GOBIERNO

Lic. Leonardo Gioja
Secretario de Política Económica

ACCIONES DE APOYO A LA PRODUCCIÓN REGIONAL



Créditos para la Producción Regional Exportable



Empresas radicadas en San Juan cuya producción muestre perspectivas exportables.

Orientados:

- La prefinanciación de exportaciones
- Actividades vinculadas a la producción de bienes exportables
 - Certificaciones de calidad y realización de misiones al exterior
 - Materias primas, insumos, elaboración y acondicionamiento de mercaderías, etc.

OBJETO

- Micro, pequeñas y medianas empresas exportadoras, productoras y /o proveedoras de bienes e insumos destinados a la exportación, o que formen parte de mercaderías exportables.

PLAZO DE AMORTIZACIÓN

- Hasta un máximo de 18 meses a contar desde el desembolso del crédito.

MONTOS

- Hasta un máximo de 150.000 dólares.
- El financiamiento no podrá superar el 70% de la inversión total.

GARANTIAS

- **PREFINANCIACIÓN DE EXPORTACIONES**
Se exigirán garantías a satisfacción del agente financiero
- **ACTIVIDADES VINCULADAS A LA PRODUCCIÓN DE BIENES EXPORTABLES**
Garantías reales con margen de cobertura del 130%



Reactivación Productiva



- Micro, pequeñas y medianas empresas agrícolas, ganaderas, industriales, mineras, industrias culturales y de servicios vinculados,



DESTINO DE LOS CRÉDITOS

- **CAPITAL DE TRABAJO:** semillas, agroquímicos, fertilizantes, materia prima, etc.
- **ACTIVO FIJO:** maquinaria, implementos, instalaciones, obra civil, etc.

MICROEMPRESARIADOS

HASTA \$70.000

FINANCIACIÓN: Hasta el 80% de la inversión a realizar.

AMORTIZACIÓN: Hasta 1 año de Gracia y hasta 3 años de Capital

Sola Firma o a satisfacción del Agente Financiero

PYMES

HASTA \$170.000

FINANCIACIÓN: Hasta el 80% de la inversión a realizar

AMORTIZACIÓN: Hasta 2 años de Gracia y hasta 5 años de Capital.

GARANTÍAS: Serán a Reales con un margen de cobertura del 130%.

PYMES

HASTA \$1.550.000

FINANCIACIÓN: Hasta el 70% de la inversión a realizar por lo que el solicitante

AMORTIZACIÓN: Hasta 2 años de Gracia y hasta 5 años de Capital.

GARANTÍAS: Serán a Reales con un margen de cobertura del 130%.

TASA DE INTERÉS

Para los créditos inferiores a \$70.000 la tasa está bonificada en un 50% quedando del 7,25% Anual.

Créditos superiores, tasa del 14,5% Anual.

MUCHAS GRACIAS...





Datos Generales

- Región de Coquimbo**
Capital Regional La Serena
- Población**
759.228 hab.
- PIB Per Cápita Regional**
12.436 U.S
- Principales Industrias**
Minería – Agricultura- Turismo – Servicios- Inmobiliario – Energía – Pesca y Acuicultura.

Fuente: CII, CIIA, 2014 - Banco central, 2014

Datos Generales

- Tasa de crecimiento**
3% (Año 2013)
- N° de Empresas**
37.670 (Año 2014)
- Ventas Total Empresas**
MMUS 9.153

Fuente: CII, 2014

Aporte al PIB por Rubro

El sector Minería aporta en un 40% al PIB regional, lo siguen los sectores: Servicios Personales (12%), Comercio, Restaurantes y Hoteles (9%) y Construcción (8%).

- Minería
- Servicios Personales
- Comercio restaurantes y hoteles
- Construcción
- Transportes y Comunicaciones
- Servicios Financieros y Empresariales
- Administración Pública
- Servicios de Vivienda
- Agricultura Silvicultura
- Industria Manufacturera
- Electricidad, Gas y Agua
- Pesca

Fuente: Banco Central, 2014

Inversión Privada

REGION	INVERSION ESTIMADA POR SECTOR ECONOMICO PERIODO 2013-2017 (MILLONES DE DOLARES)								TOTAL 2013-2017
	ENERGIA	FINANCIAS	INDUSTRIA	INMOBILIARIO	MINERIA	OTROS PUBLICOS	OTROS	OTROS	
COQUIMBO	1.342	0	44	714	3.260	244	336	456	6.462

Fuente: CII, 2014

VENTAJAS DE LA REGION

Ventajas

Localización Geográfica Estratégica.

- Atacama.
- Valparaiso.
- Santiago.
- Provincia de San Juan, Argentina.

Zonas importantes para Barrios Industriales.

- Coquimbo.
- La Serena.

Excelente calidad de vida.

- Distinción de La Serena y Coquimbo por su calidad de vida.
- Al 2020 Nueva metrópolis.

Es visitada por 1.200.000 turistas al año.

Productora de Energía Renovable no Convencional.

- 93% de energía eólica nacional.
- 73% producción de energía de la Región corresponde a ERNC.

Región multiproductiva.

Capital de la Educación Superior del Norte de Chile.

- 22 Instituciones de Educación Superior.
- 2 Centros de Investigación

DESAFIOS DE LOS SECTORES PRODUCTIVOS



OPORTUNIDADES DE INVERSION

Minería

Escenario

- Compañías mineras han anunciado inversiones entre el 2014 y el 2022.
- Existe la necesidad real de aumentar la oferta de agua para los distintos sectores productivos regionales y No existen plantas desaladoras en la Región de Coquimbo.
- Potenciar el desarrollo del capital humano en oficios técnicos en la macro zona norte.

Oportunidades

- Servicios Ambientales
- Servicios de Ingeniería
- Centro Tecnológico del Agua y Energía.
- Maestranzas calificadas
- Planta Desaladora de Agua
- Obras Civiles

Desafíos

- Mejorar la productividad.
- Precios Energía.
- Abastecimiento de Agua (desalar).
- Relacionamiento con las comunidades.

Energía



Escenario

- Diversificación de la matriz energética.
- Seguridad en el abastecimiento mediante Energía Renovable No Convencional (ERN-C).

Oportunidades

- Venta de bonos de carbono.
- Disminución de la huella de carbono en las exportaciones.
- Ventas de equipos especializados.
- Instalación de plantas de ERNC.
- Potenciar la energía del mar.



Desafíos

- Mayor desarrollo tecnológico de las posibles soluciones.
- Involucramiento entre responsables de proyectos y comunidades cercanas.
- Mano de Obra nacional calificada para implementación, operación y mantenimiento de este tipo de proyectos.

Agricultura



Escenario

- Existen 120.000 hectáreas de cultivos en los valles del Elqui, Limari y Choapa.
- Lugar ideal para la producción de viñedos, frutas, hortalizas y cítricos.
- Las temperaturas templadas durante casi todo el año hacen de estos valles, zonas líderes de producción agrícola.

Oportunidades

- Venta de insumos y productos enfocados a la escasez hídrica.
- Incremento de la demanda de productos orgánicos.
- Generar subproductos agrícolas de mayor valor agregado.
- Aprovechar los tratados de libre comercio.



Desafíos

- Mayor desarrollo tecnológico en el uso del recurso hídrico.
- Mayor participación del Pisco en mercados internacionales.
- Mano de Obra calificada para la industria agroalimentaria.
- Consiguir un óptimo abastecimiento de agua para la agricultura y agroindustria.

Pesca y Acuicultura



Escenario

- 400 Km de costa.
- 33 caletas a lo largo de la Región.
- Potencia Nacional en la explotación y exportación de recursos marinos (Algas, Crustáceos, Jilbis, Losos Etc.)
- Programa Estratégico Regional de Acuicultura y Pesca Sustentable.

Oportunidades

- Instalación de laboratorios de investigación.
- Agregación de valor a las exportaciones de recursos marinos.
- Potencial industrial en sub-productos marinos.
- Instalación de plantas procesadoras de productos del mar.



Desafíos

- Mantener la sustentabilidad de los recursos marinos.
- Potenciar la productividad y diversificación de la pesca artesanal y semi-industrial.
- Promover la investigación y transferencia tecnológica.

Turismo



Escenario

- Importantes atractivos turísticos, playas templadas, Valles generosos, los cielos más limpios del planeta, historia y patrimonio cultural.
- Nos visitan 1.200.000 turistas al año.
- Es el segundo destino turístico más importante del país, y el primero en crecimiento en número de visitantes.
- Existe una alta demanda de hotelería y gastronomía debido al flujo de turistas que visitan la zona.

Oportunidades

- Desarrollo de Turismo de Interés especiales (Patrimonial-Astronómico-Cultural Religioso-Rural).
- Observatorios astronómicos turísticos y científicos.
- Equipamiento e infraestructura en hoteles y restaurant.
- La Región de Coquimbo será sede de la Copa América y la Copa Mundial Sub-17 del año 2015.

Desafíos

- Contar con un aeropuerto internacional.
- Incrementar la oferta Hotelera y Gastronómica de la Región.
- Potenciar los valles de Limari y Choapa.
- Diversificar la oferta para Turistas.
- Combatir la estacionalidad, con llegada de turistas de larga distancia.

Internacionalización de la Región



Escenario

- El megaproyecto de inversión Túnel de Agua Negra, permitirá hacer operativo y real el Corredor Biotecnico Central, conectando comercialmente el sur de Brasil, el centro de Argentina, la Región de Coquimbo y la cuenca del Asia Pacifico.
- Inversión aproximada de 1.400 millones de dólares. Próxima su Licitación.
- Complementación Productiva y Comercial entre la Provincia de San Juan y la Región de Coquimbo.

Oportunidades

- La Región de Coquimbo se proyectará como una plataforma de servicios en distintas áreas del comercio exterior.
- Potenciará el intercambio comercial y la complementación económica entre el sur de Brasil, el centro de Argentina y el norte de Chile.



Desafíos

- La Región de Coquimbo deberá aprovechar de mejor forma los Tratados de Libre Comercio, fomentando los vínculos económicos con los países del Foro de Cooperación Económica del Asia Pacifico (APEC).
- La Región de Coquimbo deberá trabajar conjuntamente con sus vecinos naturales en agregar valor a sus exportaciones.



La Región de Coquimbo está apostando por un desarrollo armónico, equilibrado y sustentable; que mantenga la Calidad de Vida por el cual se nos reconoce en el País.



MUCHAS GRACIAS...



www.economia.cl masanchez@economia.cl

BACK UP

Aspectos estratégicos Presentes...



Aspectos estratégicos Presentes...



Links de interés

- Banco Central ⇒ www.bcentral.cl
- Instituto Nacional de Estadísticas ⇒ www.inec.cl
- Servicio de Impuestos Internos ⇒ www.sii.cl
- Oficina de Estudios y Políticas Agrarias ⇒ www.odepa.gob.cl
- Ministerio de Energía ⇒ www.minenergia.cl
- Pro Chile ⇒ www.prochile.gob.cl/
- Ministerio de Minería ⇒ www.minmineria.cl
- Servicio Nacional de Turismo ⇒ www.sernatur.cl
- Servicio Nacional de Pesca ⇒ www.sernapesca.cl
- Ministerio de Economía ⇒ www.economia.gob.cl
- Gobierno Regional de Coquimbo ⇒ www.gorecoquimbo.gob.cl

Secretaría de Industria, Comercio y Servicios
Ministerio de Producción y Desarrollo Económico



PROGRAMAS PARA LA INDUSTRIA



MI GALPÓN

OBJETIVO: Impulsar el desarrollo de las MIPYMES de todo el territorio mediante el financiamiento de galpones.

- BENEFICIARIAS:** -Micro, Pequeñas y Medianas Empresas
-Cooperativas
- DESTINO:** Construcción, adquisición, ampliación de galpones nuevos o usados para uso industrial
- MONTO CRÉDITO BONIFICABLE:** hasta la suma de \$1.500.000
- PLAZO:** hasta 15 años
- TASA DE INTERÉS BONIFICADA:** hasta 3 años tasa fija de 12,5 % desde el año 4 a 5 tasa variable de 24,12% anual
- PERIODO DE GRACIA:** hasta 6 meses incluidos en el plazo de la operación
- Las empresas deben contar con una **DECLARACIÓN DE ELEGIBILIDAD** emitida por la SEPYME



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

PROGRAMA PROVINCIAL DE ANR

- Destino:** subsidiar la tasa de interés en 6 puntos porcentuales sobre la suma de hasta \$ 800.000 del programa nacional mi galpón y pymes en parques industriales quedando los 3 primeros años a 6,5% y en el 4º y 5º año a 18,12%
- Beneficiario:** persona Física o Jurídica cuyo proyecto, declarado elegible por el Ministerio de Industria de la Nación en el marco del Programa "Mi Galpón" o "Programa Nacional para el Desarrollo de Pymes en Parques Industriales".
- 7 años para proyectos con "Mi Galpón".
- 5 años para proyectos con el "Programa Nacional para el Desarrollo de Pymes en Parques Industriales"



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT CONVENIO BANCO NACIÓN

- BENEFICIARIOS:** Micro, pequeñas y medianas empresas
- DESTINO:**
 - Adquisición de bienes de capital nuevos de origen nacional.
 - Adquisición de bienes de capital nuevos de origen extranjero que ya se encuentren nacionalizados y respecto de los cuales no existan sustitutos de producción nacional.
 - Construcción, Instalaciones, Otros equipos, Tecnología, Proyectos de Inversión.
 - Capital de Trabajo
- Montos bonificables según destino:**
 - Inversiones y/o la adquisición de bienes de capital nuevos: hasta la suma de \$5.000.000, sin superar el 80% del precio de compra del bien de capital.
 - Capital de trabajo: hasta el 25% de las ventas anuales



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT CONVENIO BANCO NACIÓN

- PLAZO:** inversiones: hasta 5 años
Capital de trabajo: hasta 1 año
- PERÍODO DE GRACIA:** Hasta 6 meses.
- INTERÉS:**
 - **Bienes de Capital:**
 - Tres primeros años Tasa Nominal Anual FUA de 14%
 - A partir del 4º año Tasa de interés Variable - Badlar más 3 puntos porcentuales anuales
 - **Capital de Trabajo:**
 - Primer año Tasa Nominal Anual FUA de 18%
 - A partir del 2º año Tasa de interés de cartera general



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT CONVENIO BANCO BICE

- BENEFICIARIOS:** Micro, pequeñas y medianas empresas
- DESTINO:**
 - Adquisición de bienes de capital nuevos de origen nacional.
 - Adquisición de bienes de capital nuevos de origen extranjero que ya se encuentren nacionalizados y respecto de los cuales no existan sustitutos de producción nacional.
 - Construcción, Instalaciones, Otros equipos, Tecnología, Proyectos de Inversión.
 - Capital de Trabajo
- Montos bonificables según destino:**
 - Inversiones y/o la adquisición de bienes de capital nuevos: hasta la suma de \$5.000.000, sin superar el 80% del precio de compra del bien de capital.
 - Capital de trabajo: hasta el 25% de las ventas anuales



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT CONVENIO BANCO BICE

- PLAZO: Inversiones: hasta 84 MESES
Capital de trabajo: hasta 36 MESES
- INTERÉS:
 - Bienes de Capital:
 - Tasa variable = (70% tasa fija 12%) + (30%BADLAR PRIVADA + 1,5 PPA)
 - Aproximadamente 12,60%
 - Capital de Trabajo:
 - Aproximadamente 24,5%



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT PARA EMPRESAS RADICADAS O A RADICARSE EN PARQUES INDUSTRIALES

- BENEFICIARIOS: Micro, pequeñas y medianas empresas
- DESTINO:
 - Inversiones o Adquisición de bienes de capital nuevos de origen nacional.
 - Adquisición de bienes de capital nuevos de origen extranjero que ya se encuentren nacionalizados y respecto de los cuales no existan sustitutos de producción nacional.
 - Construcción, Instalaciones, Otros equipos, Tecnología, Proyectos de Inversión.
 - Capital de Trabajo asociado a la inversión.
- Montos bonificables según destino:
 - Inversiones y/o la adquisición de bienes de capital nuevos: hasta la suma de \$5.000.000
 - Capital de trabajo: hasta \$2.000.000



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

RBT PARA EMPRESAS RADICADAS O A RADICARSE EN PARQUES INDUSTRIALES

- PLAZO: Inversiones: hasta 5 años
Capital de trabajo: hasta 3 años
- INTERÉS:
 - Bienes de Capital:
 - Tres primeros años Tasa Nominal Anual Fija de 11,50%
 - A partir del 4º año Tasa de interés Variable: Badlar más 3 puntos porcentuales anuales 14,5%
 - Capital de Trabajo:
 - Primer año Tasa Nominal Anual Fija de 17%
 - A partir del 2º año Tasa variable 19,60%



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

FONAPYME FINANCIAMIENTO PARA PYMES

- Para empresas industriales, prestadoras de servicios industriales, agroindustriales y del sector de la minería, construcción, software, petróleo, gas, con un mínimo de 2 años de antigüedad interesadas en solicitar financiamiento para la adquisición de bienes de capital nuevos, construcción e instalaciones (hasta el 70% del proyecto).
- Tasa de interés: 12% nominal anual, fija y en pesos.
- Los montos a financiar pueden variar entre \$100.000 y \$3.000.000.
- Período de gracia: un año
- Fecha de cierre para presentación de proyectos: 27/02,31/03,30/04,29/05,30/06



SISTEMAS PRODUCTIVOS LOCALES

- Promueve la conformación y fortalecimiento de Grupos Asociativos de empresas del mismo sector o cadena de valor.
- Permite a las empresas llevar adelante proyectos no realizables individualmente, procesos de aprendizaje e investigación conjuntos
- Dispone de cuatro líneas de Asistencia Técnica y Económica (Aportes No Reembolsables) que se ajustan al grado de evolución del Grupo Asociativo



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

EXPERTOS PYMES

- Consiste en el análisis de la problemática de la empresa solicitante y la definición de los posibles cursos de acción para su mejoramiento.
- Expertos Pyme financia el 100% de los gastos del Diagnóstico y Elaboración del Plan de Mejoras.
- El objetivo del Programa es ofrecer a las PyMES un diagnóstico de su situación totalmente gratuito realizado por un profesional de primer nivel y facilitar el acceso a la implementación de un Plan de Mejoras, subvencionado al 50%.



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

PLAN NACIONAL DE DISEÑO

PYMES D



SELLO DE BUEN DISEÑO

DESTINATARIOS

TOODAS LAS PYMES, MIPYMES Y EMPRESAS que hayan realizado actividades en el campo de la innovación y el diseño, mediante la generación de productos diferenciados y competitivos.

BENEFICIOS

NUEVAS oportunidades de negocio
PARTICIPACIÓN en ferias Nacionales e Internacionales (Tecnópolis, MICA, FIMAR, Itasca, FERIA Internacional de Diseño de Berlín, 100% Design)
RONDAS DE NEGOCIO nacionales e Internacionales

VISIBILIDAD

PARTICIPACIÓN en el catálogo del Sello de Buen Diseño distribuido a nivel nacional e internacional.

EMPRESAS DISTINGUIDAS en San Juan: ANSITA y BUVA

DESTINATARIOS

PYMES que desean integrar al diseño como elemento estratégico capaz de aumentar la competitividad de las empresas y mejorar las posibilidades de colocación de sus productos en el mercado

BENEFICIOS

El Ministerio de Industria **subsidia** una gran parte de los **honorarios** por la **asistencia técnica en diseño** los cuales son fijos y están estipulados de acuerdo a un programa de actividades previstas.

Incorporar diseñadores industriales a la empresa por medio de la obtención de financiamiento para el pago de sus honorarios.



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

INFORMES

Ministerio de Producción y Desarrollo Económico

Secretaría de Industria, Comercio y Servicios

Ventanilla SEPYME

Tel.: (0264) 4306471-4306456-4306440

Cuarto piso, núcleo 5°

mail: sics@sanjuan.gov.ar

Centro Cívico (San Juan)



Secretaría de Industria, Comercio y Servicios - Ministerio de Producción y Desarrollo Económico



Perspectivas comerciales de la cuarta región

- **Clima de negocios, "Seguridad Jurídica"**
- **Carga tributaria baja, "Legislación basada en la Buena Fe"**
- **Niveles de consumo, Situación socio económica, migración ejecutiva y profesionales de empresas. Nudo comercial para el norte.**
- **"País Único"** Ventaja comercial con cabecera en La Serena / Coquimbo contra competidores que son sucursales, Mailes ó franquicias de empresas de Santiago.
- **Necesidades Fintales en diversas áreas:** Problemas climáticos, Sequía, regadío, etc. Exceso de vehículos, tráfico, estacionamiento.
- **Servicios Técnicos:** Si se rompe se tira o se manda a "arreglar" a Santiago. Política "cambia piezas" Falta Técnicos, Capacitaciones Mónicas de RR, HH.
- **Chile "Zona Franca Gigante"** Potencial industrial o de acumulación de valor agregado o procesos para ser comercializado desde Chile.

¿Cómo desembarco?

¡NECESITO UNA SOCIEDAD!
OPCIONES:

Empresa Individual de Responsabilidad Limitada	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sociedad por Acciones	Empresa Individual de Responsabilidad Limitada	Sociedad de Responsabilidad Limitada	Sociedad Anónima	Sociedad por Acciones
EIRL es Preferida por Empresario que busca iniciar un negocio sin socios, tomando todas las decisiones. Usual PIMEs y MicroPMEs.	SRL es Preferida por Socios con relación de confianza que buscan goals formalizados y gestión simplificada. Usual empresas familiares, profesionales y servicios.	S.A. es Preferida por Accionistas que buscan protección de sus inversiones y control de administración. Tipo convertida en un estándar para negocios de alto capital.	SpA es Preferida por Emprendedores que buscan gestión flexible (adaptarse a SRL o S.A.) y capital dividido en acciones de fácil venta. Usual innovación y StartUps.	EIRL es Preferida por Empresario que busca iniciar un negocio sin socios, tomando todas las decisiones. Usual PIMEs y MicroPMEs.	SRL es Preferida por Socios con relación de confianza que buscan goals formalizados y gestión simplificada. Usual empresas familiares, profesionales y servicios.	S.A. es Preferida por Accionistas que buscan protección de sus inversiones y control de administración. Tipo convertida en un estándar para negocios de alto capital.	SpA es Preferida por Emprendedores que buscan gestión flexible (adaptarse a SRL o S.A.) y capital dividido en acciones de fácil venta. Usual innovación y StartUps.
Máximo (1) empresario persona natural. No más socios.	Mínimo dos (2) socios.	Mínimo dos (2) accionistas.	Mínimo un (1) accionista.	Máximo (1) empresario persona natural. No más socios.	Mínimo dos (2) socios.	Mínimo dos (2) accionistas.	Mínimo un (1) accionista.
Cantidad Objetos Sociales La EIRL puede tener sólo un (1).	Cantidad Objetos Sociales La SRL puede tener varios goals o actividades.	Cantidad Objetos Sociales La S.A. puede tener varios goals o actividades.	Cantidad Objetos Sociales La SpA puede tener varios goals o actividades.	Cantidad Objetos Sociales La EIRL puede tener sólo un (1).	Cantidad Objetos Sociales La SRL puede tener varios goals o actividades.	Cantidad Objetos Sociales La S.A. puede tener varios goals o actividades.	Cantidad Objetos Sociales La SpA puede tener varios goals o actividades.
Resp. por Deudas EIRL Empresario responde hasta monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal y obligaciones contractuales fuera del giro.	Resp. por Deudas SRL Socios SRL responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.	Resp. por Deudas S.A. Accionistas S.A. responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.	Resp. por Deudas SpA Accionistas responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.	Resp. por Deudas EIRL Empresario responde hasta monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal y obligaciones contractuales fuera del giro.	Resp. por Deudas SRL Socios SRL responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.	Resp. por Deudas S.A. Accionistas S.A. responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.	Resp. por Deudas SpA Accionistas responden hasta el monto de sus aportes. No con su patrimonio personal. Salvo responsabilidad penal.
Tributación de la EIRL Tributa Impuesto Anual de 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. La EIRL tiene ventaja de contabilidad simplificada.	Tributación de la SRL Tributa Impuesto Anual de 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.	Tributación de la S.A. Tributa Impuesto 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.	Tributación de la SpA Tributa Impuesto 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.	Tributación de la EIRL Tributa Impuesto Anual de 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. La EIRL tiene ventaja de contabilidad simplificada.	Tributación de la SRL Tributa Impuesto Anual de 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.	Tributación de la S.A. Tributa Impuesto 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.	Tributación de la SpA Tributa Impuesto 1ª Categoría Tasa 20%. Diferencia con personas naturales que tributan escala progresiva de hasta 40%. Tasa se calcula sobre renta imponible y contabilidad completa.

Mantenimiento EIRL Documentación contable y tributaria de la EIRL. Siempre con personalidad jurídica propia.	Mantenimiento SRL Documentación contable y tributaria de la SRL. Siempre con personalidad jurídica propia.	Mantenimiento S.A. Documentación contable y tributaria de la S.A. Acciones Emitidas. Libro de Acciones. Registro de Acciones.	Mantenimiento SpA Documentación contable y tributaria de la SpA. Registro de Acciones. Al menos 1 libro de acciones al año. Si no se emite, director debe depositar libro de acciones.
Venta Derechos EIRL No permite el registro de socios.	Venta derechos SRL Venta de derechos requiere acuerdo unilateral de todos los socios. Transferencia de derechos limitada. El socio que quiere salir de la SRL, puede hacerlo, pero no se emite libro de socios.	Venta Acciones S.A. Venta de acciones no requiere autorización del resto de accionistas. El accionista que quiere salir de la sociedad puede hacerlo, pero debe cumplir un plazo de acciones que tiene estas transferencias.	Venta Acciones SpA Venta de acciones no requiere autorización del resto de los accionistas. El accionista que quiere salir de la sociedad puede hacerlo, pero debe cumplir un plazo de acciones que tiene estas transferencias.

Sociedad por Acciones (SpA)

Las Sociedades por Acciones son personas jurídicas, formadas por una o más personas naturales o jurídicas (socios), con patrimonio propio, que realizan actividades de carácter netamente comercial. Las sociedades por acciones se rigen por sus estatutos en cuanto a su funcionamiento y, supletoriamente por las normas de las sociedades anónimas cerradas. Estas pueden realizar toda clase de operaciones civiles y comerciales, excepto las reservadas por la Ley a las Sociedades Anónimas (S.A.). (como actividades Cambiarias, Seguros, etc.)

Fueron creadas por la Ley N° 20.190 del año 2007, principalmente con el objeto de facilitar la realización de cualquier actividad económica o nuevo emprendimiento, de la forma más simple, sin las formalidades que requieren los otros tipos de sociedad.

- Responsabilidad de los socios:

El socio de este tipo de sociedad, como persona natural, responde con su patrimonio sólo por el valor de las acciones de que sea titular. La sociedad, en cambio, responde con todos sus bienes de las obligaciones contraídas dentro de su giro o actividad.

- Ventajas de la Sociedad por Acciones:

La principal ventaja de este tipo de sociedades es que carece de grandes formalidades en su constitución como en su administración. No son obligatorios los libros de sesiones de directorio ni de juntas de accionistas como lo requieren las sociedades anónimas. De igual forma, los accionistas son libres de vender o ceder sus derechos a quien quieran, sin grandes formalidades o sin el consentimiento de los otros accionistas o socios, a diferencia de la sociedad de responsabilidad limitada.

Otra ventaja es la limitación de la responsabilidad de los socios al monto del valor de sus acciones, sin el temor de aventurar y, eventualmente, perder la totalidad del patrimonio como consecuencia del derecho de garantía general de los acreedores.

Finalmente, como ventaja hay que destacar que este tipo de sociedades pueden ser unipersonales, es decir, constituida por una sola persona, sin perjuicio que en el desarrollo del negocio u objeto social puedan agregarse más accionistas. Esto otorga un mayor dinamismo para la realización de negocios porque pueden agregarse como socios accionistas que aportan capital frente a las necesidades de la sociedad.

1.- Servicio de Impuestos Internos (SII)(1):

Tramitación RUT personal de Inversor Extranjero (Unos 22 días)

2.- Notaría:

Una sociedad por acciones puede constituirse por escritura privada la que debe protocolizarse. Sin perjuicio de lo anterior, se recomienda constituir la mediante una escritura pública. Esta escritura debe ser firmada por el socio o socios en una notaría. La escritura debe contener ciertos requisitos esenciales. Firmada la escritura, la notaría debe redactar un extracto (resumen) de esta para ser usada en las siguientes etapas. A contar de la fecha de la escritura, las etapas siguientes de la constitución deben hacerse dentro del plazo de un mes.

3.- Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces:

Una vez hecho el extracto de constitución de la SpA, este debe inscribirse en el R. de Comercio que corresponda. Se inscribe en el Conservador de Bienes Raíces del domicilio de la sociedad. En este caso en La Ciudad de La Serena o Coquimbo.

4.- Diario Oficial:

Una vez inscrito, el extracto de la sociedad debe publicarse en el Diario Oficial. Esta publicación se hace una sola vez.

5.- Notaría:

Protocolización de la inscripción en el Conservador y publicación del Diario oficial. Una vez inscrito y publicado el extracto de la sociedad, la notaría hace una nueva escritura. En esta se agregan copia de la inscripción del Conservador y publicación en el Diario Oficial.

6.- Servicio de Impuestos Internos (SII) (2):

Debe realizarse el Inicio de Actividades y obtención del RUT de la sociedad ante el Servicio de Impuestos Internos. Alta de actividades principales y tramitación de clave fiscal para operación por internet.

- Desventajas de una Sociedad por Acciones:

Ante la no existencia de grandes formalidades de este tipo de sociedad, se presta esta situación a problemas de prueba respecto a actos de administración de la sociedad. Para solucionar este eventual inconveniente, se recomienda llevar un registro por escrito por parte del administrador de la sociedad de los actos de dirección de la sociedad de mayor relevancia.

Trámites para su Constitución:

Una sociedad por acciones tarda alrededor de 10 días en constituirse
El proceso de constitución para inversores extranjeros consta de seis etapas sucesivas.

9.5.7.7 RONDAS DE NEGOCIOS

9.5.7.7.1 DESCRIPCIÓN

Se realizaron un total de 106 rondas de negocios entre empresarios de Chile y Argentina, las que se llevaron a cabo en el Centro Cívico de San Juan, Argentina, los días 25 y 26 de febrero de 2015.

Lista de Reuniones				
Nº	Empresa/Institución	Sector Económico y Breve descripción de la empresa	Perfil de las empresas con las que desea entrevistas	Contraparte
1	Diaguitas Producciones Limitada	Servicios, producción de eventos y venta de cervezas artesanales Diaguitas Producciones limitada, es una empresa orientada a la gestión cultural, producción de eventos, particulares y masivos. También se dedica a la venta y distribución de cervezas artesanales.	Servicios turísticos, entretención, pub restaurante, venta y distribución de cervezas y organización de eventos o servicios relacionados	1) Soler Daniel de Soler&Jamed Producciones
3	Artigec	Promoción y publicidad para Emprendedores Empresa que publicita a emprendedores y los promueve, vinculándolos a redes de servicios y producción emergentes, similares y/o complementarios, en el portal: www.artigec.cl	Nos interesa publicitar y promover a emprendedores iniciales y emergentes, y ofrecer publicidad a empresas que confíen en nuestros propósitos.	1) Reunión con mesa de emprendedores 2) Soler Daniel de Soler&Jamed Producciones 3) Lic. Daniel Castro de Municipio de Pocito por microemprendimientos

3	Caja De Estrellas	<p>Turismo/Gastronomia/Souvenir</p> <p>Empresa focalizada en la gestión de servicios de promoción, turismo, gastronomía e identidad territorial, así como representación de marcas comerciales, servicios y asesorías de todo tipo.</p>	<p>Turismo, Gastronomía y potenciales inversionistas que requieran representación en Chile y en particular en la Región de Coquimbo.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Cámara hotelera Sr. Luis Tallara de turismo Kuntur 2) Cámara de turismo de San Juan, Sr Gustavo Giménez de Turismo Vacur 3) Jx Travel, María José González.
5	N Body	<p>Servicios (educación, salud, otros)</p> <p>Clínica de Estética y Spa Se realizan tratamientos faciales y corporales Correctivos. Salud Preventiva.</p>	<p>Hoteles, empresas de asparatología estética, cosmetica de todo tipo, empresas de turismo.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Hotel Pismanta + Nellross 2) Clínica de Estética Gabriela Tobares 3) Cecilia Romero 4) Alejandro Parra 5) Verónica Chicón
4	Tpc S.A.	<p>Puertos</p> <p>Terminal Puerto Coquimbo es el concesionario del Puerto de Coquimbo, nació el año 2012 y promete ser un actor relevante en el intercambio comercial entre Argentina y Asia. Actualmente TPC se encuentra en un proceso de modernización de la infraestructura, desarrollando un tercer sitio de atraque para minerales.</p>	<p>Principales importadores y/o exportadores que estén interesados en utilizar el túnel para el comercio con Asia.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Puerto de Rosario, Sr. Esteban Baquedano 2) Becher, Gustavo Torres, Gte. Div. Minera 3) Cámara de Comercio de Santa Fe. 4) Pablo Trapani, Servicios Especiales de Cargas SRL.
3	Agrícola Camila S.A.	<p>Agrícola</p> <p>Empresa procesadora y pre-elaboradora de productos vegetales. Ubicada en la ciudad de La Serena.</p>	<p>Proveedores de papas, proveedores de bolsas plásticas para envase al vacío, mallas plásticas, maquinas engrapadoras.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) VFG, Sr. Miguel Sánchez 2) Empaque SA, Sr. Valentín Fuentes 3) Alberto Díaz de Tudcum

1	Servicios de Mantenimiento Y Aseo Limitada	<p>Control de Plagas, Obras Civiles, Aseo Industrial</p> <p>Empresa dedicada a prestar servicios de mantenimiento y aseo al sector de la minería.</p>	Empresas constructoras, empresas de alimentación, empresas agrícolas, todas las empresas que requieran servicios integrales de control de plagas, obras civiles, aseo industrial.	1) Jorge Ruiz y Ramiro Ruiz de STOPLAGA Cel 155584777
2	Alcaelec Ltda	<p>Electricidad/Gas/ Agua</p> <p>Alcaelec construye y realiza mantenimientos a líneas y redes eléctricas en media y baja tensión áreas y subterráneas, instalaciones industriales, alumbrados públicos. Se presta servicios para el holding CGE</p>	Empresas del rubro eléctrico.	<p>1) Consejo Técnico de SJ, Sr. Coria Ricardo (155057431)</p> <p>2) G&M García y Montalvo, Asiste Sra. García María Isabel, (154824062)</p>
3	D Y D Ingenieros Ltda	<p>Construcción</p> <p>Empresa dedicada a proyectos de ingeniería civil e industriales, proyectos inmobiliarios, proyectos de urbanización, edificación habitacional e industrial, urbanización, pavimentación, agua potable, alcantarillado, electricidad, comunicaciones.</p> <p>Mantenimiento y obras civiles en general.</p>	Con empresas mineras que necesiten nuestros servicios y empresas constructoras.	<p>1) Berisso y Asociados</p> <p>2) Consejo Técnico de SJ, Sr. Coria Ricardo (155057431)</p> <p>3) GEMERA, Rio Gómez Julio (155001237)</p>
1	Cosmo Inti Ltda.	<p>Equipos contra Incendios, Control de Plagas, Maquinarias Pesada</p> <p>Es una empresa integral dedicada al servicio especializado en los ámbitos relacionados con la protección y control de incendios, desarrollo de proyectos de asesoría, de capacitación y entrenamiento, además de entregar servicio de</p>	Empresas relacionadas con nuestro rubro y minería. A modo de poder entregar un servicio de excelencia el personal está recibiendo constantemente capacitación y entrenamiento de Empresas y Centros	1) Martín Quiroga de la empresa Curam

		<p>saneamiento ambiental y arriendo de maquinaria pesada retroexcavadora.</p> <p>Recientemente a ampliado su giro a consultor de Riego y Tranque.</p>	Nacionales.	
4	Condor Peak	<p>Consultora Comercio Internacional</p> <p>Sociedad consultora con presencia en Chile y Argentina que brinda servicios de estudio de mercado a medida y asistencia profesional en la obtención de líneas de crédito inscripción de Sociedades, apertura de cuentas bancarias, asesoramiento legal, impositivo, contable y aduanero, además de programas de asistencia financiera de organismos públicos y privados.</p>	Empresas que quieran radicarse en Chile con inscripción de sociedades y apertura de cuentas bancarias.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Pistacuyo S.A, Jorge Franco y Eduardo Ara. 2) Conbimetal, Ernesto Clavel 3) Perbambini, de Ropolo Diego. 4) Emilio Royón de Metalúrgica Royón.
3	Herradura Experience	<p>Servicios (educación, salud, otros)</p> <p>Actividades deportivas outdoor, turismo de aventura y deportes náuticos</p>	Tour Operador Turísticos- Agencias de Viajes- Hoteles	<ol style="list-style-type: none"> 1) Hotel Pismanta 2) Cámara Hotelera, Sr. Luis Tallara de Turismo Kuntur 3) Cámara de Turismo de San Juan, Sr Gustavo Giménez de Turismo Vacur (Pte. De la Cámara de Turismo)

4	A.G. Aspearpe	<p>Pesca</p> <p>Asociación Gremial de pequeños armadores Artesanales de la Cuarta Región</p>	<p>Sector gastronómico y comercio en general, especialmente de productos congelados tales como, crustáceos; Langostinos Camarones y Gambas.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Teófilo Belaustegui, de El Vasco, contacto Eva Clavel (154456202) 2) Pescadería Galerano de Guillermo Benegas (154739189) 3) Gomez Paella de Antonio Gómez E Hijos. Tel 4229406 4) Intendente de Jáchal, Arq. Barifusa
3	Aba Distil	<p>Agrícola. Productor / exportador de pisco</p> <p>"ABA DISTIL o Pisquera ABA, empresa de tradición familiar dedicada a la venta y exportación de Pisco. Entre las marcas que se destacan están: Pisco "ABA", Pisco "Fuegos", cola de mono " Doña Amanda", y 2 cócteles "Mango Sour" y "Maquire".</p>	<p>Importadores y distribuidores de vinos y licores para mercado argentino, local o nacional.</p> <p>Agencias de turismo que promuevan viajes hacia Chile.</p> <p>Entidades de turismo y promoción de turismo desde Argentina a Chile</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Eduardo Ara de Asecomex 2) Vittis 4212323 3) Pablo Alcoba

6	Parque Empresarial Coquimbo S A	<p>Act. Inmobiliarias</p> <p>S.A Cerrada, constituida por 150 socios, cuyo fin es desarrollar un proyecto de construcción de un Parque Empresarial en Coquimbo, de tres condominios categorizados por norma ambiental (comercio, talleres, maestranzas), y en terrenos propios de 34 hárs con inicio este año 2015.</p>	Comercio, exportadoras, talleres de manufactura, de servicios, y profesionales interesados en tener una instalación para sus operaciones en el Puerto de Coquimbo, que cumpla la norma ambiental.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Damián y Emilio Ventura 2) Mauri de Manuel Rodriguez 3) Pistacuyo S.A, Jorge Franco y Eduardo Ara 4) Conbimetal, Ernesto Clavel 5) Perbambini, de Ropolo Diego. 6) Emilio Royón de Metalúrgica Royón.
16	Asoinco A.G.	<p>Asociacion de industriales multisectoriales</p> <p>Asociación Gremial de Industriales de Coquimbo" o Asoinco A.G. IV Región propende el desarrollo y la protección de las actividades propias de los pequeños y medianos Industriales de la comuna de Coquimbo, especialmente en el fomento y la promoción de las actividades productivas y de servicio que brindan sus asociados a la comunidad., proyectar sus planes, proyectos y programas ante las autoridades, proyectar sus planes, proyectos y programas ante las autoridades y la comunidad, desarrollar el espíritu gremial entre sus asociados y vincularse con Organizaciones afines como federaciones y confederaciones de carácter Regional, Nacional e Internacional, crear espacios destinados a la promoción, certificación e innovación tecnológica de los procesos, servicios, productos y gestión de sus asociados, estableciendo las relaciones, convenios y contactos que</p>	Como representante de empresas multisectoriales, nos interesan todas las actividades económicas y rubros con los cuales nuestros asociados puedan hacer redes.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Seremía + GORE 2) Ministerio de la producción de San Juan 3) UIA San Juan, Gustavo Fernández 4) Juan Manuel Martínez, Unión Industrial de Córdoba 5) Fernando Caviglia del Consejo empresario de Entre Ríos 6) Ctro industrial Las Varillas 7) Miguel Pacheco de la Bolsa de Cereales de Entre Ríos 8) Lic. Pedro Cohan de la Bolsa de Comercio de Santa Fe 9) Pablo Trapani CBA, Cargas especiales FECOTAC- Federación de Transporte de Cargas 10) Juan Maglione del foro de

		<p>sean necesarios para la obtención de estos objetivos, propender en general a toda iniciativa que signifique progreso y desarrollo de sus miembros y de la comuna en la cual está inserta, en los aspectos culturales, sociales, y económicos</p>		<p>entidades empresarias y de la producción región centro y Bolsa de Cereales de Córdoba</p> <p>11) Esteban Baquedano de la Terminal Puerto Rosario</p> <p>12) Daniel Ibañez, del Córdoba Technology Cluster.</p> <p>13) Maximiliano Mauvecin, coordinador del foro de entidades empresarias de la Región Centro Argentina</p> <p>14) Mario Schujovitzk, Ing. Daniel Oblan y Carlos Rafaelli de la Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe (CACESFE).</p> <p>15) Fernando Drudi, Cámara de Industriales Metalúrgicos y de Componentes de Córdoba</p> <p>16) Franco Cernotto del foro de entidades empresarias y de la producción de la Región Centro</p>
--	--	---	--	--

8	Arqainmobiliaria E.I.R.L.	<p>Act. Inmobiliarias</p> <p>Arqainmobiliaria, se ha consolidado como pionera y líder del mercado Inmobiliario Industrial de la IV región gracias a la visión de futuro de sus proyectos los que han sido un éxito de ventas .</p> <p>Es una Empresa Individual de Responsabilidad Limitada creada el año 2007 en la IV Región de Chile, dedicada principalmente al desarrollo de Condominios Industriales orientados a Inversionistas Inmobiliarios y a las Pequeñas y Medianas Empresas de la Región de Coquimbo y del Norte de Chile.</p>	Todas aquellas empresas que deseen instalarse en la IV región, específicamente en el Barrio Industrial de Coquimbo, ya sean para compra de oficinas comerciales, galpones industriales o terrenos industriales, de diferentes rubros o actividades económicas.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Intendencia de Pocito, Lic. Daniel Castro. 2) Intendencia de Jáchal, Arq. Barifusa. 3) Intendencia de Albardón, Sr. Abarca 4) Intendencia de 9 de Julio, Walberto Allende. 5) Emilio Royón de Metalúrgica Royón. 6) Damián y Emilio Ventura 7) Berisso Y Asociados 8) Ministerio de la Producción
3	Inversiones Santa Verónica Ltda	<p>Turismo</p> <p>La Empresa Inversiones Santa Verónica Ltda, corresponde a un Holding de pequeñas empresas dedicada a servicios principalmente de arriendo de espacios, entre ellos cabañas y centro de eventos. Además también se dedica a instalaciones de piscinas y obras menores.</p>	Las empresas que deseo entrevistar son principalmente de turismo que ofrezcan viajes a La Serena. El objetivo es que conozcan nuestras cabañas para los meses de verano. Además me interesa ver el negocio de la fabricación de piscinas de fibra de vidrio para implementar en mi zona.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Cámara Hotelera, Sr. Luis Tallara de Turismo Kuntur 2) Cámara de Turismo de San Jua, Sr Gustavo Giménez de Turismo Vacur (Pte. de la Cámara de Turismo) 3) JX Travel, María José González.
2	Industria Protec Cobre Limitada	<p>Industria Manufacturera</p> <p>Protec Cobre Ltda. es una empresa dedicada a la incorporación de nanopartículas de Cobre a prendas de vestir y telas.</p>	Industria minera, manufacturera, productora de calzados, área médica.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Mesquida 2) Ansilta

3	Creaciones Confecciones Talitakumi	Y	Industria Manufacturera Microempresa familiar dedicada a la creación y confección de cortinaje , mantelería, accesorios para el hogar y bordado corporativos y/o personalizados.	Industrias textiles y de confección maquinarias y accesorios del rubro textil mujeres de rubro.	1) Cecilia Romero 2) Alejandro Parra 3) Verónica Chicón
1	Tesoro Coquimbo		Productor de artículos pre escolares artesanales y servicio de talleres laborales en manualidades. Empresa Tesoro Coquimbo, nace bajo un proyecto de SERCOTEC (Capital Semilla Emprende) el año 2012. - Realizamos artículos didácticos pre escolares ,en tela, bordados a mano, con el objetivo de fomentar y facilitar a los futuros estudiantes, la integración educacional. - Tambien en forma paralela cuenta con servicio de talleres laborales en diferentes manualidades, enfocados en el género femenino que quieran desarrollar alguna actividad económica.	Empresas que tengan el mismo rubro o parecido al nuestro. Empresas textiles Empresas artículos didácticos (maderas, editoriales u otros). Empresas artesanales y de servicios de talleres. Empresas serias y responsables, con las se pueda llegar algun tipo de redes o negocio si es posible,y compartir experiencias.	1) Marisa Vila
1	Yotellevo.Com		Transporte y comunicaciones Empresa de transportes dirigida por mujeres; entregando servicios tales como: turismo, transporte escolar, flete y radiotaxi.	Hotelería, turismo en general mujeres empresarias del rubro transporte.	1) Adriana Gardé
3	Confeccionrs Mady.		Industria Manufacturera Taller de confecciones de ropa deportiva , de mascota y ropa especial para discapacitados.	Que sean de la misma línea de confección .	1) Cecilia Romero 2) Alejandro Parra 3) Verónica Chicón

2	Mi Lado Verde	<p>Agrícola (orgánicos-gourmet)</p> <p>Empresa familiar ubicada en la Villa Dominante, a un costado de la Ruta 5 Norte, en una antigua casa quinta donde mi familia proveniente del campo ha practicado la jardinería por más de cincuenta años. Hoy rescatamos esas antiguas tareas y las aplicamos en la agricultura urbana. Nuestra empresa posee una amplia gama de insumos y productos necesarios para que nuestros clientes construyan sus propias huertas libres de agroquímicos.</p>	<p>Empresas de envases de vidrio o biodegradables - empresas de envases de cartón - empresas de etiquetado</p> <p>Organicas-Gourmet-Comercio Justo-Slow Food-Viveros</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) VFG, Sr. Miguel Sánchez 2) Empaque SA, Sr. Valentín Fuentes
2	Ayekan	<p>Productos gourmet</p> <p>Microempresa de productos gourmet, tiene un sello de alimento natural. El orgullo de mantener un sello de garantía de alimento saludable y natural, ha permitido que mermeladas ayekan esté presente en innumerables mesas dentro y fuera de Chile. Cuando un cliente prueba una cucharadita de mermelada ayekan, una sonrisa se dibuja en su rostro, al reconocer deliciosos sabores de su infancia. En lengua aymara, ayekan es precisamente estar alegre.</p>	<p>Productos gourmet, supermercados y comercio justo</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) Cámara Hotelera, Sr. Luis Tallara de Turismo Kuntur 2) Cámara de Turismo de San Juan, Sr. Gustavo Giménez de Turismo Vacur (Pte. de la Cámara de Turismo)

3	Inmobiliaria Talkango Eirl	<p>Servicios (educación, salud, otros)</p> <p>Servicio de alojamiento y hotelería en categoría de Apart Hotel .</p>	Se requiere como contraparte en la rueda de negocios a tour operador y/o agencias de viajes.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Cámara Hotelera, Sr. Luis Tallara de Turismo Kuntur 2) Cámara de Turismo de San Juan, Sr Gustavo Giménez de Turismo Vacur (Pte. de la Cámara de Turismo) 3) JX Travel, María José González.
3	Inversiones Susan Alfaro Y Cia Ltda.	<p>Servicios (educación, salud, otros)</p> <p>Empresa de servicio gastronómico , especializado en carnes, ubicado en el Barrio Inglés</p>	Se requiere como contraparte en la rueda de negocios a tour operador y/o Agencias de Viajes.	<ol style="list-style-type: none"> 1) Cámara Hotelera, Sr. Luis Tallara de Turismo Kuntur 2) Cámara de Turismo de San Juan, Sr Gustavo Giménez de Turismo Vacur (Pte. de La Cámara de Turismo) 3) JX Travel, María José González.
2	Mapulawen	<p>Medicina Natural</p> <p>Forma parte de un proyecto de medicina ancestral mapuche, que busca lograr la armonía entre la vida natural y cotidiana, en beneficio de la salud de las personas. El objetivo es el manejo y explotación sustentable de las Materias Primas que forman parte de las 100 variedades de hierbas medicinales autóctonas, cosmopolitas e introducidas que se recolectan, y cultivan para la elaboración de todas nuestra línea de productos mapuche.</p>	Laboratorios, Supermercados, Farmacias	<ol style="list-style-type: none"> 1) Hotel Pismanta + Nellross 2) Clínica de Estética Gabriela Tobares

2	Zupca	Agrícola (cerveza artesanal) Zupca cerveza artesanal de la comuna de Coquimbo. Cervezas Golden Ale y con aromas (papaya, chocolate, entre otras)	Tiendas Gourmet, Comercio justo y supermercados	1) Vittis, 2) Mauri. Manuel Rodríguez
1	Entre Piedras	Artesanía Micro empresa	Interactuar con empresas del sector de artesanía	1) Artesano de Los Berros, que trae la Municipalidad de Sarmiento
2	Helixiface	Cosmética Micro empresa. Producción: 120 aprox mensual. Trabajadores: 1.	Encontrar empresas de cosméticos interesados	1) Hotel Pismanta + Nellross 2) Clínica de Estética Gabriela Tobares
1	Susana gómez	Artesanía Micro empresa. Producción: 8 aprox Mensual. Trabajador 1. Productos: Mosaicos y Cerámica	Dar a conocer sus obras, e involucrarse con empresas de artesanía y diseño	1) Jesús Hidalgo
2	Alpacas urania	Textil Micro empresa. Producción: 200 unidades aprox. Anual más un porcentaje de lana disponible para pedidos. Trabajadores: 1.	Interactuar con empresas interesadas en primeras capas de lana	1) Carla Meglioli 2) Otra Artesana de la Municipalidad de Sarmiento
2	Caser	Servicios para la Minería Micro empresa del rubro de los servicios.	Mineras y Constructoras	1) Casemi, Alejandro 2) Gemera. Julio Ríos Gomez
1	Muelle los vilos	Plataforma Cultural Micro empresa del rubro de los servicios.	Encontrar empresas donde prestar servicios	1) Soler Daniel de Soler&Jamed Producciones

9.5.7.8 EMPRESARIOS DE CHILE

La Universidad Católica del Norte se hizo cargo de un grupo de empresarios de Chile, a los que apoyó en transporte y alojamiento. De los 37 participantes de Chile que fueron parte del Encuentro de Negocios en San Juan Argentina, la Universidad Católica del Norte les otorgó transporte a 27 empresarios, y alojamiento a 21 de ellos.

El viaje de ida fue el 24 de febrero de 2015 a las 6:00 horas desde La Serena, y el día de regreso fue el 27 de febrero de 2015 a las 5:00 horas desde San Juan, Argentina. La estadía de los empresarios durante las 3 noches fue en el Hotel Villa Don Tomás ubicado en San Juan, Argentina.

Dentro de los gastos personales de los empresarios, se consideró entre otras cosas, la alimentación, souvenir y un seguro de vida que fue contratado por la Universidad, y cuyo valor para los empresarios fue de \$10.000 c/u. No se registraron accidentes o enfermedades de los participantes.

9.5.7.8.1 REGISTRO FOTOGRÁFICO

9.5.7.8.1.1 EL VIAJE DE IDA- MARTES 24 DE FEBRERO







9.5.7.9 ACUERDO EN SAN JUAN

En el marco del Encuentro Institucional y Empresarial realizado en San Juan, Argentina, los representantes de instituciones privadas del Corredor Bioceánico Central se reunieron con la finalidad de construir una red para el desarrollo del CBC. Para ello, las instituciones se comprometieron a realizar acciones durante el año 2015, las que corresponderían a foros, congresos y nuevas rondas de negocios. Como signo de su compromiso, se firmó la siguiente acta:

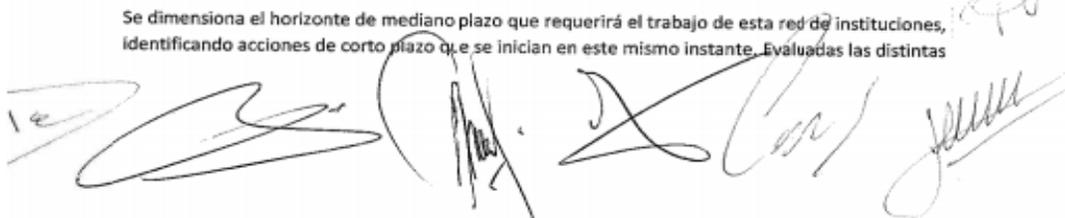
San Juan, 25 de febrero del 2015

En el marco del Encuentro Institucional y Empresarial del Corredor Bioceánico Central Porto Alegre-Coquimbo, en el salón Cruce de Libertadores del edificio del centro cívico de San Juan se reúnen los representantes de instituciones privadas del corredor bioceánico central: El Foro de Entidades Empresarias de la Región Centro Argentina integrado por Bolsa de Cereales de Córdoba, Bolsa de Comercio de Córdoba, Cámara Argentina de la Construcción Delegación Córdoba, Cámara de Comercio de Córdoba, Cámara de Comercio Exterior de Córdoba, Cámara de Turismo de la Provincia de Córdoba, Confederación de Asociaciones Rurales de la Tercera Zona -CARTEZ-, Confederación Intercooperativa Agropecuaria Cooperativa Limitada -CONINAGRO-, Federación Cordobesa del Transporte Automotor de Carga -FECOTAC-, Federación Comercial de Córdoba - FEDECOM-, Sociedad Acopiadores de Granos de la Provincia de Córdoba, Unión Industrial de Córdoba, Cámara de Industriales Metalúrgicos y Componentes de Córdoba, Córdoba Technology Cluster, Asociación de Industriales Metalúrgicos de ER, Asociación de Promoción Económica Regional, Asociación de Desarrollo de Villa Elisa, Asociación Empresaria Hotelera Gastronómica de Paraná, Asociación para el Desarrollo de Concordia, , Bolsa de Cereales de Entre Ríos, Bolsa de Comercio de Entre Ríos, Cámara Argentina de La Construcción Entre Ríos, Cámara de Industria Frigorífica de Entre Ríos, Cámara de Productores Lácteos de Entre Ríos, Centro de Industriales Lácteos de Entre Ríos, Consejo Empresario de Entre Ríos, Cooperativas Agropecuarias Federadas de Entre Ríos, Corporación para el Desarrollo de Gualeguaychú, Corporación para el Desarrollo de Paraná, Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos, Federación Económica de Entre Ríos, Federación Entrerriana de Cooperativas, Federación del Transporte Automotor de Carga, Industriales Madereros de Federación, Sociedad Rural Argentina, Unión Industrial de Entre Ríos, Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe (CARSFE), Federación Agraria Argentina , Confederación Intercooperativa Agropecuaria (CONINAGRO), FISFE, Bolsa de Comercio de Rosario, Bolsa de Comercio de Santa Fe, Federación de Centros Comerciales de Santa Fe (FECECO) , Federación Gremial del Comercio e Industria, Entidad Suplente: ADEESSA: Asociación de Empresarios del Sur Santafesino, Cámara Argentina de la Construcción: Delegación Rosario, Cámara Argentina de la Construcción. Delegación Santa Fe, Federación Económica de San Juan, Unión Industrial de San Juan, Cámara de Servicios Mineros, Cámara Minera de San Juan, Bolsa de Comercio de San Juan, Consejo Regional Minero de Coquimbo (CORMINCO), Universidad Católica de Cuyo y Universidad Católica del Norte, Acuerdan:

Constituir la RED PARA EL DESARROLLO DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL – RED CBC.

De la misma manera y de forma mancomunada se plantea la necesidad de mantener activa la comunicación entre las entidades privadas aquí reunidas y convocar a nuevas instituciones privadas a la RED, en post de fortalecer el marco de la misma para la generación de negocios intra corredor.

Se dimensiona el horizonte de mediano plazo que requerirá el trabajo de esta red de instituciones, identificando acciones de corto plazo que se inician en este mismo instante. Evaluadas las distintas



alternativas de cooperación y complementación posibles, se acuerda como primer acción la elaboración de un comunicado conjunto de esta RED en base a información del primer avance del Estudio de Complementación Económica del Corredor Bioceánico y de la que se solicitará a EBITAN (Ente Binacional Túnel Internacional Agua Negra), para que sirva de plataforma de sensibilización de empresarios y difusión en todas y cada una de las provincia y regiones que integran el Corredor Bioceánico Central.

Adicionalmente, los abajo firmantes acuerdan la realización de dos acciones para el año en curso:

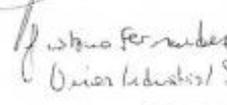
- **Junio 2 de 2015:** La Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe invita a la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe, a realizarse el 2 de Junio de 2015, para repetir la instancia de ronda de negocios realizada en el día de la fecha en San Juan y sumar la conformación de un FORO de reflexión de la política comercial del CBC Porto Alegre – Coquimbo.
- **Setiembre 24 y 25 de 2015:** El CRIAS-Comité de Rutas de Integración de América del Sur invita al "X Congreso Internacional de Rutas de Integración de América del Sur" para repetir instancia de encuentro similar con agenda a confirmar.

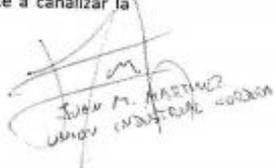
La coordinación de las instituciones signatarias del presente acuerdo, queda bajo responsabilidad del equipo binacional proyecto FIC # – Estudio de Complementariedad Económica en Torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo Porto Alegre" y la misma se compromete a canalizar la información y coordinar las agendas de la RED en adelante.

Siendo las 19 horas, se firman 19 ejemplares del acuerdo.

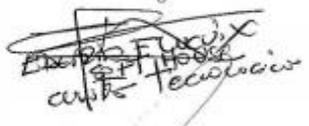

 U.C.N.
 PABLO PINTO


 Alejandro Torres
 U.C. Coqui


 Gustavo Fernandez
 Unión Industrial S. Juan

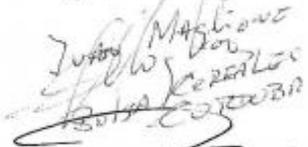

 Juan M. Martinez
 Unión Industrial Coquimbo

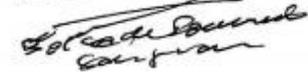

 FERNANDO DRUDI
 C. I. M. C. C.


 Fernando Dru迪
 C.I.M.C.C.


 F. CASTIGLIA
 ENT. EMP. E. RIO


 Javier Saiz
 COMISA TECNOLOGIA
 COSTERA


 Julio Magliano
 COMISA CEREAL
 COSTERA


 Sol de Bernal
 Campesin


 Juan Carlos Pinto
 CAPRESMI


 CRPAU
 Campesin

9.5.7.10 REGISTRO PRENSA

El encuentro de negocios tuvo una gran cobertura por parte de los medios comunicación tanto de Chile como de Argentina. Se publicaron diversos artículos acerca del Encuentro en los periódicos, lo que contribuyó a difundir aún más esta actividad.

- **www.El Zonda.info, Argentina**
19 de febrero
<http://www.elzonda.info/index.php/Empresarios-argentinos-y-chilenos-participar%C3%A1n-en-rondas-de-negocios.html>

EL ZONDA
www.elzonda.com.ar / www.elzonda.info

25°C
31°/18° 28°/12° 28°/12° 27°/21° 28°/12°

Home Locales Deportes Nacional Internacional Hojé nuestro archivo Dakar 2015

Empresarios argentinos y chilenos participarán en rondas de negocios

La reunión contempla además la realización de disertaciones y talleres, con la participación de representantes de Prochilo, SERNATUR, DTI, Funcionarios del Ministerio de Producción, Universidad Católica de Cuyo, la Corporación Regional de Desarrollo Productivo y Terminal Puno de Coahuilco.

Con el propósito de promover el posicionamiento del Corredor Económico Central y su importancia para la ciudadanía en los territorios involucrados a fin de generar vínculos, oportunidades y negocios, la Comisión de Desarrollo Productivo del Comité de Integración, Puno de Agua Negra y la Comisión del Corredor Económico Central, Coahuilco - Puno Negro, organizan en nuestra Provincia el Encuentro Inicial y Corporativo del COC, el próximo 28 y 29 de febrero.

El encuentro es coordinado por el Gobierno de San Juan, Gobierno de la Región de Coahuilco, Universidad Católica de Cuyo, Universidad Católica del Norte y auspiciado por el DTI, la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, Terminal Puno de Coahuilco, la Corporación de Terminales de Producción del país, Argentina, Prochilo y la Consulex Chile en San Juan.

La idea es fortalecer los lazos de integración política, cultural y promover los beneficios económicos para fomentar las inversiones internacionales al Tercer Agua Negra y el Corredor Económico. Al respecto, el Intendente (s) de Coahuilco Américo Gómez informó que dentro de esta visita regional se considerará la participación de empresarios de ambas latas de la cordillera en una tanda de negocios, "para ver cómo son las oportunidades de lograr en las mercados e inversiones a las empresas chilenas para que vean cuáles son los nichos que están allí, para que puedan entender y llevar adelante negocios desde nuestro país".

"Por su parte el Presidente del Consejo regional José Martínez manifestó que "es importante otorgar las herramientas y posibilidades a los argentinos para que inviertan en Chile. Y esperamos que los chilenos participen y generen roles. Tenemos muchas oportunidades de lo que será esta inversión".

El encuentro contempla la realización de disertaciones, talleres y rondas de negocios, con la participación de representantes de Prochilo, de la Secretaría Regional Ministerial de Economía, el Consejo Federal de Inversiones, Funcionarios del Ministerio de Producción y Desarrollo Económico del Gobierno de San Juan, la Universidad Católica de Cuyo, la Corporación Regional de Desarrollo Productivo y Terminal Puno de Coahuilco.

La presencia de la Región de Coahuilco responde a una estrategia multisectorial, además de los negocios, también es una oportunidad para dar a conocer nuestras vocaciones productivas, aprovechando también la Tercera del Sol y nuestras icónicas praderas en diversas instancias que fortalecerán la integración", indicó el Director Regional de SERNATUR, Alberto Duran.

Esta visita a la provincia de San Juan tiene como fin el interés que genera la región de Coahuilco, que se demuestra cada temporada por la gran cantidad de turistas argentinos que han llegado a Chile por el paso de Agua Negra, un 42% más que el año pasado.

Cabe destacar que como una acción conjunta de unidad y vinculación, el Comité de Ciudadanía Empresariales de la Universidad Católica del Norte, con sede en Coahuilco, junto con el Instituto de Desarrollo Sustentable dependiente de la Universidad Católica de Cuyo, están realizando el Estudio de Complementariedad Económica entre el Corredor Económico Central, Coahuilco Puno Negro (COC), financiado por el Ministerio de Producción y Desarrollo Económico de San Juan y el Gobierno Regional de Coahuilco.

Este estudio tiene como su prioridad, evaluar un abanico de las alternativas de amalgama entre los actores que integran el corredor y generar las posibilidades de crecimiento de estos territorios.

La realización del proyecto, permitirá potenciar el desarrollo de nuevos negocios, mostrar los esfuerzos de integración y complementación productiva y definir estrategias de nivel público como privado para la realización de sinérgicas e innovación en mejoras sustanciales de competitividad, para las participaciones de las mismas.

Deberá confirmarse la participación de delegaciones de Chile y Región Centro de la Argentina. Empresas del Puno de Ciudadad Empresariales y de la Producción de la Región Centro, Empresas de Avellanida, Corporación Regional de Desarrollo Productivo, Agrícola del Norte, y otras empresas de la Región de Coahuilco y los organizadores ordenan la invitación a todos las empresas de la Provincia Puno a una colorida oportunidad de ampliar canales para el desarrollo de nuevos negocios.

Compartir

3.18 Shopping Festival
50% Off Best Selling Products 3-Days Only, Add to

Más Noticias

- El bloque del Fpv no se presentará a la reunión en Diputados
- Alberto Gerli subrogará a Nisman en la causa AMIA
- "Volvió a estallar la bomba de la causa AMIA", según el presidente de la DSI
- Capitanich habló sobre el hallazgo del cuerpo sin vida del fiscal Nisman
- Legisladores expresaron su preocupación por el hecho
- Se mantiene la reunión en Diputados a la que iba a asistir Nisman
- La muerte de Nisman aparece en las principales portadas del mundo
- Nisman debe exponer hoy en una Comisión de la Cámara de Diputados
- Muerte de Nisman: Berni confirmó que hoy tendrá las primeras conclusiones de las pericias
- El Papa jugó un papel crucial en el acercamiento Cuba-EEUU
- Uniréme apoyo a Argentina por Malvinas y fondos buitre en Cambio Bicentenario
- Kicillof recibe hoy a la COVIR por la ley de educación
- Capitanich criticó a la oposición y le pidió

- Semanario Tiempo
 Viernes 16 de Enero de 2015
http://www.semanariotiempo.cl/wp-content/plugins/page-flip-image-gallery/popup.php?book_id=323



- www.diarioeldia.cl
 Domingo 22 de febrero
<http://diarioeldia.cl/articulo/region/rueda-negocios-marca-visita-empresarios-regionales-argentina>

Rueda de negocios marca la visita de empresarios regionales a Argentina

La reunión constituyó el primer acercamiento de esta naturaleza entre los empresarios de ambas zonas, por lo que se espera que sirva de base para una integración de negocios y actividades, que en consecuencia sea oportuna para el desarrollo de las ciudades.

De acuerdo a un artículo publicado por la Dirección General de Turismo de la Gobernación de Buenos Aires (DGT), el momento que vivieron los empresarios argentinos que están haciendo un tour por el territorio argentino con el fin de hacer un tour de negocios al día de mañana en Argentina.

Para aprovechar esta oportunidad, especialmente con el objetivo de atraer la inversión extranjera, el día de mañana se realizará una reunión de negocios en la ciudad de Buenos Aires, en el marco de la visita de empresarios regionales a Argentina.

En esta oportunidad, se espera que sea una oportunidad para que los empresarios argentinos conozcan mejor el mercado argentino y establezcan relaciones de negocios con los empresarios argentinos que visitan el país.

El día de mañana se realizará una reunión de negocios en la ciudad de Buenos Aires, en el marco de la visita de empresarios regionales a Argentina.

El día de mañana se realizará una reunión de negocios en la ciudad de Buenos Aires, en el marco de la visita de empresarios regionales a Argentina.

- Diario de Cuyo, Argentina
25 de febrero de 2015

ENCUENTRO EMPRESARIO INTERNACIONAL POR EL CORREDOR BIOCEÁNICO



Encuentro empresario internacional por el Corredor Bioceánico

El encuentro empresarial internacional por el Corredor Bioceánico se realizó el día viernes 20 de febrero en el Hotel de Turismo de Mendoza. El evento contó con la participación de representantes de empresas argentinas y extranjeras, quienes se reunieron para discutir las oportunidades de negocio que ofrece el Corredor Bioceánico. La reunión fue moderada por el Sr. [Nombre], quien destacó la importancia de este proyecto para el desarrollo económico de la región.

Entre los temas tratados se mencionó la logística, el transporte y el comercio internacional. Los participantes acordaron seguir trabajando de manera conjunta para impulsar el desarrollo del Corredor Bioceánico y aprovechar las ventajas que ofrece para las empresas que operan en esta zona.

El evento fue una excelente oportunidad para establecer contactos y generar nuevas alianzas comerciales. Se espera que estas reuniones contribuyan al crecimiento y la prosperidad de la región.

PROGRAMA:

- 9:00 hs. Bienvenida y registro.
- 10:00 hs. Exposición de productos y servicios.
- 11:00 hs. Charla sobre el Corredor Bioceánico.
- 12:00 hs. Almuerzo.
- 13:00 hs. Presentación de proyectos de inversión.
- 14:00 hs. Cierre del encuentro.



En el 2015, ¿hasta dónde querés llegar?... ESTUDIÁ EN EL ISRI!

CARRERAS:

- Administración de Empresas - 5 años
- Ingeniería en Sistemas de Información - 5 años
- Ingeniería en Mecánica - 5 años
- Ingeniería en Electrónica - 5 años
- Ingeniería en Física - 5 años
- Ingeniería en Química - 5 años
- Ingeniería en Biología - 5 años
- Ingeniería en Geología - 5 años
- Ingeniería en Matemática - 5 años
- Ingeniería en Computación - 5 años
- Ingeniería en Diseño Gráfico - 4 años
- Ingeniería en Arquitectura - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Alimentos - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Software - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Telecomunicaciones - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Minas - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Petróleo - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Materiales - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Energía - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Química - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Alimentos - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Software - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Telecomunicaciones - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Minas - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Petróleo - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Materiales - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Energía - 5 años
- Ingeniería en Ingeniería de Química - 5 años

OPORTUNIDADES:

- En el ISRI podés estudiar en un ambiente seguro y cómodo.
- En el ISRI podés estudiar con profesores de alta calidad.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos tecnológicos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores docentes.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores métodos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos humanos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos materiales.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos financieros.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos culturales.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos educativos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos científicos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos tecnológicos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos humanos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos materiales.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos financieros.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos culturales.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos educativos.
- En el ISRI podés estudiar con los mejores recursos científicos.

50%

ISRI

¡MÁS DE 50 AÑOS DE EXPERIENCIA EN LA FORMACIÓN PROFESIONAL!

¡Inscribite hoy!

www.isri.edu.ar

- Diario El Zonda
25 de febrero de 2015
<http://www.elzonda.info/index.php/book/2021-25-febrero-de-2015/67-febrero-2015.html?tmpl=component>

EL ZONDA, DIARIO DE NOTICIAS Y OPINIONES DE SANTA CRUZ

POLÍTICA 3

EN CÁMARA DE DIPUTADOS

Utreras remarcó la importancia de la integración regional

El gobernador de Santa Cruz, Carlos Utreras, destacó la importancia de la integración regional y el rol que desempeña el Parlamento de la América del Sur en este proceso. Utreras, quien se encuentra en un viaje de trabajo por el continente, participó en una reunión que se celebró en la sede del Parlamento de la América del Sur, en Montevideo, Uruguay, el día 23 de febrero.

Utreras destacó que la integración regional es un proceso que debe avanzar de manera constante y que el Parlamento de la América del Sur es una institución clave para este proceso. Utreras también mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la integración regional y que busca fortalecer los vínculos con los demás países del continente.

Utreras también mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la integración regional y que busca fortalecer los vínculos con los demás países del continente.

JOSÉ LUIS GIOJA - GOBERNADOR

"Nuestra aspiración es que en este año se pueda empezar con la obra"

Después de su reunión con Utreras, el gobernador de San Juan destacó que el convenio de integración de la obra podría realizarse en mayo. Y destacó el tratamiento que tendrá hoy en el Parlamento en la Cámara de Diputados de la Nación.

Tanto el gobernador de San Juan, José Luis Gioja, como el gobernador de Santa Cruz, Carlos Utreras, se reunieron hoy en Montevideo, Uruguay, para discutir el convenio de integración de la obra que se firmó en 2012. Gioja destacó que el convenio es un hito importante en la integración regional y que el gobierno de San Juan está comprometido con su cumplimiento. Gioja también mencionó que el convenio permitirá mejorar la conectividad entre los puertos de San Juan y Santa Cruz, lo que beneficiará a la economía de ambas provincias.

Gioja también mencionó que el convenio permitirá mejorar la conectividad entre los puertos de San Juan y Santa Cruz, lo que beneficiará a la economía de ambas provincias.

Sede de la Copa América

El gobernador de Santa Cruz, Carlos Utreras, destacó la importancia de la sede de la Copa América que se realizará en Santa Cruz en el año 2016. Utreras mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la organización de este evento y que busca mejorar la infraestructura necesaria para su realización.

Utreras también mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la organización de este evento y que busca mejorar la infraestructura necesaria para su realización.

La delegación chilena participará en rondas de negocios y hasta en un trabajo en conjunto por la crisis hídrica

El gobernador de Santa Cruz, Carlos Utreras, destacó que la delegación chilena participará en rondas de negocios y hasta en un trabajo en conjunto por la crisis hídrica. Utreras mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la resolución de la crisis hídrica y que busca trabajar en conjunto con Chile para encontrar soluciones.

Utreras también mencionó que el gobierno de Santa Cruz está comprometido con la resolución de la crisis hídrica y que busca trabajar en conjunto con Chile para encontrar soluciones.

- Diario El Zonda, Argentina
26 de febrero de 2015



- www.elquiglobal.cl
26 de febrero de 2015
<http://www.elquiglobal.cl/historica-rueda-de-negocios-reunio-en-san-juan-a-mas-de-150-empresarios-de-chile-y-argentina/>



- www.lavozdelnorte.cl
 26 de febrero de 2015
<http://www.lavozdelnorte.cl/2015/02/historica-rueda-de-negocios-reunio-en-san-juan-a-mas-de-150-empresarios-de-chile-y-argentina/>



- www.diarioeldia.cl
 26 de febrero de 2015
<http://diarioeldia.cl/articulo/region/rueda-negocios-san-juan-istan-empresarios-explorar-servicios-conjuntos>

El Día
 26 de febrero de 2015

En rueda de negocios en San Juan instan a empresarios a explorar servicios conjuntos

Se insistió en que se pueden usar algunos programas o proyectos antes de que empiece construcción del canal. Agra Triaga

UF 1535
 CONSULTA AQUÍ

DIETAMILLA
 FONDOS DE INVERSIÓN

- Diario El Día
26 de febrero de 2015



- www.hermesnoticias.cl
 27 de febrero de 2015
<http://www.hermesnoticias.cl/?p=6265>

IMPULSAN RESOLTE APYVO Y FOMENTO PARA EL COMERCIO BALSÁQUICO CENTRAL

El municipio de Cauces (Boyacá) impulsará un proyecto de fomento comercial y de apoyo a la producción de resaca balsámica en la zona central del Cauces, en el municipio de Cauces, Boyacá, Colombia. Este proyecto, que se llama 'Apyvo', tiene como objetivo mejorar la calidad de vida de la comunidad y generar empleo. El proyecto se implementará por parte del municipio de Cauces y la Corporación Regional del Cauces. El proyecto consistirá en la construcción de un centro de comercialización de resaca balsámica, así como en la implementación de programas de apoyo a la producción y comercialización de resaca balsámica. El proyecto se espera que genere 100 empleos directos y indirectos, así como que mejore la calidad de vida de la comunidad. El proyecto se implementará en la zona central del Cauces, en el municipio de Cauces, Boyacá, Colombia. Este proyecto, que se llama 'Apyvo', tiene como objetivo mejorar la calidad de vida de la comunidad y generar empleo. El proyecto se implementará por parte del municipio de Cauces y la Corporación Regional del Cauces. El proyecto consistirá en la construcción de un centro de comercialización de resaca balsámica, así como en la implementación de programas de apoyo a la producción y comercialización de resaca balsámica. El proyecto se espera que genere 100 empleos directos y indirectos, así como que mejore la calidad de vida de la comunidad. El proyecto se implementará en la zona central del Cauces, en el municipio de Cauces, Boyacá, Colombia.

- Diario La Región
 28 de febrero 2015
http://www.diariolaregion.cl/portal/wp-content/plugins/page-flip-image-gallery/popup.php?book_id=815



- El Ovallino
28 de febrero de 2015
<http://impreso.elovallino.cl/index.php?fecha=2015-02-28>



- Diario El Zonda, Argentina
01 de marzo de 2015

<http://www.elzonda.info/index.php/book/2025-01-marzo-de-2015/68-marzo-2015.html?tmpl=component>

8 POLÍTICA
ENCUENTRO INSTITUCIONAL EMPRESARIO
POLÍTICA 9

CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL

Próximas ruedas de negocios en Santa Fe y Porto Alegre, Brasil

Así fue recibido durante el encuentro empresarial institucional celebrado en Las Lajas que avanza además en la concreción de una red de infraestructuras de negocios



"La idea es instalarse acá y llevar empresarios a Chile"

El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.

Entre los temas tratados se encuentran la logística, el transporte y el desarrollo de infraestructuras que faciliten el intercambio comercial. Se destacó la importancia de contar con puertos eficientes y rutas terrestres bien mantenidas para reducir los costos y mejorar los tiempos de entrega.

Además, se abordó el tema de la capacitación y el desarrollo de talento humano, esencial para atraer inversiones y generar empleo. Se mencionó la necesidad de actualizar los conocimientos de los profesionales argentinos para competir en el mercado brasileño y latinoamericano.

El encuentro finalizó con un intercambio de opiniones y acuerdos para futuras reuniones y acciones conjuntas que impulsen el crecimiento económico de la región.

El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.

Entre los temas tratados se encuentran la logística, el transporte y el desarrollo de infraestructuras que faciliten el intercambio comercial. Se destacó la importancia de contar con puertos eficientes y rutas terrestres bien mantenidas para reducir los costos y mejorar los tiempos de entrega.

Además, se abordó el tema de la capacitación y el desarrollo de talento humano, esencial para atraer inversiones y generar empleo. Se mencionó la necesidad de actualizar los conocimientos de los profesionales argentinos para competir en el mercado brasileño y latinoamericano.

El encuentro finalizó con un intercambio de opiniones y acuerdos para futuras reuniones y acciones conjuntas que impulsen el crecimiento económico de la región.



El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.

ENCUENTRO INSTITUCIONAL EMPRESARIO

Cerveceros miran hacia los puertos de aguas profundas de Chile

El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.

"Queremos sumar más empresarios, más ideas"

El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.



El encuentro que se realizó en Las Lajas, provincia de Santa Fe, durante el cual se celebró el encuentro empresarial institucional, contó con la presencia de representantes de empresas argentinas y brasileñas, así como de autoridades locales y nacionales. El objetivo principal es promover la inversión y el comercio entre ambos países, aprovechando la cercanía geográfica y las oportunidades del corredor bioceánico central.

- www.elquiglobal.cl
 02 de marzo de 2015
<http://www.elquiglobal.cl/impulsan-redes-de-apoyo-y-fomento-para-el-corredor-bioceanico-central/>



- Radio Madero
02 de marzo de 2015
<http://www.maderofm.cl/news/read/id:722>



- TVN Red Coquimbo
04 de marzo de 2015
- TVN Red Coquimbo
05 de marzo de 2015

9.5.7.11 REGISTRO FOTOGRÁFICO ENCUESTO DE NEGOCIOS

9.5.7.11.1 LA CEREMONIA INAUGURAL -MIÉRCOLES 25 DE FEBRERO DE 2015













9.5.7.11.2 LOS PANELES- MIÉRCOLES 25 DE FEBRERO DE 2015





9.5.7.11.3 LAS RONDAS DE NEGOCIOS- MIÉRCOLES 25 DE FEBRERO DE 2015







9.5.7.11.4 LOS PANELES - JUEVES 26 DE FEBRERO DE 2015















9.5.7.12 REUNIONES DE COORDINACIÓN



REUNIÓN

ASUNTO: Reunión de Coordinación Encuentro de Nopales San Juan
en CRDP

FECHA: 06-02-2015

Nº	Nombre	Organización	Email	Firma
1	Luis Valdebenito	Casa de Chile	luis.valdebenito@procombol.cl	[Firma]
2	Rafaela Muñoz C.	GORE DRI	rmunoz@procombol.cl	[Firma]
3	Elisaco Arratia	GORE DRI	elisacoarratia@procombol.cl	[Firma]
4	Alonso Guzmán	CRDS	alonso.guzman@procombol.cl	[Firma]
5	Cristian Osorio	CRDP	cristian.osorio@procombol.cl	[Firma]
6	Gabriela Veliz H	Equipo FIC	gabrielaveliz@procombol.cl	[Firma]
7	C. Morales	✓		
8	Sonia Neira	Relaciones Internacionales T. de Coquimbo	sofia.neira@procombol.cl	[Firma]
9	Gustavo Díaz Galdames	Relaciones Internacionales T. de Coquimbo	gustavodiaz@procombol.cl	[Firma]
10	Isaac del Valle	Plan de Gestión	isaac.delvalle@procombol.cl	[Firma]
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				

Nº 2



REUNIÓN

ASUNTO: Coordinación con participantes Encuentro de Negocios San Juan, Argentina.
 FECHA: 19-02-2015

Nº	NOMBRE	RUT	EMAIL	TELÉFONO	FIRMA
11	Christian Vega Aguirre	12.942.091-k	servimas.ltda@hotmail.com	96811320	
12	Augusto Enrique Castillo Cortés	7.064.473-8	alacelec@yahoo.com	85967827	
13	Rodrigo Dabed Dabed	10.687.610-k	rdabed@ingenieriadyd.cl	98790280	
14	Gerardo Antonio López Tapia	7.650.639-6	ventas@cosmo.cl	98874448	
15	Walter Francisco Lazo Alucema	5.459.819-K	pec@pecsa.cl	61312596	
16	Gastón Briozzo	2.161.027-1	condorpeakspa@gmail.com	55668853	
17	Silvia Alejandra Collado Zúñiga	10.246.606-3	alejandracolladoz@gmail.com	93592790	
18	Patricio Javier Araya Campaña	10.751.783-9	arcaarquitectura@yahoo.com	98282527	
19	Carlos Medina	17.451.941-2	cmm@herraduraexperience.cl	90332870	
20	Javier Ignacio Godoy Cazaux	12.620.693-3	jgodoy@insv.cl	95791572	
21	Pablo Antonio Zúñiga Romero	12.716.419-3	ccaapablo@hotmail	83507704	

Nº 1



REUNIÓN

ASUNTO: Coordinación Encuentro de Negocios San Juan, Argentina, con participantes
 FECHA: 19-02-2015

Nº	NOMBRE	RUT	EMAIL	TELÉFONO	FIRMA
1	Félix Velasco Ladrón de Guevara	15.908.989-4	felixvelasco@diaguitaproducciones.cl	63495059	
2	Guillermo Ricardo Contreras Robles	5.340.696 - 3	MEMORIA NEGOCIOS SAN JUAN 2015 ADMINISTRADORA AEROLAS S.A. S.R.L. (TODOS PARTICIPANTES)	61594928 - 81775879	
3	Rodrigo Andrés Salinas Rivera	14.385.448-5	rsalinasr@gmail.com	76204404	
4	Mario Peñafiel	9.054.307-5	patiodenaranjos@hotmail.com	83039346	
5	Jorge Osvaldo Marín Salazar	11.510.734-8	jorge.o.marin@gmail.com	97655289	
6	Patricia Ángel Araya Fernández	10.389.918-4	contacto@nbody.cl	91590627	
7	Iris Samantha Caballero Palacios	23.822.598-1	contacto@Nbody.cl	91590627	
8	Esteban Alonso Ávila Crisóstomo	16.099.851-2	eavila@tpc.cl	339700	
9	Juan Manuel Rojas Oliva	7.990.251-9 ✓	donacamila@hotmail.com	93447953	
10	Judith Paola Lara Toro	12.619.644-K	protec.cu@gmail.com	68117769	

Nº 3



REUNIÓN

ASUNTO: Coordinación con participantes Encuentro de Negocios, San Juan, Argentino
 FECHA: 19-02-2015

Nº	NOMBRE	RUT	EMAIL	TELÉFONO	FIRMA
22	Yasna Margot Carmona Ávila	12.577.046-0	y_carmona@hotmail.com	87822774	
23	Yeimi Andrea Pizarro Rojas	14.100.007-1	yeimpizarro59@gmail.com	83654043	
24	Cristian Clavero Salazar	12.446.121-9	gerente@moretour.cl	98851045	
25	Claudio Martínez		cmartine@sii.cl		
26	Bernardo Véliz				
27	Williams Mauad		wmauad@rymar.cl	92266278	

28 Irene Figueroa Espinoza 6.586.149-6 cmermeluzo.oyekan@gmail.com 97800360 *[Signature]*
 29 Sandra Salpate 11.161.265-k sandra_sjs@hotmail.es 85200715 *[Signature]*
 30 Guinevere Mantoye 8.597.194-3 yotelevoteur@gmail.com 71373727 *[Signature]*
 31 Carmen Riffó C 11.380.887-k carmenandrea@gmail.com 77846053 *[Signature]*
 32 Jue's Cortés B 9.043.401-2 jues_mady@hotmail.cl 92190658 *[Signature]*

REUNIÓN

ASUNTO: Reunión 19/02 Capadensem CRDP

FECHA: 19-03-2015

Nº	Nombre	Organización	Email	Firma
1	Rodrigo Muñoz	GOSE DRI	rmunoz@go.gov.ec	
2	David Pavez	UCN-FIC	dpavez@ucn.gov.ec	
3	Alonso Galdames	CRDB	alonso.galdames@crdb.gov.ec	
4	Cristian Osorio	CRDP	cristian.osorio@crdp.gov.ec	
5	Gabriela Veliz	UCN	gabriela.veliz@ucn.gov.ec	
6	Daniela Castillo	PROCHILE	dcastillo@prochile.gov.ec	
7	Waldo Llanes	UCN		
8	Patricia Pinto	UCN	ppinto@ucn.gov.ec	
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				

9.5.8 COMITÉ DE INTEGRACIÓN SAN JUAN, ARGENTINA

9.5.8.1 DESCRIPCIÓN

Realizado en la Provincia de San Juan entre el 7 y 8 de Mayo del 2015, en este Comité se presentaron los avances del estudio en la Comisión de Diálogo Político. En este mismo marco, en una sesión privada con el Ministro de la Producción de la Provincia de San Juan y el Seremi de Economía de la Región de Coquimbo se discutieron los alcances del estudio y oportunidades potenciales entre ambos territorios.

9.5.8.2 PRESENTACIONES

"PROYECTO FIC-R CBC: ESTADO DE AVANCES"

ANDRES VALLONE
ESCUELA DE CIENCIAS EMPRESARIALES - UCN

INTRODUCCIÓN

1. Antecedentes
2. Objetivos
3. Estado de Avance por objetivos
4. Proximos pasos

ANTECEDENTES

- Septiembre 2013: Adjudicación Escuela de Ciencias Empresariales UCN Proyecto FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo - Porto Alegre".
- Septiembre 2013: Seminario Internacional Túnel Agua Negra, La Serena comprometido en XXII Comité de Integración Paso Agua Negra (San Juan).
- Mayo 2014: Comisión de Producción XXII Comité de Integración Paso Agua Negra (La Serena) "B. Promover intercambio de experiencias e información entre organismos competentes de Coquimbo y San Juan sobre los tratados de libre comercio suscritos por Chile".
- Julio 2014: Inicio Proyecto FIC-R CBC.
- Octubre 2014: Gira Corredor Bioceánico (San Juan, Córdoba, Santa Fe) Consejo Regional de Coquimbo y Universidad Católica del Norte.
- Febrero 2015: Ronda de Negocios en la Fiesta Nacional del Sol, San Juan

OBJETIVOS

- **General**
"Promover la colaboración público-privada entre Chile y Argentina, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios de ambos países e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre"
- **Específicos**
 1. Identificar las oportunidades que podrán generarse mediante la integración del territorio del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo - Porto Alegre con la futura apertura del Túnel del Paso Agua Negra.
 2. Promover el posicionamiento del CBC, en particular el Paso de Agua Negra y su proyecto de túnel, a nivel de los actores privados en los territorios involucrados en Chile y Argentina.
 3. Realizar rondas de negocios entre participantes privados de ambos países (Chile y Argentina) y colaborar en la articulación de una red público-privada de instituciones y actores claves de ambos territorios.

AVANCES EN IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES

EL DESARROLLO METODOLÓGICO

- Paso 1 Caracterizar
- Paso 2 Identificar
- Paso 3 Proponer acciones

CARACTERIZACIÓN

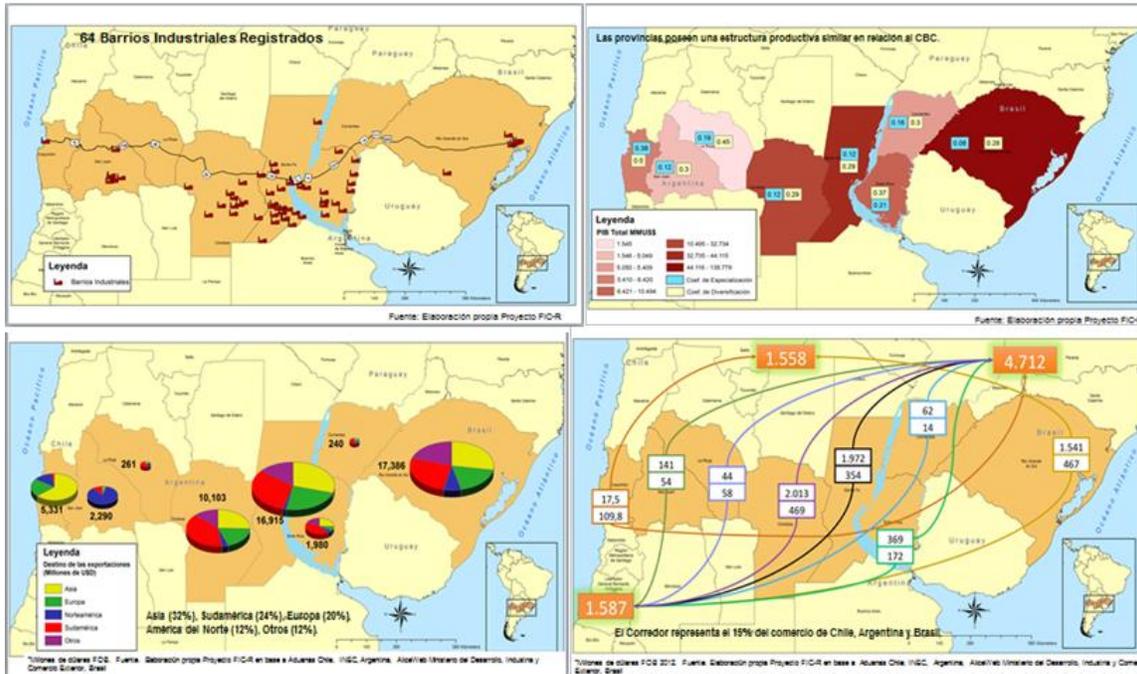
- Informe 1 del Proyecto
 - Caracterización Territorial e Infraestructura
 - Producción y Comercio
 - Actores
 - Marco Legal

2472km de longitud
21,2 millones de consumidores
39 puertos 16 Aeropuertos

Conectividad eje MERCOSUR- Chile

Legenda:
 - Corredor Bioceánico Sur
 - Corredor Bioceánico Central
 - Corredor Bioceánico Norte
 - Puerto Internacional
 - Puerto Local
 - Puerto

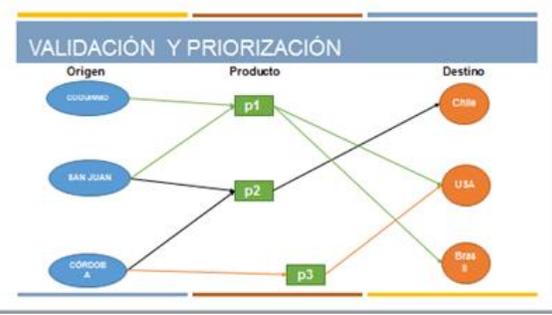
Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R CBC



- ### IDENTIFICAR
- Con base
 - información secundaria obtenida para la caracterización.
 - Información primaria por encuestas realizadas de manera online
 - Información obtenida en los talleres realizados (Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, San Juan (3), Coquimbo (4))
 - Información del Plan Territorial Integrado (BID)
 - Análisis de Encadenamientos Productivos DIRECON (2008)
 - Se busca identificar productos que faciliten la interacción de los miembros del corredor, y se analiza la cadena de valor a fin de detectar la mejor forma de interactuar.

- ### IDENTIFICAR
- Productos
 - Soja
 - Uva y sus derivados (Vino)
 - Productos alimenticios procesados
 - Alimento para ganado (Córdoba)
 - Productos del mar
 - Productos cármicos
 - Partes y piezas; maquinaria (agrícola, con potencial minera).
 - Servicios profesionales, esp. en minería
 - Cal
 - Industrias con potencialidades de complemento
 - Industria alimenticia.
 - Energía.
 - Logística (portuario y extra-portuario)
 - Minería
 - Cultural y educacional (ej. estudios de postgrado)
 - Astronómico – científico
 - Turismo (no se analizará en Informe)

- ### VALIDACIÓN Y PRIORIZACIÓN
- Validar y explorar
 - Analiza los productos que componen el 90% del valor total de exportación a precios FOB 2013
 - Se analizan los destinos mayoritarios de las UA Uruguay, Venezuela, USA, Canadá, Japón, Europa y los miembros del CBC
 - Se construye una red bimodal del tipo eventos para detectar complementación competencia.



VALIDACIÓN Y PRIORIZACIÓN

- Validar y explorar
 - Analiza los productos que componen el 90% del valor total de exportación a precios FOB 2013
 - Se analizan los destinos mayoritarios de las UA Uruguay, Venezuela, USA, Canadá, Japón, Europa y los miembros del CBC
 - Se construye una red bimodal del tipo eventos para detectar complementación o competencia
- Se priorizarán las cadenas identificadas y se realizará el análisis de las cadenas de valor

AVANCES EN REALIZAR RONDAS DE NEGOCIOS ENTRE PARTICIPANTES PRIVADOS



Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

DESCRIPCIÓN GENERAL

- Actividad realizada los días miércoles 25 y jueves 26 de febrero de 2015.

Hora	Actividad
08:00 - 09:00	Registro de Participantes
09:00 - 10:00	Panel de Negocios: [Tema]
10:00 - 11:00	Panel de Negocios: [Tema]
11:00 - 12:00	Panel de Negocios: [Tema]
12:00 - 13:00	Almuerzo
13:00 - 14:00	Panel de Negocios: [Tema]
14:00 - 15:00	Panel de Negocios: [Tema]
15:00 - 16:00	Panel de Negocios: [Tema]
16:00 - 17:00	Panel de Negocios: [Tema]
17:00 - 18:00	Panel de Negocios: [Tema]
18:00 - 19:00	Ceremonia de Clausura

DESCRIPCIÓN GENERAL

- Organizada en 4 paneles con exposiciones y 2 sesiones de rondas de negocios



RESULTADOS

- Participación y traslado de 37 empresarios desde la Región de Coquimbo



RESULTADOS

- Total de 150 participantes provenientes de Coquimbo, San Juan y la Región Centro (Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos)



RESULTADOS

- 170 Reuniones Bilaterales de Negocios realizadas durante ambos días



RESULTADOS

- 4 mesas institucionales con más de 40 actores



RESULTADOS MESAS INSTITUCIONALES

- a) Cámaras empresariales del CBC: acciones concretas: constitución de RED de privados y plan de acción conjunto de tres acciones en el 2015
- b) Parques Industriales: presentación de la realidad legal y organizativa en Chile, en San Juan y en provincias de la región centro.
- c) Minería: presentación de la realidad del sector en cada territorio, no se definieron próximas acciones, si se intercambiaron relaciones individuales y
- d) Mujeres empresarias: intercambio de experiencias,

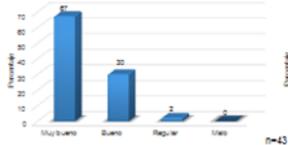
RESULTADOS

- Creación de la Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Central Red-CBC
- 49 actores privados representados en foros, cámaras y bolsas y 2 Universidades UCCuyo y UCN
- Mantener Activa la Comunicación y convocar a nuevas instituciones en post de la generación de negocios intra-corredor.
- Acciones Planteadas 2015
 - 29 y 30 de Junio repetir la instancia de Ronda de Negocios en la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe
 - 24 y 25 de Septiembre Repetir encuentro en el marco del X Congreso Internacional de Rutas de Integración de América del Sur en Porto Alegre Brasil

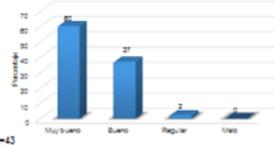


RESULTADOS

¿Cuál es su evaluación final del evento?

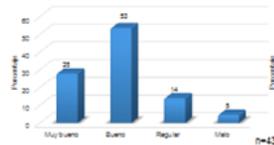


¿Cómo evaluaría el apoyo/operación de los agentes organizadores?

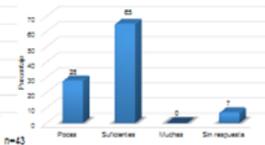


RESULTADOS

¿Cuál cree que será el impacto del evento en su negocio?

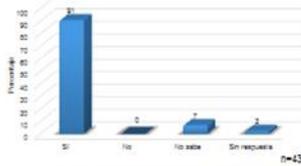


Respecto a la cantidad de reuniones, ¿Cómo le pareció?



RESULTADOS

¿Participaría en la próxima edición del evento?



AVANCES EN PROMOVER EL POSICIONAMIENTO DEL CBC



Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

ACCIONES REALIZADAS

- Gira con el CORE en octubre de 2014
- Se han realizados talleres en Coquimbo (4), San Juan (3), Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos.
- Aparición en prensa presentando y sensibilizando sobre el CBC
- La Ronda de Negocios

GIRA CORE 2014

APARICIONES EN PRENSA



RONDA DE NEGOCIOS DE SAN JUAN



PRÓXIMOS PASOS

- Culminar el análisis de identificación de Cadenas de Valor
- Priorizar y construir las cadenas de Valor
- Expandir el análisis de infraestructura a zonas de servicios y Barrios Industriales
- Visita a Río Grande coordinada con Consultado y Presidente CRIAS (Joal Teitelbaum)
- Reunion de la Red CBC en Santa Fe el 29 y 30 de Junio
- Participar del X Congreso das rotas de integração da América do Sul 24 y 25 de Septiembre de 2015.

"PROYECTO FIC-R CBC: ESTADO DE AVANCES"

ANDRES VALLONE
ESCUELA DE CIENCIAS EMPRESARIALES - UCN



9.5.9 GIRA PORTO ALEGRE, RIO GRANDE, BRASIL

9.5.9.1 DESCRIPCIÓN

La gira realizada a Porto Alegre, Estado de Rio Grande do Sul, Brasil, se realizó entre los días martes 26 y viernes 29 de mayo de 2015, en el marco del proyecto FIC-R BIP 30137688-o denominado "Estudio de Complementariedad Económica en torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)", financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). Además, el Estudio cuenta con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo - Chile (TPC) y del Gobierno de San Juan - Argentina.

La gira a la ciudad de Porto Alegre - Brasil contó con la participación de la División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo, el Consejo Regional de Coquimbo (CORE), la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP) y profesionales de la UCN.

El objetivo central de la gira fue promover el posicionamiento del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre y la colaboración pública y privada entre la Región de Coquimbo - Chile y el Estado de Rio Grande do Sul - Brasil. Las actividades incluyeron la visita a representantes del Gobierno, la Asamblea Legislativa y la Federación de Industrias del Estado de Rio Grande do Sul.

El objetivo general de la Gira fue: Promover el posicionamiento del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre y la colaboración pública y privada entre la Región de Coquimbo - Chile y el Estado de Rio Grande do Sul - Brasil. Los objetivos específicos fueron:

- Promover el Paso de Agua Negra y su proyecto de Túnel Internacional Agua Negra entre los principales actores públicos y privados del Estado de Rio Grande do Sul - Brasil.
- Establecer vínculos permanentes de colaboración entre las autoridades e instituciones del Estado de Rio Grande do Sul - Brasil y la Región de Coquimbo - Chile, a fin de potenciar la integración a través del Corredor Bioceánico Central.
- Recabar información para el Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre" y establecer vínculos con actores privados para la validación del análisis realizado por el Estudio.

Esta gira contempló la visita a las máximas autoridades del Estado de Rio Grande do Sul asociadas al proceso de integración física y económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre, así como también al mayor representante del sector privado del Estado.

El viaje fue realizado en el marco del Proyecto FIC-R BIP 30137688-o financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo entre los días 26 y 29 de mayo de 2015. La organización correspondió a la Universidad Católica del Norte junto con el Departamento de Relaciones Internacionales de la

División de Planificación y Desarrollo del Gobierno Regional y el Comité de la Rutas de Integración de América del Sur (CRIAS).

La delegación regional estuvo conformada por la División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo, el Consejo Regional de Coquimbo (CORE), la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP), y la Universidad Católica del Norte (UCN).

En este sentido, este trabajo se complementa con la anterior gira realizada por una representación regional, durante el mes de octubre de 2014, la cual abarcó los territorios de las provincias de la Región Centro de Argentina (Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos), cuyo propósito fue posicionar el proyecto de integración y recabar información relevante de instituciones públicas y privadas para el estudio FIC – R.

9.5.9.2 ANTECEDENTES

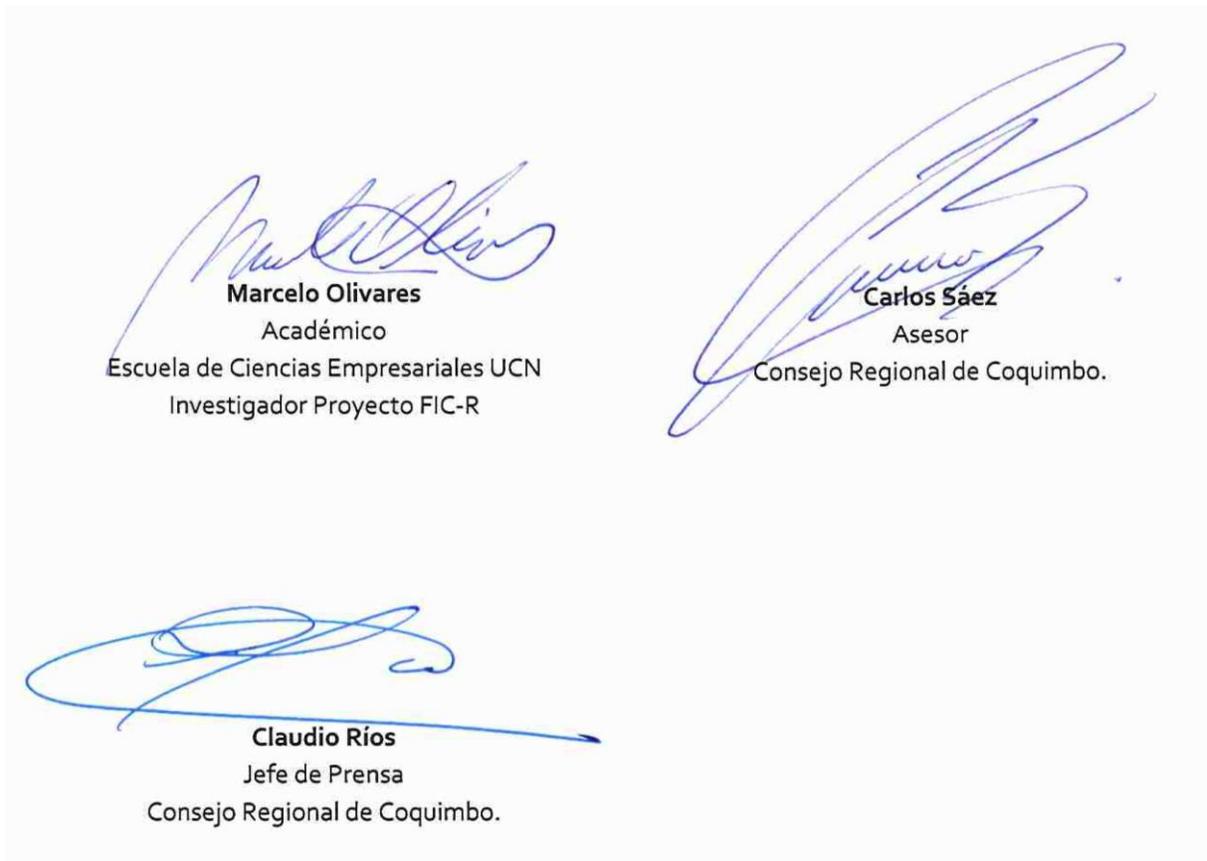
1. La conformación de grandes encadenamientos productivos generadores de innovaciones territoriales diversas y, entre ellos, los llamados corredores bioceánicos, conforman una de las condiciones de la dinámica de mundialización que merecen especial atención en la construcción de políticas y estrategias para los países de América del Sur.
2. La Región de Coquimbo, pretende ser un importante nexo entre Asia y el Cono Sur a través del Corredor Bioceánico Central por el paso Agua Negra, que unirá el continente de este a oeste desde la ciudad de Porto Alegre en Brasil, hasta el Puerto de Coquimbo en Chile, dando a la región gran importancia en cuanto al transporte de mercancías.
3. Han sido varias las misiones desde el año 2007, que han desarrollado importantes autoridades del Gobierno Regional de Coquimbo, al Estado de Río Grande do Sul, especialmente Consejeros Regionales con la finalidad de preparar el camino hasta la concreción del Túnel Agua Negra, iniciativas que han ido desde la prospección a temáticas específicas como son la dinámica y gestión de los Puertos.
4. Brasil es un Estado Federal. Su constitución especifica una lista de competencias exclusivas de los Estados federados. Además, una cláusula de salvaguarda concede todas las competencias no explicitadas a los propios Estados federados. El Estado federado tiene competencias en educación, seguridad, justicia, empleo, juventud, agricultura, promoción económica, ciencia y tecnología. En el ámbito metropolitano desarrolla competencias de provisión de agua y gestión de aguas residuales, transporte, medio ambiente y energía.
5. Porto Alegre es una de las ciudades más importantes de Brasil, con una población de 1.420.667 habitantes y aproximadamente 4 millones para su área metropolitana, es la capital del Estado de Río Grande do Sul. El Estado tiene una población total de 11,2 millones de habitantes y abarca un área de 281,748 km².

6. Durante el año 2014, el equipo de la Universidad Católica del Norte que se encuentra ejecutando el proyecto FIC-R denominado "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre", es apoyado por el Gobierno Regional contactándolos con representantes del Gobierno del Estado de Río Grande Do Sul, con el Cónsul de Chile en Porto Alegre y con el Presidente del Comité de las Rutas de la Integración de América del Sur (CRIAS) y Presidente de Cámara de Comercio e Industria Brasil-Chile del Estado de Rio Grande do Sul (CCIBC). Esto con la finalidad de que los académicos e investigadores pudiesen recabar información sobre estadísticas socioeconómicas, aspectos legales que regulan el comercio e información relativa a la conectividad vial y puertos, entre otros. Al respecto, el Sr. Joal Teitelbaum, Presidente de CRIAS ha estado en constante contacto tanto con el equipo UCN como también con el Departamento de Relaciones Internacionales, siendo un referente para realizar actividades futuras de manera conjunta.
7. El Presidente del CRIAS y de la CCIBC, manifiesta el interés del sector privado del Estado de Río Grande do Sul por la concreción del Proyecto Túnel Agua Negra. Este se hace evidente a través de su saludo y exposición, vía video en el Seminario "Túnel Agua Negra, Oportunidades de Negocios e Implicancias Económicas en la Región de Coquimbo y la Provincia de San Juan", realizado en septiembre del 2014. Entre Septiembre a la fecha, han continuado las conversaciones vía email principalmente y Skype con el Presidente CRIAS.
8. El Presidente de CRIAS y de CCIBC, invita a la Región de Coquimbo a ser partícipes del "X CONGRESSO INTERNACIONAL DAS ROTAS DE INTEGRAÇÃO DA AMÉRICA DO SUL", el que se llevará a cabo durante el año 2016. En esta instancia, se podría exponer sobre el Túnel Agua Negra y sobre el Estudio de Complementariedad Económica que está desarrollando la UCN.

9.5.9.3 ASISTENTES

9.5.9.3.1 DELEGACIÓN DE LA REGIÓN DE COQUIMBO





9.5.9.3.2 PARTICIPANTES CRIA Y CCIBC

- Joal Teitelbaum, Presidente.
- Embajador Claudio Lyra.
- Embajador Jorge Carlos Ribeiro.
- Gunther Staub, Director.

9.5.9.4 PROGRAMA



AGENDA DA DELEGAÇÃO DE COQUIMBO VISITA A PORTO ALEGRE DIA 26 A 29 DE MAIO DE 2015 4ª Edição - 25/05/2015

27/05-8:30 – Deslocamento do Hotel Plaza São Rafael ao Auditório EEJT – Rua Tobias da Silva, 253 - 5º andar

9:00 -10:15 – Reunião de alinhamento
10:30 -Deslocamento para o Palácio Piratini

27/05- 11 horas –

Audiência com Vice Governador JOSÉ PAULO CAIROLI –Governador em Exercício - Palácio Piratini
–Gabinete do Governador
Praça Mal. Deodoro, s/nº -Centro-

27/05 – 14:00 – Deslocamento do Hotel Plaza São Rafael para o Centro Administrativo

27/05 -14:30-

SECRETARIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO CIÊNCIA E TECNOLOGIA – Secretário FABIO DE OLIVEIRA BRANCO

*Face a ausência de Porto Alegre do Senhor Secretário, o mesmo será representado pelo Secretário Adjunto Gilberto Machado de Pinto e Diretora Marisa Forneck.
Av.Borges de Medeiros,1501 – 16º andar – Centro Administrativo

27/05- 16:30 –

SECRETARIO DOS TRANSPORTES E MOBILIDADE – Secretário PEDRO WESTPHALEN
Av. Borges de Medeiros,1501 – 7º andar - Centro Administrativo

28/05- 10 horas – Deslocamento do Hotel Plaza São Rafael para a FIERGS

28/05 – 11 horas –

FIERGS – Presidente HEITOR MULLER / Coordenador do COINFRA e Coordenador do CONCEX
Av.Assis Brasil,8787 – Gabinete da presidência –Sede da FIERGS

28/05-14:00 – Deslocamento do Hotel Plaza São Rafael para a Assembléia Legislativa

28/05 – 14:30-

ASSEMBLEIA LEGISLATIVA – Comissão Mercosul
Presidente DEPUTADO JOÃO FISCHER
Praça Marechal Deodoro,101 – 11º andar – sala 1106 – Assembleia Legislativa

28/05-16:00 – Deslocamento para o Centro Administrativo

28/05 – 16:30 -

SECRETARIA DO PLANEJAMENTO E DESENVOLVIMENTO REGIONAL – Secretário CRISTIANO TATSCH
Av.Borges de Medeiros, 1501 – 9º andar -Centro Administrativo

29/05- 9:30 –

SUPERINTENDÊNCIA DE PORTOS E HIDROVIAS – Superintendente LUIZ ALCIDES CAPOANI –
Diretor de Portos CLAUDIO NEVES
Av.Maua,1050 – 4º andar

9.5.9.5 ACTIVIDADES

9.5.9.5.1 REUNIÓN DE COORDINACIÓN CRIA Y CCIBC

- El Presidente, Sr. Joal Teitelbaum, recibe a la comitiva junto a los representantes de CRIAS y CCBIC. Confirma y explica la agenda de actividades.
- Se realiza una breve presentación de los antecedentes relativos al CRIAS, por parte de su presidente.
- La comitiva regional presenta a sus integrantes, da a conocer los objetivos de la gira, sus expectativas y el rol que cada institución posee en el contexto del proceso de integración.
- En relación a la realización del X Congreso Internacional de las Rutas de Integración de América del Sur, programado inicialmente para el mes de septiembre de 2015, se señala que existe una gran probabilidad de que para esa fecha viaje la Presidenta de Chile, Michelle Bachelet, con motivo de la inauguración de la planta de celulosa, entre otras actividades. Por esta razón y a fin de evitar coincidir en fechas con dicha actividad, el congreso del CRIAS se postergaría para el 2016.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.
- Se informa al Sr. Teitelbaum de la invitación que se le ha enviado para participar del 3º Encuentro de Comercio Exterior de Santa Fe, Argentina, a realizarse entre los días 29 de junio y 1 de julio de 2015.
- Adicionalmente, se extiende la invitación al Sr. Teitelbaum para participar de la actividad a realizarse durante el mes de noviembre de 2015 en La Serena con motivo del aniversario del Tratado de Maipú, correspondiente a la realización de un seminario sobre el Corredor Bioceánico Central y su vinculación con el Asia Pacífico. El Sr. Teitelbaum manifiesta su interés por participar e indica que podría siempre que fuera durante la segunda quincena de ese mes.

9.5.9.5.2 REUNIÓN CON VICE GOBERNADOR JOSÉ PAULO CAIROLI

- Saludo protocolar de la comitiva regional.
- Se plantea la idea de generar un acercamiento político entre las autoridades políticas a modo de posicionar los proyectos de integración del Corredor Bioceánico Central y la construcción del Túnel de Agua Negra.
- El vicegobernador se mostró entusiasmado con las posibilidades que trae esta alianza, ya que este proyecto de integración será un gran aporte al MERCOSUR.

- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.5.3 REUNIÓN CON SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO, CIENCIA Y TECNOLOGÍA

- Debido a la ausencia del Sr. Secretario Fabio de Oliveira Branco, es representado por el Secretario Adjunto Sr. Gilberto Machado de Pinto y la Directora Marisa Forneck.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación por parte de la UCN de la caracterización del Corredor Bioceánico.
- Los representantes manifiestan su interés por conocer mayores antecedentes y mantener el contacto para el inicio de una relación permanente.
- El Presidente del CRIAS manifiesta la necesidad de poder contar con el apoyo político para ver el Corredor Coquimbo – Porto Alegre como una oportunidad concreta de desarrollo, y así, poder fortalecer la infraestructura existente entorno a él.
- El Sr. Miguel Sánchez sugiere trabajar en la firma de un a “declaración de voluntades” entre el Estado de Rio Grande do Sul y la Región de Coquimbo, como un primer paso en el establecimiento de relaciones entre ambas regiones. El secretario adjunto acuerda trabajar en una propuesta.
- El Sr. Machado menciona las dificultades que posee el Estado en el ámbito del transporte ferroviario, el cual debería ser potenciado. Además, señala que es importante que el Estado defina y manifieste la decisión de apoyar el CBC declarándolo de interés estratégico.
- Indica la importancia que la academia se una al trabajo, como es el caso de la Universidad Estadual de Rio Grande, y la Federación de Industrias.
- La comitiva indica la importancia de trabajar, en un inicio con el intercambio de información respecto a ciertos temas estratégicos del ámbito de esta secretaría de Estado.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.
- Se invita a la Secretaría al Seminario de julio de 2015 en Santa Fe y noviembre en La Serena del presente año.

9.5.9.5.4 REUNIÓN CON SECRETARÍA DE TRANSPORTES Y MOVILIDAD

- Debido a la ausencia del Sr. Pedro Westphalen, la comitiva es recibida por el Secretario Adjunto Sr. Humberto Brandao Canuso.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación general del proyecto de túnel y el Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre.
- El secretario señala que el Estado tiene una vocación de integración, dada la estratégica localización, cercana a Argentina y Uruguay.
- Actualmente el puerto se encuentra en crecimiento, correspondiendo a una infraestructura consolidada.
- Respecto a la vialidad, se encuentra proyectada la doble vía para la ruta Uruguiana – Porto Alegre. Se encuentra con doble vía el tramo Porto Alegre - Pelotas, mientras que el tramo Pelotas – Puerto Rio Grande debe ampliarse.
- Se plantea la importancia de la hidrovía que podrá transportar mercancías desde el interior del Estado hacia el puerto de Río Grande.
- De igual manera, se plantea la posibilidad y disposición a firmar una “declaración de voluntades” entre ambas regiones. La propuesta es recibida y será transmitida al Sr. Secretario.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.5.5 REUNIÓN CON FEDERACIÓN DE INDUSTRIAS ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL (FIERGS)

- La FIERGS corresponde a una organización gremial la cual reúne a empresarios del Estado. Actualmente representan las 47 mil fábricas en actividad en Rio Grande do Sul, que emplean directamente a 680 mil personas.
- La comitiva es recibida por el Presidente Sr. Heitor Müller y los representantes del Concejo de Relaciones Internacionales y Comercio Exterior (CONCEX) Sr. Luciano D’andrea y del Concejo de Infraestructura (COINFRA) Sr. Francisco Queiroz JR.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación por parte de la UCN de la caracterización del Corredor Bioceánico Central.
- El Sr. Müller manifiesta su interés por el Paso de Agua Negra y el Corredor Bioceánico Central, ya que esta iniciativa de integración fortalecerá y abrirá nuevas oportunidades para el comercio del MERCOSUR, disminuyendo los costos de logística para las industrias.
- El Sr. Müller informa que cada empresario del Estado tiene a su disposición un completo estudio para desarrollar su producción, analizando además las posibilidades de exportación como los costos y mejores rutas para llevarlo a cabo. Esta información puede ser útil para complementar los estudios que se desarrollan para potencia el CBC.

- El Sr. Müller indica las dificultades que vive hoy las industrias estas son: migración de la población joven a otros estados, envejecimiento de la población, déficit de infraestructura, burocracia hacia el sistema exportador (ej: aduana).
- La comitiva solicita a FIERGS designe un interlocutor para continuar el trabajo en distintos ámbitos, correspondiendo al gerente de Relaciones Internacionales y Comercio Exterior, Sr. Luciano D'Andrea.
- Se extiende invitación a la comitiva para exponer sobre el Corredor en la actividad que se encuentran organizando junto con el Comité de Inversión Extranjera de Chile para la mañana del 14 de julio de 2015, la cual contará con la participación de alrededor de 70 empresas adscritas a la Federación y la visita por parte de Chile de representantes de ProChile, SOFOFA, la Embajada Chilena y el CIE.
- El Sr. Teitelbaum da a conocer las gestiones políticas realizadas y solicita a FIERGS la participación de un representante para las actividades a realizarse en Santa Fe y La Serena (Noviembre). El Sr. Müller solicita conocer los antecedentes y fechas.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe "Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre" (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.5.6 REUNIÓN CON ASAMBLEA LEGISLATIVA – PRESIDENTE COMISION MERCOSUR

- La comitiva es recibida por el Presidente de la Comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa del Estado de Río Grande do Sul, el Diputado Sr. João Fischer.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación general del proyecto de túnel y el Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre.
- Tanto la comitiva como el diputado concuerdan en la necesidad de fortalecer el trabajo en el MERCOSUR y cultivar las relaciones permanentemente.
- El diputado señala que el proyecto debe ser apoyado por el Estado y ver la forma de cómo acelerar ese proceso, con la participación no sólo de los parlamentarios, también de toda la comunidad.
- El Diputado Fischer extiende invitación para realizar una presentación al parlamento en una actividad con prensa para el viernes 14 de agosto del presente año, a modo de sociabilizar la iniciativa a toda la Asamblea Legislativa.
- Se manifiesta el interés por firmar una "declaración de voluntades".
- El diputado señala que una declaración de este tipo no requiere de la autorización y/o visación de la Cancillería de Brasil, por lo que sería perfectamente posible y de rápida firma.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe "Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre" (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.5.7 REUNIÓN CON SECRETARÍA DE PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO REGIONAL

- La comitiva es recibida por el Secretario Sr. Cristiano Tatsch y el Jefe de Gabinete Sr. Mario Rache Freitas.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación general del proyecto de túnel y el Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre.
- El Sr. Tatsch manifiesta tener mucho interés en el CBC y además, señala que la Secretaría tiene una división de estudios la cual dispone de importante información, además de poder servir en el futuro como consultora en temas relativos al CBC.
- De igual manera, se plantea la posibilidad y disposición a firmar un “declaración de voluntades” entre ambas regiones. La propuesta es bien recibida por el Secretario.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.5.8 REUNIÓN CON SUPERINTENDENCIA DE PUERTOS E HIDROVÍAS

- Parte de la comitiva es recibida por el Superintendente de puertos e hidrovías Sr. Luiz Alcides Capoani y el Director de Puertos Sr. Claudio Neves.
- Se realizan los saludos protocolares y presentación general del proyecto de túnel y el Corredor Bioceánico Coquimbo – Porto Alegre.
- Se entrega por parte de la comitiva un dispositivo con el informe “Caracterización Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre” (Proyecto FIC-R), además de presentaciones relativas a éste, a la Región de Coquimbo y el Túnel Paso de Agua Negra.

9.5.9.6 ACUERDOS Y ACTIVIDADES COMPROMETIDAS

1. La comitiva regional compromete el envío de invitación a “3º Encuentro de Comercio Exterior de Santa Fe”, dirigida al Sr. Joal Teitelbaum, Presidente de CRIAS, y al Sr. Heitor Müller, de la Federación de Industrias de Rio Grande do Sul (FIERGS). Además al Sr. Fabio de Oliveira Branco de la Secretaria de desarrollo productivo, ciencia y tecnología.

RESPONSABLE: GOBIERNO REGIONAL

2. Coordinar la participación y exposición en el encuentro empresarial organizado por CIE-Chile a realizarse el día 14 de julio de 2015 en la FIERGS.

RESPONSABLE: CORPORACIÓN REGIONAL DE DESARROLLO PRODUCTIVO y UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE.

3. Participar en la Asamblea Legislativa del Estado, invitados por el diputado Sr. Joao Fischer, para realizar una presentación a los legisladores para el viernes 14 de agosto de 2015, a modo de sociabilizar la iniciativa del Túnel de Agua Negra y el CBC.

RESPONSABLE: CONSEJO REGIONAL

4. Enviar un primer borrador de “Declaración de Voluntades” a las autoridades correspondientes del Estado de Rio Grande do Sul.

RESPONSABLE: GOBIERNO REGIONAL – CONSEJO REGIONAL

5. Enviar antecedentes e invitación a las autoridades del Estado de Rio Grande do Sul y la FIERGS para participar del Seminario ASIA-CBC durante el mes de noviembre de 2015.

RESPONSABLE: GOBIERNO REGIONAL

6. Enviar al Sr. Teitelbaum un acta del trabajo y acuerdos realizados en el contexto de la Gira.

RESPONSABLE: UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

- Diario La Región
27-05-2015

Actualidad

Miércoles 27 de Mayo, 2015

LA REGIÓN 11

Quinientos nuevos beneficiados en programa «Yo Elijo Mi PC»

Son más de 2 mil los estudiantes que han recibido el beneficio de la institución de gobierno.

Una nueva entrega de computadores se realizó en la Provincia del Lirreñ y esta vez fue el turno de la comuna de Ovalle, donde más de 500 niñas y niños cumplieron el sueño de contar con un notebook, logrando además, igualdad de oportunidades frente a estudiantes del exterior con los recursos para obtener esta herramienta tecnológica.

El beneficio y los atenciones por el Director Regional de Juvenos, John Cortés, quien enfatizó en el objetivo principal de la entrega de este computador, «dara como único objetivo generar inclusión digital e igualdad de oportunidades, hacia efectiva. Fue cerca nuestra Presidenta el 21 de mayo, respecto al fortalecimiento de la Educación Pública y el mercado se a los padres y apoderados y a iguales estudiantes que no pudieran tener el beneficio del programa «Yo Elijo Mi PC», darles oportunidad, en septiembre computadores a todos los alumnos de séptimo básico de escuelas municipales», expresó el Director Regional, con respecto al mundo realizado por la Presidenta en su pasada cuantía política.



Consejeros regionales, académicos y empresarios realizan gira a Brasil para fortalecer el Corredor Bioceánico

Los consejeros regionales Raúl Godoy y Alberto Gallardo ingresan una gira junto a académicos de la Universidad Católica del Norte y empresarios locales, a la ciudad de Porto Alegre, Brasil, en el marco del Estudio de Complementariedad Económica Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre, que impulsa el Consejo Regional.

También encuentros con la bolsa de comercio y empresarios de Brasil. «Estamos convencidos que este recorrido va a traer la prosperidad a nuestra región y a nuestro país. Yo, que represento a la provincia de Lirreñ, espero también que nuestra provincia se desarrolle, se potencie y podamos trabajar fuertemente en lo que será el corredor bioceánico en los

próximos años, precisó el consejero y presidente de la comisión de Relaciones Internacionales Alberto Gallardo.

El proyecto Túnel comprende el diseño, construcción, administración, mantenimiento y explotación de un túnel binacional en el paso fronterizo de Agua Negra, punto de unión entre la Región de Coquimbo y la Provincia Argentina de San Juan; e incluye además los estudios realizados por ambas partes, más los que en el futuro

se realicen con aprobación de la EBITAN.

La obra consiste en un túnel vía, en el tramo transfronterizo de dicha conexión, en el paso de Agua Negra, de aproximadamente 13,9 kilómetros.

Con ello, mejorará la altura del cruce de frontera desde unos 4.800 a 4.200 metros sobre el nivel del mar, en la boca del lado argentino, y hasta 3.600 metros sobre el nivel del mar en el lado chileno. Así, mejoraría la ruta actual, de interés para el transporte de cargas y pasajeros, y para el tránsito de vehículos particulares, en su mayoría provenientes de San Juan.



«Estamos convencidos que este recorrido va a traer la prosperidad a nuestra región y a nuestro país.

Consejero Alberto Gallardo

Invitan a charla magistral sobre liberación palestina

La Colectividad Árabe Palestina de La Serena, junto a la Embajada Palestina de Chile, están invitando a la Charla Magistral, de «Historia Palestina y Actualidad», impartida por Imad Naji Jassas, Embajador de Palestina en Chile, e importante funcionario Diplomático, «que ha participado y representado el espíritu valiente de los palestinos y luchado consistentemente contra la Ocupación y Liberación del Pueblo Palestino».

Esta actividad se realizará el jueves 28 de mayo de 2015, a las 18:30 horas, en el Salón Auditorium «Gabriel González Videla» de la Intendencia Regional, en La Serena.

Ex conscriptos de todo Chile se reunirán en Vicuña

El próximo sábado 27 de junio en el gimnasio teatral de la ciudad de Vicuña, se reunirán alrededor de 800 ex soldados conscriptos desde los años 1973 en el marco de un campamento nacional. Al respecto José Salgado Ocho, presidente de la



Agrupación de Ex Soldados Conscriptos del Valle de Elqui, entidad organizadora del evento, indicó que la nueva asociación nacional de ex soldados conscriptos priorizó una demanda al Estado de Chile por daños y perjuicios causados a civiles. Se soldados que en los años setenta realizaron el servicio militar obligatorio. «En este campamento nacional las dirigencias nacionales darán cuenta de todas las gestiones realizadas por el bien de todos los ex soldados», precisó.

Además de las principales demandas, que se han presentado a varios gobiernos sin respuesta alguna, el dirigente explicó: «Ellos nos pagaron las indemnizaciones, nosotros dos o tres años en los reclutamientos nos pagaron un miserable sueldo. Estamos luchando para que el Estado nos indemnicen y ojalá todo salga bien para el beneficio de todos, especialmente de muchos compañeros que están enfermos o en vías de muerte; y por eso es importante que el Estado nos entregue una indemnización», dijo Salgado.

Sielcom

ELECTRICIDAD - ELECTRONICA - COMPUTACION - MUSICA

O'Higgins 439 La Serena / Fono: 222 9610 - 222 5662

EL DÍA, MIÉRCOLES 27 DE MAYO DE 2015

CUPO POR UN DIPUTADO PPD PARA EL 9º DISTRITO

Descartan que Helia Molina esté fuera de las elecciones

La presidenta regional del PPD, Adriana Muñoz, señala que la exministra sólo debe demostrar residencia.

Rubens Luengo Pizarro

La Serna

El 25 de mayo, el PPD definió el estatuto que regirá las elecciones complementarias del partido para elegir diputado por el 9º Distrito en la Región de Coquimbo, luego que Jorge Insuaza dejara su puesto en la Cámara Fajó y jurara como parte del gabinete ministerial en la Secretaría General de la Presidencia.

La presidenta regional del PPD, Adriana Muñoz, explica que la comisión electoral designada por el comité político y la mesa nacional, presentó una propuesta de estatuto para elegir y postular a un candidato, que se basó íntegramente en la decisión tomada en la región, es decir, respetar el reglamento propio del partido en temas electorales.

Allí la mesa nacional aprobó esta propuesta, pero en un amplio debate que no dejó a todos contentos.

Muchos señalan que respecto a si el candidato es o no de la región, el estatuto señala que se debe acreditar residencia, lo cual no dejaría fuera a la exministra de Salud, Helia Molina, como lo había señalado un medio de comunica-



La ex ministra de Salud debe demostrar que tiene domicilio en la región de Coquimbo y podrá participar en el proceso electoral si es el cupo PPD en el 9º Distrito

ción escrita, a nivel nacional, porque al parecer cuenta con domicilio en la zona.

"En el estatuto del partido y en la normativa general de elecciones señala que se debe acreditar residencia en la región en los últimos dos años. En ese sentido, Helia Molina, por su parte, yo he dado mala información por la pensión que no tiene problemas".

Respecto a los consejos par-

tenarios, explica que quedó fuera de carrera, debido a la ausentidad en el partido. Cabe recordar que Alvarado es un militante PPD reconocido desde hace varios años, pero que tras una elección personal abandonó la colectividad, pero ya desde hace algún tiempo retornó al PPD. Sin embargo, no alcanzó a cumplir los requisitos de pertenencia al partido, por un problema de pérdida de

LA FRASE

"Yo lamento mucho que el doctor Alvarado no esté como candidato, porque sería un diputado de mucho aporte"

ADRIANA MUÑOZ

Presidenta regional del Partido Por la Democracia PPD

ya falta de reincorporación. Muñoz indica que el tema de Miguel Alvarado fue debatido, debido a que lo que se podía era millonaria. "En mi opinión, personal, en un partido que está llamando a elección primaria, como cuando a militares independientes, pero creo que debería haberse optado a los candidatos independientes".

Los candidatos que presenten todos los requerimientos podrán inscribirse con credenciales hasta el 3 de junio a las doce de la noche. Después de ello podrán realizar su campaña para las elecciones que se realizarán el 15 de julio.

Dentro de la presentación se metió, de forma voluntaria, el vicepresidente del PPD, René Jofré.

CORREDOR BIOCÉNTRICO

CORE fortalece lazos con Brasil por Agua Negra

Misión se concreta justo cuando la Cámara de Diputados aprueba en su primer trámite el protocolo que viabiliza la obra.

La Serna

Un paso importante es el proceso de negociación Chile-Brasil para la concreción de la red de agua potable en la Cámara de Diputados del Protocolo Complementario del Proyecto Internacional Tínel de Agua Negra.

La aprobación del citado protocolo se da en un momento en que los consejeros regionales Raúl Godoy y Alberto Gallardo integran una gira por los territorios de la Universidad Católica de Nueva y empresas locales, a la ciudad de Porto Alegre, Brasil, en el marco del Estado de Complementariedad Económica Corredor Biocéntrico Central Coquimbo-Puerto Alegre, que incluye el Corredor Regional y que tiene como objetivo dar continuidad y fortalecer el trabajo de las entidades receptoras anteriormente por el Gobierno Regional.

"En esta gira al corredor biocéntrico vamos a tener encuentros con la bolsa

de comercio y en empresarios de Brasil. Estamos convencidos de que este acuerdo va a traer la prosperidad a nuestra región y a nuestro país. Yo, que represento a la provincia de Limarí, espero también que nuestra provincia se desarrolle, se potencie y podamos trabajar fuertemente en lo que será el corredor biocéntrico en los próximos años", preside el consejo y presidente de las comisiones de Relaciones Internacionales del CORE, Alberto Gallardo.

Cabe señalar que la aprobación del II Protocolo Complementario permite la construcción legal y jurídica de la Entidad Binacional (EBIN), encargada de llevar adelante las obras para la realización de los estudios técnicos, la elaboración de la documentación para la construcción de las obras, junto con su administración y operación posterior.

El proyecto impulsado por el Gobierno Regional de Coquimbo y los diputados de la provincia de San Juan ha generado grandes expectativas por los beneficios tanto en el ámbito económico y turístico, que generará la infraestructura vital

COLEGIO CATÓLICO NECESITA

PROFESOR DE BIOLOGÍA

PARA REEMPLAZO POR 35 HORAS APROXIMADA

FONO: 51-2257805

CTA

Refr. - Canal - Bateria - Eléctrica - Junkers - Resinas - Plugs - Bujías - Sparkplugs - Filtros - Intake - Felt - Therms - Fajelani - Whirlpool

SERVICIO TÉCNICO DE ELECTRODOMESTICOS CALAMINACIÓN, REFRIGERACIÓN Y CALIFICACIÓN / LINEA BLANCA

Repuestos Originales

¡Hacer y entregar de serie para el cliente más seguro.

Salvadora 273 - La Serna - Fono: 211496
juanvaldes@cta.cl (gmail.com)
Fonos: 51-2220739 / 2220787 / 2220739

ALMUERZOS EJECUTIVOS

SERVICIO DE ARRENDAMIENTO DE SALONES, CONVENCIONES, SEMINARIOS Y EVENTOS

De lunes a viernes disfrute nuestro Menú Ejecutivo que incluye, entrada, plato de fondo, postre, copa de vino o bebida

menú \$ 7.500

LIMARI HOTEL

reservas @hotelmar.cl
www.hotelmar.cl
Fono 2 661400 - Ovalle

- Portal del Gobierno de Rio Grande do Sur

27-05-2015

<http://www.rs.gov.br/lista/740/videos/video217471>

www.rs.gov.br Notícias | Cidadania | Programas e Projetos | Institucional | Central de Informação

GOVERNO DO ESTADO RIO GRANDE DO SUL

Buscar

NOTÍCIAS SERVIÇOS E INFORMAÇÕES PROGRAMAS E PROJETOS

Página inicial > Vídeos > Vídeos

Imprimir RSS

Vídeos

27/05/2015 às 18:23

Túnel que transpõe a Cordilheira dos Andes vai ligar o Pacífico ao Atlântico

Túnel que transpõe a Cordilheira dos Andes vai ligar o Pacífico ao Atlântico



Uma delegação chilena integrada por nove representantes de empresas, universidades e do governo foi recebida pelo governador em exercício José Paulo Sarney. Ele veio pedir apoio político para a construção do primeiro túnel que vai transpor a Cordilheira dos Andes e ligar a Província de Coquimbo no Oceano Pacífico ao estado do Rio Grande do Sul no Oceano Atlântico. O túnel vai ter uma extensão de 14 quilômetros e deve começar a ser construído no final deste ano.

Compartilhar: [f](#) [t](#) [e](#)

VÍDEOS RELACIONADOS [Ver mais +](#)



Representantes do RS assumem na Diretoria do BRDE



Minas do Leão tem primeira usina termelétrica e biogás de aterro sanitário



O Rio Grande do Sul vai desfilar solidariedade

Endereço da página: <http://www.rs.gov.br/lista/740/videos/v>

NOTÍCIAS
Últimas
Fotos
Vídeos

SERVIÇOS E INFORMAÇÕES
Serviços, Transparência e Comunicação
Processos de licitação

PROGRAMAS E PROJETOS
Áreas

INSTITUCIONAL
Secretarias e Órgãos
Institucional
Faça Conosco



DELEGACIÓN CHILENA SE ENCUENTRA EN PORTO ALEGRE

Proyecto Agua Negra continúa su marcha pese a proyecto de ferrocarril Perú-Brasil

• **Autoridades locales señalan que el Túnel Agua Negra es la posibilidad más próxima y con mayor avance ante el proyecto de ferrocarril que uniría Perú con Brasil y que sería financiado por China.**

Rebeca Luengo Perillo
La Jirama

Posicionar los diversos proyectos de integración del Corredor Bioceánico Porto Alegre-Coyabamba a la par con la construcción del Túnel Agua Negra es el objetivo de la delegación regional, encabezada por representantes del Consejo Regional y que se reunirá con el vicegobernador del Estado de Río Grande do Sul, José Paulo Chelli.

El acercamiento político y comercial en vital para seguir avanzando en este importante proyecto, luego que la Presidenta Michelle Bachelet anunciara el interés de China en impulsar nuestro corredor bioceánico y la aprobación del Proyecto I para la construcción del Túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$ 400 millones y será construido en un plazo de 10 años y que espera la aprobación en el Senado para convertirse en Ley de la República.

En este primer encuentro, los consejeros Raúl Godoy y Alberto Gallardo, junto al jefe de Diputación del Gobierno Regional, Miguel Sánchez, se reunieron con José Teitelbaum, presidente del Comité de Rutas de Integración de América del Sur (CRIAS) y de la comisión asesor a la autoridad política de la capital del estado de Río Grande, la posibilidad del citado corredor, desde el punto de vista de una apertura comercial entre los dos países y la enorme oportunidad que significa para Brasil de acercarse al gigantesco mercado australiano.

El consejero regional, Alberto Gallardo, señala que es importante continuar con



El consejero regional Alberto Gallardo; José Teitelbaum, presidente del CRIAS, el vicegobernador, José Paulo Chelli; el Consejero Regional, Raúl Godoy; el presidente de la Cooperación de Desarrollo Regional, Christian Quast y Miguel Sánchez.

ZONA DE DEBATES



NAHUE URRUTIA
Miembro de la comisión

"Todo lo que está cumpliendo con el paso Agua Negra es complementario, porque va pionero y es número 1 en Chile y tenemos compromisos en recursos por parte de ambas naciones".



MATÍAS WALKER
Senador

"Lejos de verlo como una amenaza la construcción del ferrocarril, hay que verlo como una oportunidad de interconexión con el Túnel Agua Negra y el corredor bioceánico".



JOSÉ MONTOYA
Presidente del Consejo Regional

"No tenemos que asustar, vamos a seguir trabajando, enredamos que es una de las alternativas más viables que está sobre la mesa y que tiene mayor estado de avance".



JOSÉ TEITELBAUM
Presidente de CRIAS

"Este corredor Coquebó-Porto Alegre está prácticamente 100% y sólo depende del Túnel Agua Negra y con el giga proyecto para América del Sur y la integración".

Negra y el Corredor Bioceánico Porto Alegre-Coyabamba como una prioridad en nuestro país.

"El Paso de Agua Negra es el que en más ocasiones en todo tipo de términos, de diseño, de todas las predictibilidades y por supuesto, nadie dice que no puede ser complementario a otro tipo de corredores o infraestructuras que unen el Atlántico con el Pacífico".

Mientras el presidente del consejo regional José Montoya, agrega que a pesar del proyecto peruano, es importante estar

tenidos en la región y el país en que el Túnel de Agua Negra continuará su curso, debiendo que se comprometan los recursos de los países que ya han sido asignados por Brasil.

"Entendiendo que los países van a tener de poder generar situaciones distintas. Lo que los chilenos debemos tener muy claro, especialmente las personas de la región, es que el avance y que prácticamente, los parlamentos argentino y chileno han aprobado la firma

de cómo se va a financiar y no debería existir una dificultad en seguir avanzando, más allá de las soberanas políticas de cada una de las regiones".

Por su parte el diputado Matías Walker recuerda que el Protocolo para la Construcción del Túnel Agua Negra ya se firmó en la Cámara de Diputados y este paso es una realidad. Por otra parte asegura que existe la posibilidad y el intercambio comercial se debe para construir el corredor bioceánico.

"Toda obra de infraestructura en la región sudamericana hay que verlo como un plan maestro y no como amenaza".

Aunque el proyecto de China para el corredor bioceánico Coyabamba-Porto Alegre y que fue anunciado por la Presidenta Michelle Bachelet, es importante para el país australiano, debido a que nuestro país presenta una gran variedad de políticas económicas, así como la integración factorea para llevar a cabo relaciones comerciales.

- www.diarioeldia.cl

28-05-2015

<http://diarioeldia.cl/articulo/politica/proyecto-agua-negra-continua-su-marcha-pese-proyecto-ferrocarril-peru-brasil>

Noticias | Inicio | Inicio rápido | Crear un nuevo cuenta

[Avances económicos](#)
[Empresas](#)
[Proyectos](#)
[Vehículos](#)
[Generales](#)
[Publica tu aviso](#)

elDía

La Serena
Reportado el 27 Junio 2015
12:00pm

INICIO
REGIÓN
POLÍTICA
DEPORTES
POLÍTICA
ECONOMÍA
MUNDIALES
OPINIÓN
ENTRETENIMIENTO
SOCIAL
COMUNIDAD
TENDENCIAS
MULTIMEDIA



Proyecto Agua Negra continúa su marcha pese a proyecto de ferrocarril Perú - Brasil

Autoridades locales señalan que el Túnel Agua Negra es la posibilidad más próxima y con mayor avance ante el proyecto de ferrocarril que uniría Perú con Brasil y que sería financiado por China.

ARTÍCULO | 28 MAYO 2015 - 12:03PM



El consejero regional Alberto Gallardo, Joel Teitelbaum, presidente de CRIAS, el vicegobernador José Paulo Cairoli, el Consejero Regional Raúl Godoy, el presidente de la Corporación de Desarrollo Regional, Cristian Castro y Miguel Sánchez.

Posicionar los diversos proyectos de integración del Corredor Bioceánico Porto Alegre-Coquimbo y la pronta construcción del Túnel Agua Negra es el objetivo de la delegación regional, encabezada por representantes del Consejo Regional y que se reunió con el vicegobernador del Estado de Rio Grande do Sul, José Paulo Cairoli.

El acercamiento político y comercial es vital para seguir avanzando en este importante proyecto, luego que la Presidenta Michelle Bachelet anunciara el interés de China en impulsar nuestro corredor bioceánico y la aprobación del Protocolo II para la construcción del Túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$1.400 millones y sería construido en un plazo de 10 años y que espera la aprobación en el senado para convertirse en Ley de la República.

En este primer encuentro, los consejeros Raúl Godoy y Alberto Gallardo, junto al Jefe de Diplan del Gobierno Regional, Miguel Sánchez, se reunieron con Joel Teitelbaum, presidente del Comité de Rutas de Integración de América del Sur (CRIAS) y dieron a conocer a la autoridad política de la capital del estado de Rio Grande, las potencialidades del citado corredor, desde el punto de vista de una apertura comercial entre los dos océanos y la enorme oportunidad que significa para Brasil de acercarse al gigantesco mercado asiático.

CONOCE AQUÍ

TODOS LOS PROYECTOS, QUE TENEMOS PARA TÍ

Contenido relacionado »

Incendia Hanna Utrera: "Hasta el último día trabajé con la misma fuerza"

Senador Pizarro insistió en independencia política

Raúl Saldívar hace un llamado a transparentar y dignificar la política tras el caso Peña

El momento de las definiciones de senador Pizarro

Polémica en la Cámara de Diputados tras solicitud de la UDI de guardar un minuto de silencio por Pinochet

Senadora Muñoz (PPD) "no estoy dispuesta a tolerar que se siga dañando mi honor"

Parlamentarios oficiales valoran avances en protección social

Tres nombres se barajan para reemplazar a Hanna Utrera en la intendencia regional

Emilio Velasco "hemos estado con un déficit en conducción política y comunicacional"

Funcionero de la senadora Adriana Muñoz confiesa haber llamado a Gendarmía



Ver Versión Impresa



Ver Reportajes D7

- www.lacomuna.cl
28-05-2015
<http://www.lacomuna.cl/?p=7293>



INICIO
ACTUALIDAD
POLÍTICA
DEPORTES
COMUNAS
MI BARRIO
EDUCACION
REGIONES
NEGOCIOS

Noticias Recientes Serena ultima detalles para la Copa América en La Portada > Seremi de Educación Pedro Esparza ca

Delegación regional estrecha lazos políticos y comerciales en Porto Alegre en miras al futuro Corredor Bioceánico

09 may 28 2015 | Diario LaComuna | PORTADAS | 0

Misión se cruza con la reciente aprobación de la Cámara de Diputados del protocolo que viabiliza la futura construcción del proyecto Internacional Túnel de Agua Negra.



Con una reunión con el vicegobernador del Estado de Rio Grande do Sul, José Paulo Cairolí, comenzó oficialmente la misión de la delegación regional en la ciudad de Porto Alegre, que busca generar un acercamiento político con las nuevas autoridades de dicho estado brasileño, posicionando los proyectos de integración del Corredor Bioceánico Central y la construcción del Túnel de Agua Negra.

Esto, en un contexto extremadamente favorable, luego que la Presidenta Michelle Bachelet anunciara el interés del Gobierno chino por impulsar el corredor bioceánico central Coquimbo – Porto Alegre, y luego que la cámara de diputados aprobara el Protocolo II para la construcción de la principal obra que unirá esta red de territorios: el túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$1.400 millones y sería construido en un plazo de 10 años.

En este primer encuentro, los consejeros Raúl Godoy y Alberto Gallardo, junto al jefe de la División de Planificación del Gobierno Regional, Miguel Sánchez (representante del ejecutivo), dieron a conocer a la autoridad política de la capital del estado de Rio Grande, las potencialidades del citado corredor, desde el punto de vista de una apertura comercial entre los dos océanos y la enorme oportunidad que significa para Brasil de acercarse al gigantesco mercado asiático.

El consejero Alberto Gallardo comentó que "hemos tenido una acogida tremenda, muy favorable para nuestra región, hemos sostenido encuentros con CRIAS (Comité de Rutas de Integración de América del Sur), que ha sido la que ha repasado la agenda para ver las alianzas público-privadas y hemos dado a conocer el avance que tiene el corredor, gracias en parte a los recursos que puso Brasil para el estudio de ingeniería".

También consejero regional, Raúl Godoy agregó que "la idea es que la autoridades gubernamentales estén al día, que sepan que Chile está trabajando seriamente para poder concretar el corredor (...) Acá los empresarios, al saber que hay interés político en Chile, les interesa aún más el tema. Debemos darles la "abajando fuertemente en este tema".

CAMPAÑA ESTERILIZACIÓN GRATUITA

Hasta 1000 Mascotas Gratis

Reserva tu cita en www.lacomuna.cl/serenaportal/gradulcom/338688

La Serena

VIDEO DESTACADO

TEMA DE INTERES ABRIL 01 2015





Entradas recientes

Librería San Pablo Pierde tres millones de pesos al ser alcanzada por incendio de Casa Piñera

Concejal Pablo Váñez critica prohibición de hacer bingo solidarios

Incendio consume Casa Piñera: Monumento Histórico Nacional en La Serena

La Serena ultima detalles para la Copa América en La Portada

Seremi de Educación Pedro Esparza califica de

- www.elquiglobal.cl

28-05-2015

<http://www.elquiglobal.cl/delegacion-regional-estrecha-lazos-politicos-y-comerciales-en-porto-alegre-en-miras-al-futuro-corredor-bioceanico/>

[Quiénes Somos](#) [Contacto](#) [Webmail](#)

[Elquiglobal](#), el Periódico Digital del Valle del Elqui

[ACTUALIDAD](#) [CULTURA](#) [DEPORTES](#) [ECONOMÍA](#) [POLÍTICA](#) [REPORTAJES](#) [ENTREVISTAS](#) [ELQUIGLOBAL](#) [ELQUIGLOBAL TV](#) [ELQUIGLOBAL RADIO](#)

Delegación regional estrecha lazos políticos y comerciales en Porto Alegre en miras al futuro Corredor Bioceánico

Publicado por Christian Flores Fajardo
 mayo 28, 2015 12:40



Medios Sociales

Compartir / Publicación

[f](#) [t](#) [+](#) [M](#) [B](#)

[Imprimir](#) [Enviar por Email](#)

Publicaciones Relacionadas

- [Invertirán recursos para aplicar Ficha Social a los habitantes de la comuna de Vicuña](#)
- [Promueven la seguridad en el transporte escolar con campaña "El Furgón Ideal"](#)
- [Sistema frontal llegará este fin de semana a las comunas de Vicuña y Pailunán](#)

Misión se cruza con la reciente aprobación de la Cámara de Diputados del protocolo que viabiliza la futura construcción del proyecto Internacional Túnel de Agua Negra.

Con una reunión con el vicegobernador del Estado de Rio Grande do Sul, José Paulo Carroli, comenzó oficialmente la misión de la delegación regional en la ciudad de Porto Alegre, que busca generar un acercamiento político con las nuevas autoridades de dicho estado brasileño, posicionando los proyectos de integración del Corredor Bioceánico Central y la construcción del Túnel de Agua Negra.

Esto, en un contexto extremadamente favorable, luego que la Presidenta Michelle Bachelet anunciara el interés del Gobierno chino por impulsar el corredor bioceánico central Doquiumbo - Porto Alegre, y luego que la cámara de diputados aprobara el Protocolo II para la construcción de la principal obra que unirá este red de territorios: el túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$1.400 millones y se le construya en un plazo de 10 años.

En este primer encuentro, los consejeros Raúl Godoy y Alberto Gallardo, junto al Jefe de la División de Planificación del Gobierno Regional, Miguel Sánchez (representante del ejecutivo), dieron a conocer a la autoridad política de la capital del estado de Rio Grande, las potencialidades del citado corredor, desde el punto de vista de una apertura comercial entre los dos océanos y la enorme oportunidad que significa para Brasil de acercarse al gigantesco mercado asiático.

El consejero Alberto Gallardo comentó que "teniendo una acogida tremenda, muy favorable para nuestra región, hemos sostenido encuentros con CRIAS (Comité de Rutas de Integración de América del Sur), que ha sido la que ha respaldado la agenda para ver las alianzas público-privadas y hemos dado a conocer el avance que tiene el corredor, gracias en parte a los recursos que puso Brasil para el estudio de ingeniería".

También consejero regional, Raúl Godoy agregó que "la idea es que las autoridades gubernamentales estén al día, que sepan que Chile está trabajando seriamente para poder concretar el corredor (...) Acá los empresarios, al saber que hay interés político en Chile, les interesa aún más el tema. Debemos darles la certeza que estamos trabajando fuertemente en este tema".

El vicegobernador, José Paulo Carroli, se mostró entusiasmado con las posibilidades que trae esta alianza. La autoridad sostuvo que "este es un proyecto integrado de Chile, es fundamental el túnel, que va tiene curso y muy pronto estará la licitación y el proceso será muy rápido. Será un

NOTICIAS

- [Facilitan a comerciantes de Pailunán para evitar falta de permisos municipales](#)
13:40, 2 jun 2015
- [La Serena ya vive aires de fiesta por Copa América](#)
14:33, 2 jun 2015
- [Aumentarán en un 20% los vuelos hacia aeropuerto de La Serena durante Copa América](#)
12:47, 2 jun 2015
- [Comunidades agrícolas del Elqui estuvieron presentes en el Diálogo Participativo](#)
12:46, 2 jun 2015
- [Con visitas guiadas Pailunano celebra el Día del Patrimonio Cultural](#)
12:36, 2 jun 2015
- [Día del Patrimonio conmemoran en Vicuña](#)
12:22, 2 jun 2015

Tweets

[Elquiglobal.cl](#) @Elquiglobal
 Facilitan a comerciantes de Pailunán para evitar falta de permisos municipales. [elquiglobal/facilitan-c... via @](#)

[Elquiglobal.cl](#) @Elquiglobal
 Nuevo edificio consistorial de Vicuña continúa con etapa de saneamiento de terrenos. [elquiglobal/nuevo-edific... via @](#)

[Elquiglobal.cl](#) @Elquiglobal
 Regos de nubes móviles de Vicuña y La Serena están disponibles en escuelas de P... [via @](#)

[Twittera](#) @Elquiglobal

Buscamos en Facebook

[Elquiglobal](#)

[Me gusta](#)

A 223 personas le gusta Elquiglobal.

- www.lacomuna.cl
29-05-2015
<http://www.lacomuna.cl/?p=7331>



[INICIO](#) [ACTUALIDAD](#) [POLITICA](#) [DEPORTES](#) [COMUNAS](#) [MI BARRIO](#) [EDUCACION](#) [REGIONES](#) [NEGOCIOS](#)

Noticias Recientes Incendio consume Casa Piñera: Monumento Histórico Nacional en La Serena » La Serena ultima detalle

Empresarios y legisladores de Rio Grande do Sul interesados por apoyar avances del corredor bioceánico central

09 May 29, 2015 @ 09:16 LaComuna @ PORTADAS

Los esfuerzos políticos que se realizan por estos días rinden sus frutos, luego de haber concretado los primeros acercamientos oficiales con las autoridades políticas y el gremio empresarial del estado brasileño.



Con un fuerte énfasis en futuros intercambios económicos, comenzó la segunda etapa de la misión a Porto Alegre que por estos días realiza una delegación regional, encabezada por los consejeros Alberto Gallardo y Raúl Godoy, junto con Miguel Sánchez, jefe de la división de planificación del gobierno regional.

Precisamente, la delegación tuvo la oportunidad de contactarse directamente con el presidente de la Federación de Industriales del Estado de Rio Grande do Sul (FIERGS), uno de los principales organismos aglutinadores del sector privado en esta región, Heitor Muller.

En este sentido, los representantes de Chile hicieron hincapié en la importancia del sector privado en el desarrollo económico, razón por la cual existe un especial interés en convocar a esta institución.

Por otro lado, se considera a Brasil, particularmente Rio Grande do Sul, como el principal motor económico de este corredor, debido a los volúmenes de producción y exportación.

El consejero Raúl Godoy explicó que con estas acciones "no sólo estamos pensando en el beneficio económico de Chile, estamos pensando en el beneficio para los países que integran el corredor y los que se puedan integrar a futuro. Estamos pensando en una gran integración para que todo ciudadano brasileño, argentino, paraguayo, uruguayo y chileno se vean beneficiados en el sentido económico, social y cultural".

Muller destacó el estado de avance del proyecto túnel Agua Negra, el cual da sustento al corredor, el cual tiene la ventaja de no requerir de nueva infraestructura vial, sino el mejoramiento de la ya existente.

"Como federación buscamos varias opciones para exportar y buscamos nuevas rutas para maximizar los espacios físicos, debido a las grandes concentraciones de población que es difícil administrar o la movilidad. Así que pensamos diversificar y esto sería una tremenda ayuda para nuestro comercio", comentó.

Como mencionamos en una gran ventaja del túnel se complementa con otros puntos de intercambio, como Paso

VIDEO DESTACADO

TEMA DE INTERES ABRIL 01 2015





Entradas recientes

Librería San Pablo Pierde tres millones de pesos al ser alcanzada por incendio de Casa Piñera

Concejal Pablo Váñez critica prohibición de hacer bingos solidarios

Incendio consume Casa Piñera: Monumento Histórico Nacional en La Serena

La Serena ultima detalles para la Copa América en La Portada

Resumen de Educación Biotín: Pensar política de

COMITIVA REGIONAL CONTINÚA SU TRABAJO EN FUERTO DE BRASIL

Empresarios de Porto Alegre interesados en avances del corredor

Intensos diálogos con representantes del comercio de Brasil realizan autoridades locales que fueron invitadas el 14 de agosto a exponer sobre el corredor bioceánico.

La Sereva Uno de los principales objetivos de la comitiva regional que se encuentra visitando Porto Alegre en Brasil es realizar los primeros acercamientos oficiales con autoridades de este puerto del Atlántico y el gremio empresarial del mismo brasileño del Rio Grande del Sul.

En esta segunda etapa de trabajos el estudio estuvo puesto en los cambios económicos. La delegación regional, encabezada por los consejeros

Alberto Gallardo y Raúl Godoy, junto con Miguel Sánchez, jefe de la División de Planificación del gobierno regional, se reunió con el presidente de la Federación de Industrias del Estado de Rio Grande do Sul (FIEG) y uno de los principales organismos agremiados del sector privado en esa región, Helton Muller.

En este sentido, los representantes de Chile hicieron énfasis en la importancia del sector privado en el desarrollo

LA FRASE

"Hay voluntad del empresariado de explorar y nos podemos dar por satisfechos del trabajo logrado"

MIQUEL SÁNCHEZ
Jefe de División de Planificación

económico, razón por la cual convocó a esta institución. Por otro lado, se corrió a Brasil, particularmente Rio Grande do Sul, como el principal motor económico de este corredor, debido a los volúmenes de producción y exportación.



Miguel Sánchez, Alberto Gallardo y Raúl Godoy junto al presidente de la Comisión Mercosur de la Asamblea Legislativa de Rio Grande do Sul, Joseo Fischer.

El consejero Raúl Godoy señala que lo importante es el beneficio e integración de los países que integran el corredor y los países socios que están en esta ruta comercial.

"No sólo pensamos en el beneficio de la Región de Coquimbo, sino también en aquellos países que están integrados en el corredor bioceánico y aquellos que se

pueden integrar. La idea es que de Porto Alegre puedan salir todos los productos al puerto de Coquimbo".

Posteriormente, los representantes chilenos sostuvieron una reunión con el presidente de la Comisión Mercosur de la Asamblea Legislativa de Rio Grande do Sul, Joseo Fischer, para discutir el tema de la reunión que se realizará en agosto y el proceso del corredor bioceánico

en la trama de decisiones de este territorio.

"Esta comisión que viene de Chile y que pertenece a la Región de Coquimbo hace un gran aporte para que se pueda avanzar y acelerar este proceso".

Los consejeros regionales fueron invitados para el 14 de agosto a exponer en la Asamblea Legislativa de Porto Alegre el avance y proceso del corredor bioceánico.

SKYweek

¡SÓLO HASTA EL 29 DE MAYO!

CHILE
DESDE
18 MIL
USD

SUDAMÉRICA
DESDE
119
USD

Sao Paulo USD 149
Precio Final desde \$ 139,825

Bs. Aires USD 129
Precio Final desde \$ 134,873

Lima USD 169
Precio Final desde \$ 147,469

La Paz USD 119
Precio Final desde \$ 105,270

Santiago USD \$ 18 mil.
Precio Final desde \$ 21,818

Calama USD \$ 33 mil.
Precio Final desde \$ 48,818

Antofagasta USD \$ 35 mil.
Precio Final desde \$ 48,818

Arica USD \$ 53 mil.
Precio Final desde \$ 68,818

Iquique USD \$ 43 mil.
Precio Final desde \$ 58,818

Copiapo USD \$ 27 mil.
Precio Final desde \$ 42,818

Pto. Montt USD \$ 35 mil.
Precio Final desde \$ 49,818

Temuco USD \$ 28 mil.
Precio Final desde \$ 41,818

Valdivia USD \$ 30 mil.
Precio Final desde \$ 42,115

Concepción USD \$ 20 mil.
Precio Final desde \$ 31,818

Coyhaique USD \$ 50 mil.
Precio Final desde \$ 62,115

Pta. Arenas USD \$ 55 mil.
Precio Final desde \$ 68,818

VALOR POR PERSONA ida y vuelta, desde y hacia Santiago.
Precio de venta del 25 al 29 de mayo 2015. Para viajar desde Chile hasta el 30/11/2015 (se incluye comprobante de reserva) solo \$ 24 al \$ 206, \$ 24 al \$ 207, \$ 24 al \$ 208, \$ 24 al \$ 209, \$ 24 al \$ 210, \$ 24 al \$ 211, \$ 24 al \$ 212, \$ 24 al \$ 213, \$ 24 al \$ 214, \$ 24 al \$ 215, \$ 24 al \$ 216, \$ 24 al \$ 217, \$ 24 al \$ 218, \$ 24 al \$ 219, \$ 24 al \$ 220.

Esta tarifa cubre de 2 noches, noche de salida. Más cargo por emisión por correo de \$ 60 (10.000 por persona).
Máximo 4 personas por habitación.
Verificar tarifa de embarque al momento.
Verificar tarifa referencial \$ 255 al 25/05/2015. Más información en Sky Airline con su agente de viajes.

CONTACT CENTER 600 600 2828

www.skyairline.com

Vistanos en Eduardo de la Barra 495

Política

LA REGION

www.diariolaregion.cl Viernes 29 de Mayo, 2015 10

Zaldívar y fundaciones explican pagos de Aguas Andinas

Senador DC dijo que basetas corresponden a servicios prestados en periodo que no fue parlamentario al ejercicio cargo público.



Empresarios y legisladores de Rio Grande do Sul interesados por apoyar avances del corredor bioceánico

Los esfuerzos políticos que se realizan por estos días tienen sus frutos, luego de haber concluido los primeros acercamientos oficiales con las autoridades políticas y el gremio empresarial del estado brasileño.

Con un fuerte énfasis en futuros intercambios económicos, comenzó la segunda etapa de la misión a Porto Alegre que por estos días realiza una delegación regional, encabezada por los consejeros Alberto Galardo y Raúl Godoy, junto con Reginaldo Sánchez, jefe de la división de planificación del gobierno regional.

Precisamente, la delegación tuvo la oportunidad de contactarse directamente con el presidente de la Federación de Industrias del Estado de Rio Grande do Sul (FERGS), uno de los principales organismos agremiados del sector privado en esta región, Heitor Muller.

En este sentido, los representantes de Chile hicieron hincapié en la importancia del sector privado en el desarrollo económico, razón por la cual existe un especial interés en conocer a esta institución.

Por otro lado, se consideró a Brasil, particularmente Rio Grande do Sul, como el principal motor económico de este corredor, debido a los volúmenes de producción y exportación.

El consejero Raúl Godoy explicó que con estas acciones no sólo estamos pensando en el beneficio económico de Chile, estamos pensando en el beneficio para los



países que integran el corredor y los que se puedan integrar a futuro. Estamos pensando en una gran integración pero que todo ciudadano brasileño, argentino, paraguayo, uruguayo y chileno se vean beneficiados en el sentido económico, social y cultural.

Muller destacó el es-

tado de avance del proyecto túnel Agua Negra, el cual da sustento al corredor, el cual tiene la ventaja de no requerir de nueva infraestructura vial, sino el mejoramiento de la ya existente.

«Como federación buscamos varias opciones para exportar y buscamos nuevas rutas para

maximizar los espacios físicos, debido a las grandes concentraciones de población que es difícil administrar o la movilidad. Así que pensamos diversificar y esto será una tremenda ayuda para nuestro comercio», comentó.

Cabe mencionar que una gran ventaja del túnel se complementa con

otros puntos de intercambio, como Paso de Los Libros.

El académico de la Universidad Católica del Norte - institución que desarrolló el estudio de complementariedad económica del corredor bioceánico central-, Cristian Morales, explicó que no sólo se busca abrir el mercado austral a los países vecinos a través del puerto de Coquimbo, también se busca potenciar el comercio dentro de los mismos territorios del corredor, el cual contem-

pla unos 21,2 millones de consumidores.

«Lo que vemos como oportunidades es lo que vende el corredor para Brasil y en ese contexto, Chile ofrece una oportunidad importante al tener una estrategia comercial con Estados, lo que ofrecemos es que pueden procesar los productos en Chile y acceder a las ventajas arancelarias que tiene nuestro país y que no tiene Argentina ni Brasil».

Morales agregó como segundo punto que «lo otro es potenciar el comercio al interior del corredor: cómo formamos que los productos que se producen dentro del corredor, puedan llegar a nuestro país y salirse para el consumo humano o la industria del ganado, por ejemplo».

Tras este acercamiento, durante las mañanas de julio y noviembre, se realizarán dos ruedas de negocios (Santa Fe y Coquimbo), en las cuales los brasileños participarían por primera vez además de los empresarios argentinos y chilenos, según explicó el gerente de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), Cristian Osorio.

► Acercamiento político

Los chilenos sostuvieron una reunión con el presidente de la comisión Mensurar de la Asamblea Legislativa del Rio Grande do Sul, João Fischer, funcionario de especial relevancia en el desarrollo económico del territorio.

Fischer comentó que este proyecto (túnel) que se habla hace más de dos décadas, por fin se va a hacer y nosotros debemos apoyar y ver la forma de cómo acelerar ese proceso. Con la participación de los parlamentarios, también de toda la comunidad. Más de un tercio de la población mundial está en Asia y el lugar más lejano de llegar es el océano Pacífico, así que esto trae grandes ventajas para Brasil.

Se comprometió a trabajar en un primer momento con comités entre ambas regiones, para comenzar a acercamiento entre los líderes parlamentarios a la delegación a exponer las acciones del corredor ante el pleno de la Asamblea el 14 de agosto.

**ORTOPEDIA
MÁS SALUD**

Medias para vejeles y artritis, calzas alhínea, basetas, muletas, sillas de ruedas, sillas de ruedas, sillas de ruedas, colchón anticáncer, tema de presión, estadores, ayuda de baño, fajas adhesivas de yeso, inodoro portátil, bañeros, bañeros, bañeros, bañeros (grecos, protestantes)

Aldunate
Nº 1257
Local 22-04
Galera César
Coquimbo
Cel. 93066334- 82460676

- www.fiergs.org
28-05-2015
<http://www.fiergs.org.br/pt-br/noticia/corredor-bioceanico-central-ampliara-logistica-para-escoamento-dos-produtos-gauchos>

Corredor Bioceânico Central ampliará logística para escoamento dos produtos gaúchos

Enviado por fiergs em qui, 28/05/2015 - 16:48

Desenvolvimento



Uma comitiva chilena esteve na sede da Federação das Indústrias do Rio Grande do Sul, nessa sexta-feira (29), para tratar do projeto Corredor Bioceânico Central, que fará a integração física da América do Sul, interligando os oceanos Atlântico e Pacífico. A rota de 2.472 quilômetros irá de Coquimbo, no norte do Chile, até Porto Alegre, passando pela Argentina. "Essa iniciativa poderá fortalecer e abrir novas oportunidades para o comércio sul-americano, além de diminuir os custos de logística para as indústrias", destacou o presidente da FIERGS, Heitor José Müller.

Um dos principais pontos do trajeto é a travessia da Cordilheira dos Andes, cujas estradas ficam fechadas mais de 40 dias por ano devido a neve. No atual projeto está prevista a construção de um túnel com 13,8 quilômetros de extensão, o que permitirá o livre trânsito nos 365 dias. "Desde 2007, o Comitê das Rotas de Integração da América do Sul (Crias) está participando da iniciativa, que abrange diretamente 21 milhões de consumidores, 38 portos e 16 aeroportos", afirmou o presidente da Câmara de Comércio e Indústria Brasil Chile no RS e

do Crias, Joal Teitelbaum.

No Chile, o Departamento de Coquimbo (que corresponde a um Estado no Brasil) está responsável pelo projeto em seu país. A comitiva com nove lideranças empresariais e políticas, além de representantes de universidades, apresentou na FIERGS a evolução do Corredor Bioceânico Central. O diretor de Desenvolvimento e Planejamento do Governo de Coquimbo, Miguel Sanchez, salientou que também será uma rota estratégica para levar os produtos até os países asiáticos pelo oceano Pacífico. "Nosso distrito tem um importante porto com saída direta para a Ásia, o que beneficiará todo o Mercosul", reforçou.

Na sequência, a agenda do grupo chileno contemplou visita ao governo do Estado e à Assembleia Legislativa para tratar dos detalhes da integração, que prevê a necessidade de duplicação da BR 290. A previsão de conclusão do Corredor Bioceânico Central é de 14 anos, tempo calculado pelas tecnologias existentes para a obra, principalmente pela construção do Túnel do Passo de Água Negra, nos Andes.

Tags: Corredor Bioceânico Central desenvolvimento

Sistema FIERGS

[Notícias](#)

[Galeria de Fotos](#)

[Localização](#)

Faça uma pesquisa e encontre endereços e conteúdos de unidades, centros de atividades, centros esportivos, escolas móveis e centros tecnológicos.

Atendimento

[Fale Conosco](#)

[Ouvidoria](#)

[Faça parte do Sistema Indústria](#)

9.5.10 ENCUENTRO SANTA FE, ARGENTINA, FEBRERO 2015

9.5.10.1 ANTECEDENTES

Los días 25 y 26 de febrero de 2015 se realiza en la ciudad de San Juan, Argentina, el Encuentro Institucional y Empresarial del Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre en el marco del proyecto FIC-R BIP 30137688-o denominado "Estudio de Complementariedad Económica en torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)", financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo con el Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). El proyecto cuenta, además, con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo (TPC) y del Gobierno de San Juan. Dicho proyecto es ejecutado por la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad Católica del Norte (UCN) con el apoyo de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad Católica de Cuyo de San Juan Argentina. El Encuentro contó, además, con la colaboración de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP).

El objetivo central del Encuentro fue promover la colaboración público-privada entre Chile y Argentina, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios de ambos países e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre.

En este contexto y como uno de los resultados más importantes de la actividad fue la constitución de la Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Central – Red CBC, cuyo documento de constitución, en el cual se indica las entidades firmantes se presenta en la figura 1. Dentro de los acuerdos se fijó un segundo encuentro de la Red para el mes de junio del presente año dentro de la Semana de Comercio Exterior de Santa Fe, el cual finalmente se materializó entre los días lunes 29 de junio y jueves 2 de julio.

San Juan, 25 de febrero del 2015

En el marco del Encuentro Institucional y Empresarial del Corredor Bioceánico Central Porto Alegre-Coquimbo, en el salón Cruce de Libertadores del edificio del centro cívico de San Juan se reúnen los representantes de instituciones privadas del corredor bioceánico central: El Foro de Entidades Empresarias de la Región Centro Argentina integrado por Bolsa de Cereales de Córdoba, Bolsa de Comercio de Córdoba, Cámara Argentina de la Construcción Delegación Córdoba, Cámara de Comercio de Córdoba, Cámara de Comercio Exterior de Córdoba, Cámara de Turismo de la Provincia de Córdoba, Confederación de Asociaciones Rurales de la Tercera Zona -CARTEZ-, Confederación Intercooperativa Agropecuaria Cooperativa Limitada -CONINAGRO-, Federación Cordobesa del Transporte Automotor de Carga -FECOTAC-, Federación Comercial de Córdoba -FEDECOM-, Sociedad Acopladores de Granos de la Provincia de Córdoba, Unión Industrial de Córdoba, Cámara de Industriales Metalúrgicos y Componentes de Córdoba, Córdoba Technology Cluster, Asociación de Industriales Metalúrgicos de ER, Asociación de Promoción Económica Regional, Asociación de Desarrollo de Villa Elisa, Asociación Empresaria Hotelera Gastronómica de Paraná, Asociación para el Desarrollo de Concordia, , Bolsa de Cereales de Entre Ríos, Bolsa de Comercio de Entre Ríos, Cámara Argentina de La Construcción Entre Ríos, Cámara de Industria Frigorífica de Entre Ríos, Cámara de Productores Lácteos de Entre Ríos, Centro de Industriales Lácteos de Entre Ríos, Consejo Empresario de Entre Ríos, Cooperativas Agropecuarias Federadas de Entre Ríos, Corporación para el Desarrollo de Gualeguaychú, Corporación para el Desarrollo de Paraná, Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos, Federación Económica de Entre Ríos, Federación Entrerriana de Cooperativas, Federación del Transporte Automotor de Carga, Industriales Madereros de Federación, Sociedad Rural Argentina, Unión Industrial de Entre Ríos, Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe (CARSFE), Federación Agraria Argentina , Confederación Intercooperativa Agropecuaria (CONINAGRO), FISFE, Bolsa de Comercio de Rosario, Bolsa de Comercio de Santa Fe, Federación de Centros Comerciales de Santa Fe (FECECO) , Federación Gremial del Comercio e Industria, Entidad Suplente: ADEESSA: Asociación de Empresarios del Sur Santafesino, Cámara Argentina de la Construcción: Delegación Rosario, Cámara Argentina de la Construcción. Delegación Santa Fe, Federación Económica de San Juan, Unión Industrial de San Juan, Cámara de Servicios Mineros, Cámara Minera de San Juan, Bolsa de Comercio de San Juan, Consejo Regional Minero de Coquimbo (CORMINCO), Universidad Católica de Cuyo y Universidad Católica del Norte, Acuerdan:

Constituir la RED PARA EL DESARROLLO DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL – RED CBC.

De la misma manera y de forma mancomunada se plantea la necesidad de mantener activa la comunicación entre las entidades privadas aquí reunidas y convocar a nuevas instituciones privadas a la RED, en post de fortalecer el marco de la misma para la generación de negocios intra corredor.

Se dimensiona el horizonte de mediano plazo que requerirá el trabajo de esta red de instituciones, identificando acciones de corto plazo que se inician en este mismo instante. Evaluadas las distintas

J
h.

[Handwritten signatures]

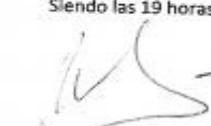
alternativas de cooperación y complementación posibles, se acuerda como primer acción la elaboración de un comunicado conjunto de esta RED en base a información del primer avance del Estudio de Complementación Económica del Corredor Bioceánico y de la que se solicitará a EBITAN (Ente Binacional Túnel Internacional Agua Negra), para que sirva de plataforma de sensibilización de empresarios y difusión en todas y cada una de las provincia y regiones que integran el Corredor Bioceánico Central.

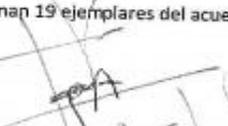
Adicionalmente, los abajo firmantes acuerdan la realización de dos acciones para el año en curso:

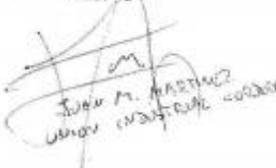
- **Junio 2 de 2015:** La Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe invita a la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe, a realizarse el 2 de Junio de 2015, para repetir la instancia de ronda de negocios realizada en el día de la fecha en San Juan y sumar la conformación de un FORO de reflexión de la política comercial del CBC Porto Alegre – Coquimbo.
- **Setiembre 24 y 25 de 2015:** El CRIAS-Comité de Rutas de Integración de América del Sur invita al "X Congreso Internacional de Rutas de Integración de América del Sur" para repetir instancia de encuentro similar con agenda a confirmar.

La coordinación de las instituciones signatarias del presente acuerdo, queda bajo responsabilidad del equipo binacional proyecto FIC R – Estudio de Complementariedad Económica en Torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo Porto Alegre" y la misma se compromete a canalizar la información y coordinar las agendas de la RED en adelante.

Siendo las 19 horas, se firman 19 ejemplares del acuerdo.

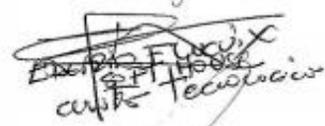

 U.C.N.
 PABLO PIATO

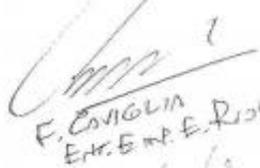

 Alejandro Lopez
 J. C. Camp

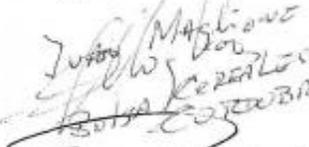

 Juan M. Martinez
 Union Industrial Coquimbo


 Juan Fernandez
 Union Industrial SJ


 FERNANDO DRUDI
 C. I. M. C. C.


 Fernando Druodi
 C. I. M. C. C.

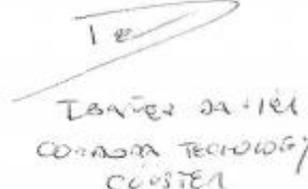

 F. ENIGLIN
 ENT. EMP. E. R. I. S. L.


 Juan Martinez
 U. I. S. L.


 Gabriel Suarez
 U. I. S. L.


 FERNANDO DRUDI
 C. I. M. C. C.


 Fernando Druodi
 C. I. M. C. C.


 Gabriel Suarez
 COMASA TECHNOLOGY
 COSTERA

9.5.10.2 OBJETIVOS DEL VIAJE A SANTA FE

9.5.10.2.1 OBJETIVO GENERAL

- Participar del II Encuentro de la Red Empresarial del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre, realizado en el marco de la III Edición de la Semana de Comercio Exterior de Santa Fe, y así contribuir en la promoción y el posicionamiento del Corredor

9.5.10.2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Participar en la definición del trabajo contemplado en torno a la Red Empresarial del Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre "Red CBC".
- Impulsar vínculos permanentes de colaboración entre los representantes del sector privado, a fin de potenciar la integración a través del Corredor Bioceánico Central.
- Recabar información para el Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre" y establecer vínculos con actores privados para la validación del análisis realizado por el Estudio.

9.5.10.3 VIAJE II ENCUENTRO RED CBC

9.5.10.3.1 DESCRIPCIÓN

El presente informe da cuenta de las actividades y resultados del viaje realizado a las ciudades de Santa Fe y Paraná entre los días lunes 29 de junio y jueves 2 de julio de 2015 en el marco del proyecto FIC-R BIP 30137688-0 denominado "Estudio de Complementariedad Económica en torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)", financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). Además, el Estudio cuenta con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo - Chile (TPC) y del Ministerio de la Producción del Gobierno de San Juan - Argentina.

El viaje contó con la participación desde la Región de Coquimbo de representantes de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), la Corporación Paso Agua Negra, la Ilustre Municipalidad de Coquimbo y la Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo (ASMINC).

El objetivo del viaje fue participar del II Encuentro de la Red Empresarial del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre, realizado en el marco de la III Edición de la Semana de Comercio Exterior de Santa Fe, y así contribuir en la promoción y el posicionamiento del Corredor.

Los resultados y actividades de la gira se presentan a continuación.

9.5.10.4 PARTICIPANTES

9.5.10.4.1 REPRESENTANTES REGIÓN DE COQUIMBO

- Carlos Ruiz, Secretario, Corporación Paso Agua Negra
- Alonso Guerrero, Ejecutivo Competitividad, Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo
- Pamela Arqueros, Presidenta, Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo
- Sandra Salfate, Secretaria, Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo
- Sonia Neira, Ilustre Municipalidad de Coquimbo.
- Marcelo Olivares, Académico, Universidad Católica del Norte

9.5.10.4.2 REPRESENTANTES DE LA RED CBC

Argentina

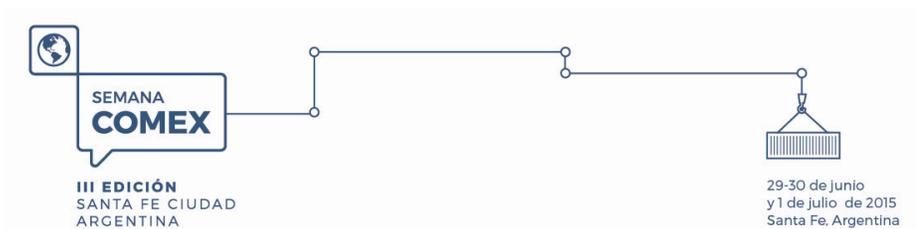
- Bolsa de Cereales de Córdoba
- Bolsa de Comercio de Rosario
- Bolsa de Comercio de Santa Fe
- Bolsa de Comercio de Córdoba
- Cámara de Comercio de Córdoba
- Cámara de Comercio Exterior de Córdoba
- Córdoba Technology Cluster, Unión Industrial de Córdoba
- Cámara Minera de Córdoba
- Cámara de Industriales Metalúrgicos de Córdoba
- Consejo Empresarios de Entre Ríos
- Bolsa de Comercio de Entre Ríos
- Bolsa de Cereales de Entre Ríos
- Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos
- Federación Económica de Entre Ríos
- Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe
- Federación Agraria Argentina-Delegación Entre Ríos
- Cámara de Productores Lácteos de Entre Ríos
- Unión Industrial de Entre Ríos, Federación Industrial de Santa Fe
- Asociación de promoción Económica Regional de la Paz (Entre Ríos)
- Cámara de productores de Porcinos de Entre Ríos
- Corporación para el Desarrollo de Paraná, Polo Tecnológico de Paraná
- Unión Industrial de San Juan
- Bolsa de Comercio de San Juan

- Cámara de Prestadores de Servicios Mineros de Iglesia-San Juan
- Universidad Católica de Cuyo

Brasil

- Comité de Rutas de Integración de América del Sur
- Cámara de Comercio e Industria Brasil-Chile de Porto Alegre

9.5.10.5 PROGRAMA



III Edición – Del 29 de junio al 1º de julio

Programa Semana Comex en Santa Fe

Se acerca la tercera edición de la Semana Comex en Santa Fe con nuevas propuestas para todo el sector. Rondas de negocios, Conferencias, Foros, Stands, Networking y mucho más.

Para obtener más información: www.semanacomex.com.ar

Programa de actividades

❖ Lunes 29 de Junio

Lugar: Estación Belgrano

- 15 a 19 hs. **Rondas de Negocios con Compradores Internacionales y Exposición de Stands**
- 15 a 17 hs. **Foro de Reflexión Empresario de Políticas Públicas de Comex.**
- 16 a 18 hs. **Reunión Subunidad Temática de Fomento de Negocios - Mercociudades (Actividad Cerrada)**
- 17 a 18 hs. **Taller “Nuevas Tecnologías para la Inteligencia Comercial”** – A cargo del Gerente Comercial de Tarifar, Marcelo Coudreau.

❖ Martes 30 de Junio

Lugar: Estación Belgrano / Centro de Convenciones Los Maderos

- 9 a 17 hs. **Rondas de Negocios con Compradores Internacionales y Exposición de Stands**
- 9,30 a 10,30 hs. **“Santa Fe al Mundo”**
- La Provincia de Santa Fe en el mundo. A cargo del Ministerio de la Producción de la Pcia. de Santa Fe.
- Lanzamiento de la 3ra Edición del Programa Primeras Exportaciones a cargo de la Agencia de Cooperación, Inversiones y Comercio Exterior de la Municipalidad de Santa Fe.
- Presentación de servicios de la Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe.
- 11 a 12 hs. **Herramientas de promoción comercial a cargo de Fundación Exportar.**
- 10,30 a 12,30 hs. **Taller de desarrollo de la oferta argentina y regional.** A cargo del CFI y Foro Empresario de la Región Centro. (Actividad Cerrada)



- 15 a 17 hs. **Jornada: “Actualidad y Negocios con la Región Centro y el Corredor Bioceánico”**. A cargo del Foro Empresario de la Región Centro y la Red Corredor Bioceánico Central.
 - Panel 1: Las Instituciones Empresarias Región Centro
 - Panel 2: Potencialidades Económicas de la Región Centro. A cargo del Lic. Ramiro Sosa Navarro –Director IIE Bolsa de Comercio de Córdoba.
 - Panel 3: La obra del Túnel de Aguas Negras, a cargo del Ing. Edgardo Guersi.
- 18 a 20:30 hs. **Conferencia Central "Políticas de Comex en la Argentina que viene"**. A cargo de Marcelo Elizondo, Raúl Ochoa, Aldo Pignanelli, Miguel Ponce.
- 20:30 a 22 hs. **Cóctel de integración empresarial con invitación exclusiva. (Actividad cerrada)**

❖ **Miércoles 1 de Julio**

Lugar: Estación Belgrano / Paraná

- 9 a 13 hs. **Rondas de Negocios y Exposición de Stands**
- 9 a 13 hs. **Plenaria del Encuentro Corredor Bioceánico Central** en la ciudad de Paraná (*Actividad Cerrada*).
- 10 a 11 hs. **Conclusiones del Foro de Reflexión Empresario de Políticas Públicas de Comex.**
- 11 hs. **Conferencia Cierre de la Semana del Comercio Exterior "Cómo hacer negocios con Brasil, a pesar de los pesares"**, a cargo del Lic. Gustavo Segré.

*Detalle de actividades

Misión Inversa de Compradores y RONDAS DE NEGOCIOS. Las empresas locales podrán reunirse con compradores extranjeros de Sudamérica (**Brasil, Chile, Uruguay, Bolivia, Paraguay y Perú**) para establecer contactos de negocios o concretar operaciones de exportación.

En 2014 **39 empresas locales y 12 empresas** extranjeras participaron de la propuesta. Se concretaron más de **300 reuniones** entre posibles vendedores y potenciales compradores.

Conferencia Central : "Políticas de Comex en la Argentina que viene". A cargo de *Marcelo Elizondo, Raúl Ochoa, Aldo Pignanelli, Miguel Ponce*. **Del Centro de Estudios para el Comercio Exterior del Siglo XXI**

La propuesta se trata de un espacio living de discusión de lineamientos, debate y propuestas de COMERCIO EXTERIOR para la próxima Argentina.

II Encuentro de la RED PARA EL DESARROLLO DEL Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre por iniciativa del Foro de Entidades Empresarias y de la Producción de la Región Centro Argentina.

Su objetivo es mantener activa la comunicación entre las entidades privadas y convocar a nuevas instituciones en pos de fortalecer el marco de la misma para la generación de negocios dentro del Corredor. Además busca la cooperación entre sus entidades y otros organismos para el desarrollo regional. El primero tuvo lugar en la ciudad de San Juan y

contó con la participación de algo más de 150 empresarios de Chile, San Juan y nuestra Región Centro (Córdoba, Entre Ríos y Santa Fe).

- Se realizarán Talleres y Charlas en relación a la temática.

Foro de Reflexión de Políticas Públicas de Comex: que estará integrado por empresarios, políticos y académicos y cuyos objetivos serán arribar a un documento preliminar propuesto por todas las partes para ser presentado a las autoridades y organismos correspondientes y a la sociedad toda.

Reunión de Mercociudades: Es la principal Red de gobiernos locales del MERCOSUR y un referente destacado en los procesos de integración. Fue fundada en 1995 por iniciativa de los principales alcaldes, intendentes y prefeitos de la región con el objetivo de favorecer la participación de los gobiernos locales en el proceso de integración regional, promover la creación de un ámbito institucional para las ciudades en el seno del MERCOSUR y desarrollar el intercambio y la cooperación horizontal entre los gobiernos locales de la región, según lo estipulado en sus Estatutos.

Desde entonces, la Red ha venido ampliándose e incorporando nuevos miembros. Actualmente cuenta con 286 ciudades asociadas de Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay, Venezuela, Chile, Bolivia, Perú y Colombia, donde viven más de 80 millones de personas.

Además:

- **EXPO permanente de Stands para prestadores de servicios para el comercio exterior:** Un espacio concebido para que los proveedores de servicios de comercio exterior se encuentren con potenciales clientes, profesionales y público calificado.
- **Networking y Charlas:** Las empresas expositoras y sponsors contarán con la posibilidad de encontrarse con clientes actuales o potenciales a través de encuentros, reuniones o charlas especializadas sobre temáticas relacionadas con su actividad.
Se dispondrá de una sala en planta alta de la Estación Belgrano con sillas, cañón y pantalla.
Tendrán posibilidad de colocar en la misma banners, entregar lapiceras, carpetas y folletería institucional.



Foro de Entidades Empresarias y de la Producción
de la Región Centro Argentina



Red del Corredor Bioceánico



CÁMARA DE
COMERCIO EXTERIOR
DE SANTA FE

Segundo Encuentro de la Red del Corredor Bioceánico.

Con el objetivo de desarrollar la integración de las entidades empresarias y asociaciones que componen la Red del Corredor Bioceánico llega este segundo encuentro en el marco de la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe.

MARTES 30 DE JUNIO

09:00 – 17:00 HS Rondas de negocio multisectorial (Paralela a las demás actividades). Estación Belgrano PA; Ciudad de Sta Fe.

11:00 - 13:00 HS Taller de desarrollo de la oferta argentina y regional. Taller de unificación de criterios para la promoción y exportación de bienes y servicios de la Región Centro Argentina. Estación Belgrano PA; Ciudad de Sta Fe

15:00 – 17:00 HS Jornada abierta: La Región Centro y el Corredor Bioceánico. Estación Belgrano PA; Ciudad de Sta Fe

- a) **Panel de Instituciones Empresarias Región Centro**
- b) **Potencialidades Económicas de la Región Centro / Lic. Ramiro Sosa Navarro –Director IIE Bolsa de Comercio de Córdoba**
- c) **La obra del Túnel de baja altura de Agua Negra por el Ing. Edgardo Guersi**
- d) **Conclusiones a cargo de la Mesa Ejecutiva de la Región Centro y el Consejo Federal de Inversiones – CFI.**

20:30 – 22:00 HS Cóctel de integración empresarial, Invitación Exclusiva para Foro Empresario y Red del Corredor Bioceánico. Salón Los Maderos Sur / Casino Santa Fe

MIÉRCOLES 1 DE JULIO

09:00 – 11:00 HS Rondas de negocio multisectorial. Estación Belgrano PA; Ciudad de Sta Fe

12:00 – 16:00 HS Reunión Regional del Foro de Entidades Empresarias de la Región Centro y II Encuentro de la Red del Corredor Bioceánico. Ciudad de Paraná, ER - Bolsa de Cereales de Entre Ríos.

- a) **Presentación Cadena de Valor Porcina**
- b) **Apertura de la reunión del Foro Empresario y presentación de las autoridades de la Mesa Ejecutiva y el CFI**
- c) **Presentación de los próximos encuentros en Porto Alegre y Coquimbo, por parte de las visitas extranjeras**

Las actividades se desarrollan en el marco de la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe organizado por la Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe. Para consultar el programa completo visite la web: www.semanacomex.com.ar



SEMANA
COMEX

III EDICIÓN
SANTA FE CIUDAD
ARGENTINA

29-30 de junio y 1 de julio de 2015



www.semanacomex.com.ar

Sin cargo, previa inscripción online.

“Políticas de Comex en la Argentina que viene”

Conferencia/Debate - Martes 30 de junio 18hs.

Centro de Convenciones LOS MADEROS. Hotel Los Silos, Dique 1, Puerto de Santa Fe.



Marcelo Elizondo. Dir. Consultora DNI-Desarrollo de Negocios Internacionales.



Aldo Pignanelli. Economista. Ex Presidente del Banco Central República Argentina.



Miguel Ponce. Dir. Ctro de Estudios para el Comercio Exterior del Siglo 21.



Carlos Restaino. Presidente de la Comisión de Integración y Mercosur de CAC.



Moderador: Emiliano Galli.

Editor del Suplemento de Comercio Exterior de La Nación.

+ Info e inscripciones:

www.semanacomex.com.ar

Semana Comex Santa Fe

Sin cargo, previa inscripción online.



Sponsor Oro



Sponsor Plata

Red CBC – Documento Santa Fe y Paraná

Paraná, 01 de julio de 2015

En el II Encuentro Institucional y Empresarial de la **Red del Corredor Bioceánico Central Porto Alegre-Coquimbo (Red CBC)** realizado en el marco de la 3ª Semana del Comercio Exterior organizada por Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe, en las ciudades de Santa Fe y Paraná, se reúnen los representantes de instituciones privadas del Corredor Bioceánico Central: las instituciones pertenecientes al Foro de Empresarios de la Región Centro de Argentina: Bolsa de Cereales de Córdoba, Bolsa de Comercio de Rosario, Bolsa de Comercio de Santa Fe, Bolsa de Comercio de Córdoba, Cámara de Comercio de Córdoba, Cámara de Comercio Exterior de Córdoba, Córdoba Technology Cluster, Unión Industrial de Córdoba, Cámara Minera de Córdoba, Cámara de Industriales Metalúrgicos de Córdoba, Consejo Empresarios de Entre Ríos, Bolsa de Comercio de Entre Ríos, Bolsa de Cereales de Entre Ríos, Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos, Federación Económica de Entre Ríos, Cámara de Comercio Exterior de Santa Fe, Federación Agraria Argentina-Delegación Entre Ríos, Cámara de Productores Lácteos de Entre Ríos, Unión Industrial de Entre Ríos, Federación Industrial de Santa Fe, Asociación de promoción Económica Regional de la Paz (Entre Ríos), Cámara de productores de Porcinos de Entre Ríos, Corporación para el Desarrollo de Paraná, Polo Tecnológico de Paraná; la Unión Industrial de San Juan, la Bolsa de Comercio de San Juan, la Cámara de Prestadores de Servicios Mineros de Iglesia-San Juan, Universidad Católica de Cuyo; la Corporación Paso Agua Negra (Chile), la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo, la Asociación de Empresarias Innovadoras de Coquimbo, Universidad Católica del Norte (Chile); el Comité de Rutas de Integración de América del Sur y Cámara de Comercio e Industria Brasil-Chile de Porto Alegre.

1. El corredor bioceánico central es un territorio de territorios multirrelacionados entre dos océanos que involucra a tres países.
2. La RED asume que hay un largo camino transitado de relaciones culturales, comerciales y productivas, y se propone acompañar de un modo más orgánico y planificado este proceso de desarrollo e integración.
3. La RED entiende que el pasado, presente y futuro del Corredor Bioceánico Central tiene una directa influencia social que favorece la sinergia, el intercambio de conocimiento y riquezas y la promoción de comunidades y sectores más vulnerables.
4. La RED se propone una agenda propia de trabajo que incluye:
 - a) Tercer reunión de la Red CBC en Coquimbo en la última semana de noviembre.

- b) Creación de espacios para encuentros de negocios con agenda de reuniones, rondas de negocios y videoconferencias.
- c) Generación de herramientas de intercambio de información, creando una Biblioteca virtual y desarrollo de redes sociales (Grupo cerrado Facebook).
- d) Elaboración de un esquema de difusión institucional sobre las potencialidades de la Red CBC articulando canales de difusión interna y pública, nutriendo agendas públicas nacionales y regionales, e implicando a los gobiernos.
- e) Búsqueda y aplicación de programas públicos o privados, nacionales e internacionales, para el financiamiento de la ejecución de las acciones de la Red CBC.
- f) Realizar estudios específicos identificados por los intereses de la RED, y ejecutados por empresarios y espacios académicos implicados. Reunir información de los flujos de bienes y servicios que se movilizarán a través de la infraestructura de conectividad interoceánica.
- g) Para la próxima reunión, contar con un modelo de gestión y las instituciones responsables de llevarlo adelante.

Sin más temas que tratar se da por concluido el presente documento, el cual es refrendado por todas las instituciones presentes de Chile, Brasil y Argentina.

CHILE - ASISTENTES

Consejo Empresario ER

BOFA COMERCIO DE SANTA FE

Bolsa de Comercio Córdoba

BOFA de Comercio E. RIOS

CEBO COQUIMBO

ETONUT VIER

Juan Boeso

Jorge Rodríguez BESONJUAN

M. Comelli
RISFE - Coordinador FOKO

Juan Carlos Pizarro
CAPRESMI

DANIEL OSIAT
Comercio con Ext. SIAE

Organización de Comercio de COQUIMBO

Pedro Fernando Uribe Industrial San Juan


MARCELO OLIVAS
U. CATOLICA DEL NORTE


BOLSA CEREALES
CÓRDOBA


CARLOS RUIZ BENTE
CORPAN


IBAÑEZ DANIEL
CTC


RICARDO BALBUENA
RTE & COMERCIO ER


~~FERNANDO CALLÓN~~
~~COORDINADOR~~


Luis Elvijo
F.A.A


FERNANDO CALLÓN
COORDINADOR
ENT. EXP. F. PUS


MARÍA VICTORIA MURO
PURA DISPENSARIO
ASOCIACIÓN CONSUMIDORES

9.5.10.7 FOTOGRAFÍAS





9.5.10.8 REGISTRO DE PUBLICACIONES EN MEDIOS

- www.Comercioyjusticia.cl
02 de julio de 2015
<http://comercioyjusticia.info/blog/economia/la-red-del-corredor-bioceanico-fijo-agenda-con-miras-a-coquimbo/>



- www.regioncentroargentina.com
03 de julio de 2015
http://www.regioncentroargentina.com/index.php?option=com_content&view=article&id=11244:se-realizo-el-20-encuentro-de-la-red-del-corredor-bioceanico-central-porto-alegre-coquimbo&catid=43:arriba



- www.portalportuario.cl
03 de julio de 2015
<http://portalportuario.cl/red-del-corredor-bioceanico-central-fija-agenda-para-acompanar-avances-del-la-via/>

The screenshot shows the website 'PortalPortuario' with the tagline 'Tarea: los puertos en un solo sitio'. The main article is titled 'Red del Corredor Bioceánico Central fija agenda para acompañar avances del la vía'. The article text discusses the agenda of the Red del Corredor Bioceánico Central (RCC) for 2015, mentioning the presence of the Chilean government and various regional and national agencies. It highlights the goal of improving infrastructure and services along the corridor. The article is dated July 3, 2015, and includes social media sharing options for Facebook, Twitter, and LinkedIn. Below the article, there are two related news items: 'Ministerio de Obras Públicas y Transportes' and 'Puerto de Valparaíso recibirá embarcaciones de la Armada de Chile'.

- Diario El Día
Martes 14 de julio de 2015

LA GACETA DE LOS DIARIOS | 13

Factor

En noviembre se efectuará encuentro internacional por Corredor Bioceánico

La actividad fue organizada por la Argentina por parte de representantes de empresarios, TechBio Talca y universidades de Chile como de la yerba mate.

El primer encuentro de este tipo se realizará en noviembre de 2015 en la ciudad de Talca, Chile. La actividad será organizada por la Argentina por parte de representantes de empresarios, TechBio Talca y universidades de Chile como de la yerba mate.



La Red del Corredor Bioceánico en Chile y Chile de las Américas se reúne en Talca.

El primer encuentro de este tipo se realizará en noviembre de 2015 en la ciudad de Talca, Chile. La actividad será organizada por la Argentina por parte de representantes de empresarios, TechBio Talca y universidades de Chile como de la yerba mate.

Minera Teck lanzó fondos concursables para emprendedores de la región

El grupo minero lanzó un fondo de inversión para apoyar a emprendedores de la región de Talca. El fondo de inversión se llama 'Fondo de Inversión para Emprendedores de la Región de Talca'.

El grupo minero lanzó un fondo de inversión para apoyar a emprendedores de la región de Talca. El fondo de inversión se llama 'Fondo de Inversión para Emprendedores de la Región de Talca'.

- Diario La Región
Martes 21 de julio de 2015
http://www.diariolaregion.cl/portal/wp-content/plugins/page-flip-image-gallery/popup.php?book_id=947

Actualidad

Marzo 11 de 2015, 14:17

Directiva de la Sociedad Nacional de Agricultura visita Duolín

El Director General de la Sociedad Nacional de Agricultura (SNA), Raúl Godoy, visitó la comuna de Duolín, en la provincia de Los Ríos, para conocer el estado de los cultivos de la zona y conversar con los productores locales.

Región de Coquimbo será sede de encuentro internacional Cosveta

El encuentro internacional Cosveta, que se realizará en la ciudad de Coquimbo, será el primer evento de este tipo que se realice en Chile. El evento se realizará los días 27 y 28 de agosto en el Hotel Sheraton Coquimbo.

Recepción Agua Negra

El gobernador de la provincia de Antioquia, Juan Carlos Rodríguez, recibió a la delegación de la SNA encabezada por el Director General Raúl Godoy en la ciudad de Agua Negra.

Consejero Raúl Godoy hace gestiones para mejorar varios centros de salud familiar

El consejero regional Raúl Godoy, en su visita a Duolín, se reunió con el alcalde y el jefe de la comuna para discutir la mejora de los centros de salud familiar de la zona.

Demanda para plaza de Pan de Azúcar

El alcalde de Pan de Azúcar, Juan Carlos Rodríguez, anunció que se está gestionando la creación de una plaza para la venta de pan de azúcar en la comuna.

Carmona y Cia

Parque Automotriz CARMONA

FINANCIAMIENTO PARA TODOS

www.carmonaycia.cl

- www.elquiglobal.cl
Martes 21 de julio de 2015
<http://www.elquiglobal.cl/la-region-de-coquimbo-sera-sede-de-proximo-encuentro-internacional-del-corredor-bioceanico-agua-negra/>



- www.lanota.cl
Lunes 20 de julio de 2015
<http://www.lanota.cl/noticias/355/La-Region-de-Coquimbo-sera-sede-de-proximo-encuentro-internacional-del-Corredor-Bioceanico.html>

La Región de Coquimbo será sede de próximo encuentro internacional del Corredor Bioceánico

Diversas entidades privadas tanto de Argentina como de Chile están desarrollando una agenda de trabajo para acompañar los acuerdos de integración celebrados por los gobiernos de ambas países.

Hace algunos días se llevó a cabo en las ciudades argentinas de Santa Fe y Paraná la Tercera Semana de Comercio Exterior (COEXE), oportunidad donde participó una delegación de empresarios y representantes de diversas entidades privadas de la Región de Coquimbo. Los integrantes de esta comitiva son parte de la llamada Red del Corredor Bioceánico Central: Porto Alegre - Coquimbo, instancia no gubernamental que está buscando más materializar negocios y oportunidades que beneficien a los habitantes de ambos lados de la cordillera.

Como resultado de este encuentro, se confeccionó una agenda propia de trabajo, la cual entre otros puntos fija para la última semana de noviembre la realización de la tercera reunión de esta red de organismos privados, evento que se llevará a cabo en la Región de Coquimbo.

Una de las entidades que participa en esta red es la Universidad Católica del Norte (UCN), institución que está llevando a cabo un estudio de complementariedad económica en este corredor bioceánico, iniciativa financiada por el Gobierno Regional a través del Fondo de Innovación para la Competitividad. Marcelo Olivares, investigador de la Escuela de Ciencias Empresariales de esta casa de estudios superiores y quien participó en las actividades efectuadas en Argentina, expresó que "al estar conformada esta red por organismos privados el impacto de las acciones que se ejecuten al interior del corredor son mucho más directos".

Bajo esta perspectiva, aseguró que esta red "busca poner en la agenda pública los temas que son prioritarios para el desarrollo empresarial y productivo a lo largo del corredor, por ejemplo, identificando problemas de infraestructura o logística". El gran objetivo es influenciar con la finalidad de generar una mayor integración y mejores negocios que beneficien a todos.

Esta Red del Corredor Bioceánico Central: Porto Alegre - Coquimbo fue confirmada en febrero de este año en el marco de las actividades de la Fiesta del Sol, en San Juan. A partir de los acuerdos alcanzados la semana pasada, esta alianza adquiere un nuevo impulso, en cuanto ya no sólo se habló de buenas intenciones, sino que de metas y de actividades concretas, tales como la creación de espacios para encuentros de negocios con agenda de reuniones, mesas de negocios y videoconferencias, como también de la generación de herramientas de intercambio de información, lo que incluye una plataforma virtual y presencia de redes sociales, entre otras tareas.

En esta red participan, además, cámaras y bolsas de comercio de las provincias argentinas de San Juan, Córdoba, Santa Fe, Rosario y Entre Ríos. Por el lado chileno, además de la UCN, están representadas la Corporación Paso Alegre y la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de la Región de Coquimbo.

Boosco
Asesorías Y Diseño
FONO: 051-2212081

9.5.11 GIRA PORTO ALEGRE –SEMINARIO OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS E INVERSIONES EN CHILE

9.5.11.1 ANTECEDENTES

Durante los días martes 26 y viernes 29 de mayo de 2015 se realizó la gira a Porto Alegre, Estado de Rio Grande do Sul, en la que participaron la División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo, el Consejo Regional de Coquimbo (CORE), la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo (CRDP) y profesionales de la UCN.

En esa ocasión, durante la visita a la Federación de Industrias de Estado de Rio Grande do Sul (FIERGS) se extendió una invitación a la comitiva para exponer sobre el Corredor en la actividad que se encuentran organizando junto con el Comité de Inversión Extranjera de Chile para la mañana del 14 de julio de 2015, la cual contaría con la participación de empresas adscritas a la Federación y con la visita por parte de Chile de representantes de ProChile, SOFOFA, la Embajada Chilena y el CIE.

En virtud de dicha invitación, se realiza el viaje a Porto Alegre cuyo objetivo fue participar del Seminario Oportunidades de Negocios e Inversiones en Chile organizado por la Federación de Industrias de Rio Grande do Sul.

9.5.11.2 OBJETIVOS DEL VIAJE A PORTO ALEGRE

9.5.11.2.1 OBJETIVO GENERAL

- Participar del Seminario Oportunidades de Negocios e Inversiones en Chile organizado por la Federación de Industrias de Rio Grande do Sul.

9.5.11.2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Presentar a la Región de Coquimbo como un lugar atractivo para realizar Negocios e Inversiones.
- Presentar los resultados del Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre" a fin de difundir el CBC como una fuente de oportunidades de negocios.

9.5.11.3 VIAJE II ENCUENTRO RED CBC

9.5.11.3.1 DESCRIPCIÓN

El presente informe da cuenta de las actividades y resultados del viaje realizado a la ciudad de Porto Alegre el día 14 de Julio de 2015 en el marco del proyecto FIC-R BIP 30137688-0 denominado "Estudio de Complementariedad Económica en torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)", financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). Además, el Estudio cuenta con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo - Chile (TPC) y del Ministerio de la Producción del Gobierno de San Juan - Argentina.

El viaje contó con la participación desde la Región de Coquimbo de representantes del Gobierno Regional, Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), ProChile, SOFOFA, la Embajada Chilena y el CIE.

9.5.11.4 PARTICIPANTES

9.5.11.4.1 REPRESENTANTES REGIÓN DE COQUIMBO

- Paulina Castillo, División de Planificación y Desarrollo Regional, Gobierno Regional
- Alonso Guerrero, Corporación Regional de Desarrollo Productivo
- Andrés Vallone, Universidad Católica del Norte

9.5.11.4.2 REPRESENTANTES DE CHILE

- Álvaro Camargo Junior, PROCHILE Oficina Comercial en Brasil
- Pedro Asenjo, CIEChile
- Vanessa Severin, CIEChile



A FIERGS - Federação das Indústrias do Rio Grande do Sul, através do Concex - Conselho de Relações Internacionais e Comércio Exterior e o Embaixador do Chile no Brasil, Jaime Gazmuri Mujica convidam para o Seminário

Oportunidades de Negócios e Investimentos com o Chile

no dia 14 de julho de 2015, às 9 horas no Centro de Eventos FIERGS
Espaço Rio-grandense Leste - Av. Assis Brasil, 8787
Bairro Sarandi - Porto Alegre /RS

Confirmação de presença pelo e-mail concex@fiergs.org.br ou pelo telefone (51) 3347.8790

Programação

- 9 horas - Abertura
- 9h15 - Apresentação sobre as Relações Comerciais RS x Chile
- 9h35 - Apresentação da Sociedade de Fomento Fabril (SOFOFA)
- 10h05 - Apresentação PROCHILE
- 10h35 - Apresentação do Comitê de Investimento Chileno
- 11h15 - Apresentação do Estudo do Corredor Bioceânico
- 11h40 - Case de Sucesso
- 12h10 - Encerramento

9.5.11.6 PRESENTACIÓN

Respondiendo a la invitación realizada por la Federación de Industria de Rio Grande do Sul se realizó la siguiente exposición:

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

CARACTERÍSTICAS DE LA REGIÓN DE COQUIMBO

- Región de Coquimbo**
40.656,3 km² Capital Regional La Serena
- Población**
759.228 hab.
- PIB Per Cápita Regional**
8.836 US
- Principales Industrias**
Minería – Agricultura – Turismo – Servicios – Inmobiliario – Energía – Pesca y Acuicultura.
- 15 comunas**
Chicapa, Limari, Elqui

VENTAJAS Y DESAFÍOS

Desafíos para la Región

- Recursos hídricos limitados.
- Internacionalización de la Región.
- Trasmisión tecnológica e innovación.
- Profesionalización de las actividades (Inserción de Capital Humano)
- Mantener el estándar de calidad de vida (Metrópolis)

Localización

- País de Educación Superior: 14.000.000 habitantes
- Destino Turismo: 1.000.000 turistas/año
- Calidad de Vida
- Productores de Bienes: 120.000.000 habitantes
- 170.000.000 habitantes

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

- Longitud Total del Túnel:** 13.847 m
- Longitud en Sector Chileno: 28%
- Longitud en Sector Argentino: 72%
- El tiempo estimado 8 años**
- Costo Estimado 1.400 millones de US\$**
- Funcionamiento permanente todo el año**

TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA

Perfil Longitudinal del Sistema

PROYECTO FIC-R

En conjunto con el Gobierno regional se define como objetivo general del proyecto:

- Promover la colaboración público-privada entre Chile, Argentina y Brasil, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre
- Estableciendo los siguientes objetivos específicos

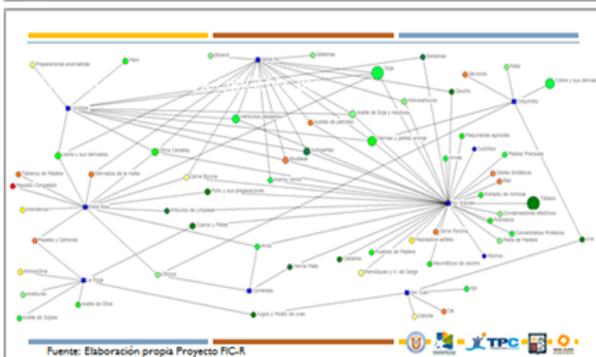
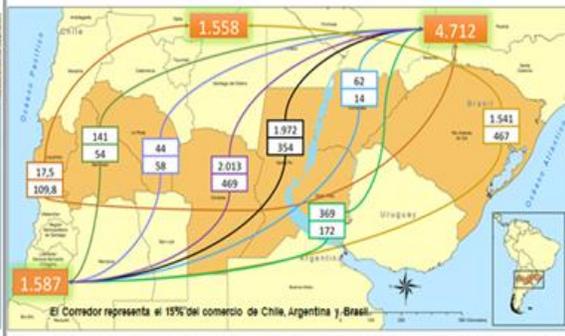
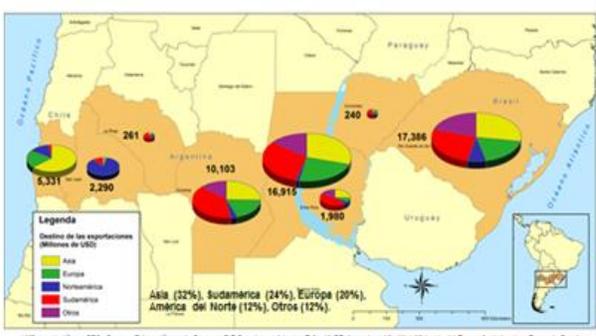
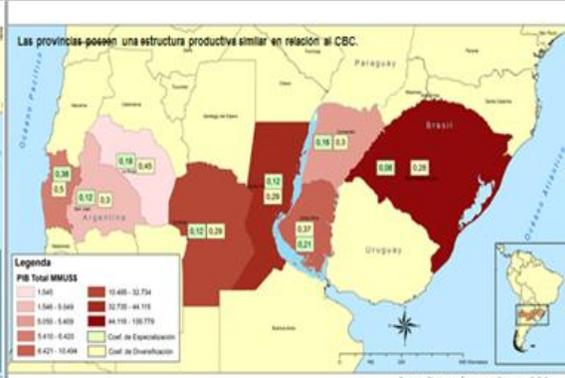
- Identificar las oportunidades que podrían generarse mediante la integración del territorio del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre con la futura apertura del Túnel del Paso Agua Negra.
- Promover el posicionamiento del CBC, en particular el Paso de Agua Negra y su proyecto de túnel, a nivel de los actores privados en los territorios involucrados en Chile y Argentina.
- Realizar rondas de negocios entre participantes privados de ambos países (Chile y Argentina) y colaborar en la articulación de una red público-privada de instituciones y actores claves de ambos territorios.

ESTRUCTURA DEL ESTUDIO

- Caracterizar
- Identificar
- Proponer acciones
- Posicionar el Corredor

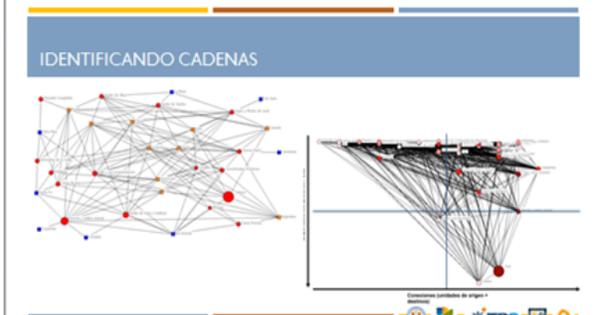
CARACTERIZACIÓN

- Informe I del Proyecto
 - Caracterización Territorial e Infraestructura
 - Producción y Comercio
 - Actores
 - Marco Legal



IDENTIFICAR

- Con base
 - información secundaria obtenida para la caracterización.
 - Información primaria por encuestas realizadas de manera online
 - Información obtenida en los talleres realizados (Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, San Juan (3), Coquimbo (4))
 - Información del Plan Territorial Integrado (BID)
 - Análisis de Encadenamientos Productivos DIRECON (2008)
 - Redes de exportaciones analizadas.
- Se busca identificar productos que faciliten la interacción de los miembros del corredor, y se analiza la cadena de valor a fin de detectar la mejor forma de interactuar.



CADENAS PRELIMINARES IDENTIFICADAS

- Mediante redes
 - Soja
 - Tabaco
 - Harina y pellets animal
 - Cobre y sus derivados
 - Vehículos de pasajeros
 - Trigo y otros cereales
 - Acete de soja y residuos
 - Autopartes
- Mediante Talleres
 - Uva y sus derivados
 - Cal

ACTIVIDADES DE PROMOCION Y GIRAS DE NEGOCIOS REALIZADAS A LA FECHA

- **Gira Consejeros Regionales al Corredor**, octubre 2014.
- **Talleres de identificación en Chile y Argentina:** San Juan, Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos, 2014-2015.
- **Encuentro empresarial San Juan**, Argentina, febrero 2015.
 - Participantes: Empresas Región de Coquimbo, Provincias de San Juan, Córdoba y Santa Fe, Argentina.
- **Gira Institucional de la Región de Coquimbo a Porto Alegre**, mayo 2015. Visita a Vicegobernador, Secretarios de Estado, Parlamento y FIERGS.



PRÓXIMOS PASOS

- Analizar las cadenas de valor en profundidad en búsqueda de complementariedad económica
- Validar con actores privados y públicos el trabajo realizado.
- Desarrollar propuestas para generar la complementariedad.
- II Encuentro de la Red Empresarial CBC en Coquimbo en Noviembre de 2015
- Aumentar la difusión del corredor CBC entre agentes públicos y privados



ACTIVIDADES DE PROMOCION Y GIRAS DE NEGOCIOS REALIZADAS A LA FECHA

- Creación de la **Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre (Red CBC)**, San Juan, febrero 2015.
- **II Encuentro Red CBC, Santa Fe y Paraná**, julio 2015.
 - 49 actores privados de las provincias de San Juan, Córdoba, Santa Fé, Entre Ríos y la Región de Coquimbo representados en foros, cámaras y bolsas de comercio.
 - Objetivo: mantener activa la comunicación y convocar instituciones y organizaciones en pos del desarrollo y la generación de negocios en el Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre.



"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

ANDRÉS VALLÓN



Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte



9.5.11.7 REGISTRO FOTOGRÁFICO







9.5.12 SEMINARIO-TALLER “LA LOGÍSTICA PORTUARIA EN LA REGIÓN DE COQUIMBO: DESAFÍOS Y PERSPECTIVAS DE DESARROLLO”

9.5.12.1 INVITACIÓN



Jimena Castillo S., Presidenta del Directorio de la Empresa Portuaria Coquimbo EPCO y Francisco Villalón L., Gerente General de Empresa Portuaria Coquimbo EPCO, tienen el agrado de saludar e invitar al **Seminario-Taller “La Logística Portuaria en la Región de Coquimbo: Desafíos y Perspectivas de Desarrollo”**, a realizarse el miércoles 22 de julio, a contar de las 08:30 Hrs., en el Terminal de Pasajeros del Puerto de Coquimbo (Avenida Costanera s/n, Coquimbo).

Por este motivo, Empresa Puerto Coquimbo invita a los actores públicos y privados relacionados con la actividad logística portuaria y/o con el desarrollo local y regional a construir, en conjunto, un proceso de diálogo que permita compartir visiones sobre el desarrollo de la actividad en la ciudad y en la región, considerando también las perspectivas que abre la construcción del túnel de Agua Negra .

Su participación es fundamental para el éxito del evento y para el futuro del proceso que se desea construir, desde ya esperamos contar con su valiosa presencia.

SRC 51-2 – 313606 o al e mail vrivera@puertocoquimbo.cl

9.5.12.2 CARTA INVITACIÓN

Estimado señor/señora

El puerto de Coquimbo ha experimentado en estos últimos años cambios importantes que se reflejan en la modernización de sus instalaciones y en el fuerte incremento de su volumen de transferencia. Siendo el único puerto de uso público de las regiones de Coquimbo y de Atacama, cumple una función esencial para el desarrollo de varios sectores de la economía regional vinculados con las exportaciones y el turismo.

Como lo muestra la experiencia de los grandes puertos de los países de la OCDE, la función económica y social del puerto se potencia en gran medida a través de una coordinación estrecha con los otros actores públicos y privados del desarrollo local y regional.

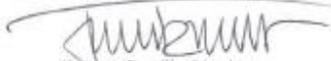
Por ese motivo, Empresa Puerto Coquimbo invita a los actores públicos y privados relacionados con la actividad logística portuaria y/o con el desarrollo local y regional a construir, en conjunto, un proceso de diálogo que permita compartir visiones sobre el desarrollo de la actividad en la ciudad y en la región, considerando también las perspectivas que abre la construcción del túnel de Agua Negra.

Como primera actividad, estamos organizando un seminario - taller que tendrá lugar **el miércoles 22 de julio** del presente, de **9:00 hrs. a 13:00 hrs.**, en el **Terminal de Pasajeros de Puerto Coquimbo (Avenida Costanera s/n, Coquimbo)**.

El seminario –cuyo título es "**La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo**"– constará de exposiciones de personalidades de los sectores público y privado, entre las cuales se puede mencionar a los señores Jorge Marshall R., presidente de la Cámara Marítima Portuaria; Pablo Pinto C., Secretario de Investigación y Vinculación con el Medio de la Escuela de Ciencias Empresariales de la Facultad de Negocios de la Universidad Católica del Norte, y Miguel Sánchez S., jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del Gobierno Regional de Coquimbo.

La segunda parte del evento es un taller, cuyo objetivo es intercambiar ideas acerca de los modos óptimos de coordinación entre actores públicos y privados en torno a la actividad portuaria y logística.

Su participación es fundamental para el éxito del evento y para el futuro del proceso que se desea construir. Desde ya, espero contar con su valiosa presencia.



Jimena Castillo Sánchez
Presidenta del Directorio
Empresa Portuaria Coquimbo

Se ruega confirmar antes del miércoles 15 de julio al fono 51 2 313606 o al e mail vriviera@puertocoquimbo.cl



PROGRAMA DEL SEMINARIO-TALLER

"La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo"

Organiza: Empresa Portuaria Coquimbo

Miércoles 22 de julio 2015

Terminal de pasajeros Puerto Coquimbo

Seminario (08h30 – 11h00)

- | | |
|--------------|--|
| 08:30-09:00: | Acreditación. |
| 09:00-09:10: | Saludos de autoridades. |
| 09:10-09:30: | Sra. Jimena Castillo S., Presidenta del directorio de Empresa Portuaria Coquimbo: "La logística portuaria de Coquimbo en una región que cambia" |
| 09:30-09:50: | Sr. Jorge Marshall R.: Presidente Cámara Marítima Portuaria A.G.: "Desafíos para una visión integradora del sector marítimo - portuario" |
| 09:50-10:10: | Sr. Miguel Sánchez S.: Jefe División de Planificación y Desarrollo Regional: "La Región de Coquimbo y sus desafíos" |
| 10:10-10:30: | Sr. Pablo Pinto C., Escuela de Ciencias Empresarias, Universidad Católica del Norte: "Potencialidades económicas y de desarrollo Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre" |



10:30- 10:50: Preguntas del público y respuestas

10:50-11H00: *Coffee break*

Taller (11h00-13h00)

11h00-11h15: Sra. Sabah Zrari D, Gerenta general Observatorio y Prospectiva Ltda.: Objetivo y organización del taller

11h15-12h15: Trabajo en grupo.

12h15-12h50: Relatores de mesa: síntesis del trabajo en grupo

12h50-13h00: Conclusión y cierre: Sr. Francisco Villalón L.
Gerente General Empresa Portuaria Coquimbo

9.5.12.4 ASISTENTES

N°	Institución	Cargo	Nombre
1	Gobernación de El Elquí	Gobernador	Americo Giovine
2	Gobernación Marítima Directemar	Suboficial, jefe operaciones y seguridad marítima	Claudio Burgos
3	EPCO	Presidenta directorio EPCO	Jimena Castillo
4	Gobierno regional	Jefe División de Planificación y Desarrollo Regional, Gobierno Regional.	Miguel Sanchez
5	Cidere	Gerente	Pablo Argandoña
6	Banco Interamericano de Desarrollo	Especialista en infraestructura de integración	Patricio Mansilla
7	TPC	Gerente general	Rodrigo Trucco
8	Cámara chilena de la construcción	Socio, arquitecto (ex presidente)	Alfredo Prieto
9	FERRONOR	Gerente comercial	Cristián Martínez
10	EPCO	Gerente general	Francisco Villalón
11	MOP	Seremi	Mirtha Melendez Rivera
12	Municipalidad Coquimbo	SECPLAN	Patricio Gallardo
13	EPCO	Director	Christián Valdes
14	SAAM	Agente	Claudio Villalobos
15	Capitanía de Puerto	Capitán de puerto	Maximiliano Urgarte
16	INACAP	Gerente vinculación empresas	Miguel Gatica
17	MOP	Director regional de Obras Portuarias	Ricardo Trigo
18	TPC	Gerente de operación	Rodrigo Larrain
19	EPCO	Director	Sergio Smythe
20	MOP	DIRPLAN	Alejandra Vio
21	Log Port Energy Legacy	Representante	Harald Jaeger
22	INACAP	Asesor empresas y capacitación	Mauricio Marín
23	Municipalidad Coquimbo	Concejal	Oscar Avilez
24	Asociación Industriales Pesqueros	Presidente	Osciel Velasquez
25	MTT	Coordinadora Planificación y Desarrollo	Alejandra Maureira
26	MTT	Profesional, División Desarrollo Logístico	Cindy Muñoz
27	FERRONOR	FERRONOR Sub Gte Des y Negoc.	Felipe Morel
28	SAG	Director regional	Jorge Fernández
29	INACAP	Coordinadora	Mabel Cuevas
30	Movimiento ciudadano Coquimbo	Secretario	Octavio Alvarez
31	Utramar	Agente	Oscar Hena
32	Gobierno Regional	Unidad de Asuntos Internacionales	Paulina Castillo
33	Universidad católica del norte	Académico	Andrés Vallone
34	Caleta Limari-Choapa		Anibal Bujalil Avalos
35	SAG	Jefe oficina Elquí	Jaime Rodríguez
36	Ministerio de Transportes		Juan Fuentes
37	Particular	Académico (ex Intendente)	Mario Burlé

N°	Institución	Cargo	Nombre
38	FERRONOR		Miguel Cortés
39	Universidad católica del norte	Secretario académico	Pablo Pinto
40	Gobernación de El Elquí	Abogado	Paola Silva
41	EPCO	Gerente de desarrollo	Luis Vera
42	Gobernación de El Elquí	Coordinador Elquí-Unidad Pasos Fronterizos	Mauricio Campos
43	Municipalidad Coquimbo	Abogado/Dirección Jurídica	Omar Pozo
44	Corporación para el Desarrollo y la Integración	Gerente	Rodrigo Díaz
45	Comité CREA Limarí Choapa	Secretario	Carlos Rojas
46	Comité CREA Limarí Choapa	Secretario	Felipe Sfeir
47	CAMPORT	Presidente	Jorge Marshall
48	MTT	SEREMI	Oscar Pereira
49	Corporación Regional Desarrollo Productivo	Ejecutivo eje internacional	Alonso Guerrero

9.5.12.5 CARTA PUERTO COQUIMBO



CARTA N° 117/15

Coquimbo, julio 30 del 2015

Señor
Pablo Pinto C.
Secretario de Investigación y Vinculación
Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte
Presente

De mi consideración:

Junto con saludar y por medio de la presente quisiera manifestar en nombre del Directorio de la Empresa Portuaria Coquimbo nuestro agradecimiento por su destacada intervención en el Seminario Taller *La Logística Portuaria en la Región de Coquimbo: Desafíos y Perspectivas de Desarrollo*, realizado el pasado 22 de julio, en la ciudad de Coquimbo.

Sin otro particular, le saluda atentamente,

FRANCISCO VILLALÓN LAIDLAW
Gerente General
Empresa Portuaria Coquimbo

FVL/vrc

Distribución:
- Secretaria EPCO

9.5.12.6 REGISTRO FOTOGRÁFICO







9.5.12.7 REGISTRO DE PUBLICACIONES

- www.diarioeldia.cl
20-07-2015
<http://diarioeldia.cl/articulo/economia/analizan-futuro-puerto-coquimbo-concrecion-tunnel-agua-negra>

Analizan el futuro del puerto de Coquimbo con la concreción del túnel de Agua Negra

El evento tiene como uno de sus principales objetivos a la creación de un Consejo de Coordinación Ciudad-Puerto.

ARTÍCULO | 20 JULIO 2015 - 12:24PM

ecomac
Servicios Inmobiliarios

el Día
MUNICIPIO NO EXPROPIARÁ LAS VIVIENDAS QUE COLINDAN
Ver Versión Impresa
Ediciones Anteriores

Contenido relacionado »

Hola Chile, la empresa que acerca el turismo a las personas con discapacidad

Seminario La Pyme habla en La Serena [Streaming]

Crítica situación en la conurbación en medio de psicosis colectiva por el agua

MINUTA_Gira Porto...pdf CARTA DE INTENCIO...pdf

Show all downloads...

7:51 AM 9/13/2015

Futuro auspicioso »

El evento abordará las perspectivas de desarrollo de la actividad logística portuaria regional –incluidos los drásticos cambios que debieran transformar a Coquimbo en un activo terminal del Corredor Bioceánico Central tras la construcción del nuevo túnel de Agua Negra –, y en él intervendrán destacados expositores, entre los que cabe mencionar a Jorge Marshall, presidente de la Cámara Marítima y Portuaria de Chile; Pablo Pinto, director del magister en Ciencias Empresariales de la Facultad de Negocios de la Universidad Católica del Norte, y Miguel Sánchez, jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del Gobierno Regional de Coquimbo.

Entre los invitados se encuentra el nuevo Intendente regional, Claudio Ibáñez, parlamentarios vinculados a la región y numerosos representantes del mundo empresarial, académico y de la alta administración pública. Asimismo, cabe destacar la asistencia al evento de Patricio Mansilla, especialista en infraestructura de integración del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), hecho que revela el interés de la institución internacional por financiar la construcción del túnel de Agua Negra.

Un nuevo diálogo »

Ya que el objetivo central del seminario es el establecimiento de un nuevo diálogo, luego de las ponencias tendrá lugar una actividad de talleres, en los que se intercambiarán ideas acerca de la creación de un Consejo de Coordinación Ciudad-Puerto para Coquimbo y se

Indicadores económico

TCM(02/01/1998=100):	114.87
Euro:	776.65
Dólar Observado:	684.54
UTM (Septiembre):	44.243.00
UF:	25.241.02

Indicadores económicos publicados en sitio institucional de Banco Central de Chile. Actualizado el 12/09/2015 a las 20:00.

Recomendado para ud.
Rechazan intervención a edificio municipal y de Corte de Apelaciones
diarioeldia.cl

MINUTA_Gira Porto...pdf CARTA DE INTENCIO...pdf

Show all downloads...

7:50 AM 9/13/2015

- www.diarioeldia.cl
22-07-2015
<http://diarioeldia.cl/articulo/region/coquimbo-articulan-un-comite-coordinador-desarrollo-portuario>

En Coquimbo: Articulan un comité coordinador para el desarrollo portuario

Con la intención de dar un paso a una mayor participación del sector público, empresarial, académico y social en la planificación de la ciudad puerto, el puerto para su sostenibilidad.

El comité coordinador para el desarrollo portuario de Coquimbo se articulará con la municipalidad y el sector privado, empresarial y académico para impulsar el desarrollo portuario de la ciudad, en conjunto con la municipalidad, los sectores empresarial y académico, y la comunidad de la ciudad puerto en los diferentes niveles de gestión, desde el nivel municipal hasta el nivel nacional.

El comité coordinador para el desarrollo portuario de Coquimbo se articulará con la municipalidad y el sector privado, empresarial y académico para impulsar el desarrollo portuario de la ciudad, en conjunto con la municipalidad, los sectores empresarial y académico, y la comunidad de la ciudad puerto en los diferentes niveles de gestión, desde el nivel municipal hasta el nivel nacional.

El comité coordinador para el desarrollo portuario de Coquimbo se articulará con la municipalidad y el sector privado, empresarial y académico para impulsar el desarrollo portuario de la ciudad, en conjunto con la municipalidad, los sectores empresarial y académico, y la comunidad de la ciudad puerto en los diferentes niveles de gestión, desde el nivel municipal hasta el nivel nacional.

El comité coordinador para el desarrollo portuario de Coquimbo se articulará con la municipalidad y el sector privado, empresarial y académico para impulsar el desarrollo portuario de la ciudad, en conjunto con la municipalidad, los sectores empresarial y académico, y la comunidad de la ciudad puerto en los diferentes niveles de gestión, desde el nivel municipal hasta el nivel nacional.

COMUNICACIÓN Y PROFUNDA DE LÍNEA En la oportunidad, se realizó un taller de trabajo con los integrantes de la Comisión Municipal y Portuaria de Coquimbo, para discutir la importancia de articular los esfuerzos y el conocimiento portuario con la planificación urbana de la ciudad.

“Se trata de una oportunidad que requiere un trabajo conjunto que la municipalidad va a impulsar”, comentó.

el Día

DECRETAN ALERTA AMARILLA PRODUCTO DE SISTEMA FRONTAL

Ver Noticias Regionales

Comentarios

Comentarios relacionados

07

Ver Noticias 07

Comentarios

VS

Ver Noticias Deportes

Comentarios

- www.diarioelregional.cl
27-07-2015
<http://www.diarioelregional.cl/2015/07/coquimbo-toma-la-delantera-y-debate-por-primera-vez-en-chile-sobre-un-consejo-de-coordinacion-ciudad-puerto/>

Diario REGIONAL CL Cobertura Placama & Coquimbo

HOME | OPINIÓN | ECONOMÍA | TIEMPO | MUNICIPIOS | DEPORTES | VIDA | ECONOMÍA

Coquimbo toma la delantera y debate por primera vez en Chile sobre un Consejo de Coordinación Ciudad-Puerto

Por EditorCoquimbo

Los asistentes al seminario desarrollado por Empresa Portuaria Coquimbo coincidieron en el éxito de la convocatoria, que constituye un paso decisivo en la integración de actores públicos y privados relacionados con la actividad logístico-portuaria y el desarrollo regional.

Una amplia y exitosa convocatoria logró el seminario "La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo", organizado por Empresa Portuaria Coquimbo (EPCO) en el Terminal de Pasajeros del puerto el pasado 22 de julio.

El evento —que incluyó talleres en los que debatieron activamente numerosos representantes del mundo empresarial, académico, del Banco Interamericano de Desarrollo y de la administración pública regional— contó con exposiciones de alto nivel a cargo de Jorge Marshall, presidente de la Cámara Marítima y Portuaria de Chile; Jimena Castillo, presidenta del directorio de Empresa Portuaria Coquimbo; Pablo Pinto, director del magister en Ciencias Empresariales de la Facultad de Negocios de la Universidad Católica del Norte; y Miguel Sánchez, jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del GORE de Coquimbo.

Al tiempo que se felicitó por el éxito del seminario-taller, el gerente general de EPCO, Francisco Villalón, advirtió a los asistentes que "ahora no debemos quedarnos dormidos y hay que redoblar esfuerzos para hacer efectiva y eficiente la coordinación de todos los actores relevantes en la cadena logística y portuaria".

EXPOSITORES

En su intervención, Jimena Castillo enfatizó que "la concesión a privados ha permitido modernizar las instalaciones del puerto de Coquimbo, pero éste también tiene una función social y económica en la región (...) que sólo puede cumplir con éxito si lo hace mancomunado con otros actores públicos,

PlayHosting.cl
WEB HOSTING PROFESIONAL
SERVIDOR DEDICADO
SERVIDOR VIRTUALES
ESPANOL
24/7/365

ULTIMO NOTICIAS

Publicaciones agosto - 20:09 2015

MINUTA_Gira Porto Aleg... x | Emol.com - El sitio de not... x | Coquimbo toma la delant... x

www.diarioelregional.cl/2015/07/coquimbo-toma-la-delantera-y-debate-por-primera-vez-en-chile-sobre-un-consejo-de-coordinacion-ciudad-puerto/

julio 27 20:09 2015

Por EditorCoquimbo

Imprimir este Artículo

Compartelo con tus amigos

10

Twitter

Un saludo cordial a todos que junto a sus familias y amigos tengan una felices Fiestas Patrias. Que disfruten de la alegría de estar juntos con sus seres queridos, compartiendo momentos de sana entretenición.

Afectuosamente,

Eduardo Alcayaga Cortes
consejero Regional de Coquimbo

DESTACADOS COQUIMBO MAS NOTICIAS

Alcalde Jacobo invita a los turistas para estas Fiestas Patrias a La Serena

★★★★★

MINUTA_Gira Porto...pdf | CARTA DE INTENCION...pdf

Show all downloads...

7:54 AM 9/13/2015

- www.puertocoquimbo.cl

27-07-2015

<http://www.puertocoquimbo.cl/puerto/seminario-ciudad-puerto/>

The screenshot shows the website's header with the logo of the Municipality of Coquimbo. Below the header, there is a section titled 'NOTICIAS RECIENTES'. The main article is titled 'COQUIMBO TOMA LA DELANTERA Y DEBATE POR PRIMERA VEZ EN CHILE SOBRE UN CONSEJO DE COORDINACIÓN CIUDAD-PUERTO'. The article features a large photograph of a group of people standing in a line outdoors. To the right of the main article, there is a sidebar with the heading 'COMUNICACIONES' and three smaller news items, each with a thumbnail image and a brief title.

- www.portalportuario.cl
 28-07-2015
<http://portalportuario.cl/imagenes-seminario-la-logistica-portuaria-en-la-region-de-coquimbo-desafios-y-perspectivas-de-desarrollo/>

The screenshot shows the website 'PortalPortuario' with the tagline 'Todos los puertos en un solo sitio'. The main article is titled 'Imágenes: Seminario "La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo"'. The article text mentions a seminar held in Coquimbo, Chile, on July 23, 2015, organized by the Chilean Port Association (Asociación de Puertos Chilenos) and the Port of Coquimbo. A large photograph shows several men in business attire engaged in a discussion. Below the main image are social media sharing icons for Facebook, Twitter, LinkedIn, and YouTube, along with buttons for 'COMENTAR', 'COMPARTIR', 'IMPRIMIR', and 'DESCARGAR'. To the right of the article is a 'ARTÍCULOS MÁS LEÍDOS' section with a list of related news items, each with a small thumbnail image. At the bottom of the page, there is a 'ARTÍCULOS MÁS RECIENTES' section with two more news items, each featuring a thumbnail image and a brief headline.

En concurrido evento organizado por EPCO
Coquimbo toma la delantera y debate por primera vez en Chile sobre un Consejo de Coordinación Ciudad-Puerto



Los asistentes al seminario desarrollado por Empresa Portuaria Coquimbo coincidieron en el éxito de la convocatoria, que constituye un paso decisivo en la integración de actores públicos y privados relacionados con la actividad logístico-portuaria y el desarrollo regional.

Una amplia y exitosa convocatoria logró el seminario "La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo", organizado por Empresa Portuaria Coquimbo (EPCO) en el Terminal de Pasajeros del puerto el pasado 22 de julio.

El evento -que incluyó talleres en los que debatieron activamente numerosos representantes del mundo empresarial, académico, del Banco Interamericano de Desarrollo y de



"Hay que redoblar esfuerzos para hacer efectiva y eficiente la coordinación de todos los sectores", señaló Francisco Villalón, gerente general de EPCO.

la administración pública regional—contó con exposiciones de alto nivel a cargo de Jorge Marshall, presidente de la Cámara Marítima y Portuaria de Chile; Jimena Castillo, presidenta del directorio de Empresa Portuaria Coquimbo; Pablo Pinto, director del magíster en Ciencias Empresariales de la Facultad de Negocios de la Universidad Católica del Norte, y Miguel Sánchez, jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del GORE de Coquimbo.

Al tiempo que se felicitó por el éxito del seminario-taller, el gerente general de EPCO, Francisco Villalón, advirtió a los asistentes que “ahora no debemos quedarnos dormidos y hay que redoblar esfuerzos para hacer efectiva y eficiente la coordinación de todos los actores relevantes en la cadena logística y portuaria”.

EXPOSITORES

En su intervención, Jimena Castillo enfatizó que “la concesión a privados ha permitido modernizar las instalaciones del puerto de Coquimbo, pero éste también tiene una función social y económica en la región (...) que sólo puede cumplir con éxito si lo hace mancomunado con otros actores públicos, privados y de la sociedad civil”. Junto con reconocer que “la construcción del túnel de Agua Negra es una gran oportunidad de desarrollo para la región”, la presidenta del directorio de EPCO advirtió que el puerto es clave para la plena articulación del Corredor Bioceánico Central, y que para que este último objetivo vea la luz resulta esencial “una coordinación sistemática con los distintos actores públicos y privados en temas tan variados como la ocupación del suelo y la organización del espacio; la formación y capacitación de recursos humanos, y el transporte terrestre vial y ferroviario (...) En resumen: la integración de las distintas actividades en

un mismo territorio en forma sustentable; es decir, inteligente”.



Jimena Castillo, presidenta del directorio de EPCO, aseguró que es clave “la integración de las distintas actividades en un mismo territorio en forma sustentable”.

Por su parte, Jorge Marshall precisó los desafíos de la conectividad para el desarrollo del comercio exterior desde una perspectiva regional. En parte de su alocución, el presidente de Camport insistió en que “el desarrollo portuario es parte de un proyecto más amplio de desarrollo regional”, y que la región de Coquimbo tiene una significativa “oportunidad” en sus planes de desarrollo debido a que el país está definiendo en su conjunto “una nueva agenda o estrategia de desarrollo logístico-portuario con una perspectiva de mediano plazo”.



Miguel Sánchez, jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del GORE de Coquimbo, y Américo Giovina, gobernador de la provincia de Elqui.

Un acabado análisis de la realidad económica regional presentó Miguel Sánchez, quien abordó los desafíos pendientes, identificando proyectos y necesidades de inversión a nivel urbano y regional, destacando en particular la necesidad de materializar la integración a través del Corredor Bioceánico Central. La autoridad detalló los "desafíos en infraestructura para la conectividad en el contexto del corredor", con iniciativas en diferentes grados de desarrollo, desde la concesión de la Ruta 5 La Serena-Vallenar y el diseño de la ampliación y reposición de los tramos 1 y 2 de la ruta Ruta 41-CH La Serena-Vicuña, hasta los estudios de prefactibilidad para el mejoramiento del acceso al puerto de Coquimbo desde la Ruta 5 Norte. "El desafío principal es la óptima coordinación de todos los involucrados", concluyó Sánchez.

de Innovación para la Competitividad, se busca "promover la colaboración público-privada entre Chile, Argentina y Brasil, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre".



El profesor Pablo Pinto aseguró que se busca promover "la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre".



Mirtha Meléndez, Seremi de Obras Públicas de Coquimbo, participó activamente en la discusión de talleres.

Por último, en su exposición sobre las potencialidades económicas y de desarrollo que abre el corredor Coquimbo-Porto Alegre, el profesor Pablo Pinto realizó una exhaustiva caracterización territorial, de infraestructura, producción, comercio, actores y marco legal de las regiones comprendidas en el CBC, para luego identificar las cadenas de valor existentes. Pinto destacó que en el contexto del objetivo general establecido en conjunto con el GORE de Coquimbo para un proyecto del Fondo

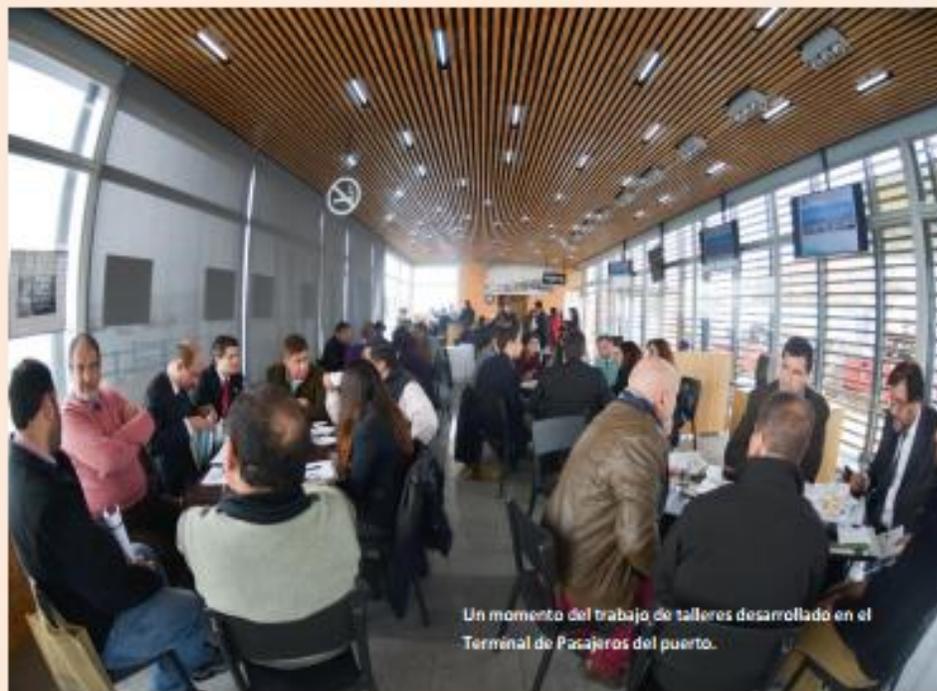
DEBATE Y CONCLUSIONES

Autoridades, empresarios, académicos y funcionarios de organismos internacionales debatieron exhaustivamente y generaron conclusiones importantes en su discusión acerca de las características, atribuciones y resultados que debiera exhibir el futuro Consejo de Coordinación Ciudad-Puerto (CCCP) de Coquimbo, cuya constitución en todas las ciudades puertos del país fue recientemente mandatada a las empresas portuarias públicas por el

Ministerio de Transportes y Telecomunicaciones.

En cuanto a los indicadores del éxito que debiera alcanzar la iniciativa, la mayoría de los participantes aludió a una alta y periódica participación y una representación de todos los sectores en un comité o instancia similar, que incorpore al gobierno regional, el municipio, EPCO, TPC, Cámara Marítima y Portuaria, Autoridad Marítima, sindicatos y organizaciones comunales. Asimismo, se mencionó con frecuencia la necesidad de que la entidad posea capacidad de toma de decisiones, con la designación de un secretario ejecutivo con plenas facultades y capacidad de liderazgo. También se habló del imperativo de lograr una información permanente a la opinión pública sobre las iniciativas del CCCP.

En relación a sus competencias, el Consejo debería ser capaz –siempre según los participantes en el seminario– de discutir y canalizar los temas que levanten sus diferentes integrantes, además de poder “aterrizar” o “bajar” la estrategia nacional a nivel regional y local. Entre los temas a tratar se mencionaron los planos reguladores comunales; la relación entre ciudad y puerto; crecimiento económico sustentable; accesibilidad y conectividad, e identificar brechas entre las realidades nacional y regional, entre otros.



Un momento del trabajo de talleres desarrollado en el Terminal de Pasajeros del puerto.



Jorge Marshall

“Coquimbo está tomando un liderazgo”

El presidente de la Cámara Marítima y Portuaria de Chile reconoce que Coquimbo ha dado “un gran paso” al abrir el debate nacional sobre los Consejos de Coordinación Ciudad-Puerto.

Ex ministro de Economía y ex consejero del Banco Central, el actual presidente de la Cámara Marítima y Portuaria de Chile (Camport) tiene una visión de la agenda país enriquecida por años de experiencia tanto en el servicio público como en el sector privado.

Luego de su participación en el seminario “La logística portuaria en la región de Coquimbo: desafíos y perspectivas de desarrollo”, organizado por Empresa Portuaria Coquimbo el pasado 22 de julio, hablamos con Jorge Marshall acerca de los desafíos pendientes para el sector logístico y portuario regional y nacional.

Ante la posibilidad –cada vez más cercana– de que se den pasos sustantivos para la configuración del Corredor Bioceánico Central Porto Alegre-Coquimbo, ¿son tan importantes las brechas logísticas y de infraestructura en la región de Coquimbo como para dificultar seriamente este proceso?

-El fundamento del Corredor Bioceánico Central es integrar las economías de las regiones del sur del continente. El crecimiento de América Latina requiere profundizar la integración económica, para lo cual la infraestructura física es fundamental. Naturalmente se trata de una obra que se justifica en la medida que el resto de las

inversiones de conectividad, en ambos lados de la cordillera, estén construidas y que los procesos logísticos sean eficientes. Hay complementariedad entre ambas dimensiones: la inversión física tiene mayor impacto si la logística es eficiente. En este sentido se deben revisar las brechas, tanto en infraestructura como en gestión de los procesos, de modo que el desarrollo portuario facilite todos los procesos de integración que la conectividad internacional genere.

En el contexto de las necesidades de modernización del sector, ¿qué importancia tiene el mandato del MTT para la constitución de Consejos de Coordinación Ciudad-Puerto? ¿Qué opinión le merece el hecho de que Empresa Portuaria Coquimbo haya sido la primera en el país en abrir el debate sobre el CCCP?

-Es un gran paso. La presencia de los puertos en las ciudades genera muchos beneficios y también costos. La idea de estos Consejos es aprovechar mejor los primeros y aminorar los segundos. La relación entre ciudad y puerto opera en ambas direcciones: tanto las ciudades como los puertos se benefician de una interacción positiva. Ambas partes forman un sistema único, por lo que las oportunidades se encuentran en las múltiples relaciones que se producen entre los puertos, la comunidad local, los operadores logísticos y el gobierno de la ciudad. Me parece que Coquimbo está tomando un liderazgo a través de este paso.

¿Cuáles son los principales obstáculos para la integración del sector marítimo-portuario?

-En el trabajo de la Cámara hemos identificado varios obstáculos, entre

los que destaca la brecha de eficiencia en el sistema de transporte terrestre, que se conecta con los puertos. Segundo, los sistemas de información de toda la cadena de comercio exterior necesitan ser mejorados. Tercero, los planes de desarrollo portuario requieren ser priorizados en base a criterios de interés público. La actual tendencia conduce a un sistema desorganizado. Cuarto, en el ámbito laboral y en la relación con las comunidades hay obstáculos que deben ser abordados. Por último, es necesario perfeccionar la institucionalidad del sector marítimo y portuario.



¿Han existido avances específicos en el último tiempo en la articulación de una política nacional de desarrollo portuario?

-Hay avances muy significativos en el contexto de la Comisión sobre Puertos y Logística que funcionó en el Consejo Nacional para la Innovación y la Competitividad, pero aún estamos distantes de una política y una institucionalidad consolidada. La política nacional de desarrollo portuario debe incluir los objetivos que se busca alcanzar y las estrategias para lograrlo. La competencia en los mercados de servicios logísticos es una de las herramientas de esta política, pero es insuficiente cuando las decisiones involucran temas como la infraestructura física o la reserva de áreas de borde costero, o cuando comprometen desarrollos durante periodos muy largos. Todas estas situaciones deben ser incorporadas a la política nacional.

¿Qué metas se ha fijado Camport para el sector en términos de eficiencia logística en los próximos años? ¿Cuán importante para el desarrollo económico del país en su conjunto es cumplir dichas metas?

-Las metas son nacionales. Involucran a todos los actores y para alcanzarlas la articulación del Gobierno es fundamental. En Camport estamos desplegando un amplio programa de trabajo en materias de desarrollo portuario, laboral y de relación con la comunidad para preparar las condiciones que nos permitan cerrar las brechas que existen en la actualidad. Nuestra agenda está orientada hacia la construcción de planes de desarrollo en todas las macro zonas del país, mejorar las condiciones en que se realizan las faenas portuarias, abordar una agenda de producción limpia con las comunidades y perfeccionar el marco institucional en que opera el sector.



Marshall durante su exposición en Coquimbo.

9.5.13 GIRA PORTO ALEGRE, RIO GRANDE DO SUL-BRASIL

9.5.13.1 ANTECEDENTES

Durante los días martes 8 y miércoles 9 de septiembre de 2015 se realizó la gira a Porto Alegre, Estado de Rio Grande do Sul, en la que participaron la División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo, el Consejo Regional de Coquimbo (CORE), la Secretaría Regional Ministerial de Economía, y académicos del equipo FIC de la UCN.

Esta visita se utilizó para dar continuidad a lo iniciado en mayo de 2015 y presentar, a solicitud del GORE y CORE Coquimbo, ante la comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa del Estado de Río Grande Do Sul - Brasil, antecedentes del estudio de complementariedad económica del CBC. Además, como parte de la comitiva, se participó de otras dos actividades: reuniones con la Gobernación del Estado y con la Universidad Federal de Río Grande Do Sul (UFRGS).

9.5.13.2 OBJETIVOS DE LA GIRA A PORTO ALEGRE

9.5.13.2.1 OBJETIVO GENERAL

Presentar los resultados del estudio de complementariedad y mejorar el posicionamiento del proyecto de integración del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre.

9.5.13.2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Presentar los resultados del Estudio FIC-R "Estudio de Complementariedad Económica entorno al Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre" a fin de difundir el CBC como una fuente de oportunidades de negocios.
- Establecer vínculos permanentes de colaboración entre las autoridades e instituciones del Estado de Rio Grande do Sul - Brasil y la Región de Coquimbo - Chile, a fin de potenciar la integración a través del Corredor Bioceánico Central. Especial atención se dio en esta ocasión a la UFRGS.
- Promocionar el Seminario de 26 y 27 de Noviembre del 2015, para que puedan asistir representantes de instituciones del Estado de Rio Grande do Sul – Brasil.

9.5.13.3 DESCRIPCIÓN

El presente informe da cuenta de las actividades y resultados del viaje realizado a la ciudad de Porto Alegre los días martes 8 y miércoles 9 de septiembre de 2015 en el marco del proyecto FIC-R BIP 30137688-0 denominado "Estudio de Complementariedad Económica en torno al Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre (CBC)", financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC-R). Además, el Estudio cuenta con un financiamiento complementario del Terminal Puerto Coquimbo - Chile (TPC) y del Ministerio de la Producción del Gobierno de San Juan - Argentina.

El viaje contó con la participación desde la Región de Coquimbo de representantes de la División de Planificación y Desarrollo Regional (DIPLAN) del Gobierno Regional de Coquimbo, del Consejo Regional de Coquimbo (CORE), la Secretaría Regional Ministerial de Economía, y de dos académicos del equipo FIC de la UCN.

9.5.13.4 COMITIVA REGIONAL

9.5.13.4.1 COMITIVA REGIÓN DE COQUIMBO

Nº	Cargo	Nombre
1	Consejero Regional Presidente Comisión Relaciones Internacionales Provincia de Limarí	Alberto Gallardo Flores
2	Consejero Regional Presidente Comisión Régimen Interno Provincia de Elqui	Raúl Godoy Barraza
3	Consejero Regional Presidente Comisión Desarrollo Social e Inversiones Provincia de Limarí	Teodoro Aguirre Álvarez
4	Consejero Regional Vicepresidente Comisión Ordenamiento Territorial, Planificación e Infraestructura Provincia de Elqui	Marcelo Castagneto Arancibia
5	Jefe División de Planificación y Desarrollo Regional Gobierno Regional Coquimbo	Miguel Sánchez Sánchez
6	Secretario Regional Ministerial de Economía Región de Coquimbo	Miguel Ángel Cuadros Moreno
7	Director Escuela de Ciencias Empresariales Universidad Católica del Norte	Cristian Morales Letzkus
8	Profesor Escuela de Ciencias Empresariales Universidad Católica del Norte	Pablo Pinto Cornejo
9	Geógrafo Profesional Unidad Asistencia Técnica Consejo Regional Coquimbo	Carlos Sáez Abarzúa
10	Periodista Unidad Comunicaciones Consejo Regional Coquimbo	Diego González Bernous



ASSEMBLEIA LEGISLATIVA DO ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL
**COMISSÃO DO MERCOSUL E ASSUNTOS
INTERNACIONAIS**

CONVITE

Convidamos Vossa Senhoria para participar de **Audiência Pública** da Comissão do Mercosul e Assuntos Internacionais a ser realizada quarta-feira, dia 09 de setembro de 2015, às 11hs, na sala João Neves da Fontoura - Plenarinho, 3º Andar da Assembleia Legislativa.

Audiência Pública, requerida pelo deputado João Fischer, com a finalidade de tratar do **Projeto do Corredor Bioceânico Central**.

Reiteramos a importância de sua presença para o êxito do evento promovido. Confirmações de presença podem ser realizadas pelo e-mail comissao.mercosul@al.rs.gov.br e pelo telefone (51) 3210-2652/ 3210-2098

Atenciosamente,

Deputado **João Fischer**,

Presidente da Comissão do Mercosul e Assuntos Internacionais.

9.5.13.6 PROGRAMA

Martes 08 de septiembre de 2015

20:00 hrs. LLEGADA DE COMITIVA REGIONAL A HOTEL, Ciudad de Porto Alegre, RS - Brasil.

Miércoles 09 de septiembre de 2015

11:00 hrs. PRESENTACIÓN ASAMBLEA LEGISLATIVA RÍO GRANDE DO SUL. Participan: Comitiva Regional; Joal Teitelbaum, Presidente CRIAS y CCBC; Presidente Diputado João Fischer y Diputados miembros de la comisión MERCOSUR; Gunther Staub, Director Staub Comunicação e Marketing. Lugar: Palacio Farroupilha, Asamblea Legislativa RS.

16:00 hrs. ENTREGA DE CARTA DE INTENCIONES. Participan: Comitiva Regional; Joal Teitelbaum, Presidente CRIAS y CCBC; Secretaria de Planificación y Desarrollo Regional, Cristiano Tasch; Secretaria de Desarrollo Económico, Ciencia y Tecnología, Fabio Branco; y Gunther Staub, Director Staub Comunicação e Marketing. Lugar: Palacio Piratini, Gobernación del Estado RS.

17:30 hrs. REUNIÓN DE ACERCAMIENTO UNIVERSIDAD FEDERAL DE RÍO GRANDE DO SUL (UFRGS) Participan: Comitiva Regional, Autoridades UFRGS, y Gunther Staub, Director Staub Comunicação e Marketing. Lugar: Universidad Federal de Río Grande Do Sul.

Jueves 10 de septiembre de 2015

10:00 hrs. SALIDA DEL HOTEL.

9.5.13.7 ACTIVIDADES

9.5.13.7.1 PRESENTACIÓN ASAMBLEA LEGISLATIVA DEL ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL

- Esta actividad se realizó entre las 11.00 hrs. y 13:00 hrs. del día miércoles 09 de septiembre, en el Palacio Farroupilha, sede del Poder Legislativo.
- Esta actividad nace fruto de la gira del mes de mayo de 2015, donde la comitiva regional es recibida por parte del Presidente de la Comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa del Estado de Río Grande do Sul, Diputado Sr. João Fischer.
- La reunión siguió el siguiente orden:
 - i. Saludos del Presidente de la Comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa.
 - ii. Saludos de la Comitiva Regional. Introducción y contexto de la visita. Presenta: Consejeros Regionales y Jefe DIPLAN.
 - iii. Presentación de video «CBC – TAN
 - iv. Presentación Estudio Complementariedad Económica CBC. Presenta Académicos UCN
 - v. Comentarios finales. Presenta: consejeros regionales, SEREMI de Economía.
 - vi. Comentarios de Consejeros Regionales, y de Miembros de la Asamblea.

9.5.13.7.2 FIRMA DE CARTA DE INTENCIONES ENTRE EL GOBIERNO REGIONAL DE COQUIMBO - CHILE Y EL ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL – BRASIL

- Esta actividad se realizó en la tarde del día miércoles 09 de septiembre, en el Palacio Piratini, sede del Poder Ejecutivo.
- Participaron el Secretario de Planificación y Desarrollo Regional, Cristiano Tasch; y del Secretario de Desarrollo Económico, Ciencia y Tecnología, Fabio de Oliveira Branco.
- El Jefe DIPLAN y Seremi de Economía entregan «carta de intenciones», como primer paso, para el establecimiento de relaciones formales de cooperación entre el Gobierno Regional de Coquimbo y el Estado de Río Grande Do Sul - Brasil.
- Se extiende invitación para Seminario del 26 y 27 de noviembre y se señala el interés del Gobierno Regional en concretar la firma de esta carta durante dicho evento.

9.5.13.7.3 REUNIÓN CON LA UNIVERSIDAD FEDERAL DE RÍO GRANDE DO SUL – BRASIL

- Esta actividad se realizó entre las 17:30 hrs. y 19:00 del día miércoles 09 de septiembre, en la Escuela de Administración de la Universidad Federal de Río Grande Do Sul, en Porto Alegre.
- La comitiva regional es recibida por el Secretario de Relaciones Internacionales de la UFRGS, Nicolás Maillard, y un académico de la Escuela de Administración.
- El objetivo de la actividad es explorar posibilidades de integración académica conjunta para potenciar el desarrollo del Corredor Bioceánico Central, y en particular la Región de Coquimbo en Chile y el Estado de Río Grande do Sul en Brasil. Se extiende invitación para Seminario del 26 y 27 de noviembre.

9.5.13.8 NÓMINAS DE AUTORIDADES DEL ESTADO DE RIO GRANDE DO SUL- BRASIL

Diputado João Fischer, Presidente de la Comisión MERCOSUR y Asuntos Internacionales.

Diputado Federico Antúnez, Vicepresidente de la Comisión

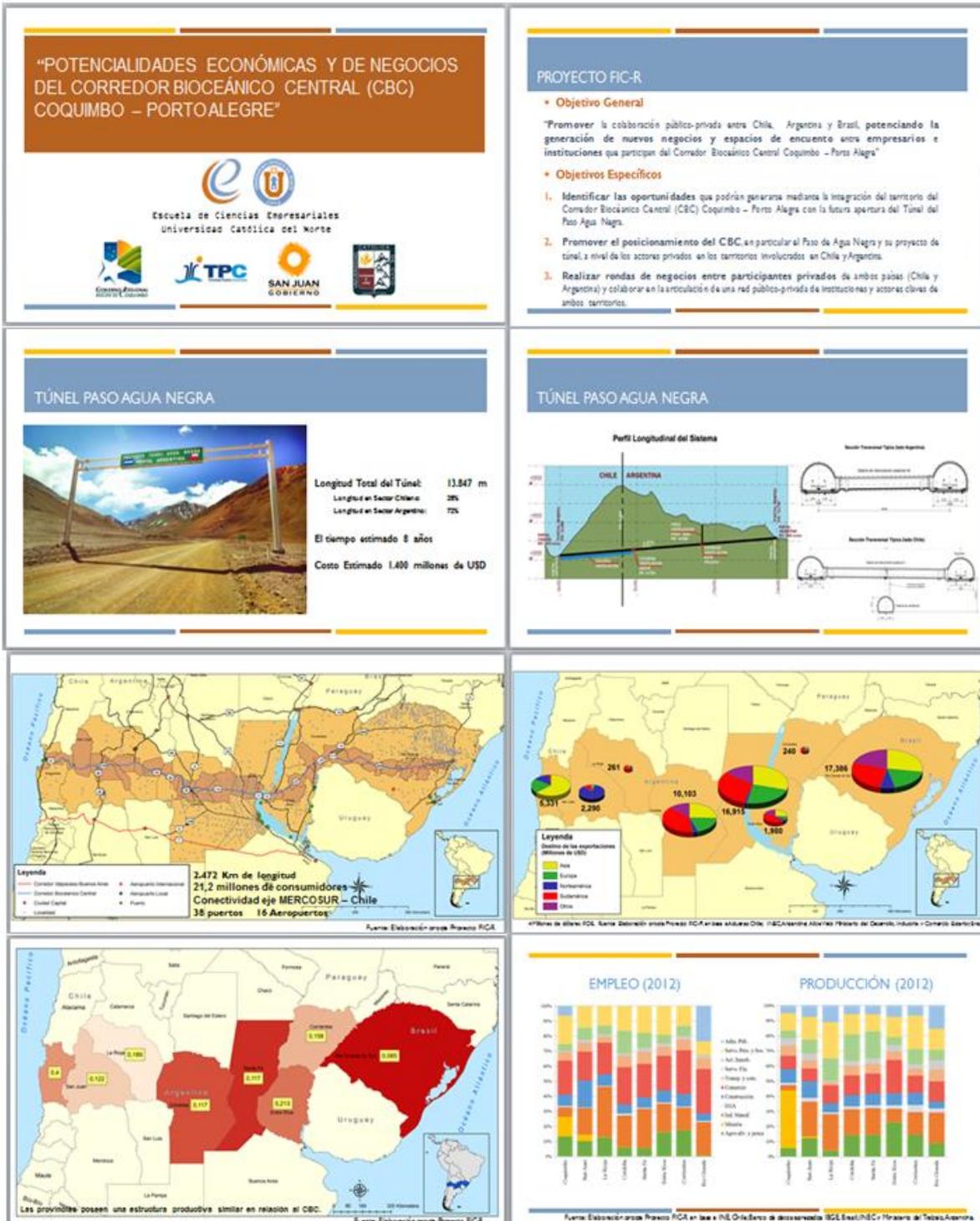
Diputados Titulares de la comisión:

1. Álvaro Boessio (Partido Movimento Democrático Brasileiro. PMDB)
2. Gilberto Capoani (Partido Movimento Democrático Brasileiro. PMDB)
3. Luiz Fernando Mainardi (Partido de los Trabajadores. PT)
4. Tarcísio Zimmermann (Partido de los Trabajadores. PT)
5. Ciro Simoni (Partido Democrático Laborista. PDT)
6. Gilmar Sossella (Partido Democrático Laborista. PDT)
7. Luís Augusto Lara (Partido Laborista Brasileiro. PTB)
8. Elton Weber (Partido Socialista Brasileiro. PSB)
9. Zilá Breitenbach (Partido de la Social Democracia Brasileira. PSDB)
10. Manuela d'Ávila (Partido Comunista de Brasil. PCdoB)

Autoridades Ejecutivo del Estado de Rio Grande do Sul – Brasil:

- José Ivo Sartori. Gobernador del Estado.
- José Paulo Dornelles Cairoli. Vice Gobernador.
- Cristiano Tasch. Secretario de Planificación y Desarrollo Regional.
- Fabio de Oliveira Branco. Secretario de Desarrollo Económico, Ciencia y Tecnología.
- Pedro Westphalen. Secretario de Transporte y Movilidad

9.5.13.9 PRESENTACIÓN



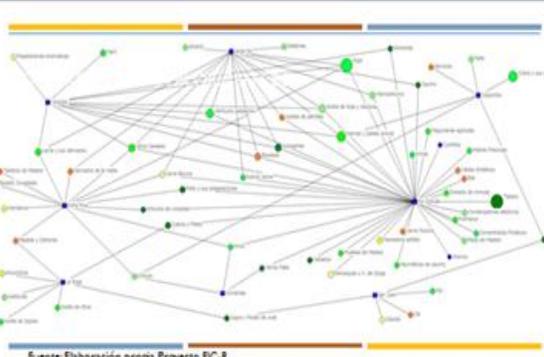


PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A CHILE DESDE EL CBC (MMUS\$ 2012)

Córdoba	Grasas y Aceites	146	Entre Ríos	Río Grande de del	
	Residuos Alimenticios	55		Material de Transporte	236
	Sorgo	27		Otros	119
	Otros	263			
Santa Fe	Subproductos de soja	161			
	Grasas y Aceites	27			
	Queros	24			
	Milk	21			
	Sergo	11			

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A BRASIL DESDE EL CBC (MMUS\$ 2012)

Santa Fe	Vehículos y Motores	US\$ 999	Trigo	US\$ 146	Otros	US\$ 591
Córdoba	Vehículos	US\$ 757	Partes de Vehículos y Tractores	US\$ 601	Trigo	US\$ 113
					Melazas	US\$ 206
					Almidón	US\$ 53
					Otros	US\$ 283



IDENTIFICACIÓN

- Con base
 - Información secundaria obtenida para la caracterización.
 - Información primaria por encuestas realizadas de manera online.
 - Información obtenida en los talleres realizados (Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, San Juan (3), Coquimbo (4)).
 - Redes de exportaciones analizadas.
- Se buscó identificar productos que faciliten la interacción de los miembros del corredor, para analizar sus cadenas de valor a fin de detectar la mejor forma de interactuar.

INDUSTRIAS RELEVANTES IDENTIFICADAS

- Según metodología de exportaciones
 - Soja
 - Aceite de soja y residuos
 - Tabaco
 - Maíz y otros cereales
 - Cobre y sus derivados
 - Harina y pellets animal
 - Autopartes
- En base a talleres
 - Uva y derivados
 - Cal

POTENCIALIDADES Y DESAFÍOS A LA INTEGRACIÓN

- La identificación de productos, industrias y actores con potencial para la formación de **encadenamientos productivos** en el CBC.
 - Mercado intra-CBC y extra-CBC (resto del mundo)
- Identificar las restricciones institucionales que podrían impedir o condicionar la creación de nuevos negocios en el CBC.
 - La infraestructura vial, portuaria y de los recintos extra portuarios
 - Temas legales tributarios (doble tributación) y laborales (personas extranjeras)
 - Políticas de financiamiento/fomento público coordinadas de carácter extra-país para apoyar el desarrollo actividades productivas/encadenamientos.

ACTIVIDADES REALIZADAS A LA FECHA

- Gira Consejeros Regionales al Corredor, octubre 2014.
- Talleres de identificación en Chile y Argentina: San Juan, Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos.
- Encuentro empresarial San Juan, Argentina, febrero 2015.
 - Participantes: Empresas Región de Coquimbo, Provincias de San Juan, Córdoba y Santa Fe, Argentina.

ACTIVIDADES REALIZADAS A LA FECHA

- Creación de la **Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre**, febrero 2015 (San Juan, Argentina).
 - 49 actores privados representados en foros, cámaras y bolsas de comercio.
 - Objetivo: mantener activa la comunicación y convocar instituciones y organizaciones en pos de la generación de negocios intracorredor.
- **II Reunión de la Red en la Semana del Comercio Exterior de Santa Fe**, Argentina, junio-julio de 2015.
- Presentación en Seminario Oportunidades de Negocios e Inversiones en Chile organizado por la Federación de Industrias de Río Grande do Sul

PRÓXIMAS ACTIVIDADES

26 y 27 de noviembre de 2015 en La Serena, Región de Coquimbo, Chile.

- **Seminario Internacional Asia – CBC**: Exposiciones plenarias, talleres con representantes del Asia y rondas de negocios.
- **III Encuentro de la Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre**.

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"



9.5.13.10 REGISTRO FOTOGRÁFICO

9.5.13.10.1 REUNIÓN ASAMBLEA LEGISLATIVA DEL ESTADO DE RÍO GRANDE DO SUL





9.5.13.10.2 SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO, CIENCIA Y TECNOLOGÍA,
GOBIERNO DE ESTADO, RIO GRANDE DO SUL







9.5.13.10.3 REUNIÓN CON LA UNIVERSIDAD FEDERAL DE RIO GRANDE DO SUL





- **Diario El Día**
Miércoles 12 de agosto de 2015
<http://diarioeldia.cl/articulo/economia/licitacion-agua-negra-iniciaria-octubre-inicio-obras-se-proyecta-2-años>

Inicio

Licitación de Agua Negra iniciaría en octubre y el inicio de obras se proyecta para 2 años

Con la aprobación del II Protocolo de Acuerdo en el Senado, las autoridades establecieron un plazo de 30 días para proponer un cronograma de trabajo a las mandatarias de ambas naciones

ARTÍCULO | 12 AGOSTO 2015 - 10:52PM



Un paso trascendental para la concreción del proyecto de construcción del túnel de Agua Negra se dio este martes, cuando el Senado aprobó por unanimidad el II Protocolo

materia”, especificó.

BENEFICIOS Y DESAFÍOS. De darse los procesos que están programados respecto de esta obra, se espera que para el 2025 este túnel sea el eje central del Corredor Bioceánico Central (CBC), que uniría a la zona de Porto Alegre, en el Atlántico, con Coquimbo, en el Pacífico. De hecho, de acuerdo a un estudio de la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad Católica del Norte (UCN), recibirá cargas de Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay, con la facilidad logística de acceso a 21 puertos, nueve aeropuertos y una red de carreteras aledañas para permitir otras conexiones.

Por esta razón es que presidente del Consejo Regional, José Montoya, calificó la aprobación de la iniciativa como un hecho histórico. “Una vez que se construya el Túnel de Agua Negra va a haber un antes y un después de la región, esto va a significar la reactivación de nuestra economía, generar mayor cantidad de empleos, tráfico de mercadería, para lo cual tenemos que prepararnos y generar una planificación que permita mejorar las carreteras, aeropuertos y la infraestructura portuaria, para ponernos a la altura de un paso internacional que va a estar habilitado los 365 días del año”, especificó.

En efecto, el desafío a futuro de las autoridades regional será el analizar cómo se mejorarán las vías de conexión desde el valle de Elqui hasta el Puerto de Coquimbo, de manera de no alterar el movimiento actual de las ciudades.

“La comisión que estoy presidiendo va a tener una gran tarea en lo que significa lograr que nuestra región tenga un avance físico y así estar preparados para poder acoger todo lo que será el tema comercial y turístico”, sostuvo Lidia Zapata, presidenta de la comisión de ordenamiento territorial, planificación e infraestructura del Core.

En tanto, el embajador de Argentina en Chile, Ginés González destacó que justamente en la actualidad, debido al mal tiempo imperante, prácticamente todos los pasos fronterizos binacionales se encuentran cerrados producto de la nieve, situación que no sería tal si se contara con infraestructura como el Túnel de Agua Negra.

GIOJA Y FINANCIAMIENTO

••• En entrevista con El Día, el gobernador de la provincia de San Juan y principal impulsor

- Suplemento Especial: Juntos construimos Región. Diario El Día - Gobierno Regional Domingo 23 de agosto de 2015

Pág. 3 www.gorecoquimbo.gob.cl @gorecoquimbo

ESTUDIO FIC

IDENTIFICAN PRODUCTOS DE MAYOR INTERCAMBIO ENTRE LOS PAÍSES DEL CORREDOR BIOCEÁNICO

10 CADENAS PRODUCTIVAS POTENCIARÍA ENTRE BRASIL, ARGENTINA Y CHILE

En julio del año 2014 se inició un estudio que busca definir oportunidades de negocios que se originan con la materialización del Corredor Bioceánico Central que se extendería desde Porto Alegre, en Brasil, hasta la Región de Coquimbo, pasando por el túnel internacional de Agua Negra. El trabajo está arrojando luces ya que se han identificado 10 cadenas productivas con un alto potencial de éxito en los tres países, relacionadas a la producción y exportación de **cal, uva, cobre, trigo, soja, tabaco, harinas, autopartes y transporte de pasajeros.**

Cristian Morales, director de la Escuela de Ciencias Empresariales de la UCN y encargado del proyecto, indicó que ya se está viendo dónde están las actividades productivas más relevantes, por ejemplo mencionó que "el 99% de la producción de cal de la provincia argentina de San Juan es consumida por Chile, lo que es equivalente a un flujo diario de 73 camiones que hoy cruzan la cordillera por el paso Los Libertadores". A esto se suman las potencialidades que tendrían algunos productos en Chile, donde podrían obtener un valor agregado y los beneficios arancelarios que tiene nuestro país (por ejemplo los productos derivados de la soja), a diferencia de Argentina y Brasil. El mercado del corredor tiene un tamaño 15 veces mayor al de toda la Región de Coquimbo, con un valor de exportaciones cercano a los 55 mil millones de dólares al año y un estimado de 21 millones de potenciales consumidores. El estudio del Corredor Bioceánico Central, es ejecutado por la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad Católica del Norte con el apoyo de la Universidad Católica de Cuyo, y financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo a través del Fondo de Innovación para la Competitividad (PIC).

- Diario El Día
 Miércoles 9 de septiembre
<http://diarioeldia.cl/articulo/region/consejo-regional-recibe-importante-respaldo-politico-brasil-miras-al-corredor-bioceanico>

¡Hola Visitante! | Inicia sesión o crea una cuenta

Análisis económicos
Empleo
Propiedades
Vehículos
Generales
Publica tu aviso

elDía

La Serena

Reportado el: 12 Septiembre 2015
1:00pm

Q BUSCAR

INICIO
REGION
POLICIAL
DEPORTES
POLITICA
ECONOMIA
MUNDO/PAIS
ENTRETENIMIENTO
SOCIAL
OPINION
COMUNIDAD
TENDENCIAS
MULTIMEDIA

SÁBADO
**TITO
FERNÁNDEZ**
12 SEPTIEMBRE

HAZ CLICK ACÁ
COMENTA TU MEJOR PATA
Y GANA UNA MESA RESERVADA
PARA TI Y UN AMIGO.

VICINOS DE CRUZ DEL TERCER MILENIO EN PIE DE GUERRA POR EXPROPIACIÓN DE SUS CASAS

Ver Versión Impresa

Ediciones Anteriores

Contenido relacionado »

- Actualización Agua del Valle trabaja para readaptar suministro a partir de agua subterráneo
- Actualización: Intendencia finalmente suspende las clases en La Serena y Coquimbo
- Quebradas vuelven a desbordarse en el Valle de Elqui
- Los hechos que marcaron el 2014
- Dirigentes de colectivos entregaron carta en Intendencia y retoman actividades
- Nuevo corte de suministro afecta a gran parte de La Serena
- Mesa de profesores participaron en marcha en La Serena
- Sin disturbios termina marcha de los estudiantes en La Serena
- Lluvia sorprende a los habitantes de la Región de Coquimbo
- Adiós al "gran masato" del folklore

Consejo Regional recibe importante respaldo político en Brasil en miras al Corredor Bioceánico Central

ARTÍCULO | 9 SEPTIEMBRE 2015 - 10:07PM

Con una reunión con el diputado presidente de la Asamblea Legislativa del estado de Río Grande do Sul (Brasil), Edson Brum, comenzó la misión de la delegación regional en la ciudad de Porto Alegre, que busca concretar un acercamiento político con las nuevas autoridades de dicho estado brasileño, posicionando los proyectos de integración del Corredor Bioceánico Central y la construcción del Túnel de Agua Negra.

Sobre esto, Brum expresó que "esta asamblea está esperando muchos años para que este Corredor se concrete y eso pasa también por la construcción del Túnel, por eso esta reunión con autoridades de Chile es muy importante para la integración de América, pero principalmente para la integración económica y social".

Una misión importante que lleva a cabo el Gobierno Regional en un contexto actual favorable para la integración, ya que, como recordamos, la cámara alta aprobó el Protocolo Ily y se convertirá en Ley de la República, "con lo que se espera que en el mes de octubre se inicie el proceso para licitar y construir la el Túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$1.400 millones y sería construido en un plazo de 10 años", informó Alberto Gallardo, consejero regional presidente de la comisión de relaciones internacionales.

Cabe mencionar que la región fue invitada por la Asamblea Legislativa de Río Grande do Sul para conocer detalles del proyecto túnel Agua Negra y las políticas de integración del Gobierno Regional, una vez presentadas las potencialidades de un territorio unido a través de esta obra en una gira anterior, realizada a comienzos de año.

En este sentido, nuestra región se presenta como una importante plataforma de servicios para exportaciones desde el Corredor Bioceánico al Asia Pacífico, pero además se dan importantes oportunidades de negocios al interior de este territorio.

En este segundo encuentro, también participaron los consejeros Teodoro Aguirre, Raúl Godoy y Marcelo Castagneto, junto al Jefe de la División de Planificación del Gobierno Regional, Miguel Sánchez (representante del ejecutivo) y Miguel Ángel Cuadros, Seremi de Economía, quienes dieron a conocer a la autoridad política de la capital del estado de Río Grande, las potencialidades del citado corredor, desde el punto de vista de una apertura comercial entre los dos océanos y la enorme oportunidad que significa para Brasil de acercarse al gigantesco mercado asiático.

El consejero Raúl Godoy explicó que este proceso de integración se ha llevado por años con Argentina, llegando a convencer a las autoridades nacionales de Chile sobre la importancia del Túnel Agua Negra, pero "esta reunión con Brasil expande este conocimiento e instala ante las autoridades de Porto Alegre la importancia y proyecciones de dicha obra, que beneficiará al empuje e infraestructura".

- www.lacomuna.cl
 Jueves 10 de septiembre de 2015
<http://www.lacomuna.cl/?p=9666>



INICIO
ACTUALIDAD
POLITICA
DEPORTES
COMUNAS
MI BARRIO
EDUCACION
REGIONES
NEGOCIOS
OPINION

Noticias Recientes

[Tour nacional: La Copa América llega a La Serena](#) > [Presidenta en homenaje a Salvador Allende y sus cc](#)





Consejo Regional recibe importante respaldo político en Brasil en miras al Corredor Bioceánico Central

10 ago 10, 2015 Diario LaComuna ACTUALIDAD 0

En Porto Alegre, una delegación regional presentó ante la Asamblea Legislativa las principales potencialidades políticas y económicas que ofrece esta red de territorios, que se enmarca en la construcción de la mega obra que conectará el océano Atlántico con el Pacífico: el Túnel de Agua Negra.



Con una reunión con el diputado presidente de la Asamblea Legislativa del estado de Rio Grande do Sul (Brasil), Edson Brum, comenzó la misión de la delegación regional en la ciudad de Porto Alegre, que busca concretar un acercamiento político con las nuevas autoridades de dicho estado brasileño, posicionando los proyectos de integración del Corredor Bioceánico Central y la construcción del Túnel de Agua Negra.

Sobre esto, Brum expresó que "esta asamblea está esperando muchos años para que este Corredor se concrete y eso pasa también por la construcción del Túnel, por eso esta reunión con autoridades de Chile es muy importante para la integración de América, pero principalmente para la integración económica y social".

Una misión importante que lleva a cabo el Gobierno Regional en un contexto actual favorable para la integración, ya que, como recordamos, la cámara alta aprobó el Protocolo II y se convertirá en Ley de la República, "con lo que se espera que en el mes de octubre se inicie el proceso para licitar y construir la el Túnel Agua Negra, obra que se estima tendrá una inversión de US\$1.400 millones y será construido en un plazo de 10 años", informó Alberto Gallardo, consejero regional presidente de la comisión de relaciones internacionales.

Cabe mencionar que la región fue invitada por la Asamblea Legislativa de Rio Grande do Sul para conocer detalles del proyecto túnel Agua Negra y las políticas de integración del Gobierno Regional, una vez presentadas las potencialidades de un territorio unido a través de esta obra en una gira anterior, realizada a comienzos de año.

En este sentido, nuestra región se presenta como una importante plataforma de servicios para exportaciones desde el Corredor Bioceánico al Asia Pacífico, pero además se dan importantes oportunidades de negocios al interior de este territorio.

En este sentido, también participaron los consejeros Teodoro Aguirre, Raúl Godoy y Marcelo

Busca en La Comuna





OPINIÓN

Samuel Fernández Illanes, especialista en derecho internacional: La Haya; Fallo Inminente

Diario LaComuna 10 ago 12, 2015

Publicaciones agosto - se... MINUTA_Gira Porto Alegr... Emol.com - El sitio de no... consejo regional en porto... Consejo Regional recibe...

diarioeldia.cl/articulo/region/consejo-regional-recibe-importante-respaldo-politico-brasil-miras-al-corredor-biocea

internacional que se realizará este noviembre en La Serena y donde se destacará la relevancia de la expansión económica hacia el Asia Pacífico, sin duda un gran avance para la integración".

Gira del corredor: Estudio de complementariedad

La misión se inserta en el marco del "Estudio de Complementariedad Económica Corredor Bioceánico Central Coquimbo - Porto Alegre", que impulsa el Consejo Regional y que tiene como objetivo dar continuidad y fortalecer el trabajo de las misiones realizadas anteriormente por el Gobierno Regional.

El estudio fue desarrollado por la universidad Católica del Norte y constituye un importante insumo para atraer inversión a la región y demostrar las potencialidad de la conexión entre el puerto de Coquimbo y Porto Alegre.

Para esto, es de vital importancia la presencia de Cristian Morales, director de la Escuela de Ciencias Empresariales de la UCN y Pablo Pinto, académico de la misma escuela. Ambos tuvieron la misión de socializar los resultados del estudio, especialmente ante el mundo empresarial.

En términos generales, Morales informó que básicamente el corredor consta de 2.472 kilómetros, lo que equivale a 21,2 millones de consumidores, 38 puertos, 16 aeropuertos y conectividad con el eje Mercosur.

La delegación regional continuará realizando reuniones este miércoles y jueves por Porto Alegre.

Ediciones anteriores

VS Consecuencia de la... **Día**

El dolor en las articulaciones de los dedos

Ver Edición Especial

Ediciones anteriores

Softland

Concurso **Emprendedor**

plazo vence el 27 de septiembre

Subir

MINUTA_Gira Porto ...pdf CARTA DE INTENCIO...pdf

Show all download...

8:00 AM 9/13/2015

CERTIFICADO

La Secretaría Ejecutiva que suscribe, CERTIFICA que en la Sesión Ordinaria N° 609, de fecha 12 de Agosto del 2015, el CONSEJO REGIONAL - REGION DE COQUIMBO, adoptó el siguiente acuerdo:

Acuerdo N° 7392

Se acuerda ampliar la delegación de la Región de Coquimbo que concurrirá a la Asamblea Legislativa del Estado de Rio Grande Do Sul, incorporando a actores relevantes de la iniciativa de integración Corredor Bioceánico Central Paralelo 30, para ello se acuerda extender invitación al Ejecutivo del Gobierno Regional, el Sr. Intendente Regional, con el Jefe de la División de Planificación y Desarrollo Regional del Gobierno Regional de Coquimbo, el Seremi de Economía de la Región de Coquimbo y la Universidad Católica del Norte.

El presente acuerdo ha sido adoptado por 13 voto(s) a favor del(los) consejero(s) asistente(s): Sr(s). Agapito Santander Marín, Alberto Gallardo Flores, Denis Cortés Aguilera, Eduardo Alcayaga Cortés, Gloria Torres Espejo, Hanna Jarufe Haune, José Montoya Angel, José Sulantay Silva, Lidia Zapata Pasten, Marcelo Castagneto Arancibia, Miguel Solís Viera, Raúl Godoy Barraza, Teodoro Aguirre Álvarez. El(Los) consejero(s) Sr(s). Fernando Gallardo Pereira, Carlos Galleguillos Rojo, Ángela Rojas Escudero justifican inasistencia por razones médicas.



VALERIA CERDA DUHALDE
SECRETARÍA EJECUTIVA Y MINISTRO DE FE
DEL CONSEJO REGIONAL

CERTIFICADO

La Secretaría Ejecutiva que suscribe, CERTIFICA que en la Sesión Ordinaria N° 608, de fecha 29 de Julio del 2015, el CONSEJO REGIONAL - REGION DE COQUIMBO, adoptó el siguiente acuerdo:

Acuerdo N° 7349

Se acuerda fecha de cometido el 09 de septiembre de 2015 para cumplir con el compromiso adquirido por el Consejo Regional en la gira a Porto Alegre del mes de mayo de 2015, de asistir a la Asamblea Legislativa del Estado de Río Grande Do Sul, para exponer el proyecto del Corredor Bioceánico Central y Túnel de Agua Negra.

Ello sólo para efectos de dar respuesta a consulta de Secretaría de la Comisión MERCOSUR de la Asamblea Legislativa, recibido el 28 de julio de 2015, sobre fechas posibles para recibir a la delegación regional.

El presente acuerdo ha sido adoptado por 16 voto(s) a favor del(los) consejero(s) asistente(s): Sr(s). Agapito Santander Marín, Alberto Gallardo Flores, Angela Rojas Escudero, Carlos Galleguillos Rojo, Denis Cortés Aguilera, Eduardo Alcayaga Cortés, Fernando Gallardo Pereira, Gloria Torres Espejo, Hanna Jarufe Haune, José Montoya Angel, José Sulantay Silva, Lidia Zapata Pasten, Marcelo Castagneto Arancibia, Miguel Solís Viera, Raúl Godoy Barraza, Teodoro Aguirre Alvarez .



VALERIA CERDA DUHALDE
SECRETARIA EJECUTIVA Y MINISTRO DE FE
DEL CONSEJO REGIONAL

9.5.14 PRESENTACIÓN TALLER PROYECTO NODO, OVALLE

9.5.14.1 INVITACIÓN



Proyecto apoyado por



Cristian Osorio Alfaro, Gerente de La Corporación Regional de Desarrollo Productivo y **Andrés Sánchez Araya**, Director Regional de CORFO, tienen el agrado de invitarlo a Usted a participar en los talleres del proyecto NODO, Oportunidades de Mercado del Corredor Bioceánico Central Chile-Argentina- Brasil (CBC), el cual tiene como objetivo incentivar el intercambio comercial entre los países miembros del CBC y los empresarios de nuestra Región. El proyecto contempla beneficiar a 30 empresarios quienes, a lo largo del programa fortalecerán y desarrollarán capacidades exportadoras, a través de la participación de diversos talleres y ruedas internacionales de negocio.

Los talleres tendrán lugar: **Choapa**, salón de emprendimiento, Independencia 231, Illapel el **22/09 a las 11:30 Hrs.**

Limarí, Salón de la Gobernación provincial, Socos 154, Ovalle el **23/09 a las 11:00 Hrs.**

Elqui, Salón Francisco Cornely, Museo Arqueológico, Cordovez esq. Cienfuegos el **24/09 a las 11:00 Hrs.**

Esperamos contar con su valiosa presencia, contactos: e-mail fgallardo@crdpcoquimbo.cl. O al teléfono 67318, 56375009

La Serena, Septiembre 2015

9.5.14.2 ASISTENTES

N°	Institución	Nombre
1	Valle Rojo	Héctor Paz
2	Gerente General	Vladimir Franulic
3	UCN	Pablo Pinto
4	UCN	Gabriela Véliz
5	Asesor	Héctor Troncoso
6	LSP Vitivinicola	Irma
7	LSP Agrícola	Domingo Vergara
8	ProChile	Maribel Ortiz
9	Agrícola Andalucía	Juan Gutierrez
10	Viña Dalbosco	Lorena Véliz
11	AIRJ	Diego Rojas
12	G.G	Ivan Elgueta
13	Dueño	Rodrigo Venegas
14	Coordinador	Darwin Luna

9.5.14.3 PRESENTACIÓN

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE DESARROLLO CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"



Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

INTRODUCCIÓN AL PROYECTO FIC-R CBC

En conjunto con el Gobierno Regional se define como objetivo general del proyecto:

"Promover la colaboración público-privada entre Chile, Argentina y Brasil, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre"

Estableciendo los siguientes objetivos específicos:

1. **Identificar las oportunidades** que podrían generarse mediante la integración del territorio del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre con la futura apertura del Túnel del Paso Agua Negra.
2. **Promover el posicionamiento del CBC**, en particular el Paso de Agua Negra y su proyecto de túnel, a nivel de los actores privados en los territorios involucrados en Chile y Argentina.
3. **Realizar rondas de negocios entre participantes privados** de ambos países (Chile y Argentina) y colaborar en la articulación de una red público-privada de instituciones y actores claves de ambos territorios.

ETAPA I: CARACTERIZACIÓN DEL CBC

- Informe I del Proyecto
 - Caracterización Territorial e Infraestructura
 - Producción y Comercio
 - Actores
 - Marco Legal



TUNEL DEL PASO DE AGUA NEGRA



Longitud Total del Túnel: 13.847 m

Longitud en Sector Chileno: 28%
Longitud en Sector Argentino: 72%

El tiempo estimado 8 años

Costo Estimado US\$1.400 millones

Funcionamiento permanente todo el año

EL CBC COQUIMBO – PORTO ALEGRE

2.472 Kms. de longitud
21,2 millones de consumidores

Conectividad eje MERCOSUR - Chile
38 puertos 16 Aeropuertos



Legenda
Tipo de puerto
+ No Particular
+ Particular

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

EL CBC COQUIMBO – PORTO ALEGRE

Las provincias poseen una estructura productiva similar en relación al CBC

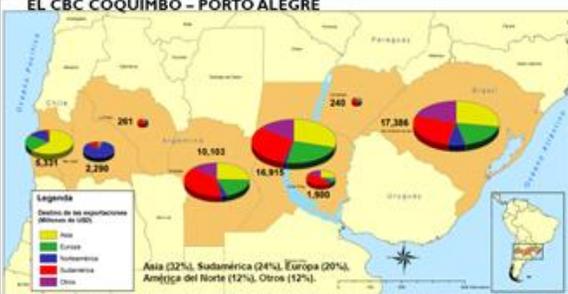


Legenda
Pib Total Millones
1.000 - 5.000
5.000 - 10.000
10.000 - 20.000
20.000 - 40.000
40.000 - 100.000
100.000 - 200.000
200.000 - 500.000
500.000 - 1.000.000

Clas. de Exportación
Clas. de Diversificación

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

EL CBC COQUIMBO – PORTO ALEGRE



Legenda
Destinos de las exportaciones (Millones de US\$)
Asia
Europa
América del Norte
Sudamérica
Oceania
Chile

Asia (32%), Sudamérica (24%), Europa (20%), América del Norte (12%), Otros (12%).

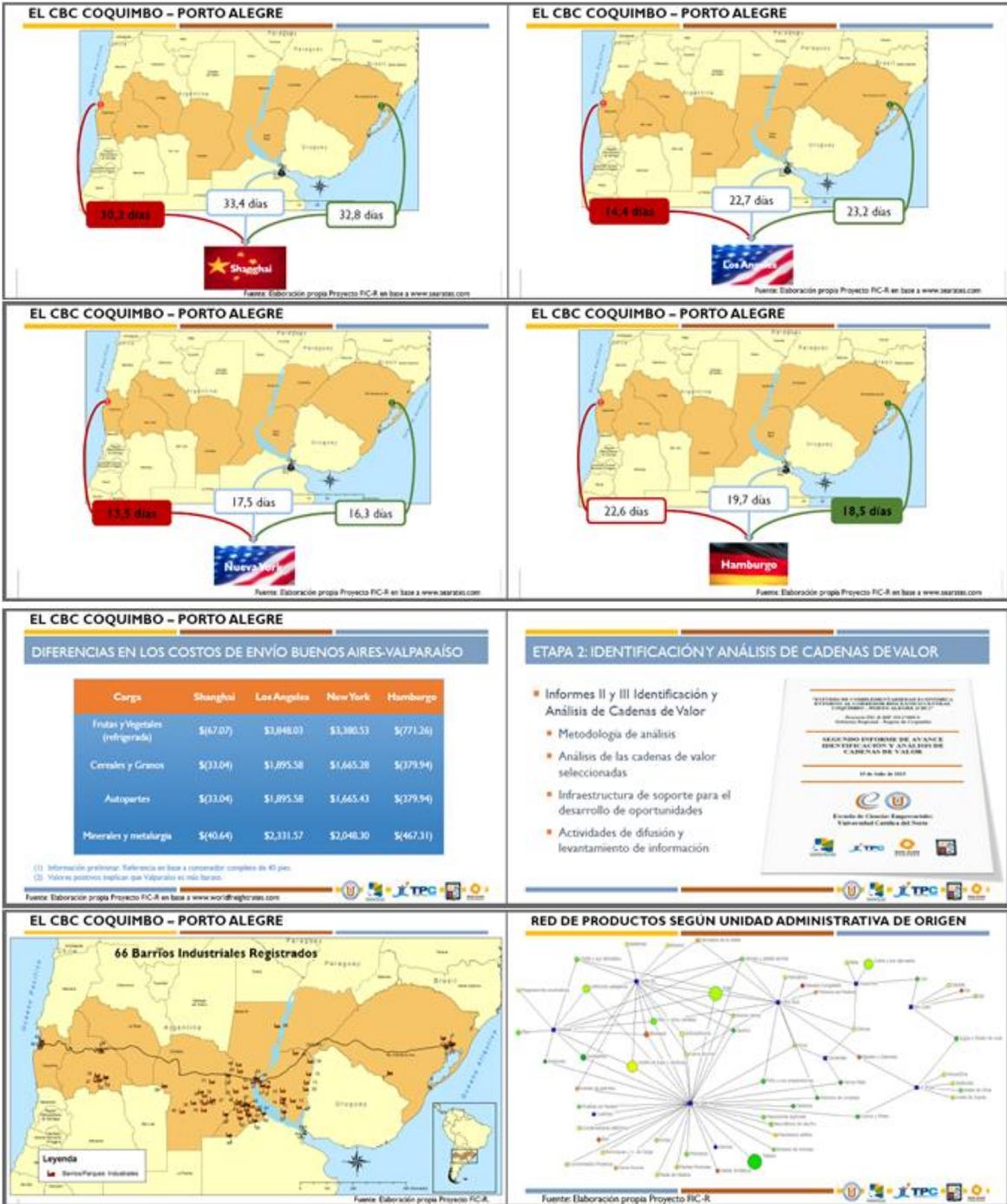
Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a Aduanas Chile, PAB, Argentina, Aduanas Portuarias del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, Brasil.

EL CBC COQUIMBO – PORTO ALEGRE

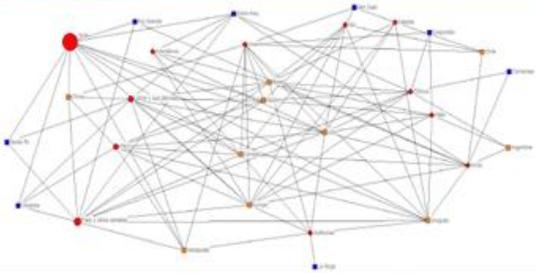


El Corredor representa el 15% del comercio de Chile, Argentina y Brasil.

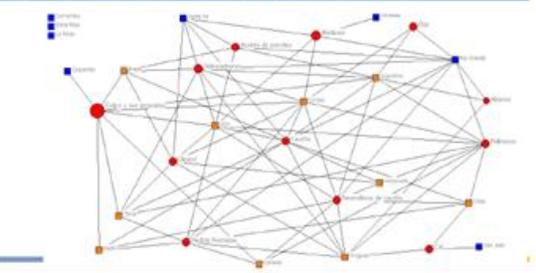
Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a Aduanas Chile, PAB, Argentina, Aduanas Portuarias del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior, Brasil.



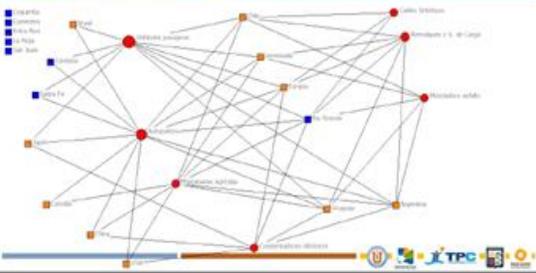
RED DE AGROPECUARIOS I



RED DE PRODUCTOS MINERALES, BIODIESEL Y OTROS



RED DE MAQUINARIAS Y AUTOPARTES



IDENTIFICANDO CADENAS



CADENAS IDENTIFICADAS Y SELECCIONADAS

- Mediante redes
 - Acete de soja y residuos
 - Soja
 - Maiz y otros cereales (granos)
- Otras cadenas (no seleccionadas)
 - Cobre y sus derivados (ver cal)
 - Tabaco
 - Vehiculos de pasajeros
 - Autopartes
- Mediante Talleres
 - Uva y sus derivados
 - Cal

Producto	Total FOB (M USD)
Acete de soja y residuos	11.647.754,04
Soja	6.478.374,25
Maiz y otros cereales (granos)	3.344.390,347
Cobre y sus derivados	3.235.295,62
Industria pesquera	1.432.414,581
Autopartes	1.551.896,34

LA CAL EN EL CBC

- El 99% de la cal exportada por la Provincia de San Juan en 2013 tuvo como destino Chile (379.946 ton).
- En Chile el 99% del consumo total de cal se destina a satisfacer la creciente demanda minera de la II y El Region, donde es considerada un insumo estrategico para la industria.
- La cal proveniente de San Juan ingresa a Chile por el paso fronterizo de Los Libertadores y embarcada en los puertos de Valparaiso y San Antonio hacia el Norte del pais.
- El flujo diario aproximado es de 73 camiones caleros que ingresan al pais.

País	Producción (M USD)	Exportación (M USD)
Chile	1.170,32	1.170,32
Argentina	1.170,32	0,00
Brasil	1.170,32	0,00
Paraguay	1.170,32	0,00
Uruguay	1.170,32	0,00
Peru	1.170,32	0,00
Colombia	1.170,32	0,00
Costa Rica	1.170,32	0,00
Guatemala	1.170,32	0,00
El Salvador	1.170,32	0,00
Honduras	1.170,32	0,00
Nicaragua	1.170,32	0,00
Panamá	1.170,32	0,00
Paraguay	1.170,32	0,00
Uruguay	1.170,32	0,00
Peru	1.170,32	0,00
Colombia	1.170,32	0,00
Costa Rica	1.170,32	0,00
Guatemala	1.170,32	0,00
El Salvador	1.170,32	0,00
Honduras	1.170,32	0,00
Nicaragua	1.170,32	0,00
Panamá	1.170,32	0,00

LA SOJA EN EL CBC

- En Argentina el área sembrada ha crecido en forma sostenida entre la campaña 2003 a la campaña actual.
- La producción de acete de soja promedio de los últimos 5 años fue de 7.139,2 mtn para Brasil y 6.809,3 mtn para Argentina.
- Argentina exporta el 65,2% de acete de soja mientras que Brasil exporta el 19,2%.
- Del proceso de industrialización de la soja se obtiene una amplia gama de productos que van desde los más tradicionales, como aceites, harinas y productos alimenticios, hasta biocombustibles, cereales, solventes y productos como bioplásticos y productos de belleza.
- La producción mundial de biodiesel se estima que alcanzó los 23,4 millones de toneladas en el año 2012. Los principales países productores de biodiesel son la Unión Europea, E. U. U., Argentina y Brasil e Indonesia, quienes utilizan el acete de soja como insumo para la producción de biodiesel son E. U. U., Argentina y Brasil, quienes en su conjunto producen 8 millones de toneladas de biodiesel de soja.

País	Producción (M USD)	Exportación (M USD)
Argentina	11.647,75	7.614,14
Brasil	6.809,30	1.308,27
Paraguay	1.432,41	0,00
Uruguay	1.551,90	0,00
Peru	1.170,32	0,00
Colombia	1.170,32	0,00
Costa Rica	1.170,32	0,00
Guatemala	1.170,32	0,00
El Salvador	1.170,32	0,00
Honduras	1.170,32	0,00
Nicaragua	1.170,32	0,00
Panamá	1.170,32	0,00

UVA EN EL CBC

- De la producción total de uvas de la Región de Cuyo en el año 2007 se destinó un 27% al consumo fresco, un 43% a la producción de vino y un 30% a la vinificación. En el año 2013 la producción de uvas se destinó a la producción de vino (63%) y a la vinificación (37%).
- La producción de uvas en las provincias de Argentina se destinó principalmente a la vinificación, representando un 84% de la producción total de uvas el año 2007 y un 80% de la producción total en 2013.
- Río Grande del Sur registró una tasa de crecimiento promedio de la producción de uvas del 2%, pasando de producir 4,5 millones de toneladas en 2007 a producir 4,7 millones en 2013. La producción de uvas del año 2013, se destinó un 95% a vinificación y un 5% a consumo fresco.

GRANO EN EL CBC



- Los principales oferentes de maíz en grano y maíz para la siembra a nivel mundial son Estados Unidos, Brasil, Argentina, Ucrania, y Francia (96% a 844USD/4,07). El valor total del mercado exportador de Chile para la categoría alcanzó los 844USD 14.
- Los principales demandantes de maíz en grano y maíz para la siembra a nivel mundial son Japón, México, Egipto, España y Holanda.
- A nivel de Argentina, la producción se centra sobre todo en las provincias de Buenos Aires, Córdoba y Santa Fe que juntas constituyen la "Zona núcleo" (i.e., 70% de la superficie total de maíz sembrado en el país). Dada la orientación exportadora de la industria, la producción de granos se concentra principalmente en las provincias que están más cerca de los puertos. Chile es un país importador, siendo los principales proveedores Paraguay y Argentina.

Fuente: Elaboración propia Proyecto PCA, según datos del INO, Argentina, BGE, Brasil y SAG, Chile.

VENTAJA DE CHILE EN EL CBC

Nombre Producto	Código	Unidad	Chile	Argentina	Ventaja Chile
Soja	1202000	Soja en granos	0	0	No
Aceite de Soja y residuos	1202000	Aceite de soja en bruto, incluso desgranado	0	15,1%	Si
	1204000	Tortas de residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	0	0,45 cent/kg	Si
	1204000	Otros residuos sólidos de la extracción del aceite de soja	0	0,45 cent/kg	Si
Maíz y otros cereales	1202000	Sabores y moyuelos de leguminosas	0	5,4%	Si
	1202000	Varietades de trigo y morcago	0	0,25 cent/kg	Si
	1202000	Maíz en grano	0	0	No
	1202000	Maíz para siembra	0	0	No
Uva	1202000	Varietades del sorgo de grano	0	0,1%	Si
	0801000	Uvas frescas	0	Uvas 1,30m ³ Uvas 1,80m ³	Si
Aguja y Morte de uvas	2002000	Los demás jugos de uva	0	0,4%	Si
	2002000	Los demás vinos, mosto de uva en recipientes con capacidad inferior o igual a 1L	0	0,4%	Si
Cal	1203000	Cal viva	0	0	No

Fuente: Elaboración propia Proyecto PCA, según datos del INO, Argentina, BGE, Brasil y SAG, Chile.

FLUJOS EN EL CBC

Estimación flujo de carga pasos fronterizos Eje MERCOSUR-Chile al 2030 (toneladas)

Combinación de Aduanas	Aguá Negra	Sistema Cruce Extranjero	Cruce - Tarea Bajo Cero	Los Llanos	Palmiche
No ingresos	0	833.271	0	0	2.308.438
ANU solo	424.787	4.803.493	0	0	2.887.447
ANU más	1.723.351	4.444.917	0	0	2.436.129
Totales	2.148.138	7.281.681	988.417	1.901.417	2012.914

Estimación flujo de pasajeros pasos fronterizos Eje MERCOSUR-Chile al 2030 (toneladas)

Combinación de Aduanas	Aguá Negra	Sistema Cruce Extranjero	Cruce - Tarea Bajo Cero	Los Llanos	Palmiche
No ingresos	221.791	2.486.761	0	0	724.310
ANU solo	343.796	2.428.905	0	0	438.703
ANU más	938.873	1.524.299	0	0	149.200
Totales	1.504.460	6.439.965	0	0	1.312.213

No se incluye correspondencia al flujo que entró al año 2030 por cada paso en las combinaciones actuales.
ANU solo Paso de Aguá Negra permanente pero no total.
ANU más Paso de Aguá Negra permanente y con total.
Totales: Todos los pases habilitados.

Fuente: Estudio Estratégico de Conectividad Argentina-Chile (SAG), Ministerio Obras Públicas (Chile), Planificación (Argentina).

ETAPA 3: PRÓXIMOS PASOS

- Validar con actores privados y públicos el trabajo realizado.
- Desarrollar propuestas para generar la complementariedad.
- Seminario de Cierre y III Encuentro de la Red Empresarial CBC en Coquimbo el 26 y 27 Noviembre de 2015.

Fuente: Elaboración propia Proyecto PCA, según datos del INO, Argentina, BGE, Brasil y SAG, Chile.

RED CBC

- Creación de la Red para el Desarrollo del Corredor Bioceánico Coquimbo-Porto Alegre (Red CBC), San Juan, febrero 2015.
- II Encuentro Red CBC, Santa Fe y Paraná, julio 2015.
 - 49 actores privados de las provincias de San Juan, Córdoba, Santa Fé, Entre Ríos y la Región de Coquimbo representados en foros, cámaras y bolsas de comercio.
 - Objetivo: mantener activa la comunicación y convocar instituciones y organizaciones en pos del desarrollo y la generación de negocios en el Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre.

Fuente: Elaboración propia Proyecto PCA, según datos del INO, Argentina, BGE, Brasil y SAG, Chile.

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE DESARROLLO CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO - PORTO ALEGRE"



Fuente: Elaboración propia Proyecto PCA, según datos del INO, Argentina, BGE, Brasil y SAG, Chile.

9.5.14.4 REGISTRO FOTOGRÁFICO



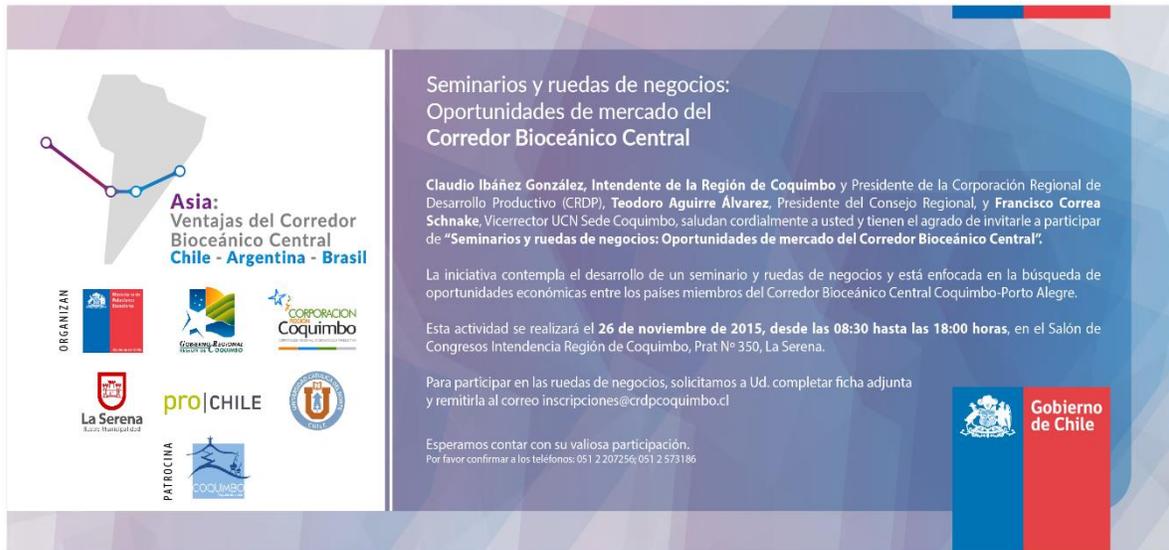






9.5.15 SEMINARIOS Y RUEDAS DE NEGOCIOS: OPORTUNIDADES DE MERCADO DEL CBC

9.5.15.1 INVITACIÓN



Asia:
Ventajas del Corredor Bioceánico Central
Chile - Argentina - Brasil

ORGANIZAN

La Serena
Municipalidad

pro|CHILE

PATROCINA

COQUIMBO

**Seminarios y ruedas de negocios:
Oportunidades de mercado del
Corredor Bioceánico Central**

Claudio Ibáñez González, Intendente de la Región de Coquimbo y Presidente de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), Teodoro Aguirre Álvarez, Presidente del Consejo Regional, y Francisco Correa Schnake, Vicerrector UCN Sede Coquimbo, saludan cordialmente a usted y tienen el agrado de invitarle a participar de “Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central”.

La iniciativa contempla el desarrollo de un seminario y ruedas de negocios y está enfocada en la búsqueda de oportunidades económicas entre los países miembros del Corredor Bioceánico Central Coquimbo-Porto Alegre.

Esta actividad se realizará el **26 de noviembre de 2015, desde las 08:30 hasta las 18:00 horas**, en el Salón de Congresos Intendencia Región de Coquimbo, Prat N° 350, La Serena.

Para participar en las ruedas de negocios, solicitamos a Ud. completar ficha adjunta y remitirla al correo inscripciones@crdpcoquimbo.cl

Esperamos contar con su valiosa participación.
Por favor confirmar a los teléfonos: 051 2 207254; 051 2 573186

Gobierno de Chile

9.5.15.2 PROGRAMA



Seminarios y ruedas de negocios:
Oportunidades de mercado del
Corredor Bioceánico Central

Asia: Ventajas del Corredor Bioceánico Central
Chile - Argentina - Brasil

Programa

8:30	Acreditación y coffee de bienvenida.
9:00	Ceremonia Inaugural.
10:00	Panel de Expertos I: Oportunidades del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo-Porto Alegre. <ul style="list-style-type: none">• Dr Cristian Morales Letzkus, Director Estudio FIC Complementación Productiva en el CBC Coquimbo-Porto Alegre Universidad Católica del Norte.• Sr. Raúl Hermida, Director de la Bolsa de Comercio de Córdoba, Argentina y Consejero del Instituto de Investigaciones Económicas.• Sr. Joal Teitelbaum, Presidente Cámara Brasileño Chilena, CCIBC y Presidente del Comité de las Rutas de la Integración CRIAS.
11:00	Ronda de Preguntas Panel.
11:20	Coffee break.
11:40	Panel de Expertos II: Mercados Asiáticos para el CBC Coquimbo-Porto Alegre. <ul style="list-style-type: none">• Álvaro Echeverría, Director Hong Kong Trade Development Council (HKTDC).• Sung Ki Park, Director General Oficina Comercial del Gobierno de Corea (KOTRA).• Sra. Yunghan Shen, Gerente General de Asia Reps.
12:40	Tratados de Libre Comercio, Encadenamientos Productivos con miras al Asia Pacifico Andrés Rebolledo, Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales (DIRECON).
13:00	Ronda de Preguntas Panel II.
13:30	Palabras de Cierre. <ul style="list-style-type: none">• Presidente del Consejo Regional.



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central

Asia: Ventajas del Corredor Bioceánico Central
Chile - Argentina - Brasil

TALLERES TEMÁTICOS

15:30 a 16:30

Taller Temas logísticos (Puerto).
Salón Vicuña, Gobierno Regional, 1º piso.

15:30 a 16:30

Taller Integración Física: Túnel Agua Negra, infraestructura física y de conectividad con miras al Corredor Bioceánico Central.
Salón Prat, Gobierno Regional, 2º piso.

15:00 a 16:00

Taller Cámaras Asiáticas.
Salón Mutual de Seguridad, Los Carrera 330, 3º piso, La Serena.

16:30 a 17:30

Taller Cámara Argentina.
Salón Prat, Gobierno Regional, 2º piso.

16:30 a 17:30

Taller Cámara Brasileña (Porto Alegre).
Salón Pedro Pablo Muñoz, Gobierno Regional, 3º piso.

RONDAS DE NEGOCIOS

15:30 a 17:30

Rondas de Negocios.
Salón Gabriel González Videla, Gobierno Regional, 1º Piso.



9.5.15.3 PRESENTACIONES PANEL DE EXPERTOS I

"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

Dr. Cristian Morales Letzkus
Director Escuela de Ciencias Empresariales
Universidad Católica del Norte

PROYECTO FIC-R

- Objetivo General**
"Promover la colaboración público-privada entre Chile, Argentina y Brasil, potenciando la generación de nuevos negocios y espacios de encuentro entre empresarios e instituciones que participan del Corredor Bioceánico Central Coquimbo – Porto Alegre"
- Objetivos Específicos**
 - Identificar las oportunidades que podrían generarse mediante la integración del territorio del Corredor Bioceánico Central (CBC) Coquimbo – Porto Alegre con la futura apertura del Túnel del Paso Agua Negra.
 - Promover el posicionamiento del CBC, en particular el Paso de Agua Negra y su proyecto de túnel, a nivel de los actores privados en los territorios involucrados en Chile y Argentina.
 - Realizar rondas de negocios entre participantes privados de ambos países (Chile y Argentina) y colaborar en la articulación de una red público-privada de instituciones y actores claves de ambos territorios.

EL CBC COQUIMBO – PORTO ALEGRE

2.472 Kms. de longitud
21,2 millones de consumidores – 38 puertos 16 Aeropuertos

Conectividad eje MERCOSUR-Chile

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

Asia (25%), Sudamérica (22%), Europa (17%), América del Norte (9%), Otros (16%)

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a Adanas Chile, INEC Argentina, Atlas/Mapa Ministerio del Desarrollo, Industria y Comercio Exterior Brasil

DIFERENCIAS EN LOS COSTOS DE ENVÍO BUENOS AIRES-VALPARAÍSO

Carga	Shanghai	Los Angeles	New York	Hamburgo
Frutas y Vegetales (refrigerada)	\$ (47.07)	\$3.848.00	\$3.380.53	\$ (771.26)
Cereales y Granos	\$ (33.04)	\$1.895.58	\$1.665.28	\$ (779.94)
Autopartes	\$ (33.04)	\$1.895.58	\$1.665.43	\$ (779.94)
Minerales y metalurgia	\$ (40.64)	\$2.331.57	\$2.048.30	\$ (467.31)
Ahorro Tiempo*	+3,2 días	+8,3 días	+4 días	+2,9 días

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R en base a www.scarates.com

RED DE PRODUCTOS SEGÚN UNIDAD ADMINISTRATIVA DE ORIGEN

Fuente: Elaboración propia Proyecto FIC-R

INDUSTRIAS RELEVANTES IDENTIFICADAS

- Según metodología de exportaciones**
 - Soja
 - Aceite de soja y residuos
 - Tabaco
 - Maíz y otros cereales
 - Cobre y sus derivados
 - Harina y pellets animal
 - Autopartes
- En base a talleres**
 - Uva y derivados
 - Cal



PROBLEMÁTICAS SECTORES CONEXOS DE APOYO



Problemática	Proyectos
Falta de centros de formación especializados	1. Programa binacional para el fortalecimiento de redes de transferencia de conocimientos asociados (S. Univ. PITA, PISA, ENIGAMA, IPD).
Inexistencia de un mercado de capital riesgo	1. Desarrollar el Capital de Riesgo Informal (Red de Inversionistas Argentinos CBC). 2. Mejorar la presencia de actores de capital de riesgo inversor.
Falta de apoyo financiero en IPD y mejoramiento de procesos	1. Creación de un fondo de financiamiento Trinacional orientado al fomento y optimización de los procesos y desarrollo de proyectos de IPD.
Falta de crédito e instrumentos financieros orientados con acceso diferencial para PyMEs del rubro	1. Mejorar la coordinación de actores financiero público y privado para la entrega de una oferta integral al emprendedor receptor del rubro.
Falta de articulación entre las instituciones legales, financieras y laborales	1. Unificación normativa en el CBC. 2. Estandarización de requerimientos financieros en el CBC (SAG-SENAS). 3. Unificación de la normativa laboral en el CBC.



PROBLEMÁTICAS ESTRATEGIA, ESTRUCTURA Y RIVALIDAD



Problemática	Acciones
Falta de cultura asociativa y generación de Capital Social	1. Fortalecimiento Gobernanza Trinacional sectorial (Red Privada)
Alto grado de dependencia de las PyMEs con las empresas de mayor tamaño que comercializan a gran escala	1. Creación y articulación de un plan de comercio justo entre las PyMEs y las empresas de mayor tamaño.
Falta posibilidad de escalamiento productivo para las pequeñas empresas que operan en forma artesanal	1. Generación de joint venture entre empresas de menor tamaño. 2. Plan de aseguramiento de la producción artesanal. 3. Anclaje de un cluster sectorial (rudo)
Falta IPD's que den origen a nuevos proyectos de inversión para diversificar la aplicabilidad actual	1. Apoyar el empaquetamiento tecnológico transferencia y comercialización de la tecnología del CBC. 2. Difusión y Transferencia de resultados de proyectos de IPD. 3. Incorporación de capital para la fase comercial de la tecnología.



ACTIVIDADES REALIZADAS EN EL MARCO DEL PROYECTO



Taller de identificación de oportunidades, Coquimbo
 Presentación Familia Legislativa, RS Brasil
 Creación de la Red CBC, San Juan Argentina
 Encuentro Santa Fe, Argentina
 Reunión Gobierno de Estado RS, Brasil
 Reunión Universidad Federal RS, Brasil



"POTENCIALIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS DEL CORREDOR BIOCEÁNICO CENTRAL (CBC) COQUIMBO – PORTO ALEGRE"

Dr. Cristian Morales Letkus
 Director Escuela de Genios Empresariales
 Universidad Católica del Norte



Bolsa de Comercio de Córdoba
Instituto de Investigaciones Económicas

Seminario "Asia con las ventajas del Corredor Bioceánico Central Chile-Argentina-Brasil"

"Oportunidades del Corredor Bioceánico Central"

Raúl Hermida
Director Bolsa de Comercio de Córdoba

Coquimbo, 26 de noviembre de 2015.

Seminario "Asia con las ventajas del Corredor Bioceánico Central Chile-Argentina-Brasil"

Oportunidades del Corredor Bioceánico Central (CBC)

- Orígenes del Corredor Bioceánico Central (CBC) y regiones comprendidas (en un sentido amplio)
- Identificación de recursos y atributos en la búsqueda de sinergias del corredor.
- Potencial exportador, especialmente de la agroindustria regional.
- Oportunidades a explorar para los próximos años.

Áreas de integración y desarrollo predominantes en el Cono Sur

Área Cordillerana: Minería, Agroindustria, Acuicultura, Forestación, Turismo

Área del Sur: Minería, Agroindustria, Minería, Industria, Forestación, Servicios, Turismo

Corredor Bioceánico Central
Antecedentes de la Integración

Antecedentes CBC: Acuerdo MERCOSUR-CHILE y "Corredor Austral de Crecimiento"

Año 1996
Acuerdo de Complementación Económica MERCOSUR-CHILE [www.aledi.org]

El "Corredor Austral de Crecimiento" (IIE-1997), área similar al Eje Mercosur-Chile, [www.bolsacba.com.ar]

El Eje Mercosur-Chile (IIRSA) comprende más del 50% del PIB de Brasil, Argentina y Chile y el 100% de Uruguay [www.iirsa.org]

IIRSA: Ejes de Integración y Desarrollo

- 5 de los 10 ejes cruzan de un océano al otro. Clara búsqueda de una integración bioceánica.
- Recientemente COSIPLAN redefinió las prioridades de inversión del Eje Mercosur-Chile (9), ponderando los pasos cordilleranos...

Eje Mercosur - Chile (IIRSA): Grupos que lo componen

- Grupo 4: Coquimbo - Región Centro Argentina - Paysandú
- Grupo 5: Grupo Energético
- Grupo 1: Bata Horizonte - Frontera Argentina / Brasil - Buenos Aires
- Grupo 3: Valparaíso - Buenos Aires
- Grupo 6: Patuense
- Grupo 2: Puerto Alegre - Límite Argentina / Uruguay - Buenos Aires

Eje Mercosur Chile G 4: Coquimbo - Región Centro - Obras

COSIPLAN - Proyectos prioritarios:
- Construcción de Agua Negra
- Optimización Libertadores

Definición proyecto ancla: da sentido a la formación del grupo y viabiliza las sinergias. Es identificado como el eje de batalla de la red de infraestructura.

Mejoramiento de la Ruta Nacional N° 104 - Paso al Agua Negra	Pavimentación de la Ruta Nacional N° 76 - Vinchina - Paso de Pintas Negras - Provincia de La Rioja	Mejoramiento de la operación Cordillera - Pasaje Ruta Nacional N° 30 y bypass al norte - Qta. de los Cerros - Córdoba	Duplicación de la Ruta Nacional N° 12 - Entre Ruta Nacional N° 11 - Córdoba	Duplicación de la Ruta Nacional N° 34 - Rosario - Sancti Spiritus
Mejoramiento de la Ruta Nacional N° 104 - Paso al Agua Negra	Construcción del nuevo aeropuerto de la Cuesta Region	Túnel binacional Agua Negra	Pavimentación de la Ruta Nacional N° 150 - tramo Integración - Límite con Chile (Paso Agua Negra)	Pavimentación de la Ruta Nacional N° 42 - Acceso Aeropuerto de Mercedes - Límite San Juan
Renovación y rehabilitación de los ramales A2, A15, A7 del Ferrocarril Belgaño para carga	Duplicación y pavimentación de la Ruta Nacional N° 158 - Tramo San Francisco - Río Cuarto	Duplicación de la Ruta Nacional N° 18 - Encolme - Ruta Nacional N° 12 - Ruta Nacional N° 14	Duplicación de la Ruta Nacional N° 33	Aplicación de la Ruta Provincial N° 26 - Tramo Volcan - Naguá

Áreas de integración y desarrollo predominantes en el Cono Sur

El CBC reúne diversos "Conglomerados Productivos" y "Cadenas de Valor" capaces de generar fuertes sinergias interregionales

CORREDOR BIOCEANICO

Identificación de atributos para la búsqueda de sinergias...

□ Diferencias en los atributos de las regiones componentes del CBC:

❖ Disponibilidad de recursos naturales:

- Tierra
- Agua
- Clima
- Yacimientos minerales
- Recursos Energéticos.

❖ Fortalezas institucionales y organizacionales:

- Competitividad y de Gobernanza
- Nivel de formación educativa
- Integración regional
- Organización de los mercados

❖ Algunos factores estratégicos de éxito que se destacan:

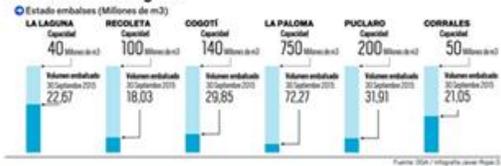
- Chile en cierta medida Uruguay: Entorno Macro + Competitividad + Gobernanza + Educación + Integración
- Brasil y Argentina: Recursos naturales + Energía + Mercado interno

Disparidad de recursos naturales: escasez de agua en la región cordillerana

En el centro geográfico de Chile y hasta cierto punto en Cuyo, hay limitaciones sustanciales de agua y tierra para la producción agrícola

El caso del agua en la IV Región de Chile:

Situación hídrica regional



- Chile: Superando la fuerte sequía de los últimos 3 años, la Región de Coquimbo acumula en 8 embalses 208 millones de m³ (15,8% de la capacidad total)
- Argentina - Brasil: El caudal medio del río Paraná es de 17.290 m³/s, en 21 hs y fracción llenaría los 8 embalses chilenos... El río Amazonas lo haría en 01,44 hs.

Características del Corredor Bioceánico Central (CBC)

□ Disparidad de recursos naturales- el caso de la agroindustria y alimentos

□ Tierra arable dedicada a las actividades agropecuarias

Argentina: 36 millones de has agrícolas vs. Chile: 320.000 has con frutales

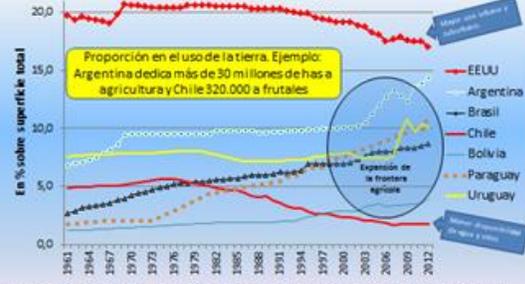
□ Principales productos en las principales regiones del CBC:

- ❖ Región Centro Argentina - Uruguay - Sur de Brasil:
 - ✓ Granos + Carnes + Lácteos
- ❖ Región cordillerana (Centro de Chile y Nuevo Cuyo):
 - ✓ Frutas + Verduras + Vinos + Olivos



Disparidad de recursos naturales: % de tierra arable comparada entre países ...

Porcentaje de tierra arable bajo cultivos, barbechos y pasturas temporarias y en huertos



Fuente: Banco Mundial en base a FAO [Incluye tierras bajo cultivos temporarios (los cosechos anuales se toman una sola vez) los prados temporarios para corte y pastoreo, las tierras dedicadas a huertos y las tierras temporariamente en barbecho por menos de cinco años].

Diferencias Institucionales y organizacionales...

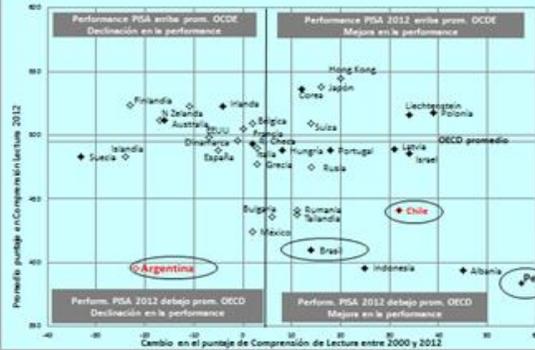
Grupo de Indicadores de Gobernanza para una muestra de países de América Latina. Posiciones relativas para los años 1996 y 2013.

*Clasificación por orden de mérito en cada indicador

Fuente: Indicadores de Gobernanza, Banco Mundial

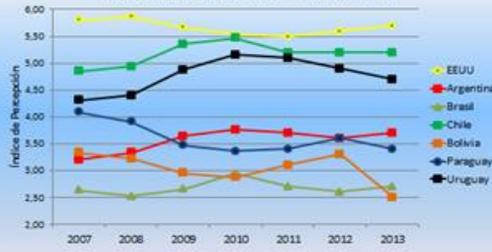
Países	Efectividad Gubernamental*			Calidad Regulatoria*		
	1996	2013	Diferencia	1996	2013	Diferencia
Chile	26	30	-4	8	18	-10
Uruguay	60	72	-12	46	67	-21
Brasil	92	103	-11	65	96	-31
Argentina	70	117	-47	57	173	-116
México	76	78	-2	66	70	-4
Colombia	95	92	3	79	78	1
Perú	83	108	-25	51	71	-20
Venezuela	134	182	-48	99	204	-105

Diferencias en el área educativa: resultados en la calificación del examen PISA...



Diferencias en la calidad de la infraestructura física...

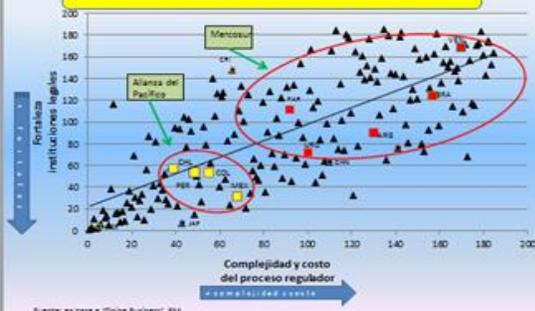
Calidad de la Infraestructura Portuaria (WEF): Indicador de percepción: 1= extremadamente subdesarrollado, 7= Extr. eficiente de acuerdo al estándar internacional



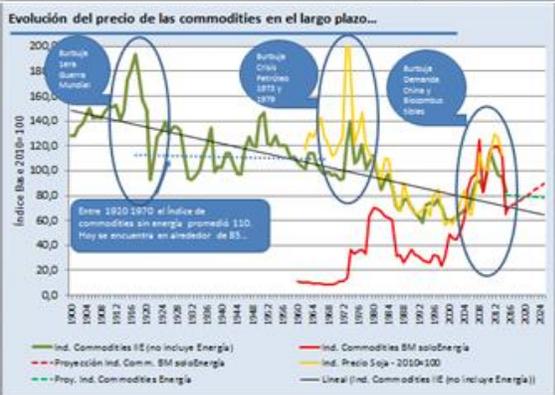
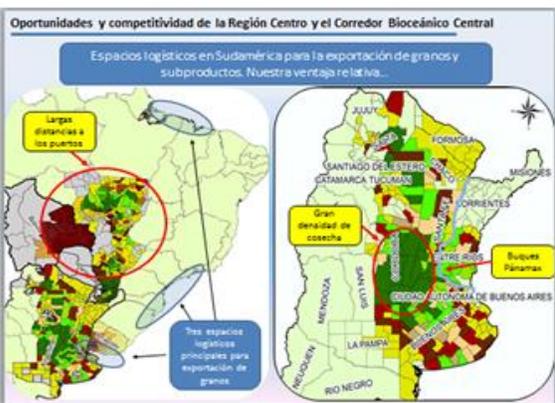
Fuente: Banco Mundial en base a WEF (calidad de la infraestructura portuaria en la percepción de los ejecutivos de negocios en la Encuesta de Opinión del WEF)

Diferencias en la integración regional y mundial...

Para el Informe de "Doing Business", los miembros de la Alianza del Pacífico tienen mejor entorno a indicadores más homogéneos. Una ventaja competitiva no menor...



Fuente: en base a "Doing Business", BM.



Un ejemplo de capacidad para agregar valor: maíz-carne porcina

- Brasil y Chile grandes exportadores – Argentina buen potencial:
 - Argentina: el más alto rendimiento de maíz por ha en la región.
 - Brasil: economías de escala y políticas públicas adecuadas
 - Chile: es un gran exportador a pesar de sus escasos recursos naturales..
- Cómo se logra sinergia? Cuáles deberían ser los primeros pasos?



Frente a la caída de precios, el desafío es agregarle valor a las commodities...

Chile convierte granos y agrega valor. Ejemplo: la conversión del maíz en carnes a pesar del alto costo relativo del insumo principal.



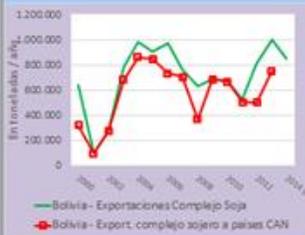
El flete vía terrestre tiene un costo muy alto en relación al marítimo...



El costo de transportar granos cruzando la cordillera es muy alto...

- Exportación Bolivia por la Hidrovia Paraguay-Paraná!
- Tarifas relativas (año 2012):
 - Carretera USD 0,04520 / ton.km
 - Fluvial USD 0,01500 / ton.km
 - Marítima USD 0,00256 / ton.km

□ El transporte Carretero por ton.km cuesta casi 18 veces más que el marítimo!!



Características del Corredor Bioceánico Central (CBC)

□ Oportunidades de colaboración en la región cordillerana:

- Desarrollo de la infraestructura
- Agregar más valor a las commodities (alimentos, minería, etc.)
- Formar Cadenas de valor y clusters binacionales para exportación.
- Identificar de productos y servicios con el sello de la región.
- Consolidar una economía competitiva en un entorno con calidad de gobernanza



Bolsa de Comercio de Córdoba
Instituto de Investigaciones Económicas



Muchas gracias !!!

Chile exportó 36 veces más carne porcina que Argentina en los últimos 13 años !!!!



Entre los años 2003 y 2012 Argentina exportó menos de lo que importó desde Chile



Ejes de Integración y Desarrollo: el caso de la Región de Atacalar



REGIÃO DE COQUIMBO COMO PONTE ENTRE ÁSIA PACÍFICO E O CORREDOR BIOCEÂNICO CENTRAL COQUIMBO – PORTO ALEGRE

OPORTUNIDADES DO CORREDOR BIOCEÂNICO CENTRAL – COQUIMBO, CHILE – PORTO ALEGRE, BRASIL

O SIGNIFICADO PARA A INTEGRAÇÃO NOS NÍVEIS DA INFRAESTRUTURA FÍSICA, ECONÔMICO, CULTURAL E SOCIAL DO CORREDOR BIOCEÂNICO CENTRAL

JOAL TEITELBAUM
 PRESIDENTE DA CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA BRASIL – CHILE E DO COMITÊ DAS ROTAS DE INTEGRAÇÃO DA AMÉRICA DO SUL

26 DE NOVEMBRO DE 2015-LA SERENA - REGIÃO DE COQUIMBO – CHILE

I – O CORREDOR

Com uma extensão de 2.472 km e com um traçado que já existe, mas que apresenta um gargalo de monta na travessia dos Andes e carências em trechos rodoviários como no caso da BR-290, trecho Porto Alegre - Uruguiana.

O primeiro gargalo impossibilita o livre trânsito na Cordilheira em cerca de 40 dias/ano, além de problemas colaterais. Mas qual é a solução?

É o Túnel do Paso de Água Negra, entre Argentina e Chile, já amplamente detalhado e que se encontra em fase de pré-licitação e já debatido pelo CRIAS nos seus Congressos Internacionais em 2007, 2009 e 2012 e motivo de inúmeras reuniões de trabalho tri- nacionais em 2015.

O outro gargalo identificado é a BR-290 que necessitará ser duplicada em toda a extensão da capital do Estado, Porto Alegre, até a cidade de Uruguiana, na fronteira com a Argentina

2/12

Estes temas foram discutidos em 2015 em seis oportunidades no âmbito do setor público e do setor privado no Rio Grande do Sul, com abrangência ao Poder Executivo (Governador, Vice-Governador e as Secretarias de Estado envolvidas), na Assembleia Legislativa em duas ocasiões, uma em audiência pública promovida pela Comissão do Mercosul, com a Federação das Indústrias, FIERGS, e a Universidade, sempre com ampla participação da Câmara de Comercio e Indústria Brasil-Chile, CCIBC-RS, e do Comitê das Rotas de Integração da América do Sul, CRIAS.

Pode-se afirmar que decorrente das reuniões no Poder Executivo houve desdobramento de ações de autoridades estaduais com autoridades federais para a inclusão da duplicação BR-290 no planejamento federal.

Em conformidade com informações de autoridades chilenas (Intendência de Coquimbo), os Congressos do Chile e da Argentina já aprovaram o projeto de construção do Túnel de Água Negra, o Banco Interamericano de Desenvolvimento (IDB/BID) realiza estudos para o financiamento e garantia das obras, bem como os aspectos relacionados com a governança e gestão multi-nacional.

3/12

Corredor Bioceánico Central COQUIMBO – PORTO ALEGRE

Fuente: Elaboración propia. Proyecto FIC-R

4/12

II – O SIGNIFICADO DA INFRA-ESTRUTURA FÍSICA DO CBC PARA O DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO, CULTURAL E SOCIAL DA SUB – REGIÃO

Este Corredor não será o único em futuro próximo na América do Sul a interligar os dois Oceanos. Mas tem tudo para ser o primeiro.

O resultado econômico, cultural e social para Argentina, Brasil e Chile e para a América do Sul em seu todo é evidente e salta aos olhos com a simples visualização do Mapa da Região.

O CBC colocará a sub-região em contato direto com os países da região Ásia-Pacífico e será o elo mais forte da corrente de integração sul americana com outras regiões e sub-regiões, usufruindo da multi-lateralidade e dos acordos internacionais já vigentes e em estruturação.

5/12

Este corredor colocará de forma inovadora e definitiva a América do Sul no cenário da integração global ao conectar, em ligação de primeira classe, por superfície, os Oceanos Atlântico e Pacífico, sem os obstáculos naturais que há décadas, para não dizer séculos, impedem o pleno desenvolvimento harmônico nos segmentos econômico, cultural e social pela ausência de uma infraestrutura física e organizacional adequada.

Os reflexos econômicos serão internos e externos proporcionando a implantação de um antigo projeto do CRIAS do ano de 2001, o dos Polos de Desenvolvimento ao longo do CBC, que se refletirão além fronteiras dos três países, tanto na América do Sul como internacionalmente.

Sob a ótica cultural e social as perspectivas são encorajadoras à luz dos estudos já realizados.

Este Corredor deve ser visto como pré-requisito à melhoria contínua da qualidade de vida na sub-região, proporcionando as condições para que isto ocorra. A tendência é que a mesma experimente inovações em serviços, produtos e processos.

6/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

Assim acreditamos que juntamente com a infra estrutura física terá que ser implementado um masterplan para o desenvolvimento harmônico, onde o crescimento econômico seja um dos pratos da balança e outro o desenvolvimento social.

Acreditamos que os três países, Chile, Brasil e Argentina deverão agir juntando as responsabilidades e não simplesmente estabelecendo atribuições.

A gestão e a governança do CBC é, nas últimas décadas, a maior responsabilidade de infraestrutura dos três países.

7/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

II.1 - PODER EXECUTIVO E LEGISLATIVO DO RS ELABORAM ESTUDO PARA FIRMAREM TERMO DE COOPERAÇÃO COM OS RESPECTIVOS PODERES DA PROVÍNCIA DE COQUIMBO, CHILE



Reunião do trabalho do Governador José Ivo Sartori com o Presidente do CRIAS/CCIBC Joel Teitelbaum
 Reunião com o Presidente da Assembleia Legislativa do RS, deputado Edson Brum e Presidente do Conselho de Mercado, deputado João Fischer, com a delegação chilena e diretoria do CRIAS/CCIBC, reunião de audiência pública

Com trabalhos iniciados em janeiro deste ano em reuniões com o governador do estado do Rio Grande do Sul, José Ivo Sartori, o CRIAS e a CCIBC, que teve continuidade direta em julho passado, foi evidenciada a importância de retomada de todo o projeto de duplicação da BR-290 entre Porto Alegre e Uruguaiana para que o Corredor Bioceânico Central Coquimbo-Porto Alegre venha a se constituir em obra de primeira classe face às obras de infraestrutura em realização por Chile e Argentina, inclusive a do túnel do "Paso de Água Negra", na fronteira entre os dois países, que está em fase licitação

8/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE



Reunião de trabalho com o Secretário Pablo Branco e integrantes da delegação chilena e diretoria do CRIAS/CCIBC

Entre os meses de junho e setembro, duas missões chilenas formadas por governo, empresários e academia estiveram no Rio Grande do Sul em reuniões de trabalho com os poderes Executivo e Legislativo, além de entidades empresariais e universidades. Foram, agora em setembro, encaminhadas minutas ao governador do estado, que estão em exame na Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência e Tecnologia, pelo secretário Fabio de Oliveira Branco, também decorrente de audiência pública na Comissão do Mercosul, presidida pelo deputado João Fischer e tendo como vice-presidente o deputado Frederico Antunes. A delegação chilena foi recebida pelo presidente da Assembleia Legislativa, deputado Edson Brum, sendo a Comissão do Mercosul formada pelo presidente e vice-presidente nominados pelos deputados Ciro Simoni, Gilmar Sossella, Luiz Fernando Mainardi e Zilá Breitenbach.



Embaixador do Chile (à esquerda), Joel Teitelbaum e o Secretário de Planejamento do RS Cristiano Tatch

A meta é que uma delegação gaúcha, inclusive com a participação de representantes do Poder Executivo e do Poder Legislativo, compareça ao Seminário ASEAN, na cidade de La Serena, em Coquimbo, no Chile, em novembro próximo, quando está prevista a assinatura de Termos de Cooperação entre os Poderes Executivos e Legislativo das duas regiões, Rio Grande do Sul e Coquimbo

9/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

III – CONCLUSÕES

O Corredor Bioceânico Central Coquimbo – Porto Alegre, interligando o Oceano Pacífico e o Oceano Atlântico com o acesso ao Porto de Rio Grande no Oceano Atlântico, irá se constituir em um Plano Piloto de ação conjunta dos três países e que servirá de benchmark para outras iniciativas.

A energia que for aplicada para o sucesso desta iniciativa tri partite produzirá uma alavancagem positiva no processo de integração sub-regional, inserindo-a de forma definitiva em um programa global de desenvolvimento econômico, cultural e social.

Estamos, todos e de uma forma convergente e congruente com ampla visão do porvir, ajudando a construir o futuro.

La Serena, Região de Coquimbo, Novembro de 2015

10/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

O QUE SÃO A CCIBC E O CRIAS

Em março de 1996 o presidente do Chile Eduardo Frei Ruiz – Tagle, em visita oficial ao Brasil, o vice-presidente da república do Brasil, Marco Maciel, e o Governador do Estado do Rio Grande do Sul, Antonio Britto, firmaram como testemunhas o ato de constituição de Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile (CCIBC) e do Comitê Bioceânico que originou o Comitê das Rotas de Integração de América do Sul (CRIAS), ambos formados por voluntários e totalmente sem fins lucrativos.

Acompanharam todos estes atos o Embaixador do Chile em Brasília, Herardo Muñoz, e o empresário brasileiro Joel Teitelbaum, eleito que foi para a presidência de CCIBC e do CRIAS.

Dezetas de autoridades públicas, empresários, organizações empresariais, universidades e ministros de estado firmaram o mencionado documento.

Em seus aproximados vinte anos, a CCIBC e o CRIAS realizaram nove congressos internacionais, reuniões plenárias na CEPAL, em Santiago do Chile, e na ALADI. Tem apresentado projetos e trabalhos técnicos pela integração física, econômica, social, cultural e educacional no Brasil, América e em outros continentes.

Mantém-se entrosados com o Emerging Markets Forum, sediado em Washington e que realiza reuniões internacionais anuais na Ásia, América, África e Europa e também com o WEF, World Economic Forum, com a OEA, BID e CAF, entre dezenas de organizações, autoridades diplomáticas dos países da América do Sul e ainda com a IIRSA e sua sucessora, a UNASUL e o COSPLAN, tendo participado com trabalhos técnicos onde se incluem, entre outros, os dois Planos de Desenvolvimento, de compatibilização entre as licitações para projetos com o de outros e tantos outros.

Em 2015, procedeu-se marcante aproximação entre o CRIAS e CCIBC com a região de Coquimbo, focado no corredor bioceânico central Coquimbo - Porto Alegre, englobando o projeto, licitação e construção do túnel do Paso de Água Negra e as obras rodoviárias correspondentes.

Em 2008 instituiu o diploma de amigos da integração destinado a reconhecer autoridades, pessoas físicas e jurídicas do setor governo e privado, que por suas ações são merecedoras desta homenagem.

A CCIBC e o CRIAS são reconhecidos como importantes elos na corrente da integração física, econômica, cultural, ambiental e social da América do Sul.

www.rotasintegracao.org.br

11/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE



12/12



CCIBC **CRIAS**
 Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Chile **CCIBC** **CRIAS**
 Conselho de Integração e Sustentabilidade da América do Sul

Ano de Fundação - 1996
 INTEGRAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

MUITO OBRIGADO !

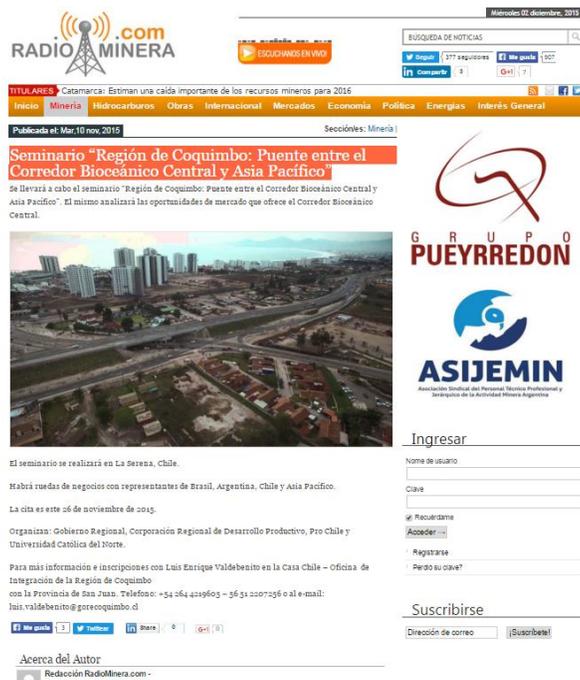


JOEL TEITELBAUM
 PRESIDENTE DA CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA BRASIL - CHILE E DO
 COMITÊ DAS ROTAS DE INTEGRAÇÃO DA AMÉRICA DO SUL
ccibc@rieta.com.br
www.rotasintegracao.org.br

26 DE NOVEMBRO DE 2015-LA SERENA - REGIÃO DE COQUIMBO - CHILE

9.5.15.4 REGISTRO DE PUBLICACIONES

- **Radio Minera de San Juan**
Martes 10 de noviembre de 2015
<http://www.radiominera.com/2015/11/seminario-region-de-coquimbo-puente-entre-el-corredor-bioceanico-central-y-asia-pacifico/>



RADIO MINERA .com

¡Escuchanos en vivo!

MIÉRCOLES 02 DICIEMBRE, 2015

BUSQUEDA DE NOTICIAS

1277 seguidores | 1377 seguidores | 1377 seguidores

TITULARES | Catamarca: Estiman una caída importante de los recursos mineros para 2016

Inicio | Minería | Hidrocarburos | Obras | Internacional | Mercados | Economía | Política | Energías | Interés General

Publicada el: Mar, 10 Nov, 2015 | Sección: Minería

Seminario "Región de Coquimbo: Puente entre el Corredor Bioceánico Central y Asia Pacífico"

Se llevará a cabo el seminario "Región de Coquimbo: Puente entre el Corredor Bioceánico Central y Asia Pacífico". El mismo analizará las oportunidades de mercado que ofrece el Corredor Bioceánico Central.



GRUPO PUEYREDON

ASIJEMIN
Asociación Española de Personas Involucradas y Derivadas de la Actividad Minera Argentina

Ingresar

Nombre de usuario:

Clave:

Recordarme

[Registrarse](#)

[Perdido su clave?](#)

Suscribirse

Dirección de correo:

Acercas del Autor

Redacción RadioMinera.com

- www.elquiglobal.cl
18 de noviembre de 2015
<http://laserenaonline.cl/2015/11/corredor-bioceanico-por-agua-negra-potenciara-al-menos-10-cadenas-productivas/>

The screenshot shows the El Quiglobal website interface. At the top, there is a navigation menu with categories like 'ACTUALIDAD', 'CULTURA', 'DEPORTES', 'ECONOMÍA', 'POLÍTICA', 'REPORTAJES', 'ENTREVISTAS', 'EL QUIGLOBAL', 'EL QUIGLOBAL TV', and 'EL QUIGLOBAL RADIO'. Below the navigation, there is a search bar and a main headline: 'Agricultores de Elqui buscan acciones para el comercio de agua dulce "luzes regulares" - 243 hectáreas con un llamado a la unidad entre los agricultores - 11 de octubre de 2015'. The main article is titled 'Invitan a descubrir las oportunidades de negocios a través del Corredor Bioceánico' and is dated '18 de noviembre de 2015'. The article features a photograph of a panel discussion with several men seated at a table. The text of the article discusses the 'Corredor Bioceánico Central' and its role in connecting Chile, Argentina, and Brazil. It mentions the 'Túnel Agua Negro' project and the 'Comisión Nacional de Negociación de Aguas' (CNA). The article also highlights the importance of water for agriculture and the potential for trade in agricultural products. On the right side of the page, there is a 'NOTICIAS' section with several news items, including 'Español que más de 50 mil habitantes', 'Estado de Reserva Agrícola Urbana', 'Mujeres de Trucha finalizan con éxito el programa de capacitación', 'La Cerveza y Trucha se unen con Senda', 'Desarrollando a su director por 30 años', and 'Consejo Consultivo de Salud Privada'. At the bottom of the page, there is a 'Twitter' section with a tweet from 'El Quiglobal'.

- www.diarioeldia.cl
Viernes 23 de noviembre de 2015
<http://diarioeldia.cl/articulo/economia/destacan-negocios-mercado-asiatico>

Destacan negocios con mercado asiático
 En seminario denominado "Seminarios y Buzos de Negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioeconómico Central" está dirigida a un público empresarial.

ARTÍCULO | 23 NOVEMBER 2015 | 0:40:00

La región de Copiapo se perfila como una significativa plataforma de servicios para impulsar las negociaciones, entre Punta Alegre de Brasil, y sus principales productivos agrícolas, al Aisl Pacífico, pero además se presentan mayores oportunidades de negocio al interior de este territorio, fundamentalmente para las industrias y el intercambio de productos.

Esto gracias a la futura construcción del Túnel Agua Negra, obra de infraestructura más importante de la década en Sudamérica y que permitirá conectar el Corredor Bioeconómico Central (CBC), entre Chile, Argentina y Brasil, que a lo largo de aguas salobres unirá el Pacífico y el Atlántico.

Juntamente, con el objetivo de generar y afianzar lazos comerciales entre Chile, Argentina, Brasil y los países vecinos se realizó el encuentro internacional denominado "Seminarios y Buzos de Negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioeconómico Central", programado para este día de actividades en la Intendencia de la Región de Copiapo, desde las 8:30 horas hasta las 13:00 horas.

El Intendente, Claudio Buiño, invitó a sumarse y aprovechar este encuentro internacional para poder descubrir y preparar las posibilidades que permita aprovechar los acuerdos de cooperación económica que tiene Chile especialmente con Asia.

"La realización de este encuentro, responde a lo planteado en el programa de Gobierno de la Presidenta Michelle Bachelet para establecer lazos más estrechos, comerciales y culturales con

- **Radio Montecarlo**
Martes 24 de noviembre de 2015

- www.diariolaprovinciasj.com
 Miércoles 25 de noviembre de 2015
<http://www.diariolaprovinciasj.com/economia/2015/11/25/argentina-chile-buscaran-alianzas-negocios-asia-tunel-agua-negra-42017.html>

PORTADA | ÚLTIMAS NOTICIAS | ARCHIVO

18°C
18° 34°
100% NUBA

Ciudad de San Juan
Miércoles 25 de Noviembre
10:38h

Diario
La Provincia

PORTADA POLÍTICA ECONOMÍA SOCIEDAD EDUCACIÓN POLICIALES EL PAS EL MUNDO DEPORTES

OPORTUNIDAD

Argentina y Chile buscarán alianzas de negocios con Asia por el túnel de Agua Negra

Este 20 se realizará un seminario en Coquimbo que será a empresarios para definir oportunidades en vistas a la construcción de la megobra.

miércoles, 25 de noviembre de 2015

La futura construcción del Túnel Agua Negra, que permitirá conformar el Corredor Bioceánico Central entre Chile, Argentina y Brasil, generó expectativas en Asia por las posibilidades de negocios que pueden surgir. Justamente, con el objeto de generar y afianzar lazos comerciales se realizará el encuentro internacional denominado "Seminarios y Ruedas de Negocios. Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central", este 20 de noviembre en la Intendencia de la Región de Coquimbo.

El Intendente de Coquimbo, Claudio Ibañez, expresó que "la realización de este encuentro, responde a lo planteado en el programa de Gobierno de la Presidenta Michelle Bachelet para establecer lazos más estrechos, comerciales y culturales con el mundo. Este es un objetivo prioritario en la política exterior de Chile, para consolidarnos como un "país puente" y "país puente" entre las naciones latinoamericanas del Atlántico Sur y el Asia Pacífico. Esta es la invitación y como región de Coquimbo tenemos mucho que aportar y proyectar en conjunto ante las oportunidades y beneficios de la nueva ruta comercial que representa el Corredor Bioceánico Central", señaló el intendente.

La actividad, es organizada de manera conjunta por el Gobierno Regional de Coquimbo y el Ministerio de Relaciones Exteriores, con el apoyo de la Corporación Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), ProChile, Universidad Católica del Norte (UCN), Municipalidad de La Serena y Municipalidad de Coquimbo consistirá en un Seminario de índole internacional con exponentes del Asia y los tres países que conforman el CBC.

Fuente: El Día

Compartir en: Facebook, Twitter, LinkedIn, WhatsApp, Email, Print

COMENTARIOS

0 comentarios

Ordenar por: Destacados

Agregar un comentario...

Facebook Comment Plugin

- El Tiempo de San Juan
 Miércoles 25 de noviembre de 2015
<http://www.tiempodesanjuan.com/economia/2015/11/25/tunel-agua-negra-seminario-para-hacer-negocios-asia-113073.html>

tiempo
de San Juan

Miércoles 25 de noviembre de 2015
\$11.98 Inc.

19° Actual
12° Mín
24° Máx

Política Economía Política San Juan El País El Mundo Política Departamentales Deportes Espectáculos Música Espectáculos Estrella

CONSEJO ECONÓMICO
Túnel de Agua Negra: seminario para hacer negocios con Asia
 Este jueves inicia en China una jornada donde se exponen oportunidades de mercado del Comercio Bicentenario China. Asisten empresarios y funcionarios de gobierno argentino y chinos.

miércoles, 25 de noviembre de 2015

La entidad descentralizada "Seminarios y Foros de Negocios" Coparticipada de mercado del Consejo Económico Central está llegando a público con el objetivo de promover y colaborar con la participación de los empresarios argentinos, argentinos y brasileños en el mercado asiático.

La futura reabertura del Túnel Agua Negra en la zona de infraestructura más importante de la zona en Sudamérica y que permitirá conectar al Corredor Económico Central (CEC) entre Chile, Argentina y Brasil, que se lo inauguró el 2 de febrero de 2015 en el Alto Valle.

El gobierno de Córdoba se perfila como una alternativa pluralista de servicios para impulsar los emprendimientos, entre ellos "Túnel de Agua Negra" con un programa promocional argentino, de Alto Valle, para atraer un potencial mercado que potencialmente le impulse al desarrollo de estos sectores. Fundamentalmente para las industrias y el desarrollo de productos.

Junto con el objetivo de generar y afianzar lazos comerciales entre Chile, Argentina, Brasil y los países vecinos se realizó el encuentro internacional denominado "Seminarios y Foros de Negocios" Coparticipada de mercado del Consejo Económico Central" programado para este 25 de noviembre en la Universidad de la Nación de Córdoba, entre las 8.30 hrs hasta las 18.30 hrs.

El Intendente de la Nación de Córdoba, Claudio Tabaré, invitó a sumarse y aprovechar estas acciones orientadas para permitir descubrir y conocer las posibilidades que permiten aprovechar los acuerdos de cooperación económica con Brasil, Chile y Argentina.

La realización de estos encuentros, responde a lo planteado en el programa de Gobierno de la Provincia del Valle del Río Grande para establecer lazos más estrechos comerciales y colaborar con el comercio local en un objetivo prioritario en la política económica de Córdoba, para consolidarse como un "hub point" y "hub point" entre las regiones del noroeste de Argentina, Brasil y el Alto Valle. Esto se lo realizará como parte del Gobierno de Córdoba mediante el cual se aplicará y generará un conjunto de las oportunidades y beneficios de la zona para conectar que represente al "Comercio Bicentenario" entre el continente.

La actividad se desarrollará en el marco del programa del Gobierno Regional de Córdoba y el Intendente de Córdoba, con el apoyo de la Coparticipada Regional de Desarrollo Productivo (CRDP), "El Valle, Universidad Católica de Córdoba (UCA), Universidad de Córdoba y el Intendente de Córdoba en un formato de colaboración con los empresarios del Alto y los tres países que conforman el CEC.

Además, se identificarán todas las regiones entre los empresarios participantes para conocer las posibilidades de expansión al continente asiático. Los interesados interesados en asistir a las exposiciones y hacer de negocio pueden inscribirse gratuitamente en la página web www.cec.org.ar (coparticipada).

Túnel Agua Negra: Seminario para hacer negocios con Asia

Aprenda a hacer dinero

viajes **Fascinante**
 Viajes **Explosión**
 Viajes **Explosión**
 Viajes **Explosión**

NUEVO HORARIO
 Servicio de **ECOGRAFIA**
 CALLE SAN LUIS 432 (O)

HOIWORD
 2x1 EN COMBO DE POLLO FRITO, DREPES Y ENSALADA

¡¡ CONECTATE !!
 por solo \$ 500 mensuales.
 TELEVISION • TELEFONIA • INTERNET

Vuelo a Shanghai
 con \$780*

- www.elquiglobal.cl
 Jueves 26 de noviembre de 2015
<http://www.elquiglobal.cl/corredor-bioceanico-por-agua-negra-potenciara-al-menos-10-cadenas-productivas/>

Corredor Bioceánico por Agua Negra potenciará al menos 10 cadenas productivas

En materia de desarrollo se abre el Paso Agua Negra para temporalmente 2015-2017 - CORFO, el Quiglobal y el Grupo de Soluciones

Publicaciones Relacionadas

- **Plan "VINO" de la PC Cuenta con Nueva Tecnología para**
- **Desarrollo en Campesinos y Comuna de Valparaíso**
- **Comercio Agrícola de Alimentos de Origen**

A través de un seminario y una rueda de negocios, delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China, dialogaron sobre las oportunidades de negocios que representa el túnel y el corredor.

La integración económica es uno de los pilares claves del Corredor Bioceánico por el Paso Agua Negra, y son varios los sectores productivos que ven los beneficios de esta plataforma para potenciar la producción y exportaciones desde Sudamérica al Asia-Pacífico.

Es por esto que el Gobierno Regional de Coquimbo organizó un Seminario y una Rueda de Negocios para discutir este terreno y generar ideas de trabajo y colaboración entre las producciones y comercio de nuevos mercados, además en la que participaron las abogadas de Valparaíso y Panguarco, Rafael y Lucrecia Torres respectivamente.

Para el empresario de San Juan, Argentina, Manuel Rodríguez, productor de alimentos en base a la harina de trigo, el Corredor Bioceánico significa una gran oportunidad para el comercio de la nueva plataforma bioceánica, "hay muy buenas oportunidades, ya hemos empezado a trabajar hace un año y medio a través así, hemos entrado a la región para iniciar nuestra actividad y en el momento nos una producción en la zona del".

Coordinadores de negocios que fueron acompañados por delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China. Al respecto, el Intendente de Coquimbo, Claudio Infante informó que al menos, el corredor potenciará a unas 10 cadenas productivas.

"Seo va a permitir un flujo significativo de comercio en bienes, servicios y productos agrícolas, de generar unos 10 emprendimientos productivos en función de esta integración, cuyo objetivo es fortalecer el comercio en el mercado exterior" dijo el intendente.

"Debemos convertirnos como región en una gran plataforma", agregó el intendente Infante, al exponer ante el público el desarrollo de la zona, como las facilidades a la producción y exportación de café, uva, soja, trigo, maíz, tabaco, hortalizas y transporte de pasajeros.

- **Radio San Bartolomé**
 Jueves 26 de noviembre de 2015

- www.diarioeldia.cl

Viernes 27 de noviembre de 2015

<http://diarioeldia.cl/articulo/economia/corredor-bioceanico-abriria-opciones-productos-como-uva-cobre-servicios-o>

elDía

La Serena

Inicio REGIÓN POLICIAL DEPORTES POLÍTICA ECONOMÍA SALUD Y BIENESTAR ENTRETENIMIENTO SOCIAL OPINIÓN COMUNITARIO TENDENCIAS MULTIMEDIA

SÁBADO 05 DICIEMBRE

Corredor bioceánico abriría opciones a productos como la uva, cobre y servicios

Serían 10 los encadenamientos productivos que se estima tendrían oportunidades de desarrollo tras la concreción de este proyecto.

ARTÍCULO | 27 NOVIEMBRE 2015 - 10:45AM | POR DANIELA GUARINO



Oportunidades de intercambio comercial en materia de exportación e importación se avizoran para productos como la caña, uva, cobre, trigo, soja, talcaño, harinas y transporte de pasajeros tras la puesta en marcha del Corredor Bioceánico por el Paso Agua Negra, apuesta de integración económica y sociocultural que aspira a unir desde Porto Alegre, Brasil, pasando por las provincias de Santa Fe, Córdoba y San Juan en Argentina, hasta la Región de Coquimbo, con foco en el comercio desde Sudamérica al Asia Pacífico.

Así se analizó ayer en el seminario y Rueda de Negocios organizado por el gobierno regional, al cual asistieron delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China, quienes coinciden en que este proyecto que se planea para los próximos 10 años se convierte en una importante apuesta para los productores de los países involucrados.

El intendente regional, Claudio Ibañez, destacó que la iniciativa "va a permitir un flujo muy significativo de comercio de bienes y servicios, de productos agrícolas, se generarían más de 10 clusters productivos y cuyo objetivo sería determinar cómo nos insertamos en el mercado asiático, que es el mercado más importante del mundo", puntualizó.

Pero todos estos objetivos no se podrán lograr, dice el jefe regional, si la zona no se comienza a preparar desde ya. "Estamos mirando el futuro para la región de Coquimbo, viendo cómo somos capaces de generar inversiones en los puertos, en la infraestructura de caminos,

Contenido relacionado

- COPEC vota en forma unánime la entrega de recursos para el CUP
- Chile empieza con Argentina durante el primer tiempo
- Intendencía: Hanno Ulloa deja el cargo de intendente
- Deportes La Serena expresa 14 mil hinchas para duelo de esta tarde
- [FOTOS] Aficionados de La Serena desahucian "Los nuevos links verdes"
- De ferrier "Gasparin" a nueva Estación de Servicio en noche de Malbec
- Milés de profesores participan en marcha en La Serena
- Descartan recortes previos en bomberos y una población estanca fura a joven víctima
- A plantar árboles: única manera para evitar la quema
- Subido de clase recibe entrega de hasta 320 UF y población está el 10 de noviembre

NEW L200

MÁS POTENCIA EL MISMO ADN

COYZA 4X4

Cuando sabes que son dos, buscas una casa más grande

- **Semanario Tiempo**
Viernes 27 de noviembre de 2015

ESCUELA DE PERUQUINOS (ULS) DEMONSTRANDO EN LA SERENA DEL VALLE DE LA SERENA

Corte escuchó alegatos por tranque de relaves El Mauro

AGRICULTURA: \$900 millones costó erradicar mosca de la fruta

TIEMPO VALOR \$500

Semanario de Economía y Desarrollo de la Región de Coquimbo

Vicuña aumentará área urbana en un 60% con nuevo plan regulador

COMPLEJO ESCENARIO MINERO: Sindicatos proyectan un año 2016 con gran incertidumbre

PROYECTO EN PLENO DESARROLLO ¿Por qué el proyecto Centro Comercial Paseo Balmaceda habría reducido de 911 a 144 sus estacionamientos?

Corredor Bioceánico por Agua Negra potenciará al menos 10 cadenas productivas

PESCA INDUSTRIAL: Pesca de crustáceos de la región se ve amenazada por posibles cambios a Ley de Pesca

ENTRE LA SERENA Y COQUIMBO Caleta oriente de Ruta 5 sería otra opción para proyecto tranvía

10 clúster serán potenciados gracias al Corredor Bioceánico Central

A través de estudio de complementación productiva entre Copilimán y Pajarito Alto, que está siendo ejecutado por la Universidad Católica del Norte.

Máquina extractora de jibia de alumnos de INACAP gana Feria de Emprendimiento de la ULS

Inacap

- **Diario La Región**
Viernes 27 de noviembre de 2015

COQUIMBO

27 Nov 19 Hrs. Show u Kermesse Plaza de Armas Coquimbo

28 Nov 10 Hrs. Show u Kermesse Plaza de Armas Coquimbo

29 Nov 10 Hrs. Show u Kermesse Plaza de Armas Coquimbo

Teleton

27 y 28 de Noviembre

Terremoteados
Destacan el avance de reconstrucción en el sector de restaurantes de la caleta en Coquimbo.

Paso Agua Negra
Representantes de varios países van a unirse en diez potenciales inversiones en el corredor.

Homicidio
Vecinos del profesor Santelices de con haberlo visto en varias ocasiones con un varón joven.

Las mujeres
En Coquimbo conmemoran el día de la No Violencia contra la Mujer.

En Combarbalá
Autoridades regionales dan apoyo a proyectos para revalorizar la tradición artesanal en pedris combarbaláes.

Final de Copa Chile
El equipo Colo Colo de Universidad de Chile se juega el 2 de diciembre en el estadio La Portada.

DIARIO LA REGION DE COQUIMBO

Dos violentos y millonarios robos

EN LA SERENA, a Termino Mejías le robaron cerca de 11 millones de pesos en dinero y mercaderías desde local en Bahía de los Lobos.

EN COQUIMBO, asaltan viviendas y roban en el baño para robar la esposa avaluadas en 14 millones de pesos, al consúl honorario de Sifra Almond Guajó.

Buen ambiente en horas previas a la Teleton que comienza hoy



LLEGÓ LA NAVIDAD A HOMECENTER REAL

EL MÁS AMPLIO SURTIDO DE JUGUETES DE LA IV REGIÓN

CONVENIOS Y DESCUENTOS ESPECIALES A EMPRESAS COLEGIOS E INSTITUCIONES

SOMOS LOS MÁS BARATOS...

Actualidad

12 LA REGIÓN

Viernes 27 de Noviembre, 2015

Identifican 10 clúster para potenciarlos vinculados al Corredor Bioceánico Central

Delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China dialogaron sobre las oportunidades de negocios que representa el túnel y el corredor.



CONVINO

Una delegación de la Unión Europea, encabezada por el ministro de Comercio Exterior, se reunió con representantes de la Cámara de Comercio Exterior de Chile, para discutir la posibilidad de potenciar los negocios que representa el túnel y el corredor bioceánico central.

INSTAURAR

El presidente del Consejo Regional de Coquimbo, Rodrigo Aguayo, anunció que se instalará un comité de trabajo para evaluar las oportunidades de inversión en el corredor bioceánico central.

REVALORAR

Las autoridades regionales están trabajando para revalorizar la tradición artesanal en pedris combarbaláes.

El presidente del Consejo Regional de Coquimbo, Rodrigo Aguayo, anunció que se instalará un comité de trabajo para evaluar las oportunidades de inversión en el corredor bioceánico central.

REVALORAR

Las autoridades regionales están trabajando para revalorizar la tradición artesanal en pedris combarbaláes.

REVALORAR

Las autoridades regionales están trabajando para revalorizar la tradición artesanal en pedris combarbaláes.

REVALORAR

Las autoridades regionales están trabajando para revalorizar la tradición artesanal en pedris combarbaláes.

El presidente del Consejo Regional de Coquimbo, Rodrigo Aguayo, anunció que se instalará un comité de trabajo para evaluar las oportunidades de inversión en el corredor bioceánico central.



El Corredor Bioceánico Agua Negra alcanza un total de 4,7 millones de dólares. El proyecto se ejecutará en tres etapas: la primera, la segunda y la tercera. El proyecto se ejecutará en tres etapas: la primera, la segunda y la tercera.

- [Laserenaonline.cl](http://laserenaonline.cl)

Viernes 27 de noviembre de 2015

<http://laserenaonline.cl/2015/11/corredor-bioceanico-por-agua-negra-potenciara-al-menos-10-cadenas-productivas/>

La Serena Online

REGIONALES NACIONALES POLICIALES COMARINAS

Corredor bioceánico por Agua Negra potenciará al menos 10 cadenas productivas

Por Juan Esteban en 27/11/2015

Viernes 2015 Realizan Paso Agua Negra para los turistas argentinos
Dan a conocer medidas para de contingencias para enfrentar el fenómeno
Próximos se espera para transporte de comercio en calle Edwards de la Zona
Jornes congresos que se sumarán a trayectorias de contacto evolucionar de bases laborales
Declaración en preparación para el nacional de cultura del deporte
Juegos Tradicionales Brasileños se toman el sector Los Cuales
Copacabana Combate la entrega de recetas para viviendas con fabrica de alimentos
Exposición La Serena Online realiza segundo encuentro con los Centros de Cultura

Gmail Para Tu Negocio
 Ahora a cualquier hora, desde cualquier lugar, con un clic personalízalo.

La Serena - 27 de Noviembre
 18°C
 parcialmente nublado

A través de un seminario y una rueda de negocios, delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China, dialogaron sobre las oportunidades de negocios que representa el túnel y el corredor.

La integración económica es uno de los principales objetivos del Corredor Bioceánico por el Paso Agua Negra, y son varios los sectores productivos que ven los beneficios de esta plataforma para potenciar la producción y exportaciones desde Sudamérica al Asia-Pacífico.

Es por esto que el Gobierno Regional de Coquimbo organizó un Seminario y una Rueda de Negocios para abordar esta temática y generar roles de trabajo y colaboración entre los productores y abastecimiento de nuevos mercados.

Para el empresario de San Juan, Argentina, Manuel Rodríguez, productor de alimentos en base a la harina de trigo, el Corredor Bioceánico significa una vitrina importante para el crecimiento de la industria alimentaria trasandina, "muy muy buenas expectativas, ya hemos empezado a trabajar hace un año, desde a trabajar acá, hemos venido a la región para iniciar nuestra actividad y ver si podemos iniciar una producción en la zona", dijo.

Oportunidades de negocios que fueron abordadas por delegaciones de Argentina, Brasil, Vietnam, Indonesia y China. Al respecto, el intendente de Coquimbo, Claudio Valdebenito, que a su vez, el corredor potenciará a unas 10 cadenas productivas.

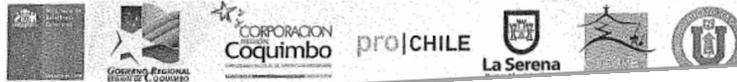
"Esto va a permitir un flujo significativo de comercio en bienes, servicios y productos agrícolas. Se generarían unos 10 encadenamientos productivos en función de esta integración, cuyo objetivo es insertarse en conjunto, en el mercado austral", dijo el intendente.

9.5.15.5 ASISTENTES SEMINARIO

Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

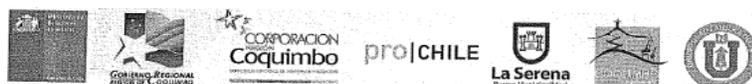
N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA	PAIS
1	Eduardo Quintanilla Acevedo	96372655	quintanilla@eca.cl	Comercial ECA	[Firma]	chile
2	Isaías Quintanilla Acevedo	92401070	iquintanilla@eca.cl	Comercial ECA	[Firma]	chile
3	Gonzalo Flores Pizarro	83440738	contabilidad@eca.cl	Comercial ECA	[Firma]	chile
4	Claudio Valdovinoso	85956696	claudiovaldovinoso@empresas.cl	Empresas	[Firma]	chile
5	Emiliano Gil	154543204	emiliano_gil@serenabio.com	Serenabio	[Firma]	arg.
6	Rafael Vera Castillo	67695598	rafael.vera@muniviera.cl	Municipalidad de Vicuña	[Firma]	chile
7	Hugo Miranda Pacheco	78969476	hmiranda@comercio.cl	COPEC	[Firma]	chile
8	Silvia Ramirez de Lopez	4737-0700	silvia.ramirez@cafecl.org.ar	CAFECL	[Firma]	Arg.
9	Gracia Torres Espejo	93235444	gracia.torres@prochile.cl	pro CHILE	[Firma]	chile
10	Gabriel Pizarro	15459800	gabriel_pizarro@hotmail.com	pro CHILE	[Firma]	Arg.
11	Juan Carlos Pizarro	15459800	juanpizarro@gmail.com	pro CHILE	[Firma]	Arg.
12	Philémon Apabaya	22076266	philemon@equil.com	Embajada de Chile	[Firma]	Indonesia
13	Ramiro Sastre	42763857	ramiro.sastre@aluvi.cl	ALUVI	[Firma]	chile
14	Leonardo Sastre	53865918	leonardosastre@aluvi.cl	ALUVI	[Firma]	Chile
15	Nelson Tolo	93790170	ntolo@nambiente.cl	nambiente	[Firma]	chile
16	Marta Castillo	67695514	mcastillo@serenabio.com	Serenabio	[Firma]	chile
17	Clauvia Ruiz	81909088	clauviamr@luvi.cl	LUVI	[Firma]	chile
18	Luis Guerrero Honores	94548972	lguerrero@muniviera.cl	Municipalidad de Vicuña	[Firma]	chile



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA	PAIS
1	Rodrigo Rivera	91051002	rodrigo.rivera@prochile.cl	pro CHILE	[Firma]	chile
2	Giuseppina Gerardi	92215523	gerardi@serenabio.com	Serenabio	[Firma]	chile
3	Sonia Nevra	93802238	sofnevr@muniviera.cl	Municipalidad de Vicuña	[Firma]	chile
4	Dianisia Cortez	91787186	dianisia.cortez@aluvi.cl	ALUVI	[Firma]	chile
5	Alejandro Salas	31029693	alejandrosalas@prochile.cl	pro CHILE	[Firma]	chile
6	Francisca Guerrero	71069404	francisca.guerrero@prochile.cl	pro CHILE	[Firma]	chile
7	Juan José Balmaceda	15426497198	juanjosebalmaceda@hotmail.com	Balmaceda	[Firma]	arg.
8	Graciela Batinella	15426497198	graciela.batinella@hotmail.com	Balmaceda	[Firma]	arg.
9	Zulema Rojas	6986102	zulema@almar.cl	ALMAR	[Firma]	chile
10	Paola Lobo	85287866	paola@almar.cl	ALMAR	[Firma]	chile
11	Lilic Zamorano	81397075	liliczamorano@gmail.com	ALUVI	[Firma]	chile
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1					
2					
3	Diana Godoy Gallo	82745254	godoy.diana@gmail.com	Dirección de El Terrero	Diana Godoy
4	Marta Teresa Espinoza	92735300	mtersa26@yahoo.com	Servicio TIT	Marta Espinoza
5	Helean Aranda	77805539	arandahelean@yahoo.com	Asociación TIT	Helean Aranda
6	Darío Aguayo	22242449	dariaoaguayo@gmail.com	SAG	Darío Aguayo
7	Gustavo Morales	3099841	gustavo.morales@ucv.cl	UCV	Gustavo Morales
8	David Pérez	42297013	perez.david@gmail.com	UCV	David Pérez
9	Marta Melander Rojas	67656744	Marta.Melander@mapobio.cl	Cooperativa Ministerio de Biotecnología	Marta Melander
10	Catalina Álvarez	89448879	catalina.alvarez@hotmail.com	Grupo Carabineros (Sec. de)	Catalina Álvarez
11	Gabriela Alonso	90910574	gabriea.alonso@gmail.com	Comisión Organizadora Universidad Católica de la Serena	Gabriela Alonso
12	Zaira Rapalo	549264484	zaira.rapalo@ucv.cl	UCV	Zaira Rapalo
13	Juan Manuel Trujman	649264484	juan.trujman@gmail.com	Independiente	Juan Manuel Trujman
14	Lorena Chicon	549264484	lorena.chicon@ucv.cl	UCV	Lorena Chicon
15	Sirio Daniel	349264484	sdaniel@ucv.cl	UCV	Sirio Daniel
16	Marta Quiroga	549264484	marta.quiroga@ucv.cl	UCV	Marta Quiroga
17	Rafael Martínez	549264484	rafael.martinez@ucv.cl	UCV	Rafael Martínez
18	Laura Silva	58737975	laura.silva@ucv.cl	UCV	Laura Silva



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Catalina Ruiz	98159255	catalina.ruiz@ucv.cl	UCV	Catalina Ruiz
2	Shakene Van Hater	0253215468	shakene.vanhater@ucv.cl	UCV	Shakene Van Hater
3	Juan Herrera	68754541	juan.herrera@ucv.cl	UCV	Juan Herrera
4	Zirilio Rodríguez	026454255	zirilio.rodriguez@ucv.cl	UCV	Zirilio Rodríguez
5	Denys Cortés	95487927	denys.cortes@ucv.cl	UCV	Denys Cortés
6	Isaac Díaz	0512218505	idiaz@ucv.cl	UCV	Isaac Díaz
7	Paola Trujillo	5192413799285	paola.trujillo@ucv.cl	UCV	Paola Trujillo
8	José María Doble	888888993	josemaria.doble@ucv.cl	UCV	José María Doble
9	Nicolás Bravo	98725112	nicolas.bravo@ucv.cl	UCV	Nicolás Bravo
10	Andrés Fariña	64849806	andres.farina@ucv.cl	UCV	Andrés Fariña
11	Wilber Muñoz	52352665	wilber.munoz@ucv.cl	UCV	Wilber Muñoz
12	Daniela Lara	89448879	daniela.lara@ucv.cl	UCV	Daniela Lara
13	Gustavo Flores	89214042	gustavo.flores@ucv.cl	UCV	Gustavo Flores
14	Luz Mercedes Torres	82296312	luz.mercedes@ucv.cl	UCV	Luz Mercedes Torres
15	Rene Wilfredo Cordero	82745254	rene.wilfredo@ucv.cl	UCV	Rene Wilfredo Cordero
16	María Gutiérrez	52639208	maria.gutierrez@ucv.cl	UCV	María Gutiérrez
17	Yerba Rivera	98156777	yerba.rivera@ucv.cl	UCV	Yerba Rivera
18	Diana Patricia Dixon	89214042	diana.patricia@ucv.cl	UCV	Diana Patricia Dixon



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Carolina Veliz	956 88665	ziveliz@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
2	Felipe Galardo	56325009	felipe.galardo@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
3	Rodrigo Muñoz	93269070	rmunoz@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
4	Raúl Carrera	99085003	raulc@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
5	Walter Cuellar	95423781	wcuellar@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
6	Alfonso Sandoz	94082364	asandoz@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
7	Christa Cabrera	76503279	ccabrera@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
8	Heather Soto		hsoto@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
9	Georgina Uchil	33949565	guchil@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
10	Heber Clevers	55086224	heber.clevers@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
11	Verónica Chao Toro	69117769	vchao@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
12	Alonso Ramos	93355840	aramos@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
13	Tomás Cortés	2542143	tcortes@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
14	Andrés Alfaro	6588444	alfaro@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
15	Yael Axel Castro	85294998	yacastro@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
16					
17					
18					



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	SOPHIE FISCHER	512202360	sofia.fischer@chilbras.com	DE FISCALÍA	[Firma]
2	Elaine Muñoz	+56(51) 9103472	elaine@chilbras.com	Secretaría General	[Firma]
3	Miguel Ángel Soto	515192056	msoto@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
4	Jacinto Ramírez	22441049	jacinto@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
5	Yung Han Shen	25841872	shen@asiareps.cl	Asia Reps	[Firma]
6	Max Klaus Gálvez	42663873	max@asiareps.cl	Asia Reps	[Firma]
7	Daniela Bustillo Carr	51 2228275	dbustillo@prochile.gob.cl	Pro Chile	[Firma]
8	FERNANDO DRUDI	6351 489471	info@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
9	Que Inés Melina	97664776	queines@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
10	Loreto Torres Melina	9178 3361	loreto@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
11	ANITA MALIN	+56 9 354 155 2077	anitamalin@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
12	Paula Fernanda Melo Puellos	82289844	paula@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
13	Waldo Prieto	98343309	wprieto@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
14	Aurora Gioranne	-	aurora@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
15	Astrid Díaz	-	astrid@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
16	Mónica Amador	91583556	monica@chilbras.com	Unión del Sur	[Firma]
17					
18					



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Daniela Arancibia Fuenzalida	72920760	camila.arancibia@coquimbo.cl	Juana del Cuzco	<i>[Firma]</i>
2	THANG NGO DUC	22443623	sg.vn.chile@ngra.gov.vn	Embajada Vietnam	<i>[Firma]</i>
3	HIEU TRAN QUANG	"	"	"	<i>[Firma]</i>
4	HAO LE THI MY	"	"	"	<i>[Firma]</i>
5	HANH HUYNH THUY	"	"	"	<i>[Firma]</i>
6	LEONARDO DE PAZES GONCALVES	552 8105127	gabimel@comcast.net	Consul. Rio Grande	<i>[Firma]</i>
7	HERNAN SANTIVANEZ	—	consulgeneral@coquimbo.cl	Consul. Argentina	<i>[Firma]</i>
8	FREDDY JOSEF PELAWI	4270825	fjpe@protonmail.com	ITC SANTIAGO	<i>[Firma]</i>
9	Carlos Castro Sanchez	—	carloscastro@ucn.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
10	Alberto Rojas Castro	81840341	arojas@ucn.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
11	Ricardo Udeyuelo A	94619186	Ricardo_Udeyuelo@ucn.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
12	SUNG KI PARK	5794470	skpark@korea.net	KOTRA	<i>[Firma]</i>
13	Pach Vasquez	2225275	—	Procepio	<i>[Firma]</i>
14	Jenni Muñoz C	62360330	jmuñoz@mop.gov.cl	MOP	<i>[Firma]</i>
15	Catalina Bosc	—	patriciabosc@protonmail.com	Procepio	<i>[Firma]</i>
16	Gaspar Priozzo	55608453	gaspar.priozzo@protonmail.com	Consul. Chile	<i>[Firma]</i>
17	EDUARDO AGUIRRE ALVAREZ	94018720	eduardo@coquimbo.cl	CORE	<i>[Firma]</i>
18	Adrián Trefel	74262749	adrian@coquimbo.cl	UCN	<i>[Firma]</i>



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	CIRO C. E. SIMON	51199187759	cirsimon@mas.com	ASIA REPS	<i>[Firma]</i>
2	ZILA DREITENBACH	5199970945	zila.dreitensbach@mas.com	ASIA REPS	<i>[Firma]</i>
3	MARIO JARBAIC	5191236031	mario.jarbaic@mas.com	ASIA REPS	<i>[Firma]</i>
4	Franco Ochoa Cole	56651103	francho@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
5	Aldo Bonami Picardi	66888877	aldobonami@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
6	Guillermo José V. O. O.	59662403	guillermo@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
7	HANNA SARUEE HALLIE	26470822	hanna.saruee@coquimbo.cl	CORE	<i>[Firma]</i>
8	Christian Rodríguez Novoa	85927480	christian@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
9	Sergio Rojas Olivares	85615728	sergio@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
10	Pablo Pinto Carrizo	26264807	pablo@coquimbo.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
11	Jan Luo	99194988	jan@asiareps.com	Asia Repts	<i>[Firma]</i>
12	Mabel Casas Cordova	81353647	mucasa@coquimbo.cl	INIA	<i>[Firma]</i>
13	Maximiliano MAUVEON	559251583	max@mauveon.com	MAUVEON	<i>[Firma]</i>
14	JUAN HENRIQUE MUÑOZ	91462953	juanhenrique@coquimbo.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
15	Gabriela Ulte B.	65161750	gabrielap@coquimbo.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
16	Vasquez Mario Alberto	5135120803	mariovasquez@coquimbo.cl	Coquimbo	<i>[Firma]</i>
17	Andrés Araujo Rosales	51220987	araujo@ucn.cl	UCN	<i>[Firma]</i>
18	Pamela Candy de la Fuente	512542775	pamela@coquimbo.cl	UCN	<i>[Firma]</i>



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
 Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

Nº	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA	
1	Giocani Luzzatto	5133162620	luzzatto.g.v@terra.com.br	copricacac		Brazil
2	Marcela Barraza Peña	99385787	marcelabarraza@gmail.com	Servicios asociados		Chile
3	Emilio Debia ed de	92497744	emilio.debia@gmail.com	Ingeniería		Chile
4	Miguel Mardones Rojas	88146992	M.Mardones7@gmail.com	Alcaldía		Chile
5	Ricardo Baldi	5515309046	Ricardo.Baldi@corporacion	Grupo		Arg.
6	Kether Gómez Andén	82092441	kether@gmail.com	Municipalidad		Chile
7	Cristian Pérez	92091836	CPerez@mon.vicuna.cl	Municipalidad		Chile
8	Benito Fernández	77981388	B.Fernandez.Benito@gmail.com	New		Chile
9	Maria Julia Rojas	+54941472	Rojas@sanfak.gov.ar	Ministerio de		Arg.
10	Ampulla Izzi	0041220694	ampullaizzi@compu	Grupo industria		Arg.
11	Mohamad Rizal Wahyudi	22 078266	M.Rizal.Wahyudi@gmail.com	Industria		Indonesia
12	Erny Herjuno	22096266	erjuno@usbc.com	Embajada		Indonesia
13	Mamuel Rodríguez	24435950	info@romusil.com.ar	Roma		Arg.
14	Jana Cados Alder	98838743	JCAlder@NTAmbiente.cl	NT Ambiente		Chile
15	Rafael Valderrama	98594230	RafaelValderrama@gmail.com	Municipalidad		Chile
16	Iván Pizarro	74941175	-	reclamaquindaria		Chile
17	Isidora Pizarro	68203133	ispizarro1998@gmail.com	reclamaquindaria		Chile
18	MARCELA ALDARATE	92424676	aldarate.marcela@sercompaz	sercompaz		Chile



9.5.15.6 ASISTENTES TALLERES

Taller Brasil

Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	GUNTHER STABE	914429156	G.Stabe@SIBSA.com	SIBSA	
2	ZILA BRUNENBACH	32102030	Zila.Brunenbach@id.rsgov	ASSEMBLEIA	
3	ELIAN RIVERO	52102098		ASSEMBLEIA	
4	GILSON LUZZATTO	32102120	gilson.luzzatto@id.rsgov	ASSEMBLEIA	
5	GEO SIMON	32102120	geo.simon@id.rsgov	ASSEMBLEIA	
6	ADRIANA CARO SIMON	51917374	caro.simon@id.rsgov	ASSEMBLEIA	
7	IVELIZ VELIZ	75688663	iveliz@dalbaso.com	dalbaso	
8	MARIO SELBACH	9231487	mario.selbach@prochile.cl	PROCHILE	
9	ALEXIS RIVERO	61231487	alexis.rivero@prochile.cl	PROCHILE	
10	JUAN CARLOS RAMIREZ	94236082	juan.carlos.ramirez@prochile.cl	PROCHILE	
11	COVARDO ZARCO CARRASCO	518505127	zarco.covardo@prochile.cl	PROCHILE	
12	SOLEDAD FISCHELA	611919370	soledad.fischela@prochile.cl	PROCHILE	
13	JUAN VELIZ	9231487	juan.veliz@prochile.cl	PROCHILE	
14	CRISTINA LEBLANC	9231487	cristina.leblanc@prochile.cl	PROCHILE	
15					
16					
17					
18					



Taller Cámara Argentina

Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	DANIEL SALAS SIMON	+5493413799245	daniel.salas@prochile.cl	PROCHILE	
2	Emilia Pasteman	26415442554	emilia.pasteman@prochile.cl	PROCHILE	
3	Claudia H. Sassi	26415554624	claudia.sassi@prochile.cl	PROCHILE	
4	Bárbara Jese Casado	26415554754	barbara.jese@prochile.cl	PROCHILE	
5	Gastón Briozzo	55661153	gaston.briozzo@prochile.cl	PROCHILE	
6	Laura Paredes	26415467323	laura.paredes@prochile.cl	PROCHILE	
7	Juan Carlos Pizarro	2641555601	juan.carlos.pizarro@prochile.cl	PROCHILE	
8	Juan Manuel Turumón	2644715815	juanmanuel.turumon@prochile.cl	PROCHILE	
9	Carina Frattini	+5493413799245	carina.frattini@prochile.cl	PROCHILE	
10	Ara Hilda Adroja	+5493413799245	ara.hilda.adroja@prochile.cl	PROCHILE	
11	RAUL HERRERA	094201576382	raul.herrera@prochile.cl	PROCHILE	
12	Graciela Patinella	+54264504076	graciela.patinella@prochile.cl	PROCHILE	
13	JUAN JOSE BOLLINI	+542644119620	juan.jose.bollini@prochile.cl	PROCHILE	
14					
15					
16					
17					
18					



Taller Interacción e Iniciativa: Túnel Agua Nueva

Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

NÓMINA DE ASISTENCIA

N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Esther de la Cruz	65761950	esther.de.la.cruz@ucv.cl	UCV	
2	Albino Palma Castro	81840241	albinopalma@ucv.cl	UCV	
3	Claudia Riquelme Cortés	78453099	claudia.riquelme@corpco.cl	COA	
4	WILSON HUIJAR HUAY	52352665	wilson.hujar@corpco.cl	COA	
5	Juan Carlos Espinoza	82418255	juan.carlos.espinoza@corpco.cl	COA	
6	Roberto Torres Espinoza	82235454	roberto.torres@corpco.cl	COA	
7	Cristina Cornejo	46702219	cristina.cornejo@corpco.cl	COA	
8	Hernán Sanabria				
9	Marta Muñoz R.	95667667	marta.muñoz@corpco.cl	COA	
10	JESUS MUÑOZ	62260330	jesus.muñoz@corpco.cl	COA	
11	TOMÁS CORTÉS ZARATE	2542142	tomascortes@corpco.cl	COA	
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					



Seminarios y ruedas de negocios: Oportunidades de mercado del Corredor Bioceánico Central
Jueves 26 de noviembre. La Serena

Asistencia Taller Temático (Rota)

NÓMINA DE ASISTENCIA

N°	NOMBRE	TELÉFONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Hiroshi Nomura	37385287	hiroshi.nomura@corpco.cl	Corporación de Aprovechamiento	
2	Dionisio Castro Giloz	91787786	dionisio.castro@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
3	Miguel Bustos Rojas	8846992	miguel.bustos@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
4	Carla Amador	7290766	carla.amador@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
5	Gustavo Morales	2092869	gustavo.morales@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
6	Carolina Salas	424660286	carolina.salas@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
7	Hector Claver	8086224	hector.claver@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
8	Juan José Bustos	424660286	juan.jose.bustos@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
9	Verónica Salas	92180371	veronica.salas@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
10	Carla Fajon	25702046	carla.fajon@corpco.cl	Asociación de Agricultores	
11					
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					



9.5.15.7 III REUNIÓN RED CBC

9.5.15.7.1 PARTICIPANTES

NÓMINA DE ASISTENCIA "Red Privada del CBC"

Evento:	3da Reunión Red CBC / Copiaco				
Fecha:	23/11/2018		Hora: 10:00 AM		
Nº	NOMBRE	FONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	Rampulla, José Osvaldo	034 428628	osvaldo.rampulla@corpal.cl	Esc. de Educación	
2	Carla Ruiz Becker	99059255	carlabecker@gmail.com	CORPAL	
3	Juan Carlos Pizarro	024455524	jpizarro@gmail.com	CAPRESAT	
4	María Julia Reyna	+543425062000	rayna@antof.gov.cl	Gov. Santa Fe	
5	RAUL HERMIDA	+5435142293	rhermida@chya.com.ar	SENA COMERCIO	
6	CARINA FRATTINI	+549341379245	cfrattini@bcr.com.ar	BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO	
7	Cóndor Pedro		pedron.f.bust.com.ar	BC SF	
8	Ing. Fernando Trudi	0351 7665000	info@dti srl.com.ar	COMISIÓN DE EFICIENCIA	
9	Adrián Trettel	024422228	adrian@eficienciaemre.gov.ar	COM. NAC. EFICIENCIA	
10	JUAN H. MACLIONE	0352 2566246	JH.Maclione@lightworking.com	BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO	
11	Alonso Gutiérrez	+5496642533	algonutierrez@CLB.cl	COMISIÓN DE EFICIENCIA	
12	Laura Popolo	+5492644644323	laurapopolo@gmail.com	Facultad de Ingeniería + Universidad	
13	Luis Valdehino	7622398	luis.valdehino@corpal.cl	Corpal Chile	
14	C. Karsler	8131808	carlos.karsler@gmail.com	UCV	
15	Vasquez Mario	+540351-15208013	mariovasquezam@pucl.com	Legislatura	

NÓMINA DE ASISTENCIA "Red Privada del CBC"

Evento:	3da Reunión Red CBC / Copiaco				
Fecha:	23/11/2018		Hora: 10:00 AM		
Nº	NOMBRE	FONO	CORREO ELECTRÓNICO	INSTITUCIÓN	FIRMA
1	PAMA PINTO	11 220984	ppinto@UCN.cl	UCN	
2	Manuela Zavala		MZAVALA@CRDP.cl	CRDP	
3	Emilio Posteman	15442554	emilio.posteman@gmail.com	UCQuvo	
4	Verónica Chiriac	5492646621330	gicaveronica.chiriac@gmail.com	Legislatura	
5	AMALIA VAGNI	5433471050074	amivagni@yahoo.com	LEGISLATURA	
6	José A. Mora P.	56988885993	josemora@crdpcoquimbo.cl	CRDP	
7	Bárbara Ramírez	54114317000	barbarar@coquimbo.cl	CFI	
8	MARILYN MONTEALEGRO	154 9357 666607	marilyp@montalegros.cl	Para el comercio	
9	Pizarro, Gabriela Konina	154995800 102641	gabry.br@biohna.cl	Paso de Agua Negro	
10	GUGLIELMINI, LUCAS	244412313	lucanog@salina.com.ar	Salina	
11	PEREZ, PABLO ANDRES	54201921198	pablo.p@salina.com.ar	Salina	
12	FELIPE GALLARDO CASPEX	56375009	FELIPEGALLARDO@CRDP.COM	CRDP	
13	GUNTHER STAUB	8206670	STAUB@STAUB.COM	CLB	
14					
15					

La Serena, 27 de noviembre de 2015

En el marco del **Seminario y Ruedas de Negocios Enfocados en las Oportunidades de Mercado del Corredor Bioceánico Central**, en el Salón Prat de la Intendencia Regional de Coquimbo, Chile, se reúnen los representantes de las instituciones del Corredor Bioceánico Central Red CBC que suscriben esta acta, para acordar lo siguiente:

1. Reiterar el propósito de trabajar conjuntamente para fortalecer la Red CBC, de acuerdo a lo firmado en las actas de San Juan y Paraná, Argentina, y la presente acta de La Serena.
2. Presentar formalmente la Red CBC a las autoridades de Gobierno de Argentina, Brasil y Chile. Para esto, la primera tarea es formalizar el reglamento interno de la Red CBC.
3. Propiciar la incorporación de nuevos territorios a la red CBC.

Adicionalmente, los abajo firmantes acuerdan la realización de las siguientes actividades:

1. **Mayo 2016:** Colaborar en la identificación de actores relevantes para participar en una misión comercial inversa en la Región Centro de Argentina, organizada por el Foro Empresario de la Región Centro, con participantes de Argentina, Brasil, Chile y, como invitado externo a la red CBC, Paraguay.
2. **Segundo semestre 2016:** Colaborar en una misión comercial inversa en la Región de Coquimbo, con participantes de Argentina, Brasil y Chile, organizada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo de Coquimbo.
3. **Segundo semestre 2016:** Realizar una reunión de trabajo de la Red CBC en el marco de la Región Centro de Argentina. La Bolsa de Comercio de Córdoba propone su organización.
4. **Por definir 2016:** Realizar una reunión de trabajo de la Red CBC en Porto Alegre, Brasil.
5. **Por definir 2016:** Organizar una cumbre de instituciones de fomento de Argentina, Brasil y Chile, que se materialice en el marco de una de las actividades definidas anteriormente.
6. Propiciar la consolidación de información relevante de la Red CBC. La Bolsa de Comercio de Rosario ofrece colocar a disposición de la Red CBC una plataforma online para centralizar la información.
7. En el 2016, la Red CBC se compromete coordinadamente a estudiar, profundizar y actualizar estudios sobre la Red CBC.

La coordinación ejecutiva de la Red CBC quedará bajo responsabilidad del Equipo Trnacional compuesto por: Cristián Morales (Chile), Laura Rópolo y Maximiliano Matvecin (Argentina), y Günter Staub (Brasil).

Firman en conformidad,

[Handwritten signatures and notes in the left margin: "E. Rópolo", "UCCuyo", "ING SAIBO", "CIMOC"]

[Handwritten signatures and notes in the right margin: "Miguel Ángel...", "Laura Rópolo", "Günter Staub", "Cristián Morales", "Maximiliano Matvecin"]

[Handwritten signatures and notes at the bottom: "Cristián Morales", "Laura Rópolo", "Günter Staub", "Maximiliano Matvecin", "Cristián Morales", "Laura Rópolo", "Günter Staub", "Maximiliano Matvecin"]